

บทที่ 1

บทนำ

1.1 ที่มาและความสำคัญของปัญหา

กระดาษพิมพ์และกระดาษเย็น หรือเรียกกันทั่วไปว่า กระดาษพิมพ์เย็น เป็นกระดาษที่ใช้ประโยชน์ในการทำสมุด หนังสือและเอกสารต่างๆ ตลอดจนนามบัตร การ์ดอวยพร กระดาษแอลูเมล์ ของจดหมาย แคดด้าลีอิก โปสเตรอร์ กระดาษสำเนาและกระดาษพิมพ์ดิค เป็นต้น ซึ่งนับว่ามีบทบาทต่อชีวิตประจำวันมาก กล่าวคือ มีการใช้มากทั้งหน่วยงานราชการ รัฐวิสาหกิจ เอกชน ตลอดจนนักศึกษาและนักเรียน กระดาษดังกล่าวผลิตมาจากเยื่อพืชชนิดต่างๆ ได้แก่ ไม้จำพวกไม้เนื้ออ่อน ไม้ไผ่ ปอแก้ว ชานอ้อบ พังข้าวหลามตาก และอื่นๆ เป็นต้น โดยมีส่วนผสมของเยื่อคือ เยื่อไซนิตเคมีฟอกขาว ร้อยละ 60 (bleached - chemical short fibre) และเยื่อไซยาซันนิตเคมีฟอกขาว ร้อยละ 40 (bleached chemical long fibre) ขนาดของ กระดาษพิมพ์เย็นที่นิยมใช้ทั่วไปอยู่ในระหว่าง 30 - 160 แกรมต่อตารางเมตร

ในช่วงปี พ.ศ. 2516 อุตสาหกรรมกระดาษทั่วโลกประสบปัญหาเยื่อกระดาษขาดแคลน และมีราคางเพง อุตสาหกรรมกระดาษภายในประเทศไทย ซึ่งมีความจำเป็นต้องอาศัยเยื่อกระดาษจากต่างประเทศย่อนให้รับผลกระทบจากภาระเงินโดยตรง ราคากระดาษพิมพ์เย็นในช่วงปี พ.ศ. 2516 ได้สูงขึ้นอย่างรวดเร็ว ประกอบกับมีผู้ผลิตมีน้อยรายและการขายไปกาสสของผู้ค้าที่กักคุนกระดาษเพื่อหวังผลกำไรในอนาคต ผู้ผลิตและผู้ค้าในช่วงปีนี้จึงได้ผลกำไรสูงเป็นที่น่าพอใจ แต่ปรากฏว่า ราคกระดาษพิมพ์เย็นสูงขึ้นผิดปกติ กล่าวคือ ราค่าจำหน่ายสูงขึ้นเกินกว่าอัตราการเพิ่มขึ้นของราคาวัสดุคง

ผลจากการกักคุนกระดาษพิมพ์เย็นก็ทำให้เกิดภาวะขาดแคลนภายในประเทศ ดังนั้นตลาดของกระดาษพิมพ์เย็นจึงเป็นตลาดของผู้ขายโดยแท้จริง ประกอบกับผู้ผลิตและผู้จำหน่ายเป็นบุคคลในกลุ่มเครือญาติเดียวกัน จึงทำให้ตลาดอยู่ในสภาพของผูกขาด ทั้งนี้ เพราะ ในช่วงปี พ.ศ. 2516 ผู้ผลิตซึ่งเป็นรัฐวิสาหกิจมีเพียง 2 ราย คือ โรงงานกระดาษบางปะอินและโรงงานกระดาษกาญจนบุรีและผู้ผลิตเอกชนมีเพียง 3 ราย คือ โรงงานกระดาษกรุงเทพ โรงงานกระดาษศรีสยาม และโรงงานชนไช (เริ่มนั้นเมื่อ พ.ศ. 2516) เท่านั้น สำหรับโรงงานซึ่งเป็นรัฐวิสาหกิจนั้นแทนจะไม่มีบทบาททางการตลาดเดຍก็ว่าได้ เพราะประสบปัญหาด้านต้นทุนการผลิตสูงและขาดทุนมาก

