

## บทที่ 1

### บทนำ

#### หลักการและเหตุผล

เดือผ้าเครื่องนุ่งห่มจัดเป็นปัจจัยสีที่มีความจำเป็นต่อการดำรงชีพ การแต่งกายที่ทันสมัย หรือที่เรียกว่าการแต่งกายตามแฟชั่นนั้น จะเปลี่ยนไปตามค่านิยมของสังคม จากความก้าวหน้าทาง เทคโนโลยี ทำให้มีการแลกเปลี่ยนข่าวสารต่างๆระหว่างกันอย่างไร้ขีดจำกัด จึงเกิดการผสมผสาน และการลอกเลียนแบบทางวัฒนธรรมอย่างหลีกเลี่ยงไม่ได้

อุตสาหกรรมเสื้อผ้าเป็นภาคที่ทำรายได้เข้าประเทศเป็นลำดับ 7 นูกล่า 2,797.1 ล้าน เหรียญสหรัฐ (ศูนย์เทคโนโลยีสารสนเทศ และการสื่อสารสำนักงานปลัดกระทรวงพาณิชย์, 2547: ออนไลน์) ประเทศไทยได้มีการส่งเสริมและตั้นตัวในเรื่องอุตสาหกรรมแฟชั่น จะเห็นได้จากเดือน มีนาคม พ.ศ. 2545 ดร.สมคิด ชาตุครรพิทักษ์ รองนายกรัฐมนตรีและรัฐมนตรีกระทรวงการคลังซึ่ง เป็นผู้คุ้มครองเศรษฐกิจในขณะนั้น ได้ประกาศโครงการ “กรุงเทพฯเมืองแฟชั่น” เป็นทางการครั้ง แรก และกรกฎาคม พ.ศ. 2546 พ.ต.ท.ทักษิณ ชินวัตร นายกรัฐมนตรีได้เข้าร่วมประชุมที่กรม ส่งเสริมอุตสาหกรรม เพื่อระดมความคิดเห็นให้โครงการกรุงเทพฯเมืองแฟชั่น สามารถเกิดขึ้นได้ จริงเชิงปฏิบัติ หลังจากที่คณะกรรมการได้ออกมติโครงการในวงเงิน 1,824.635 ล้านบาท เพื่อให้ไทย เป็นศูนย์กลางแฟชั่นอย่างแท้จริง โดยกำหนดวิสัยทัศน์ไว้ ปี พ.ศ. 2548 กรุงเทพฯจะเป็นผู้นำแฟชั่น และศูนย์กลางธุรกิจแฟชั่นในอาเซียน ปี พ.ศ. 2550 กรุงเทพฯ จะเป็นศูนย์กลางธุรกิจแฟชั่นในเอเชีย (แฟชั่น เมืองร้อน) และ ปี พ.ศ. 2555 กรุงเทพฯ เป็นศูนย์กลางแฟชั่นอีกแห่งหนึ่งของโลก (กรม ส่งเสริมอุตสาหกรรม, 2548: ออนไลน์) นายวิรัตน์ ตันเดชบุรัตน์ ผู้อำนวยการสถาบันพัฒนาสิ่งทอ กล่าวว่า “อุตสาหกรรมสิ่งทอของไทยมีความแข็งแกร่งตั้งแต่ต้นน้ำ กลางน้ำ และปลายน้ำ ตั้งแต่ขึ้น ปันดาย พอกข้อม โรงงานผ้าและพิมพ์ ตลอดจนมีดีไซเนอร์หรือนักออกแบบที่สามารถถ่ายทอด ชีวิৎสัมภាន ให้อย่างมีเอกลักษณ์” (บิสิเนสไทย หน้า 11, 2546)

วัยรุ่น (Teenage) อายุ 13-19 ปี เป็นวัยที่ติดเพื่อนมาก ไม่ค่อยไปไหนมาไหนกับพ่อแม่ 记者从ที่แท้จริงไม่นี้ แต่เป็นกลุ่มที่ถูกบัดเบี้ยนให้ซื้อ ซึ่งวัยนี้เป็นวัยที่ได้รับความกดดันจากเพื่อน (Peer group pressure) มากทำอะไรตามเพื่อน เป็นพากที่คลังไกลแฟชั่น ความนิยมในสินค้ามี ลักษณะที่เปลี่ยนแปลงได้ง่ายและรวดเร็ว สินค้าที่ขายให้กับกลุ่มวัยรุ่นต้องเป็นสินค้าที่มีวงจรชีวิต สั้น เน้นความเป็นแฟชั่นสร้างสินค้าให้เป็นของยอดนิยม เพราะชอบเลียนแบบบุคคลที่ตนยกย่อง

บุชา (Idol) ได้แก่ นักร้อง คารา (ศูนย์การศึกษาต่อเนื่องแห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย สำนักคอมพิวเตอร์และเทคโนโลยีสารสนเทศ, 2548: ออนไลน์) นายอภิรักษ์ ไกยะ ไอยชิน นายกสมาคมการตลาดแห่งประเทศไทย ได้ให้ความเห็นว่า “วัยรุ่นเป็นกลุ่มที่เปลี่ยนแปลงได้เร็วและเป็น Early Adapter รับเทรนด์ใหม่ๆ ได้เร็ว กลุ่มนี้อาจจะติดตามข่าวสารจากต่างประเทศ ดูหนังสือแฟชั่น แมกกาζีน ดังนั้นสินค้าหรือบริการที่เดือดใช้ ก็จะสะท้อนแบรนด์แนวที่ค่อนข้างเทรนด์” (ทันสมัย) และมีสิ่สัน แม่กำลังซื้อมีจำกัด แต่จะซื้อโดยไม่คิดมาก เพราะไม่ใช่เงินตัวเอง (อภิรักษ์ ไกยะ ไอยชิน, 2546: 120) นอกจากนี้ผลการวิจัยยังพบว่า วัยรุ่น ได้เงินค่าขนมเฉลี่ยเดือนละเกือบ 8,000 บาท ซึ่งไม่ต่างจากเงินเดือนของคนที่เริ่มทำงานทั่วไป แต่สิ่งที่น่าสนใจ คือ พวกรายไม่ต้องทำงานเอง และยังไปกว่านั้น เกือบครึ่งหนึ่ง คือ 44.8% ของกลุ่มตัวอย่างสามารถอิสานเพิ่มได้อีกไม่ถ้วน และ 26.8% ถือบัตรเครดิตอีกด้วย ทำให้มีวงเงินใช้จ่ายไม่จำกัด โดยวัยรุ่นในภาพรวมใช้เงินซื้อเสื้อผ้า 96.9% มากที่สุด รองลงมา คือ ซื้อเครื่องประดับ เช่น นาฬิกา สายสร้อย และต่างหู 74.7% ของใช้ส่วนตัว เช่น เครื่องสำอางอีก 64.9% และอาหาร 62.9% (ธันทน์ อภิวันทนพาร และเดือนเพ็ญ ลิ่มศรี ตระกูล, 2545: 69)

นายสมคิด ชาตุศรีพิทักษ์ รองนายกรัฐมนตรีและรัฐมนตรีกระทรวงคลัง เปิดเผย ภายหลังหารือร่วมกับกระทรวงการคลัง สำนักงานคณะกรรมการการพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ธนาคารแห่งประเทศไทย และสำนักงบประมาณ เพื่อประเมินสถานะเศรษฐกิจ ฐานะการคลังในการจัดทำกรอบวงเงินงบประมาณรายจ่ายประจำปีงบประมาณ 2549 ทั้ง 4 หน่วยงานได้เห็นชอบร่วมกันว่าแนวโน้มเศรษฐกิจในปี พ.ศ. 2549 จะดีขึ้นกว่าปี พ.ศ. 2548 โดยคาดการณ์ว่า เศรษฐกิจจะขยายตัวในระดับ 5.5-6.5% เพราะมันใจว่าในครึ่งปีหลังของปี พ.ศ. 2548 เศรษฐกิจจะกระเตื้องมากขึ้น ทั้งการท่องเที่ยว การส่งออก ขณะที่ราคาน้ำมันเริ่มมีเสถียรภาพไม่ผันผวนอย่างที่เป็นอยู่จนทำให้เศรษฐกิจของไตรมาสแรกของปี พ.ศ. 2548 ชะลอตัว (เดลินิวส์ หน้า 7, 26 เมษายน 2548) ซึ่ง น.ส. กิริญา เถ้าพิจิตร นักเศรษฐศาสตร์ธนาคารโลก ประจำประเทศไทย เปิดเผยถึง ประมาณการการเติบโตของเศรษฐกิจไทยปี 2548 ว่าตัวเลขผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศ (จีดีพี) จะขยายตัว 5.2% (เดลินิวส์ หน้า 7, 28 เมษายน 2548) จะเห็นได้ว่าเศรษฐกิจในปี 2549 โตขึ้น จากการเพิ่มขึ้นของค่าจีดีพีจะมีผลกระทบต่อรายได้และอำนาจการซื้อของผู้บริโภค เนื่องจากตลาดธุรกิจมีการเปลี่ยนแปลงตลอดเวลา สินค้าแฟชั่นมีวงจรชีวิตสั้น และผู้บริโภค มีพฤติกรรมการบริโภคที่เปลี่ยนแปลงไปตามสภาพเศรษฐกิจและสิ่งแวดล้อม เมื่อผู้บริโภค มีรายได้เพิ่มมากขึ้น ก็มีแนวโน้มที่จะใช้จ่ายสินค้าต่างๆ เพิ่มสูงขึ้น ดังนั้นผู้ผลิตจึงจำเป็นที่จะต้องสร้างความแตกต่างของสินค้า ให้โดดเด่นจากตราสินค้าอื่นๆ เพื่อให้ผู้บริโภคระหนักรถึงจุดเด่นของสินค้า จดจำตราสินค้า และเกิดการตัดสินใจซื้อสินค้าในที่สุด

ด้วยเหตุผลดังกล่าว ผู้ศึกษาจึงต้องการศึกษาพฤติกรรมและปัญหาของวัยรุ่นในการซื้อเสื้อผ้าแฟชั่น โดยศึกษาเฉพาะในเขตกรุงเทพมหานคร ซึ่งข้อมูลที่ได้จากการศึกษามาสามารถใช้เป็นข้อมูลพื้นฐานในการกำหนดกลยุทธ์ของส่วนผสมทางการตลาด เพื่อสร้างโอกาสทางการแข่งขันในการดำเนินธุรกิจเสื้อผ้าแฟชั่นของผู้ประกอบการ และสามารถตอบสนองความต้องการของกลุ่มเป้าหมาย คือ วัยรุ่นได้

### วัตถุประสงค์ของการศึกษา

เพื่อศึกษาพฤติกรรมของวัยรุ่นในการซื้อเสื้อผ้าแฟชั่นในกรุงเทพมหานคร

### ประโยชน์ที่ได้รับจากการศึกษา

- ทำให้ทราบถึงพฤติกรรม ปัจจัย และปัญหาของวัยรุ่นในการเลือกซื้อเสื้อผ้าแฟชั่นในกรุงเทพมหานคร
- สามารถนำผลการศึกษามาประยุกต์ใช้เป็นแนวทาง และข้อมูลในการวางแผนการตลาดของผู้ประกอบการ ให้สอดคล้องกับความต้องการเสื้อผ้าแฟชั่นของวัยรุ่นไทย

### นิยามศัพท์ที่ใช้ในการศึกษา

พฤติกรรมการซื้อ หมายถึง พฤติกรรมที่เกี่ยวข้องกับปัจจัย และปัญหาการเลือกซื้อเสื้อผ้าแฟชั่นของวัยรุ่นในกรุงเทพมหานคร โดยคำนวนที่ใช้เพื่อการค้นหาลักษณะพฤติกรรมผู้บริโภค คือ 6Ws และ 1H ซึ่งประกอบด้วย Who, What, Why, Where, When และ How เพื่อค้นหาคำตอบ 7 ประการ 7O's ซึ่งประกอบด้วย Occupants, Objects, Objectives, Organization, Occasions, Outlets และ Operations และส่วนประสมการตลาด

เสื้อผ้าแฟชั่น หมายถึง เสื้อยืด เสื้อเชิ๊ต กาจเกงขาสั้น กาจเกงขายาว กระโปรง และกระโปรงชุด รูปแบบที่เป็นที่ยอมรับในช่วงเวลาใดเวลาหนึ่ง แต่อาจจะไม่ได้รับการยอมรับในช่วงเวลาอื่นๆ และเมื่อใดก็ตามที่เสื้อผ้าเครื่องแต่งกายนั้นๆ ไม่ได้รับการยอมรับแล้วก็ไม่ถือว่าเป็นแฟชั่น การยอมรับในที่นี่หมายถึงการสวมใส่ การเลือกซื้อเสื้อผ้าที่มีลักษณะรูปแบบของแฟชั่น

วัยรุ่น หมายถึง ประชากรชายหญิงที่มีอายุระหว่าง 13-19 ปี และมีพฤติกรรมของการซื้อเสื้อผ้าแฟชั่นในรอบ 3 เดือนที่ผ่านมาในเขตกรุงเทพมหานคร