



อิชิโนะ นากา  
Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University  
All rights reserved

## เลขที่แบบสอบถาม

### แบบสอบถาม

ปัจจัยส่วนประสมการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อกาแฟปูรุ่งสำเร็จชนิดผงของผู้บริโภคในกรุงเทพมหานคร

คำชี้แจง แบบสอบถามนี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษา หลักสูตรบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สำหรับผู้บริหาร (Ex-MBA) มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาปัจจัยส่วนประสมการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อกาแฟปูรุ่งสำเร็จชนิดผง ของผู้บริโภคในกรุงเทพมหานคร ข้อมูลที่ได้จากการแบบสอบถามจะนำมาใช้ในการวิเคราะห์แบบภาพรวม โดยไม่แยกแยะเป็นรายบุคคล ซึ่งผู้วิจัยหวังเป็นอย่างยิ่งว่าจะได้รับความกรุณาจากท่านในการตอบแบบสอบถาม และขอขอบพระคุณมา ณ โอกาสนี้ด้วย

#### แบบสอบถามชุดนี้ใช้สอบถามผู้ที่เคยซื้อกาแฟปูรุ่งสำเร็จชนิดผง ที่มีอายุ 10 ปีขึ้นไป

กาแฟปูรุ่งสำเร็จชนิดผง หมายถึง เครื่องดื่มกาแฟสำเร็จรูปชนิดผงที่มีส่วนผสมของกาแฟสำเร็จรูป ครีมเทียม และน้ำตาล

#### ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

คำชี้แจง โปรดทำเครื่องหมาย / ลงในช่องว่างหน้าคำตอบที่ท่านเลือกหรือเติมข้อความในช่องว่างที่ถูกต้องหรือตรงกับความเป็นจริงเพียงคำตอบเดียว

1. เพศ

1. ชาย

2. หญิง

2. อายุ

1. 10-19 ปี
2. 20-29 ปี
3. 30-39 ปี
4. 40-49 ปี
5. 50 ปี ขึ้นไป

1. 10-19 ปี

3. 30-39 ปี

5. 50 ปี ขึ้นไป

1. 10-19 ปี
2. 20-29 ปี
3. 30-39 ปี
4. 40-49 ปี

2. 20-29 ปี

4. 40-49 ปี

3. ภูมิการศึกษาสูงสุด

1. ต่ำกว่าปริญญาตรี
2. ปริญญาตรีหรือเทียบเท่า
3. สูงกว่าปริญญาตรี

1. ต่ำกว่าปริญญาตรี

3. สูงกว่าปริญญาตรี

1. ต่ำกว่าปริญญาตรี
2. ปริญญาตรีหรือเทียบเท่า

## 4. อาชีพปัจจุบัน


1. นักเรียน / นักศึกษา  
3. พนักงานบริษัทเอกชน  
5. แม่บ้าน / พ่อบ้าน


2. ข้าราชการ/รัฐวิสาหกิจ  
4. ธุรกิจส่วนตัว  
6. อื่น ๆ ระบุ.....

## 5. รายได้เฉลี่ยต่อเดือน


1. ไม่เกิน 10,000 บาท  
3. 20,001 - 30,000 บาท


2. 10,001 – 20,000 บาท  
4. 30,001 บาท ขึ้นไป

**ส่วนที่ 2 พฤติกรรมการซื้อกาแฟปูรุงสำเร็จชนิดผงของผู้บริโภคในกรุงเทพมหานคร**

คำชี้แจง โปรดทำเครื่องหมาย / ลงในช่องว่างหน้าคำตอบที่ท่านเลือกหรือเติมข้อความในช่องว่างที่ถูกต้องหรือตรงกับความเป็นจริงเพียงคำตอบเดียว

## 1. ปกติท่านดื่มกาแฟบ่อยเพียงใด


1. ทุกวัน วันละมากกว่า 3 แก้ว  
3. ทุกวัน วันละ 1 แก้ว  
5. สัปดาห์ละ 1-3 แก้ว


2. ทุกวัน วันละ 2-3 แก้ว  
4. สัปดาห์ละ 4-6 แก้ว  
6. มากกว่า 1 สัปดาห์ต่อ 1 แก้ว

## 2. ปกติท่านดื่มกาแฟประเภทใดบ่อยที่สุด


1. กาแฟสด  
3. กาแฟกระป๋อง / UHT


2. กาแฟผงสำเร็จรูป (ชงเอง)  
4. กาแฟปูรุงสำเร็จชนิดผง (3 in 1)

