

บทที่ 1

บทนำ

1.1 ที่มาและความสำคัญของปัญหา

การพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมของประเทศไทยที่ผ่านมานานถึงแผนพัฒนาฯ ฉบับที่ 8 ได้เน้นการกระจายความเจริญและความอยู่ดีกินดีของประชาชน ด้วยการพัฒนาภาคการเกษตรและภาคอุตสาหกรรมการผลิตเป็นหลัก ในขณะที่วิัฒนาการในสังคมได้เปลี่ยนแปลงไปอย่างรวดเร็ว ในรอบหลายศตวรรษที่ผ่านมา โดยเฉพาะอย่างยิ่งระบบข่าวสารข้อมูลและความรู้ใหม่ ๆ ที่หลั่งไหลเข้ามายังภาคเศรษฐกิจและสังคม และเมื่อว่าสังคมเกษตรและสังคมอุตสาหกรรมจะยังคงเป็นปัจจัยสำคัญในการพัฒนาประเทศ สังคมข้อมูลข่าวสารหรือสังคมสารสนเทศ (Information Society) ได้เริ่มก่อตัวและเข้ามายืนหนาท่อกระบวนการพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมอย่างรวดเร็ว และก้าวขึ้น ปัจจุบันภาคการเกษตร ภาคอุตสาหกรรมการผลิต และภาคบริการมีมูลค่าเป็นร้อยละประมาณ 10, 30, และ 30 ของรายได้มวลรวมประชาชาติตามลำดับ¹ วิัฒนาการดังกล่าวซึ่งให้เห็นถึงศักยภาพและปริมาณการค้าที่เพิ่งพัฒนาสูงดังเช่นการค้าในภาคบริการที่เพิ่มขึ้นโดยลำดับอย่างต่อเนื่อง

เป็นที่ประจักษ์ชัดว่าปรากฏการณ์ของสังคมสารสนเทศดังกล่าวเกิดขึ้นเนื่องจากความเจริญก้าวหน้าทางเทคโนโลยี โดยเฉพาะอย่างยิ่งเทคโนโลยีคอมพิวเตอร์ เทคโนโลยีสื่อสาร โทรคมนาคม และเทคโนโลยีการกระจายเสียงและภาพ ซึ่งนับวันจะผสมผสานจนเป็นเนื้อเดียวกันมากยิ่งขึ้น ทำให้ธุรกิจและอุตสาหกรรมต่าง ๆ จะต้องพึ่งพิงเทคโนโลยีสารสนเทศ (Information Technology) เหล่านี้เพื่อความได้เปรียบแข่งขันมากยิ่งขึ้น พื้นฐานของเทคโนโลยีสารสนเทศสืบเนื่องมาจากพัฒนาการแบบก้าวกระโดดของอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ต่าง ๆ ไม่ว่าจะเป็นคอมพิวเตอร์ ไข้แก้วน้ำแสง ดาวเทียมสื่อสาร ระบบเครือข่าย ซอฟต์แวร์และมัลติมีเดีย ก่อให้เกิดการประยุกต์ใช้ในกิจการต่าง ๆ ทั้งด้านเศรษฐกิจและสังคมอย่างกว้างขวาง อันมีผลทำให้เกิดประสิทธิภาพในการทำงาน ธุรกิจสามารถลดต้นทุน เกิดการเชื่อมโยงการทำงานอย่างเป็นระบบ รวมทั้งขยายโอกาสใหม่ ๆ ทางธุรกิจ ให้อ่ายไม่เคยเป็นมาก่อน นอกจากนี้จากการทำให้ประชาชนมีคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้นจากการประยุกต์ใช้เทคโนโลยีเหล่านี้ทางการศึกษา การสาธารณสุข และบริการทางสังคม โดยทั่วไป

¹ เอกสารประกอบงานประชาพิจารณ์ “กรอบนโยบายพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ของประเทศไทย” ฉบับร่าง (ตุลาคม 2542) จัดทำโดยศูนย์พัฒนาพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ สำนักงานพัฒนาวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งชาติ, กระทรวงวิทยาศาสตร์ เทคโนโลยี และสิ่งแวดล้อม

เทคโนโลยีหลักที่เป็นตัวแปรสำคัญคือความเปลี่ยนแปลงดังกล่าวคือระบบเครือข่ายอินเตอร์เน็ต(Internet)การแพร่กระจายอย่างรวดเร็วของการใช้อินเตอร์เน็ตทั่วโลกสืบเนื่องมาจากคุณลักษณะพิเศษของอินเตอร์เน็ต กล่าวคือ เป็นเครือข่ายสื่อสารข้อมูลที่สามารถโถงໄได้ทั่วโลกโดยไม่มีข้อจำกัดทางด้านเวลาและสถานที่ อีกทั้งมีความเป็นปฏิสัมพันธ์ที่สามารถติดต่อและโต้ตอบกันได้อย่างสะดวกรวดเร็ว และใช้ประโยชน์จากสื่อทางเสียง ทางข้อมูล และทางภาพนิ่งและเคลื่อนไหวได้ในเวลาเดียวกัน โดยมีมาตรฐานเดียวกันทั่วโลก ทั้งนี้สอดคล้องผู้ใช้อินเตอร์เน็ตที่เพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็วทั่วโลกซึ่งให้เห็นถึงประโยชน์ ความสะดวกและง่ายต่อการใช้ รวมทั้งคำใช้จ่ายในการซื้อขายที่ไม่สูงมากนักที่มีผลต่อการตัดสินใจใช้อินเตอร์เน็ตของผู้บริโภคอย่างกว้างขวางเพียงชั่วครึ่งทศวรรษที่ผ่านมาทำให้มีความเปลี่ยนแปลงวิธีปฏิบัติและขั้นตอนการพัฒนาในสังคม นับได้ว่า อินเตอร์เน็ตได้เข้ามายីอิทธิพลอย่างสูงต่อการค้า อุดสาหกรรม และการให้บริการ รวมไปถึงการศึกษา การสาธารณูปโภค การบริหารรัฐกิจ ในช่วงเวลาเพียงไม่กี่ปีที่ผ่านมา

ทางด้านการค้านั้น แต่เดิมได้มีการนำเอาเทคโนโลยีสารสนเทศและระบบสื่อสาร โทรศัพท์ คอมพิวเตอร์ สำหรับการเพิ่มประสิทธิภาพให้กับธุรกิจ ไม่ว่าจะเป็นการโอนเงินผ่าน เทเลกซ์ การขายตรงผ่านสื่อวิทยุโทรทัศน์ ตลอดจนการใช้โทรศัพท์ในการแลกเปลี่ยนข้อมูลและเอกสารทางการค้า และโดยเฉพาะอย่างยิ่ง การใช้ระบบการแลกเปลี่ยนข้อมูลอิเล็กทรอนิกส์หรือ อีดีไอ (EDI: Electronic Data Interchange) ในกระบวนการเชื่อมต่อสื่อสารกันระหว่างประเทศที่ทำให้ สามารถลดระยะเวลาและลดขั้นตอนการทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ แต่เมื่อสองสามปีที่ผ่านมา การใช้อินเตอร์เน็ตเพื่อการค้าได้พัฒนาไปยังมาตรฐานทั่วโลก เช่น ปริมาณ คุณภาพ และเวลา ทั่วโลกเริ่มตระหนักรถึงบทบาทของอินเตอร์เน็ตทางด้านการค้าที่ทำให้ธุรกิจ สามารถเพิ่มประสิทธิภาพและลดต้นทุนได้เป็นเท่าตัว บริษัทขนาดกลางและขนาดย่อมสามารถ โฆษณา ทำการตลาด และขายสินค้าและบริการ ได้ทั่วโลกด้วยวิธีการง่าย ๆ ตลอดจนปัจจุบัน ที่มีทรัพยากริมทางบờทะเล หรือผลิตภัณฑ์ที่ห้องถ่ายรูปที่สามารถใช้สื่ออิเล็กทรอนิกส์ในการเริ่มธุรกิจได้ อย่างรวดเร็ว นับเป็นโอกาสทางการค้าที่ทุก ๆ ประเทศทั่วโลกพยายามช่วงชิงเพื่อพัฒนาเศรษฐกิจ ของประเทศในภาวะการแข่งขันทางการค้าสากลที่นับวันจะทวีความเข้มข้นขึ้น

การพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Commerce) เป็นการทำธุรกิจโดยใช้สื่อ อิเล็กทรอนิกส์ โดยที่การค้าทุกประเภทล้วนมีโอกาสในการใช้ประโยชน์จากพาณิชย์ อิเล็กทรอนิกส์ และไม่ว่าจะเป็นพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ระหว่างธุรกิจด้วยกันเอง (Business to Business) เช่น การจัดระบบการสั่งซื้อวัสดุคงเหลือและขั้นส่วนระหว่างคู่ค้า หรือพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ ระหว่างพ่อค้าและผู้บริโภค (Business to Consumer) เช่น การขายหนังสือผ่านอินเตอร์เน็ต หรือ พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ระหว่างภาครัฐกับภาครัฐ (Business to Government) เช่น การจัดซื้อจัด จ้างของภาครัฐ โดยใช้สื่ออิเล็กทรอนิกส์ เป็นต้น สื่ออิเล็กทรอนิกส์ที่ใช้ในการทำการค้ามีความ หลากหลาย อาทิ เช่น โทรศัพท์ โทรศัพท์ โทรศัพท์ ระบบอีดีไอ เป็นต้น แต่สื่อประเภทที่มีบทบาท

สูงที่สุดในปัจจุบัน ได้แก่ ระบบเครือข่ายอินเตอร์เน็ต เนื่องจากเป็นระบบอิเล็กทรอนิกส์ที่เปิดโอกาสให้ประชาชนทั่วทุกมุมโลกสามารถติดต่อสื่อสารและค้นหาแลกเปลี่ยนข้อมูลทางการค้าที่ต้องการได้ตลอดเวลา ไม่ว่าจะเป็นการสื่อสารทางการค้าโดยใช้ไปรษณีย์อิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Mail) การสืบค้นข้อมูลทางการค้าผ่านเครือข่ายเชื่อมโยงข้อมูลของอินเตอร์เน็ต (World Wide Web) หรือการถ่ายโอนข้อมูล(File Transfer) เพื่อใช้ประโยชน์ทางการค้า ระบบพาณิชย์ อิเล็กทรอนิกส์เอื้ออำนวยให้การทำธุกรรมทางการค้า(Commercial Transaction) มีความสะดวก รวดเร็วและแม่นยำ ไม่ว่าจะเป็นขั้นตอนของการโฆษณาสินค้า(Advertising) การสั่งซื้อ (Ordering) การชำระเงิน(Payment) ไปจนถึงการระบบขนส่งสินค้าและบริการ(Product and Service Delivery) ซึ่งล้วนใช้อิเล็กทรอนิกส์เป็นสื่อ ได้ทั้งสิ้น การทำการค้าโดยใช้พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์จึงเพิ่ม ปริมาณขึ้นอย่างรวดเร็วทั่วโลก

ท่านกล่าวความดื่นด้วยความตั้งใจและกระแสการทำธุรกิจโดยใช้พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์นี้ ทั่วโลกได้มีความเคลื่อนไหวอย่างรวดเร็วเพราคระหนักถึงโอกาสในการพัฒนาเศรษฐกิจการค้าทั่วระดับ ประเทศและระดับโลก คาดกันว่าจากมูลค่าเงินแสนล้านдолลาร์สหรัฐในปัจจุบัน พาณิชย์ อิเล็กทรอนิกส์จะมีปริมาณที่เพิ่มขึ้นอีกทวีคูณในอนาคตอันใกล้ โดยเฉพาะในประเทศที่มีความพร้อม ในขณะเดียวกัน องค์กรระหว่างประเทศได้มีกิจกรรมในด้านต่างๆ ที่จะมีส่วนสำคัญในการขับเคลื่อนการค้าใหม่อันเนื่องมาจากพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ องค์การการค้าโลก (World Trade Organization) ได้จัดทำปฏิญญาพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Commerce Declaration) ที่กำหนดให้ประเทศไทยและเวนจ้าการกำหนดกฎหมายศุลกากรประเภทใหม่ ๆ เพื่อรองรับพาณิชย์ อิเล็กทรอนิกส์เป็นการชั่วคราวเมื่อปี พ.ศ. 2541 และจะมีการเจรจาในรายละเอียดในปลายปี พ.ศ. 2542 องค์การสหประชาชาติโดยหน่วยงานกฎหมายการค้าระหว่างประเทศ (United Nations Commission on International Trade Law) ได้ยกร่างกฎหมายด้านแบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ (Model Law on Electronic Commerce) และกำลังยกร่างกฎหมายด้านแบบลายเซ็นอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Signature) เพื่อเป็นแบบอย่างการสร้างกฎหมายที่ในการส่งเสริมการใช้พาณิชย์ อิเล็กทรอนิกส์ทั่วโลก ในขณะเดียวกันกลุ่มความร่วมมือระดับภูมิภาคต่าง ๆ เช่น กลุ่มความร่วมมือทางเศรษฐกิจของภูมิภาคเอเชียแปซิฟิก (APEC) องค์กรความร่วมมือเพื่อพัฒนาเศรษฐกิจ (OECD) และความร่วมมือในกลุ่มประเทศเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ (ASEAN) ต่างก็มีความเคลื่อนไหวในประเทศและระดับต่าง ๆ ด้านพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ทั้งสิ้น

สำหรับประเทศไทยแล้ว พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์เป็นทั้งโอกาสและการทั้งรับ ทั้งนี้ขึ้นอยู่ กับนโยบายของรัฐบาลและการพัฒนาขีดความสามารถของเอกชนในเวทีการค้าโลก พาณิชย์ อิเล็กทรอนิกส์เป็นโอกาสในการปรับปรุงประสิทธิภาพขององค์กร ของธุรกิจ และของภาครัฐใน ส่วนที่ให้บริการแก่ภาคเอกชน ประสิทธิภาพดังกล่าวรวมถึงความรวดเร็ว ความสะดวก ความถูก ต้องแม่นยำ การลดต้นทุน และการขยายโอกาสทางการตลาด ในสภาพการผลิตและการให้บริการ

ที่มีคุณภาพเป็นพื้นฐาน หากการใช้พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ภายในประเทศไทยพัฒนาแล้วก็ย่อมทำให้ธุรกรรมด่าง ๆ ที่เกิดขึ้น ไม่ว่าจะเป็นการขายปลีก การขายส่ง วงจรการผลิตและการจัดจำหน่าย (Supply Chain) รวมถึงการจัดการในภาคการผลิตและบริการรายสาขา มีความพร้อมในการแข่งขันมากยิ่งขึ้น ซึ่งจะเปิดโอกาสให้นักธุรกิจ นักอุดสาหกรรม นักการเงิน ผู้ให้บริการ ตลอดจนนักการตลาดของประเทศไทยสามารถแข่งขันเชิงรุกในเวทีสากลได้ โดยใช้ความเป็นสากลของเครือข่าย อินเตอร์เน็ตและพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ โอกาสสำหรับประเทศไทยจึงเป็นการใช้พาณิชย์ อิเล็กทรอนิกส์เพื่อการส่งออกสินค้าไทย โดยเฉพาะสินค้าที่นำรายได้เข้าประเทศที่มีมูลค่าสูง เช่น อุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์และคอมพิวเตอร์ สินค้าที่เป็นข้อได้เปรียบทางการค้า เช่น อุตสาหกรรมการเกษตร สินค้าที่เป็นปัจจัยการผลิตในด่างประเทศ เช่น อุตสาหกรรมชิ้นส่วนยานยนต์ ตลอดจนสินค้าพื้นบ้านที่เป็นเอกลักษณ์ของไทย เช่น ผลผลิตทางศิลปหัตถกรรม นอกจากนี้ พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ยังจะเป็นเครื่องมือการตลาดที่สำคัญในการค้าภาคบริการ โดยเฉพาะอย่างยิ่ง บริการที่นำรายได้เข้าประเทศสูง เช่น อุตสาหกรรมการท่องเที่ยว อุตสาหกรรมที่มีศักยภาพสูง เช่น อุตสาหกรรมการโฆษณาและบันเทิง เป็นต้น ซึ่งนอกจากจะเป็นโอกาสของผู้ประกอบการรายใหญ่แล้ว ยังเป็นโอกาสสำหรับผู้ประกอบการไทยระดับกลางและระดับย่อม รวมไปจนถึงประชาชนทั่วไปที่มีผลิตภัณฑ์และทรัพย์สินทางปัญญาอันเป็นมูลค่าที่จำหน่ายได้อีกด้วย ทั้งหมดนี้ สามารถกระทำได้ในระบบการค้ายุคพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ทั้งสิ้น พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์จึงเป็นระบบที่จะเอื้ออำนวยต่อการพัฒนาเศรษฐกิจในยุคที่มีการแข่งขันสูงในระดับสากล อีกทั้งยังเป็นกลยุทธ์ที่สำคัญที่จะเป็นทางออกหนึ่งในกระบวนการพัฒนาเศรษฐกิจและสังคม

ในทางตรงกันข้ามหากธุรกิจไม่มีนโยบายส่งเสริมพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ที่ชัดเจน หรือ ภาคเอกชนไม่มีความสนใจในการทำการค้าผ่านพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ มีความเป็นไปได้สูงที่ประเทศไทยจะตกอยู่ในฐานะตัวรับทางการค้าจากต่างประเทศทั่วโลก บริษัทข้ามชาติสามารถนำสินค้าไทยไปจำหน่ายได้ทั่วโลกโดยใช้พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์เป็นเครื่องมือในการบริหารจัดการในขณะที่ผู้ประกอบการในไทยอาจเป็นเพียงปัจจัยการผลิตที่มีมูลค่าเพิ่มในการผลิตและจำหน่ายสินค้าต่อ นอกจากนี้ยังอาจทำให้การบริโภคภายในประเทศไทยโดยการนำเข้าสูงขึ้นเนื่องจากความสะดวกในการซื้อสินค้าและนำเข้าจากต่างประเทศ ทั้งยังทำให้การตลาดของผู้ผลิตและผู้ประกอบการไทยในสาขาต่าง ๆ เช่น ภาคการเกษตร อุตสาหกรรม และการค้าทั่วไปมีขีดจำกัด ไม่สามารถขยายฐานการค้าและฐานลูกค้าได้เท่าที่ศักยภาพการค้าโลกเอื้ออำนวยให้จناอาจทำให้ขัดความสามารถในการแข่งขันทางเศรษฐกิจของประเทศไทย และฐานะของประเทศไทยในเวทีการค้าโลกตกลงต่ำลงที่สุด

เทคโนโลยีคอมพิวเตอร์นับว่ามีความสำคัญและเป็นตัวกระตุ้นที่สำคัญ ซึ่งทำให้เกิดความสนใจในการใช้คอมพิวเตอร์เพิ่มมากขึ้นในทั่วโลก เช่นเดียวกับประเทศไทยได้มีการรวมกลุ่มเป็นสมาคมคอมพิวเตอร์ สมาคมธุรกิจคอมพิวเตอร์ไทย (ATCI) และมีการเปิดสอนหลักสูตร

คอมพิวเตอร์ ขึ้นตามสถานศึกษาต่าง ๆ ทั้งภาครัฐและเอกชน เป็นต้น ขณะเดียวกันเทคโนโลยีการสื่อสารโทรคมนาคมได้ก้าวหน้าขึ้น โดยสามารถนำมาประยุกต์การเชื่อมโยงแลกเปลี่ยนข้อมูล กับเทคโนโลยีคอมพิวเตอร์กลายเป็นเครือข่ายเทคโนโลยีสารสนเทศ (Information Technology : IT) ซึ่งสามารถครอบคลุมประชากรโลกให้ติดต่อสื่อสารกันแบบไร้พรมแดน อันเนื่องมาจากการผลิตการตลาดของเทคโนโลยีสารสนเทศ จึงก่อให้เกิดโลกาภิวัตน์ และเทคโนโลยีสารสนเทศที่สำคัญ คือ อินเตอร์เน็ต (Internet) ซึ่งส่งผลให้ประชากรหรือผู้บริโภคทั่วโลกนำมายุกต์ในการใช้และพัฒนาความสามารถในการติดต่อสื่อสารระหว่างกันจนกลายเป็นเครือข่ายสารสนเทศที่สำคัญที่สุดเครือข่ายหนึ่ง นอกจากนี้ระบบการติดต่อสื่อสารทั่วโลกซึ่งสามารถขยายไปยังพื้นที่ในชนบทที่ห่างไกลได้อย่างทั่วถึง มีผลทำให้ตลาดการค้าผ่านอินเตอร์เน็ตขยายตัวเพิ่มมากขึ้นด้วยตลอดจนครอบคลุมสังคมและธุรกิจทุกสาขา เช่น มี Web Site สะดวกอนให้เห็นองค์กรและสังคมเชิงพาณิชย์ (.COM) องค์กรที่ไม่แสวงผลกำไร (.ORG) องค์กรการศึกษา (.EDU) องค์กรของรัฐ (.GOV) เป็นต้นสำหรับการเดินทางของเทคโนโลยี อินเตอร์เน็ตในประเทศไทยเป็นไปอย่างรวดเร็วด้วยเช่นกัน โดยเฉพาะในช่วงระยะเวลา 2 ปีที่ผ่านมา จากระบบเครือข่ายอินเตอร์เน็ตที่ใช้ในการศึกษาได้เปลี่ยนเป็นระบบเครือข่ายที่ให้บริการเชิงพาณิชย์ ซึ่งโดยภาพรวมปัจจุบันการใช้อินเตอร์เน็ตของคนไทยเดินทางเท่าตัวทุก ๆ 6 เดือน จะมีเว็บไซต์ไทยประมาณ 1,000 กว่าราย และเกิดขึ้นใหม่ ๆ ประมาณ 20 เว็บไซต์ต่อสัปดาห์ โดยส่วนใหญ่ใช้บริการอินเตอร์เน็ตจะนิยมใช้ .com รองลงมาเป็น .co.th (ศุภชัย สุขนินทร์, 2540 : 66) จึงทำให้มีผู้ให้ความสนใจใช้บริการอินเตอร์เน็ตเพิ่มมากขึ้นเรื่อยๆ แต่อย่างไรก็ตามจำนวนผู้ใช้บริการอินเตอร์เน็ตในประเทศไทยยังมีจำนวนไม่นักเท่าที่ควร ซึ่งการใช้งานยังจำกัดอยู่ในกลุ่มผู้มีการศึกษาระดับมหาวิทยาลัยเป็นส่วนมาก ดังที่สนอง (สนอง ผู้ชี้, 2541 : 35) "ได้ทำการวิจัยสำรวจพฤติกรรมผู้ใช้อินเตอร์เน็ตในประเทศไทย เมื่อเดือนกรกฎาคม – สิงหาคม ซึ่งพบว่าผู้ใช้อินเตอร์เน็ตในประเทศไทยส่วนใหญ่เป็นนิสิตนักศึกษาและผู้ที่ทำงานในองค์กรเอกชน และเมื่อพิจารณาดึงแนวโน้มของจำนวนผู้ใช้อินเตอร์เน็ตตามความต้องการที่จะสมัครเป็นสมาชิกอินเตอร์เน็ตแล้ว ปรากฏว่าจากกลุ่มตัวอย่างทั้งหมดจำานวนร้อยละ 77.7 ซึ่งเป็นผู้ที่มีความประสงค์จะสมัครเป็นสมาชิกอินเตอร์เน็ตนั้น ส่วนใหญ่เป็นกลุ่มนักเรียนนักศึกษา ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 74.6 จากกลุ่มตัวอย่างทั้งหมด ทั้งนี้โดยมีวัตถุประสงค์ที่สำคัญเพื่อใช้เป็นแหล่ง ศึกษาหาข้อมูลและข่าวสารนอกจากนี้แล้วปัจจุบันจำนวนผู้ใช้อินเตอร์เน็ตภายในประเทศไทยที่สมัครเป็นสมาชิกอินเตอร์เน็ตของบริษัทต่าง ๆ ที่เปิดให้บริการอินเตอร์เน็ตเชิงพาณิชย์ (Internet Service Provider : ISP) ส่วนใหญ่จะเป็นนักเรียนนักศึกษามากกว่าครึ่งหนึ่งของจำนวนสมาชิกทั้งหมด ดังที่บริษัท เกอสซีคอมเมอร์เซียล อินเตอร์เน็ต จำกัด ได้ทำการสำรวจข้อมูลเกี่ยวกับจำนวนผู้ใช้อินเตอร์เน็ตในประเทศไทยโดยประมาณ ซึ่งปรากฏอยู่ในตารางที่ 1.1"

ตารางที่ 1.1 จำนวนผู้ใช้อินเตอร์เน็ตในประเทศไทยโดยประมาณ

หน่วย: คน

ผู้ใช้อินเตอร์เน็ตในประเทศไทย	มิถุนายน 40	ธันวาคม 40	ธันวาคม 41
1. มหาวิทยาลัยของรัฐ (อุปารัชธรรมศาสตร์ เกษตรศาสตร์ เชียงใหม่ สงขลา พระจอมเกล้าฯ ฯลฯ)	50,000	100,000	120,000
2. มหาวิทยาลัยเอกชน (อัสสัมชัญ สยาม เอไอที ฯลฯ)	80,000	150,000	155,000
3. อาชีวะและพาณิชย์	20,000	100,000	110,000
4. โรงเรียนมัธยมและประถม	20,000	100,000	110,000
5. สำนักงาน รัฐวิสาหกิจ บริษัทเอกชน ประชาชน	40,000	100,000	105,000
รวมประมาณ	20,000	550,000	600,000

ที่มา: ศ.ดร.ศรีศักดิ์ งามราน และ ดร. กนกวรรณ ว่องวัฒนาสิน บริษัทເກອສະຄອນແນວໜີເຊີລ ອິນເຕັບເນືດ ຈຳກັດ, 2541

ข้อมูลจาก NUA Internet Surveys (<http://www.nua.ie>) ได้ทำการสำรวจข้อมูลสำหรับผู้ใช้อินเตอร์เน็ตในประเทศไทย และจำนวนผู้ใช้อินเตอร์เน็ตทั่วโลก แสดงให้เห็นถึงจำนวนผู้ใช้อินเตอร์เน็ตที่เพิ่มขึ้นเรื่อยๆ นับจากปลายปี 2541 จนถึง พฤศจิกายน 2543 โดยเฉลี่ยแล้วมีผู้ใช้อินเตอร์เน็ตเพิ่มขึ้นปีละ 2 เท่า ดังตารางที่ 1.2 และ ตารางที่ 1.3

ตารางที่ 1.2 จำนวนผู้ใช้อินเตอร์เน็ตทั่วโลก

ทวีป	วันที่	จำนวนผู้ใช้ (ล้านคน)	ที่มา
Africa	พฤษจิกายน 2543	3.11	NUA Internet
Asia/Pacific	พฤษจิกายน 2543	104.88	NUA Internet
Europe	พฤษจิกายน 2543	113.14	NUA Internet
Middle East	พฤษจิกายน 2543	2.40	NUA Internet
Canada & USA	พฤษจิกายน 2543	167.12	NUA Internet
Latin America	พฤษจิกายน 2543	16.45	NUA Internet
ทั่วโลก	พฤษจิกายน 2543	407.1	NUA Internet

ที่มา: NUA Internet How Many Online (http://www.nua.ie/surveys/how_many_online/index.html)

ตาราง 1.3 จำนวนผู้ใช้อินเตอร์เน็ตในประเทศไทยและต่างประเทศ

ประเทศ	วันที่	จำนวนผู้ใช้ (ล้านคน)	เปอร์เซนต์ ของประชากร	ที่มา
ไทย	มีนาคม 2543	1.0	1.65	Newsbytes Asia
อเมริกา	กุมภาพันธ์ 2543	123.6	45.33	Nielsen NetRatings
สิงค์โปร์	พฤษภาคม 2543	1.85	44.58	Nielsen NetRatings
นาเลเซีย	มิถุนายน 2543	1.5	6.88	ITU
อินโดนีเซีย	มิถุนายน 2543	0.4	0.18	ITU
อินเดีย	มีนาคม 2543	4.5	0.45	IMRBINT
จีน	มิถุนายน 2543	16.9	1.34	CNNIC
ฟินแลนด์	สิงหาคม 2543	2.27	43.93	Taloustukimus Oy
ออสเตรเลีย	พฤษภาคม 2543	8.42	43.94	Nielsen NetRatings
อังกฤษ	พฤษภาคม 2543	19.98	33.58	Nielsen NetRatings
เม็กซิโก	มิถุนายน 2543	2.5	2.49	ITU
ลัตติน อเมริกัน	เมษายน 2543	2.5	0.61	IABIN
อังกฤษ	พฤษภาคม 2543	19.98	33.58	Nielsen NetRatings

ที่มา : NUA Internet How Many Online (http://www.nua.ie/surveys/how_many_online/index.html)

อินเตอร์เน็ตได้เริ่มมีบทบาทอย่างมากต่อประเทศไทยในช่วง พ.ศ. 2530 – 2535 โดยเริ่มจากการเป็นเครือข่ายระบบคอมพิวเตอร์ระดับสถาบันการศึกษาวิจัยของมหาวิทยาลัย (Campus Network) แล้วจึงเชื่อมต่อเข้าสู่อินเตอร์เน็ตอย่างสมบูรณ์เพื่อการศึกษาในมหาวิทยาลัยเมื่อเดือน สิงหาคม 2535 และต่อมาในปี พ.ศ. 2538 ก็มีการเปิดให้บริการอินเตอร์เน็ตในเชิงพาณิชย์ขึ้นโดยได้มีบริษัทต่าง ๆ ที่เปิดให้บริการอินเตอร์เน็ตในเชิงพาณิชย์เพิ่มขึ้นเรื่อย ๆ จนถึงปัจจุบันมีจำนวนทั้งสิ้น 16 แห่ง (กรมเศรษฐกิจการพาณิชย์, 2541: 25)

การเติบโตอย่างรวดเร็วของการใช้เทคโนโลยีคอมพิวเตอร์และความก้าวหน้าของเครือข่ายอินเตอร์เน็ตที่สามารถเชื่อมโยงเครือข่ายติดต่อสื่อสารกันได้ทั่วโลกในเวลาเดียวกันได้ก่อให้เกิด ช่องทางการค้าและการตลาดแห่งใหม่ของโลกขึ้น ขณะเดียวกันระบบเครือข่ายอินเตอร์เน็ตได้กลายเป็นเครือข่ายที่มีความชาญฉลาด และสามารถตอบสนองความต้องการของผู้ใช้ได้อย่างมีประสิทธิภาพ มีผลทำให้การซื้อขายสินค้าผ่านทางอินเตอร์เน็ต คาดว่าจะมีปริมาณเพิ่มมากขึ้นทุกปีไป การซื้อขายบริการและข่าวสารข้อมูลรวมไปถึงการซื้อขายสินค้าทั่วไปตามที่ International Data Corporation (IDC) ได้ประมาณการว่ารายได้จากธุรกรรมทางอินเตอร์เน็ตในประเทศไทยจะอยู่ที่

ประมาณ 180 ล้านบาท และคาดว่าจะเพิ่มสูงขึ้นเรื่อยๆ จนเป็น 8,200 ล้านบาทในอีก 3 ปีข้างหน้า ซึ่งเป็นที่น่าสังเกตอีกประการหนึ่งก็คือจากผลงานวิจัยเรื่องการพยากรณ์เรื่องความพร่อง滥ของ การใช้อินเตอร์เน็ตในประเทศไทย ปี ค.ศ. 2000-2005² แบบจำลองดังกล่าวพยากรณ์ว่าอัตราการ เติบโตของการใช้อินเทอร์เน็ตในประเทศไทยจะเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ กล่าวคืออัตราการเพิ่มขึ้นในปีหลังๆ จะสูงกว่าปีแรกๆ ซึ่งชี้ให้เห็นว่าในอนาคตอัตราการแพร่หลายของอินเตอร์เน็ตในระยะเวลาหน้างาน อยู่ในระดับที่ค่อนข้างสูง

ตารางที่ 1.4 ความแพร่หลายของการใช้อินเตอร์เน็ตในประเทศไทย (ปี ค.ศ. 2000-2005)

ปี ค.ศ.	2000	2001	2002	2003	2004	2005
ประชากร(ล้านคน)	62.41	62.91	63.43	63.96	64.49	65.02
ภาพสถานการณ์ที่ 1 อัตราการขยายตัวทางเศรษฐกิจต่อ (ร้อยละ 2 ต่อปี)						
จำนวนไฮสต์ (เครื่อง)	32,547	42,296	55,254	72,570	95,832	127,258
จำนวนผู้ใช้ (คน)	712,769	926,277	1,210,067	1,589,275	2,098,730	2,786,951
ผู้ใช้ต่อประชากร (%)	1.14	1.47	1.91	2.48	3.25	4.29
อัตราการเติบโต(%)		30.0	30.6	31.3	32.1	32.8
ภาพสถานการณ์ที่ 2 อัตราการขยายตัวทางเศรษฐกิจต่อ (ร้อยละ 4 ต่อปี)						
จำนวนไฮสต์ (เครื่อง)	32,547	42,406	55,839	74,342	100,116	136,441
จำนวนผู้ใช้ (คน)	712,769	928,683	1,222,879	1,628,097	2,192,546	2,988,050
ผู้ใช้ต่อประชากร (%)	1.14	1.48	1.93	2.55	3.40	4.60
อัตราการเติบโต(%)		30.3	31.7	33.1	34.7	36.3
ภาพสถานการณ์ที่ 3 อัตราการขยายตัวทางเศรษฐกิจต่อ (ร้อยละ 6 ต่อปี)						
จำนวนไฮสต์ (เครื่อง)	32,547	42,516	56,436	76,199	104,752	146,780
จำนวนผู้ใช้ (คน)	712,769	931,096	1,235,956	1,668,753	2,294,058	3,214,472
ผู้ใช้ต่อประชากร (%)	1.14	1.48	1.95	2.61	3.56	4.94
อัตราการเติบโต(%)		30.6	32.7	35.0	37.5	40.1

หมายเหตุ

- 1) ตัวเลขของแต่ละปีจะเป็นตัวเลขในเดือนกรกฎาคมของปีนั้น
- 2) จำนวนประชากรในอนาคตได้มาจากการพยากรณ์ของสศช.

