

บทที่ 4

การประเมินมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานโดยใช้ตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่ม จากงบการเงินของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ จังหวัดลำพูน

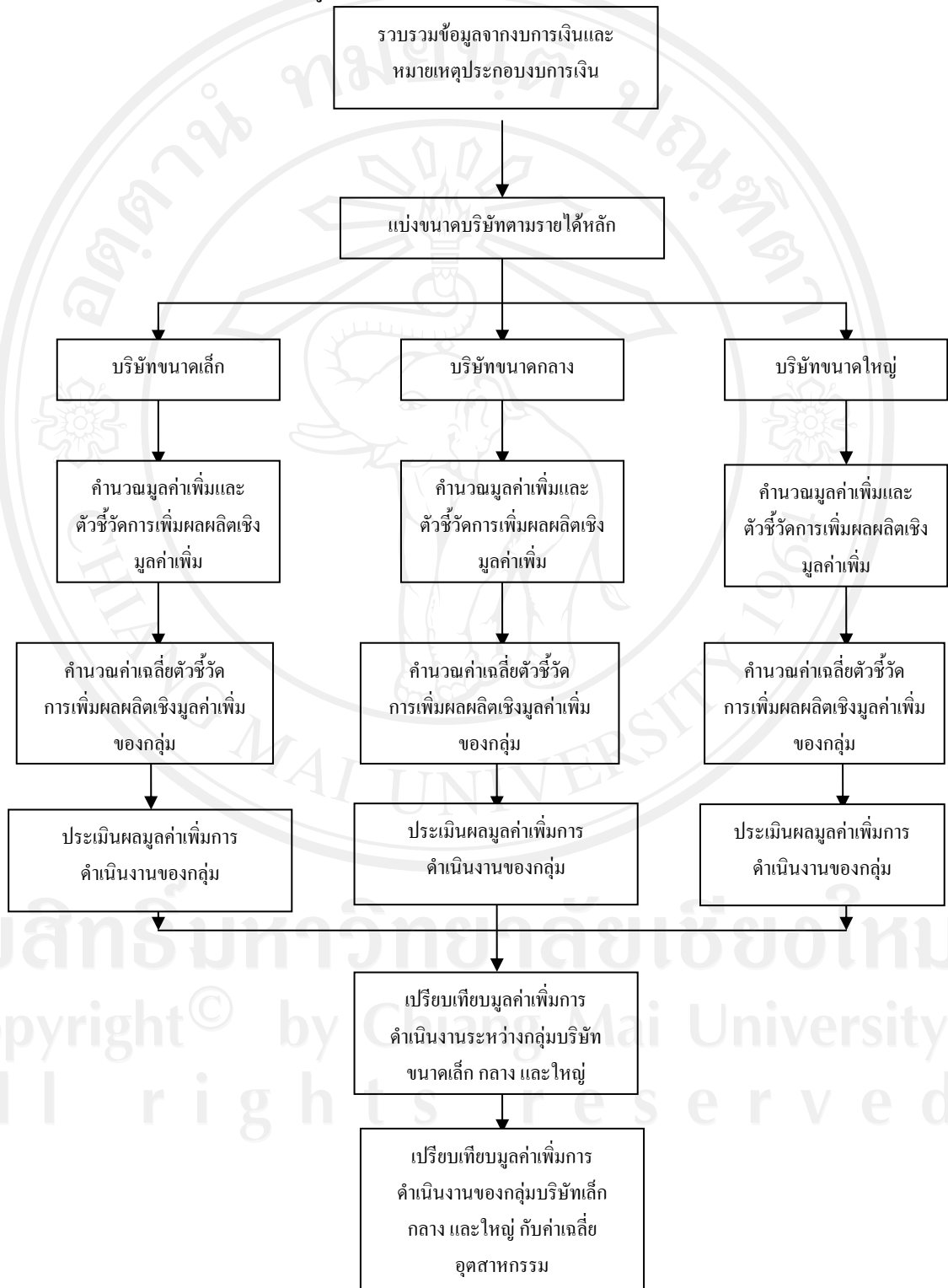
อุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์มีความสำคัญต่อเศรษฐกิจของภาคเหนือ ทั้งในด้านการลงทุน การค้า และการจ้างงาน ซึ่งส่วนใหญ่เป็นกิจการที่ตั้งอยู่ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือจังหวัดลำพูน จากการแข่งขันทางการค้าที่มีความรุนแรงเพิ่มมากขึ้นจนส่งผลกระทบต่อปัจจัยด้านราคา ประกอบกับภาวะเศรษฐกิจโลกที่ชะลอตัวลง และเทคโนโลยีที่เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว ได้ส่งผลกระทบต่ออุตสาหกรรมเป็นอย่างมาก ดังนั้น การเพิ่มผลผลิตหรือผลิตภาพเป็นประเด็นสำคัญอย่างยิ่งในการเสริมสร้างศักยภาพ และก่อให้เกิดมูลค่าเพิ่มจากการดำเนินงานขององค์กร ภายใต้หลักการใช้ทรัพยากรที่มีอยู่ให้เกิดประโยชน์สูงสุด การประเมินมูลค่าเพิ่มการดำเนินงาน โดยใช้ตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มเป็นเครื่องมือ ทำให้ทราบถึงสถานะของกิจการเมื่อเทียบกับคู่แข่งหรือคู่ค้า เพื่อนำไปสู่การปรับปรุงแก้ไขอย่างเป็นระบบและพัฒนาองค์กรอย่างยั่งยืน

การประเมินมูลค่าเพิ่มการดำเนินงาน โดยใช้ตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่ม จากงบการเงินของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ จังหวัดลำพูน มีขั้นตอนการศึกษาและผลศึกษา ดังรายละเอียดต่อไปนี้

4.1 ขั้นตอนการศึกษา

จากแนวคิดทฤษฎีที่เกี่ยวข้องกับการประเมินมูลค่าเพิ่มการดำเนินงาน โดยใช้ตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มที่กล่าวไว้ในบทที่ 2 ผู้ศึกษาได้นำมาเป็นแนวทางในการกำหนดขั้นตอนการศึกษาการประเมินมูลค่าเพิ่มการดำเนินงาน โดยใช้ตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่ม จากงบการเงินของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ จังหวัดลำพูน ดังแสดงในภาพ 4-1 ซึ่งมีรายละเอียดดังนี้

ภาพที่ 4-1 ขั้นตอนการศึกษาการประเมินมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานโดยใช้ตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มจากงบการเงินของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ จังหวัดลำพูน



ขั้นตอนที่ 1 รวบรวมข้อมูลดิบจากงบการเงินและหมายเหตุประกอบงบการเงินเพื่อใช้ในการประเมินมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานโดยใช้ตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่ม

ขั้นตอนที่ 2 แบ่งขนาดบริษัทเป็นบริษัทขนาดเล็ก ขนาดกลาง และขนาดใหญ่ ตามรายได้หลักจากการประกอบกิจการโดยตรง คือ บริษัทขนาดเล็กมีรายได้ต่ำกว่า 1,000 ล้านบาทต่อปี บริษัทขนาดกลางมีรายได้ตั้งแต่ 1,000 ล้านบาทแต่ไม่ถึง 5,000 ล้านบาทต่อปี และบริษัทขนาดใหญ่มีรายได้ตั้งแต่ 5,000 ล้านบาทขึ้นไปต่อไป

ขั้นตอนที่ 3 นำข้อมูลดิบของแต่ละบริษัทมาคำนวณมูลค่าเพิ่มและตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มทั้ง 5 กลุ่ม ตามเกณฑ์ของสถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติ โดยในการศึกษาครั้งนี้ศึกษาเฉพาะตัวชี้วัดผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มที่มีความสำคัญ ดังต่อไปนี้

1.) ตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม เพื่อวัดประสิทธิภาพในการใช้ปัจจัยการผลิตของกิจการ ได้แก่ ทุน และแรงงาน เพื่อสร้างผลผลิตหรือมูลค่าเพิ่มในกิจการ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 11 ตัว ดังนี้

- 3.1.1 ผลผลิตภาพรวม
- 3.1.2 ผลผลิตภาพค่าจ้างแรงงาน
- 3.1.3 ผลผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน
- 3.1.4 ผลผลิตภาพสินทรัพย์หมุนเวียน
- 3.1.5 ผลผลิตภาพสินทรัพย์ถาวร
- 3.1.6 ผลผลิตภาพเครื่องจักรและอุปกรณ์
- 3.1.7 มูลค่าเพิ่มต่อยอดขาย
- 3.1.8 ความเข้มข้นของสินทรัพย์ดำเนินงาน
- 3.1.9 ความเข้มข้นของสินทรัพย์ถาวร
- 3.1.10 ผลผลิตภาพแรงงาน

3.1.11 ยอดขายต่อพนักงาน

2.) ตัวชี้วัดการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม เพื่อวัดการกระจายส่วนแบ่งมูลค่าเพิ่มในกิจการไปยังส่วนต่างๆ ได้แก่ พนักงาน เจ้าของทุน เจ้าหนี้ รัฐบาล และผู้ถือหุ้น ประกอบด้วยตัวชี้วัด 5 ตัว ดังนี้

- 3.2.1 การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่พนักงาน
- 3.2.2 การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนทุน
- 3.2.3 การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่เจ้าหนี้
- 3.2.4 การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่รัฐบาล
- 3.2.5 การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ผู้ถือหุ้น

3.) ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย เพื่อวัดต้นทุนการผลิตและค่าใช้จ่ายต่างๆ ที่เกิดขึ้นในกิจการเทียบกับยอดขาย ซึ่งจะแสดงให้เห็นถึงผลการดำเนินงานของกิจการ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 6 ตัว ดังนี้

- 3.3.1 ต้นทุนรวมต่อยอดขาย
- 3.3.2 ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อยอดขาย
- 3.3.3 ต้นทุนขายต่อยอดขาย
- 3.3.4 ค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์ต่อยอดขาย
- 3.3.5 ค่าจ้างแรงงานต่อยอดขาย
- 3.3.6 ค่าจ้างแรงงานเฉลี่ย

4.) ตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ เพื่อวัดความสามารถในการบริหารสินทรัพย์ต่างๆ ทั้งสินทรัพย์หมุนเวียนและสินทรัพย์ถาวรเพื่อสร้างรายได้ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 10 ตัว ดังนี้

- 3.4.1 ประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน
- 3.4.2 ประสิทธิภาพสินทรัพย์ถาวร
- 3.4.3 ประสิทธิภาพสินทรัพย์หมุนเวียน
- 3.4.4 การหมุนเวียนของลูกหนี้การค้า
- 3.4.5 การหมุนเวียนของเจ้าหนี้การค้า
- 3.4.6 การหมุนเวียนของสินค้าคงคลัง
- 3.4.7 การหมุนเวียนของวัตถุดิบ
- 3.4.8 การหมุนเวียนของสินค้าระหว่างผลิต
- 3.4.9 การหมุนเวียนของสินค้าสำเร็จรูป
- 3.4.10 สินทรัพย์ดำเนินงานต่อส่วนของผู้ถือหุ้น

5.) ตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร เพื่อวัดความสามารถของธุรกิจในการสร้างกำไร กลับคืนมาสู่กิจการ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 8 ตัว ดังนี้

- 3.5.1 กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน
- 3.5.2 กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขาย
- 3.5.3 กำไรก่อนภาษีต่อยอดขาย
- 3.5.4 กำไรสุทธิต่อยอดขาย
- 3.5.5 กำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน
- 3.5.6 กำไรสุทธิต่อส่วนของผู้ถือหุ้น
- 3.5.7 ส่วนของผู้ถือหุ้นต่อสินทรัพย์ถาวร
- 3.5.8 ความเข้มข้นของสินทรัพย์ถาวร

ขั้นตอนที่ 4 เปรียบเทียบค่าตัวชี้วัดผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มของบริษัทในแต่ละกลุ่ม เพื่อให้ได้ค่าเฉลี่ยของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก ขนาดกลาง และขนาดใหญ่

ขั้นตอนที่ 5 วิเคราะห์ค่าตัวชี้วัดผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มเพื่อประเมินผลการดำเนินงานแยกเป็นกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก ขนาดกลาง และขนาดใหญ่

ขั้นตอนที่ 6 เปรียบเทียบผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก กลาง และใหญ่

ขั้นตอนที่ 7 เปรียบเทียบผลการดำเนินงานของแต่ละกลุ่มบริษัทกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมของอุตสาหกรรมขนาดใหญ่ จากการสำรวจของสถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติ

4.2 ผลการศึกษา

ในการศึกษาครั้งนี้ แบ่งการนำเสนอข้อมูลเป็น 2 ส่วน ดังต่อไปนี้ คือ

ส่วนที่ 1 การวิเคราะห์มูลค่าเพิ่มการดำเนินงานแยกตามขนาดของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก กลาง และใหญ่ เปรียบเทียบในช่วงปี 2548-2550 รวม 3 ปี เพื่อศึกษาแนวโน้มการดำเนินงาน และเปรียบเทียบผลการดำเนินงานระหว่างกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก ขนาดกลาง และขนาดใหญ่

ส่วนที่ 2 การเปรียบเทียบมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก ขนาดกลาง และขนาดใหญ่ โดยใช้ค่าเฉลี่ยในช่วงปี 2548-2550 กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมของอุตสาหกรรมขนาดใหญ่ จากการสำรวจของสถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติ โดยใช้ค่าเฉลี่ย 2 ปี คือ ปี 2548-2549

จากการศึกษาทางการเงินของบริษัทในกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ ในเขตนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ จำนวน 18 บริษัทนั้น พบว่าบางบริษัทไม่มีข้อมูลจำนวนพนักงานและค่าใช้จ่ายพนักงาน ซึ่งเป็นข้อมูลดิบที่สำคัญในการวิเคราะห์มูลค่าเพิ่มการดำเนินงาน ดังนั้น ในการศึกษาครั้งนี้จึงศึกษาเฉพาะบริษัทที่มีงบการเงินที่มีข้อมูลเพียงพอต่อการวิเคราะห์ซึ่งมีจำนวน 13 ราย คิดเป็นร้อยละ 72 ของจำนวนประชากร โดยแบ่งกลุ่มตามรายได้หลักจากการประกอบกิจการ เป็นบริษัทขนาดเล็ก 4 ราย บริษัทขนาดกลาง 5 ราย และบริษัทขนาดใหญ่ 4 ราย

4.2.1 การวิเคราะห์มูลค่าเพิ่มการดำเนินงานแยกตามขนาดของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ เปรียบเทียบในช่วงปี 2548-2550

4.2.1.1 กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก

กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก หมายถึง กลุ่มที่ประกอบด้วยบริษัทที่มียอดขายได้หลักจากการประกอบกิจการน้อยกว่า 1,000 ล้านบาทต่อปี มีจำนวน 4 ราย โดยขอสงวนนามกิจการและใช้ชื่อสมมุติแทนเป็นบริษัท S1, S2, S3 และ S4

ในการศึกษานี้ได้นำข้อมูลที่ใช้ในการวิเคราะห์จากงบการเงินบางส่วนแสดงไว้ในตารางที่ 4-1 มาคำนวณค่าตัวชี้วัด 5 กลุ่ม คือ ตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม ตัวชี้วัดการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย ตัวชี้วัดประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์ และตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร ตามเกณฑ์ของสถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติดังได้กล่าวไว้ในบทที่ 2 โดยผลการคำนวณแสดงไว้ในตารางที่ 4-2 ถึง ตารางที่ 4-6

ตัวอย่างการคำนวณค่าตัวชี้วัด

จากตารางที่ 4-1 แสดงข้อมูลบางส่วนจากงบการเงินของบริษัทขนาดเล็ก นำข้อมูลของบริษัท S1 มาคำนวณตามขั้นตอนดังนี้

1. คำนวณมูลค่าเพิ่มของกิจการด้วยวิธีลบ

$$\begin{aligned} \text{มูลค่าเพิ่ม} &= \text{รายได้จากการประกอบกิจการโดยตรง} - (\text{ต้นทุนสินค้าที่ขาย} + \\ &\quad \text{ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร}) + \text{ค่าใช้จ่ายด้านแรงงาน} \\ &= 916,278 - (740,889 + 34,452) + 139,067 \\ &= 280,004 \text{ บาท} \end{aligned}$$

จากผลการคำนวณมูลค่าเพิ่มของบริษัท S1 เท่ากับ 280,004 บาท ได้นำไปแสดงไว้ในบรรทัดแรกของตารางที่ 4-2 ซึ่งแสดงตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่มของบริษัทขนาดเล็ก เพื่อนำค่ามูลค่าเพิ่มที่คำนวณได้ไปใช้ในการคำนวณตัวชี้วัดต่างๆ ต่อไป

2. คำนวณตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม ซึ่งผลการคำนวณแสดงไว้ในตารางที่ 4-2

ตัวอย่าง การคำนวณผลิตภาพรวมของบริษัท S1 ปี 2548

$$\begin{aligned} \text{ผลิตภาพรวม} &= \text{มูลค่าเพิ่ม} / \text{สินทรัพย์ดำเนินงาน} + \text{ค่าใช้จ่ายด้านแรงงาน} \\ &= 280,004 / 633,486 + 139,067 \\ &= 0.36 \text{ เท่า} \end{aligned}$$

3. คำนวณตัวชี้วัดการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม ซึ่งผลการคำนวณแสดงไว้ในตารางที่ 4-3

ตัวอย่าง การคำนวณการจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่พนักงานของบริษัท S1 ปี 2548

$$\begin{aligned} \text{การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่พนักงาน} &= (\text{ค่าใช้จ่ายด้านแรงงาน} / \text{มูลค่าเพิ่ม}) * 100 \\ &= (139,067 / 280,004) * 100 \\ &= \text{ร้อยละ } 49.67 \end{aligned}$$

4. คำนวณตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย ซึ่งผลการคำนวณแสดงไว้ในตารางที่ 4-4

ตัวอย่าง การคำนวณต้นทุนรวมต่อยอดขายของบริษัท S1 ปี 2548

$$\begin{aligned} \text{ต้นทุนรวมต่อยอดขาย} &= (\text{ต้นทุนรวม} / \text{ยอดขาย}) * 100 \\ &= ((\text{ต้นทุนขาย} + \text{ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร}) / \text{ยอดขาย}) * 100 \end{aligned}$$

$$= ((740,889 + 34,452) / 916,278) * 100$$

$$= \text{ร้อยละ } 84.62$$

5. คำนวณตัวชี้วัดประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์ ซึ่งผลการคำนวณแสดงไว้ในตาราง 4-5

ตัวอย่าง การคำนวณประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงานของบริษัท S1 ปี 2548

ประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน = ยอดขาย / สินทรัพย์ดำเนินงาน

$$= 916,278 / 633,486$$

$$= 1.45 \text{ เท่า}$$

6. คำนวณตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร ซึ่งผลการคำนวณแสดงไว้ในตารางที่ 4-6

ตัวอย่าง การคำนวณกำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อสินทรัพย์ดำเนินงานบริษัท S1 ปี

2548

กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน

$$= (\text{กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษี} / \text{สินทรัพย์ดำเนินงาน}) * 100$$

$$= ((\text{รายได้จากการประกอบกิจการโดยตรง} - \text{ต้นทุนขาย} - \text{ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร}) / \text{สินทรัพย์ดำเนินงาน}) * 100$$

$$= ((916,278 - 740,889 - 34,452) / 633,486) * 100$$

$$= \text{ร้อยละ } 22.25$$

7. เมื่อทำการคำนวณค่าตัวชี้วัดทุกตัวของแต่ละบริษัทครบทั้ง 3 ปี แล้วจึงนำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มในแต่ละปี เพื่อวิเคราะห์แนวโน้มการดำเนินงานและเปรียบเทียบกันในกลุ่มอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ แล้วจึงคำนวณค่าเฉลี่ยรวม 3 ปี ตั้งแต่ปี 2548-2550 เพื่อเตรียมไว้เป็นข้อมูลในการเปรียบเทียบกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมของสถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติ

ตารางที่ 4-1 แสดงข้อมูลจากงบการเงินบางส่วนของบริษัทขนาดเล็ก

(หน่วย: บาท)

รายการ	S1			S2			S3			S4		
	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
รายได้จากการประกอบกิจการ โดยตรง	916,278	936,580	975,776	566,539	638,610	634,626	662,533	746,200	606,749	750,773	696,800	529,498
ต้นทุนขาย	740,889	841,035	903,649	515,877	559,366	538,301	582,912	655,254	541,944	672,480	657,937	517,309
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	34,452	27,465	28,712	41,820	50,109	51,438	89,102	91,892	85,377	33,786	11,596	4,709
ดอกเบี้ยจ่าย	0	0	0	6,307	7,367	7,182	9,162	10,208	14,946	13,629	14,511	8,619
ภาษีเงินได้นิติบุคคล	6,047	12,621	5,147	10,677	8,590	9,171	0	0	0	0	0	0
เงินปันผลผู้ถือหุ้น	206,850	130,900	0	0	0	9,250	0	0	0	0	0	0
ค่าเสื่อมราคา	38,619	43,358	42,691	76,193	82,475	89,671	55,179	49,179	56,374	55,669	54,631	43,038
ค่าใช้จ่ายพนักงาน	139,067	177,853	173,389	89,291	106,849	106,676	93,549	104,280	96,052	58,974	60,636	59,502
จำนวนพนักงาน	1,038	1,127	997	576	622	616	718	738	715	383	419	307
สินทรัพย์ดำเนินงาน	633,486	615,529	582,791	583,281	587,915	611,792	642,845	671,342	782,719	347,863	309,840	284,792
สินทรัพย์หมุนเวียนที่ใช้ดำเนินงาน	489,935	468,421	440,552	163,842	167,276	188,106	403,917	360,665	351,277	130,175	106,280	110,904
สินทรัพย์ถาวรที่ใช้ดำเนินงาน	143,551	147,108	142,239	419,439	420,640	423,686	238,928	310,677	431,442	217,688	203,560	173,888
มูลค่าเครื่องจักรและอุปกรณ์	70,000	83,120	86,626	321,198	325,254	329,848	143,207	201,713	332,251	100,555	96,717	82,468
ลูกหนี้การค้า	207,677	185,940	154,652	63,882	60,946	53,903	151,204	172,736	174,126	22,394	18,302	23,660
สินค้าคงคลัง	155,578	173,493	189,404	50,428	46,970	44,968	168,939	145,149	145,814	84,872	68,866	68,477
สินค้าสำเร็จรูป	14,996	15,380	16,625	11,115	12,775	12,285	53,334	42,100	47,242	21,716	18,023	20,588
สินค้านำเข้าระหว่างผลิต	8,464	10,077	17,731	6,998	6,476	4,142	68,980	52,487	53,979	9,343	9,255	12,272
วัตถุดิบ	132,118	148,036	155,048	32,316	27,719	28,541	46,625	50,562	44,594	53,813	41,589	35,617
เจ้าหนี้การค้า	169,585	174,036	174,992	139,884	108,388	62,302	151,721	150,223	159,215	50,455	42,276	38,833
ส่วนของผู้ถือหุ้น	341,043	292,006	335,285	314,897	382,954	442,394	310,166	315,173	349,826	-33,416	19,008	42,695

ตารางที่ 4-2 แสดงมูลค่าเพิ่มและตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่มของบริษัทขนาดเล็ก

ตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่ม	หน่วย	S1			S2			S3			S4		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
มูลค่าเพิ่ม	บาท	280,004	245,933	216,804	98,133	135,984	151,563	84,068	103,334	75,480	103,481	87,903	66,982
ผลิตภาพรวม	เท่า	0.36	0.31	0.29	0.15	0.20	0.21	0.11	0.13	0.09	0.25	0.24	0.19
ผลิตภาพแรงงาน	บาท	263,162	227,190	204,147	180,061	227,018	244,851	125,662	141,942	103,895	269,833	219,209	184,523
ผลิตภาพค่าจ้างแรงงาน	เท่า	2.01	1.38	1.25	1.10	1.27	1.42	0.90	0.99	0.79	1.75	1.45	1.13
ผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน	เท่า	0.44	0.40	0.37	0.17	0.23	0.25	0.13	0.15	0.10	0.30	0.28	0.24
ผลิตภาพสินทรัพย์หมุนเวียน	เท่า	0.57	0.53	0.49	0.60	0.81	0.81	0.21	0.29	0.21	0.79	0.83	0.60
ผลิตภาพสินทรัพย์ถาวร	เท่า	1.95	1.67	1.52	0.23	0.32	0.36	0.35	0.33	0.17	0.48	0.43	0.39
ผลิตภาพเครื่องจักรและอุปกรณ์	เท่า	4.00	2.96	2.50	0.31	0.42	0.46	0.59	0.51	0.23	1.03	0.91	0.81
มูลค่าเพิ่มต่อยอดขาย	เท่า	0.31	0.26	0.22	0.17	0.21	0.24	0.13	0.14	0.12	0.14	0.13	0.13
ยอดขายต่อพนักงาน	บาท	861,164	865,201	918,810	1,039,521	1,066,127	1,025,244	990,333	1,025,000	835,167	1,957,687	1,737,656	1,458,672
ความเข้มข้นของสินทรัพย์ดำเนินงาน	บาท	595,381	568,618	548,767	1,070,239	981,494	988,355	960,904	922,173	1,077,383	907,073	772,667	784,551
ความเข้มข้นของ ส/ท ถาวร	บาท	134,916	135,897	133,935	769,612	702,236	684,468	357,142	426,754	593,864	567,635	507,630	479,030

ตารางที่ 4-3 แสดงตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของบริษัทขนาดเล็ก

ตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม	หน่วย	S1			S2			S3			S4		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่พนักงาน	ร้อยละ	49.67	72.32	79.98	90.99	78.57	70.38	111.28	100.92	127.25	56.99	68.98	88.83
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนทุน	ร้อยละ	50.33	27.68	20.02	9.01	21.43	29.62	-11.28	-0.92	-27.25	43.01	31.02	11.17
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่เจ้าหนี้	ร้อยละ	0.00	0.00	0.00	6.43	5.42	4.74	10.90	9.88	19.80	13.17	16.51	12.87
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่รัฐบาล	ร้อยละ	2.16	5.13	2.37	10.88	6.32	6.05	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ผู้ถือหุ้น	ร้อยละ	73.87	53.23	0.00	0.00	0.00	6.10	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00

ตารางที่ 4-4 แสดงตัวชี้วัดด้านค่าใช้จ่ายของบริษัทขนาดเล็ก

ตัวชี้วัดด้านค่าใช้จ่าย	หน่วย	S1			S2			S3			S4		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
ต้นทุนรวมต่อยอดขาย	ร้อยละ	84.62	92.73	95.55	98.44	95.44	92.93	101.43	100.13	103.39	94.07	96.09	98.59
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อยอดขาย	ร้อยละ	3.76	2.93	2.94	7.38	7.85	8.11	13.45	12.31	14.07	4.50	1.66	0.89
ต้นทุนขายต่อยอดขาย	ร้อยละ	80.86	89.80	92.61	91.06	87.59	84.82	87.98	87.81	89.32	89.57	94.42	97.70
ค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์ต่อยอดขาย	ร้อยละ	4.21	4.63	4.38	13.45	12.91	14.13	8.33	6.59	9.29	7.41	7.84	8.13
ค่าจ้างแรงงานต่อยอดขาย	ร้อยละ	15.18	18.99	17.77	15.76	16.73	16.81	14.12	13.97	15.83	7.86	8.70	11.24
ค่าจ้างแรงงานเฉลี่ย	บาท	130,702	164,298	163,266	163,837	178,379	172,336	139,834	143,242	132,212	153,778	151,212	163,917

ตารางที่ 4-5 แสดงตัวชี้วัดด้านประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ของบริษัทขนาดเล็ก

ตัวชี้วัดด้านประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์	หน่วย	S1			S2			S3			S4		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน	เท่า	1.45	1.52	1.67	0.97	1.09	1.04	1.03	1.11	0.78	2.16	2.25	1.86
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ถาวร	เท่า	6.38	6.37	6.86	1.35	1.52	1.50	2.77	2.40	1.41	3.45	3.42	3.05
ประสิทธิภาพสินทรัพย์หมุนเวียน	เท่า	1.87	2.00	2.21	3.46	3.82	3.37	1.64	2.07	1.73	5.77	6.56	4.77
การหมุนเวียนของลูกหนี้การค้า	วัน	83	72	58	41	35	31	83	84	105	11	10	16
การหมุนเวียนของเจ้าหนี้การค้า	วัน	68	68	65	90	62	36	84	73	96	25	22	27
การหมุนเวียนของสินค้าคงคลัง	วัน	77	75	77	36	31	30	106	81	98	46	38	48
การหมุนเวียนของวัตถุดิบ	วัน	65	64	63	23	18	19	29	28	30	29	23	25
การหมุนเวียนของสินค้าระหว่างผลิต	วัน	4	4	7	5	4	3	43	29	36	5	5	9
การหมุนเวียนของสินค้าสำเร็จรูป	วัน	7	7	7	8	8	8	33	23	32	12	10	15
สินทรัพย์ดำเนินงานต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	เท่า	1.86	2.11	1.74	1.85	1.54	1.38	2.07	2.13	2.24	-10.41	16.30	6.67

ตารางที่ 4-6 แสดงตัวชี้วัดด้านความสามารถในการทำกำไรของบริษัทขนาดเล็ก

ตัวชี้วัดด้านความสามารถในการทำกำไร	หน่วย	S1			S2			S3			S4		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อ ส/ท ดำเนินงาน	ร้อยละ	22.25	11.06	7.45	1.52	4.96	7.34	-1.47	-0.14	-2.63	12.79	8.80	2.63
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขาย	ร้อยละ	15.38	7.27	4.45	1.56	4.56	7.07	-1.43	-0.13	-3.39	5.93	3.91	1.41
กำไรก่อนภาษีต่อยอดขาย	ร้อยละ	15.38	7.27	4.45	0.45	3.41	5.94	-2.81	-1.49	-5.85	4.11	1.83	-0.22
กำไรสุทธิต่อยอดขาย	ร้อยละ	14.72	5.92	3.92	-1.44	2.06	4.50	-2.81	-1.49	-5.85	4.11	1.83	-0.22
กำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน	ร้อยละ	21.29	9.01	6.57	-1.40	2.24	4.66	-2.90	-1.66	-4.54	8.88	4.12	-0.40
กำไรสุทธิต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	ร้อยละ	39.55	18.99	11.41	-2.59	3.44	6.45	-6.01	-3.54	-10.15	-92.40	67.11	-2.67
ส่วนของผู้ถือหุ้นต่อสินทรัพย์ถาวร	ร้อยละ	53.84	47.44	57.53	53.99	65.14	72.31	48.25	46.95	44.69	-9.61	6.13	14.99
สินทรัพย์ถาวรต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน	ร้อยละ	22.66	23.90	24.41	71.91	71.55	69.25	37.17	46.28	55.12	62.58	65.70	61.06

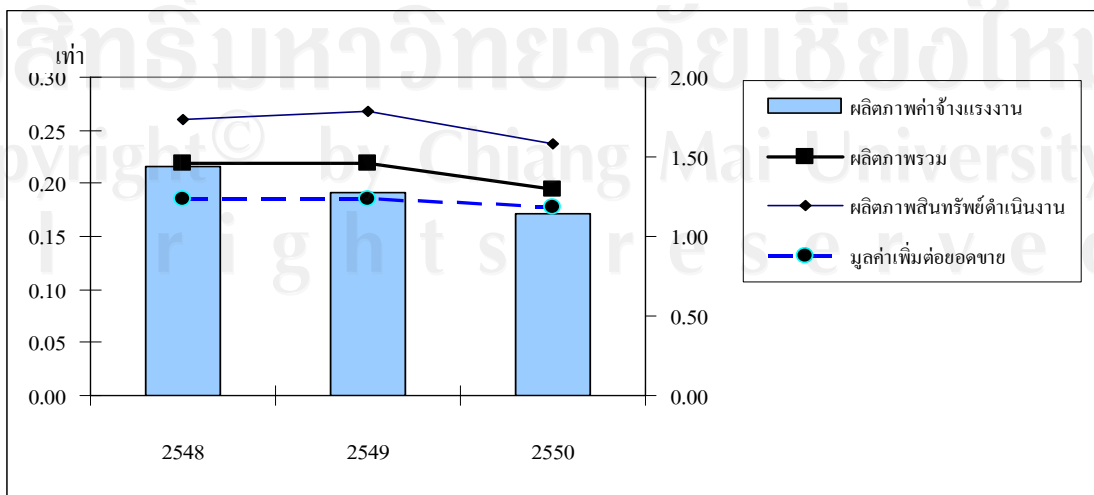
1.) ตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่ม

