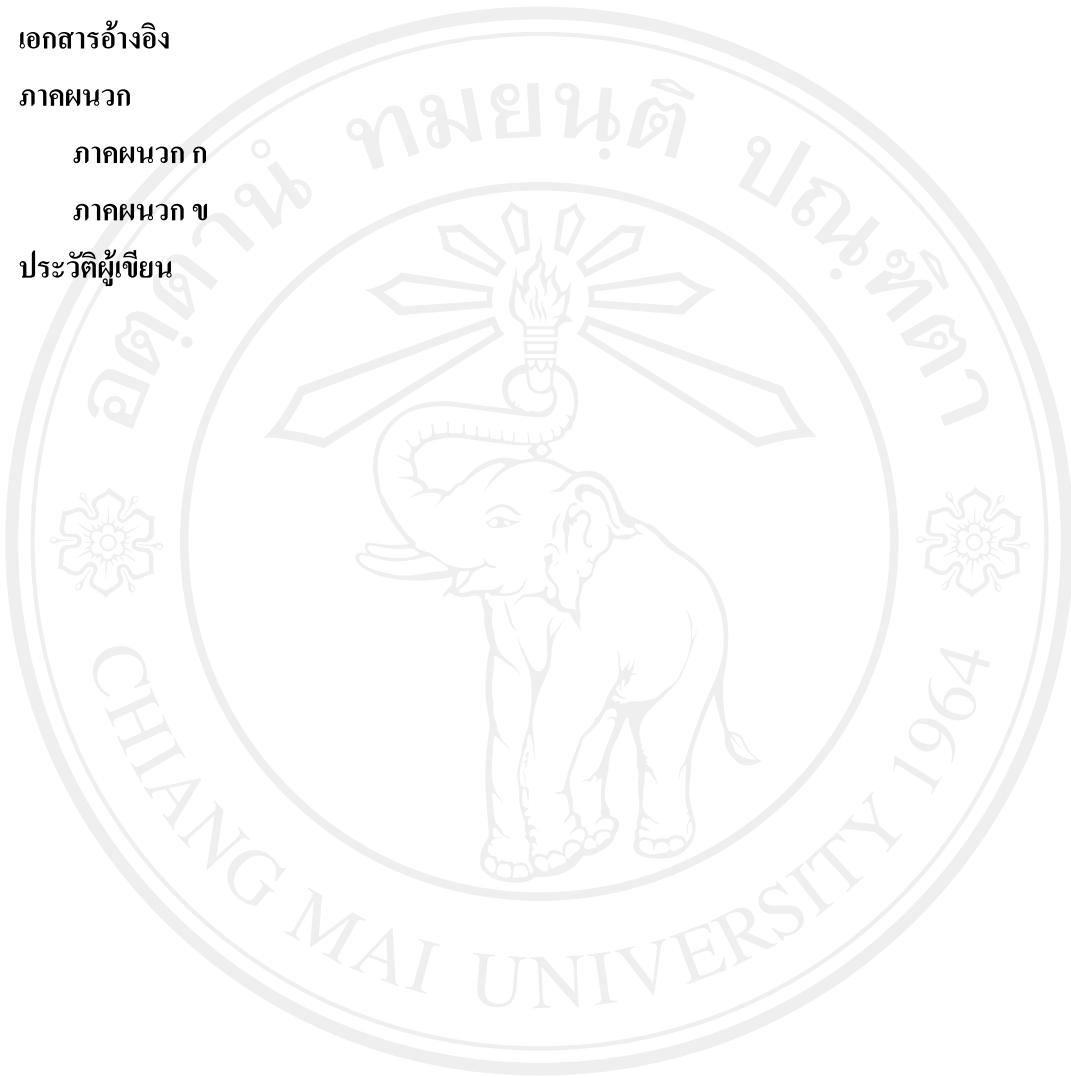


## สารบัญ

	หน้า
<b>กิตติกรรมประกาศ</b>	๑
<b>บทคัดย่อภาษาไทย</b>	๒
<b>บทคัดย่อภาษาอังกฤษ</b>	๓
<b>สารบัญตาราง</b>	๔
<b>สารบัญภาพ</b>	๕
<b>บทที่ 1 บทนำ</b>	
1.1 ที่มาและความสำคัญของปัจจุบัน	1
1.2 วัตถุประสงค์ของการศึกษา	2
1.3 ประโยชน์ที่ได้รับจากการศึกษา	2
1.4 นิยามศัพท์	3
<b>บทที่ 2 แนวคิด ทฤษฎี และวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง</b>	
2.1 แนวคิด ทฤษฎี	4
2.2 วรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง	8
<b>บทที่ 3 ขอบเขตและวิธีการศึกษา</b>	
3.1 ขอบเขตของการศึกษา	11
3.2 การเก็บรวบรวมข้อมูล	12
3.3 เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา	13
3.4 การวิเคราะห์ข้อมูล	14
3.5 สถานที่ในการดำเนินการศึกษาและเก็บรวบรวมข้อมูล	14
3.6 ระยะเวลาในการศึกษา	15
<b>บทที่ 4 ผลการศึกษา</b>	
4.1 การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ของตลาด	16
4.2 การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ด้านเทคนิค	71
4.3 การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ด้านการจัดการ	85
4.4 การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ด้านการเงิน	89
<b>บทที่ 5 สรุปผลการศึกษา อภิปรายผล ข้อค้นพบ และข้อเสนอแนะ</b>	
5.1 สรุปผลการศึกษา	104
5.2 อภิปรายผล	108
5.3 ข้อเสนอแนะ	109

## สารบัญ (ต่อ)

	หน้า
เอกสารอ้างอิง	111
ภาคผนวก	
ภาคผนวก ก	114
ภาคผนวก ข	125
ประวัติผู้เขียน	142



**ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่**  
 Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University  
 All rights reserved

## สารบัญตาราง

ตาราง	หน้า
4.1 ข้อมูลด้านผลิตภัณฑ์ของร้านกาแฟโบราณในจังหวัดเชียงใหม่	19
4.2 ข้อมูลด้านราคาของร้านกาแฟโบราณในจังหวัดเชียงใหม่	20
4.3 ข้อมูลด้านการจัดจำหน่ายของร้านกาแฟโบราณในจังหวัดเชียงใหม่	21