โดยตลอด ดังนั้น จึงมีผู้ผลิตเอกสารรายใหญ่เพียง 3 รายเท่านั้น ยึดครองตลาดกระดาษพิมพ์เป็นส่วนใหญ่ในการกำหนดราคาตลาดได้อย่างง่ายดาย

เมื่อวันที่ 24 มกราคม พ.ศ. 2517 รัฐบาล ได้มีประกาศควบคุมราคากายปัลกกระดาษพิมพ์ เป็น ชนิดกระดาษปอนด์ขาว น้ำหนักกระห่วง 40 - 160 แกรมต่อตารางเมตร ทั้งนี้เนื่องจากเห็น ว่าเป็นกระดาษพิมพ์และเขียนที่มีความจำเป็นต่อหน่วยงานทั้งราชการ เอกชนและ coy เอกชนนัก ศึกษาและนักเรียนเป็นอันมาก นอกสถานที่นี้รัฐบาล ได้กำหนดให้ผู้ผลิตและผู้นำกระดาษพิมพ์เขียนที่ ออยู่ในข่ายควบคุมต้องแจ้งปริมาณและสต็อกที่มีอยู่ ตลอดจนให้ผู้นำเข้าจากต่างประเทศแจ้งปริมาณ หลังจากที่ได้ทำสัญญาซื้อขาย จึงทำให้กระดาษพิมพ์เป็นระบบของสู่ตลาดมากขึ้น และในช่วง ระยะ 6 เดือนแรกของปี พ.ศ. 2521 ภาวะตลาดกระดาษพิมพ์เป็นข้อบังคับในสภาพเศรษฐกิจ ณ ปัจจุบันนี้ ผู้ผลิตพยายามระบายน้ำสต็อกกระดาษออกสู่ตลาดมากขึ้นจนทำให้ตลาดกระดาษพิมพ์เป็น กลายเป็น ของผู้ซื้อ ส่วนราคายังคงจำหน่ายในราคากลุ่ม

การค้ากระดาษพิมพ์เป็นของไทยได้กำกับมานาน ส่วนใหญ่อยู่ในมือผู้ค้าเอกชนกลุ่ม หนึ่งและ ได้เปลี่ยนมือขายกิจการต่อเนื่องกันมา ผู้ค้าเดินธุรกิจการค้ากระดาษพิมพ์เป็นมีเพียง 5 ราย คือ 1) ห้างหุ้นส่วนสามัญนิตบุคคลทั้งว้าว 2) บริษัท เมือง จำกัด 3) บริษัท เก้าชั่วเชียง จำกัด 4) ห้างหุ้นส่วนจำกัดแสงฟ้าค้ากระดาษ และ 5) ห้างหุ้นส่วนจำกัดจวนอี้ยวัด ผู้ค้ากระดาษพิมพ์ เป็นทั้ง 5 รายตั้งแต่ตัวให้รวมหุ้นจัดตั้งบริษัท สถาบันการ จำกัด ขึ้น ให้แก่โรงงานกระดาษ กรุงเทพฯ และ โรงงานกระดาษครีสบาน

ตั้งแต่ช่วงปี พ.ศ. 2517 จนถึงปัจจุบันตลาดกระดาษพิมพ์เป็น ได้มีการเปลี่ยนการจัด จำหน่ายไป (ศูนย์ธิปัน บุญชุดวงศ์, 2521) ดังนี้

1. โรงงานกระดาษบางปะอินและโรงงานกระดาษกาญจนบุรี เป็นรัฐวิสาหกิจ สังกัดกรม โรงงานอุตสาหกรรม กระทรวงอุตสาหกรรม มีสำนักงานกลาง โรงงานกระดาษบางปะอินเป็นผู้ ดำเนินการจำหน่ายโดยจัดจำหน่ายเฉพาะหน่วยงานราชการ รัฐวิสาหกิจเท่านั้น โดยมีองค์การค้า ของคุณภาพเป็นถูกค่ารายสำคัญ เมื่อปี พ.ศ. 2518 โรงงานมีสต็อกกระดาษพิมพ์เป็นจำนวนมาก จึงได้ปิดจำหน่ายให้แก่หน่วยงานเอกชนทั่วไป

2. โรงงานกระดาษกรุงเทพฯ มีศูนย์แทนจำหน่าย 4 ราย คือ บริษัท แสงฟ้าวิสาหกิจ จำกัด, บริษัท เก้าชั่วเชียง จำกัด, บริษัท ชั่วเกี้ยงเปอร์ จำกัด และ ห้างหุ้นส่วนจำกัดจวนอี้ยวัด

3. เมื่อปี พ.ศ. 2518 โรงงานกระดาษครีสบาน มีศูนย์แทนจำหน่าย 4 ราย แต่ปัจจุบันมี เพียง 2 ราย คือ บริษัท สถาบันค์กระดาษ จำกัด และ บริษัท สถาบันกระดาษ จำกัด

จากการเปลี่ยนแปลงการจัดทำหน่วยกระดาษพิมพ์เพียงในอดีตดังกล่าว จึงมีการปรับเปลี่ยนกลยุทธ์การตลาด เพื่อให้เหมาะสมกับสภาวะแวดล้อมในปัจจุบัน อันเนื่องมาจากการขยายตัวของประชากร การเปลี่ยนในโครงสร้างประชากร การเปลี่ยนแปลงทางสังคม เศรษฐกิจ และการเปลี่ยนแปลงในรูปแบบการใช้ชีวิตของคนไทย จึงส่งผลทำให้พฤติกรรมผู้บริโภคหรืออุปสงค์ต่อกระดาษพิมพ์เพิ่มขึ้นเรื่อยๆ ทั้งนี้เพื่ออำนวยความสะดวกในการติดต่อสื่อสาร ตลอดจนการบริการด้านการศึกษา รวมทั้งเอกสารและข้อมูลต่างๆ ของทั้งหน่วยงานราชการและเอกชน ในทุกท้องถิ่น จึงมีผลทำให้ผู้จำหน่ายกระดาษพิมพ์เพียงขึ้นเพื่อเพิ่มส่วนแบ่งตลาดของตนขึ้น ข้างมาก็เช่นนี้

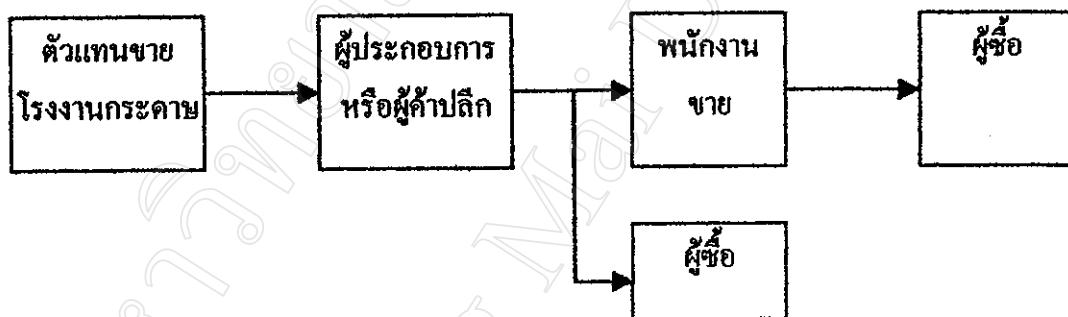
การค้ากระดาษพิมพ์เพียงในจังหวัดพิษณุโลกมีการผูกขาดโดยผู้ประกอบการ 12 ราย โดยผู้ประกอบการรายใหญ่ 4 ราย จะเน้นกลยุทธ์ขายตรงเป็นสำคัญ ส่วนผู้ประกอบการอีก 8 รายเป็นร้านจำหน่ายเครื่องเขียน ซึ่งดำเนินการค้าแบบขายปลีก กลยุทธ์ทางการตลาดที่ใช้กันอย่างเด่นชัดมากก็คือ มีการแข่งขันในด้านราคากันอย่างรุนแรงมาก ดังนี้ผู้ประกอบการที่มีอิทธิพลในตลาด จึงมีข้อเสนอและเงื่อนไขต่างๆ แก่ผู้บริโภคที่แตกต่างกัน จากระยะหหนุ่น่องจึงทำให้โครงสร้างของตลาดมีกฎเกณฑ์ และพฤติกรรมของผู้ประกอบการมีข้อจำกัดตามไปด้วย เมื่อเมียนแท่นนี้ผู้ประกอบการกระดาษพิมพ์เพียงจึงจำเป็นต้องศึกษาวิเคราะห์ลักษณะ โครงสร้างของตลาดและเพื่อทำความเข้าใจสภาพการแข่งขันของตลาดเพื่อทำความเข้าใจสภาพการแข่งขันในตลาด ข้อได้เปรียบ ข้อเสีย เปรียบลดลงจนเงื่อนไขของตลาดและที่สำคัญที่สุดก็คือพฤติกรรมปฏิกริยาการ โถด้อมของคู่แข่ง ขันในตลาด ทั้งนี้เพื่อจะได้นำสิ่งเหล่านี้มากำหนดกลยุทธ์การตลาด เช่น การกำหนดราคา การตัด การต่อสัมภาษณ์ขาย เพื่อทำให้ผู้ประกอบการสามารถบรรลุเป้าหมายที่ได้กำหนดไว้ไม่ว่าจะเป็น เป้าหมายการทำกำไร หรือเป้าหมายการส่วนแบ่งตลาดเอาไว้ให้ได้ ดังนั้นลักษณะ โครงสร้างตลาด ของกระดาษพิมพ์เพียงในจังหวัดพิษณุโลกจะเป็น ตลาดแข่งขันที่มีผู้ประกอบการน้อยราย (oligopoly)