ที่มา : สถาบันวิจัยเพื่อการพัฒนาประเทศไทย

² รายงานการวิจัยเรื่องการพยากรณ์เรื่องความแพร่หลายของการใช้อินเตอร์เน็ตในประเทศไทย ปี ค.ศ. 2000-2005 สมเกียรติ ตั้งกิจ วนิชย์, สถาบันวิจัยเพื่อการพัฒนาประเทศไทย (ทีดีอาร์ไอ) กันยายน 2542 :15

การให้บริการบนเครือข่ายอินเตอร์เน็ตที่สามารถเข้ามาทำหน้าที่เชื่อมโยงให้กระบวนการค้าอิเล็กทรอนิกส์นี้ความสมบูรณ์ยิ่งขึ้นด้วยเครื่องมือหลายรูปแบบ ได้แก่ E-mail, Newsgroup, File Transfers, Telnet และ World Wide Web เป็นต้น โดยเฉพาะ World Wide Web ได้เข้ามาแสดงบทบาทในการเป็นสื่อกลางการคิดค่อแลกเปลี่ยนข้อมูลคอมพิวเตอร์กับคอมพิวเตอร์ โดยผ่านระหว่างเครือข่ายกับเครือข่าย ในรูปแบบที่ใช้งานง่ายและสวยงามประกอบด้วยข้อมูล ภาพวิดีโอและเสียง ค่อนข้างสมบูรณ์ จึงทำให้ World Wide Web ได้รับความนิยมอย่างกว้างขวางและมีการเติบโตเร็ว กว่าบริการอื่น ๆ โดยอาจมีการขยายตัวได้ถึง 3 เท่าในระยะเวลา 1 ปี (ธันวาคม 2539 : 10) ทำให้มีผู้สนใจเห็นว่า เมื่อ World Wide Web เป็นสิ่งที่คนทั่วไปให้ความสนใจกัน อย่างมากนั้นย่อมจะสร้างช่องทางในการดำเนินกิจกรรมทางการตลาดผ่าน World Wide Web ได้โดยเฉพาะเครือข่ายอินเตอร์เน็ตนั้นเป็นตัวที่เชื่อมโยงคนทั่วโลกให้ด้วยกัน หากมีการดำเนินกิจกรรมทางการตลาดผ่านเครือข่ายนี้ย่อมจะเข้าถึงผู้ใช้บริการได้ทั่วโลก ซึ่งจะเป็นการก่อให้เกิดสภาพทางการตลาดที่ปราศจากสถานที่และคนกลาง เรียกว่า ตลาดสูญญาณ (Cyber Marketing) (พิชัย ตรร垦บุตร, 2541: 11) จึงเป็นสู่ทางใหม่ในการทำธุรกิจผ่านทางอินเตอร์เน็ต (Electronic Business หรือ E-business) ในลักษณะรูปแบบการซื้อขายที่เรียกว่า พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ หรือ Electronic Commerce หรือ ที่นิยมเรียกันทั่วไปว่า E-Commerce ซึ่งธุรกิจสามารถซื้อขายสินค้าระหว่างธุรกิจ ด้วยกัน (Business – to – Business หรือ B to B) หรือระหว่างธุรกิจกับลูกค้า (Business – to – Consumer หรือ B to C) พร้อมทั้งสามารถนำเสนอข้อมูลที่เกี่ยวข้องผ่านทางอินเตอร์เน็ตสู่คนทั่วโลกภายในเวลาอันรวดเร็ว ทำให้การดำเนินการซื้อขายเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพและก่อให้เกิดรายได้ภายในระยะเวลาอันสั้น

ดังนั้นในทุกวันนี้อินเตอร์เน็ตจึงเป็นแหล่งการค้าเสมือนจริงที่ทุกคนสามารถเข้าไปดำเนินธุรกิจ การค้า ตั้งบริษัท หรือเปิดร้านค้าได้ด้วยตนเอง และสามารถคิดค่อซื้อขายสินค้าผ่านทางอินเตอร์เน็ต รวมถึงการจ่ายเงินผ่านเครือข่ายด้วยบัตรเครดิต จึงก่อให้เกิดเป็นการค้าในระบบเครือข่ายที่สามารถคิดค่อค้าขายกันแบบไร้ขีดจำกัดของเวลา โดยจะมีลูกค้ากลุ่มเป้าหมายอยู่ทั่วโลก ทำให้ลูกค้าสามารถเข้ามาที่ร้านค้าอิเล็กทรอนิกส์เพื่อเลือกซื้อสินค้าได้ตลอดเวลา 24 ชั่วโมง ซึ่งเป็นการลดค่าใช้จ่าย ด้านการใช้พื้นที่แสดงสินค้าและพนักงานขาย นอกจากนั้นยังสามารถให้ข้อมูลแก่ลูกค้าได้มากกว่าวิธีการอื่น ๆ และเป็นตัวที่ทันสมัยสามารถแลกเปลี่ยนข้อมูลได้รวดเร็ว ส่วนสถานภาพเกี่ยวกับการดำเนินการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์นั้น จากการที่ประเทศต่าง ๆ ได้เข้าไปทำการค้าทางอินเตอร์เน็ตมากขึ้น โดยเฉพาะอย่างซึ่งการที่ประเทศไทยเพื่อนบ้านในเอเชีย เช่น ประเทศไทยและประเทศไทย และประเทศไทย ได้เข้าไปเป็นระบบการค้าผ่านระบบอินเตอร์เน็ตอย่างเป็นทางการ ทำให้กระทรวงพาณิชย์ของไทยจำเป็นที่จะต้องมีการปรับตัวครั้งใหญ่ที่จะทำการค้าผ่านอินเตอร์เน็ตเพื่อเพิ่มศักยภาพในการการค้าผ่านอินเตอร์เน็ตที่เป็นหนทางหนึ่งที่จะช่วยขยายตลาดการส่งออกสินค้าของไทยไปสู่ตลาดโลกได้ทางหนึ่งด้วย ดังนั้นทางภาครัฐของประเทศไทยจึงได้ตัดสิน

ใจจัดตั้งโครงการนำร่องการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ของกระทรวงพาณิชย์นั้น โดยมีวัตถุประสงค์ที่จะรวมรวมกลุ่มนธุรกิจขนาดกลางและขนาดเล็กเข้าไปไว้ด้วยกัน เพื่อให้กลุ่มนี้มีโอกาสขายสินค้าผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ออกไปยังผู้นำเข้าทั่วโลก เช่นเดียวกับผู้ส่งออกรายใหญ่สำหรับจำนวนสถานประกอบการต่าง ๆ ของประเทศไทยในปัจจุบันที่ทำการค้าผ่านระบบอินเตอร์เน็ตนั้น ได้มีจำนวนเพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็ว โดยจากการสืบค้นข้อมูลทางอินเตอร์เน็ตเมื่อวันที่ 20 มกราคม 2542 จาก www.thaiecommerce.net/link.htm ซึ่งเป็น Web Site ของกรมเศรษฐกิจการพาณิชย์ กระทรวงพาณิชย์ ได้รวมรวมรายชื่อของสถานประกอบการเอาไว้ด้วยกัน มีจำนวนประมาณทั้งสิ้น 480 ราย

