

บทที่ 3

ขอบเขตและวิธีการศึกษา

การศึกษาในครั้งนี้มีจุดมุ่งหมายเพื่อศึกษาถึงความเป็นไปได้ในการลงทุน ธุรกิจร้านกาแฟในบรรณ ในเขตเมืองเก่า อำเภอเมืองเชียงใหม่ โดยผู้ศึกษามีวิธีการศึกษาดังนี้

1. ขอบเขตการศึกษา
2. วิธีการศึกษา
3. การเก็บข้อมูลและเครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา
4. การวิเคราะห์ข้อมูลและผลิตภัณฑ์

3.1 ขอบเขตการศึกษา

3.1.1 ขอบเขตเนื้อหา

การศึกษาถึงความเป็นไปได้ในการลงทุนธุรกิจร้านกาแฟในบรรณ ในเขตเมืองเก่า อำเภอเมืองเชียงใหม่นี้ จะทำการศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนในเชิงธุรกิจ 4 ด้าน ได้แก่ ด้านการตลาด ด้านเทคนิค ด้านการจัดการ และด้านการเงิน

ด้านการตลาด เป็นการศึกษารักษาภาระทั่วไปของตลาด อุปสงค์และอุปทานของผู้บริโภค โดยนำไปใช้ในการกำหนดกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย รูปแบบผลิตภัณฑ์ ราคา และการส่งเสริม การตลาด บุคคลที่ให้บริการ กระบวนการให้บริการ สิ่งแวดล้อม และการนำเสนอทางกายภาพ รวมถึงการวางแผนยุทธศาสตร์การตลาดกับตัวผลิตภัณฑ์ และการบริการ

ด้านเทคนิค เป็นการศึกษาวิเคราะห์ด้านเทคนิค เพื่อหาข้อมูลต่างๆ เช่น การตกแต่งร้าน การเลือกใช้อุปกรณ์ การประมาณค่าใช้จ่ายต่างๆ ทั้งบประมาณการลงทุน คาดคะเนต้นทุนค่าใช้จ่ายก่อนการดำเนินงาน ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน ซึ่งผลที่ได้จะนำไปเป็นส่วนหนึ่งในการจัดทำงบประมาณ คาดประมาณการลงทุน ล่วงหน้า และประมาณการกระแสเงินสดสุทธิ ประมาณการงบดุล เพื่อเป็นประโยชน์ในการประเมินและตัดสินใจ

ด้านการจัดการ เป็นการศึกษารูปแบบการดำเนินงาน การจัดโครงสร้างองค์กร การจัดทำบุคลากรในด้านต่างๆ ตามหน้าที่ และความรับผิดชอบที่เหมาะสมสำหรับธุรกิจร้านกาแฟ โดยมีจุดมุ่งหมายเพื่อให้สามารถกำหนดรูปแบบการบริหารและการดำเนินงาน

ด้านการเงิน เป็นการศึกษาเพื่อหาข้อมูลทางการเงินเพื่อประกอบการตัดสินใจลงทุน โดยนำข้อมูลในด้านต่างๆ มาประกอบการศึกษาด้านการเงิน ซึ่งประกอบด้วย การเตรียมประมาณการงบการเงินล่วงหน้า ประกอบด้วยงบลงทุนของโครงการ งบกำไรขาดทุน งบกระแสเงินสด และงบดุล

3.1.2 ขอบเขตประชากร

ประชากรเป้าหมายในการศึกษาแบ่งเป็น 2 กลุ่ม คือ

กลุ่มที่ 1 กลุ่มประชากรที่มีโอกาสในการบริโภคกาแฟโบราณในเขตเมืองเก่า อำเภอเมือง เชียงใหม่ การกำหนดกลุ่มตัวอย่างประชากร และการเลือกกลุ่มตัวอย่างในการศึกษารั้งนี้ ใช้วิธีการสุ่มตามสะดวก (Convenience Sampling) ในการเก็บข้อมูล เนื่องจากประชากรมีความคล้ายคลึงกัน และไม่ทราบจำนวนประชากรที่ดื่มกาแฟจากจำนวนประชากรทั้งหมดในบริเวณที่ทำการศึกษา กลุ่มตัวอย่างแบ่งออกเป็น