4.4 ข้อมูลด้านการส่งเสริมการตลาด ของร้านกาแฟโบราณในจังหวัดเชียงใหม่	21
4.5 ข้อมูลด้านบุคลากรให้บริการของร้านกาแฟโบราณในจังหวัดเชียงใหม่	22
4.6 ข้อมูลด้านกระบวนการให้บริการของร้านกาแฟโบราณในจังหวัดเชียงใหม่	23
4.7 ข้อมูลด้านการสร้างและนำเสนอถักย้อมพะทายภายภาคพของร้านกาแฟโบราณ ในจังหวัดเชียงใหม่	23
4.8 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามตามจำแนกตามเพศ	25
4.9 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามตามจำแนกตามอาชีพ	25
4.10 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามตามจำแนกตามอายุ	26
4.11 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามตามจำแนกตามระดับการศึกษาสูงสุด	26
4.12 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามตามจำแนกตามรายรับเฉลี่ยต่อเดือน	27
4.13 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามความถี่ในการดื่ม เครื่องดื่มที่มีการซงแบบโบราณ	27
4.14 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามราคางานขายขัน และของทานเล่นอื่นๆที่เหมาะสม	28
4.15 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามประเภทของ เครื่องดื่มที่มีการซงแบบโบราณที่ผู้บริโภคชื่นชอบมากที่สุด	29
4.16 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามร้านที่ผู้บริโภคเคยซื้อ เครื่องดื่มที่มีการซงแบบโบราณ	29
4.17 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามร้านที่ผู้บริโภคนิยม ซื้อเครื่องดื่มที่มีการซงแบบโบราณมากที่สุด	30
4.18 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามผลิตภัณฑ์อื่นๆที่ ผู้บริโภคนิยมรับประทานคู่กับเครื่องดื่มที่มีการซงแบบโบราณ	30
4.19 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามค่าใช้จ่ายของ ผู้บริโภคโดยเฉลี่ยต่อคน ต่อครั้งในการซื้อเครื่องดื่มที่มีการซงแบบโบราณ	31

