1

ชื่อเรื่องวิทยาน**ิพน**ห์

การศึกษาเปรียบเทียบการบริหารแรงจูงใจธุรการด้วยใช้
ผลตอบแทนระหว่างบริษัทญี่ปุ่นในประเทศญี่ปุ่นและบริษัท

ญี่ปุ่นในประเทศไทย

ผู้เขียน

นายทะซีโอะ อิคะ

ปริญญา

ศิลปศาสตรมหาบัณฑิต (ภูมิภาคศึกษา)

คณะกรรมการที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์

รศ. เศกสิน ศรีวัฒนานุกุลกิจ ประชานกรรมการ รศ. คร. โกสุมภ์ สายจันทร์ กรรมการ

บทคัดย่อ

การศึกษาเรื่อง "การศึกษาเปรียบเทียบการบริหารแรงจูงใจธุรการด้วยใช้ผลตอบแทนระหว่าง บริษัทญี่ปุ่นในประเทศญี่ปุ่นและบริษัทญี่ปุ่นในประเทศไทย" มีวัตถุประสงค์ 3 ประการคือ

- 1) เพื่อศึกษาการบริหารแรงจูงใจของธุรการโดยใช้ผลตอบแทนของบริษัทญี่ปุ่นในประเทศญี่ปุ่นปัจจุบัน
- 2) เพื่อศึกษาเปรียบเทียบการบริหารแรงจูงใจของธุรการโดยใช้ผลตอบแทนของบริษัทญี่ปุ่นในประเทศไทย และบริษัทญี่ปุ่นในประเทศญี่ปุ่น และ 3) เพื่อศึกษาปัญหาและอุปสรรคในการบริหารแรงจูงใจธุรการคน ไทยของบริษัทญี่ปุ่นที่เข้ามาลงทุนในประเทศไทย

การศึกษานี้เป็นการวิจัยเชิงคุณภาพโดยเก็บรวบรวมข้อมูลจากทั้งเอกสาร และการสัมภาษณ์บุคคล ต่างๆ ที่ทำงานกับบริษัทญี่ปุ่นในประเทศญี่ปุ่นและประเทศไทย ทั้งหมด 10 คน ซึ่งมีคนญี่ปุ่น 9 คน และมี คนไทย 1 คน หลังจากนั้นได้นำข้อมูลจากการสัมภาษณ์มาวิเคราะห์ เพื่อศึกษาเปรียบเทียบการบริหาร แรงจูงใจของธุรการโดยใช้ผลตอบแทนของบริษัทญี่ปุ่นในญี่ปุ่นและไทย

ผลการวิเคราะห์ข้อมูลสรุปได้ดังนี้ หลังจากเศรษฐกิจฟองสบู่ที่ญี่ปุ่นแตกในปี พ.ศ. 2533 เริ่มมีการ เปลี่ยนแปลงครั้งใหญ่ด้านการบริหารแรงจูงใจธุรการด้วยระบบผลตอบแทนต่างๆ เกิดขึ้นกับบริษัทญี่ปุ่น จนถึงปัจจุบันนี้ การเปลี่ยนแปลงที่สังเกตอย่างชัดเจน ยกตัวอย่างเช่น การลดสัดส่วนของรายได้ที่กำหนด จากอายุการทำงาน การลดระบบสวัสดิการต่างๆ และการลดระบบอบรมการศึกษาเป็นต้น การเปลี่ยนแปลง ดังที่กล่าวมานั้น นอกจากปัจจัยด้านเศรษฐกิจแล้ว ยังมีปัจจัยด้านความต้องการของพนักงานต่อระบบ ผลตอบแทนที่มีการเปลี่ยนแปลงด้วย

ตรงข้ามกับบริษัทญี่ปุ่นในประเทศไทย เช่น ระบบรายได้ของบริษัทญี่ปุ่นในประเทศไทยมีสัดส่วน รายได้ที่กำหนดจากความสามารถตั้งแต่เริ่มแรก การให้ความสำคัญต่อระบบสวัสดิการและการเอาใจใส่ต่อ ระบบการศึกษา นโยบายเหล่านี้ของบริษัทญี่ปุ่นในไทยเกิดขึ้นจากความไม่เพียงพอในการคำรงชีวิต ประจำวันของคนไทย บริษัทญี่ปุ่นต้องการช่วยเหลือพนักงานคนไทย เพื่อยกระคับความเป็นอยู่ของ พนักงานให้ดีขึ้น ซึ่งคล้ายกับประเทศญี่ปุ่นในสมัยก่อน

อย่างไรก็ตาม ถึงแม้ปัจจุบันนี้บริษัทญี่ปุ่นในไทยถือว่าสามารถบริหารแรงจูงใจของพนักงานได้ใน ระดับดีก็ตาม ในอนาคตมีโอกาสที่บริษัทญี่ปุ่นในไทยจะประสบปัญหาด้านการบริหารแรงจูงใจโดยใช้ ระบบผลตอบแทนต่างๆ เมื่อเศรษฐกิจประ<u>เท</u>ศไทยเจริญเติบโต เนื่องจากความต้องการพนักงาน



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ Copyright © by Chiang Mai University All rights reserved

Thesis Title A Comparative Study of Officer's Incentive Administration

by Using Compensation Between Japanese Companies in

Japan and Japanese Companies in Thailand

Author Mr. Tatsuo Iida

Degree Master of Arts (Regional Studies)

Thesis Advisory Committee Assoc. Prof. Seksin Sriwattananukulkit Chairperson

Assoc. Prof Dr. Kosum Saichan Member

ABSTRACT

The purpose of this study is: 1) To study the recent characteristics of Officer's Incentive Administration of Japanese companies in Japan. 2) To study the recent characteristics of Officer's Incentive Administration of Japanese companies in Thailand. And 3) To study the problems and obstacles which had been encountered by the officer's incentive administration of Japanese companies in Thailand.

The methods of this study are documentary research and field research. The researcher interviewed the key informants, who consisted of the officers working in the Japanese company in Japan and Thailand. Nine persons are Japanese and one is Thai. Subsequently, the data received from the interviews, were analyzed to compare the differences between the officer's incentive administration, by using compensation, between Japanese companies in Japan and Japanese companies in Thailand.

The results revealed that after the end of the bubble economy in Japan. In 1990 a big change had started in the officer's incentive administration, by using compensation within Japanese companies. Obvious changes happened such as a reduction in income, which is determined from age of work, reduction of welfare systems, and reduction of training systems etc. Although the economy factor had affected Japanese administration, the need of the officer's incentive system also caused these different changes.

Also, the officer's incentive administration, by using a compensation system in Japan, opposes Japanese companies in Thailand. For example, the income system of Japanese companies in

Japan had included an income ratio which in the beginning is determined by ability. The attention of Japanese companies in Thailand such as the attention to welfare and training systems, occurs from the lack of something necessary in life. So Japanese companies tend to help Thai employees to improve their quality of life. This situation was the same in the former Japanese administration.

At present, although Japanese companies in Thailand have administration officer's incentive at an excellent level, they could face more problems in the incentive administration by using compensation in the future. When Thai economy is continuingly growing, officer's possibly need to change.



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ Copyright © by Chiang Mai University All rights reserved