ชื่อเรื่องการค้นคว้าแบบอิสระ

ข้อมูลสารสนเทศทางการบัญชีสำหรับการวางแผนกลยุทธ์ การตลาดของธุรกิจเบเกอร์รี่ ในจังหวัดเชียงใหม่

ผู้เขียน

นางสาววิไลพร ใชยโย

ปริญญา

บัญชีมหาบัณฑิต

อาจารย์ที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ

รองศาสตราจารย์นภาพร ณ เชียงใหม่

## บทคัดย่อ

ในการศึกษาครั้งนี้มีวัตถุประสงค์ เพื่อศึกษาถึง ข้อมูลสารสนเทศทางการบัญชี สำหรับการ วางแผนกลยุทธ์การตลาดของธุรกิจเบเกอร์รี่ ในจังหวัดเชียงใหม่ โดยใช้ แนวคิดเรื่องข้อมูลสารสนเทศ ทางการบัญชีสำหรับการจัดการ แนวคิดเชิงกลยุทธ์ทางการตลาดขององค์กร และแนวคิดพัฒนากลยุทธ์ ส่วนประสมทางการตลาด โดยใช้การเก็บข้อมูลจากการออกแบบสอบถามเก็บรวบรวมข้อมูลจาก เจ้าของกิจการ ผู้จัดการทั่วไป หรือบุคคลที่เกี่ยวกับการวางแผนกลยุทธ์การตลาด ของธุรกิจเบเกอร์รี่ ใน จังหวัดเชียงใหม่ จำนวน 22 ราย

ผลการศึกษาพบว่า กิจการส่วนใหญ่เป็นธุรกิจขนาดเล็ก ดำเนินงานมาเป็นเวลามากกว่า 15 ปี สินค้าหลักที่ผลิตและจำหน่ายส่วนใหญ่ คือ ขนมปังใส้ รองลงมาคือ ขนมเค้ก และ แซนวิช มีลักษณะ การจัดจำหน่ายโดยการขายและผลิตตามคำสั่งซื้อ ร้อยละ 81.8 การฝากขายและขายส่งร้านค้าทั่วไป ร้อยละ 59.1 ราคาขายปลีกส่วนใหญ่ อยู่ระหว่าง 5 – 20 บาท ร้อยละ 63.6 และ ราคา 21 – 50 บาท ร้อย ละ 63.6 พนักงานของกิจการเป็นผู้จัดบัญชีและใช้การบันทึกในสมุดและซอฟแวร์ทางการบัญชีในการ บันทึกบัญชี

ข้อมูลสารสนเทศทางการบัญชีที่ต้องการและได้นำไปใช้ ได้แก่ รายงานยอดขายแยกตามสินค้า รายงานจำนวนสินค้าคงเหลือตามสินค้า รายงานการรับคืนสินค้าแยกตามสินค้า รายงานของเสียต่อ ยอดขายแยกตามสินค้า รายงานของเสียต่อยอดขายรวม รายงานการขายสินค้าใหม่ต่อยอดขาย ทั้งสิ้น รายงานอัตราส่วนกำไรจากการดำเนินงาน รายงานต้นทุนการผลิตสินค้า รายงานของเสียใน กระบวนการผลิต รายงานอัตรากำไรขั้นต้นต่อยอดขาย รายงานการขายตามลูกค้า รายงานต้นทุน ในการขนส่งสินค้า รายงานสินค้าคืนตามลูกค้า รายงานการขายตามสถานที่ขาย รายงานต้นทุน

ในการขนส่งต่อสินค้า 1 หน่วย งบกำไรขาดทุนตามช่องทางการจัดจำหน่าย รายงานยอดขายที่ เพิ่มขึ้นต่อค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการขาย รายงานสัดส่วนของคูปองที่นำมาใช้สิทธิ์ต่อคูปองที่แจก รายงานยอดขายเปรียบเทียบกับเป้าหมายที่ตั้งไว้ รายงานยอดขายรวมแยกตามพนักงานขาย รายงานยอดขายของพนักงานขายแยกตามสินค้า และรายงานยอดขายกลุ่มลูกค้าใหม่

ปัญหาในการจัดทำข้อมูลสารสนเทศทางการบัญชี อยู่ใน ระดับ มากที่สุด และระดับ มาก ได้แก่ ข้อมูลทางการบัญชีมีความล้าช้าเนื่องจากระบบข้อมูล ความถูกต้องของข้อมูล ความยุ่งยากใน



## ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University All rights reserved

**Independent Study Title** 

Accounting Information for Marketing Strategies

Planning in Bakery Business in Chiang mai Province

Author

Miss Wilaiporn Chaiyo

Degree

Master of Accounting

**Independent Study Advisor** 

Asst. Prof. Napaporn Na Chiangmai

## **ABSTRACT**

The Purpose of this study was to study Accounting Information for Marketing Strategy Planning in Bakery Business in Chiangmai Province. The conception employed for this study was the Accounting information system, The organization marketing strategy, The marketing mix. The data was collected by surveying the opinions of twenty two people owners, general managers or people who were involved in the strategic marketing planning.

The results the study fund that the enterprises is SMES which had been operating over 15 years and the main products are consist of bread, cake and sandwich. Eighty one point eight percent was ordering distribution by retail and produce by order, 59.1 percent was consignment and wholesale, 63.6 percent was 5-20 baht per piece, and 63.6 percent was 21-50 baht per piece. And in addition financial statement was recorded by bookkeeping and accounting software

Most of the enterprise concern that the essential use of the accounting information for strategy marketing planning. The accounting information are as follows: sales analyzing segmented by the product, product return analyzing segmented by the product, report of spoilage by product, waste to total sale analysis, new products to total sales analysis, ratio of operating margin, cost of goods sold, waste in production process, ratio of gross margin to total sales, sales analyzing segmented by customer, cost of distribution, product return analyzing segmented by customer, total sales analyzing segmented by distribution, cost of distribution analysis by product, profit and loss

segmented by distribution, ratio of sale growth to promotional expenses, the proportion of the coupon that applies the right with the coupon that distributes, report of circulation compares with target, report of totals circulation separate follow the customer assistant, circulation of the customer assistant separates to follow goods report, circulation of new customer group report

Problem in implementing accounting information for planning marketing strategies are: The moderate level which include a delay of accounting data because of the companies' accounting information systems, the accuracy of data, the complication of data (budgeting) forecasting, and the fact that the accountants can not provide required information by the strategic marketing planners.



## ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University All rights reserved