ในด้านของตลาดผู้ใช้อินเตอร์เน็ตในประเทศไทยปัจจุบันนี้มีการเดินทางอย่างต่อเนื่อง การใช้ E – Mail หรือการเข้าไปหาข้อมูลใน World Wide Web นั้นเป็นเรื่องปกติในชีวิตประจำวัน รวมทั้งธุรกิจต่าง ๆ ก็มีการโฆษณาประชาสัมพันธ์บริษัท โดยจัดตั้ง Web Site เป็นของตนเองมากขึ้น ดังนั้นผู้ประกอบการต่าง ๆ จึงมีแนวโน้มที่จะเริ่มการค้าขายผ่านทางอินเตอร์เน็ตมากขึ้นตามลำดับ ทำให้แนวโน้มของพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์จะเกิดขึ้นอย่างต่อเนื่องและขยายตัวเป็นอย่างมาก สำหรับสินค้าและบริการที่ซื้อขายกันมีหลากหลาย ได้แก่ หนังสือคอมพิวเตอร์ โปรแกรมสำเร็จรูป ไวน์ บริการท่องเที่ยว บริการโรงแรม บริการธนาคาร และบริการทางการศึกษา เป็นต้น

พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์จึงทำให้เกิดการเปลี่ยนแปลงสภาพแวดล้อมของการค้าเนินธุรกิจ นับตั้งแต่โครงสร้างของธุรกิจ พฤติกรรมของผู้บริโภค ตลอดจนการปฏิบูรณ์งานของภาครัฐบาล การทำการค้าขายผ่านระบบอินเตอร์เน็ตเป็นรูปแบบหนึ่งทางพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ ที่จะทวีความสำคัญมากขึ้นเรื่อย ๆ ในสังคมโลก ดังผลการสำรวจการซื้อขายสินค้าทางอินเตอร์เน็ตในสหรัฐโดย Market Firm Odyssey พบว่า ตัวเลขการซื้อสินค้าทางอินเตอร์เน็ตจากบ้านเรือนของคนอเมริกันเพิ่มขึ้นจาก 20% ในปี 2540 เป็น 30% ของครัวเรือนที่ใช้อินเตอร์เน็ตอยู่ อีกทั้งจำนวนครัวเรือนที่ซื้อเมืองเข้าสู่โลกอินเตอร์เน็ตเพิ่มสูงขึ้นจาก 17% เป็น 23% นอกจากนี้ความต้องการซื้อสินค้าทางอินเตอร์เน็ตในรอบระยะเวลา 6 เดือนก็สูงถึง 1.7 ครั้ง / คน ทั้งหมดนี้แสดงให้เห็นว่าแนวโน้มการทำธุรกิจออนไลน์หรือการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์น่าจะเดินทางได้อีกมาก (จริยาและคณะ, 2542 : 10) ดังนั้นบริษัทใดที่ละเลยเทคโนโลยีใหม่ ๆ หรือไม่มีการเตรียมพร้อม หรือไม่มีการเสาะแสวงหาเครื่องมือประกอบการทางการตลาดเพิ่มเติม บริษัทนั้นก็จะกลายเป็นผู้เสียเปรียบในเชิงการแข่งขันได้ จึงเห็นความสำคัญและมีความสนใจที่จะศึกษาเรื่องพฤติกรรมในการบริโภคร่วมถึงปัจจัยต่างๆ ที่มีผลต่อแรงจูงใจในการตัดสินใจซื้อสินค้าและบริการผ่านระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ เพราะการตัดสินใจซื้อสินค้าของผู้ใช้บริการเครือข่ายอินเตอร์เน็ต เกิดจากสิ่งจูงใจหรือปัจจัยอื่น ๆ ซึ่งเป็นตัวผลักดันให้เกิดพฤติกรรมการซื้อ ดังนั้นจึงสนใจที่จะศึกษาว่าผู้ใช้บริการอินเตอร์เน็ตในประเทศไทยมีแนวโน้มต้องการซื้อสินค้าหรือบริการผ่านระบบเครือข่ายอินเตอร์เน็ตหรือไม่ เพียงใด รวมทั้งแนวโน้มของสินค้าและบริการตามความต้องการของผู้ใช้อินเตอร์เน็ตในอนาคต สำหรับผู้ที่ได้ซื้อสินค้าและบริการ แล้วมีปัญหาหรืออุปสรรคหรือไม่อย่างไร ตลอดจน

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสินค้าและบริการผ่านระบบเครือข่ายอินเตอร์เน็ต เพราะการทราบปัจจัยเหล่านี้จะช่วยให้ธุรกิจสามารถนำไปปรับเป็นกลยุทธ์เพื่อสนับสนุนการเจริญเติบโตให้กับธุรกิจได้ และนอกจากนั้นยังเป็นแนวทางให้กับบริษัทต่าง ๆ ที่สนใจทำการค้าขายบนระบบเครือข่ายอินเตอร์เน็ต ได้ใช้เป็นข้อมูลประกอบการตัดสินใจดำเนินธุรกิจได้อย่างเหมาะสมต่อไป

1.2 วัตถุประสงค์ของการศึกษา

1.2.1 เพื่อศึกษาพฤติกรรมในการใช้บริการระบบเครือข่ายอินเตอร์เน็ต

1.2.2 เพื่อศึกษาปัจจัยต่างๆ ที่มีอิทธิพลต่อพฤติกรรมผู้บริโภคสินค้าและบริการผ่านระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์

1.3 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับจากการศึกษา

1.3.1 เพื่อผู้ประกอบการสามารถนำข้อมูลไปใช้ในการกำหนดกลยุทธ์ทางค้านการจำหน่ายสินค้าและบริการผ่านระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ ให้สอดคล้องและตรงกับความต้องการของกลุ่มผู้บริโภคตลอดจนใช้เป็นแนวทางในการประกอบการตัดสินใจในการลงทุนทำการค้าผ่านระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ ได้อย่างเหมาะสมต่อไป

1.3.2 เพื่อผู้บริโภคสามารถนำข้อมูลไปใช้ในการประกอบการตัดสินใจในการซื้อ สินค้า และบริการผ่านระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ ได้อย่างถูกต้อง

1.3.3 เพื่อเป็นประโยชน์แก่หน่วยงานของรัฐที่เกี่ยวข้องสามารถนำข้อมูลไปใช้เป็นประโยชน์ในการทำความเข้าใจกับสถานภาพปัจจุบันของการค้าผ่านระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ เพื่อนำไปเป็นแนวทางในการกำหนดนโยบายในการวางแผนพัฒนาส่งเสริมให้ระบบการค้าผ่านระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ได้เจริญก้าวหน้าต่อไป

1.4 ขอบเขตการศึกษา

1.4.1 การแบ่งกลุ่มของสินค้าและบริการที่มีการจำหน่ายผ่านระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ นั้น ได้แบ่งกลุ่มตามเกณฑ์ที่กำหนดโดย กรมเศรษฐกิจการพาณิชย์ กระทรวงพาณิชย์ โดยกำหนดเป็น 3 กลุ่ม ดังนี้ คือ

-กลุ่มสินค้าที่จับต้องได้ ได้แก่ อัญมณีและเครื่องประดับ อาหาร สิ่งทอ และเสื้อผ้าสำเร็จรูป เครื่องหนัง ของเล่น เฟอร์นิเจอร์ เครื่องตกแต่งบ้าน ของวัสดุ ของชำร่วย เป็นต้น

-กลุ่มสินค้าที่จับต้องไม่ได้ ได้แก่ เพลง ภาพยนตร์ / วีดิโอ ซอฟต์แวร์ เป็นต้น

-กลุ่มสินค้าบริการ ได้แก่ การท่องเที่ยว โรงแรม ร้านอาหาร บริการรถเช่า บริการหัวร์ และของชำร่วย บริการฝากขายอสังหาริมทรัพย์ และการบริการข้อมูลข่าวสารต่างๆ เป็นต้น

1.4.2 ประชากรกลุ่มตัวอย่างเป็นผู้ใช้บริการอินเตอร์เน็ตในประเทศไทย โดยการ คัดเลือก เป็นกลุ่มตัวอย่างจำนวน 200 คน

การศึกษารั้งนี้ ผู้ศึกษาทำการเก็บรวบรวมข้อมูลในการศึกษาประกอบด้วยข้อมูลจาก แบบสอบถามผ่านทางระบบเครือข่ายอินเตอร์เน็ต โดยจัดทำแบบสอบถามในรูปของ Web page โดยนำไปฝากรในพื้นที่ Web site โดยจะดำเนินการเก็บข้อมูลตั้งแต่วันที่ 1 พฤษภาคม 2543 ถึงวัน ที่ 31 มีนาคม 2544

1.5 นิยามพัทธิ์ที่ใช้ในการศึกษา

ระบบเครือข่ายอินเตอร์เน็ต นายถึง ระบบเครือข่ายคอมพิวเตอร์ขนาดใหญ่ที่เชื่อมต่อกัน ทั่วโลกเพื่อการสื่อสารและถ่ายทอดข้อมูล การแลกเปลี่ยนข้อมูล ไม่กำหนดเวลาและสถานที่ ในองค์ กรธุรกิจใช้เพื่อการโฆษณาประชาสัมพันธ์และให้ข้อมูลที่เป็นประโยชน์ในการตลาด

ผู้ใช้บริการอินเตอร์เน็ต นายถึง บุคคลที่สมัครเป็นสมาชิก เพื่อขอใช้บริการเครือข่าย อินเตอร์เน็ตจากผู้ให้บริการอินเตอร์เน็ตในประเทศไทยหรือเป็นผู้ใช้บริการที่สังกัดในหน่วยงานที่ มีการให้บริการเครือข่ายคอมพิวเตอร์ของตนเอง เช่น เครือข่ายคอมพิวเตอร์ของสถาบันการศึกษา หรือเครือข่ายคอมพิวเตอร์ของบริษัทต่าง ๆ

ผู้ให้บริการอินเตอร์เน็ต นายถึง บริษัทหรือหน่วยงานในประเทศไทยที่ได้รับสัมปทาน จากการสื่อสารแห่งประเทศไทยในการดำเนินการให้บริการอินเตอร์เน็ตในเชิงพาณิชย์

การพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ นายถึง การดำเนินกิจกรรมทางธุรกิจทุกรูปแบบที่เกี่ยวข้อง กับการซื้อขายสินค้าและบริการผ่านคอมพิวเตอร์และระบบสื่อสาร โทรคมนาคมหรือสื่ออิเล็กทรอนิกส์รวมถึงการค้าผ่านเครือข่ายอินเตอร์เน็ตแบ่งออกเป็นสองกลุ่ม คือ กลุ่มธุรกิจสู่ผู้บริโภค (Business to consumer) และ ธุรกิจสู่ธุรกิจ (Business to business)

ธุรกิจสู่ผู้บริโภค (Business to consumer) นายถึง กิจกรรมทางธุรกิจจากบริษัท ร้านค้าที่ ต้องการทำธุรกิจสร้างร้านค้า อิเล็กทรอนิกส์ จึงมาเพื่อเสนอขายสินค้าและบริการสู่ผู้บริโภค หรือลูกค้าคนนั้นเอง ในการสร้างห้างสรรพสินค้าทางอิเล็กทรอนิกส์สำหรับขายสินค้าให้กับผู้ซื้อได้ ตั้งแต่ขนมเค้กและไวน์ ไปถึงคอมพิวเตอร์และรถยนต์

ธุรกิจสู่ธุรกิจ (Business to business) นายถึง การพาณิชย์เป็นแบบขายส่ง Wholesale ซึ่ง จะใช้การขายส่งระหว่างธุรกิจกับธุรกิจรายอื่นๆ บนเว็บ เว็บไซต์แบบธุรกิจสู่ธุรกิจนี้จะดำเนินธุรกรรมด้วยเทคโนโลยีของ EDI (Electronic Data Interchange) EDI จะทำการกำหนดรูปแบบ (Format) ประเภทข้อมูล (Data Types) และเส้นทาง (Routing) และเปลี่ยนข้อมูลทางอิเล็กทรอนิกส์และเปลี่ยนเอกสารกระดาษแบบเดิมเป็นการใช้อิเล็กทรอนิกส์และเชื่อมตัวยังคอมพิวเตอร์ ระหว่างบริษัททั้งสองแทน

ไซเบอร์มอล (Cybermall) หมายถึง ศูนย์รวมร้านค้าออนไลน์ ของธุรกิจร้านค้าขนาดเล็ก และขนาดกลางเป็นการรวมตัวเพื่อประโยชน์ในการจัดตั้งร้านค้า ลดค่าใช้จ่ายและเป็นการเพิ่มความสะดวกสบายแก่ลูกค้าในการเลือกสรรสินค้า

เทคโนโลยีสารสนเทศ หมายถึง เครื่องคอมพิวเตอร์และอุปกรณ์ต่อพ่วงทุกชนิดรวมไปถึงซอฟต์แวร์ที่ใช้ในการติดต่อสื่อสารและการประมวลผล

ผู้ประกอบการ หมายถึง บุคคลที่รับผิดชอบในการกำหนดนโยบายและการวางแผนจัดตั้งร้านค้า/บริษัท ประกอบการด้วยเจ้าของกิจการ เจ้าของร้านค้า หรือผู้ที่ได้รับมอบหมายแทนเป็นผู้จัดการเพื่อช่วยให้การดำเนินการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์เป็นไปด้วยดี

EDI (Electronic Data Interchange) หมายถึง การแลกเปลี่ยนเอกสารทางอิเล็กทรอนิกส์ เช่นการรับ-ส่งเอกสารให้คู่ค้าเพื่อลดค่าใช้จ่ายในการจัดเตรียมเอกสาร ป้องกันความเสียหาย และประหยัดเวลา จึงทำให้วงจรของธุรกิจสั้นลงแต่มีประสิทธิภาพมากขึ้น