ผู้ประกอบการกระดาษพิมพ์เพียงในจังหวัดพิษณุโลก มีลักษณะของการประกอบการที่คล้ายคลึงกัน ผู้บริโภคหรือผู้ซื้อจึงสามารถซื้อจากผู้ประกอบการรายใดก็ได้ ผู้ประกอบการทั้งหมดจะกำหนดราคาที่ไม่ขึ้นอยู่ต่อกันและกัน ดังนี้ การเปลี่ยนแปลงราคาของผู้ประกอบการรายใหญ่ 1 - 2 ราย ย่อมมีผลกระทบต่อผู้ประกอบการรายอื่นๆ ในตลาดทันที นั่นคือ ถ้าอุปทานของกระดาษพิมพ์เพียงของผู้ประกอบการรายใหญ่เพิ่มขึ้นก็จะเป็นการเพิ่มอุปทานรวมของตลาดนั่ง พลิกให้ราคามีแนวโน้มลดลง หากผู้ประกอบการรายได้ตัดราคาลงก็จะสามารถมีส่วนแบ่งการตลาด

เพิ่มขึ้น ซึ่งเป็นผลทำให้ผู้ประกอบการรายอื่นๆ ต้องลดราคาตามทันทีเพื่อรักษาไม่ให้ลูกค้ารายเดียว ดังนั้นผู้ประกอบการจะพยายามพิมพ์เขียนในตลาดน้อยราย จะได้รับกำไรจากการแข่งขันหรือไม่ และหากน้อยเพียงไร จึงอยู่กับความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคากำไรพิมพ์เขียนเป็นสำคัญ

โดยทั่วไปแล้ว ผู้ประกอบการการแต่ละรายในตลาดแข่งขันน้อยรายจะพยายามหลีกเลี่ยง การแข่งขันทางด้านราคาแต่จะมุ่งเน้นแข่งขันด้านความแตกต่างของการให้บริการ ภูมิภาพการ บริการ เช่น วิธีการเสนอขาย การบริการด้านขนส่ง และการบริการหลังการขาย เป็นต้น