1. กลุ่มนักท่องเที่ยวชาวไทย ในเขตเมืองเก่า อำเภอเมืองเชียงใหม่
2. กลุ่มประชาชนชาวเชียงใหม่ ที่มีโอกาสในการบริโภคกาแฟโบราณ

โดยทั้งหมดอยู่ในช่ายที่เป็นกลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่คาดว่าจะมีการใช้บริการร้านกาแฟโบราณ ที่ทำการศึกษา และเมื่อไหร่สามารถระบุจำนวนประชากรทั้งหมดได้อย่างชัดเจน ดังนั้นผู้ศึกษาจึงใช้แบบสอบถามจำนวน 200 รายเพื่อเป็นตัวแทนของผู้บริโภคทั้งหมด

กลุ่มที่ 2 การสัมภาษณ์ผู้ประกอบการธุรกิจ

การสัมภาษณ์ผู้ประกอบการธุรกิจร้านกาแฟโบราณ 4 ราย เพื่อใช้ประกอบการวางแผนกลยุทธ์ทางการตลาด และการวิเคราะห์ติดตาม ด้านเทคนิค ด้านการจัดการ และด้านการลงทุน

3.2 การเก็บรวมรวมข้อมูล

การศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนธุรกิจร้านกาแฟโบราณ ในเขตเมืองเก่า อำเภอเมือง เชียงใหม่ ครั้งนี้ ผู้ศึกษาใช้แหล่งข้อมูลดังนี้

- 1) **ข้อมูลปฐมภูมิ (Primary Data)** เป็นเก็บรวบรวมข้อมูล 2 ชุด คือ

ชุดที่ 1 เป็นข้อมูลที่ได้จากแบบสอบถามจากนักท่องเที่ยว และชาวเชียงใหม่ เพื่อรวบรวมข้อมูลความต้องการและพฤติกรรมในการยอมรับทางด้านปัจจัยทางการตลาด จากกลุ่มผู้บริโภค โดยเก็บข้อมูลผู้บริโภค ในเขตเมืองเก่า อำเภอเมืองเชียงใหม่ จำนวน 200 ชุด

**ชุดที่ 2 การสัมภาษณ์เชิงลึก (In-depth Interview) ผู้ประกอบการร้านกาแฟ
โบราณ รวมจำนวน 4 ราย**

2) ข้อมูลทุติยภูมิ (Secondary Data) เป็นข้อมูลที่ได้จากการศึกษาเอกสารสิ่งพิมพ์
ต่างๆ รวมทั้งงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง และการค้นคว้าออนไลน์ เพื่อเป็นข้อมูลพื้นฐานในการศึกษา

3.3 เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา

1) ด้านการตลาด

เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมข้อมูลคือ แบบสอบถาม ซึ่งใช้แบบสอบถาม 2 ชุดด้วยกัน คือ

ชุดที่ 1 เป็นแบบสอบถามสำหรับนักท่องเที่ยว และประชาชนชาวเชียงใหม่ ที่มีโอกาสในการบริโภคกาแฟโบราณ แบ่งออกเป็น 5 ส่วนคือ

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับผู้ตอบแบบสอบถาม

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรม และลิ่งที่มีผลต่อการตัดสินใจ ในการใช้บริการ
ร้านกาแฟโบราณ ในเขตเมืองเก่า อำเภอเมืองเชียงใหม่

ส่วนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับความต้องการของผู้บริโภคในด้านต่างๆ ที่มีต่อร้านกาแฟ
โบราณ ในเขตเมืองเก่า อำเภอเมืองเชียงใหม่

ส่วนที่ 4 ความคาดหวังของลูกค้าจากการรับบริการจากร้านกาแฟโบราณ

ส่วนที่ 5 ข้อมูลปัญหาข้อเสนอแนะ

ชุดที่ 2 เป็นแบบสอบถามซึ่งเป็นคำถามปลายเปิด สำหรับผู้ประกอบการ ร้านกาแฟโบราณ
ในจังหวัดเชียงใหม่ จำนวน 4 ราย

