

ชื่อเรื่องการค้นคว้าแบบอิสระ การวิเคราะห์ความเสี่ยงและผลตอบแทนในธุรกิจการเลี้ยงสุกร  
ขุนในฟาร์มขนาดกลางแบบอิสระ

ผู้เขียน

นายวิรุฒม์ ชัยสุภา

ปริญญา

วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต (ธุรกิจเกษตร)

คณะกรรมการที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ

ศ.ดร.อารี วิบูลย์พงศ์

อาจารย์ที่ปรึกษาหลัก

ผศ.ดร.เขาวเรศ เขาวนพูนผล

อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม

### บทคัดย่อ

การเลี้ยงสุกรเป็นอาชีพของเกษตรกรส่วนใหญ่ในประเทศไทยคือการเลี้ยงในระบบพันธะสัญญา การศึกษานี้มีความประสงค์ที่จะแสวงหาความเป็นไปได้ที่ฟาร์มสุกรขนาดกลางจะทำนอกระบบพันธะสัญญาเป็นอาชีพ โดยวิเคราะห์ความเสี่ยงและผลตอบแทนในธุรกิจการเลี้ยงสุกรขุนแบบอิสระ โดยใช้ข้อมูลการผลิตในปี 2552 จาก 10 ฟาร์มในตาก และ 5 ฟาร์มในนครปฐม เพื่อวิเคราะห์ผลตอบแทนทางการเงิน ความเสี่ยงทางการเงิน และความเสี่ยงในระบบการผลิตและตลาด

เจ้าของและผู้จัดการของฟาร์มตัวอย่างมีอายุเฉลี่ย คือ 35.66 ปี ประสบการณ์ในการเลี้ยงเฉลี่ย คือ 6.6 ปี ระดับการศึกษาของหนึ่งในสามของเกษตรกรสำเร็จการศึกษาระดับชั้นปริญญาตรี สำหรับขนาดของฟาร์มโดยเฉลี่ยมีจำนวนคนงานประจำ 4 คน จำนวนสุกรที่เลี้ยงเฉลี่ย 1,660 ตัว น้ำหนักลูกสุกรที่นำเข้ามาเลี้ยงเฉลี่ย 7.09 กิโลกรัม น้ำหนักสุกรขุนที่จำหน่ายเฉลี่ย 102.80 กิโลกรัม อัตราการสูญเสียระหว่างการเลี้ยงสุกรเฉลี่ยร้อยละ 2.78 ร้อยละ 80 ของฟาร์มตัวอย่างผู้เลี้ยงสุกรซื้อลูกสุกรขุนจากฟาร์มอื่น และใช้อาหารสำเร็จรูปในการเลี้ยงสุกร

เกือบครึ่งหนึ่งของเกษตรกรให้อาหารโดยใช้ถังอาหารกึ่งอัตโนมัติ เกษตรกรผู้เลี้ยงสุกรจากฟาร์มตัวอย่างมีต้นทุนเฉลี่ยที่ 5,477,973.33 บาทต่อฟาร์ม การผลิตสุกรขุนแบบอิสระได้สุกรน้ำหนักเฉลี่ยตัวละ 102.80 กิโลกรัม ด้วยต้นทุนรวมเท่ากับ 4,191.80 บาทต่อตัว ต้นทุนส่วนใหญ่เป็นค่าอาหาร 2,149.15 บาท (คิดเป็นร้อยละ 51.27) เกษตรกรขายสุกรได้ในราคาตัวละ 4,998.14 บาท รายได้สุทธิ 806.34 บาทต่อตัว ในขณะที่การเลี้ยงสุกรขุนแบบพันธะสัญญามีรายได้สุทธิ

410.98 บาทต่อตัว แต่อย่างไรก็ตามเมื่อเปรียบเทียบระหว่างการเลี้ยงสุกรขุนแบบอิสระและการเลี้ยงสุกรขุนแบบพันธะสัญญาที่มีรายได้อ่างกันถึง 395.36 บาท/ตัว

ความเสี่ยงสำคัญของการผลิตสุกรแบบอิสระคือ (1) ความเสี่ยงในด้านการหาพ่อแม่พันธุ์สุกร เนื่องจากเกษตรกรผู้เลี้ยงสุกรต้องเป็นผู้จัดหาเอง แต่การเลี้ยงสุกรแบบพันธะสัญญานั้นบริษัทคู่สัญญาเป็นผู้จัดการให้ (2) ความเสี่ยงด้านการตลาดซึ่งพบว่าเกษตรกรผู้เลี้ยงแบบอิสระมีปัญหาการตลาดระดับสูงมากเนื่องจากราคาสุกรค่อนข้างผันผวน ถ้าราคาสุกรขุนตกต่ำเกษตรกรผู้เลี้ยงต้องรับภาระต้นทุนทั้งหมด และในภาวะเช่นนี้มีความเสี่ยงในการหาผู้รับซื้อสุกรด้วย ซึ่งทำให้เกษตรกรผู้เลี้ยงสุกรต้องรับภาระต้นทุนในการเลี้ยงเกินกำหนดเลี้ยง ซึ่งความเสี่ยงทั้งสองด้านนี้เกษตรกรผู้เลี้ยงในระบบพันธะสัญญาพบว่ามีระดับความเสี่ยงน้อย เนื่องจากปัญหาการจัดการตลาดเป็นหน้าที่ของบริษัทที่ทำพันธะสัญญา

