ชื่อเรื่องการค้นคว้าแบบอิสระ

ปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ขนมขบเกี้ยว ของนักเรียนโรงเรียนสาธิต มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

ชื่อผู้เขียน

นางสาวจินตนา กฤษณาเวศน์

วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต

สาขาวิชาโภชนศาสตร์ศึกษา

คณะกรรมการสอบการค้นคว้าแบบอิสระ

รองศาสตราจารย์ประหยัด สายวิเซียร ประธานกรรมการ รองศาสตราจารย์ยุพา สุภากุล กรรมการ รองศาสตราจารย์กนกทิพย์ พัฒนาพัวพันธ์ กรรมการ

## บทคัดย่อ

การศึกษาครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ขนม ขบเคี้ยวของนักเรียนโรงเรียนสาธิต มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ประชากรที่ศึกษาคือ นักเรียนชั้น มัธยมศึกษาที่กำลังศึกษาอยู่ในภาคเรียนที่ 1 ปีการศึกษา 2543 เป็นการวิจัยเชิงสำรวจโดยการ เลือกกลุ่มตัวอย่างแบบกลุ่ม (Cluster Sample) จำนวน 279 คน จากจำนวน 1,132 คน เครื่องมือ เป็นแบบสอบถาม และได้รับแบบสอบถามกลับคืนมาทั้งหมด 279 ชุด คิดเป็น 100%

ผลการศึกษาพบว่ากลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ (90.32%) ได้รับค่าใช้จ่ายประจำตัวรายวัน จาก ผู้ปกครองโดยตรง กลุ่มตัวอย่างพักอยู่บ้านพักส่วนตัว ไปโรงเรียนโดยผู้ปกครองไปส่ง การ ตัดสินใจเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ขนมขบเกี้ยว พบว่า กลุ่มตัวอย่างเลยรับประทานขนมขบเกี้ยวทุก ประเภท และชอบผลิตภัณฑ์จากมันฝรั่งมากที่สุด ผลิตภัณฑ์ที่ชอบน้อยที่สุด คือ ผลิตภัณฑ์จาก ถั่วชนิดต่าง ๆ นอกจากนี้พบว่ากลุ่มตัวอย่างรับประทานขนมขบเกี้ยวเกือบทุกวัน ในเวลาว่าง และหลังอาหารกลางวัน กลุ่มตัวอย่างชื้อขนมที่ร้านก้าในโรงเรียนครั้งละ 1 ณุง ราคาถุงละ 5 บาท กลุ่มตัวอย่างเห็นว่าราคาในปัจจุบันมีความเหมาะสม และปัจจัยที่ใช้ในการตัดสินใจเลือก ซื้อ คือ รสชาติ ความสะดวกในการรับประทาน การโฆษณาทางสื่อต่างๆ นอกจากนี้ยังคำนึงถึง ราคาและปริมาณขนม กลุ่มตัวอย่างเห็นว่าการโฆษณาทางสื่อต่าง ๆ มีผลต่อการเลือกซื้ออยู่ใน ระดับมาก ส่วนการโฆษณาทางสื่อต่างๆ ได้ให้ข้อมูลที่เป็นประโยชน์อยู่ในระดับปานกลาง และมี ความคิดเห็นว่าสารปรุงแต่งสี กลิ่น รสที่มีในขนมขบเคี้ยวมีโทษต่อสุขภาพ หากรับประทานมาก รวมทั้งขนมขบเกี้ยวมีคุณค่าทางโภชนาการอยู่ในระดับปานกลาง ซึ่งแสดงให้เห็นว่าปัจจัยที่มีผล ต่อการเลือกซื้อของกลุ่มตัวอย่าง ได้แก่ รสชาติ ความสะดวกในการรับประทาน การโฆษณา ทางสื่อต่างๆ ราคา และปริมาณขนม ส่วนสุขภาพกลุ่มตัวอย่างไม่ให้ความสำคัญ รวมทั้งคุณค่า ทางโภชนาการตอดจอนข้อมูลบนฉลากผลิดภัณฑ์เท่าที่ควร

Independent Study Title

Factors Affecting Selective Buying of Snack Products

by Chiang Mai University Demonstration School Students

Author

Ms. Jintana Kitsanaweth

M.S.

Nutrition Education

**Examining Committee** 

Assoc. Prof. Prayad Saiwichian

Chairman

Assoc. Prof. Yupa Supakul

Member

Assoc. Prof. Kanoktip Patanapuapan Member

## Abstract

The purpose of the research study was to examine factors affecting selective buying of snack products by Chiang Mai University Demonstration Schools students. The Cluster sampling at a reliability level of 95% was used to select the 279 students' sample from a total of 1,132 students who were studying in the first semester of the 2000 academic year. A questionnaire instrument was used to collect the data and the return rate was 100%.

The results indicated that the majority of the respondents (90.32%) received their daily allowance directly from their parents or guardians, lived in their private homes, and were driven to school by their parents or guardians. The respondents had tried all types of snack products. The most preferred snack was potato chips and the least preferred one was nuts products. They usually had the snacks during their leisure time and after lunch. The respondents always bought their snacks from the school canteen, and they bought a five-baht-bag each time. They agreed that the price was reasonable and the factors affecting their selective buying of snack products were flavor, eating convenience, advertisements through various media, price, and the amount of snack contained in each bag. The respondents indicated that advertisements through various media had highly influenced their buying decisions. Additionally, the advertisements provided just enough useful information concerning those snacks.

Moreover, the respondents also agreed that artificial coloring, aroma, and flavor were harmful to their health if over consumed. They rate the snacks' nutritional value at medium level.

Overall, the data showed that factors influencing their selective buying of snack products were flavor, eating convenience, media advertisements, price, and the quality of the snack itself, but the respondents were not concerned with the health and nutritional information on those products.