ใช้ในการวัดประสิทธิภาพการใช้ปัจจัยการผลิต ได้แก่ ทุน และแรงงาน เพื่อสร้างผลผลิตหรือมูลค่าเพิ่มในกิจการ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 11 ตัว จากตารางที่ 4-2 แสดงมูลค่าเพิ่มและตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่มของบริษัทขนาดเล็ก 4 บริษัท คือ S1, S2, S3 และ S4 นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงในตารางที่ 4-7 และตารางที่ 4-8

ตารางที่ 4-7 แสดงการเปรียบเทียบมูลค่าเพิ่มและตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่มของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก

ตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม	ค่าเฉลี่ยกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
มูลค่าเพิ่ม (บาท)	141,422	143,289	127,707	137,472
ผลิตภาพรวม (เท่า)	0.22	0.22	0.19	0.21
ผลิตภาพค่าจ้างแรงงาน (เท่า)	1.44	1.27	1.15	1.29
ผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน (เท่า)	0.26	0.27	0.24	0.25
ผลิตภาพสินทรัพย์หมุนเวียน (เท่า)	0.54	0.61	0.53	0.56
ผลิตภาพสินทรัพย์ถาวร (เท่า)	0.75	0.69	0.61	0.68
ผลิตภาพเครื่องจักรและอุปกรณ์ (เท่า)	1.48	1.20	1.00	1.23
มูลค่าเพิ่มต่อยอดขาย (เท่า)	0.19	0.19	0.18	0.18
ความเข้มข้นของสินทรัพย์ดำเนินงาน (บาท)	883,399	811,238	849,764	848,134
ความเข้มข้นของสินทรัพย์ถาวร (บาท)	457,326	443,129	472,824	457,760

ภาพที่ 4-2 กราฟแสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่มของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก



จากตารางที่ 4-7 และ ภาพที่ 4-2 แสดงค่าผลิตภาพรวมของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กในปี 2548 และ 2549 เท่ากับ 0.22 เท่า ปี 2550 เท่ากับ 0.19 เท่า แสดงถึงแนวโน้มความสามารถโดยรวมในการบริหารแรงงานและการบริหารสินทรัพย์ดำเนินงานเพื่อสร้างมูลค่าเพิ่มมีประสิทธิภาพลดลง

ค่าผลิตภาพค่าจ้างแรงงานซึ่งหมายถึง ค่าจ้างแรงงานทุกๆ 1 บาทก่อให้เกิดมูลค่าเพิ่มได้จากเดิมในปี 2548 มีค่าเท่ากับ 1.44 เท่าลดลงเป็น 1.27 เท่าและ 1.15 เท่าในปี 2549 และ 2550 ตามลำดับ แสดงถึงการบริหารแรงงานมีประสิทธิภาพลดลง

ผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงานปี 2549 เท่ากับ 0.27 เท่า ปี 2550 เท่ากับ 0.24 ซึ่งประกอบด้วย ผลิตภาพสินทรัพย์หมุนเวียนปี 2549 เท่ากับ 0.61 เท่า ปี 2550 เท่ากับ 0.53 เท่า ผลิตภาพสินทรัพย์ถาวรปี 2549 เท่ากับ 0.69 เท่า ปี 2550 เท่ากับ 0.61 เท่า และผลิตภาพเครื่องจักรและอุปกรณ์ปี 2549 เป็น 1.20 เท่า ปี 2550 เป็น 1.00 เท่า แสดงว่าการบริหารสินทรัพย์มีประสิทธิภาพลดลง

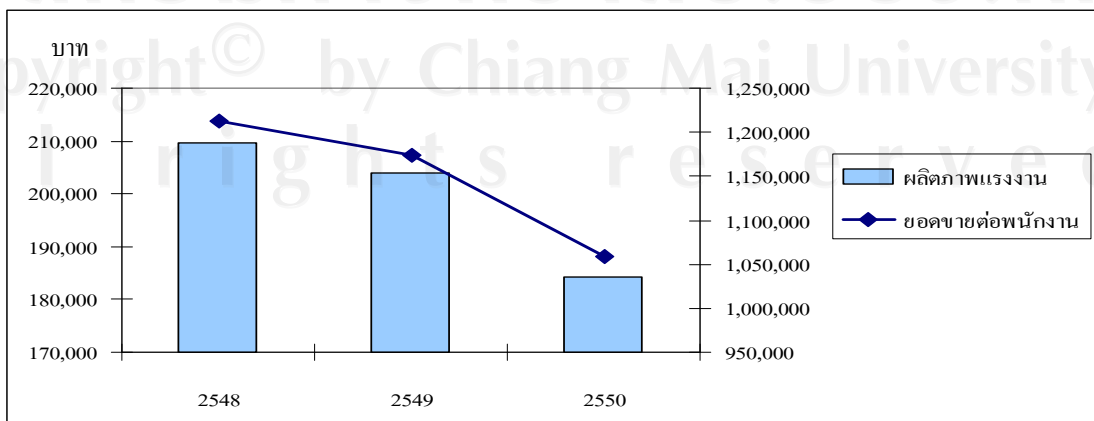
อัตราส่วนมูลค่าเพิ่มต่อยอดขายในปี 2548 และ 2549 เท่ากับ 0.19 เท่า ในปี 2550 ลดลงเป็น 0.18 เท่า แสดงว่าการสร้างมูลค่าเพิ่มจากยอดขายของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีแนวโน้มลดลง

เมื่อพิจารณาค่าความเข้มข้นของสินทรัพย์ดำเนินงานหรือการลงทุนในสินทรัพย์ดำเนินงานต่อจำนวนพนักงาน พบว่ากลุ่มบริษัทขนาดเล็กลงทุนในสินทรัพย์ดำเนินงานต่อพนักงาน 1 คน ในปี 2550 เท่ากับ 849,764 บาทเพิ่มขึ้นเล็กน้อยจากปี 2549 ซึ่งมีค่าเป็น 811,238 บาท

ตารางที่ 4-8 แสดงการเปรียบเทียบผลิตภาพด้านแรงงานของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก

ตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม	กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
ผลิตภาพแรงงาน (บาท)	209,679	203,840	184,354	199,291
ยอดขายต่อพนักงาน (บาท)	1,212,176	1,173,496	1,059,473	1,148,382

ภาพที่ 4-3 กราฟแสดงการเปรียบเทียบผลิตภาพด้านแรงงานของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก



จากตารางที่ 4-8 และภาพที่ 4-3 แสดงให้เห็นว่าผลิตภาพแรงงานในปี 2548 เท่ากับ 209,679 บาทต่อปี ปี 2549 เท่ากับ 203,840 บาทต่อปี และปี 2550 เท่ากับ 184,354 บาทต่อปี โดยลดลงไปในทิศทางเดียวกับ มูลค่ายอดขายต่อพนักงานซึ่งในปี 2548 เป็น 1,212,176 บาทต่อคน ปี 2549 เท่ากับ 1,173,496 บาทต่อคน และปี 2550 เท่ากับ 1,059,473 บาทต่อคน แสดงให้เห็นว่าประสิทธิภาพของพนักงานในการสร้างมูลค่าเพิ่มให้กิจการมีค่าลดลง

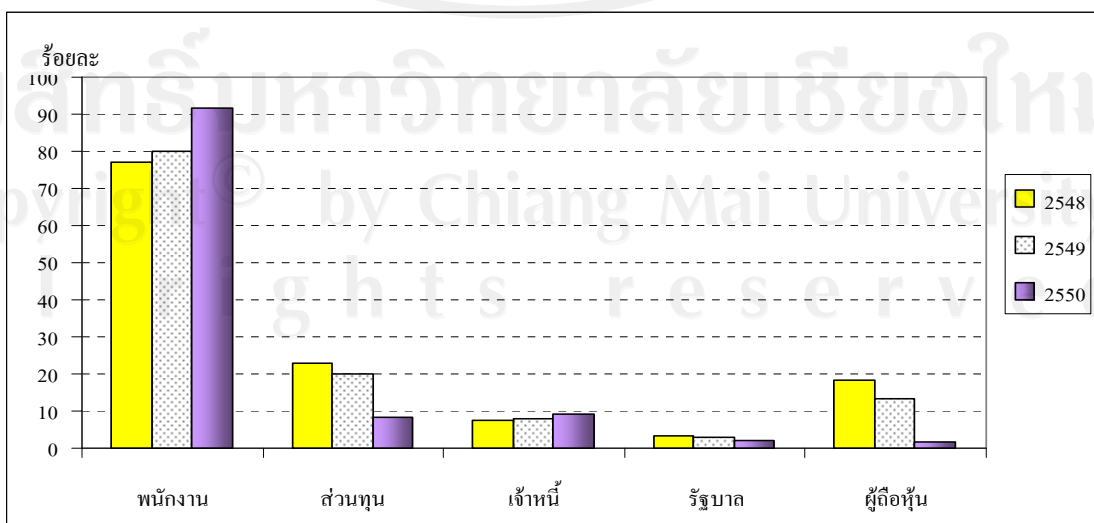
2.) ตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม

ประกอบด้วยตัวชี้วัด 5 ตัว ที่ใช้วัดการกระจายส่วนแบ่งมูลค่าเพิ่มในกิจการไปยังส่วนต่างๆ ได้แก่ พนักงาน เจ้าของทุน เจ้าหนี้ รัฐบาล และผู้ถือหุ้น จากตารางที่ 4-3 แสดงตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของบริษัทขนาดเล็ก 4 บริษัท นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงในตารางที่ 4-9

ตารางที่ 4-9 แสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก

ตัวชี้วัดการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม	กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่พนักงาน (ร้อยละ)	77.23	80.20	91.61	83.01
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนทุน (ร้อยละ)	22.77	19.80	8.39	16.99
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่เจ้าหนี้ (ร้อยละ)	7.62	7.95	9.35	8.31
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่รัฐบาล (ร้อยละ)	3.26	2.86	2.11	2.74
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ผู้ถือหุ้น (ร้อยละ)	18.47	13.31	1.53	11.10

ภาพที่ 4-4 กราฟแสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก



จากตารางที่ 4-9 และภาพที่ 4-4 แสดงให้เห็นว่ากลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีการกระจายส่วนแบ่งมูลค่าเพิ่มในกิจการไปยังส่วนพนักงานในปี 2548 เท่ากับร้อยละ 77.23 จนถึงปี 2550 เท่ากับร้อยละ 91.61 แสดงว่ามีการจัดสรรมูลค่าเพิ่มให้แก่พนักงานในรูปของเงินเดือน โบนัส และสวัสดิการต่างๆ มากที่สุด และมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง เนื่องจากต้นทุนค่าแรงที่ปรับตัวสูงขึ้นและการแข่งขันในการหาตลาดแรงงานในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ ลำดับต่อมา คือ การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนทุนหรือกำไรของกิจการต่อมูลค่าเพิ่ม ในปี 2550 เท่ากับร้อยละ 8.39 ซึ่งลดลงอย่างมากจากปี 2548 และ 2549 ที่มีค่าเท่ากับร้อยละ 22.77 และร้อยละ 19.80 ตามลำดับ เมื่อพิจารณาการจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่เจ้าหนี้หรือภาระดอกเบี้ยจ่ายมีค่าเท่ากับร้อยละ 7.62 7.95 และ 9.35 ในปี 2548 2549 และ 2550 ตามลำดับ แสดงว่าภาระดอกเบี้ยมีแนวโน้มเพิ่มสูงขึ้น นอกจากนี้การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนรัฐบาลในรูปของการจ่ายภาษีจากร้อยละ 3.26 เป็นร้อยละ 2.11 และการจ่ายเงินปันผลให้กับผู้ถือหุ้นในปี 2550 คิดเป็นเพียงร้อยละ 1.53 ลดลงอย่างมากจากปี 2548 ที่มีค่าสูงถึงร้อยละ 18.47 และในปี 2549 มีค่าร้อยละ 13.31 แสดงว่าการจ่ายภาษีและเงินปันผลของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีแนวโน้มลดลง

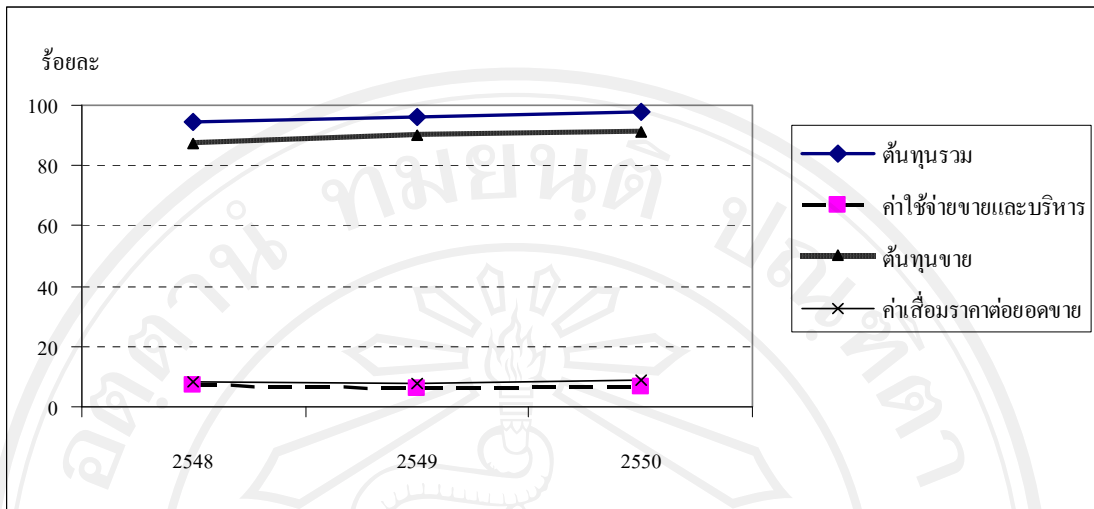
3.) ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย

ใช้ในการวัดต้นทุนการผลิตและค่าใช้จ่ายต่างๆ ที่เกิดขึ้นในกิจการเทียบกับยอดขาย ซึ่งจะแสดงให้เห็นถึงผลการดำเนินงานของกิจการ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 6 ตัว จากตารางที่ 4-4 แสดงตัวชี้วัดด้านค่าใช้จ่ายของบริษัทขนาดเล็ก 4 บริษัท นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงในตารางที่ 4-10

ตารางที่ 4-10 แสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านต้นทุนและค่าใช้จ่ายของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก

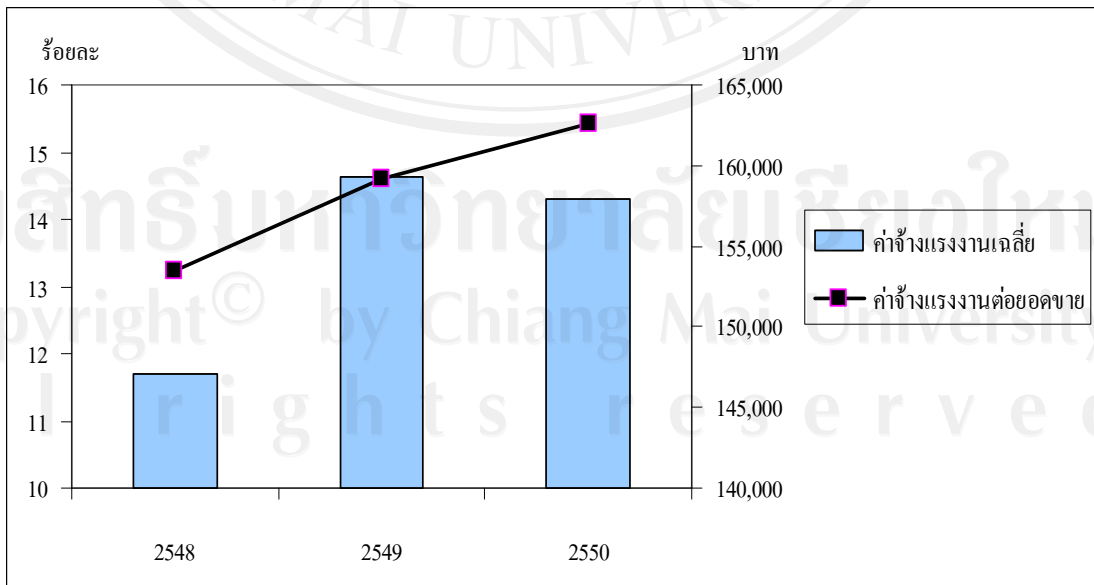
ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย	กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
ต้นทุนรวมต่อยอดขาย (ร้อยละ)	94.64	96.10	97.61	96.12
ค่าใช้จ่ายขายและบริหารต่อยอดขาย (ร้อยละ)	7.27	6.19	6.50	6.65
ต้นทุนขายต่อยอดขาย (ร้อยละ)	87.37	89.91	91.11	89.46
ค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์ต่อยอดขาย (ร้อยละ)	8.35	7.99	8.98	8.44
ค่าจ้างแรงงานต่อยอดขาย (ร้อยละ)	13.23	14.60	15.41	14.41
ค่าจ้างแรงงานเฉลี่ย (บาท ต่อ ปี)	147,038	159,283	157,933	154,751

ภาพที่ 4-5 กราฟแสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านต้นทุนและค่าใช้จ่ายของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก



จากตารางที่ 4-10 และ ภาพที่ 4-5 ต้นทุนรวมต่อยอดขายในปี 2550 เป็นร้อยละ 97.61 เพิ่มขึ้นจากปี 2548 และ 2549 ซึ่งเป็นร้อยละ 94.64 และร้อยละ 96.10 ตามลำดับ แสดงให้เห็นว่าการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีแนวโน้มที่มีต้นทุนเพิ่มมากขึ้น เป็นผลจากยอดขายที่ลดลงอย่างต่อเนื่อง และต้นทุนสินค้าขายที่เพิ่มขึ้น ในขณะที่ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อยอดขายมีค่าค่อนข้างคงที่ตลอดช่วงปีที่ทำการศึกษา เมื่อพิจารณาอัตราค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์ต่อยอดขายพบว่าแนวโน้มเพิ่มสูงขึ้น ทั้งนี้เนื่องจากกิจการมีการลงทุนในสินทรัพย์ถาวรเพิ่มเติมมากขึ้นในขณะที่มียอดขายลดน้อยลง

ภาพที่ 4-6 กราฟแสดงการเปรียบเทียบค่าจ้างแรงงานของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก



จากตารางที่ 4-10 และ ภาพที่ 4-6 แสดงให้เห็นว่าค่าตอบแทนแรงงานแก่พนักงานปี 2548 มีค่า 147,038 บาทต่อคน ปี 2549 เป็น 159,283 บาทต่อคน และในปี 2550 เป็น 157,933 บาทต่อคน ส่วนค่าจ้างแรงงานต่อยอดขายจากปี 2458 ที่ร้อยละ 13.23 ปี 2549 เพิ่มขึ้นร้อยละ 14.60 และในปี 2550 มีค่าเป็นร้อยละ 15.41 แสดงว่าค่าจ้างแรงงานเฉลี่ยมีแนวโน้มเพิ่มสูงขึ้น และทำให้ต้นทุนค่าแรงต่อยอดขายมีอัตราส่วนเพิ่มสูงขึ้น

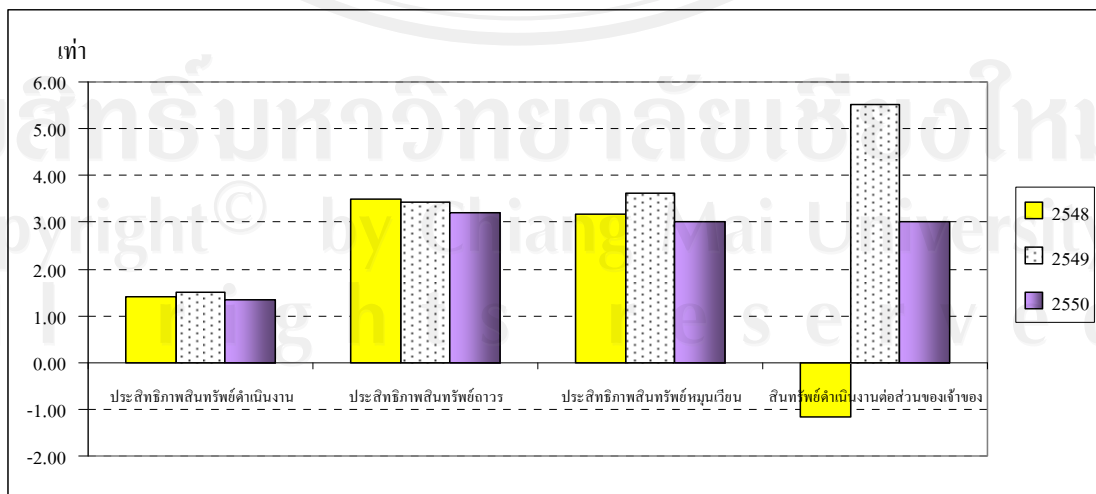
4.) ตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์

ใช้เพื่อวัดความสามารถในการบริหารสินทรัพย์ต่างๆ ทั้งสินทรัพย์หมุนเวียนและสินทรัพย์ถาวรเพื่อสร้างรายได้ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 10 ตัว จากตารางที่ 4-5 แสดงตัวชี้วัดด้านประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์ของบริษัทขนาดเล็ก 4 บริษัท นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงในตารางที่ 4-11 และ ตารางที่ 4-12

ตารางที่ 4-11 แสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก

ตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์	กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน (เท่า)	1.40	1.49	1.34	1.41
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ถาวร (เท่า)	3.49	3.43	3.20	3.37
ประสิทธิภาพสินทรัพย์หมุนเวียน (เท่า)	3.18	3.61	3.02	3.27
สินทรัพย์ดำเนินงานต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	-1.16	5.52	3.01	2.46

ภาพที่ 4-7 กราฟแสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก

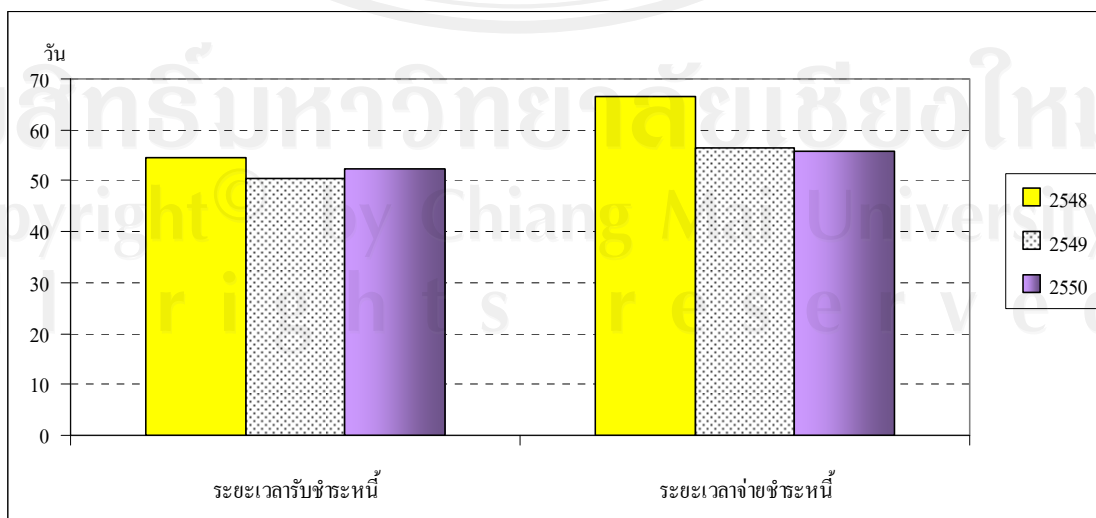


จากตารางที่ 4-11 และภาพที่ 4-7 พิจารณาจากอัตราส่วนยอดขายต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน ในปี 2550 มีค่าเป็น 1.34 เท่า ลดลงจากในปี 2548 และ 2549 มีค่าเป็น 1.40 เท่า และ 1.49 เท่า ตามลำดับ แสดงให้เห็นว่าในปี 2550 ประสิทธิภาพในการบริหารสินทรัพย์ต่างเพื่อสร้างรายได้ให้กิจการของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีประสิทธิภาพลดลง ซึ่งเป็นผลจากประสิทธิภาพที่ลดลงทั้งการบริหารสินทรัพย์ถาวรและสินทรัพย์หมุนเวียน ประกอบกับอัตราส่วนสินทรัพย์ดำเนินงานต่อส่วนของผู้ถือหุ้นในปี 2549 เท่ากับ 5.52 เท่า ในปี 2550 ลดลงเป็น 3.01 เท่า แสดงให้เห็นว่ากลุ่มอุตสาหกรรมขนาดเล็กมีการจัดหาสินทรัพย์ดำเนินงานจากส่วนของผู้ถือหุ้นน้อยลง หรือกล่าวได้ว่ามีการจัดหาสินทรัพย์โดยการกู้ยืมจากเจ้าหนี้เพิ่มขึ้น

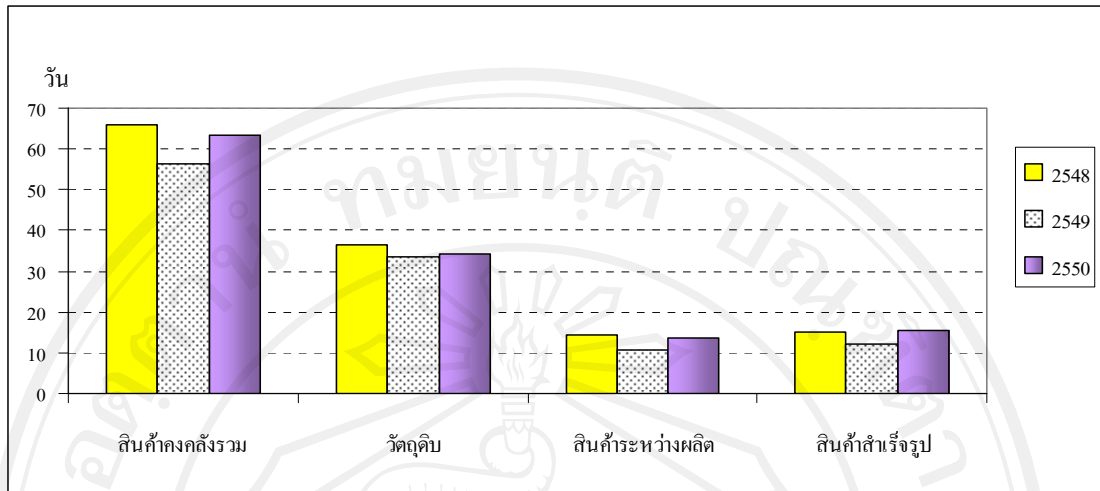
ตารางที่ 4-12 แสดงการเปรียบเทียบการหมุนเวียนสินทรัพย์ของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก

ตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์	กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
การหมุนเวียนของลูกหนี้การค้า (วัน)	55	50	52	52
การหมุนเวียนของเจ้าหนี้การค้า (วัน)	66	56	56	60
การหมุนเวียนของสินค้าคงคลัง (วัน)	66	56	63	62
การหมุนเวียนของวัตถุดิบ (วัน)	37	33	34	35
การหมุนเวียนของสินค้าระหว่างผลิต (วัน)	14	11	14	13
การหมุนเวียนของสินค้าสำเร็จรูป (วัน)	15	12	15	14

ภาพที่ 4-8 กราฟแสดงการเปรียบเทียบการหมุนเวียนลูกหนี้ เจ้าหนี้ ของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก



ภาพที่ 4-9 กราฟแสดงการเปรียบเทียบการหมุนเวียนสินค้ำคงคลัง ของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก



จากตารางที่ 4-12 และภาพที่ 4-8 ,4-9 ในปี 2548 กลุ่มบริษัทขนาดเล็กใช้ระยะเวลาในการจัดเก็บหนี้ 55 วัน ปี 2549 50 วัน และปี 2550 เป็น 52 วัน แสดงว่าสามารถเก็บหนี้ได้เร็วขึ้นเล็กน้อย ระยะเวลาจ่ายชำระหนี้ปี 2548 เป็น 66 วัน ปี 2550 เป็น 56 วัน แสดงถึงประสิทธิภาพที่ลดลงในการจ่ายชำระหนี้ แต่โดยภาพรวมแล้วกลุ่มนี้มีระยะเวลารับและจ่ายชำระหนี้ที่ไม่แตกต่างกันมากนัก และเมื่อพิจารณาประสิทธิภาพในการบริหารจัดการสินค้ำคงคลัง ปี 2548 ใช้ระยะเวลารวม 66 วัน ปี 2550 ใช้เวลา 63 วัน แสดงว่าประสิทธิภาพการบริหารสินค้ำคงคลังโดยรวมมีประสิทธิภาพดีขึ้นเล็กน้อย เนื่องจากกิจการสามารถบริหารการหมุนเวียนของวัตถุดิบได้ดีขึ้น จาก 37 วัน เป็น 34 วัน แต่เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2549 แล้ว การหมุนเวียนของสินทรัพย์มีประสิทธิภาพด้อยลงไป จากการบริหารสินค้ำระหว่างผลิตและสินค้ำสำเร็จรูปที่ใช้ระยะเวลาเพิ่มขึ้นประมาณ 3 วัน

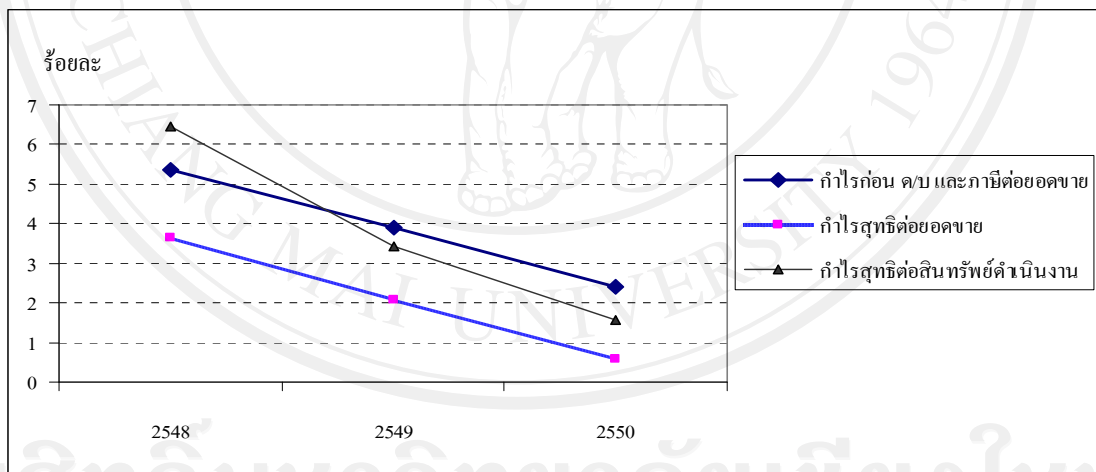
5.) ตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร

ใช้วัดความสามารถของธุรกิจในการสร้างกำไรกลับคืนมาสู่กิจการ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 8 ตัว จากตารางที่ 4-6 แสดงตัวชี้วัดด้านความสามารถในการทำกำไรของบริษัทขนาดเล็ก 4 บริษัท นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงในตารางที่ 4-13

ตารางที่ 4-13 แสดงการเปรียบเทียบความสามารถในการทำกำไรของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก

ตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร	กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน (ร้อยละ)	8.77	6.17	3.70	6.21
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขาย (ร้อยละ)	5.36	3.90	2.39	3.88
กำไรก่อนภาษีต่อยอดขาย (ร้อยละ)	4.28	2.75	1.08	2.71
กำไรสุทธิต่อยอดขาย (ร้อยละ)	3.65	2.08	0.59	2.10
กำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน (ร้อยละ)	6.47	3.43	1.57	3.82
กำไรสุทธิต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (ร้อยละ)	-15.36	21.50	1.26	2.47
ส่วนของผู้ถือหุ้นต่อสินทรัพย์ถาวร (ร้อยละ)	36.62	41.41	47.38	41.80
สินทรัพย์ถาวรต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน (ร้อยละ)	48.58	51.86	52.46	50.96

ภาพที่ 4-10 กราฟแสดงการเปรียบเทียบความสามารถในการทำกำไรของกลุ่มบริษัทขนาดเล็ก



จากตารางที่ 4-13 และภาพที่ 4-10 พิจารณาจากอัตราส่วนกำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน หรือผลตอบแทนที่กิจการได้รับจากการลงทุนในสินทรัพย์ในปี 2550 มีค่าเป็นร้อยละ 3.70 ลดลงจากในปี 2548 และ 2549 ซึ่งมีค่าเป็นร้อยละ 8.77 และร้อยละ 6.17 ตามลำดับ กำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงานมีค่าผลตอบแทนเป็นร้อยละ 1.57 ลดลงจากปี 2549 ซึ่งมีค่าเป็นร้อยละ 3.43 เมื่อพิจารณาอัตราส่วนกำไรต่อยอดขายแล้ว ในปี 2550 กำไรจากการดำเนินงานเป็นร้อยละ 2.39 และกำไรสุทธิเป็นร้อยละ 0.59 ลดลงจากปี 2549 ซึ่งมีค่ากำไรจากการดำเนินงานเท่ากับร้อยละ 3.90 และกำไรสุทธิเท่ากับร้อยละ 2.08 แสดงให้เห็นว่า ในปี 2550 กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีแนวโน้มความสามารถในการทำกำไรลดลงอย่างต่อเนื่อง นอกจากนี้ผลตอบแทนที่ส่วนของผู้

เจ้าของได้รับจากการลงทุนในกิจการมีค่าลดลงเช่นกันจากปี 2549 ที่ร้อยละ 21.50 เหลือเพียงร้อยละ 1.26 เท่านั้น สำหรับความเข้มข้นของสินทรัพย์ถาวร พิจารณาจากสัดส่วนการลงทุนในสินทรัพย์ถาวรต่อสินทรัพย์ดำเนินงานของกิจการยังมีระดับคงเดิมที่ประมาณร้อยละ 52

จากการศึกษามูลค่าเพิ่มการดำเนินงาน โดยใช้ตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่ม ของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือในส่วนของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กจะเห็นได้ว่า กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีค่าผลิตภาพลดลง โดยความสามารถในการบริหารแรงงานและการบริหารสินทรัพย์ดำเนินงานเพื่อสร้างมูลค่าเพิ่มมีประสิทธิภาพลดลง ต้นทุนการผลิตและค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานมีอัตราส่วนสูง ความสามารถในการทำกำไรลดลง แม้ว่าในปี 2550 จะมีการปรับปรุงประสิทธิภาพในการบริหารสินค้าคงคลังดีขึ้นเล็กน้อย กล่าวโดยรวมได้ว่ากิจการยังคงมีความเสี่ยงในการดำเนินธุรกิจ

4.2.1.2 กลุ่มบริษัทขนาดกลาง

กลุ่มบริษัทขนาดกลาง หมายถึง กลุ่มที่ประกอบด้วยบริษัทที่มียอดขายได้หลักจากการประกอบกิจการตั้งแต่ 1,000 - 5,000 ล้านบาทต่อปี จำนวน 5 ราย โดยขอสงวนนามกิจการและใช้ชื่อสมมุติแทนเป็นบริษัท M1, M2, M3, M4 และ M5

ในการศึกษานี้ได้นำข้อมูลที่ใช้ในการวิเคราะห์จากงบการเงินบางส่วนแสดงไว้ในตารางที่ 4-14 มาคำนวณค่าตัวชี้วัด 5 กลุ่ม คือ ตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม ตัวชี้วัดการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย ตัวชี้วัดประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์ และตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร ตามเกณฑ์ของสถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติดังได้กล่าวไว้ในบทที่ 2 โดยผลการคำนวณแสดงไว้ในตารางที่ 4-15 ถึง ตารางที่ 4-19

ตารางที่ 4-14 แสดงข้อมูลจากงบการเงินบางส่วนของบริษัทขนาดกลาง

(หน่วย: บาท)

รายการ	M1			M2			M3			M4			M5		
	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
รายได้จากการประกอบกิจการ โดยตรง	3,518,902	2,618,487	2,515,881	2,210,042	2,133,842	2,069,455	2,370,470	1,859,179	1,465,173	3,379,330	3,236,645	2,963,077	5,117,801	4,426,335	3,044,923
ต้นทุนขาย	3,003,989	2,492,328	2,280,188	2,181,129	2,097,647	2,053,508	2,234,950	1,793,550	1,372,195	3,170,604	3,206,345	2,923,954	4,882,657	4,335,342	2,920,857
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	137,168	139,574	137,276	71,427	69,045	72,698	94,896	136,676	69,766	158,574	109,290	91,483	85,784	82,270	146,199
ดอกเบี้ยจ่าย	13,452	3,910	0	2,350	1,995	2,105	14,403	22,248	12,017	21,272	19,598	10,348	8,956	3,007	622
ภาษีเงินได้นิติบุคคล	0	0	0	0	0	0	16,160	0	0	0	0	0	0	0	0
เงินปันผลผู้ถือหุ้น	207,476	41,700	49,900	0	0	0	0	0	0	0	0	82,002	0	0	0
ค่าเสื่อมราคา	574,345	347,428	217,705	206,163	144,703	116,366	102,941	412,933	495,706	187,720	168,462	167,267	118,500	127,988	122,960
ค่าใช้จ่ายพนักงาน	326,831	307,740	327,776	144,000	138,000	172,000	267,354	281,722	193,033	241,700	247,990	213,750	165,600	168,316	183,017
จำนวนพนักงาน	2,595	2,348	2,456	570	579	752	2,806	2,007	1,781	1,426	1,376	1,182	974	955	969
สินทรัพย์ดำเนินงาน	2,314,968	2,033,360	1,941,327	958,549	855,375	747,767	1,120,036	1,031,132	818,313	1,536,124	1,373,547	1,166,902	1,576,063	1,495,591	1,282,390
สินทรัพย์หมุนเวียนที่ใช้ดำเนินงาน	1,274,593	1,241,352	1,212,934	426,966	436,361	394,543	781,404	749,850	582,908	802,006	727,510	602,509	997,149	964,765	822,659
สินทรัพย์ถาวรที่ใช้ดำเนินงาน	1,040,375	792,008	728,393	531,584	419,014	353,224	338,632	281,282	235,405	734,119	646,038	564,393	578,914	530,826	459,732
มูลค่าเครื่องจักรและอุปกรณ์	670,765	461,039	420,094	334,910	238,582	183,719	141,010	101,840	71,951	399,436	368,883	343,467	374,037	339,405	273,269
ลูกหนี้การค้า	588,572	503,864	428,177	212,670	219,654	191,094	372,553	376,367	204,414	331,837	320,177	271,501	300,253	359,521	305,346
สินค้าคงคลัง	352,389	339,787	327,587	166,187	158,266	154,302	299,854	250,314	236,409	392,261	328,461	275,442	450,802	384,745	314,201
สินค้าสำเร็จรูป	14,659	10,418	24,086	66,446	55,385	55,909	60,458	26,653	19,697	62,244	39,046	18,077	70,607	61,626	61,304
สินค้านำระหว่างผลิต	177,494	163,053	160,135	51,859	52,310	52,231	49,776	36,119	19,298	27,213	28,820	29,801	61,046	48,000	35,699
วัตถุดิบ	160,237	166,316	143,367	47,882	50,572	46,162	189,621	187,542	197,415	302,804	260,595	227,565	319,149	275,120	217,198
เจ้าหนี้การค้า	399,049	368,444	333,737	201,051	177,504	162,620	283,361	259,541	143,176	660,566	621,495	525,112	637,951	624,389	446,332
ส่วนของผู้ถือหุ้น	1,570,678	1,532,507	1,583,911	469,453	467,549	415,042	507,483	452,587	458,951	336,386	457,262	425,515	676,292	791,062	800,682

ตารางที่ 4-15 แสดงมูลค่าเพิ่มและตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่มของบริษัทขนาดกลาง

ตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่ม	หน่วย	M1			M2			M3			M4			M5		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
มูลค่าเพิ่ม	บาท	704,576	294,325	426,193	101,486	105,150	115,249	307,978	210,675	216,245	291,852	169,000	161,390	314,960	177,039	160,884
ผลิตภาพรวม	เท่า	0.27	0.13	0.19	0.09	0.11	0.13	0.22	0.16	0.21	0.16	0.10	0.12	0.18	0.11	0.11
ผลิตภาพแรงงาน	บาท	285,080	122,533	188,957	176,651	158,002	151,146	127,978	111,233	182,255	208,317	132,134	144,227	326,553	184,032	178,859
ผลิตภาพค่าจ้างแรงงาน	เท่า	2.16	0.96	1.30	0.70	0.76	0.67	1.15	0.75	1.12	1.21	0.68	0.76	1.90	1.05	0.88
ผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน	เท่า	0.30	0.14	0.22	0.11	0.12	0.15	0.27	0.20	0.26	0.19	0.12	0.14	0.20	0.12	0.13
ผลิตภาพสินทรัพย์หมุนเวียน	เท่า	0.55	0.24	0.35	0.24	0.24	0.29	0.39	0.28	0.37	0.36	0.23	0.27	0.32	0.18	0.20
ผลิตภาพสินทรัพย์ถาวร	เท่า	0.68	0.37	0.59	0.19	0.25	0.33	0.91	0.75	0.92	0.40	0.26	0.29	0.54	0.33	0.35
ผลิตภาพเครื่องจักรและอุปกรณ์	เท่า	1.05	0.64	1.01	0.30	0.44	0.63	2.18	2.07	3.01	0.73	0.46	0.47	0.84	0.52	0.59
มูลค่าเพิ่มต่อยอดขาย	เท่า	0.20	0.11	0.17	0.05	0.05	0.06	0.13	0.11	0.15	0.09	0.05	0.05	0.06	0.04	0.05
ยอดขายต่อพนักงาน	บาท	1,423,792	1,090,128	1,115,443	3,846,896	3,206,374	2,714,039	985,028	981,615	1,234,870	2,412,084	2,530,606	2,647,969	5,306,170	4,601,180	3,385,128
ความเข้มข้นของสินทรัพย์ดำเนินงาน	บาท	936,665	846,528	860,708	1,668,493	1,285,311	980,677	465,421	544,420	689,686	1,096,448	1,073,923	1,042,807	1,634,072	1,554,668	1,425,670
ความเข้มข้นของ ส/ท ถาวร	บาท	420,949	329,729	322,941	925,298	629,623	463,245	140,716	148,512	198,403	523,996	505,111	504,372	600,221	551,794	511,097

ตารางที่ 4-16 แสดงตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของบริษัทขนาดกลาง

ตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม	หน่วย	M1			M2			M3			M4			M5		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่พนักงาน	ร้อยละ	46.39	104.56	76.91	141.89	131.24	149.24	86.81	133.72	89.27	82.82	146.74	132.44	52.58	95.07	113.76
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนทุน	ร้อยละ	53.61	-4.56	23.09	-41.89	-31.24	-49.24	13.19	-33.72	10.73	17.18	-46.74	-32.44	47.42	4.93	-13.76
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่เจ้าหนี้	ร้อยละ	1.91	1.33	0.00	2.32	1.90	1.83	4.68	10.56	5.56	7.29	11.60	6.41	2.84	1.70	0.39
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่รัฐบาล	ร้อยละ	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.25	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ผู้ถือหุ้น	ร้อยละ	29.45	14.17	11.71	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	50.81	0.00	0.00	0.00

ตารางที่ 4-17 แสดงตัวชี้วัดด้านค่าใช้จ่ายของบริษัทขนาดกลาง

ตัวชี้วัดด้านค่าใช้จ่าย	หน่วย	M1			M2			M3			M4			M5		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
ต้นทุนรวมต่อยอดขาย	ร้อยละ	89.27	100.51	96.09	101.92	101.54	102.74	98.29	103.82	98.42	98.52	102.44	101.77	97.08	99.80	100.73
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อยอดขาย	ร้อยละ	3.90	5.33	5.46	3.23	3.24	3.51	4.00	7.35	4.76	4.69	3.38	3.09	1.68	1.86	4.80
ต้นทุนขายต่อยอดขาย	ร้อยละ	85.37	95.18	90.63	98.69	98.30	99.23	94.28	96.47	93.65	93.82	99.06	98.68	95.41	97.94	95.93
ค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์ต่อยอดขาย	ร้อยละ	16.32	13.27	8.65	9.33	6.78	5.62	4.34	22.21	33.83	5.55	5.20	5.65	2.32	2.89	4.04
ค่าจ้างแรงงานต่อยอดขาย	ร้อยละ	9.29	11.75	13.03	6.52	6.47	8.31	11.28	15.15	13.17	7.15	7.66	7.21	3.24	3.80	6.01
ค่าจ้างแรงงานเฉลี่ย	บาท	132,240	128,118	145,323	250,653	207,363	225,574	111,097	148,744	162,691	172,520	193,894	191,019	171,695	174,965	203,465

ตารางที่ 4-18 แสดงตัวชี้วัดด้านประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ของบริษัทขนาดกลาง

ตัวชี้วัดด้านประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์	หน่วย	M1			M2			M3			M4			M5		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน	เท่า	1.52	1.29	1.30	2.31	2.49	2.77	2.12	1.80	1.79	2.20	2.36	2.54	3.25	2.96	2.37
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ถาวร	เท่า	3.38	3.31	3.45	4.16	5.09	5.86	7.00	6.61	6.22	4.60	5.01	5.25	8.84	8.34	6.62
ประสิทธิภาพสินทรัพย์หมุนเวียน	เท่า	2.76	2.11	2.07	5.18	4.89	5.25	3.03	2.48	2.51	4.21	4.45	4.92	5.13	4.59	3.70
การหมุนเวียนของลูกหนี้การค้า	วัน	61	70	62	35	38	34	57	74	51	36	36	33	21	30	37
การหมุนเวียนของเจ้าหนี้การค้า	วัน	41	51	48	33	30	29	44	51	36	71	70	65	45	51	54
การหมุนเวียนของสินค้าคงคลัง	วัน	43	50	52	28	28	27	49	51	63	45	37	34	34	32	39
การหมุนเวียนของวัตถุดิบ	วัน	19	24	23	8	9	8	31	38	53	35	30	28	24	23	27
การหมุนเวียนของสินค้าระหว่างผลิต	วัน	22	24	26	9	9	9	8	7	5	3	3	4	5	4	4
การหมุนเวียนของสินค้าสำเร็จรูป	วัน	2	2	4	11	10	10	10	5	5	7	4	2	5	5	8
สินทรัพย์ดำเนินงานต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	เท่า	1.47	1.33	1.23	2.04	1.83	1.80	2.21	2.28	1.78	4.57	3.00	2.74	2.33	1.89	1.60

ตารางที่ 4-19 แสดงตัวชี้วัดด้านความสามารถในการทำกำไรของบริษัทขนาดกลาง

ตัวชี้วัดด้านความสามารถในการทำกำไร	หน่วย	M1			M2			M3			M4			M5		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อ ส/ท ดำเนินงาน	ร้อยละ	16.32	-0.66	5.07	-4.44	-3.84	-7.59	3.63	-6.89	2.84	3.26	-5.75	-4.49	9.48	0.58	-1.73
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขาย	ร้อยละ	10.73	-0.51	3.91	-1.92	-1.54	-2.74	1.71	-3.82	1.58	1.48	-2.44	-1.77	2.92	0.20	-0.73
กำไรก่อนภาษีต่อยอดขาย	ร้อยละ	10.35	-0.66	3.91	-2.03	-1.63	-2.84	1.11	-5.02	0.76	0.85	-3.05	-2.12	2.74	0.13	-0.75
กำไรสุทธิต่อยอดขาย	ร้อยละ	10.35	-0.66	3.91	-2.03	-1.63	-2.84	0.42	-5.02	0.76	0.85	-3.05	-2.12	2.74	0.13	-0.75
กำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน	ร้อยละ	15.74	-0.85	5.07	-4.68	-4.07	-7.87	0.90	-9.05	1.37	1.88	-7.18	-5.37	8.91	0.38	-1.77
กำไรสุทธิต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	ร้อยละ	23.19	-1.13	6.21	-9.56	-7.45	-14.18	1.98	-20.61	2.44	8.59	-21.56	-14.74	20.76	0.72	-2.84
ส่วนของผู้ถือหุ้นต่อสินทรัพย์ถาวร	ร้อยละ	67.85	75.37	81.59	48.98	54.66	55.50	45.31	43.89	56.09	21.90	33.29	36.47	42.91	52.89	62.44
สินทรัพย์ถาวรต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน	ร้อยละ	44.94	38.95	37.52	55.46	48.99	47.24	30.23	27.28	28.77	47.79	47.03	48.37	36.73	35.49	35.85

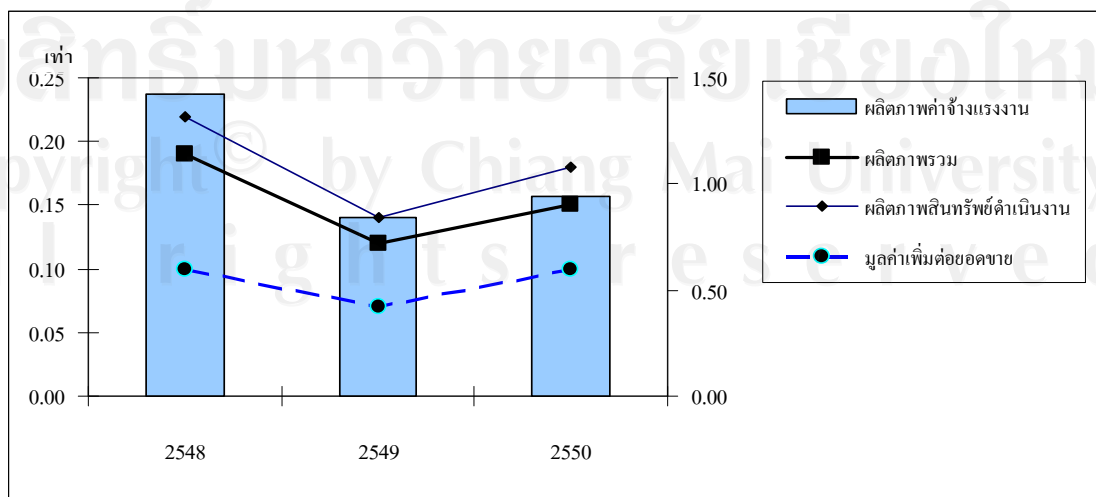
1.) ตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่ม

ใช้ในการวัดประสิทธิภาพการใช้จ่ายการผลิต ได้แก่ ทุน และแรงงาน เพื่อสร้างผลผลิตหรือมูลค่าเพิ่มในกิจการ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 11 ตัว จากตารางที่ 4-15 แสดงมูลค่าเพิ่มและตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่มของบริษัทขนาดกลาง 5 บริษัท คือ M1, M2, M3, M4 และ M5 นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดกลางในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงในตารางที่ 4-20 และ ตารางที่ 4-21

ตารางที่ 4-20 แสดงการเปรียบเทียบมูลค่าเพิ่มและตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่มของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง

ตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม	กลุ่มบริษัทขนาดกลาง			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
มูลค่าเพิ่ม (บาท)	344,170	191,238	215,992	250,467
ผลิตภาพรวม (เท่า)	0.19	0.12	0.15	0.15
ผลิตภาพค่าจ้างแรงงาน (เท่า)	1.42	0.84	0.94	1.07
ผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน (เท่า)	0.22	0.14	0.18	0.18
ผลิตภาพสินทรัพย์หมุนเวียน (เท่า)	0.37	0.23	0.30	0.30
ผลิตภาพสินทรัพย์ถาวร (เท่า)	0.54	0.39	0.49	0.48
ผลิตภาพเครื่องจักรและอุปกรณ์ (เท่า)	1.02	0.83	1.14	1.00
มูลค่าเพิ่มต่อยอดขาย (เท่า)	0.10	0.07	0.10	0.09
ความเข้มข้นของสินทรัพย์ดำเนินงาน (บาท)	1,160,220	1,060,970	999,910	1,073,700
ความเข้มข้นของสินทรัพย์ถาวร (บาท)	522,236	432,954	400,011	451,734

ภาพที่ 4-11 กราฟแสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่มของอุตสาหกรรมขนาดกลาง



จากตารางที่ 4-20 และภาพที่ 4-11 ผลภาพรวมของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง ปี 2549 ที่มีค่าเท่ากับ 0.12 เท่า ปี 2550 เพิ่มขึ้นเป็น 0.15 เท่า อัตราส่วนมูลค่าเพิ่มต่อยอดขายเพิ่มขึ้นจากปี 2549 ที่มีค่า 0.07 เท่า เป็น 0.10 ในปี 2550 แสดงให้เห็นว่าในปี 2550 การดำเนินงานมีประสิทธิภาพสูงขึ้น

ค่าผลผลิตค่าจ้างแรงงานซึ่งหมายถึง ค่าจ้างแรงงานทุกๆ 1 บาทก่อให้เกิดมูลค่าเพิ่มได้จาก 0.84 เท่าในปี 2549 เป็น 0.94 เท่า ในปี 2550 แสดงว่าการบริหารแรงงานมีประสิทธิภาพเพิ่มขึ้น

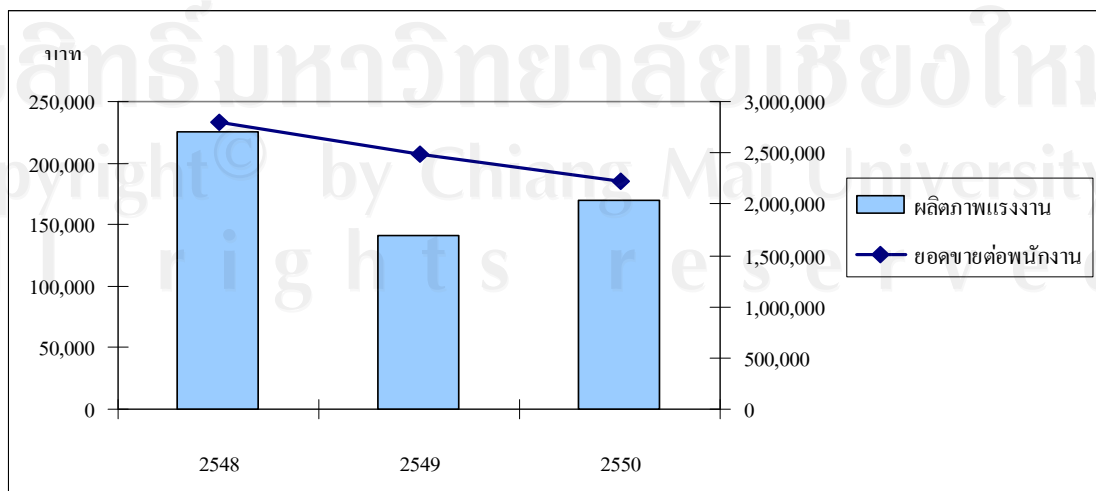
ด้านการบริหารสินทรัพย์ดำเนินงาน ปี 2549 มีค่าผลผลิตสินทรัพย์ดำเนินงานเป็น 0.14 เท่า เพิ่มขึ้นเป็น 0.18 เท่าในปี 2550 แสดงว่าในปี 2550 การบริหารสินทรัพย์มีประสิทธิภาพดีขึ้นจากปี 2549 เนื่องจากผลผลิตสินทรัพย์หมุนเวียน ผลผลิตสินทรัพย์ถาวร รวมถึงผลผลิตเครื่องจักรและอุปกรณ์มีประสิทธิภาพสูงขึ้น แต่ยังคงไม่ดีเท่ากับระดับผลผลิตสินทรัพย์ดำเนินงานในปี 2548

เมื่อพิจารณาค่าความเข้มข้นของสินทรัพย์ดำเนินงานหรือการลงทุนในสินทรัพย์ดำเนินงานต่อจำนวนพนักงาน พบว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลางลงทุนในสินทรัพย์ดำเนินงานต่อพนักงาน 1 คน ในปี 2549 เป็น 1,060,970 บาท ในปี 2550 เท่ากับ 999,910 บาท แสดงว่ามีการลงทุนในสินทรัพย์ต่อจำนวนพนักงานลดลง

ตารางที่ 4-21 แสดงการเปรียบเทียบผลผลิตด้านแรงงานของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง

ตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม	กลุ่มบริษัทขนาดกลาง			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
ผลผลิตแรงงาน (บาท)	224,916	141,587	169,089	178,530
ยอดขายต่อพนักงาน (บาท)	2,794,794	2,481,981	2,219,490	2,498,755

ภาพที่ 4-12 กราฟแสดงการเปรียบเทียบผลผลิตด้านแรงงานของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง



จากตารางที่ 4-21 และภาพที่ 4-12 ค่าผลิตภาพแรงงานปี 2549 เท่ากับคนละ 141,587 บาท ต่อปี ปี 2550 เป็นคนละ 169,089 บาทต่อปี แสดงให้เห็นว่าปี 2550 ประสิทธิภาพของพนักงานในการสร้างมูลค่าเพิ่มให้กิจการมีค่าเพิ่มขึ้น แต่มูลค่ายอดขายต่อพนักงานกลับลดลง จากในปี 2548 ยอดขาย 2,481,9801 บาทต่อคน ลดลงในปี 2550 เป็น 2,219,490 บาทต่อคน แสดงให้เห็นว่ากลุ่มอุตสาหกรรมขนาดกลางสามารถสร้างมูลค่าเพิ่มจากการบริหารแรงงานในปี 2550 ได้มีประสิทธิภาพมากขึ้นกว่าปี 2549 แต่ยอดขายกลับมีแนวโน้มลดลง

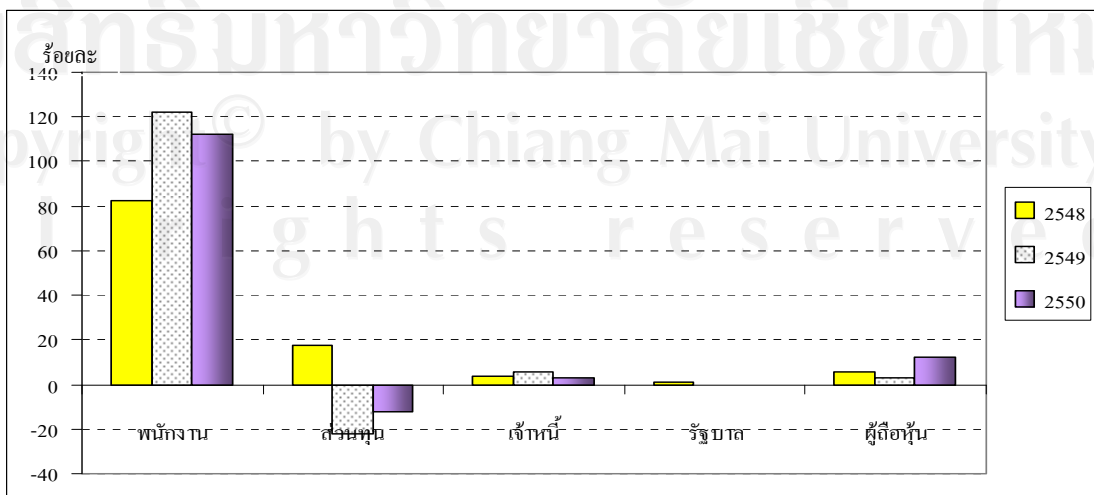
2.) ตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม

ประกอบด้วยตัวชี้วัด 5 ตัว ที่ใช้วัดการกระจายส่วนแบ่งมูลค่าเพิ่มในกิจการไปยังส่วนต่างๆ ได้แก่ พนักงาน เจ้าของทุน เจ้าหนี้ รัฐบาล และผู้ถือหุ้น จากตารางที่ 4-16 แสดงตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของบริษัทขนาดกลาง 5 บริษัท นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดกลางในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงในตารางที่ 4-22

ตารางที่ 4-22 แสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง

ตัวชี้วัดการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม	กลุ่มอุตสาหกรรมขนาดกลาง			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่พนักงาน (ร้อยละ)	82.10	122.27	112.32	105.56
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนทุน (ร้อยละ)	17.90	-22.27	-12.32	-5.56
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่เจ้าหนี้ (ร้อยละ)	3.81	5.42	2.84	4.02
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่รัฐบาล (ร้อยละ)	1.05	0.00	0.00	0.35
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ผู้ถือหุ้น (ร้อยละ)	5.89	2.83	12.50	7.08

ภาพที่ 4-13 กราฟแสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง



จากตารางที่ 4-22 และภาพที่ 4-13 จะเห็นได้ว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลางมีการกระจายส่วนแบ่งมูลค่าเพิ่มในกิจการไปยังส่วนต่างๆ โดยจัดสรรไปเป็นการจ่ายให้แก่พนักงานในรูปของเงินเดือน โบนัส และสวัสดิการต่างๆ มากที่สุด ในปี 2548 มีค่าเท่ากับร้อยละ 82.10 ในปี 2549 ร้อยละ 122.27 และปี 2550 ร้อยละ 112.32 แสดงว่า ในปี 2549 และ 2550 นั้น กิจการมีรายได้หลักไม่เพียงพอกับต้นทุนรวมซึ่งประกอบด้วยต้นทุนสินค้าขายและค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร จึงเป็นผลให้การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนทุนหรือกำไรของกิจการต่อมูลค่าเพิ่มมีค่าติดลบ เมื่อพิจารณาการจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่เจ้าหนี้ปี 2548 จากร้อยละ 5.42 เป็นร้อยละ 2.84 ในปี 2550 แสดงว่าการระดมเบี้ยจ่ายมีค่าลดลง นอกจากนี้ การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนรัฐบาลในปี 2548 มีค่าเป็นร้อยละ 1.05 แต่ในปี 2549 และปี 2550 ไม่มีภาษีเงินได้ที่ต้องชำระ เนื่องจากบางกิจการได้รับสิทธิประโยชน์ด้านภาษีจากคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุนและบางกิจการประสบผลขาดทุน และการจัดสรรมูลค่าเพิ่มในรูปของเงินปันผลจ่ายให้กับผู้ถือหุ้นในปี 2549 ลดลงจากปี 2548 จากร้อยละ 5.89 เป็นร้อยละ 2.83 และปี 2550 มีมูลค่าเพิ่มสูงขึ้นมากเนื่องจากมีบริษัทแห่งหนึ่งจ่ายเงินปันผลจากกำไรสะสมที่ยกมาต้นงวด

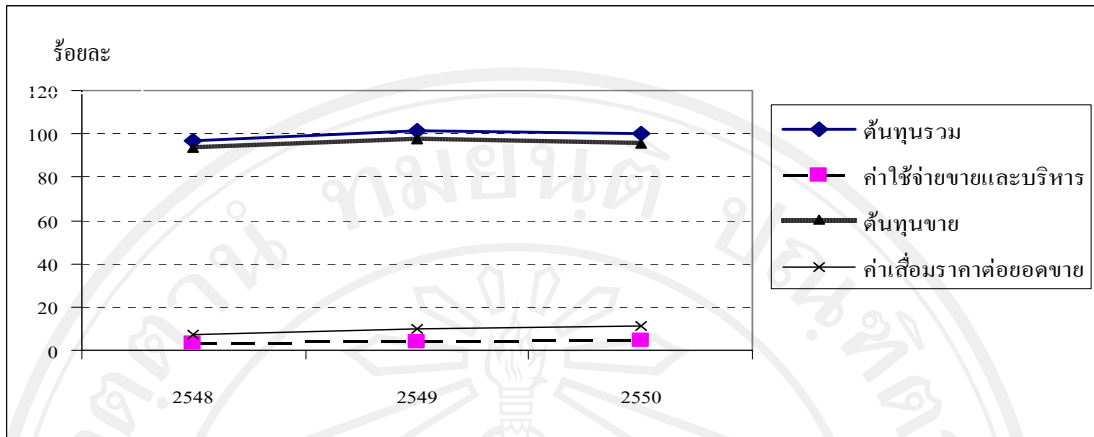
3.) ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย

ใช้ในการวัดต้นทุนการผลิตและค่าใช้จ่ายต่างๆ ที่เกิดขึ้นในกิจการเทียบกับยอดขาย ซึ่งจะแสดงให้เห็นถึงผลการดำเนินงานของกิจการ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 6 ตัว จากตารางที่ 4-17 แสดงตัวชี้วัดด้านค่าใช้จ่ายของบริษัทขนาดกลาง 5 บริษัท นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดกลางในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงในตารางที่ 4-23

ตารางที่ 4-23 แสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านต้นทุนและค่าใช้จ่ายของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง

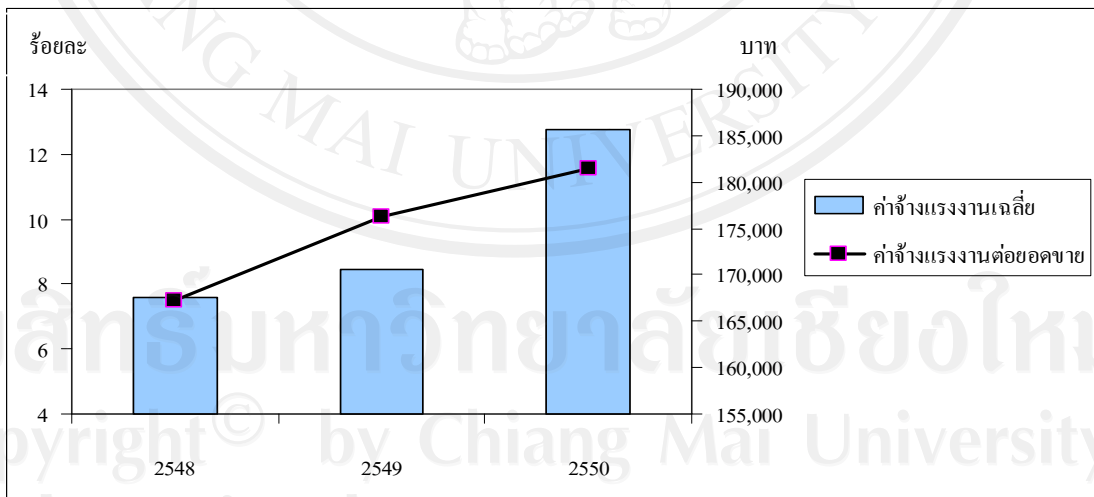
ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย	กลุ่มบริษัทขนาดกลาง			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
ต้นทุนรวมต่อยอดขาย (ร้อยละ)	97.01	101.62	99.95	99.53
ค่าใช้จ่ายขายและบริหารต่อยอดขาย (ร้อยละ)	3.50	4.23	4.32	4.02
ต้นทุนขายต่อยอดขาย (ร้อยละ)	93.51	97.39	95.62	95.51
ค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์ต่อยอดขาย (ร้อยละ)	7.57	10.07	11.56	9.73
ค่าจ้างแรงงานต่อยอดขาย (ร้อยละ)	7.49	8.97	9.55	8.67
ค่าจ้างแรงงานเฉลี่ย (บาท ต่อ ปี)	167,641	170,617	185,614	174,624

ภาพที่ 4-14 กราฟแสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านต้นทุนและค่าใช้จ่ายของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง



จากตารางที่ 4-23 และภาพที่ 4-14 ต้นทุนรวมต่อยอดขายปี 2549 มีค่าเท่ากับร้อยละ 101.62 ปี 2550 ลดลงเป็นร้อยละ 99.95 แสดงให้เห็นว่า ในปี 2550 กลุ่มบริษัทขนาดกลางได้พยายามปรับปรุงภาวะขาดทุนจากการดำเนินงานโดยการลดต้นทุนสินค้าขาย ในขณะที่ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อยอดขายมีค่าค่อนข้างคงที่หลังจากที่มีอัตราส่วนสูงขึ้นจากปี 2548 ที่ร้อยละ 3.50 เป็นร้อยละ 4.23 ในปี 2549 เมื่อพิจารณาอัตราค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์ต่อยอดขายพบว่า มีแนวโน้มเพิ่มสูงขึ้นทั้งนี้เนื่องจากกิจการมีการลงทุนในสินทรัพย์ถาวรเพิ่มมากขึ้นในขณะที่มียอดขายลดน้อยลง

ภาพที่ 4-15 กราฟแสดงการเปรียบเทียบค่าจ้างแรงงานของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง



จากตารางที่ 4-23 และภาพที่ 4-15 ค่าจ้างแรงงานเฉลี่ยของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง ในปี 2548 2549 และ 2550 เป็น 167,641 170,617 และ 185,614 บาท ตามลำดับ แสดงให้เห็นว่า ค่าตอบแทนแรงงานแก่พนักงานของอุตสาหกรรมขนาดกลาง มีแนวโน้มเพิ่มสูงขึ้นอย่างต่อเนื่องตลอดช่วงปีที่ทำการศึกษา รวมถึงค่าใช้จ่ายด้านแรงงานมีแนวโน้มสูงขึ้นอย่างต่อเนื่องด้วยเช่นกัน จากร้อยละ 7.49 ในปี 2548 เพิ่มเป็นร้อยละ 9.55 ในปี 2550

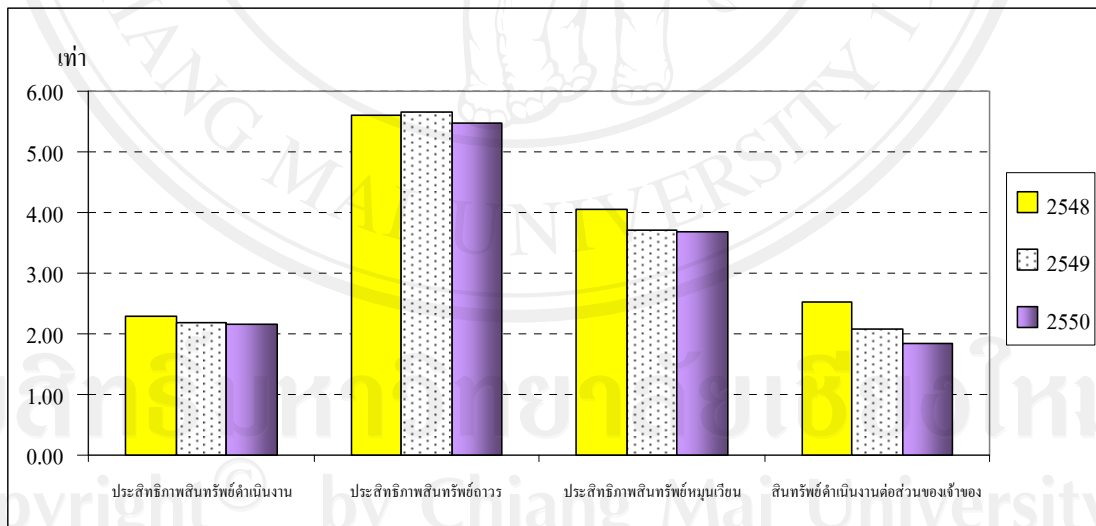
4.) ตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์

ใช้เพื่อวัดความสามารถในการบริหารสินทรัพย์ต่างๆ ทั้งสินทรัพย์หมุนเวียนและสินทรัพย์ถาวรเพื่อสร้างรายได้ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 10 ตัว จากตารางที่ 4-18 แสดงตัวชี้วัดด้านประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์ของบริษัทขนาดกลาง 5 บริษัท นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดกลางในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงไว้ในตารางที่ 4-24 และ ตารางที่ 4-25

ตารางที่ 4-24 แสดงการเปรียบเทียบประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง

ตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์	กลุ่มบริษัทขนาดกลาง			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน (เท่า)	2.28	2.18	2.15	2.20
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ถาวร (เท่า)	5.60	5.67	5.48	5.58
ประสิทธิภาพสินทรัพย์หมุนเวียน (เท่า)	4.06	3.70	3.69	3.82
สินทรัพย์ดำเนินงานต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	2.52	2.07	1.83	2.14

ภาพที่ 4-16 กราฟแสดงการเปรียบเทียบประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง



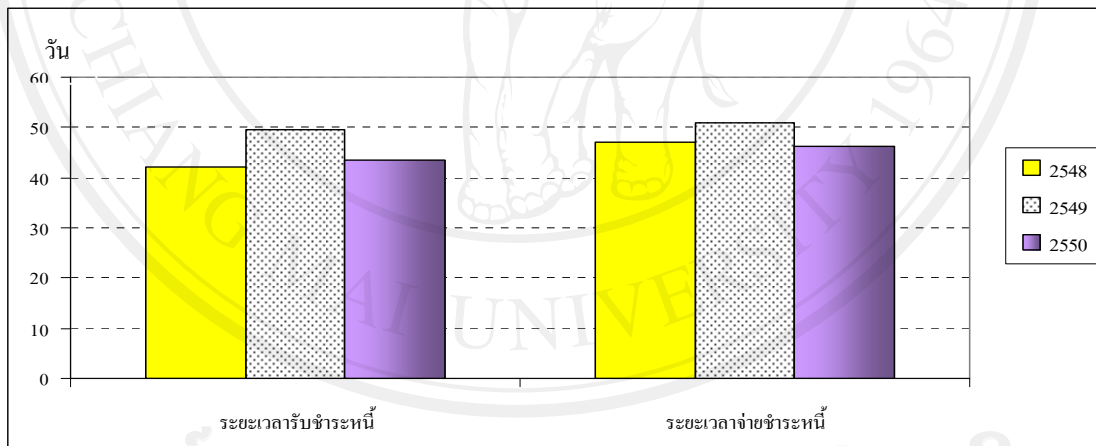
จากตารางที่ 4-24 และภาพที่ 4-16 พิจารณาจากสินอัตราส่วนยอดขายต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน ในปี 2550 มีค่าเป็น 2.15 เท่า ลดลงจากในปี 2548 และ 2549 มีค่าเป็น 2.28 เท่า และ 2.18 เท่า ตามลำดับ แสดงให้เห็นว่าในปี 2550 กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีประสิทธิภาพในการบริหารสินทรัพย์ต่างๆ เพื่อสร้างรายได้ให้กิจการลดลง ซึ่งเป็นผลจากประสิทธิภาพที่ลดลงทั้งการบริหารสินทรัพย์ถาวรและสินทรัพย์หมุนเวียน เมื่อพิจารณาอัตราส่วนสินทรัพย์ดำเนินงานต่อส่วนของผู้ถือหุ้น

เจ้าของในปี 2550 แสดงให้เห็นว่ากลุ่มอุตสาหกรรมขนาดกลางมีการจัดหาสินทรัพย์ดำเนินงานจาก ส่วนของเจ้าของลดน้อยลง กล่าวคือมีการจัดหาสินทรัพย์ดำเนินงาน โดยการกู้ยืมจากเจ้าหนี้เพิ่มขึ้น

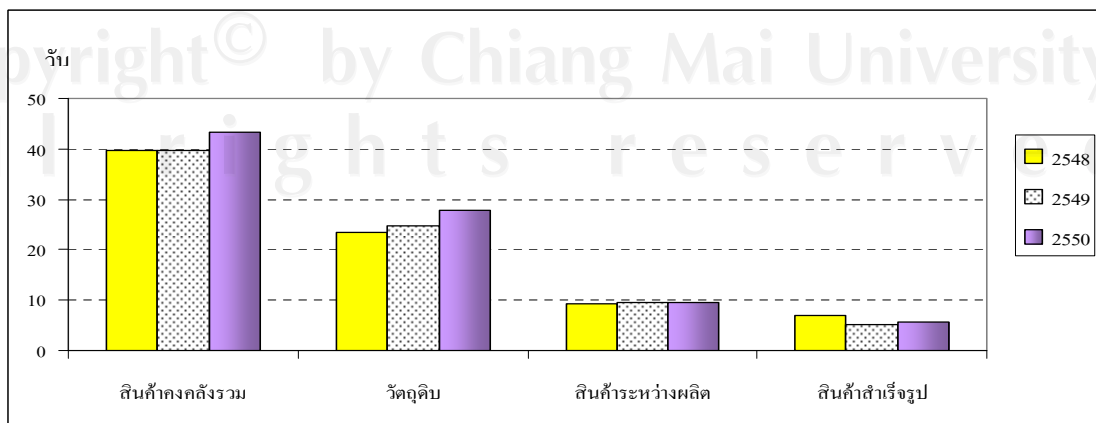
ตารางที่ 4-25 แสดงการเปรียบเทียบการหมุนเวียนสินทรัพย์ของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง

ตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์	กลุ่มบริษัทขนาดกลาง			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
การหมุนเวียนของลูกหนี้การค้า (วัน)	42	49	43	45
การหมุนเวียนของเจ้าหนี้การค้า (วัน)	47	51	46	48
การหมุนเวียนของสินค้าคงคลัง (วัน)	40	40	43	41
การหมุนเวียนของวัตถุดิบ (วัน)	23	25	28	25
การหมุนเวียนของสินค้าระหว่างผลิต (วัน)	9	10	10	9
การหมุนเวียนของสินค้าสำเร็จรูป (วัน)	7	5	6	6

ภาพที่ 4-17 กราฟแสดงการเปรียบเทียบการหมุนเวียนลูกหนี้ เจ้าหนี้ ของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง



ภาพที่ 4-18 กราฟแสดงการเปรียบเทียบการหมุนเวียนสินค้าคงคลังของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง



จากตารางที่ 4-25 และภาพที่ 4-17, 4-18 แสดงให้เห็นว่า อุตสาหกรรมขนาดกลางมีระยะเวลารับชำระหนี้และจ่ายชำระหนี้ใกล้เคียงกัน และเมื่อพิจารณาประสิทธิภาพในการบริหารจัดการสินค้ำคงคลัง พบว่าการบริหารสินค้ำคงคลังโดยรวมมีประสิทธิภาพลดลงจากปี 2549 เนื่องจากมีระยะหมุนเวียนวัตถุดิบเพิ่มขึ้นประมาณ 3 วัน

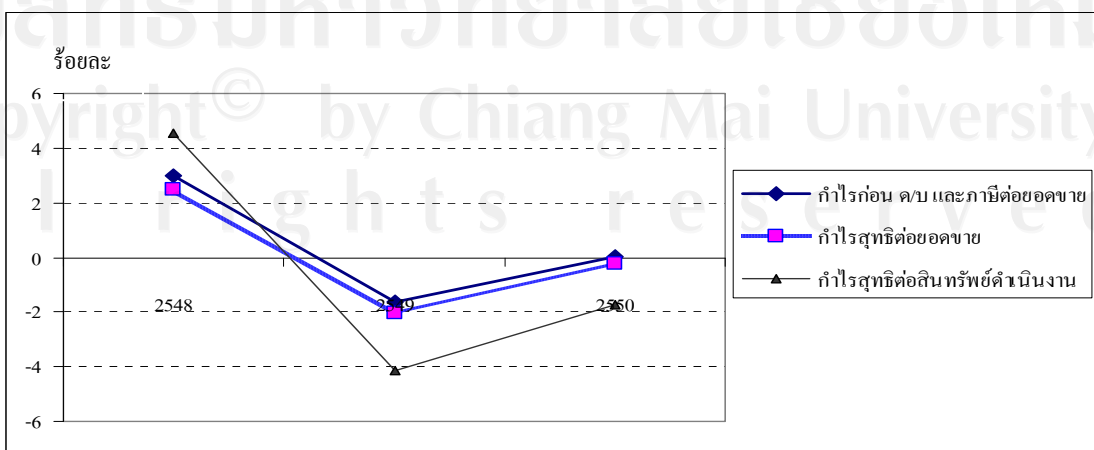
5.) ตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร

ใช้วัดความสามารถของธุรกิจในการสร้างกำไรกลับคืนมาสู่กิจการ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 8 ตัว จากตารางที่ 4-19 แสดงตัวชี้วัดด้านความสามารถในการทำกำไรของบริษัทขนาดกลาง 5 บริษัท นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดกลางในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงในตารางที่ 4-26

ตารางที่ 4-26 แสดงการเปรียบเทียบความสามารถในการทำกำไรของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง

ตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร	กลุ่มบริษัทขนาดกลาง			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน (ร้อยละ)	5.65	-3.31	-1.18	0.39
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขาย (ร้อยละ)	2.99	-1.62	0.05	0.47
กำไรก่อนภาษีต่อยอดขาย (ร้อยละ)	2.61	-2.05	-0.21	0.12
กำไรสุทธิต่อยอดขาย (ร้อยละ)	2.47	-2.05	-0.21	0.07
กำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน (ร้อยละ)	4.55	-4.15	-1.72	-0.44
กำไรสุทธิต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (ร้อยละ)	8.99	-10.01	-4.62	-1.88
ส่วนของผู้ถือหุ้นต่อสินทรัพย์ถาวร (ร้อยละ)	45.39	52.02	58.42	51.94
สินทรัพย์ถาวรต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน (ร้อยละ)	43.03	39.55	39.55	40.71

ภาพที่ 4-19 กราฟแสดงการเปรียบเทียบความสามารถในการทำกำไรของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง



จากตารางที่ 4-26 และภาพที่ 4-19 อัตราส่วนกำไรสุทธิต่อยอดขายในปี 2549 เป็นผลขาดทุนร้อยละ 2.05 และปี 2550 เป็นผลขาดทุนร้อยละ 0.21 เนื่องจากรายได้หลักของกิจการไม่เพียงพอต่อต้นทุนและค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้น แสดงให้เห็นว่า ในปี 2550 กลุ่มบริษัทขนาดกลางได้ปรับปรุงการดำเนินงานดีขึ้นกว่าในปี 2549 แต่ยังไม่สามารถสร้างผลกำไรจากการประกอบกิจการ และไม่สามารถสร้างผลตอบแทนจากการลงทุนในสินทรัพย์ที่ใช้ดำเนินงานและผลตอบแทนแก่ ส่วนของเจ้าของได้ ผลการประกอบกิจการในปี 2549 และ 2550 อยู่ในระดับที่มีความเสี่ยง สำหรับความเข้มข้นของสินทรัพย์ถาวรยังคงอยู่ที่ระดับเดิม คือ สินทรัพย์ถาวรคิดเป็นร้อยละ 39.55 ของสินทรัพย์ที่ใช้ดำเนินงาน และการลงทุนในสินทรัพย์ถาวรใช้แหล่งเงินทุนจากส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มมากขึ้นจากปี 2549 ร้อยละ 52.02 เป็นร้อยละ 58.42

จากการศึกษามูลค่าเพิ่มการดำเนินงานโดยใช้ตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่ม ของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือในส่วนของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง จะเห็นได้ว่า กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีค่าผลิตภาพ และประสิทธิภาพในการบริหารสินทรัพย์ต่างๆ เพื่อสร้างรายได้ให้กิจการลดลง รายได้หลักไม่เพียงพอต่อต้นทุนและค่าใช้จ่ายต่างๆ แต่ยังคงมีการจัดหาสินทรัพย์ดำเนินงานโดยการกู้ยืมจากเจ้าหนี้เพิ่มขึ้น และความสามารถในการทำกำไรลดลง ผลการดำเนินงานในปี 2549-2550 ประสบภาวะขาดทุน ถึงแม้ว่าปี 2550 ได้มีการพยายามปรับปรุงการดำเนินงานให้ดีขึ้นจากปี 2549 แต่ยังไม่สามารถสร้างผลกำไรจากการประกอบกิจการได้ กล่าวได้ว่ากิจการอยู่ในภาวะที่มีความเสี่ยงสูงในการดำเนินธุรกิจ

4.2.1.3 กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่

กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ หมายถึง กลุ่มที่ประกอบด้วยบริษัทที่มียอดขายได้หลักจากการประกอบกิจการตั้งแต่ 5,000 ล้านบาทต่อปีขึ้นไป จำนวน 4 ราย โดยขอสงวนนามกิจการและใช้ชื่อสมมุติแทนเป็นบริษัท L1, L2, L3, และ L4

ในการศึกษานี้ได้นำข้อมูลที่ใช้ในการวิเคราะห์จากงบการเงินบางส่วนแสดงไว้ในตารางที่ 4-27 มาคำนวณค่าตัวชี้วัด 5 กลุ่ม คือ ตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม ตัวชี้วัดการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย ตัวชี้วัดประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์ และตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร ตามเกณฑ์ของสถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติดังได้กล่าวไว้ในบทที่ 2 โดยผลการคำนวณแสดงไว้ในตารางที่ 4-28 ถึง ตารางที่ 4-32

ตารางที่ 4-27 แสดงข้อมูลจากงบการเงินบางส่วนของบริษัทขนาดใหญ่

(หน่วย: บาท)

รายการ	L1			L2			L3			L4		
	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
รายได้จากการประกอบกิจการ โดยตรง	5,604,047	5,803,000	5,096,385	7,913,798	6,999,993	3,753,970	4,097,769	4,657,015	5,710,226	9,420,185	11,383,690	10,532,353
ต้นทุนขาย	5,162,874	5,263,274	4,593,433	7,523,847	6,458,968	3,418,152	3,422,011	3,976,252	4,742,847	5,589,519	6,410,551	6,207,790
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	329,173	345,374	337,996	129,293	136,931	158,903	152,351	128,908	162,016	335,530	362,159	382,825
ดอกเบี้ยจ่าย	729	4,201	2,340	51,307	66,326	83,050	5,753	15	2,343	0	0	0
ภาษีเงินได้นิติบุคคล	0	17,211	13,692	0	0	0	22,358	30,252	55,959	0	0	73,100
เงินปันผลผู้ถือหุ้น	270,000	144,000	0	0	0	0	1,278,576	1,144,908	827,125	1,378,600	4,880,000	4,270,000
ค่าเสื่อมราคา	236,307	223,984	225,262	229,467	168,462	167,267	119,566	154,065	199,118	872,557	883,716	897,192
ค่าใช้จ่ายพนักงาน	657,000	698,000	642,000	472,920	510,280	401,770	431,000	537,000	579,000	676,250	829,976	911,908
จำนวนพนักงาน	3,323	3,161	2,979	4,298	3,430	2,992	3,132	3,752	3,188	4,290	5,018	5,202
สินทรัพย์ดำเนินงาน	2,884,307	2,921,048	3,197,675	3,364,252	3,304,956	3,198,635	2,237,013	2,716,972	3,215,619	5,075,886	5,789,486	5,323,750
สินทรัพย์หมุนเวียนที่ใช้ดำเนินงาน	1,613,414	1,775,373	2,145,848	2,222,919	1,845,353	1,668,338	1,424,634	1,751,504	1,965,338	3,089,093	3,361,960	3,091,319
สินทรัพย์ถาวรที่ใช้ดำเนินงาน	1,270,893	1,145,675	1,051,827	1,141,333	1,459,603	1,530,297	812,380	965,468	1,250,282	1,986,794	2,427,526	2,232,432
มูลค่าเครื่องจักรและอุปกรณ์	648,132	584,573	530,194	477,265	681,401	780,341	422,604	591,971	743,071	918,903	1,311,912	1,180,692
ลูกหนี้การค้า	460,226	512,052	536,087	1,132,479	875,759	983,718	622,974	733,629	893,978	764,174	981,747	915,258
สินค้าคงคลัง	544,072	528,625	478,799	525,943	506,860	341,924	572,873	615,130	708,660	470,981	635,913	696,601
สินค้าสำเร็จรูป	128,560	131,590	125,536	169,709	168,720	78,096	227,159	217,247	267,863	252,646	265,461	36,940
สินทรัพย์ระหว่างผลิต	63,558	58,248	47,301	50,917	33,408	21,929	50,259	53,501	68,717	105,336	128,648	123,334
วัตถุดิบ	351,954	338,787	305,963	305,317	304,732	241,899	295,456	344,383	372,080	112,999	241,805	536,328
เจ้าหนี้การค้า	328,655	366,376	372,416	509,285	357,513	274,504	442,255	607,626	635,979	810,809	812,417	594,330
ส่วนของผู้ถือหุ้น	3,123,189	3,062,457	3,490,183	1,339,659	1,767,589	1,740,533	9,055,454	5,676,735	6,077,445	5,196,667	5,054,641	4,744,892

ตารางที่ 4-28 แสดงมูลค่าเพิ่มและตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่มของบริษัทขนาดใหญ่

ตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่ม	หน่วย	L1			L2			L3			L4		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
มูลค่าเพิ่ม	บาท	769,000	892,352	806,956	733,578	914,374	578,685	954,407	1,088,855	1,384,363	4,171,386	5,440,956	4,853,646
ผลิตภาพรวม	เท่า	0.22	0.25	0.21	0.19	0.24	0.16	0.36	0.33	0.36	0.73	0.82	0.78
ผลิตภาพแรงงาน	บาท	235,312	275,247	262,852	179,688	236,639	180,220	321,241	316,344	398,952	1,124,211	1,169,092	949,833
ผลิตภาพค่าจ้างแรงงาน	เท่า	1.17	1.28	1.26	1.55	1.79	1.44	2.21	2.03	2.39	6.17	6.56	5.32
ผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน	เท่า	0.27	0.31	0.25	0.22	0.28	0.18	0.43	0.40	0.43	0.82	0.94	0.91
ผลิตภาพสินทรัพย์หมุนเวียน	เท่า	0.48	0.50	0.38	0.33	0.50	0.35	0.67	0.62	0.70	1.35	1.62	1.57
ผลิตภาพสินทรัพย์ถาวร	เท่า	0.61	0.78	0.77	0.64	0.63	0.38	1.17	1.13	1.11	2.10	2.24	2.17
ผลิตภาพเครื่องจักรและอุปกรณ์	เท่า	1.19	1.53	1.52	1.54	1.34	0.74	2.26	1.84	1.86	4.54	4.15	4.11
มูลค่าเพิ่มต่อยอดขาย	เท่า	0.14	0.15	0.16	0.09	0.13	0.15	0.23	0.23	0.24	0.44	0.48	0.46
ยอดขายต่อพนักงาน	บาท	1,714,825	1,789,944	1,660,060	1,938,469	1,811,592	1,169,097	1,379,256	1,352,997	1,645,598	2,538,791	2,446,001	2,061,126
ความเข้มข้นของสินทรัพย์ดำเนินงาน	บาท	882,591	901,002	1,041,588	824,067	855,320	996,149	752,950	789,359	926,691	1,367,979	1,243,981	1,041,830
ความเข้มข้นของ ส/ท ถาวรที่ใช้ดำเนินงาน	บาท	388,890	353,385	342,614	279,567	377,744	476,579	273,436	280,496	360,312	535,452	521,600	436,875

ตารางที่ 4-29 แสดงตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของบริษัทขนาดใหญ่

ตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม	หน่วย	L1			L2			L3			L4		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่พนักงาน	ร้อยละ	85.44	78.22	79.56	64.47	55.81	69.43	45.16	49.32	41.82	16.21	15.25	18.79
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนทุน	ร้อยละ	14.56	21.78	20.44	35.53	44.19	30.57	54.84	50.68	58.18	83.79	84.75	81.21
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่เจ้าหน้าที่	ร้อยละ	0.09	0.47	0.29	6.99	7.25	14.35	0.60	0.00	0.17	0.00	0.00	0.00
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่รัฐบาล	ร้อยละ	0.00	1.93	1.70	0.00	0.00	0.00	2.34	2.78	4.04	0.00	0.00	1.51
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ผู้อื่น	ร้อยละ	35.11	16.14	0.00	0.00	0.00	0.00	133.97	105.15	59.75	33.05	89.69	87.98

ตารางที่ 4-30 แสดงตัวชี้วัดด้านค่าใช้จ่ายของบริษัทขนาดใหญ่

ตัวชี้วัดด้านค่าใช้จ่าย	หน่วย	L1			L2			L3			L4		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
ต้นทุนรวมต่อยอดขาย	ร้อยละ	98.00	96.65	96.76	96.71	94.23	95.29	87.23	88.15	85.90	62.90	59.49	62.57
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อยอดขาย	ร้อยละ	5.87	5.95	6.63	1.63	1.96	4.23	3.72	2.77	2.84	3.56	3.18	3.63
ต้นทุนขายต่อยอดขาย	ร้อยละ	92.13	90.70	90.13	95.07	92.27	91.05	83.51	85.38	83.06	59.34	56.31	58.94
ค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์ต่อยอดขาย	ร้อยละ	4.22	3.86	4.42	2.90	2.41	4.46	2.92	3.31	3.49	9.26	7.76	8.52
ค่าจ้างแรงงานต่อยอดขาย	ร้อยละ	11.72	12.03	12.60	5.98	7.29	10.70	10.52	11.53	10.14	7.18	7.29	8.66
ค่าจ้างแรงงานเฉลี่ย	บาท	201,040	215,299	209,121	115,841	132,060	125,123	145,069	156,014	166,859	182,253	178,336	178,456

ตารางที่ 4-31 แสดงตัวชี้วัดด้านประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ของบริษัทขนาดใหญ่

ตัวชี้วัดด้านประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์	หน่วย	L1			L2			L3			L4		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน	เท่า	1.94	1.99	1.59	2.35	2.12	1.17	1.83	1.71	1.78	1.86	1.97	1.98
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ถาวร	เท่า	4.41	5.07	4.85	6.93	4.80	2.45	5.04	4.82	4.57	4.74	4.69	4.72
ประสิทธิภาพสินทรัพย์หมุนเวียน	เท่า	3.47	3.27	2.37	3.56	3.79	2.25	2.88	2.66	2.91	3.05	3.39	3.41
การหมุนเวียนของลูกหนี้การค้า	วัน	30	32	38	52	46	96	55	57	57	30	31	32
การหมุนเวียนของเจ้าหนี้การค้า	วัน	21	23	27	23	19	27	39	48	41	31	26	21
การหมุนเวียนของสินค้าคงคลัง	วัน	38	37	38	26	29	37	61	56	55	31	36	41
การหมุนเวียนของวัตถุดิบ	วัน	25	23	24	15	17	26	32	32	29	7	14	32
การหมุนเวียนของสินค้าระหว่างผลิต	วัน	4	4	4	2	2	2	5	5	5	7	7	7
การหมุนเวียนของสินค้าสำเร็จรูป	วัน	9	9	10	8	10	8	24	20	21	16	15	2
สินทรัพย์ดำเนินงานต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	เท่า	0.92	0.95	0.92	2.51	1.87	1.84	0.25	0.48	0.53	0.98	1.15	1.12

ตารางที่ 4-32 แสดงตัวชี้วัดด้านความสามารถในการทำกำไรของบริษัทขนาดใหญ่

ตัวชี้วัดด้านความสามารถในการทำกำไร	หน่วย	L1			L2			L3			L4		
		2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550	2548	2549	2550
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน	ร้อยละ	3.88	6.65	5.16	7.75	12.23	5.53	23.40	20.31	25.05	68.86	79.64	74.04
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขาย	ร้อยละ	2.00	3.35	3.24	3.29	5.77	4.71	12.77	11.85	14.10	37.10	40.51	37.43
กำไรก่อนภาษีต่อยอดขาย	ร้อยละ	1.99	3.28	3.19	2.65	4.83	2.50	12.63	11.85	14.06	37.10	40.51	37.43
กำไรสุทธิต่อยอดขาย	ร้อยละ	1.99	2.98	2.92	2.65	4.83	2.50	12.09	11.20	13.08	37.10	40.51	36.73
กำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน	ร้อยละ	3.86	5.92	4.66	6.22	10.22	2.93	22.14	19.20	23.23	68.86	79.64	72.67
กำไรสุทธิต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	ร้อยละ	3.56	5.65	4.27	15.63	19.11	5.39	5.47	9.19	12.29	67.26	91.22	81.53
ส่วนของผู้ถือหุ้นต่อสินทรัพย์ถาวร	ร้อยละ	108.28	104.84	109.15	39.82	53.48	54.41	404.80	208.94	189.00	102.38	87.31	89.13
สินทรัพย์ถาวรต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน	ร้อยละ	44.06	39.22	32.89	33.93	44.16	47.84	36.32	35.53	38.88	39.14	41.93	41.93

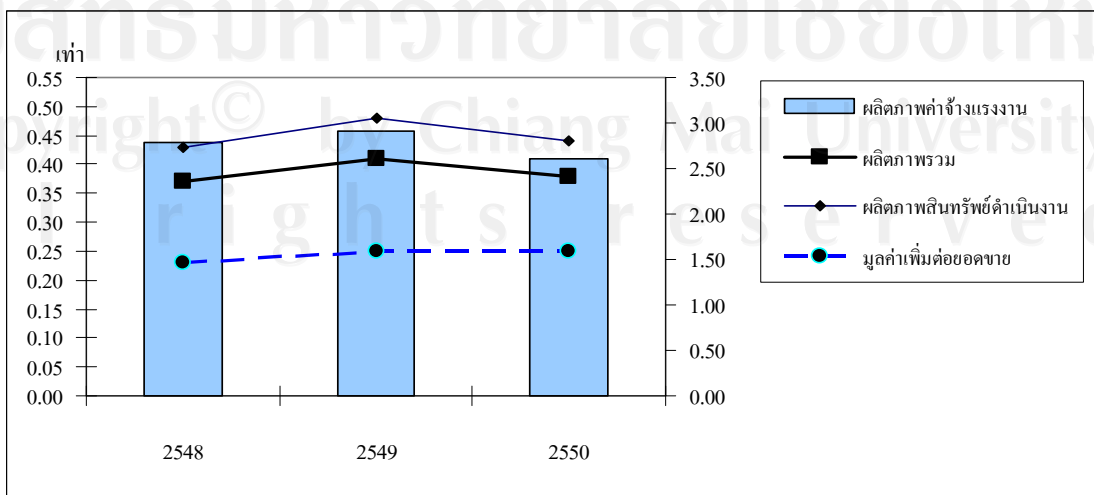
1.) ตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่ม

ใช้ในการวัดประสิทธิภาพการใช้ปัจจัยการผลิต ได้แก่ ทุน และแรงงาน เพื่อสร้างผลผลิตหรือมูลค่าเพิ่มในกิจการ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 11 ตัว จากตารางที่ 4-28 แสดงมูลค่าเพิ่มและตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่มของบริษัทขนาดใหญ่ 4 บริษัท คือ L1, L2, L3 และ L4 นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงในตารางที่ 4-33 และตารางที่ 4-34

ตารางที่ 4-33 แสดงการเปรียบเทียบมูลค่าเพิ่มและตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่มของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่

ตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม	กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
มูลค่าเพิ่ม (บาท)	1,657,093	2,084,134	1,905,913	1,882,380
ผลิตภาพรวม (เท่า)	0.37	0.41	0.38	0.39
ผลิตภาพค่าจ้างแรงงาน (เท่า)	2.78	2.91	2.60	2.76
ผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน (เท่า)	0.43	0.48	0.44	0.45
ผลิตภาพสินทรัพย์หมุนเวียน (เท่า)	0.71	0.81	0.75	0.76
ผลิตภาพสินทรัพย์ถาวร (เท่า)	1.13	1.19	1.11	1.14
ผลิตภาพเครื่องจักรและอุปกรณ์ (เท่า)	2.38	2.21	2.06	2.22
มูลค่าเพิ่มต่อยอดขาย (เท่า)	0.23	0.25	0.25	0.24
ความเข้มข้นของสินทรัพย์ดำเนินงาน (บาท)	956,896	947,415	1,001,564	968,625
ความเข้มข้นของสินทรัพย์ถาวร (บาท)	369,336	383,306	404,095	385,579

ภาพที่ 4-20 กราฟแสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านมูลค่าเพิ่มของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่



จากตารางที่ 4-33 และภาพที่ 4-20 ผลผลิตภาพรวมของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ปี 2549 เป็น 0.41 เท่า ปี 2550 0.38 เท่า แสดงให้เห็นว่าผลผลิตภาพรวมของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีค่าลดลง ซึ่งแสดงถึงความสามารถโดยรวมในการบริหารสินทรัพย์ดำเนินงานและการบริหารแรงงาน เพื่อสร้างมูลค่าเพิ่มให้กิจการมีประสิทธิภาพลดลง มูลค่าเพิ่มต่อยอดขายในปี 2550 มีค่าเป็น 0.25 เท่า ไม่มีการเปลี่ยนแปลงจากปี 2549

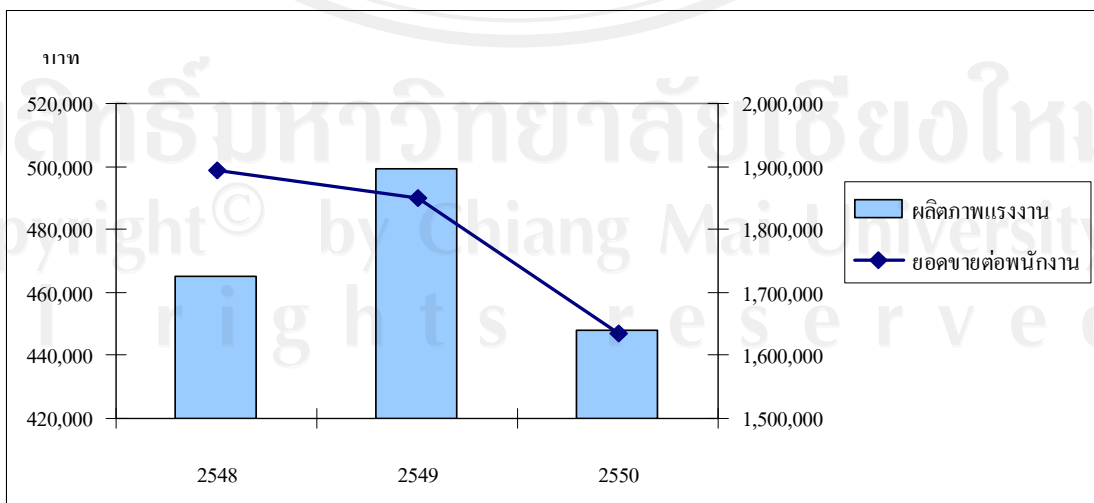
ค่าผลผลิตภาพค่าจ้างแรงงานปี 2549 เป็น 2.91 เท่า ปี 2550 เป็น 2.60 เท่า แสดงให้เห็นว่าการบริหารแรงงานมีประสิทธิภาพลดลง ส่วนด้านการบริหารสินทรัพย์ดำเนินงาน ปี 2549 เป็น 0.48 เท่า ปี 2550 เป็น 0.44 เท่า แสดงว่าการบริหารสินทรัพย์มีประสิทธิภาพลดลง เนื่องจากผลผลิตภาพสินทรัพย์หมุนเวียน ผลผลิตภาพสินทรัพย์ถาวร และผลผลิตภาพเครื่องจักรและอุปกรณ์มีค่าลดลง

เมื่อพิจารณาค่าความเข้มข้นของสินทรัพย์ดำเนินงานหรือการลงทุนในสินทรัพย์ดำเนินงานต่อจำนวนพนักงาน พบว่ากลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ลงทุนในสินทรัพย์ดำเนินงานต่อพนักงาน 1 คนในปี 2550 เท่ากับ 1,001,564 บาทเพิ่มขึ้นเล็กน้อยจากปี 2549 ซึ่งมีค่าเป็น 947,415 บาท

ตารางที่ 4-34 แสดงการเปรียบเทียบผลผลิตภาพด้านแรงงานของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่

ตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม	กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
ผลผลิตภาพแรงงาน (บาท)	465,113	499,331	447,964	470,803
ยอดขายต่อพนักงาน (บาท)	1,892,835	1,850,134	1,633,970	1,792,313

ภาพที่ 4-21 กราฟแสดงการเปรียบเทียบผลผลิตภาพด้านแรงงานของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่



จากตารางที่ 4-34 และภาพที่ 4-21 แสดงให้เห็นว่าผลิตภาพแรงงาน ซึ่งในปี 2549 พนักงาน 1 คนสามารถสร้างมูลค่าเพิ่มได้ 499,331 บาท ลดลงเป็น 447,964 บาทในปี 2550 ซึ่งเป็นไปในทิศทางเดียวกับมูลค่ายอดขายต่อพนักงานที่ลดลงจากปี 2549 คิดเป็นยอดขาย 1,850,134 บาท ปี 2550 ลดลงเป็น 1,633,970 บาท

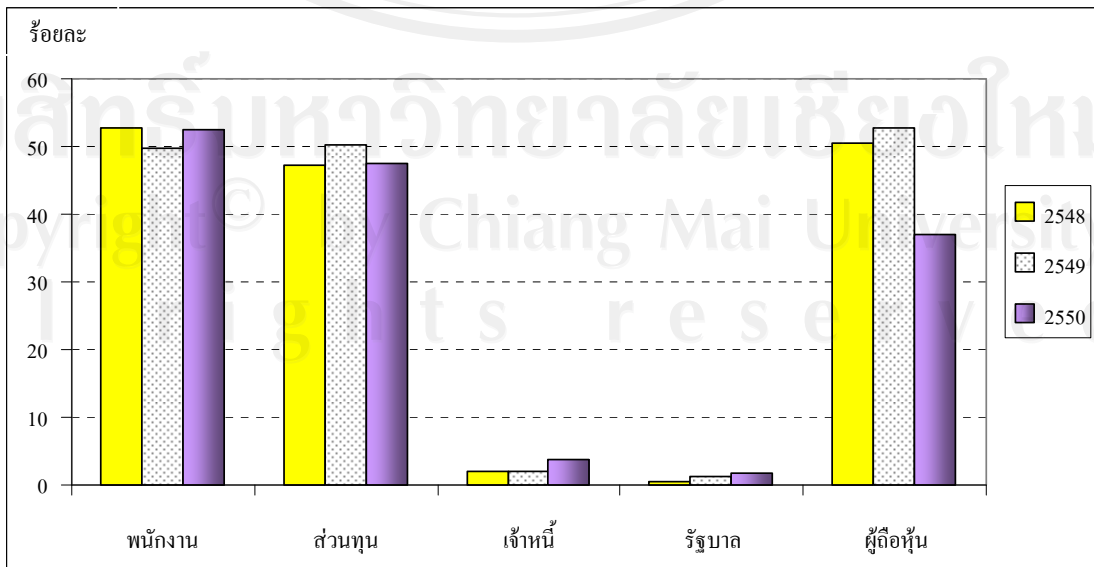
2.) ตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม

ประกอบด้วยตัวชี้วัด 5 ตัว ที่ใช้วัดการกระจายส่วนแบ่งมูลค่าเพิ่มในกิจการไปยังส่วนต่างๆ ได้แก่ พนักงาน เจ้าของทุน เจ้าหนี้ รัฐบาล และผู้ถือหุ้น จากตารางที่ 4-29 แสดงตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของบริษัทขนาดใหญ่ 4 บริษัท นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงในตารางที่ 4-35

ตารางที่ 4-35 แสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่

ตัวชี้วัดการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม	กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่พนักงาน (ร้อยละ)	52.82	49.65	52.40	51.62
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนทุน (ร้อยละ)	47.18	50.35	47.60	48.38
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่เจ้าหนี้ (ร้อยละ)	1.92	1.93	3.70	2.52
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่รัฐบาล (ร้อยละ)	0.59	1.18	1.81	1.19
การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ผู้ถือหุ้น (ร้อยละ)	50.53	52.74	36.93	46.74

ภาพที่ 4-22 กราฟแสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่



จากตารางที่ 4-35 และภาพที่ 4-22 การกระจายส่วนแบ่งมูลค่าเพิ่มในกิจการ โดยจัดสรรให้แก่พนักงานปี 2549 ร้อยละ 49.65 ปี 2550 เป็นร้อยละ 52.40 แสดงให้เห็นว่าในปี 2550 กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีการจัดสรรมูลค่าเพิ่มเป็นค่าตอบแทนแรงงานมากขึ้น การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนทุน ในปี 2550 มีค่าเป็นร้อยละ 47.60 ซึ่งลดลงเล็กน้อยจากปี 2549 ซึ่งมีค่าร้อยละ 50.35 เมื่อพิจารณาการจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่เจ้าหนี้หรือภาระดอกเบี้ยจ่ายมีค่าเพิ่มสูงขึ้นจากปี 2549 จากร้อยละ 1.93 เป็นร้อยละ 3.70 นอกจากนี้การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนรัฐบาลปี 2549 เป็นร้อยละ 1.18 ปี 2550 ร้อยละ 1.81 แสดงว่ามีการจ่ายภาษีให้ภาครัฐมากขึ้น ส่วนการจ่ายเงินปันผลให้กับผู้ถือหุ้นปี 2549 ที่ค่าร้อยละ 52.74 ปี 2550 เป็นร้อยละ 36.93 แสดงว่าจ่ายเงินปันผลในอัตราที่น้อยลง

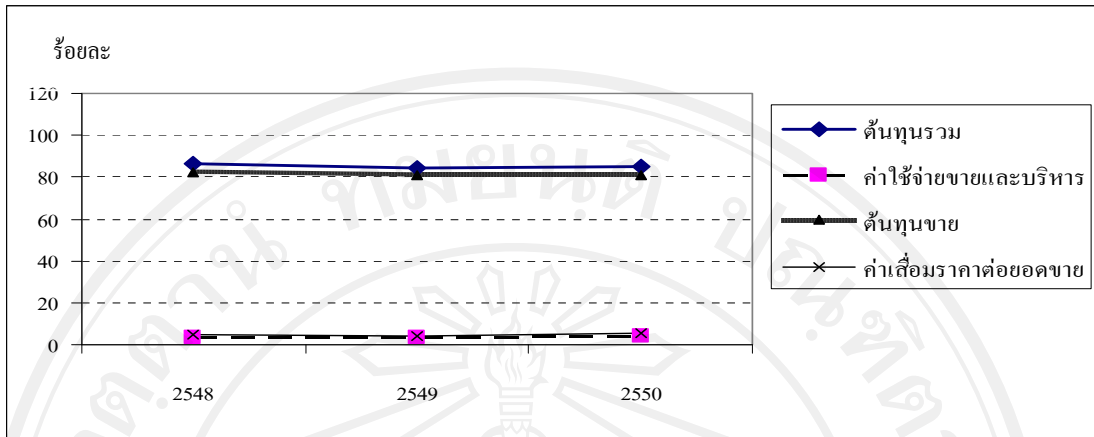
3.) ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย

ใช้ในการวัดต้นทุนการผลิตและค่าใช้จ่ายต่างๆ ที่เกิดขึ้นในกิจการเทียบกับยอดขาย ซึ่งจะแสดงให้เห็นถึงผลการดำเนินงานของกิจการ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 6 ตัว จากตารางที่ 4-30 แสดงตัวชี้วัดด้านค่าใช้จ่ายของบริษัทขนาดใหญ่ 4 บริษัท นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงในตารางที่ 4-36

ตารางที่ 4-36 แสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านต้นทุนและค่าใช้จ่ายของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่

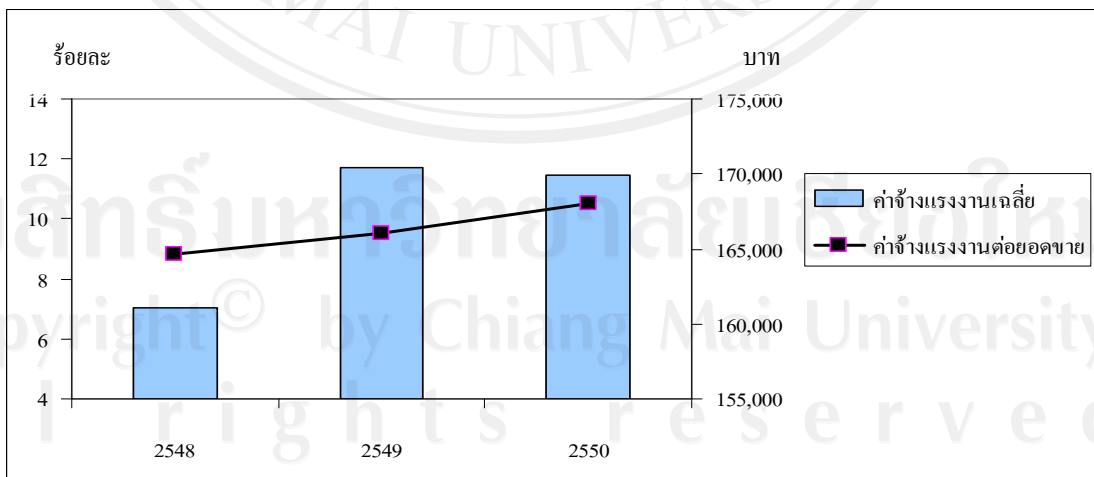
ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย	กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
ต้นทุนรวมต่อยอดขาย (ร้อยละ)	86.21	84.63	85.13	85.32
ค่าใช้จ่ายขายและบริหารต่อยอดขาย (ร้อยละ)	3.70	3.46	4.33	3.83
ต้นทุนขายต่อยอดขาย (ร้อยละ)	82.51	81.17	80.80	81.49
ค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์ต่อยอดขาย (ร้อยละ)	4.82	4.33	5.22	4.79
ค่าจ้างแรงงานต่อยอดขาย (ร้อยละ)	8.85	9.53	10.52	9.64
ค่าจ้างแรงงานเฉลี่ย (บาท ต่อ ปี)	161,051	170,427	169,889	167,123

ภาพที่ 4-23 กราฟแสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านต้นทุนและค่าใช้จ่ายของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่



จากตารางที่ 4-36 และภาพที่ 4-23 แสดงให้เห็นว่าในปี 2550 การดำเนินกิจการของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีต้นทุนรวมต่อยอดขาย เพิ่มขึ้นจากปี 2549 เล็กน้อยจากร้อยละ 84.63 เป็นร้อยละ 85.13 เมื่อพิจารณาแยกส่วนต้นทุนสินค้าขายและค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารพบว่า ต้นทุนสินค้าขายมีแนวโน้มลดลงเล็กน้อยจากปี 2549 ที่ร้อยละ 81.17 เป็นร้อยละ 80.80 ในขณะที่ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อยอดขายมีค่าเพิ่มสูงขึ้น กล่าวได้ว่าต้นทุนรวมของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่อยู่ในระดับค่อนข้างคงที่ แสดงถึงความสามารถในการควบคุมต้นทุนได้เป็นอย่างดี เมื่อพิจารณาอัตราค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์ต่อยอดขายพบว่ามีค่าสูงขึ้นเล็กน้อยจาก 9.53 เป็น 10.52 เนื่องจากกิจการยังคงมีการลงทุนในสินทรัพย์ถาวรเพิ่มเติมมากขึ้น

ภาพที่ 4-24 กราฟแสดงการเปรียบเทียบค่าจ้างแรงงานของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่



จากตารางที่ 4-36 และภาพที่ 4-24 แสดงให้เห็นว่าค่าจ้างแรงงานเฉลี่ยในปี 2549 และ ปี 2550 มีค่าอยู่ในระดับเดียวกันที่ประมาณ 170,000 บาทต่อคน แต่ค่าจ้างแรงงานต่อยอดขายมีแนวโน้มสูงขึ้นจากปี 2549 ที่ร้อยละ 4.33 เป็น 5.22 ในปี 2550

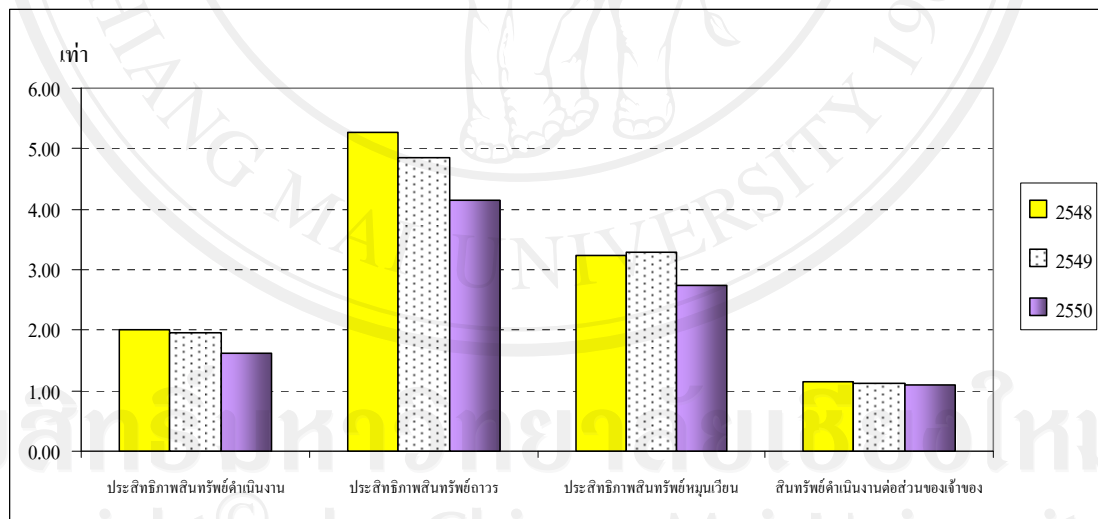
4.) ตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์

ใช้เพื่อวัดความสามารถในการบริหารสินทรัพย์ต่างๆ ทั้งสินทรัพย์หมุนเวียนและสินทรัพย์ถาวรเพื่อสร้างรายได้ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 10 ตัว จากตารางที่ 4-31 แสดงตัวชี้วัดด้านประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์ของบริษัทขนาดใหญ่ 4 บริษัท นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงในตารางที่ 4-37 และ ตารางที่ 4-38

ตารางที่ 4-37 แสดงการเปรียบเทียบประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่

ตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์	กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน (เท่า)	2.00	1.95	1.63	1.86
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ถาวร (เท่า)	5.28	4.84	4.15	4.76
ประสิทธิภาพสินทรัพย์หมุนเวียน (เท่า)	3.24	3.28	2.73	3.08
สินทรัพย์ดำเนินงานต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	1.16	1.11	1.10	1.13

ภาพที่ 4-25 กราฟแสดงการเปรียบเทียบประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่



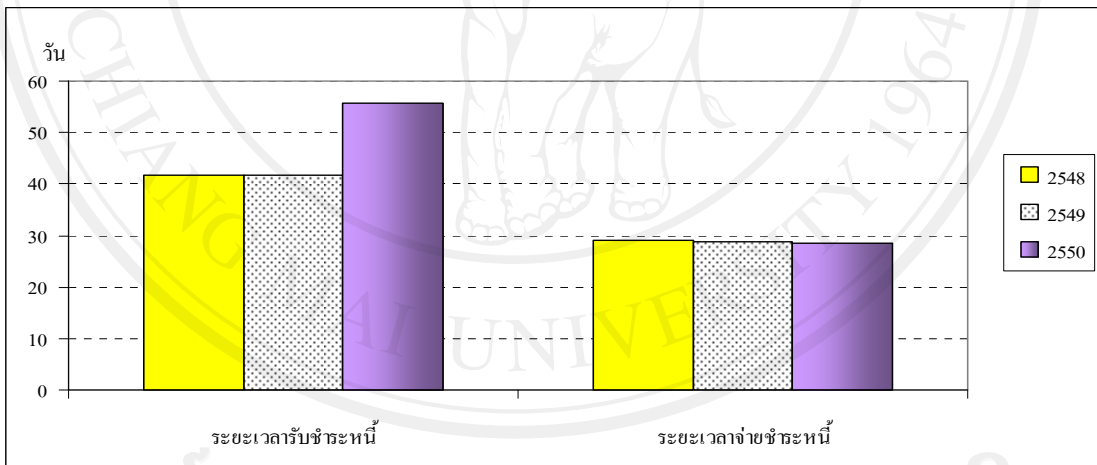
จากตารางที่ 4-37 และภาพที่ 4-25 ประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน ในปี 2550 มีค่าเป็น 1.63 เท่า ลดลงจากในปี 2548 และ 2549 มีค่าเป็น 2.00 เท่า และ 1.95 เท่า ตามลำดับ แสดงให้เห็นว่า ในปี 2550 กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ มีประสิทธิภาพในการบริหารสินทรัพย์ลดลงทั้งประสิทธิภาพการบริหารสินทรัพย์ถาวรและสินทรัพย์หมุนเวียน เมื่อพิจารณาอัตราส่วนสินทรัพย์ดำเนินงานต่อส่วนของผู้ถือหุ้นในปี 2550 มีค่าใกล้เคียงกับปี 2549 คือประมาณ 1.1 เท่า แสดงว่ากลุ่มบริษัทขนาด

ใหญ่มีนโยบายที่ยังคงรักษาระดับการลงทุนในสินทรัพย์โดยใช้แหล่งเงินทุนจากส่วนของผู้ถือหุ้น และส่วนของผู้ถือหุ้นในระดับสัดส่วนเท่าเดิม

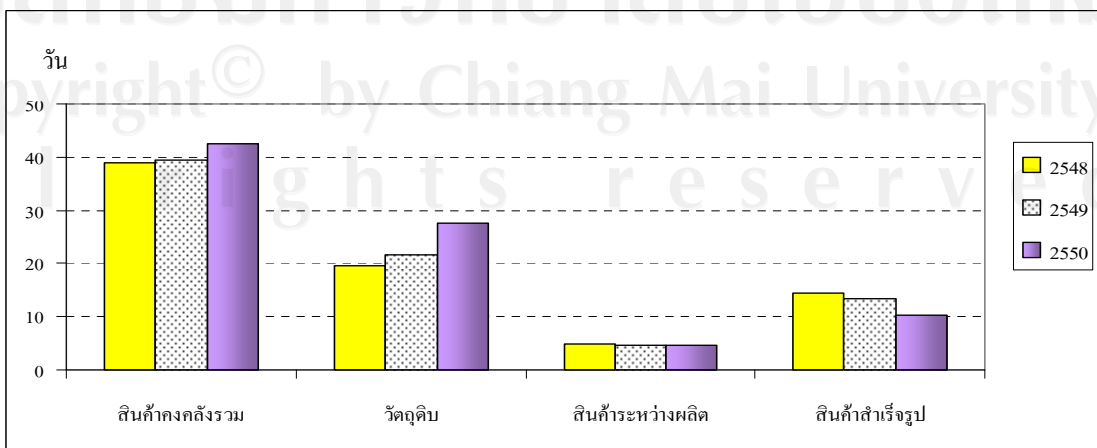
ตารางที่ 4-38 แสดงการเปรียบเทียบการหมุนเวียนสินทรัพย์ของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่

ตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์	กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
การหมุนเวียนของลูกหนี้การค้า (วัน)	42	42	56	46
การหมุนเวียนของผู้ถือหุ้นการค้า (วัน)	29	29	29	29
การหมุนเวียนของสินค้าคงคลัง (วัน)	39	39	43	40
การหมุนเวียนของวัตถุดิบ (วัน)	20	22	28	23
การหมุนเวียนของสินทรัพย์ระหว่างผลิต (วัน)	5	5	5	5
การหมุนเวียนของสินทรัพย์สำเร็จรูป (วัน)	15	13	10	13

ภาพที่ 4-26 กราฟแสดงการเปรียบเทียบการหมุนเวียนลูกหนี้ เจ้าหนี้ ของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่



ภาพที่ 4-27 กราฟแสดงการเปรียบเทียบการหมุนเวียนสินค้าคงคลังของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่



จากตารางที่ 4-38 และภาพที่ 4-26, 4-27 ระยะเวลาในการจัดเก็บหนี้จากลูกค้าเพิ่มขึ้นจากปี 2549 คือจาก 42 วัน เป็น 56 วัน แสดงว่าใช้เวลาเก็บหนี้เพิ่มมากขึ้น อาจเนื่องมาจากนโยบายการจัดเก็บหนี้ที่ให้ระยะเวลาเครดิตกับลูกค้าเพิ่มขึ้น ในขณะที่ระยะเวลาการจ่ายชำระหนี้สั้นกว่าการรับชำระหนี้ โดยอยู่ในระดับคงที่ประมาณ 29 วัน เมื่อพิจารณาประสิทธิภาพในการบริหารจัดการสินค้าคงคลัง โดยในปี 2550 มีระยะเวลา 43 วันเพิ่มขึ้นจากในปี 2549 ซึ่งใช้ระยะเวลา 39 วัน แสดงว่าประสิทธิภาพการบริหารสินค้าคงคลังโดยรวมมีประสิทธิภาพลดลงเล็กน้อย ทั้งนี้เป็นผลมาจากการหมุนเวียนของวัตถุดิบที่ใช้ระยะเวลามากขึ้นจาก 20 วันเป็น 28 วัน แต่กลุ่มบริษัทนี้ได้เพิ่มประสิทธิภาพการหมุนเวียนของสินค้าสำเร็จรูปได้ดีขึ้นจาก 15 วัน เป็น 10 วัน

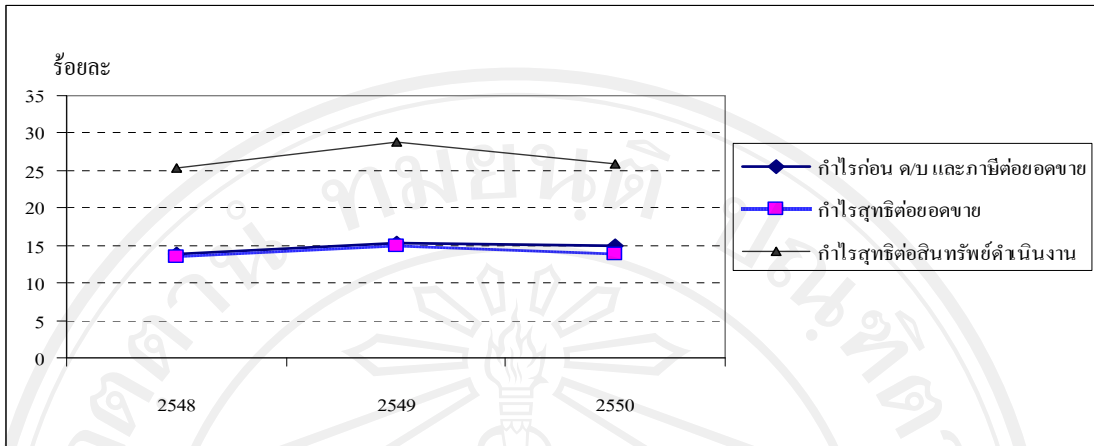
5.) ตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร

ใช้วัดความสามารถของธุรกิจในการสร้างกำไรกลับคืนมาสู่กิจการ ประกอบด้วยตัวชี้วัด 8 ตัว จากตารางที่ 4-32 แสดงตัวชี้วัดด้านความสามารถในการทำกำไรของบริษัทขนาดใหญ่ 4 บริษัท นำมาคำนวณค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ในแต่ละปีและค่าเฉลี่ยตัวชี้วัดรวม 3 ปี ดังแสดงในตารางที่ 4-39

ตารางที่ 4-39 แสดงความสามารถในการทำกำไรของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่

ตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร	กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่			
	2548	2549	2550	ค่าเฉลี่ย (2548-2550)
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน (ร้อยละ)	25.97	29.71	27.44	27.71
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขาย (ร้อยละ)	13.79	15.37	14.87	14.68
กำไรก่อนภาษีต่อยอดขาย (ร้อยละ)	13.59	15.11	14.29	14.33
กำไรสุทธิต่อยอดขาย (ร้อยละ)	13.46	14.88	13.81	14.05
กำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน (ร้อยละ)	25.27	28.75	25.87	26.63
กำไรสุทธิต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (ร้อยละ)	22.98	31.29	25.87	26.71
ส่วนของผู้ถือหุ้นต่อสินทรัพย์ถาวร (ร้อยละ)	163.82	113.64	110.42	129.29
สินทรัพย์ถาวรต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน (ร้อยละ)	38.36	40.21	40.39	39.65

ภาพที่ 4-28 กราฟแสดงความสามารถในการทำกำไรของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่



จากตารางที่ 4-39 และภาพที่ 4-28 อัตราส่วนกำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน หรือผลตอบแทนที่กิจการได้รับจากการลงทุนในสินทรัพย์ในปี 2550 มีค่าลดลงเมื่อเทียบกับปี 2549 คือจากร้อยละ 29.71 เป็นร้อยละ 27.44 กำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงานมีค่าผลตอบแทนจากร้อยละ 28.75 เป็นร้อยละ 25.87 อัตราส่วนกำไรต่อยอดขายเปรียบเทียบกับปี 2549 ในปี 2550 กำไรจากการดำเนินงานลดลงจากร้อยละ 15.37 เป็นร้อยละ 14.87 และกำไรสุทธิลดลงจากร้อยละ 14.88 เป็นร้อยละ 13.81 แสดงให้เห็นว่า ในปี 2550 กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีความสามารถในการทำกำไรลดลงเมื่อเทียบกับปี 2549 นอกจากนี้ ผลตอบแทนที่ส่วนของผู้ถือหุ้นได้รับจากการลงทุนในกิจการมีค่าลดลงเช่นกันจากปี 2549 ที่ร้อยละ 31.29 เป็นร้อยละ 25.87 สำหรับความเข้มข้นของสินทรัพย์ถาวร พิจารณาจากสัดส่วนการลงทุนในสินทรัพย์ถาวรต่อสินทรัพย์ดำเนินงานของกิจการยังมีระดับคงเดิมที่ประมาณร้อยละ 40

จากการศึกษามูลค่าเพิ่มการดำเนินงาน โดยใช้ตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือในส่วนของกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ จะเห็นได้ว่า ในปี 2550 กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีผลิตภาพรวมลดลงจากปี 2549 แต่ยังคงสูงกว่าค่าผลิตภาพในปี 2548 ต้นทุนรวมอยู่ในระดับค่อนข้างคงที่ แสดงถึงความสามารถในการควบคุมต้นทุนได้เป็นอย่างดี กิจการยังคงมีการลงทุนในสินทรัพย์ถาวรเพิ่มเติมมากขึ้น โดยยังคงรักษาระดับการลงทุนในสินทรัพย์โดยใช้แหล่งเงินทุนจากส่วนของผู้ถือหุ้นและส่วนของผู้ถือหุ้นในระดับสัดส่วนเท่าเดิม ประสิทธิภาพการบริหารสินทรัพย์ลดลงโดยรวมมีประสิทธิผลลดลงเล็กน้อย ความสามารถในการทำกำไรและผลตอบแทนที่ส่วนของผู้ถือหุ้นได้รับจากการลงทุนในกิจการมีค่าลดลง ถึงแม้ว่าภาพรวมผลการดำเนินงานในปี 2550 มีแนวโน้มลดลงจากปี 2549 แต่กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ยังคงรักษามูลค่าเพิ่มและกำไรจากการดำเนินงานได้ในอัตราส่วนสูง

4.2.1.4 การเปรียบเทียบมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ ขนาดเล็ก ขนาดกลาง และขนาดใหญ่

หลังจากที่ได้ศึกษามูลค่าเพิ่มการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ ใน นิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ จังหวัดลำพูน โดยแยกเป็นกิจการขนาดเล็ก ขนาดกลาง และ ขนาดใหญ่แล้ว จากนั้นทำการเปรียบเทียบมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานระหว่างกลุ่มบริษัททั้ง 3 ขนาด เพื่อให้ทราบถึงสถานะการดำเนินงานของกิจการเมื่อเทียบกับธุรกิจที่อยู่ในอุตสาหกรรมเดียวกันและมีสภาพแวดล้อมทางธุรกิจใกล้เคียงกัน ดังรายละเอียดต่อไปนี้

1.) ตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม

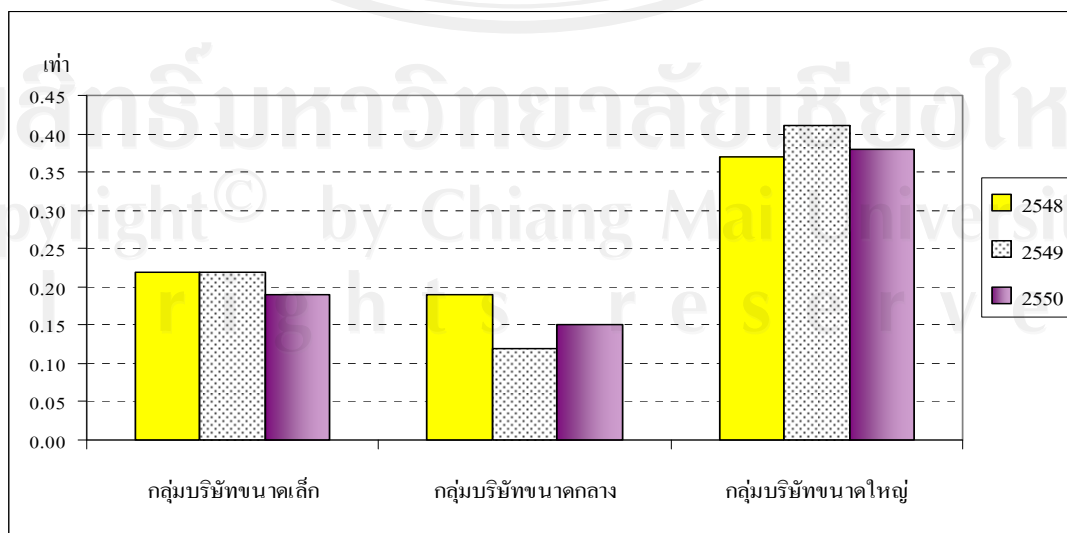
ใช้ในการวัดประสิทธิภาพการใช้จ่ายการผลิต ได้แก่ ทุน และแรงงาน เพื่อสร้างผลผลิต หรือมูลค่าเพิ่มในกิจการ ในการศึกษานี้พิจารณาเปรียบเทียบตัวชี้วัดที่สำคัญในกลุ่มนี้ 6 ตัว คือ ผลิตภาพรวม ผลิตภาพแรงงาน ผลิตภาพค่าจ้างแรงงาน ผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน มูลค่าเพิ่มต่อ ยอดขาย และ ยอดขายต่อพนักงาน

1.1) **ผลิตภาพรวม** คือ ค่าความสามารถโดยรวมในการบริหารสินทรัพย์ทั้งหมดของกิจการ โดยพิจารณา 2 ปัจจัยหลัก คือ ด้านสินทรัพย์ทุนและด้านแรงงาน

ตารางที่ 4-40 แสดงการเปรียบเทียบผลิตภาพรวมของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์

ผลิตภาพรวม (หน่วย: เท่า)	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	0.22	0.22	0.19
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	0.19	0.12	0.15
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	0.37	0.41	0.38

ภาพที่ 4-29 กราฟแสดงการเปรียบเทียบผลิตภาพรวมของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์



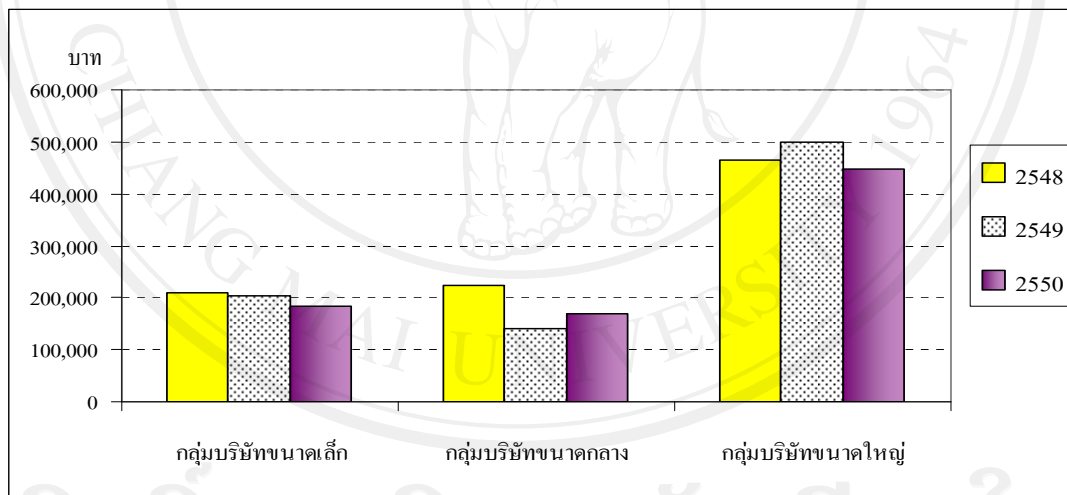
จากตารางที่ 4-40 และภาพที่ 4-29 แสดงให้เห็นว่าในช่วงระยะเวลาที่ทำการศึกษา กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีผลิตรายรวมต่ำที่สุด และกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีผลิตรายรวมสูงที่สุด ผลิตรายรวมของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดใหญ่ในปี 2550 มีแนวโน้มลดลงจากปี 2549 ส่วนกลุ่มบริษัทขนาดกลางมีผลิตรายรวมสูงขึ้นจากปี 2549 แต่ยังคงอยู่ในระดับต่ำที่สุด

1.2) ผลิตรายแรงงาน คือ อัตราส่วนของมูลค่าเพิ่มต่อจำนวนพนักงานเพื่อบอกถึงประสิทธิภาพของพนักงาน 1 คนในการสร้างมูลค่าเพิ่มให้กิจการคิดเป็นจำนวนเงินเท่าใด

ตารางที่ 4-41 แสดงการเปรียบเทียบผลิตรายแรงงานของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์

ผลิตรายแรงงาน (หน่วย: บาท)	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	209,679	203,840	184,354
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	224,916	141,587	169,089
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	465,113	499,331	447,964

ภาพที่ 4-30 กราฟแสดงการเปรียบเทียบผลิตรายแรงงานของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์



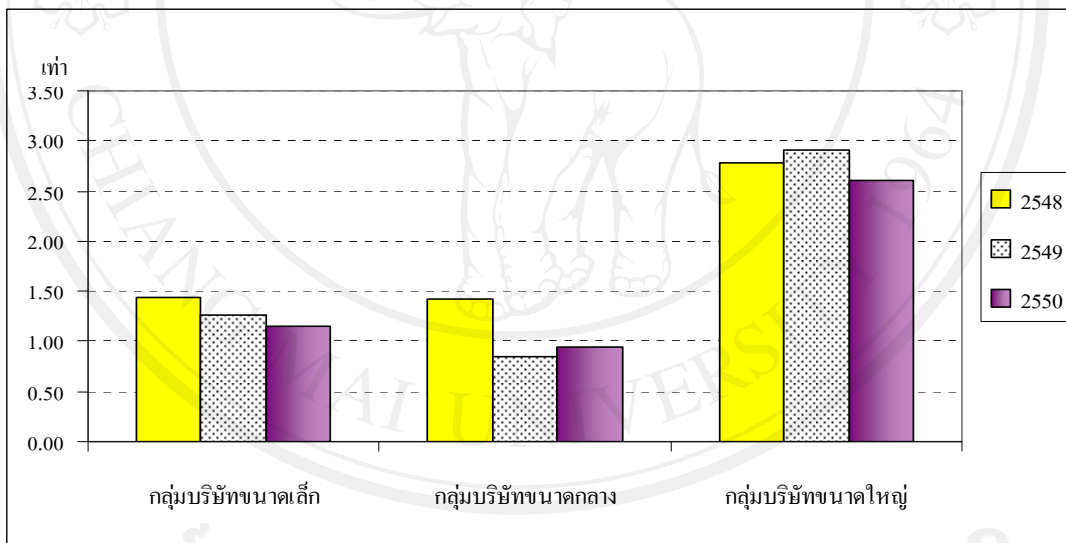
จากตารางที่ 4-41 และภาพที่ 4-30 แสดงให้เห็นว่าในช่วงระยะเวลาที่ทำการศึกษา กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีผลิตรายแรงงานต่ำที่สุด และกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีผลิตรายแรงงานสูงที่สุดในปี 2550 ผลิตรายแรงงานของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดใหญ่มีแนวโน้มลดลงจากปี 2549 ส่วนกลุ่มบริษัทขนาดกลางมีผลิตรายแรงงานสูงขึ้นจากปี 2549 แต่ยังคงอยู่ในระดับต่ำที่สุด และในปี 2550 กลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดกลางมีค่าผลิตรายแรงงานอยู่ในระดับที่ใกล้เคียงกัน คือ พนักงาน 1 คน สามารถสร้างมูลค่าเพิ่มให้กิจการได้ประมาณ 170,000- 180,000 บาทต่อปี แต่กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ พนักงาน 1 คน สามารถสร้างมูลค่าเพิ่มได้ประมาณ 448,000 บาทต่อปี

1.3) ผลผลิตภาพค่าจ้างแรงงาน คือ อัตราส่วนของมูลค่าเพิ่มต่อค่าใช้จ่ายด้านแรงงานใช้พิจารณาควบคู่กับผลิตภาพแรงงาน อัตราส่วนนี้แสดงให้เห็นว่าเงินทุกๆ 1 บาทที่กิจการจ่ายเป็นค่าจ้างแรงงานสามารถก่อให้เกิดมูลค่าเพิ่มในกิจการได้เท่าไร เป็นการวัดความสามารถในการบริหารแรงงานเชิงปริมาณ เพื่อวัดความสามารถในการแข่งขันด้านต้นทุนแรงงานของกิจการ

ตารางที่ 4-42 แสดงการเปรียบเทียบผลิตภาพค่าจ้างแรงงานของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์

ผลิตภาพค่าจ้างแรงงาน (หน่วย: เท่า)	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	1.44	1.27	1.15
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	1.42	0.84	0.94
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	2.78	2.91	2.60

ภาพที่ 4-31 กราฟแสดงการเปรียบเทียบผลิตภาพค่าจ้างแรงงานของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์



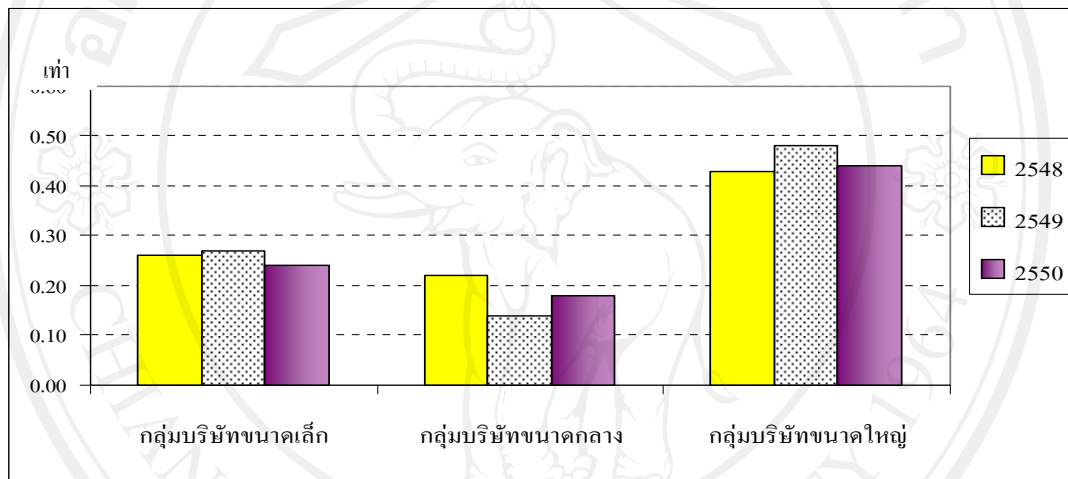
จากตารางที่ 4-42 และภาพที่ 4-31 แสดงให้เห็นว่าในช่วงระยะเวลาที่ทำการศึกษา กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีผลิตภาพค่าจ้างแรงงานต่ำที่สุด และกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีผลิตภาพค่าจ้างแรงงานสูงที่สุด ผลิตภาพค่าจ้างแรงงานของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดใหญ่ในปี 2550 มีแนวโน้มลดลงจากปี 2549 ส่วนกลุ่มบริษัทขนาดกลางมีผลิตภาพรวมสูงขึ้นจากปี 2549 เล็กน้อย แต่ยังคงอยู่ในระดับต่ำที่สุดในกลุ่ม

1.4) ผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน คือ อัตราส่วนของมูลค่าเพิ่มต่อสินทรัพย์ทุนที่ใช้ในการดำเนินงาน ว่าสินทรัพย์ทุนเหล่านั้นสามารถสร้างมูลค่าเพิ่มให้กิจการได้เท่าไร

ตารางที่ 4-43 แสดงการเปรียบเทียบผลผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงานของกลุ่มอุตสาหกรรม
อิเล็กทรอนิกส์

ผลผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน (หน่วย: เท่า)	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	0.26	0.27	0.24
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	0.22	0.14	0.18
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	0.43	0.48	0.44

ภาพที่ 4-32 กราฟแสดงการเปรียบเทียบผลผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงานของกลุ่มอุตสาหกรรม
อิเล็กทรอนิกส์



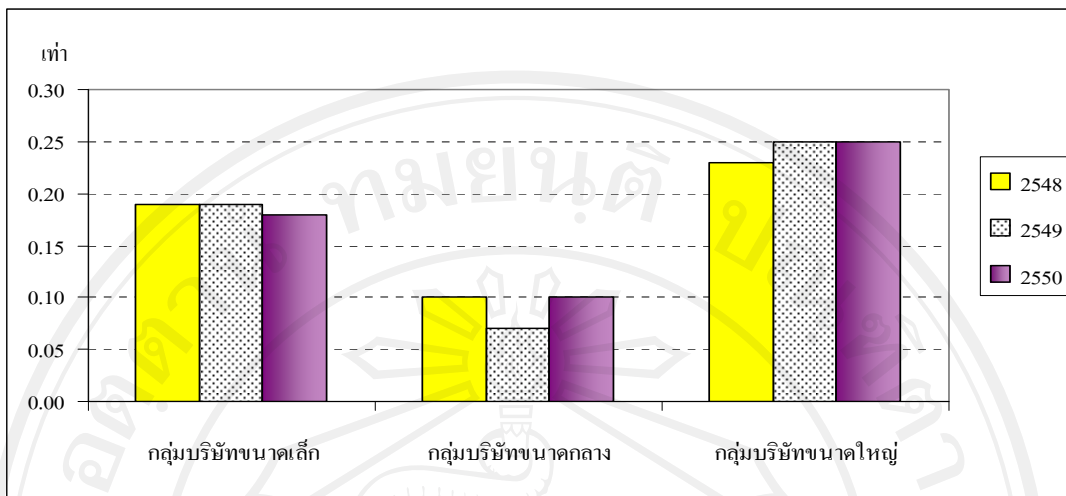
จากตารางที่ 4-43 และภาพที่ 4-32 แสดงให้เห็นว่าในช่วงระยะเวลาที่ทำการศึกษา กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีผลผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงานต่ำที่สุด และกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีผลผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงานสูงที่สุด ตัวชี้วัดนี้แสดงให้เห็นถึงการขาดประสิทธิภาพในการบริหารสินทรัพย์ทุนหรือการจัดการด้านการลงทุนของกลุ่มบริษัทขนาดกลาง ซึ่งมีค่าต่ำที่สุดในกลุ่มมาโดยตลอด

1.5) มูลค่าเพิ่มต่อยอดขาย คือ อัตราส่วนแสดงว่ายอดขาย 1 บาทของกิจการมีส่วนที่เป็นมูลค่าเพิ่มอยู่เท่าใด ซึ่งมูลค่าเพิ่มของกิจการขึ้นอยู่กับประเภทของสินค้าที่ผลิตและประสิทธิภาพในการบริหารต้นทุนของกิจการ

ตารางที่ 4-44 แสดงการเปรียบเทียบมูลค่าเพิ่มต่อยอดขายของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์

มูลค่าเพิ่มต่อยอดขาย (หน่วย: เท่า)	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	0.19	0.19	0.18
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	0.10	0.07	0.10
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	0.23	0.25	0.25

ภาพที่ 4-33 กราฟแสดงการเปรียบเทียบมูลค่าเพิ่มต่อยอดขายของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์



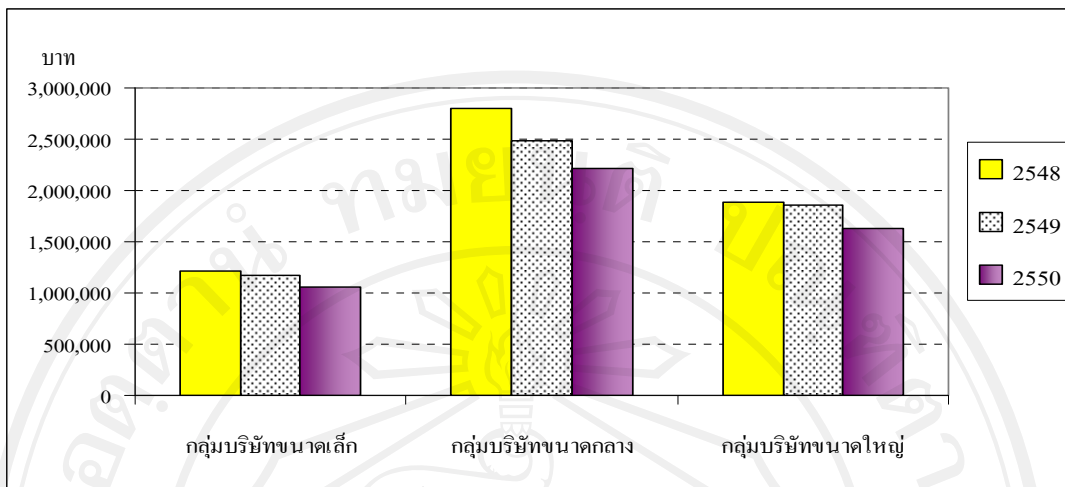
จากตารางที่ 4-44 และภาพที่ 4-33 แสดงให้เห็นว่าในช่วงระยะเวลาที่ทำการศึกษา กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีมูลค่าเพิ่มต่อยอดขายต่ำที่สุด และกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีมูลค่าเพิ่มต่อยอดขายสูงที่สุด เมื่อเปรียบเทียบปี 2550 เทียบกับปี 2549 พบว่ากลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีมูลค่าเพิ่มต่อยอดขายลดลงเล็กน้อย กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีมูลค่าเพิ่มสูงขึ้นมาอยู่ในระดับเดียวกับปี 2548 และกลุ่มบริษัทใหญ่ยังคงรักษามูลค่าเพิ่มต่อยอดขายไว้ได้ในระดับเดิม

1.6) ยอดขายต่อพนักงาน เป็นตัวชี้วัดที่แสดงว่าพนักงาน 1 คน สามารถสร้างยอดขายให้กิจการได้เป็นมูลค่าเท่าไร โดยพิจารณาควบคู่กับผลิตภาพแรงงาน ตามปกติอัตราส่วนยอดขายต่อพนักงานกับผลิตภาพแรงงานจะมีค่าไปในทิศทางเดียวกัน แต่หากไม่ได้ไปในทิศทางเดียวกัน กิจการจะต้องพิจารณาต่อไปว่ามีปัญหาในด้านใด เช่น หากกิจการมียอดขายต่อพนักงานสูง แต่มีผลิตภาพแรงงานต่ำ หมายความว่า กิจการมีปัญหาในการควบคุมต้นทุน เป็นต้น

ตารางที่ 4-45 แสดงการเปรียบเทียบยอดขายต่อพนักงานของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์

ยอดขายต่อพนักงาน (หน่วย: บาท)	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	1,212,176	1,173,496	1,059,473
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	2,794,794	2,481,981	2,219,490
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	1,892,835	1,850,134	1,633,970

ภาพที่ 4-34 กราฟแสดงการเปรียบเทียบยอดขายต่อพนักงานของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์



จากตารางที่ 4-45 และภาพที่ 4-34 แสดงให้เห็นว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลางมียอดขายต่อพนักงานสูงที่สุด กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมียอดขายต่อพนักงานต่ำที่สุด และยอดขายต่อพนักงานของทุกกลุ่มกลุ่มบริษัทมีแนวโน้มลดลงทุกปี เมื่อพิจารณาประกอบกับผลผลิตภาพแรงงานจะพบว่า กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีผลผลิตภาพแรงงานต่ำที่สุดถึงแม้จะมีมูลค่ายอดขายต่อพนักงานสูงที่สุด แสดงว่ามูลค่ารายได้เป็นไปในทิศทางตรงกันข้ามกับผลผลิตภาพแรงงาน กล่าวคือยอดขายของกลุ่มบริษัทขนาดกลางมีมูลค่าเพิ่มน้อยกว่ากลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดใหญ่

2.) ตัวชี้วัดการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม

เป็นตัววัดถึงการกระจายส่วนแบ่งมูลค่าเพิ่มในกิจการไปยังส่วนต่างๆ คือ พนักงาน เจ้าของทุน เจ้าหนี้ รัฐบาล และสังคม

ตารางที่ 4-46 แสดงการเปรียบเทียบการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์

การจัดสรรมูลค่าเพิ่ม (หน่วย : ร้อยละ)	2548					2549					2550				
	พวง.	ทุน	จ/น	รัฐ	ผู้ถือหุ้น	พวง.	ทุน	จ/น	รัฐ	ผู้ถือหุ้น	พวง.	ทุน	จ/น	รัฐ	ผู้ถือหุ้น
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	77.23	22.77	7.62	3.26	18.47	80.20	19.80	7.95	2.86	13.31	91.61	8.39	9.35	2.11	1.53
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	82.10	17.90	3.81	1.05	5.89	122.27	-22.27	5.42	0.00	2.83	112.32	-12.32	2.84	0.00	12.50
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	52.82	47.18	1.92	0.59	50.53	49.65	50.35	1.93	1.18	52.74	52.40	47.60	3.70	1.81	36.93

จากตารางที่ 4-46 แสดงให้เห็นการจัดสรรมูลค่าเพิ่มระหว่างส่วนพนักงานและส่วนทุน ซึ่งกลุ่มบริษัทขนาดกลาง มีการจัดสรรมูลค่าเพิ่มให้แก่ส่วนพนักงานเพื่อเป็นค่าตอบแทนแรงงานมากที่สุดหรือมีค่าใช้จ่ายในการจ้างแรงงานสูงกว่ากลุ่มอื่น ทำให้ในบางปีมูลค่าเพิ่มที่กระจายสู่ส่วนทุนมีค่าติดลบ กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีแนวโน้มค่าใช้จ่ายแรงงานที่สูงขึ้นทุกปี ส่วนกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีการกระจายมูลค่าเพิ่มให้กับพนักงานต่ำกว่ากลุ่มบริษัทอื่นและส่วนทุนในอัตราใกล้เคียงกัน แสดงให้เห็นว่ามูลค่าเพิ่มจากการดำเนินงานของบริษัทขนาดเล็กและขนาดกลางถูกนำไปเป็นต้นทุนค่าแรงในอัตราส่วนที่สูงและมีแนวโน้มสูงขึ้น

การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่เจ้าหนี้ในรูปของดอกเบี้ยจ่าย แสดงให้เห็นว่ากลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีภาระหนี้สินต่อมูลค่าเพิ่มมากกว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลางและขนาดใหญ่

การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่รัฐบาลในรูปของการเสียภาษี กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีภาษีที่ต้องชำระในอัตราส่วนที่สูงกว่ากลุ่มบริษัทอื่น ทั้งนี้เนื่องจากสิทธิประโยชน์ด้านส่งเสริมการลงทุน

การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนของผู้ถือหุ้นในรูปเงินปันผล กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีการจ่ายเงินปันผลโดยรวมในอัตราที่ต่ำที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับกลุ่มอื่น กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีแนวโน้มการจ่ายเงินปันผลที่ลดลง และกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีการจ่ายเงินปันผลมากที่สุด

3.) ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย

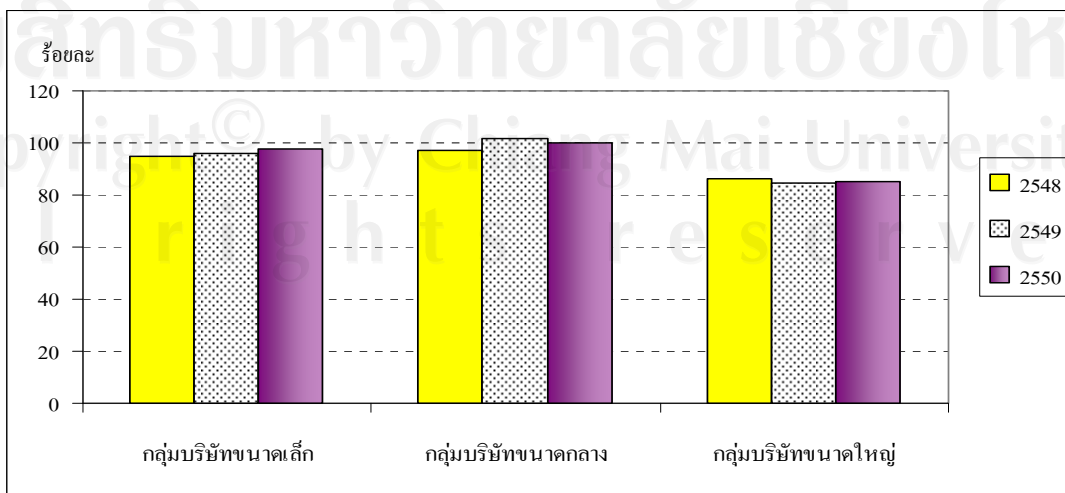
ใช้วัดผลการดำเนินงานของกิจการ โดยเปรียบเทียบต้นทุนและค่าใช้จ่ายต่างๆ ที่เกิดขึ้นกับยอดขาย ในการศึกษานี้เปรียบเทียบตัวชี้วัดที่สำคัญในกลุ่มนี้ 3 ตัว คือ ต้นทุนรวมต่อยอดขาย ต้นทุนขายต่อยอดขาย และค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อยอดขาย

3.1) ต้นทุนรวมต่อยอดขาย เป็นการเปรียบเทียบต้นทุนรวมต่อยอดขายของกิจการ ต้นทุนรวมประกอบด้วยต้นทุนสินค้าที่ขายและค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร หากตัวชี้วัดนี้มีค่าสูงแสดงว่าผลการดำเนินงานของกิจการอยู่ในระดับที่ต่ำ กิจการต้องปรับปรุงการบริหารต้นทุนและค่าใช้จ่ายต่างๆ เพื่อให้มีผลการดำเนินงานที่ดีขึ้น โดยต้องไม่ส่งผลกระทบต่อถึงคุณภาพของสินค้า

ตารางที่ 4-47 แสดงการเปรียบเทียบต้นทุนรวมของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์

ต้นทุนรวมต่อยอดขาย (หน่วย: ร้อยละ)	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	94.64	96.10	97.61
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	97.01	101.62	99.95
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	86.21	84.63	85.13

ภาพที่ 4-35 กราฟแสดงการเปรียบเทียบต้นทุนรวมของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์



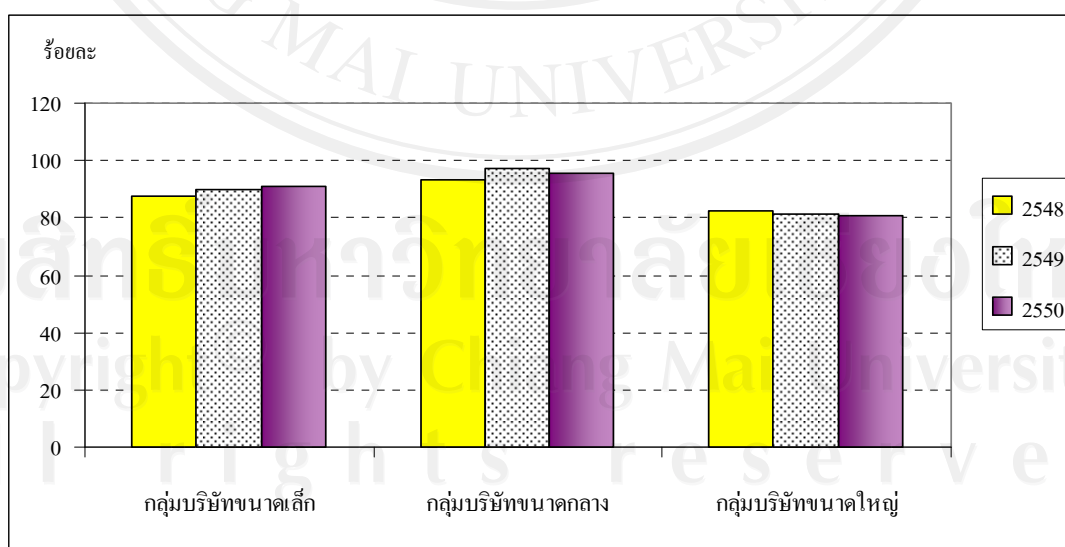
จากตารางที่ 4-47 และภาพที่ 4-35 แสดงให้เห็นว่าในปี 2550 กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีต้นทุนรวมต่อยอดขายสูงที่สุด กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีต้นทุนรวมต่อยอดขายต่ำที่สุด อัตราส่วนต้นทุนรวมของกลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดกลางอยู่ในระดับที่ใกล้เคียงกัน แต่กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีต้นทุนรวมสูงจนเกือบไม่มีกำไรจากการประกอบธุรกิจหลักและมีผลขาดทุนในปี 2549 ส่วนกลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดใหญ่มีแนวโน้มต้นทุนรวมสูงขึ้นจากปี 2549 นอกจากนี้จะเห็นได้ว่ากลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดกลางอยู่ในภาวะที่มีความเสี่ยงสูง จากการที่ยอดขายหรือรายได้หลักของกิจการไม่เพียงพอต่อต้นทุนรวมในการดำเนินงาน กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ยังคงมีประสิทธิภาพในการควบคุมต้นทุนได้ดี

3.2) ต้นทุนขายต่อยอดขาย เป็นการเปรียบเทียบต้นทุนขายซึ่งเป็นต้นทุนหลักกับยอดขายของกิจการ ต้นทุนขายส่วนใหญ่เป็นต้นทุนที่กิจการสามารถควบคุมได้และมีผลกระทบโดยตรงต่อการดำเนินกิจการ

ตารางที่ 4-48 แสดงการเปรียบเทียบต้นทุนขายของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์

ต้นทุนขายต่อยอดขาย (หน่วย: ร้อยละ)	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	87.37	89.91	91.11
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	93.51	97.39	95.62
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	82.51	81.17	80.80

ภาพที่ 4-36 กราฟแสดงการเปรียบเทียบต้นทุนขายของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์



จากตารางที่ 4-48 และภาพที่ 4-36 แสดงให้เห็นว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลางมีต้นทุนขายต่อยอดขายสูงที่สุด กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีต้นทุนขายต่อยอดขายต่ำที่สุด สรุปได้ว่าต้นทุนขายของทุก

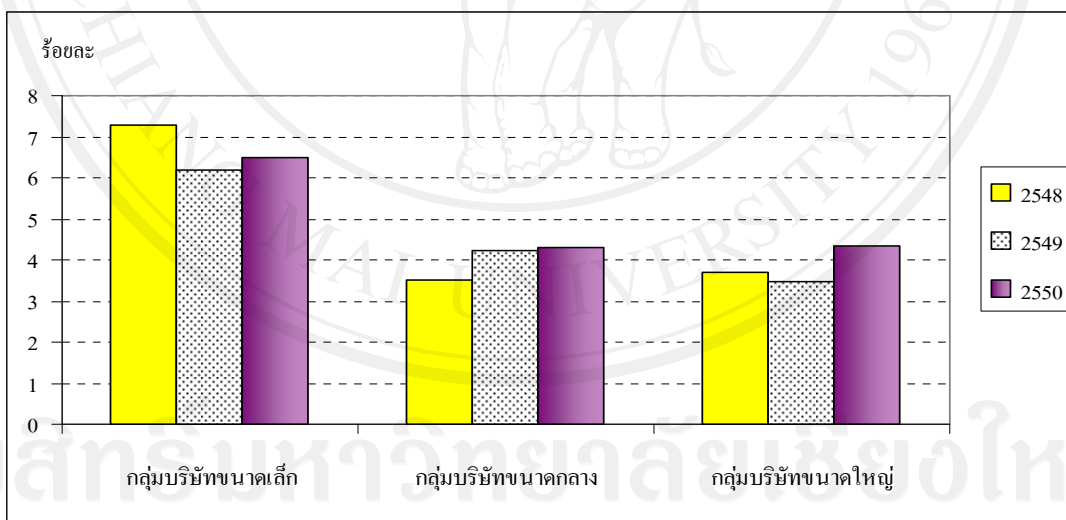
กลุ่มบริษัทมีการเปลี่ยนแปลงค่อนข้างน้อย ยกเว้นในปี 2549 ที่ต้นทุนขายของกลุ่มบริษัทขนาดกลางสูงขึ้นจากปี 2548 ค่อนข้างมากจากร้อยละ 93.51 เป็นร้อยละ 97.39