จากการศึกษาการวิเคราะห์ความไวของโครงการ โครงสร้างโดยสร้างสถานการณ์จำลองด้วยการเปลี่ยนแปลงตัวแปร ราคาสุกรขุน ราคาอาหารสุกร และราคาลูกสุกรรวม 27 สถานการณ์พบว่ามูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทนสุทธิ (NPV) ของโครงการจะมีค่าติดลบเพียง 2 กรณี ซึ่งกรณีที่ NPV ของโครงการมีค่ามากกว่า 0 แต่ต่ำกว่าอัตราผลตอบแทนของการเลี้ยงสุกรแบบพันธะสัญญา 3 กรณี และมี NPV ของโครงการจะมีค่ามากกว่า 0 และสูงกว่าอัตราผลตอบแทนของการเลี้ยงสุกรแบบพันธะสัญญาของโครงการถึง 22 กรณี คิดเป็นร้อยละ 18.52 ของกรณีศึกษาทั้งหมด จึงสรุปได้ว่าหากผู้เลี้ยงสามารถหาผู้รับซื้อได้ทุกสถานการณ์แล้ว การเลี้ยงแบบอิสระมีความเสี่ยงค่อนข้างน้อย ดังนั้นถึงแม้ว่าการเลี้ยงสุกรแบบอิสระจะมีการลงทุนที่สูง แต่ก็ตามมาด้วยผลตอบแทนที่สูงเช่นเดียวกัน การเลี้ยงในแบบอิสระจึงเป็นทางเลือกที่น่าสนใจสำหรับผู้มีศักยภาพในการลงทุน

<b>Independent Study Title</b>	Risk and Return Analysis of Fed Pig Business in Medium Scale Non-contract Farming	
<b>Author</b>	Mr. Veroot Chaisupha	
<b>Degree</b>	Master of Science (Agribusiness)	
<b>Independent Study Advisory Committee</b>	Prof. Dr. Aree Wiboonpongse	Advisor
	Asst. Prof. Dr. Yaovarate Chaovanapoonphol	Co-advisor

### ABSTRACT

Raising pigs is the biggest occupation of most Thai farmers. Raising is done as contract farming. The purpose of this study is on seeking the possibility of making a medium-sized pig with the risks and rewards in the status of non-contract farming of fattening pigs that is under contract farming. Data from the period of 2552 from 10 sun-farms and 5 farms in Nakhon Pathom were used for analyzing the financial returns, financial risks, and the risk of production systems and in the markets.

The owners and managers of the farm, were at the average age is 35.66. Their years of farming experience were at the average of 6.6 years. One-third of the farmers' educational level was at the graduate level degree. As for the size of the farms, the average number of full-time workers was four people.

The average number of pigs being fed was 1660. Pigs that were imported as pets had a conclusive weight averaging at 7.09 kg and were sold at the weight average of 102.80. These piglets had a weight loss rate averaging at 2.78%. 80% of the pigs were bought from other farms that had already been fattened up and these farms had food that was ready for these pigs to consume.

Almost half of the tanks were used as semi-automatic feeders by the farmers. Pig farm samples had an average cost of 5,477,973.33 baht per farm production. Pig fattening and non-contracted hogs each weighted at 102.80 kilograms with a total cost of 4191.80 per cost of most meals 2149.15 baht (as per 51.27) The farmers were selling pigs at a cost of 4998.14 baht each at a net income of 806.34 baht while pig fattening had a net income of 410.98 baht. However, I compared the pig fattening as an independent and the same contract farming has been at 395.36 baht / head.

The major risks with the non-contract farming of pig production are as followed: (1) the risk of finding a breeder; besides from being the pig supplier, they have to honor the contract farming and manage the agreement. (2) market risk; it has been found by non-contract farmers to be very high due to the market volatility of pigs. If prices fall, farmers who fatten the pigs have to bear the total cost. Also, in this condition, they are at a loss in finding buyers. Furthermore, the pig farmers have to bear the rising costs in the party. Risks on both sides for the farmers that are engaged in this contract farming are quite low. Actually, the problem remains with the issue of marketing management who has to look after the company's commitment to contract farming.

The study analyzed the sensitivity of the structure by creating scenarios through changing the price variables on fattening pigs, pig food, and on 27 pigs. Based on the findings, the net present value of returns (NPV) of the project will only have two cases in which there is a negative NPV. The project has a value that is greater than 0 but less than the rate of return on the three cases of the contract farming for pigs. Also, the NPV project will be greater than 0 and the higher rate of return for the contract farming pigs for the project is at a figure of 22 at 18.52% for all cases. We conclude that parties can find buyers at any circumstances. There is relatively a small risk in working as non-contract farmers. Although there is a high investment on raising pig in an non-contract stature, the returns are high as well. Being a non-contract farmer is an attractive choice for potential investment.