



ภาคผนวก

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

Copyright© by Chiang Mai University
All rights reserved

แบบสอบถาม

เรื่อง ต้นทุนและผลตอบแทนของผลิตภัณฑ์แปรรูปจากสมุนไพร : กรณีศึกษาวิสาหกิจชุมชน
แปรรูปผักผลไม้และสมุนไพร ตำบลบ้านป็น อำเภอลอง จังหวัดแพร่

คำชี้แจง แบบสอบถามนี้เป็นส่วนหนึ่งของการค้นคว้าอิสระตามหลักสูตรปริญญาบัณฑิต สาขาวิชาการบัญชี คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ โดยแบบสอบถามแบ่งเป็น 3 ส่วนดังนี้

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของกลุ่ม

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับต้นทุน

ส่วนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับผลตอบแทน

ข้อมูลที่ได้รับนี้จะนำไปใช้ประโยชน์ในการศึกษาวิจัย จึงใคร่ขอความกรุณาโปรด
ให้ข้อมูลในแบบสอบถามนี้ตามความเป็นจริง ขอขอบพระคุณมา ณ โอกาสนี้ด้วย

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของกลุ่ม

1. ชื่อสถานประกอบการ _____
2. สถานที่ตั้ง _____
3. ประวัติความเป็นมา _____

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

4. จำนวนสมาชิกปัจจุบัน _____ คน

5. โครงสร้างการบริหารงาน

5.1 ประธานกลุ่ม _____

5.2 ฝ่ายบัญชีการเงิน _____

5.3 ฝ่ายการตลาด _____

5.4 ฝ่ายการผลิต _____

6. ลักษณะการดำเนินงานของกลุ่ม _____

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

7. ผลิตภัณฑ์ของกลุ่ม

7.1 สบู่สมุนไพร

7.2 ผงซักฟอกสมุนไพร

8. ปริมาณการผลิต

8.1 สบู่สมุนไพร _____ ก้อน ต่อ _____

8.2 ผงซักฟอกสมุนไพร _____ กระปุก ต่อ _____

9. กรรมวิธีการผลิต

9.1 สบู่สมุนไพร _____

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

9.2 ผงขัดสมุนไพร _____

10. แหล่งที่มาของความรู้และเทคนิคในการผลิต

- () บิดา/มารดา () สามี/ภรรยา
- () เพื่อนบ้าน () ศึกษาด้วยตนเอง
- () อื่น ๆ (โปรดระบุ) _____

11. แหล่งที่มาของเงินทุน _____

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

12. วิธีการจัดจำหน่าย

- () ขายปลีก () ขายส่ง
- () ขายทั้งปลีกและส่ง

13. ช่องทางการจัดจำหน่าย

- () จำหน่ายด้วยตนเอง () จำหน่ายผ่านพ่อค้าคนกลาง
 () จำหน่ายทั้งด้วยตนเองและผ่านพ่อค้าคนกลาง
 () อื่น ๆ (โปรดระบุ) _____

14. การขนส่ง

- () ส่งเอง () ลูกค้านำมารับเอง
 () อื่น ๆ (โปรดระบุ) _____

15. ปัญหาและอุปสรรคในการผลิต

- () ราคาต่ำ () พ่อค้าคนกลางกดราคา
 () การแข่งขันสูง () ไม่มีที่จัดจำหน่าย
 () ผลผลิตไม่แน่นอน () ผลิตกันไม่ได้เกณฑ์มาตรฐาน
 () วัตถุดิบหายาก () ไม่มีเงินซื้อวัตถุดิบ
 () อื่น ๆ (โปรดระบุ) _____

16. ปัญหาและอุปสรรคที่ต้องการความช่วยเหลือและการสนับสนุน

- () หาแหล่งตลาด () หาแหล่งความรู้และเทคโนโลยีในการผลิต
 () หาแหล่งวัตถุดิบ () หาแหล่งเงินทุน
 () อื่น ๆ (โปรดระบุ) _____

17. ความคิดเห็นต่อการดำเนินงานในอนาคต มีการวางแผนจะดำเนินการต่อไปหรือไม่

- () ไม่คิดทำ เพราะ _____
 () คิดทำเพิ่มขึ้น เพราะ _____
 () คิดทำลดลง เพราะ _____