2) ด้านเทคนิค

ใช้แบบสอบถาม ซึ่งเป็นคำถามปลายเปิด สำหรับผู้ประกอบการ ร้านกาแฟ โบราณ ใน
จังหวัดเชียงใหม่

3) ด้านการจัดการ

ใช้แบบสอบถาม ซึ่งเป็นคำถามปลายเปิด สำหรับผู้ประกอบการ ร้านกาแฟ โบราณ ใน
จังหวัดเชียงใหม่

4) ด้านการเงิน

ใช้แบบสอบถาม ซึ่งเป็นคำถามปลายเปิด สำหรับผู้ประกอบการ ร้านกาแฟ โบราณ ใน
จังหวัดเชียงใหม่ และจัดทำงบประมาณการลงทุน โครงการ งบกำไรขาดทุน งบกระแสเงินสด และ

งบดุล รวมถึงการประเมินผลโครงการ จะใช้วิธีต่างๆ ได้แก่ ระยะเวลาคืนทุน อัตราผลตอบแทนการลงทุน มูลค่าปัจจุบันสุทธิ ดัชนีการทำกำไร และการวิเคราะห์ความไว

3.4 การวิเคราะห์ข้อมูล

การศึกษาครั้งนี้ จะนำข้อมูลที่ได้มาทำการวิเคราะห์ ด้านการตลาด ด้านเทคนิค ด้านการจัดการ โดยใช้สถิติเชิงพรรณนา ได้แก่ ร้อยละ และความถี่ ส่วนการวัดความคาดหวังต่อผู้บริโภค คาดว่าจะได้รับบริการมีระดับความสำคัญต่อปัจจัยส่วนประสมตลาดบริการด้านต่างๆ จะใช้มาตราวัดของลิกเกอร์ท (Likert Scale) ซึ่งลักษณะคำตามมีคำตอบให้เลือก 5 ระดับ คือ น้อยที่สุด น้อย ปานกลาง มาก และมากที่สุด โดยแต่ละระดับมีเกณฑ์การให้คะแนนดังนี้ (อกินันท์ จันตีวนิช และคณะ 2539)

ระดับคะแนน การพิจารณาในการตัดสินใจ



เกณฑ์การแปลความหมายของคะแนนเพื่อวิเคราะห์ผลแบ่งออกเป็น 5 ระดับ ดังนี้

ช่วงระดับคะแนน การแปลความหมาย

4.21-5.00

มีความสำคัญมากที่สุด

3.41-4.20

มีความสำคัญมาก

2.61-3.40

มีความสำคัญปานกลาง

1.81-2.60

มีความสำคัญน้อย

1.00-1.80

มีความสำคัญน้อยที่สุด

ในด้านการเงิน ได้จัดทำงบประมาณการลงทุน โครงการ งบกำไรขาดทุน งบกระแสเงินสด และงบดุล รวมถึงการประเมินผลโครงการ จะใช้วิธีต่างๆ ได้แก่ ระยะเวลาคืนทุน อัตราผลตอบแทน การลงทุน มูลค่าปัจจุบันสุทธิ ดัชนีการทำกำไร และการวิเคราะห์ความไว

3.5 สถานที่ในการดำเนินการศึกษาและเก็บรวบรวมข้อมูล

บริเวณเขตเมืองเก่าจังหวัดเชียงใหม่ ร้านกาแฟของผู้ประกอบการร้านกาแฟ โภรานใน จังหวัดเชียงใหม่ ร้านค้าบริเวณถนนนิมมานเหมินทร์จังหวัดเชียงใหม่ และบ้านพักวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

3.6 ระยะเวลาในการศึกษา

ใช้ระยะเวลาการศึกษาทั้งหมด

ตั้งแต่เดือนสิงหาคม 2552 จนถึง เดือนสิงหาคม 2553

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved