

# บทที่ 1

## บทนำ

### หลักการและเหตุผล

ประเทศไทยถือเป็นผู้ส่งออกอาหารแปรรูปที่สำคัญ ซึ่งอาจถือได้ว่าอันดับต้น ๆ ของโลก หรือเป็นอันดับ 1 ในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ จากข้อมูลกรมโรงงาน ในปี 2546 ประเทศไทยมี โรงงานอุตสาหกรรมอาหารรวมทั้งสิ้น 12,036 โรงงาน จำแนกเป็น โรงงานขนาดเล็กจำนวน 11,606 โรงงาน ขนาดกลาง 324 โรงงาน และขนาดใหญ่ 106 โรงงาน โรงงานอุตสาหกรรมอาหารของไทย จำแนกตามประเภทกลุ่มสินค้าได้ 14 กลุ่ม ได้แก่ ผลิตภัณฑ์เนื้อสัตว์ มีจำนวนรวม 631 โรงงาน โรงงาน นมและผลิตภัณฑ์ 189 โรงงาน ผลิตภัณฑ์ประมง 560 โรงงาน น้ำมันและไขมันจากพืชและสัตว์ 316 โรงงาน ผลิตภัณฑ์ผักและผลไม้ 617 โรงงาน และโรงงานอื่น ๆ

เมื่อพิจารณาแนวโน้มการส่งออกสินค้าอาหารของไทยตั้งแต่ปี 2542 – 2547 พบว่าอัตราการเติบโตเฉลี่ยของมูลค่าขยายตัวอยู่ที่ร้อยละ 6.26 ส่วนการขยายตัวในเชิงปริมาณพบว่าเฉลี่ยอยู่ที่ร้อยละ 10.44 (กรมศุลกากร, 2549: ออนไลน์) เนื่องจากปัจจัยบวกได้แก่

- นโยบายผลักดันครัวไทยสู่ครัวโลกซึ่งจะเป็นแรงผลักดันสำคัญประการหนึ่งที่จะทำให้การส่งออกอาหารของไทยสามารถรักษาส่วนแบ่งตลาดไม่ให้เกิดลดหรือขยายตัวสู่ตลาดโลกมากยิ่งขึ้น ซึ่งในขณะนั้นนโยบายครัวไทยสู่ครัวโลกกำลังส่งผลอย่างเป็นรูปธรรม
- โครงการ Food Safety จะช่วยสร้างความเชื่อมั่นให้กับผู้บริโภคในตลาดต่างประเทศต่ออาหารไทยมากยิ่งขึ้น
- การปรับตัวของผู้ประกอบการด้านการพัฒนาผลิตภัณฑ์และการตลาดเพื่อตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคสูงสุด

จากข้อมูลดังกล่าวพบว่า อัตราการขยายตัวในเชิงมูลค่าเมื่อเปรียบเทียบกับอัตราการขยายตัวในเชิงปริมาณ พบว่าอัตราการขยายตัวในการผลิตสินค้าแบบสินค้าทั่วไปแบบเน้นปริมาณสูงกว่าการผลิตสินค้าเพิ่มมูลค่า สะท้อนให้เห็นได้ในระดับหนึ่งว่าการส่งออกสินค้าอาหารและเครื่องดื่มของไทยยังคงเน้นการส่งออกสินค้าในลักษณะที่เป็นวัตถุดิบ หรือแปรรูปเบื้องต้นทำให้ราคาต่อหน่วยอยู่ในระดับต่ำ จึงต้องขยายในปริมาณมาก ๆ ส่วนสินค้าอาหารแปรรูปที่

เป็นสินค้ามูลค่าเพิ่ม (Value Added) ยังมีสัดส่วนไม่มาก ดังนั้นการมุ่งเน้นพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่ม จึงเป็นนโยบายที่ต้องเร่งดำเนินการ เพื่อเพิ่มมูลค่าการส่งออกให้มากขึ้น

ในรอบปี 2548 ที่ผ่านมายุทธศาสตร์อาหารไทยได้เผชิญกับอุปสรรค และโอกาสในหลายสถานการณ์ซึ่งขึ้นอยู่กับมุมมองและช่องทางที่แต่ละคนจะใช้เพื่อให้เกิดประโยชน์แก่ธุรกิจของตน เพราะอุปสรรคของบางรายอาจกลายเป็นโอกาสของอีกรายก็ได้ ซึ่งเหตุการณ์ในรอบปีที่สำคัญ ๆ ซึ่งส่งผลกระทบต่อการผลิตและการส่งออกสินค้าเกษตรและอาหาร ไทยทั้งในเชิงปริมาณและมูลค่า เช่น ปัญหาการถูกฟ้องพุ่มตลาดสินค้ากุ้งในสหรัฐอเมริกาทำให้ผู้ส่งออกต้องเสียภาษีและวางเงินค้ำประกันมหาศาล ธุรกิจรายเล็กหรือรายกลางต้องเปลี่ยนตลาดส่งออกหรือหันมารับจ้างรายใหญ่ผลิต ราคากุ้งในประเทศตกต่ำอย่างต่อเนื่องเพราะราคาในตลาดโลกที่ลดลงเนื่องจากอุปทานกุ้งเลี้ยงเพิ่มมากขึ้น

ความถดถอยของทรัพยากรธรรมชาติทางทะเลของไทย ซึ่งเป็นปัญหาที่ก่อตัวมานานเริ่มส่งผลกระทบรุนแรงมากขึ้น เมื่อปัจจัยการผลิตที่สำคัญของภาคประมงทางทะเล คือ น้ำมันดีเซล มีราคาขยายตัวสูงขึ้นทุกวันทำให้เรือประมงไทยที่ออกหาปลาในน่านน้ำทั้งในประเทศไทย และในน่านน้ำของประเทศอื่น ๆ เช่น อินโดนีเซีย พม่าตะวันออกกลาง กัมพูชา เริ่มมีต้นทุนสูงขึ้นและรายเล็กที่ทำประมงชายฝั่งลดการออกหาปลา เพราะราคาปลาและราคาน้ำมันไม่คุ้มค่า ทำให้ปี 2548 ปริมาณปลาทะเลที่เข้าสู่สะพานปลาลดจำนวนลงมาก จะเห็นได้จากข้อมูลสถิติที่สำคัญทำเทียบเรือประมงภูเก็ต สงขลา ปัตตานี และ สตูล ปี 2547 – กค. 2550 ดังตารางต่อไปนี้

ตาราง : ข้อมูลตลาดสัตว์น้ำทำเทียบเรือองค์การสะพานปลา

ปี	ปริมาณสัตว์น้ำ ( ตัน )			
	ประมงภูเก็ต	ประมงสงขลา	ประมงปัตตานี	ประมงสตูล
2547	26,470	224,160,689	134,871	20,913
2548	28,641	124,268,637	118,041	20,032
2549	22,336	119,068,729	105,998	13,496
กค.2550	18,101	9,505,707	75,443	13,196

ที่มา : องค์การสะพานปลา (2550: ออนไลน์)

ในปัจจุบันคู่แข่งที่สำคัญของประเทศไทย เช่น เวียดนาม จีน อินเดีย สามารถส่งออกอาหารทะเลแช่เยือกแข็งได้มากขึ้นและราคาถูกกว่าประเทศไทย ซึ่งถ้าผู้ประกอบการในประเทศไทยยังคงบริหารธุรกิจแบบเดิมอยู่ก็จะไม่สามารถแข่งขันได้เลย จากปัญหาดังกล่าวผู้ประกอบการในประเทศไทยต้องหันมาปรับตัวพัฒนาสินค้าให้แตกต่างจากประเทศ เวียดนาม จีน อินเดีย เพื่อให้สามารถแข่งขันกับประเทศคู่แข่งและยังคงเป็นผู้นำได้ ซึ่งจากพฤติกรรมผู้บริโภคของประเทศต่าง ๆ ซึ่งเป็นกลุ่มลูกค้าเป้าหมายหลักของประเทศที่เน้นไปทางด้านความสะดวกสบายมากขึ้นอาทิเช่น

ประเทศออสเตรเลีย	เน้นไปที่ความสะดวก และมีความเป็นนานาชาติ
ประเทศอิตาลี	เน้นไปที่คุณภาพ และความสด
ประเทศญี่ปุ่น	เน้นไปที่สุขภาพ และสะดวก
ประเทศสหรัฐอเมริกา	เน้นไปที่ความสะดวก และคุณภาพ

แนวโน้มและรสนิยมของผู้บริโภคในสหรัฐฯ นั้นมีทั้งหมด 6 ประเภท คือ (ทิศทางการส่งออกอาหารไทย, ปี50: ออนไลน์)

1. อาหารที่เป็นออแกนิกส์
2. อาหารเพื่อสุขภาพ
3. อาหารที่เหมาะสมกับเพศและช่วงอายุ
4. อาหารท้องถิ่น หรืออาหารนานาชาติ
5. อาหารที่มีปริมาณที่เหมาะสมและควบคุมปริมาณแคลอรี
6. อาหารตามหลักศาสนา (ฮาลาลและโกเซอร์)

บริษัทคริสตัลโฟรเซนฟู๊ดส์ จำกัด ซึ่งตั้งอยู่ที่ 109/4 หมู่ที่ 1 ถนนพระราม 2 กระจ่างขาว ตำบลบ้านบ่อ อำเภอมือง จังหวัดสมุทรสาคร เป็นบริษัทผลิตอาหารทะเลแช่เยือกแข็ง ซึ่งเป็นอีกหนึ่งในหลาย ๆ บริษัทที่กำลังประสบปัญหาจากการส่งออก เช่นเดียวกับผู้ส่งออกอาหารทะเลรายอื่นๆ และต้องปรับตัวเป็นการเร่งด่วนเพื่อให้ธุรกิจยังคงสามารถดำเนินต่อไปได้และเพิ่มช่องทางในการหากำไร และปัญหาที่กำลังประสบอยู่มีดังต่อไปนี้

1. การขาดแคลนวัตถุดิบทางทะเล โดยมีสาเหตุที่สำคัญ คือ

1.1 การใช้วัตถุดิบที่จับได้จากธรรมชาติโดยไม่มีการควบคุม ทำให้วัตถุดิบสัตว์น้ำที่จับได้จากธรรมชาติเริ่มลดลงอย่างเห็นได้ชัดเจน

1.2 ปัจจัยการผลิตที่สำคัญของภาคประมงทางทะเล คือ น้ำมันดีเซล มีราคาขยายตัวสูงขึ้นทุกวันทำให้เรือประมงไทยที่ออกหาปลาในน่านน้ำทั้งในน่านน้ำในประเทศและน่านน้ำของประเทศอื่น ๆ เช่น อินโดนีเซีย พม่า ตะวันออกกลาง กัมพูชา เริ่มมีต้นทุนสูงขึ้นและรายเล็กที่ทำประมง

ชายฝั่งลดการออกหาปลา เพราะราคาปลาและราคาน้ำมันปรับตัวอย่างไม่สมดุล โดยที่ราคาปลาคงที่ แต่ราคาน้ำมันดีเซลสูงขึ้น ทำให้ปี 2548 ปริมาณปลาทะเลที่เข้าสู่สะพานปลาลดจำนวนลงมาก ภาคอุตสาหกรรมแปรรูปประมงจึงต้องนำเข้าปลาและสัตว์น้ำอื่น ๆ เพิ่มมากขึ้น เพื่อทดแทนส่วนที่หายไป ซึ่งการขาดแคลนวัตถุดิบเป็นปัญหาใหญ่สำหรับธุรกิจอาหารทะเลแช่เยือกแข็งเพราะส่วนประกอบที่สำคัญที่จะทำให้ธุรกิจสามารถดำเนินต่อไปได้คือ วัตถุดิบซึ่งเป็นวัตถุดิบที่จับได้จากแหล่งจับตามธรรมชาติ ซึ่งเป็นปัญหาหลักที่ต้องเร่งปรับตัวเพื่อให้สามารถแข่งขันได้

## 2. ปัญหาอื่นๆ ที่ประสบอยู่ เช่น

2.1 ปัญหาแรงงาน ซึ่งในอุตสาหกรรมอาหารของประเทศไทยจะมีการใช้แรงงานในกระบวนการผลิตมากกว่าการใช้เครื่องจักร เนื่องจากข้อจำกัดทางด้านเครื่องจักรที่ต้องนำเข้าจากต่างประเทศมีราคาสูงในขณะที่ค่าจ้างแรงงานของไทยอยู่ในเกณฑ์ที่ต่ำ แต่ในขณะเดียวกันคนงานไทยไม่ชอบทำงานในลักษณะงานด้านนี้จึงต้องมีการจ้างแรงงานต่างด้าว ซึ่งประสบปัญหาในการจัดหาแรงงานและในเรื่องการจดทะเบียนแรงงานต่างด้าว

2.2 ปัญหาด้านลักษณะการแปรรูป ซึ่งส่วนใหญ่เป็นการแปรรูปเชิงปริมาณซึ่งยังคงเน้นการส่งออกสินค้าในลักษณะที่เป็นวัตถุดิบหรือแปรรูปเบื้องต้น ทำให้ราคาต่อหน่วยอยู่ในระดับต่ำ

2.3 ปัญหาด้านระบบคุณภาพซึ่งยังขาดแคลนบุคลากรที่จะพัฒนาให้ได้คุณภาพตามมาตรฐานที่สากลยอมรับ (พรชาติ อชชกุลพิสิทธิ์, ปี 2549)

จากเหตุผลดังกล่าว จึงทำให้ผู้ศึกษาสนใจศึกษาการปรับตัวในสถานการณ์ขาดแคลนวัตถุดิบทางทะเล ของ บริษัทคริสตัลโฟรเซนฟู๊ดส์ ว่าจะสามารถปรับตัวให้ไปในแนวทางใดเพื่อให้ธุรกิจสามารถแข่งขันได้ในสถานการณ์ปัจจุบันและมีกำไร

## วัตถุประสงค์ของการศึกษา

เพื่อศึกษาการปรับตัวในสถานการณ์การขาดแคลนวัตถุดิบทางทะเลของ บริษัทคริสตัลโฟรเซนฟู๊ดส์ จำกัด

## ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

1. ทำให้ทราบการปรับตัวในสถานการณ์ขาดแคลนวัตถุดิบทางทะเล
2. สามารถนำข้อมูลไปใช้ในการวางแผนพัฒนาการดำเนินงานของธุรกิจอาหารทะเลแช่เยือกแข็ง

## นิยามศัพท์

**การปรับตัว** หมายถึง การเปิดโอกาสในการพัฒนาปรับปรุงหรือหาวิธีการในการจัดการด้านการตลาดของธุรกิจอาหารทะเลแช่เยือกแข็งในสถานการณ์ขาดแคลนวัตถุดิบทางทะเล

**ผู้บริหาร** หมายถึง ผู้บริหารบริษัทคริสตัลโฟรเซนฟู๊ดส์ ระดับผู้จัดการฝ่าย ระดับกรรมการผู้จัดการ และรองกรรมการผู้จัดการ ในบริษัทคริสตัลโฟรเซนฟู๊ดส์

**สถานการณ์ขาดแคลน** หมายถึง สถานการณ์ที่ผู้ประกอบการอาหารทะเลแช่เยือกแข็งมีปัญหาในการจัดหาวัตถุดิบทางทะเลในประเทศมาใช้ในการผลิตอาหารทะเลแช่เยือกแข็ง

**วัตถุดิบทางทะเล** หมายถึง วัตถุดิบสัตว์น้ำที่จับได้จากการทำประมงจากแหล่งจับตามธรรมชาติ หรือจากการเพาะเลี้ยงในแหล่งน้ำเค็มและน้ำกร่อย

**ธุรกิจอาหารทะเลแช่เยือกแข็ง** หมายถึง สถานประกอบการที่นำเอาวัตถุดิบทางทะเลทั้งน้ำเค็มและน้ำกร่อยมาผ่านกระบวนการแปรรูป แล้วผ่านกระบวนการแช่เยือกแข็งที่อุณหภูมิใจกลางไม่ต่ำกว่า - 18 -20 องศาเซลเซียสในจังหวัดสมุทรสาคร

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright© by Chiang Mai University  
All rights reserved