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับต้นทุน

1. ที่ดินและสิ่งปลูกสร้าง

1.1 ที่ดิน _____ บาท

1.2 โรงงาน _____ บาท

1.3 โกดัง _____ บาท

2. เครื่องมือและอุปกรณ์

เครื่องมือและอุปกรณ์	จำนวน	ราคา ต่อหน่วย	มูลค่ารวม	อายุการใช้งาน	ค่าเสื่อมราคา ต่อปี
เครื่องชั่งใหญ่					
เครื่องชั่งเล็ก					
กะละมังแสตนเลส					
ถังพลาสติก					
ใบพายพลาสติก					
เครื่องผสมอาหาร					
เครื่องร่อน					
ถาดแสตนเลส					
ช้อนตวง					
แท่นรองตัด					
มีดขนาดใหญ่					
โต๊ะวางของ					
ผ้ากันเปื้อน					
ถุงมือยาง					

3. วัตถุดิบที่ใช้ต่อการผลิต 1 ครั้ง

	จำนวน	หน่วยนับ	ราคาต่อ หน่วย	มูลค่ารวม	แหล่งวัตถุดิบ
น้ำมันมะพร้าว					
น้ำมันปาล์ม					
น้ำมันรำข้าว					
โซดาไฟ					
น้ำ					
สมุนไพรสำหรับสบู่					
สมุนไพรสำหรับผงซัก					

4. บรรจุกัณฑ์

	จำนวน	หน่วยนับ	ราคาต่อ หน่วย	มูลค่ารวม	แหล่งวัตถุดิบ
พลาสติกใสห่อสบู่					
กระปุกผงซัก					
สติ๊กเกอร์สบู่					
สติ๊กเกอร์ผงซัก					

5. แรงงานและการจ้างงาน

	อัตราค่าจ้าง (บาท)	หน่วยนับ	จำนวนเวลา การทำงานต่อปี	มูลค่ารวม
ประธาน				
ฝ่ายบัญชี				
ฝ่ายการตลาด				
ฝ่ายผลิตสบู่				
ฝ่ายผลิตผงซัก				

6. ค่าใช้จ่ายอื่นๆ

6.1 ค่าน้ำประปาเดือนละ _____ บาท

6.2 ค่าไฟฟ้าเดือนละ _____ บาท

6.3 ค่าโทรศัพท์ เดือนละ _____ บาท

6.4 ค่าซ่อมแซมบำรุงรักษาโรงเรียนและอุปกรณ์ _____ บาท

6.5 อื่น ๆ _____ บาท

6.6 อื่น ๆ _____ บาท

6.7 อื่น ๆ _____ บาท

6.8 อื่น ๆ _____ บาท

6.9 อื่น ๆ _____ บาท

ส่วนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับผลตอบแทน

1. รายได้จากการจำหน่ายสบู่สมุนไพร และผงขัดสมุนไพร (บาทต่อปี)

1.1 รายได้จากการขายปลีก

	ราคาต่อหน่วย	ยอดขาย	รายได้จากการขาย
สบู่สมุนไพร			
ผงขัดสมุนไพร			

1.2 รายได้จากการขายส่ง

	ราคาต่อหน่วย	ยอดขาย	รายได้จากการขาย
สบู่สมุนไพร			
ผงขัดสมุนไพร			

2. ราคาที่จำหน่ายมีความเหมาะสมหรือไม่

() เหมาะสม

() ไม่เหมาะสม เพราะ _____

3. ราคาที่เหมาะสมของสบู่สมุนไพร ควรีราคา _____ บาท ต่อก้อน

4. ราคาที่เหมาะสมของผงขัดสมุนไพร ควรีราคา _____ บาท ต่อกระปุก

ประวัติผู้เขียน

ชื่อ-สกุล	นางสาวนพกาญจน์ ศุภวิริยกุล
วัน เดือน ปีเกิด	25 กรกฎาคม พ.ศ. 2524
ประวัติการศึกษา	พ.ศ. 2541 สำเร็จการศึกษาระดับมัธยมศึกษาตอนปลาย โรงเรียน นารีรัตน์จังหวัดแพร่ พ.ศ. 2545 สำเร็จการศึกษาระดับปริญญาตรี จากสาขาการบัญชี มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
ประวัติการทำงาน	พ.ศ. 2546 - พ.ศ. 2547 พนักงานบัญชี บริษัท นิคอน (ประเทศไทย) จำกัด จังหวัดพระนครศรีอยุธยา พ.ศ. 2547 - พ.ศ. 2549 เจ้าหน้าที่ธนกิจ ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) สาขาคณะแพทยศาสตร์เชียงใหม่ จังหวัดเชียงใหม่ พ.ศ. 2549 - ปัจจุบัน พนักงานบัญชี บริษัท บันนา ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด จังหวัดเชียงใหม่

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright© by Chiang Mai University
All rights reserved