ในขณะที่ตลาดการค้ากระดาษพิมพ์เขียนเป็นตลาดแข่งขันน้อยราย ดังนั้นกลยุทธ์การ ตลาด ของผู้ประกอบการแต่ละรายจึงจำเป็นต้องกำหนดขึ้นให้มีประสิทธิภาพ โดยเฉพาะอย่างยิ่ง การจัดซ่องทางการจำหน่าย รูปแบบการจัดจำหน่ายของระบบตลาดกระดาษพิมพ์เขียนจึงเป็นการ จัดจำหน่ายของระบบตลาดแบบขายตรง ดังนี้



จากพฤติกรรมการบริโภคกระดาษพิมพ์เขียนที่เพิ่มขึ้นในอัตราที่สูง โดยเฉพาะอย่างยิ่งใน งานศึกษาและงานวิชาการและการจัดทำเอกสารและคำารถฯ ไม่ว่าในส่วนของสถานบันการศึกษา หน่วย งานรัฐบาลและหน่วยงานธุรกิจเอกชนใดๆ ซึ่งส่วนใหญ่มีความต้องการใช้กระดาษพิมพ์เขียนทั้งสิ้น ฉะนั้นจึงชูใจให้มีกลุ่มผู้ประกอบการค้ากระดาษพิมพ์เขียนหลายรายเข้ามาแข่งขันกันเพื่อเสนอขาย หรือสร้างอุปทานเพิ่มขึ้น อันเนื่องมาจากการมีอุปสงค์รวมของผู้ซื้อหรือผู้ใช้กระดาษพิมพ์เขียนเพิ่ม ขึ้น ในปัจจุบันถึงแม้ว่าความพิเศษเรื่องลักษณะที่ช่วยในการบันทึกความจำ หรือข้อมูลต่างๆ ขององค์ การได้มากขึ้นก็ตาม แต่ก็ยังไม่สามารถที่จะครอบคลุมงานด้านเอกสารได้ทั้งหมด ดังนั้นความจำ ยังคงเป็นในการใช้กระดาษพิมพ์เขียนซึ่งยังคงมีการใช้อยู่ในอัตราที่สูง

ในส่วนของผู้บริโภคนั้นก็ประสบปัญหาภาวะเศรษฐกิจตกต่ำที่เกิดขึ้นในปัจจุบัน จึงทำให้ พฤติกรรมการตัดสินใจในการเลือกซื้อจำแนกไปอ่างรอบคอบและก่อให้เกิดผลกระทบโดย ไขชนสูงสุด ตามแนวคิดทางเศรษฐศาสตร์ ดังนั้นพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกซื้อสินค้าและบริการนิด

โดย จีนอยู่ที่ความพอใจ หรืออรรถประโยชน์ที่จะได้รับจากสินค้าและบริการชนิดนั้นๆ เป็นสำคัญ แต่อย่างไรก็ตาม การตัดสินใจของผู้บริโภคในการซื้อสินค้าและบริการ มักมีการส่งเสริมการขายเข้ามาส่วนประกอบอยู่เสมอ จึงทำให้เกิดแรงกระตุ้นในการบริโภค ซึ่งนักการตลาดหรือผู้ประกอบการจะต้องใช้ความสามารถในการวางแผนการส่งเสริมการขายเพื่อกระตุ้นความต้องการของผู้บริโภคให้ตรงเป้าหมายมากที่สุดเท่าที่จะทำได้

จังหวัดพิษณุโลกเป็นจังหวัดหนึ่งที่นำเสนอด้วยความสำหรับผู้ประกอบการในธุรกิจขนาดย่อม กระดาษพิมพ์และเบียนที่จะเข้ามาแข่งขัน เนื่องจากมีสถาบันการศึกษาของรัฐบาลและเอกชน ตลอดจนหน่วยงานของรัฐบาลหรือหน่วยงานราชการต่างๆ มากมาย อีกทั้งเป็นจังหวัดที่มีเด่นทาง ผ่านไปยังจังหวัดใกล้เคียงมากราม ทั่ว จังหวัดสุโขทัย พิจิตร เพชรบูรณ์ และตากเป็นต้น นอกจากนี้ จังหวัดพิษณุโลกยังเป็นจังหวัดที่อยู่ในแผนพัฒนาให้เป็นเมืองหลักของภาคเหนือตอนล่าง ของประเทศไทยด้วย ดังนั้นในอนาคตจึงคาดว่าจังหวัดพิษณุโลกจะต้องมีความเจริญรุ่งเรืองมาก จังหวัดหนึ่งของประเทศไทย โดยผู้ประกอบการค้ากระดาษพิมพ์เบียนจึงเห็นถึงห่วงโซ่อุปทานที่ส่งผลให้ธุรกิจมีโอกาสที่จะขยายตัวเพิ่มขึ้น

1.2 วัตถุประสงค์ของการศึกษา

การศึกษาวิจัยในครั้งนี้มุ่งที่จะศึกษาธุรกิจการค้ากระดาษพิมพ์เบียนในจังหวัดพิษณุโลก ดังนั้นจึงตั้งวัตถุประสงค์ของการศึกษาไว้ 3 ประการ ดังนี้

- เพื่อศึกษาถุงยุทธการจัดทำน้ำยากระดาษพิมพ์เบียนในจังหวัดพิษณุโลก
- เพื่อศึกษาพฤติกรรมของผู้ซื้อหรือผู้ใช้กระดาษพิมพ์เบียนในจังหวัดพิษณุโลก
- เพื่อศึกษาถึงปัญหาและอุปสรรคการค้ากระดาษพิมพ์เบียนในจังหวัดพิษณุโลก

1.3 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

การศึกษาวิจัยครั้งนี้คาดว่าจะทำให้เกิดประโยชน์ดังนี้

- ทำให้เข้าใจและทราบความต้องการหรือพฤติกรรมการบริโภคกระดาษพิมพ์เบียน ให้อย่างถูกต้อง เพื่อให้ผู้ประกอบการสามารถเจาะตลาดกลุ่มเป้าหมายได้อย่างมีประสิทธิผล

2. ทำให้ทราบปัญหาและอุปสรรคการค้ากระดาษพิมพ์เขียน เพื่อให้ผู้ประกอบการสามารถนำมาเป็นประโยชน์ในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ด้านการตลาดและการจัดการ ให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด

1.4 ขอบเขตการศึกษา

การศึกษาวิจัยเกี่ยวกับธุรกิจการค้ากระดาษพิมพ์เขียนในจังหวัดพิษณุโลก ได้มุ่งศึกษากระดาษพิมพ์เขียนเพียง 2 ประเภท คือ กระดาษถ่ายเอกสารและกระดาษอัดสำเนา ได้ยกตัวอย่างเช่นเดียวกัน ทั้งนี้ หมายของ การศึกษาแยกออกเป็น 2 กลุ่ม ดังนี้

1. กลุ่มศูนย์เรียน ได้แก่ โรงเรียนในสังกัดกรมสามัญศึกษากระทรวงศึกษาธิการ สถาบันอุดมศึกษา ตลอดจนหน่วยงานราชการและเอกชนต่างๆ ในจังหวัดพิษณุโลก
2. กลุ่มผู้ขายหรือผู้ค้ากระดาษพิมพ์เขียน ในจังหวัดพิษณุโลก ทั้งผู้ค้ากระดาษพิมพ์เขียน แบบขายส่งและแบบขายปลีก

1.5 นิยามศัพท์

กระดาษพิมพ์และกระดาษเขียน หรือ **กระดาษพิมพ์เขียน** (printing and writing paper) หมายถึง กระดาษที่ทำขึ้นเพื่อให้เหมาะสมสำหรับการพิมพ์หรือเขียน ยกเว้นกระดาษหนังสือพิมพ์

กระดาษอัดสำเนา (mimeograph paper) หรือเดิมเรียกว่า “กระดาษปอนด์สำหรับอัดสำเนา” หมายถึง กระดาษที่ทำขึ้นเพื่อใช้ทำสำเนาด้วยเครื่องอัดสำเนา

กระดาษถ่ายเอกสาร หมายถึง กระดาษที่ใช้ถ่ายเอกสารและสิ่งพิมพ์ต่างๆ เพื่อทำสำเนา ด้วยเครื่องถ่ายเอกสาร