## สารบัญตาราง

ตาราง	หน้า
4.20 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามราคากำหน่ายต่อแก้ว ของเครื่องคั่มที่มีการซงแบบโนรานที่เหมาะสม	31
4.21 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามราคากำหน่ายขนม และของทานเล่นอื่นๆที่เหมาะสม	32
4.22 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามช่วงเวลาที่ผู้บริโภค <sup>นิยม</sup> เครื่องคั่มที่มีการซงแบบโนราน	32
4.23 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามการให้ความสำคัญต่อ <sup>ปัจจัยส่วน</sup> ประสบการณ์การบริการ	33
4.24 ค่าเฉลี่ยและระดับความคาดหวังของปัจจัยในด้านผลิตภัณฑ์ของผู้ตอบ แบบสอบถามที่คาดว่าจะได้รับจากร้านกาแฟโนราน	34
4.25 ค่าเฉลี่ยและระดับความคาดหวังของปัจจัยในด้านราคางานผู้ตอบ แบบสอบถามที่คาดว่าจะได้รับจากร้านกาแฟโนราน	35
4.26 ค่าเฉลี่ยและระดับความคาดหวังของปัจจัยในด้านการจัดจำหน่ายของผู้ตอบ แบบสอบถามที่คาดว่าจะได้รับจากร้านกาแฟโนราน	35
4.27 ค่าเฉลี่ยและระดับความคาดหวังของปัจจัยในด้านการส่งเสริมการตลาดของ ผู้ตอบแบบสอบถามที่คาดว่าจะได้รับจากร้านกาแฟโนราน	36
4.28 ค่าเฉลี่ยและระดับความคาดหวังของปัจจัยในด้านบุคลากรของผู้ตอบ แบบสอบถามที่คาดว่าจะได้รับจากร้านกาแฟโนราน	36
4.29 ค่าเฉลี่ยและระดับความคาดหวังของปัจจัยในด้านการให้บริการของผู้ตอบ แบบสอบถามที่คาดว่าจะได้รับจากร้านกาแฟโนราน	37
4.30 ค่าเฉลี่ยและระดับความคาดหวังของปัจจัยในด้านสภาพแวดล้อมการนำเสนอ บริการของผู้ตอบแบบสอบถามที่คาดว่าจะได้รับจากร้านกาแฟโนราน	37
4.31 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามความต้องการของ ผู้บริโภคในการใช้บริการร้านกาแฟโนรานบริเวณ เขตเมืองเก่า อำเภอเมือง จ. เชียงใหม่	38
4.32 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ต้องการใช้บริการร้านกาแฟ โนรานบริเวณ เขตเมืองเก่า อำเภอเมือง จ.เชียงใหม่ จำแนกตามอายุของ ผู้บริโภค	39

## สารบัญตาราง

ตาราง	หน้า
4.33 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเวลาที่ผู้บริโภคต้องการใช้บริการร้านกาแฟในรัฐบาลบริเวณ เขตเมืองเก่า อำเภอเมืองเชียงใหม่	40
4.34 จำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามความต้องการในด้านบรรยากาศ รวมถึงองค์ประกอบต่างๆภายในร้านกาแฟในรัฐบาลบริเวณ เขตเมืองเก่า อำเภอเมืองเชียงใหม่	40
4.35 ข้อมูลทั่วไปโดยสรุปของผู้ตอบแบบสอบถาม โครงการศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนร้านกาแฟในเขตเมืองเก่า อำเภอเมืองเชียงใหม่	42
4.36 ค่าเฉลี่ยและระดับความคาดหวังของลูกค้าที่มีต่อปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการของร้านกาแฟในรัฐบาล	43
4.37 ค่าเฉลี่ยและระดับความคาดหวังของผู้ตอบแบบสอบถามต่อปัจจัยด้านต่างๆ ของส่วนประสมทางการตลาดบริการ โดยเรียงลำดับจากมากไปหาน้อย จำนวน 10 ลำดับ	45
4.38 ราคาขายเครื่องดื่มที่มีจำหน่ายภายในร้านกาแฟในรัฐบาลในโครงการในปีที่ 1	48
4.39 ราคาขายสินค้าท่านเล่นที่มีจำหน่ายภายในร้านกาแฟในรัฐบาลในโครงการปี 1	48
4.40 การวางแผนการส่งเสริมการตลาดของร้านกาแฟในรัฐบาลในโครงการ	50
4.41 ประมาณการค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการตลาดปีที่ 1	51
4.42 ประมาณการค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการตลาดปีที่ 1 ถึงปีที่ 5	51
4.43 ประมาณยอดขายเครื่องดื่มต่อวัน ในปีที่ 1 ระหว่างเดือน พฤษภาคม – ตุลาคม (low season)	57
4.44 ประมาณการยอดขายเครื่องดื่มต่อวัน ในปีที่ 1 ระหว่างเดือน พฤษภาคม – พฤศจิกายน (high season)	58
4.45 ประมาณการยอดขายเครื่องดื่มต่อปี ในปีที่ 1	58
4.46 ประมาณการยอดขายเครื่องดื่มที่คาดว่าจะขายได้จริง ในปีที่ 1	60
4.47 ประมาณการยอดขายในปีที่ 1-5	61
4.48 ประมาณการยอดขายในปีที่ 1-5 แยกตามชนิดของแก้ว	62
4.49 ราคาขายเครื่องดื่มที่มีจำหน่ายภายในร้านกาแฟในรัฐบาลในโครงการในปีที่	63

## สารบัญตาราง

ตาราง	หน้า
4.50 ประมาณการรายได้จากเครื่องคิ่มในปีที่ 1-5	64
4.51 ประมาณการปริมาณการขายสินค้าฝากรายโดยเฉลี่ยต่อวัน ในปีที่ 1 ระหว่างเดือน พฤษภาคม – ตุลาคม (low season)	65
4.52 ประมาณการปริมาณการขายสินค้าฝากรายโดยเฉลี่ยต่อวัน ในปีที่ 1 ระหว่างเดือน พฤศจิกายน – เมษายน (high season)	66
4.53 ประมาณการยอดขายสินค้าฝากราย ในปีที่ 1	67
4.54 ประมาณการยอดขายสินค้าฝากรายที่คาดว่าจะขายได้จริง ในปีที่ 1	68
4.55 ประมาณการยอดขายสินค้าฝากรายในร้านกาแฟโดยรวมของโครงการในปีที่ 1 ถึงปีที่ 5	69
4.56 ราคาขายสินค้าท่านเล่นที่มีจำหน่ายภายในร้านกาแฟโดยรวมในโครงการในปีที่ 1 ถึงปีที่ 5	69
4.57 ประมาณการรายได้สินค้าฝากรายในร้านกาแฟโดยรวมของโครงการในปีที่ 1 ถึงปีที่ 5	70
4.58 การประมาณการรายได้ทั้งหมดของร้านกาแฟโดยรวมของโครงการ ในปีที่ 1 – ปีที่ 5	70
4.59 ประมาณการการลงทุนส่วนสินทรัพย์	75
4.60 ประมาณการต้นทุนวัตถุคุณต่อหน่วยของเครื่องคิ่มในปีที่ 1	77
4.61 ประมาณการต้นทุนต่อหน่วยวัตถุคุณเครื่องคิ่มในปีที่ 1-5	77
4.62 ประมาณการต้นทุนต่อหน่วยของสินค้าฝากรายในปีที่ 1-5	78
4.63 ประมาณการค่าบรุจุภัณฑ์ต่อหน่วยในปีที่ 1	79
4.64 ประมาณการค่าบรุจุภัณฑ์ต่อหน่วยในปีที่ 1-5	79
4.65 ประมาณการต้นทุนวัตถุคุณเครื่องคิ่ม ปีที่ 1-5	81
4.66 ประมาณการต้นทุนวัตถุคุณสินค้าฝากราย ในปีที่ 1-5	82
4.67 ประมาณการต้นทุนวัตถุคุณรวม ปีที่ 1-5	83
4.68 ปริมาณการใช้วัตถุคุณต่อหน่วยของเครื่องคิ่ม	84
4.69 โครงการสร้างเงินเดือนพนักงาน ปีที่ 1-5	87
4.70 ค่าใช้จ่ายก่อนการดำเนินงาน	88
4.71 รายการสินทรัพย์และค่าใช้จ่ายก่อนการดำเนินงาน	90

## สารบัญตาราง

ตาราง	หน้า
4.72 ค่าใช้จ่ายในการซื้อวัสดุอุปกรณ์สิ่นเปลือง (บรรจุภัณฑ์) ตั้งแต่ปีที่ 1-5	92
4.73 ค่าใช้จ่ายในการดำเนินโครงการ	93
4.74 ประมาณการงบกำไรดุทุน	94
4.75 ประมาณการงบกระแสเงินสด	96
4.76 ประมาณการงบดุลของโครงการ	97
4.77 การวิเคราะห์มูลค่าปัจจุบันสุทธิของโครงการ ณ.อัตราส่วนลด 15%	99
4.78 ค่าใช้จ่ายระหว่างการดำเนินโครงการ โดยถือเป็นต้นทุนคงที่ในการวิเคราะห์ดุคุ้มทุน	101
4.79 การวิเคราะห์ดุคุ้มทุน	101
4.80 ผลการวิเคราะห์ความไวกรณียอดขายเปลี่ยนแปลง	102
4.81 ผลการวิเคราะห์ความไวกรณีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานเปลี่ยนแปลง	103
ก.1 ประมาณการงบกระแสเงินสดกรณียอดขายลดลงร้อยละ 10	114
ก.2 ประมาณการงบกระแสเงินสดกรณียอดขายลดลงร้อยละ 20	115
ก.3 ประมาณการงบกระแสเงินสดกรณียอดขายลดลงร้อยละ 30	116
ก.4 ประมาณการงบกระแสเงินสดกรณียอดขายลดลงร้อยละ 35	117
ก.5 ประมาณการงบกระแสเงินสดกรณียอดขายลดลงร้อยละ 36	118
ก.6 ประมาณการงบกระแสเงินสดกรณีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานเพิ่มขึ้นร้อยละ 10	119
ก.7 ประมาณการงบกระแสเงินสดกรณีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานเพิ่มขึ้นร้อยละ 20	120
ก.8 ประมาณการงบกระแสเงินสดกรณีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานเพิ่มขึ้นร้อยละ 40	121
ก.9 ประมาณการงบกระแสเงินสดกรณีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานเพิ่มขึ้นร้อยละ 62	122
ก.ก ประมาณการงบกระแสเงินสดกรณีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานเพิ่มขึ้นร้อยละ 63	123

## สารบัญภาพ

ภาพ	หน้า
4.1 ขั้นตอนการคำนวณยอดขายเครื่องดื่มของร้านกาแฟใน 1 วัน	54
4.2 ประมาณการยอดขายเครื่องดื่มในแต่ละวัน เปรียบเทียบช่วง low season และ high season	56
4.3 แสดงทำเลที่ตั้งของร้านกาแฟในเขตเมืองเก่า อำเภอเมืองเชียงใหม่	72
4.4 แสดงแผนผังของร้านกาแฟในเขตเมืองเก่า อำเภอเมืองเชียงใหม่	73

**ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่**  
**Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University**  
**All rights reserved**