## 3. ปกติท่านดื่มกาแฟปูรุงสำเร็จชนิดผงบ่อยเพียงใด


1. ทุกวัน วันละมากกว่า 3 แก้ว  
3. ทุกวัน วันละ 1 แก้ว  
5. สัปดาห์ละ 1-3 แก้ว


2. ทุกวัน วันละ 2-3 แก้ว  
4. สัปดาห์ละ 4-6 แก้ว  
6. มากกว่า 1 สัปดาห์ต่อ 1 แก้ว

## 4. ท่านบริโภคกาแฟปูรุงสำเร็จชนิดผงประเภทใดบ่อยที่สุด


1. ประเภทธรรมชาติ  
2. ประเภทสมสารหรือสมุนไพรเพื่อลด/ควบคุมน้ำหนัก  
3. ประเภทสมสารหรือสมุนไพรเพื่อความงาม  
4. ประเภทสมสารหรือสมุนไพรเพื่อสุขภาพ/ความแข็งแรง

5. ท่านบริโภคกาแฟปูรุ่งสำเร็จชนิดผงราชติดบ่ออยู่ที่สุด
- |  |                          |  |                           |
|--|--------------------------|--|---------------------------|
|  | 1. รสอโรมินอล/รสกลมกล่อม |  | 2. รสเอ็กเพรสโซ/รสเข้มข้น |
|  | 3. รสคาปูชิโน่           |  | 4. รสลาเต้                |
|  | 5. รส mocca              |  | 6. รสหวานน้อย             |
|  | 7. อื่นๆ ระบุ.....       |  |                           |
6. ท่านซื้อกาแฟปูรุ่งสำเร็จชนิดผงขนาดบรรจุเท่าใดบ่ออยู่ที่สุด
- |  |                        |  |                  |
|--|------------------------|--|------------------|
|  | 1. น้อยกว่า 10 ซอง/ถุง |  | 2. 10 ซอง/ถุง    |
|  | 3. 11-20 ซอง/ถุง       |  | 4. 21-30 ซอง/ถุง |
|  | 5. มากกว่า 30 ซอง/ถุง  |  |                  |
7. ท่านซื้อกาแฟปูรุ่งสำเร็จชนิดผงบ่ออย่างไร
- |  |                              |  |                      |
|--|------------------------------|--|----------------------|
|  | 1. สัปดาห์ละ มากกว่า 1 ครั้ง |  | 2. สัปดาห์ละ 1 ครั้ง |
|  | 3. เดือนละ 2-3 ครั้ง         |  | 4. เดือนละ 1 ครั้ง   |
|  | 5. 2-3 เดือน ต่อ 1 ครั้ง     |  |                      |
8. เหตุผลในการซื้อกาแฟปูรุ่งสำเร็จชนิดผง (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)
- |  |  |  |                         |
|--|--|--|-------------------------|
|  | 1. รสชาติอร่อย   |  | 2. ความสะอาดในการบริโภค |
|  | 3. มีรสชาติให้เลือกหลากหลาย  |  | 4. ทดลองชิม             |
|  | 5. มีสรรพคุณพิเศษ เช่น เพื่อสุขภาพ / ความงาม / ควบคุมน้ำหนัก เป็นต้น |  |                         |
|  | 6. ประหยัดกว่า   |  | 7. อื่น ๆ ระบุ.....     |
9. ผู้ที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจในการซื้อกาแฟปูรุ่งสำเร็จชนิดผงของท่านมากที่สุด
- |  |               |  |                      |
|--|---------------|--|----------------------|
|  | 1. ตัวเอง     |  | 2. สมาชิกในครอบครัว  |
|  | 3. เพื่อน     |  | 4. สื่อโฆษณา         |
|  | 5. พนักงานขาย |  | 6. อื่น ๆ ระบุ ..... |
10. ท่านซื้อกาแฟปูรุ่งสำเร็จชนิดผงจากที่ไหนบ่ออยู่ที่สุด
- |  |   |  |  |
|--|---|--|--|
|  | 1. ร้านค้าปลีกทั่วไป  |  |  |
|  | 2. ร้านค้าสะดวกซื้อ เช่น 7-11 แฟมิลี่มาร์ท มินิมาร์ทตามปั้มน้ำมัน เป็นต้น         |  |  |
|  | 3. ร้านค้าส่วนลด, ชูปเปอร์เช็นเตอร์ เช่น เทสโก้โลตัส บิ๊กซี คาร์ฟู ห้อปส์ เป็นต้น |  |  |
|  | 4. ร้านขายยา  |  |  |
|  | 5. อื่น ๆ ระบุ .....  |  |  |

**ส่วนที่ 3 ปัจจัยส่วนประสมการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกซื้อกาแฟปูรุงสำเร็จชนิดผง คำชี้แจง ในการเลือกซื้อกาแฟปูรุงสำเร็จชนิดผง ท่านคิดว่าปัจจัยต่อไปนี้มีความสำคัญมากน้อยเพียงใด**

ปัจจัยในการเลือกซื้อ	ระดับความสำคัญ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	ไม่สำคัญ
<b>1. ด้านผลิตภัณฑ์</b>					
1.1 คุณภาพของกาแฟ					
1.2 กลิ่นหอมของกาแฟ					
1.3 ระดับความเข้มข้นของกาแฟ					
1.4 ความสะอาดและความปลอดภัยใน การบริโภค					
1.5 ปริมาณของส่วนผสมแต่ละชนิดต่อ เช่น น้ำตาล ครีมเทียม และกาแฟ					
1.6 ส่วนผสมพิเศษ เช่น สมุนไพร					
1.7 รสชาติความอร่อย					
1.8 ชื่อเสียงของ ตรา ยี่ห้อ					
1.9 มีเครื่องหมายรับรอง จาก อย.					
1.10 ความสวยงามของบรรจุภัณฑ์					
1.11 มีการนำเสนอข้อมูลคุณค่า โภชนาการที่บรรจุภัณฑ์					
1.12 ระบุวันหมดอายุ					
1.13 มีให้เลือกหลายขนาดบรรจุ					
<b>2. ด้านราคา</b>					
2.1 ราคาต่อซอง					
2.2 ราคاه侮าะสมกับคุณภาพ					
2.3 มีส่วนลดพิเศษเมื่อซื้อตามเงื่อนไข					

ปัจจัยในการเลือกซื้อ	ระดับความสำคัญ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	ไม่สำคัญ
3. ด้านการจัดจำหน่าย					
3.1 ร้านที่จำหน่ายไปมาสะดวก					
3.2 สินค้าไม่ขาดตลาด					
3.3 หาซื้อสินค้าได้ง่าย					
3.4 การจัดวางสินค้ามีสินค้าให้เลือกอย่างครบถ้วน					
3.5 การจัดวางสินค้าในตำแหน่งที่มองเห็นชัดเจน					
3.6 ความสะอาดของชั้นจัดวางสินค้า					
4. ด้านการส่งเสริมการตลาด					
4.1 มีการโฆษณาผ่านสื่อทางสิ่งพิมพ์					
4.2 มีการโฆษณาผ่านสื่อทางวิทยุ					
4.3 มีการโฆษณาผ่านสื่อทางโทรทัศน์					
4.4 มีผู้นำเสนอสินค้าเป็น ดารา นักร้อง					
4.5 มีการแจกสินค้าให้ทดลองชิม					
4.6 มีพนักงานแนะนำให้รายละเอียด					
4.7 มีการแจกเอกสารให้ข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า					
4.8 มีการลดราคาสินค้า					
4.9 มีการซิงไชค์ แจกรางวัล					
4.10 มีของแถม					
4.11 มีกิจกรรมช่วยเหลือสังคม					

ส่วนที่ 4 ปัญหาและข้อเสนอแนะเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์กาแฟปูรุสสำเร็ชนิดผง

## ประวัติผู้เขียน

ชื่อ สกุล

นางสาวรพนิต ลินปกาส

วัน เดือน ปี เกิด

5 เมษายน 2523

### ประวัติการศึกษา

สำเร็จการศึกษาปริญญาวิทยาศาสตรบัณฑิต สาขateknik ใน โลจิสติกส์

มหาวิทยาลัยมหิดล ปีการศึกษา 2544

สำเร็จการศึกษาปริญญาวิศวกรรมศาสตรบัณฑิต สาขาวิศวกรรมอาหาร  
มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีพระจอมเกล้าธนบุรี ปีการศึกษา 2546

### ประวัติการทำงาน

2548 – 2549 ผู้จัดการแผนกขายต่างประเทศ บริษัท กร ไทย จำกัด

2549 – 2551 ผู้ช่วยผู้จัดการส่วนขายอุตสาหกรรม บริษัท กร ไทย จำกัด

2551 – ปัจจุบัน ผู้จัดการส่วนขายต่างประเทศ บริษัท กร ไทย จำกัด

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University  
All rights reserved