3.3) ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อยอดขาย เป็นการเปรียบเทียบค่าใช้จ่ายขายและบริหารกับยอดขายของกิจการ เนื่องจากค่าใช้จ่ายขายและบริหารเป็นค่าใช้จ่ายหลักที่สามารถควบคุมได้ ตัวชี้วัดที่มีค่าน้อยแสดงถึงกิจการที่กิจการสามารถควบคุมค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิภาพ แต่ถ้าตัวชี้วัดนี้มีค่าสูงแสดงถึงจุดรั่วไหลของค่าใช้จ่ายที่ทำให้ผลการประกอบการต่ำลงไปด้วย

ตารางที่ 4-49 แสดงการเปรียบเทียบค่าใช้จ่ายขายและบริหารของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์

ค่าใช้จ่ายขายและบริหารต่อยอดขาย (หน่วย: ร้อยละ)	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	7.27	6.19	6.50
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	3.50	4.23	4.32
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	3.70	3.46	4.33

ภาพที่ 4-37 กราฟแสดงการเปรียบเทียบค่าใช้จ่ายขายและบริหารของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์



จากตารางที่ 4-49 และภาพที่ 4-37 แสดงให้เห็นว่าในช่วงระยะเวลาที่ทำการศึกษา กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีค่าใช้จ่ายขายและบริหารต่อยอดขายสูงที่สุด กลุ่มบริษัทขนาดกลางและขนาดใหญ่มีค่าใช้จ่ายขายและบริหารในระดับที่ใกล้เคียงกัน เมื่อเปรียบเทียบปี 2549 กับปี 2550 จะเห็นว่าค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารของทุกกลุ่มมีแนวโน้มเพิ่มสูงขึ้น

4.) ตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์

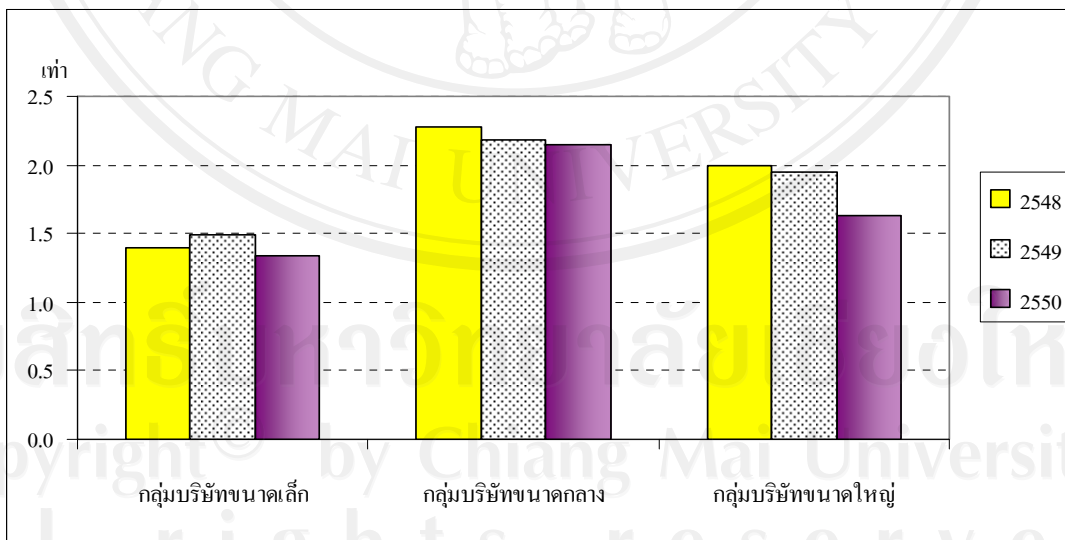
ใช้วัดความสามารถของกิจการในการบริหารสินทรัพย์ต่างๆ เพื่อสร้างรายได้ให้กิจการ ใน การศึกษานี้พิจารณาเปรียบเทียบตัวชี้วัดที่สำคัญในกลุ่มนี้ 2 ตัว คือ ประสิทธิภาพสินทรัพย์ ดำเนินงาน และการหมุนเวียนสินค้าคงคลัง

4.1) ประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน เป็นตัวชี้วัดที่แสดงให้เห็นว่าสินทรัพย์ในการ ดำเนินงานทั้งหมดของกิจการสามารถสร้างรายได้ให้กิจการได้มากน้อยเพียงใดและกิจการได้ใช้ ประโยชน์จากสินทรัพย์อย่างเต็มที่หรือไม่

ตารางที่ 4-50 แสดงการเปรียบเทียบประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงานของกลุ่มอุตสาหกรรม อิเล็กทรอนิกส์

ประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน (หน่วย: เท่า)	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	1.40	1.49	1.34
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	2.28	2.18	2.15
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	2.00	1.95	1.63

ภาพที่ 4-38 กราฟแสดงการเปรียบเทียบประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงานของกลุ่มอุตสาหกรรม อิเล็กทรอนิกส์



จากตารางที่ 4-50 และภาพที่ 4-38 แสดงให้เห็นว่าในช่วงระยะเวลาที่ทำการศึกษา กลุ่ม บริษัทขนาดกลางการใช้สินทรัพย์ดำเนินงานเพื่อสร้างรายได้มีประสิทธิภาพมากที่สุด รองลงมาคือ กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ และกลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีการใช้ประสิทธิภาพจากสินทรัพย์

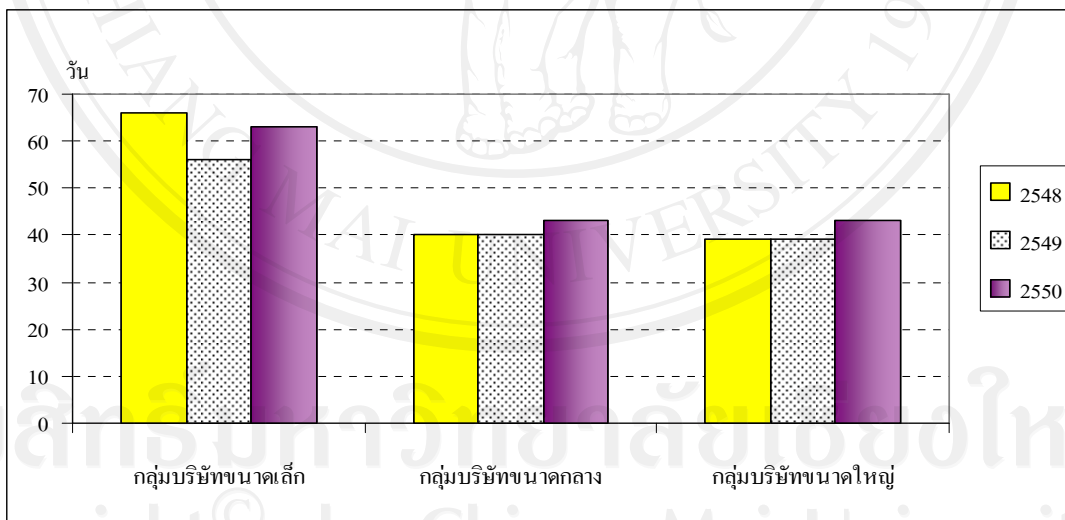
น้อยที่สุด โดยภาพรวมแล้วทุกกลุ่มมีแนวโน้มที่มีค่าประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ลดน้อยลง ทั้งนี้เนื่องจากยอดขายที่มีแนวโน้มลดลงอย่างต่อเนื่อง

4.2) การหมุนเวียนสินค้าคงคลัง เป็นตัวชี้วัดที่แสดงให้เห็นถึงประสิทธิภาพในการบริหารจัดการสินค้าคงคลังของกิจการ ซึ่งประกอบด้วย วัตถุประสงค์ สินค้าระหว่างผลิต และสินค้าสำเร็จรูป หากตัวชี้วัดนี้มีค่าต่ำแสดงว่ากิจการมีสินค้าคงคลังอยู่เป็นจำนวนมาก ซึ่งยังไม่ถูกนำไปสร้างเป็นรายได้ให้แก่กิจการ และต้องเสียค่าใช้จ่ายในการจัดเก็บและดูแลรักษาอีกด้วย

ตารางที่ 4-51 แสดงการเปรียบเทียบการหมุนเวียนสินค้าคงคลังของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์

การหมุนเวียนสินค้าคงคลัง (หน่วย : วัน)	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	66	56	63
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	40	40	43
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	39	39	43

ภาพที่ 4-39 กราฟแสดงการเปรียบเทียบการหมุนเวียนสินค้าคงคลังของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์



จากตารางที่ 4-51 และภาพที่ 4-39 แสดงให้เห็นว่าในช่วงระยะเวลาที่ทำการศึกษากลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีการหมุนเวียนสินค้าคงคลังช้าที่สุดเฉลี่ยประมาณ 60 วัน กลุ่มบริษัทขนาดกลางและขนาดใหญ่มีการหมุนเวียนสินค้าคงคลังที่ระดับใกล้เคียงกันประมาณ 40 วัน และสังเกตได้ว่าทุกกลุ่มบริษัทขนาดมีแนวโน้มการหมุนเวียนสินค้าคงคลังที่ช้าลงหรือใช้เวลานานมากขึ้นในการเปลี่ยนสินค้าคงคลังให้เป็นรายได้

5.) ตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร

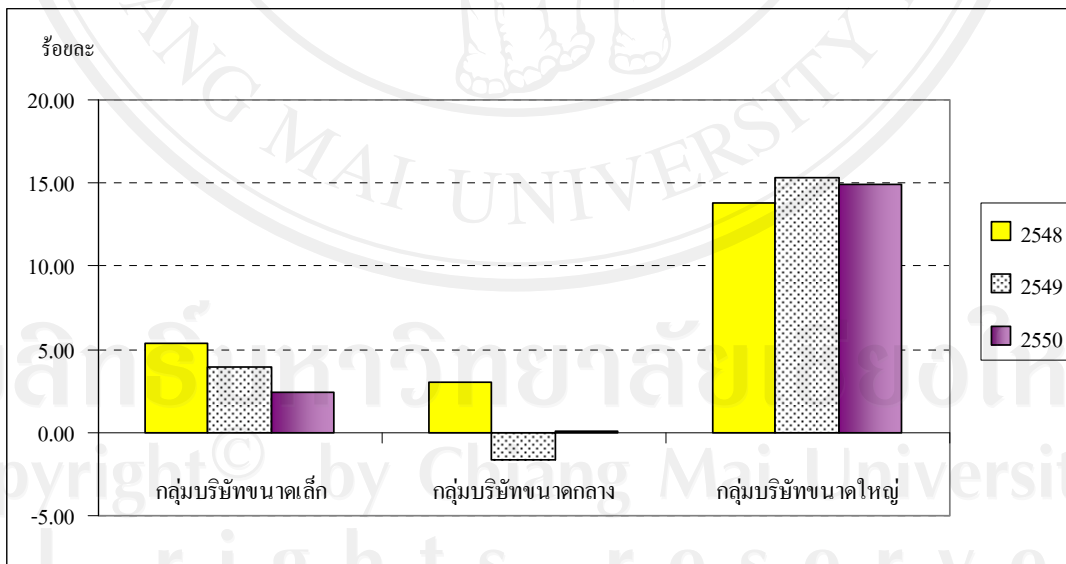
เป็นตัวชี้วัดที่แสดงความสามารถของธุรกิจในการสร้างกำไรกลับคืนมาสู่กิจการ ซึ่งในการศึกษานี้พิจารณาเปรียบเทียบตัวชี้วัดที่สำคัญในกลุ่มนี้ 3 ตัว คือ กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขาย กำไรสุทธิต่อยอดขาย และกำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน

5.1) กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขาย เป็นการวัดความสามารถในการทำกำไรของกิจการโดยพิจารณากำไรจากการดำเนินงานหรือกำไรจากการประกอบกิจการหลักก่อนหักค่าใช้จ่ายทางการเงินและภาษีว่าเป็นอัตราส่วนเท่าใดต่อยอดขาย

ตารางที่ 4-52 แสดงการเปรียบเทียบกำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขายของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์

กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขาย (หน่วย : ร้อยละ)	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	5.36	3.90	2.39
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	2.99	-1.62	0.05
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	13.79	15.37	14.87

ภาพที่ 4-40 กราฟแสดงการเปรียบเทียบกำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขายของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์



จากตารางที่ 4-52 และภาพที่ 4-40 แสดงให้เห็นว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลางมีกำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขายต่ำที่สุดในกลุ่ม และกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีกำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขายสูงที่สุด กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีแนวโน้มกำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีลดลงอย่างต่อเนื่อง กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีรายได้หลักไม่เพียงพอต่อต้นทุนและค่าใช้จ่ายในปี 2549 และปรับตัวดีขึ้นเพียงเล็กน้อย

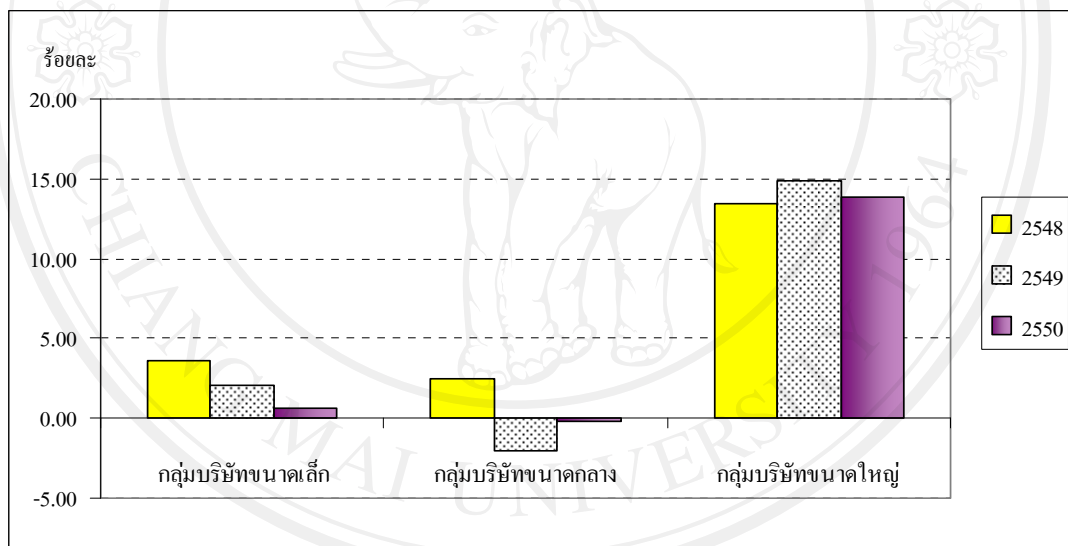
ในปี 2550 ส่วนกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีกำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีในอัตราก่อนข้างสูง และมีค่าลดลงเล็กน้อยในปี 2550

5.2) กำไรสุทธิต่อยอดขาย เป็นการวัดความสามารถในการทำกำไรของกิจการหลังจากหักดอกเบี้ยและภาระภาษีเงินได้นิติบุคคล

ตารางที่ 4-53 แสดงการเปรียบเทียบกำไรสุทธิต่อยอดขายของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์

กำไรสุทธิต่อยอดขาย (หน่วย : ร้อยละ)	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	3.65	2.08	0.59
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	2.47	-2.05	-0.21
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	13.46	14.88	13.81

ภาพที่ 4-41 กราฟแสดงการเปรียบเทียบกำไรสุทธิต่อยอดขายของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์



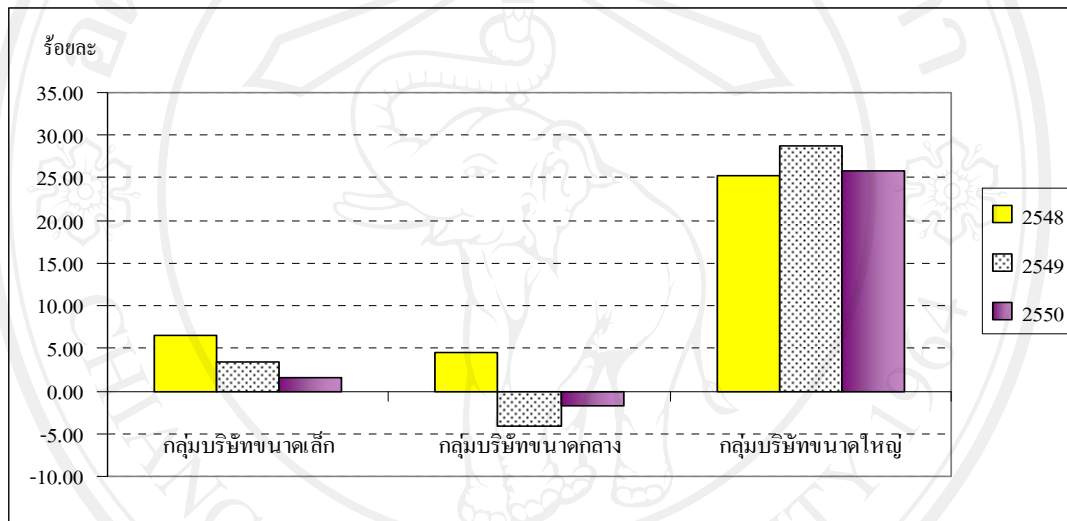
จากตารางที่ 4-53 และภาพที่ 4-41 แสดงให้เห็นว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลางมีอัตรากำไรสุทธิต่อยอดขายต่ำที่สุดในกลุ่ม และกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีอัตรากำไรสุทธิสูงที่สุด กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีความเสี่ยงในการดำเนินธุรกิจมากที่สุด และกลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีแนวโน้มที่อาจประสบผลขาดทุนเช่นเดียวกัน ส่วนกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ยังคงมีผลการประกอบการที่ดี แต่ต้องปรับปรุงประสิทธิภาพการดำเนินงาน เนื่องจากมีแนวโน้มผลกำไรที่ลดลง

5.3) กำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน หมายถึง ผลตอบแทนที่กิจการได้รับจากการลงทุนในสินทรัพย์ดำเนินงานทั้งหมด โดยผลตอบแทนดังกล่าวได้หักส่วนของเจ้าหนี้และรัฐบาลออกแล้ว

ตารางที่ 4-54 แสดงการเปรียบเทียบกำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงานของกลุ่มอุตสาหกรรม
อิเล็กทรอนิกส์

กำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน (หน่วย : ร้อยละ)	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	6.47	3.43	1.57
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	4.55	-4.15	-1.72
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	25.27	28.75	25.87

ภาพที่ 4-42 กราฟแสดงการเปรียบเทียบกำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงานของกลุ่มอุตสาหกรรม
อิเล็กทรอนิกส์



จากตารางที่ 4-54 และภาพที่ 4-42 แสดงให้เห็นว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลางมีอัตราส่วนกำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงานน้อยที่สุด และกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีอัตราส่วนดังกล่าวมากที่สุด เมื่อพิจารณาประกอบกับอัตราส่วนประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน ซึ่งกลุ่มบริษัทขนาดกลางมีค่าประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงานสูงที่สุดแล้ว จะเห็นได้ว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลางได้ใช้สินทรัพย์อย่างเต็มที่ในการสร้างรายได้ แต่รายได้ดังกล่าวไม่ได้ก่อให้เกิดกำไรจากการดำเนินงานตามที่ควร เมื่อเปรียบเทียบกับกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ซึ่งมีอัตราส่วนประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงานต่ำกว่า แต่สามารถสร้างผลตอบแทนจากการใช้สินทรัพย์ได้สูงกว่า เนื่องจากกิจการสามารถสร้างมูลค่าเพิ่มจากยอดขายได้อย่างมีประสิทธิภาพ

จากการศึกษามูลค่าเพิ่มการดำเนินงานโดยใช้ตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่มของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ สามารถสรุปผลตัวชี้วัดในด้านต่างๆ ดังต่อไปนี้

ด้านมูลค่าเพิ่ม กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีมูลค่าเพิ่มจากการดำเนินงานมากที่สุด และกลุ่มบริษัทขนาดกลางมีมูลค่าเพิ่มจากการดำเนินงานน้อยที่สุด

ด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีค่าใช้จ่ายด้านแรงงานในอัตราส่วนสูงที่สุด กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีค่าใช้จ่ายด้านแรงงานในอัตราต่ำที่สุด

ด้านค่าใช้จ่าย กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีต้นทุนในการประกอบการในอัตราส่วนสูงที่สุด กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีต้นทุนในการประกอบการต่ำที่สุด

ด้านประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์มากที่สุด และกลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์น้อยที่สุด

ด้านความสามารถในการทำกำไร กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีความสามารถในการทำกำไรมากที่สุด และกลุ่มบริษัทขนาดกลางมีความสามารถในการทำกำไรน้อยที่สุด

การวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างระดับการเพิ่มผลผลิตและความสามารถในการทำกำไร

จากการศึกษาการประเมินผลการดำเนินงาน ของบริษัทในกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ เมื่อพิจารณาโดยใช้ความสัมพันธ์ของตัวชี้วัดผลิตภาพและความสามารถในการทำกำไรประกอบกัน เพื่อทราบทิศทาง การดำเนินงาน นำข้อมูลมาใช้ในการวางแผนทั้งในระยะสั้นและระยะยาว ปรับปรุงประสิทธิภาพการดำเนินงานรวมถึงการจัดทำกลยุทธ์เพื่อสร้างความสามารถในการแข่งขัน ได้ผลดังแสดงในตารางที่ 4-55

ตารางที่ 4-55 แสดงความสัมพันธ์ระหว่างระดับการเพิ่มผลผลิตและความสามารถในการทำกำไร

เปรียบเทียบระหว่างปี 2548-2550

กลุ่มอุตสาหกรรม	ผลิตภาพ (Productivity)	ความสามารถในการทำกำไร (Profitability)
กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก	↓	↓
กลุ่มบริษัทขนาดกลาง	↓	↓
กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่	↑	↑

สัญลักษณ์ : ↑ = มีค่าเพิ่มขึ้น ↓ = มีค่าลดลง

จากตารางที่ 4-55 สามารถประเมินผลการดำเนินงานของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์
ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ โดยใช้ปี 2548 เป็นปีฐาน สรุปได้ดังนี้

กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก มีค่าผลิตภาพลดลง และความสามารถในการทำกำไรลดลง
แสดงให้เห็นว่ากิจการมีความเสี่ยงในการดำเนินธุรกิจ ต้องปรับปรุงประสิทธิภาพการดำเนินงาน
โดยการลดต้นทุนการผลิตและค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานซึ่งมีอัตราส่วนสูง เพิ่มประสิทธิภาพใน
การใช้สินทรัพย์ให้เต็มที่ เพื่อสร้างมูลค่าเพิ่ม ซึ่งสามารถดำเนินการและควบคุมได้ง่ายกว่าการ
กระตุ้นยอดขายที่มีแนวโน้มลดลงอย่างต่อเนื่องในช่วงภาวะเศรษฐกิจถดถอยปัจจุบัน

กลุ่มบริษัทขนาดกลาง มีค่าผลิตภาพและความสามารถในการทำกำไรลดลง ประกอบ
กับผลการดำเนินงานในปี 2549-2550 ประสบภาวะขาดทุน รายได้หลักไม่เพียงพอต่อต้นทุนและ
ค่าใช้จ่ายต่างๆ ถึงแม้ว่าปี 2550 ได้มีการพยายามปรับปรุงการดำเนินงานให้ดีขึ้นจากปี 2549 แต่ยังมี
ผลประกอบการที่น้อยที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับกลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดใหญ่ กลุ่มบริษัท
ขนาดกลางต้องเร่งแก้ปัญหาอย่างเร่งด่วน โดยเฉพาะต้นทุนสินค้าขายที่มีอัตราส่วนสูงมากจน
เกือบจะไม่มีผลกำไรจากการขาย กล่าวได้ว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลางในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ
เป็นกลุ่มที่มีความเสี่ยงในการดำเนินธุรกิจมากที่สุด

กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ มีค่าผลิตภาพและความสามารถในการทำกำไรเพิ่มขึ้นจากปี 2548
และมีอัตราส่วนดังกล่าวสูงที่สุดในกลุ่มมาโดยตลอด แสดงให้เห็นถึงความแข็งแกร่งของกิจการใน
การดำเนินงานตลอดช่วงระยะเวลาที่ทำการศึกษา จึงเป็นกลุ่มที่มีประสิทธิภาพและผลการ
ดำเนินงานดีที่สุดในกลุ่มอิเล็กทรอนิกส์ของนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ แต่อย่างไรก็ดี ยอดขาย
ของอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์มีแนวโน้มลดลงอย่างต่อเนื่อง ดังนั้นกิจการยังคงต้องควบคุม
ต้นทุนและค่าใช้จ่ายๆ รวมถึงการพยายามใช้สินทรัพย์ดำเนินงานที่มีอยู่อย่างเต็มประสิทธิภาพ เพื่อ
รักษามูลค่าเพิ่มของการดำเนินงานให้ยั่งยืนต่อไป

4.2.2 การเปรียบเทียบมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

แนวทางการเปรียบเทียบข้อมูลกับภายนอกองค์กรมีบทบาทสำคัญมากขึ้น สถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติเป็นสถาบันกลางแห่งหนึ่งในการแบ่งปันข้อมูลทางธุรกิจทั้งในด้านการเพิ่มผลผลิตและตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่ม เพื่อให้องค์กรต่างๆ ใช้เป็นฐานข้อมูลในการเปรียบเทียบหรือเป็นเครื่องมือในการตรวจวัดระดับการเพิ่มผลผลิต ประสิทธิภาพและประสิทธิผลขององค์กร และใช้เป็นข้อมูลในการตั้งเป้าหมายเพื่อการปรับปรุงและติดตามผลการดำเนินงานขององค์กร

อุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ เป็นหนึ่งในอุตสาหกรรมเป้าหมายที่สถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติได้ดำเนินการจัดทำตัวชี้วัดการเพิ่มผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่ม เนื่องจากเป็นอุตสาหกรรมที่มีบทบาทสำคัญในการพัฒนาเศรษฐกิจของประเทศ โดยการสำรวจและเก็บข้อมูลตั้งแต่ปี 2546-2549 และใช้เกณฑ์จำนวนคนงานในการแบ่งสถานประกอบการ กล่าวคือ สถานประกอบการขนาดเล็กมีคณงานน้อยกว่า 50 คน สถานประกอบการขนาดกลางมีคณงาน 50-200 คน และสถานประกอบการขนาดใหญ่มีคณงานมากกว่า 200 คน จากข้อมูลในการศึกษาครั้งนี้พบว่าบริษัทในกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ จังหวัดลำพูน มีจำนวนคณงานมากกว่า 200 คนทั้งสิ้น ดังนั้นจึงเปรียบเทียบมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานของกลุ่มอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ โดยใช้ค่าเฉลี่ยช่วงปี 2548-2550 กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมช่วงปี 2548-2549 ของสถานประกอบการขนาดใหญ่จากการสำรวจของสถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติ

การเปรียบเทียบมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานของกลุ่มอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมนั้น ใช้ตัวชี้วัดผลผลิตเชิงมูลค่าเพิ่ม 5 กลุ่ม คือ

- 1.) ตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม
- 2.) ตัวชี้วัดการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม
- 3.) ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย
- 4.) ตัวชี้วัดประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์
- 5.) ตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร

โดยในการศึกษาครั้งนี้จะพิจารณาเปรียบเทียบเฉพาะตัวชี้วัดที่มีความสำคัญในแต่ละกลุ่มดังรายละเอียดต่อไปนี้

1.) ตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม

ใช้ในการวัดประสิทธิภาพการใช้จ่ายการผลิต ได้แก่ ทุน และแรงงาน เพื่อสร้างผลผลิตหรือมูลค่าเพิ่มในกิจการ ได้แก่ ผลผลิตภาพรวม ผลผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน ผลผลิตภาพค่าจ้างแรงงาน มูลค่าเพิ่มต่อยอดขาย ดังแสดงในตารางที่ 4-56 ส่วนการวิเคราะห์ตัวชี้วัดด้านแรงงาน คือ ผลผลิตภาพแรงงาน และยอดขายต่อพนักงาน แสดงในตารางที่ 4-57

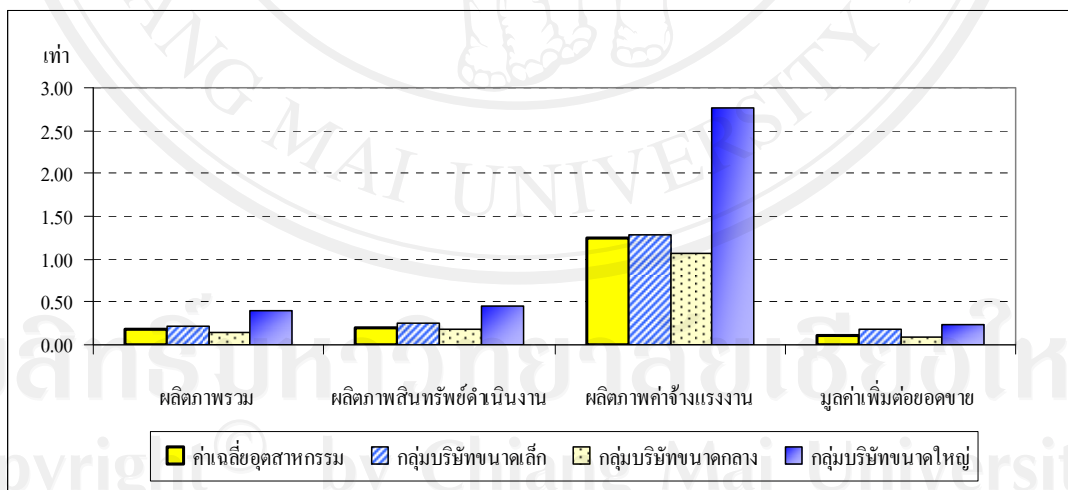
ตารางที่ 4-56 แสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่มของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับ

ค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

ตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่ม (หน่วย : เท่า)	ค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม	กลุ่มบริษัทอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ		
		เล็ก	กลาง	ใหญ่
ผลผลิตภาพรวม	0.18	0.21	0.15	0.39
ผลผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน	0.20	0.25	0.18	0.45
ผลผลิตภาพค่าจ้างแรงงาน	1.25	1.29	1.07	2.76
มูลค่าเพิ่มต่อยอดขาย	0.11	0.18	0.09	0.24

ภาพที่ 4-43 กราฟแสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่มของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับ

ค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม



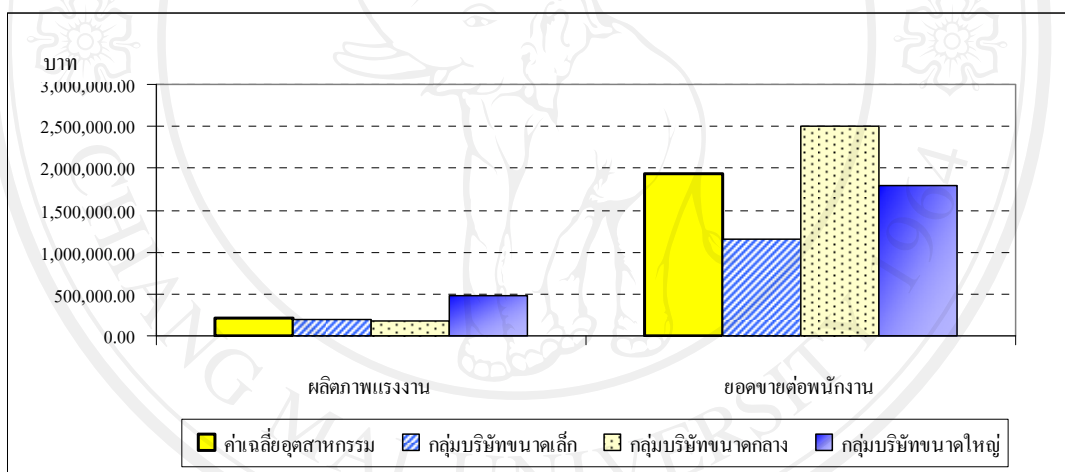
จากตารางที่ 4-56 และภาพที่ 4-43 แสดงค่าผลผลิตภาพรวม ผลผลิตภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน ผลผลิตภาพค่าจ้างแรงงาน และมูลค่าเพิ่มต่อยอดขายของค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม จะเห็นได้ว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลางมีค่าตัวชี้วัดผลผลิตภาพต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมในทุกด้าน โดยมีค่าผลผลิตภาพเท่ากับ 0.15 เท่า แสดงว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลาง มีประสิทธิภาพการใช้จ่ายทุนและแรงงานเพื่อสร้างมูลค่าเพิ่มอยู่ในระดับต่ำกว่าเกณฑ์อุตสาหกรรมซึ่งมีค่าผลผลิตภาพรวมที่ระดับ 0.18 เท่า ส่วนกลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีค่าตัวชี้วัดสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมเล็กน้อย คือ ผลผลิตภาพรวมเท่ากับ 0.21 เท่า

และกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีผลิภาพรวมเท่ากับ 0.39 เท่า และมีค่าตัวชี้วัดทุกตัวสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมอย่างชัดเจน

ตารางที่ 4-57 แสดงการเปรียบเทียบผลิภาพด้านแรงงานของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

ตัวชี้วัดผลิภาพแรงงาน (หน่วย : บาท)	ค่าเฉลี่ย อุตสาหกรรม	กลุ่มบริษัทอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ		
		เล็ก	กลาง	ใหญ่
ผลิภาพแรงงาน	212,110	199,291	178,530	470,803
ยอดขายต่อพนักงาน	1,927,178	1,148,382	2,498,755	1,792,313

ภาพที่ 4-44 กราฟแสดงการเปรียบเทียบผลิภาพด้านแรงงานของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม



จากตารางที่ 4-57 และภาพที่ 4-44 แสดงค่าผลิภาพแรงงานและยอดขายต่อพนักงาน ของค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม กลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดกลาง มีค่าผลิภาพแรงงานต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีค่าผลิภาพแรงงานสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมประมาณ 2 เท่า เมื่อพิจารณายอดขายต่อพนักงาน 1 คน พนักงานของกลุ่มบริษัทขนาดกลางสามารถสร้างยอดขายได้มากที่สุดและสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม แต่กลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดใหญ่มีค่ายอดขายต่อพนักงานต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม เมื่อพิจารณาตัวชี้วัดทั้งสองประกอบกันจะเห็นว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลางมียอดขายต่อพนักงานเป็นค่าที่สูงที่สุดแต่กลับสร้างมูลค่าเพิ่มได้ในระดับต่ำกว่ากลุ่มอื่น

โดยภาพรวมด้านตัวชี้วัดมูลค่าเพิ่มของอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ สรุปได้ว่า กลุ่มบริษัทขนาดกลาง มีประสิทธิภาพในการใช้ปัจจัยการผลิตของกิจการเพื่อ

สร้างผลผลิตหรือมูลค่าเพิ่มได้ในระดับต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม กลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดใหญ่ มีประสิทธิภาพในการสร้างมูลค่าเพิ่มในระดับสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

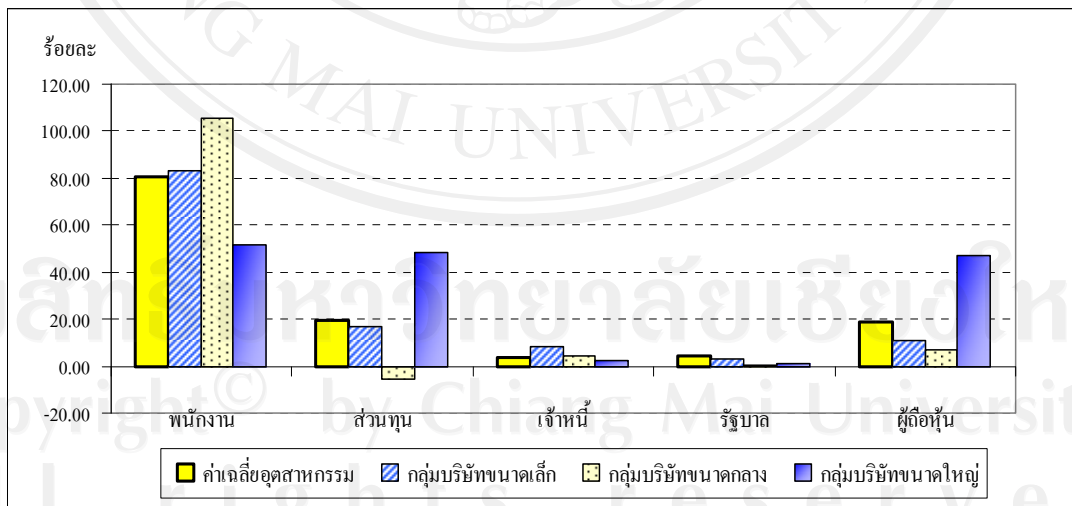
2.) ตัวชี้วัดการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม

เป็นตัววัดถึงการกระจายส่วนแบ่งมูลค่าเพิ่มในกิจการไปยังส่วนต่างๆ คือ พนักงาน เจ้าของทุน เจ้าหนี้ รัฐบาล และสังคม

ตารางที่ 4-58 แสดงการเปรียบเทียบการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

ตัวชี้วัดการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม (หน่วย : ร้อยละ)	ค่าเฉลี่ย อุตสาหกรรม	กลุ่มบริษัทอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ		
		เล็ก	กลาง	ใหญ่
พนักงาน	80.50	83.01	105.56	51.62
ส่วนทุน	19.50	16.99	-5.56	48.38
เจ้าหนี้	3.50	8.31	4.02	2.52
รัฐบาล	4.00	2.74	0.35	1.19
ผู้ถือหุ้น	18.50	11.10	7.08	46.74

ภาพที่ 4-45 กราฟแสดงการเปรียบเทียบการจัดสรรมูลค่าเพิ่มของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม



จากตารางที่ 4-58 และภาพที่ 4-45 แสดงให้เห็นว่ากลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีการกระจายมูลค่าเพิ่มให้กับพนักงานและส่วนทุนในระดับใกล้เคียงกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม และภาระดอกเบี้ยสูงกว่าค่าเฉลี่ยและกลุ่มบริษัทอื่น กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีการกระจายมูลค่าเพิ่มให้กับพนักงานมากที่สุด หมายถึงค่าใช้จ่ายด้านพนักงานในอัตราส่วนที่สูงมาก ทำให้ต้นทุนและค่าใช้จ่ายสูงกว่ารายได้

หลักจึงส่งผลให้การกระจายมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนทุนมีค่าติดลบ กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีการกระจายมูลค่าเพิ่มให้แก่พนักงานและส่วนในอัตราส่วนที่ใกล้เคียงกัน การกระจายมูลค่าเพิ่มให้กับพนักงานมีอัตราส่วนที่ต่ำกว่ากลุ่มอื่น และจ่ายเงินปันผลให้ผู้ถือหุ้นในอัตราส่วนสูงที่สูงมากเมื่อเปรียบเทียบกับกลุ่มอื่นและค่าเฉลี่ย ส่วนการกระจายมูลค่าสู่รัฐบาลในรูปของภาษีนั้น อุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ทุกกลุ่มในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือมีอัตราส่วนที่ต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม เนื่องจากกิจการส่วนใหญ่ได้รับสิทธิประโยชน์ทางภาษีจากคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน

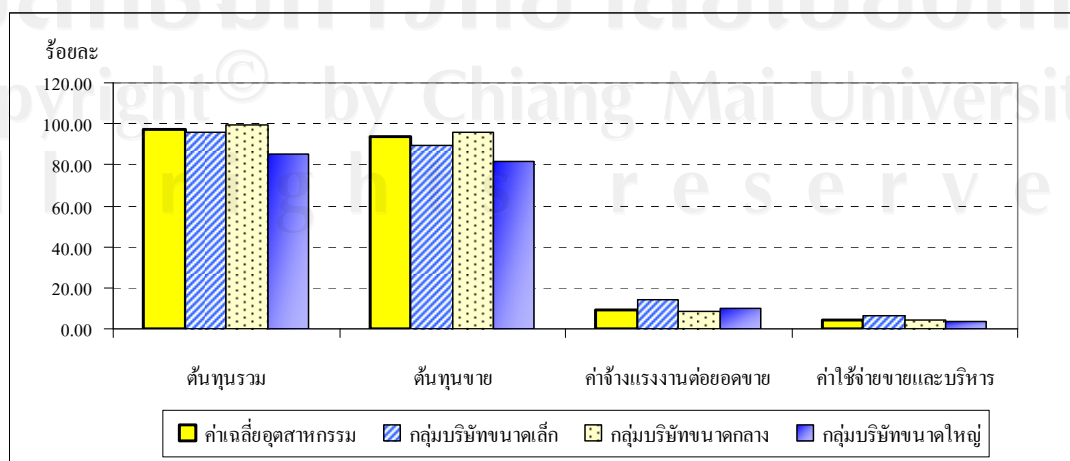
3.) ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย

ใช้วัดผลการดำเนินงานของกิจการโดยเปรียบเทียบต้นทุนและค่าใช้จ่ายต่างๆ ที่เกิดขึ้นกับยอดขาย ในการศึกษาเปรียบเทียบตัวชี้วัดที่สำคัญ คือ ต้นทุนรวมต่อยอดขาย ต้นทุนขายต่อยอดขาย ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อยอดขาย ดังแสดงในตารางที่ 4-59 และค่าจ้างแรงงานเฉลี่ยแสดงในตารางที่ 4-60

ตารางที่ 4-59 แสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านค่าใช้จ่ายของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

ตัวชี้วัดค่าใช้จ่าย (หน่วย : ร้อยละ)	ค่าเฉลี่ย อุตสาหกรรม	กลุ่มบริษัทอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ		
		เล็ก	กลาง	ใหญ่
ต้นทุนรวมต่อยอดขาย	97.50	96.12	99.53	85.32
ต้นทุนขายต่อยอดขาย	94.00	89.46	95.51	81.49
ค่าจ้างแรงงานต่อยอดขาย	9.00	14.41	8.87	9.64
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร ต่อยอดขาย	4.00	6.65	4.02	3.83

ภาพที่ 4-46 กราฟแสดงการเปรียบเทียบตัวชี้วัดด้านค่าใช้จ่ายของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

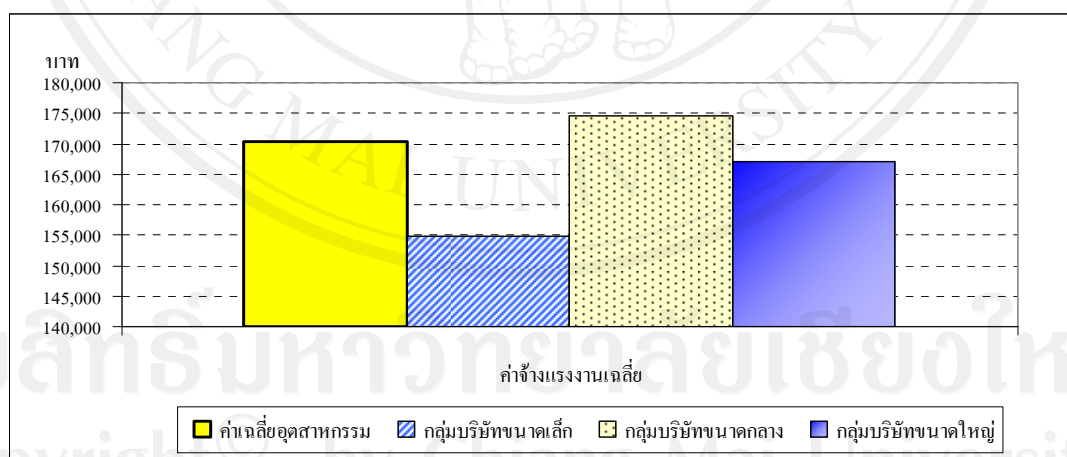


จากตารางที่ 4-59 และภาพที่ 4-46 แสดงให้เห็นว่า กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีต้นทุนสินค้าขายต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม ค่าแรงงานและค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมและกลุ่มอื่น อัตราส่วนต้นทุนรวมเท่ากับร้อยละ 96.12 ซึ่งต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมที่ระดับ 97.50 เล็กน้อย กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีต้นทุนสินค้าที่ขายสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม และมีค่าแรง ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารในระดับใกล้เคียงกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม มีค่าต้นทุนรวมสูงที่สุดกว่าทุกกลุ่ม คือ ร้อยละ 99.53 ส่วนกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีต้นทุนสินค้าขายต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม ค่าจ้างแรงงาน ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารอยู่ในระดับใกล้เคียงกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม ต้นทุนรวมต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมอย่างชัดเจน คือ ร้อยละ 85.32

ตารางที่ 4-60 แสดงการเปรียบเทียบค่าจ้างแรงงานเฉลี่ยของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

ค่าจ้างแรงงาน (หน่วย : บาท)	ค่าเฉลี่ย อุตสาหกรรม	กลุ่มบริษัทอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ		
		เล็ก	กลาง	ใหญ่
ค่าจ้างแรงงานเฉลี่ย	170,313	154,751	174,624	167,123

ภาพที่ 4-47 กราฟแสดงการเปรียบเทียบค่าจ้างแรงงานเฉลี่ยของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม



จากตารางที่ 4-60 และภาพที่ 4-47 แสดงให้เห็นว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลางมีการจ่ายค่าจ้างแรงงานเฉลี่ยสูงกว่ากลุ่มอื่นและค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีการจ่ายค่าจ้างแรงงานต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่จ่ายค่าจ้างแรงงานต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม เล็กน้อย กล่าวได้ว่ากลุ่มบริษัทขนาดกลางค่อนข้างเสียเปรียบในการแข่งขันด้านต้นทุนแรงงานเมื่อเทียบกับกลุ่มอื่น

เมื่อพิจารณาภาพรวม ด้านค่าใช้จ่ายของอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือแล้ว จะเห็นได้ว่า กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีประสิทธิภาพในการควบคุมต้นทุนและค่าใช้จ่ายได้ในระดับใกล้เคียงกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีประสิทธิภาพในการควบคุมต้นทุนและค่าใช้จ่ายได้ในระดับดีมาก และกลุ่มบริษัทขนาดกลางขาดประสิทธิภาพในการควบคุมต้นทุนและค่าใช้จ่าย

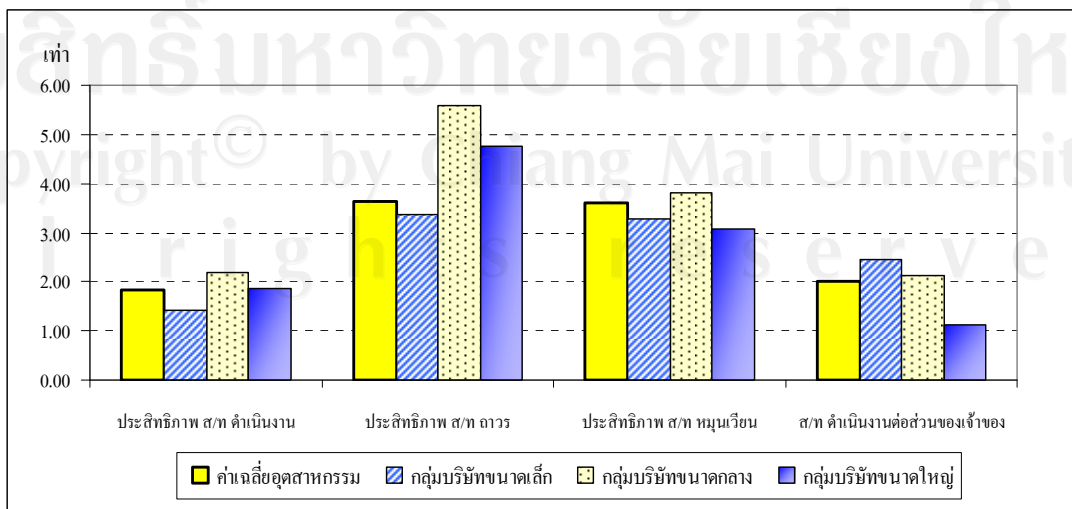
4.) ตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์

ใช้วัดความสามารถของกิจการในการบริหารสินทรัพย์ต่างๆ เพื่อสร้างรายได้ให้กิจการได้แก่ ประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน ประสิทธิภาพสินทรัพย์ถาวร ประสิทธิภาพสินทรัพย์หมุนเวียน และสินทรัพย์ดำเนินงานต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ดังแสดงในตาราง 4-61 ระยะเวลาในการรับและจ่ายชำระหนี้ แสดงในตาราง 4-62 และการหมุนเวียนสินค้าคงคลัง แสดงในตาราง 4-63

ตารางที่ 4-61 แสดงการเปรียบเทียบประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

ตัวชี้วัดประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ (หน่วย : เท่า)	ค่าเฉลี่ย อุตสาหกรรม	กลุ่มบริษัทอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรม ภาคเหนือ		
		เล็ก	กลาง	ใหญ่
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน	1.82	1.41	2.20	1.86
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ถาวร	3.64	3.37	5.58	4.76
ประสิทธิภาพสินทรัพย์ หมุนเวียน	3.62	3.27	3.82	3.08
สินทรัพย์ดำเนินงานต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	2.01	2.46	2.14	1.13

ภาพที่ 4-48 กราฟแสดงการเปรียบเทียบประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม



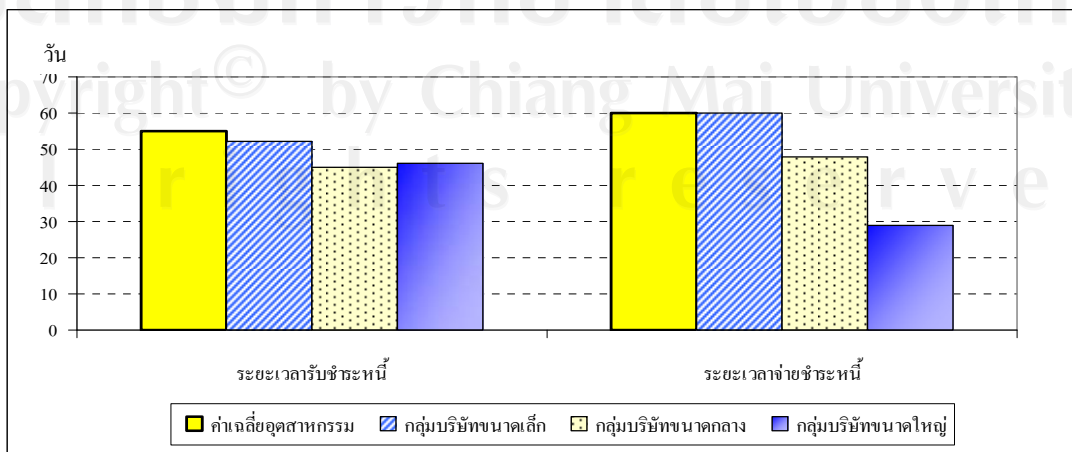
จากตารางที่ 4-61 และภาพที่ 4-48 แสดงค่าประสิทธิภาพสินทรัพย์ดำเนินงาน ทั้งสินทรัพย์ถาวรและสินทรัพย์หมุนเวียน เห็นได้ว่ากลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีการบริหารสินทรัพย์เพื่อสร้างรายได้ให้กิจการได้มีประสิทธิภาพน้อยที่สุด คือ 1.41 เท่า กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์มากที่สุด คือ 2.20 เท่า และสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมซึ่งอยู่ที่ระดับ 1.82 เท่า โดยเฉพาะการใช้ประสิทธิภาพจากสินทรัพย์ถาวร กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีระดับประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์รวมเท่ากับ 1.86 เท่า ซึ่งใกล้เคียงกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม โดยใช้สินทรัพย์ถาวรได้มีประสิทธิภาพมากกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมแต่ประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์หมุนเวียนต่ำกว่าค่าอุตสาหกรรม

เมื่อพิจารณาอัตราส่วนสินทรัพย์ดำเนินงานต่อส่วนของผู้ถือหุ้นซึ่งแสดงถึงการใช้จ่ายเงินเพื่อลงทุนในสินทรัพย์ดำเนินงานมาจากส่วนของผู้ถือหุ้นหรือการกู้ยืม โดยเปรียบเทียบกับกิจการอื่น ค่าที่มากจะแสดงถึงการใช้จ่ายเงินจากการกู้ยืมมากกว่าส่วนของผู้ถือหุ้น ค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมเท่ากับ 2.01 เท่า จะเห็นได้ว่ากลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีการลงทุนในสินทรัพย์โดยใช้การกู้ยืมเป็นมากกว่าค่าเฉลี่ยและกลุ่มอื่น คือ 2.46 เท่า กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีการใช้จ่ายเงินลงทุนจากส่วนของผู้ถือหุ้นและการกู้ยืมใกล้เคียงกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม คือ 2.14 เท่า กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีการลงทุนในสินทรัพย์โดยใช้การกู้ยืมในระดับต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม คือเท่ากับ 1.86 เท่า

ตารางที่ 4-62 แสดงการเปรียบเทียบการหมุนเวียนสินทรัพย์ของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

การรับและจ่ายชำระหนี้ (หน่วย : วัน)	ค่าเฉลี่ย อุตสาหกรรม	กลุ่มบริษัทอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ		
		เล็ก	กลาง	ใหญ่
ระยะเวลารับชำระหนี้	55	52	45	46
ระยะเวลาจ่ายชำระหนี้	60	60	48	29

ภาพที่ 4-49 กราฟแสดงการเปรียบเทียบการหมุนเวียนสินทรัพย์ของอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม



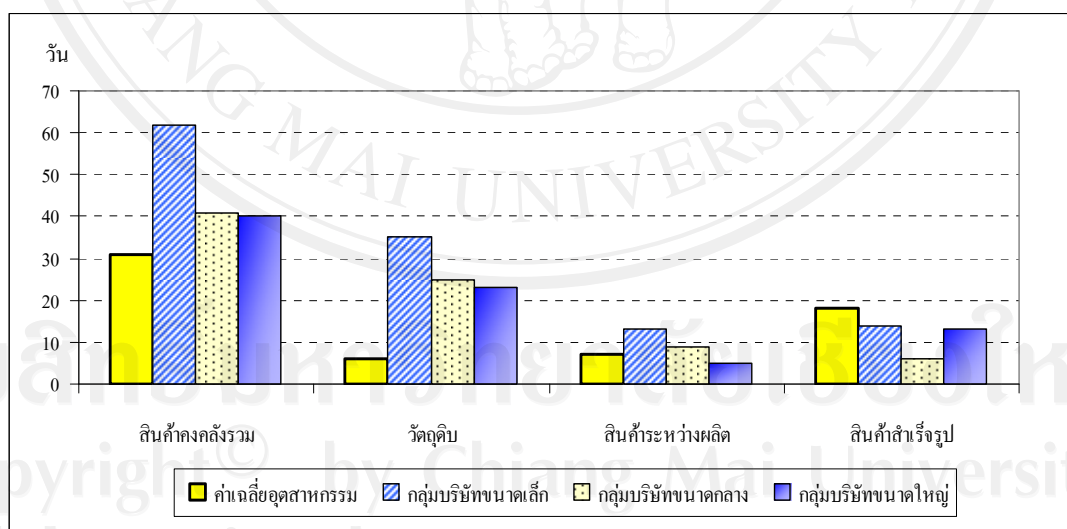
จากตารางที่ 4-62 และภาพที่ 4-49 แสดงให้เห็นว่า ค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมในการรับชำระหนี้เท่ากับ 55 วัน และจ่ายชำระหนี้ 60 วัน กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีระยะเวลาชำระหนี้ และจ่ายชำระหนี้ใกล้เคียงกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม คือ 52 วันและ 60 วัน กลุ่มบริษัทขนาดกลางและขนาดใหญ่มีระยะเวลาชำระหนี้ได้เร็วกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมประมาณ 10 วัน คือ 45-46 วัน และกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีระยะเวลาการจ่ายชำระหนี้เร็วที่สุด คือใช้เวลาประมาณ 29 วัน

ตารางที่ 4-63 แสดงการเปรียบเทียบการหมุนเวียนสินค้ำคงคลังของกลุ่มอุตสาหกรรม

อัตราก่อนหักกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

การหมุนเวียนสินค้ำคงคลัง (หน่วย : วัน)	ค่าเฉลี่ย อุตสาหกรรม	กลุ่มบริษัทอัตราก่อนหักในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ		
		เล็ก	กลาง	ใหญ่
สินค้ำคงคลังรวม	31	62	41	40
วัตถุดิบ	6	35	25	23
สินค้ำระหว่างผลิต	7	13	9	5
สินค้ำสำเร็จรูป	18	14	6	13

ภาพที่ 4-50 กราฟเปรียบเทียบการหมุนเวียนสินค้ำคงคลังของกลุ่มอุตสาหกรรมอัตราก่อนหักกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม



จากตารางที่ 4-63 และภาพที่ 4-50 แสดงให้เห็นว่าค่าเฉลี่ยการหมุนเวียนสินค้ำคงคลังอยู่ที่ประมาณ 31 วัน กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก กลาง และใหญ่มีค่าการหมุนเวียนที่ 62 41 และ 40 วัน ตามลำดับ แสดงว่าทุกกลุ่มมีประสิทธิภาพในการบริหารสินค้ำคงคลังโดยรวมต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม โดยมีการหมุนเวียนของวัตถุดิบและสินค้ำระหว่างผลิตที่ช้ากว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม ส่วนการหมุนเวียนสินค้ำสำเร็จรูปนั้น ทุกกลุ่มมีการหมุนเวียนได้เร็วกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

เมื่อพิจารณาภาพรวมด้านประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์ กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมี ประสิทธิภาพต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม กลุ่มบริษัทขนาดกลางและขนาดใหญ่มีประสิทธิภาพการ ใช้สินทรัพย์สูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

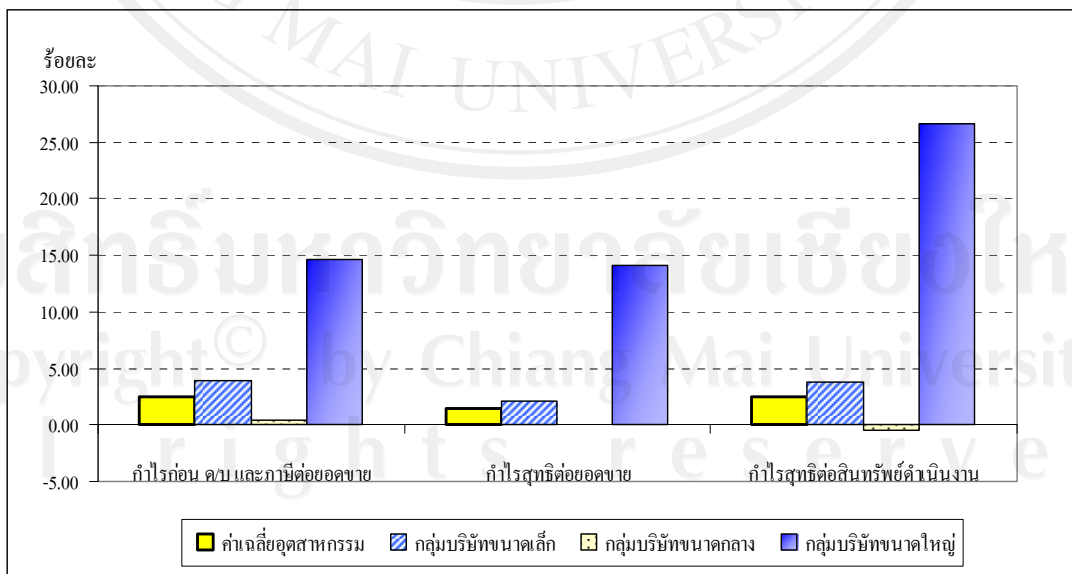
5.) ตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร

เป็นตัวชี้วัดที่แสดงความสามารถของธุรกิจในการสร้างกำไรกลับคืนมาสู่กิจการ ซึ่งใน การศึกษานี้พิจารณาเปรียบเทียบตัวชี้วัดที่สำคัญในกลุ่มนี้ 3 ตัว คือ กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อ ยอดขาย กำไรสุทธิต่อยอดขาย และกำไรสุทธิก่อนสินทรัพย์ดำเนินงาน

ตารางที่ 4-64 แสดงการเปรียบเทียบความสามารถในการทำกำไรของกลุ่มอุตสาหกรรม อิเล็กทรอนิกส์กับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

ตัวชี้วัดความสามารถในการทำกำไร (หน่วย : ร้อยละ)	ค่าเฉลี่ย อุตสาหกรรม	กลุ่มบริษัทอิเล็กทรอนิกส์ในนิคมอุตสาหกรรม ภาคเหนือ		
		เล็ก	กลาง	ใหญ่
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีต่อยอดขาย	2.50	3.88	0.47	14.68
กำไรสุทธิต่อยอดขาย	1.50	2.10	0.07	14.05
กำไรสุทธิต่อสินทรัพย์ดำเนินงาน	2.50	3.82	-0.44	26.63

ภาพที่ 4-51 กราฟเปรียบเทียบความสามารถในการทำกำไรของอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์กับ ค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม



จากตารางที่ 4-64 และภาพที่ 4-51 แสดงให้เห็นว่ากลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีอัตรากำไรจากการ ดำเนินงานและกำไรสุทธิในอัตราส่วนที่สูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม และมีผลตอบแทนที่ได้รับจาก

การลงทุนในสินทรัพย์มากกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีอัตรากำไรจากการดำเนินงานและกำไรสุทธิในอัตราส่วนที่ต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม และเกือบจะไม่ได้รับผลกำไรจากการประกอบกิจการ นอกจากนี้ยังมีค่าผลตอบแทนที่ได้รับจากการลงทุนในสินทรัพย์เป็นค่าติดลบ คือ สินทรัพย์ดำเนินงานที่ได้ลงทุนไปนั้นไม่สามารถสร้างผลตอบแทนให้กับกิจการได้ แสดงถึงความไม่มีประสิทธิภาพในการดำเนินงาน ส่วนกลุ่มบริษัทขนาดใหญ่มีอัตรากำไรจากการดำเนินงานและกำไรสุทธิในระดับที่สูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมมาก และผลตอบแทนจากการลงทุนสูง แสดงถึงประสิทธิภาพในการบริหารจัดการที่ก่อให้เกิดมูลค่าเพิ่มกับกิจการอย่างแท้จริง

จากการประเมินมูลค่าเพิ่มการดำเนินงานของกลุ่มอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ ในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือ จังหวัดลำพูน โดยใช้ค่าเฉลี่ยปี 2548 – 2550 เปรียบเทียบกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมขนาดใหญ่จากการสำรวจของสถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติ สามารถสรุปได้ดังนี้

ด้านมูลค่าเพิ่มจากการดำเนินงาน กลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดใหญ่มีค่าผลิตภาพสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีค่าผลิตภาพต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

ด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่ม กลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดกลางมีการจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนพนักงานสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่จัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนพนักงานต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม การจัดสรรมูลค่าเพิ่มเพื่อชำระหนี้ กลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดกลางมีอัตราสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม การจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ผู้ถือหุ้น กลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดกลางจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ผู้ถือหุ้นต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม และด้านการจัดสรรมูลค่าเพิ่มสู่ส่วนรัฐบาลนั้น ทุกกลุ่มจัดสรรมูลค่าเพิ่มเพื่อชำระภาษีต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

ด้านต้นทุนและค่าใช้จ่าย กลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดใหญ่มีต้นทุนรวมในการดำเนินงานต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีต้นทุนและค่าใช้จ่ายสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

ด้านประสิทธิภาพการใช้สินทรัพย์ กลุ่มบริษัทขนาดเล็กมีประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์ดำเนินงานต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม กลุ่มบริษัทขนาดกลางและขนาดใหญ่มีประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์สูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

ด้านความสามารถในการทำกำไร กลุ่มบริษัทขนาดเล็กและขนาดใหญ่มีความสามารถในการทำกำไรสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม กลุ่มบริษัทขนาดกลางมีความสามารถในการทำกำไรต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

จากผลการศึกษา เมื่อพิจารณาปัจจัยที่ก่อให้เกิดมูลค่าเพิ่มจากการดำเนินงาน คือ ผลผลิตภาพ ซึ่งหมายถึง ความมีประสิทธิภาพและประสิทธิผลในการบริหารทรัพยากร และความสามารถในการทำกำไรซึ่งเป็นการวัดผลทางด้านตัวเงิน สามารถสรุปได้ว่า

กลุ่มบริษัทขนาดเล็ก มีผลิตภาพและความสามารถในการทำกำไร สูงกว่า ค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม แสดงว่ามีมูลค่าเพิ่มจากการดำเนินงาน สูงกว่า ค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

กลุ่มบริษัทขนาดกลาง มีผลิตภาพและความสามารถในการทำกำไร ต่ำกว่า ค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม แสดงว่ามีมูลค่าเพิ่มจากการดำเนินงาน ต่ำกว่า ค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม

และ กลุ่มบริษัทขนาดใหญ่ มีผลิตภาพและความสามารถในการทำกำไร สูงกว่า ค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม แสดงว่ามีมูลค่าเพิ่มจากการดำเนินงาน สูงกว่า ค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม