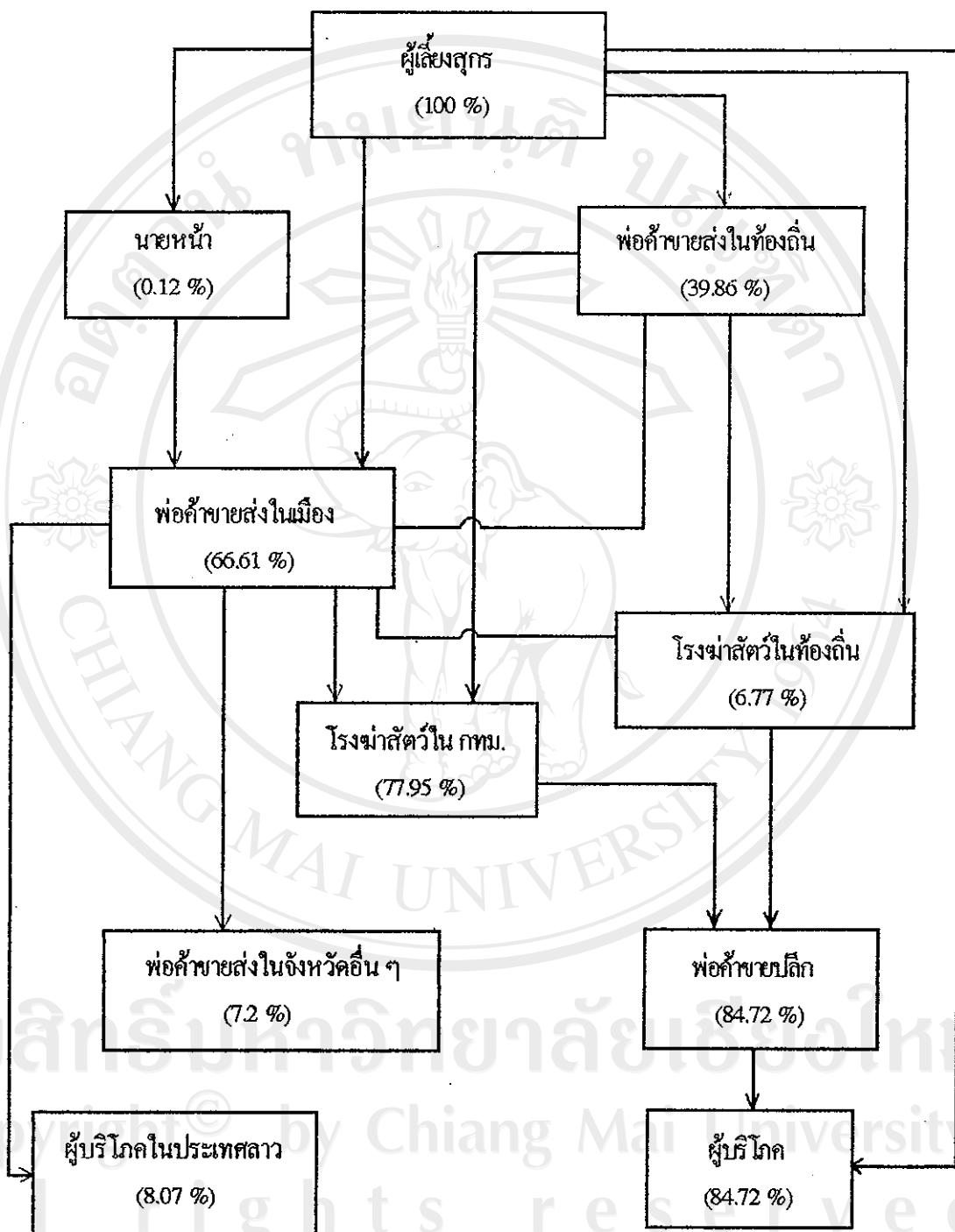


## ผลงานการศึกษาวิจัยที่เกี่ยวข้อง

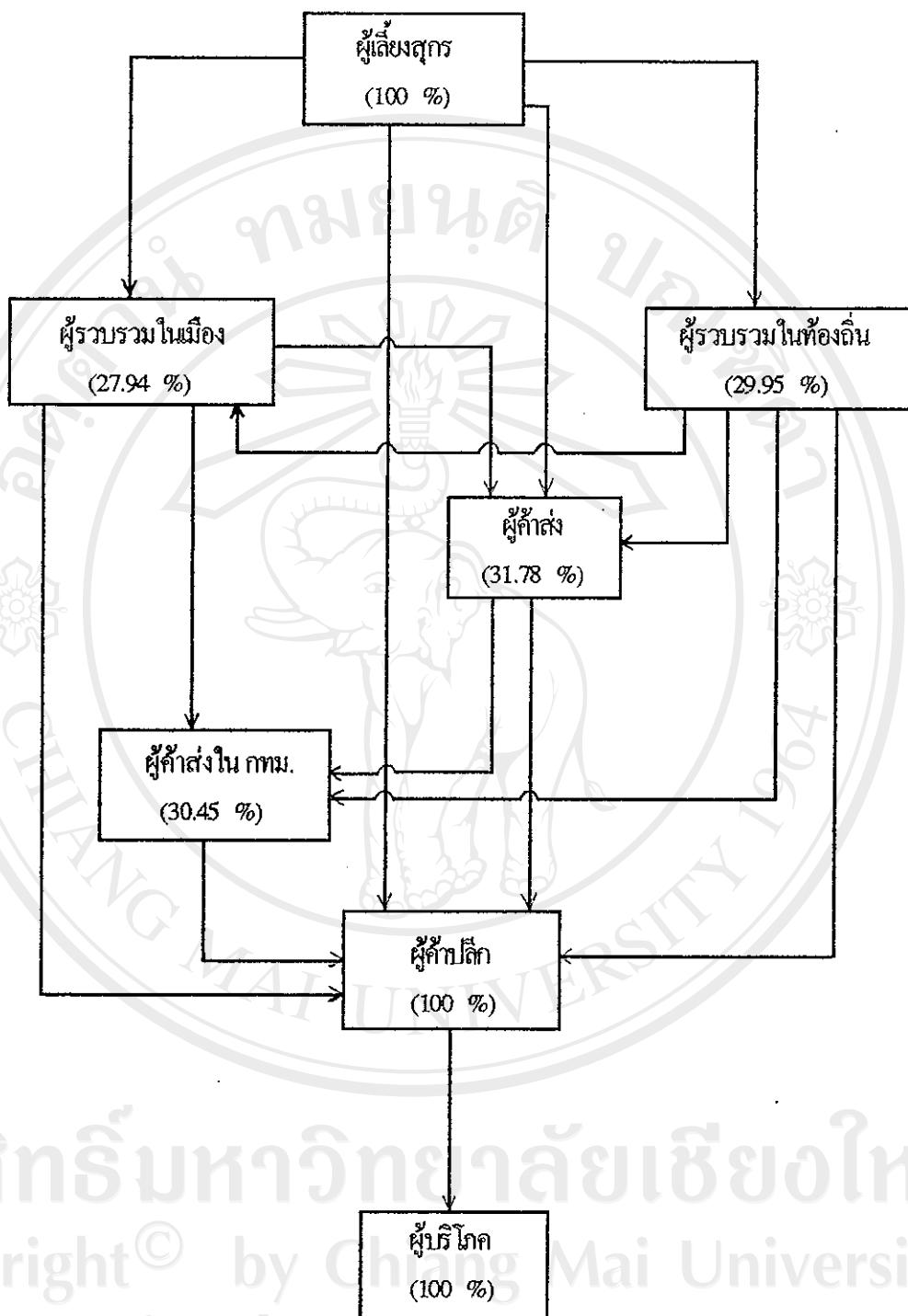
ผลงานการศึกษาและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง ในที่นี้จะยกออกเป็นลักษณะค้นการศึกษาซึ่งได้แก่ (1) ผลงานการศึกษาวิจัยที่เกี่ยวกับวิธีการตลาดสุกร (2) ผลงานการศึกษาวิจัยที่เกี่ยวกับศัตานุกรรมสุกร (3) ผลงานการศึกษาวิจัยที่เกี่ยวกับส่วนเหลือของตลาดสุกร และ (4) ผลงานการศึกษาอื่น ๆ

### 2.1 ผลงานการศึกษาวิจัยที่เกี่ยวกับวิธีการตลาดสุกร

กลุ่มแรก เป็นผลงานการศึกษาวิธีการตลาดสุกรที่สามารถระบุเป็นร้อยละของส่วนแบ่งการตลาด ในแต่ละปีน้อนการตลาดออกมายังไงบ้างเด่นชัด งานวิจัยกลุ่มนี้ได้แก่ งานวิจัยของกรมสุกรกิจกรรมเกษตร (2511) และงานวิจัยของกรมสุกรกิจกรรมเกษตร (เอกสารเลขที่ 24) โดยที่กองกรมสุกรกิจกรรมเกษตร (2511) ได้ศึกษาถึงวิธีการตลาดในเขตพื้นที่ 8 จังหวัดภาคตะวันออกเฉียงเหนือระหว่างปี พ.ศ.2506 - 2507 ส่วนกองกรมสุกรกิจกรรมเกษตร (เอกสารเลขที่ 24) ได้ศึกษาในเขตพื้นที่ 8 จังหวัดภาคกลางระหว่างปี พ.ศ. 2511 - 2512 ผลการศึกษาวิธีการตลาดในเขตพื้นที่ 8 จังหวัดภาคตะวันออกเฉียงเหนือ และพื้นที่เขต 8 จังหวัดภาคกลางส่วนใหญ่มีลักษณะคล้ายคลึงกัน กล่าวคือ เริ่มจากเกษตรกรผู้เลี้ยงสุกรจะขายสุกรมีชีวิตให้กับผู้ร่วมรวมในเมืองและท่องถิน ผู้ค้าส่งในเมืองและกรุงเทพฯ จะมารับซื้อต่อจากพ่อค้าผู้ร่วมรวมในเมืองและท่องถินแล้วจึงจะนำไปสู่ระบบโรงสัตห์ในท้องถินและในกรุงเทพฯ จากนั้นก็จะนำเนื้อสุกรที่ชำแหละแล้วไปขายส่งให้กับผู้ค้าปลีกเมืองสุกรชำแหละก่อนที่จะถึงมือผู้บริโภคต่อไป พ่อค้าในแต่ละปีน้อนการตลาดจะมีส่วนแบ่งการตลาดในอัตราเรียลต์ที่แตกต่างกันไป กล่าวคือ วิธีการตลาดในเขตพื้นที่ 8 จังหวัดภาคตะวันออกเฉียงเหนือ พ่อค้าในเมืองมีส่วนแบ่งการตลาดในการซื้อขายผู้เลี้ยงสุกรประมาณร้อยละ 59.98 และพ่อค้าท่องถินมีส่วนแบ่งการตลาดประมาณร้อยละ 39.86 นอกนั้นเป็นของกู้มผู้ค้าอื่น ๆ ส่วนวิธีการตลาดของเขตพื้นที่ 8 จังหวัดภาคกลางนั้นพ่อค้าในเมืองได้รับส่วนแบ่งการตลาดในการซื้อขายผู้เลี้ยงสุกรประมาณร้อยละ 21.83 ในขณะที่พ่อค้าท่องถินมีส่วนแบ่งการตลาดมากกว่าคือประมาณร้อยละ 29.95 ที่หล่อลงกันนี้เป็นส่วนแบ่งการตลาดของกู้มผู้ค้าอื่น ๆ ส่วนกู้มผู้บริโภคในผลงานการศึกษาของทั้งสองเขตพื้นที่ไม่ได้มีส่วนแบ่งผู้บริโภคในท้องถินกับผู้บริโภคในเขตกรุงเทพฯ ออกรากัน ในวิธีการตลาดเขตพื้นที่ 8 จังหวัดภาคกลางสุกรทั้งหมดจะส่งออกหากผู้เลี้ยงสุกรไม่มีผู้บริโภคในท้องถินและผู้บริโภคในกรุงเทพฯ ที่เลือกนองน้ำประมาณร้อยละ 84.73 ที่เหลือลงกันน้ำประมาณร้อยละ 8.07 จะถูกน้องผู้บริโภคในประเทศไทยรวมรัญประภารัฐป่าไทยประภาน้ำ และอีกประมาณร้อยละ 7.2 จะถูกน้องผู้บริโภคในจังหวัดอื่น ๆ โดยผ่านพ่อค้าขายส่งในเมือง ค้าขายและอีดีในภาพรวมที่ 2.1 และรูปภาพที่ 2.2



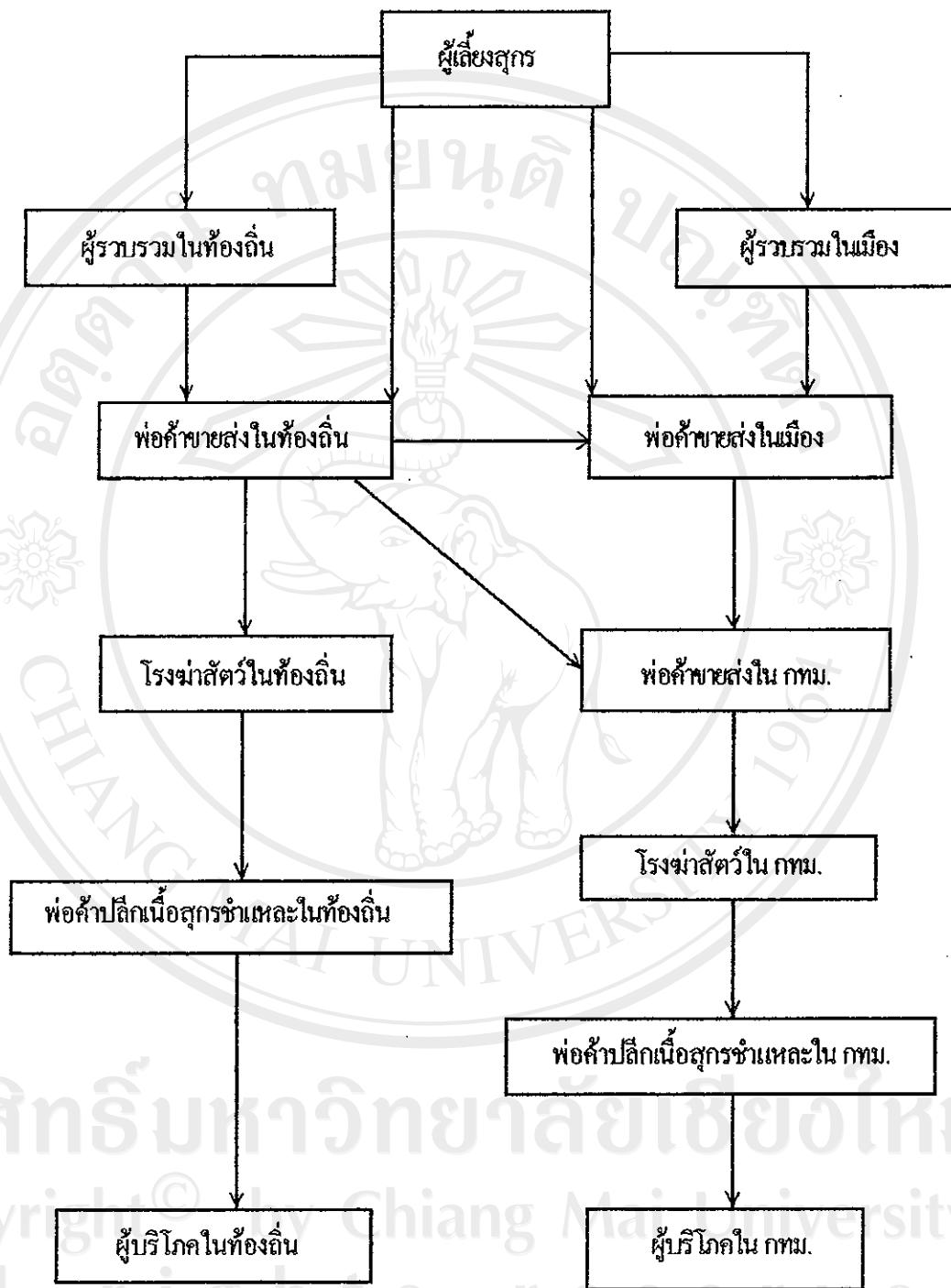
รูปภาพที่ 2.1 วิถีการตลาดสูกร ในเขตพื้นที่ 8 จังหวัดภาคตะวันออกเฉียงเหนือ (พ.ศ. 2511)



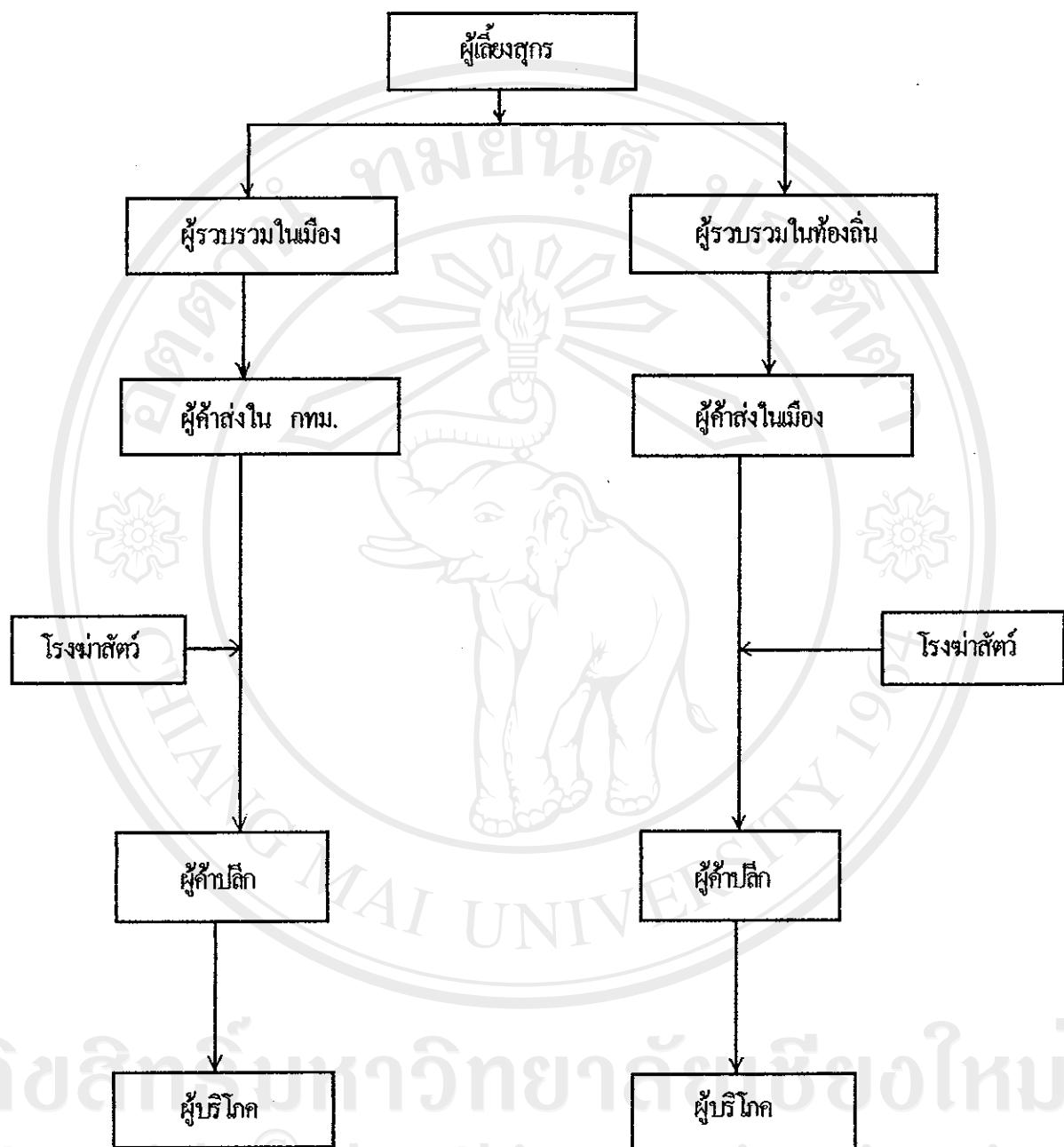
รูปภาพที่ 2.2 วิธีการตลาดสูตรในเขตพื้นที่ 8 จังหวัดภาคกลาง (พ.ศ. 2511 - 2512)

กลุ่มที่สอง เป็นการศึกษาวิธีการตลาดที่ไม่สามารถกำหนดอัตราเรียลของส่วนแบ่งการตลาด ในกลุ่มนี้ผู้ที่ทำการศึกษาได้แก่ นัตรชัย เถื่องประเสริฐ (2521) สุจิต รัตตานา (2522) นิพนธ์ พัวพงศ์กุล (2523) รังสรรค์ ปิติปัญญา (2526) นิยม ชินนิรันดร์ (2527) นาม ศิริเสถียร (2533) และวิพิชญ์ ไชยรีวงศ์รุ่ง (2534) การศึกษาของกลุ่มนี้พอสรุปได้ดังนี้คือ เริ่มจากผู้เดียวสู่กรอบให้กับผู้รวมรวมในท้องถิ่น ผู้รวมรวมในเมืองหรือพ่อค้าขายส่งในท้องถิ่นและพ่อค้าขายส่งในเมือง จากนั้นผู้รวมรวมในเมืองจะขายส่งให้กับพ่อค้าขายส่งในเมือง หรือพ่อค้าขายส่งในกรุงเทพฯ และพ่อค้าขายส่งในท้องถิ่นจะขายส่งต่อให้พ่อค้าขายส่งในเมือง หรือพ่อค้าขายส่งในกรุงเทพฯ ไปส่วนหนึ่ง และที่เหลืออีกส่วนหนึ่งจะนำไป放入โรงฆ่าสัตว์ในท้องถิ่น ถ้วนพ่อค้าขายส่งในกรุงเทพฯ จะรับเชื้อต่อจากพ่อค้าขายส่งในเมืองแล้วจึงนำไป放入โรงฆ่าสัตว์ในกรุงเทพฯ ก่อนจะขายส่งให้กับพ่อค้าปลีกเนื่องจากทำแหล่งขายให้กับผู้บริโภคในกรุงเทพฯ ต่อไป ค่ารายละเอียดในรูปภาคที่ 2.3 ถ้วนในรายละเอียดปลีกย่อยของ การศึกษาวิธีการตลาดของแต่ละท่านนั้นมีความแตกต่างกันออกไปที่เห็นได้อย่างเด่นชัดคือ การศึกษาของนิพนธ์ พัวพงศ์กุล (2523) และนิยม ชินนิรันดร์ (2527) ได้มีการแบ่งกลุ่มผู้เดียวสู่กรอบออกเป็นสองกลุ่มคือ กลุ่มผู้เดียวสู่กรอบบนครองครัว และกลุ่มผู้เดียวสู่กรอบแบบฟาร์มหรือบิรชัท ซึ่งมีความแตกต่างออกไปจากการศึกษาของส่วนใหญ่ ส่วนวิธีการตลาดสูตรที่ รังสรรค์ ปิติปัญญา (2526) ได้ศึกษานั้นมีความแตกต่างไปมากลงตัวอื่นๆ อย่างสิ้นเชิงคือ ระบบการเดียวสู่กรอบที่รังสรรค์ได้ศึกษาเป็นระบบการเลี้ยงสูตรแบบ contract farming ไม่ใช่ระบบการเดียวสู่กรอบอิสระ วิธีการตลาดตั้งกล่าวจึงเป็นแบบสามดวง โดยที่เกณฑ์การจะขายสูตรให้กับบริษัทผู้ซื้อยุ่งหะนุด จากนั้นบริษัทจะนำไปขายส่งต่อจนกระทั่งถึงมือผู้บริโภค และการศึกษาวิธีการตลาดสูตรที่แทรกต่างไปจากการศึกษาของส่วนใหญ่คือ การศึกษาของนาม ศิริเสถียร (2533) โดยที่นามได้นำระบบสนับสนุนที่มาที่ไปกับวิธีการตลาดสูตรจึงทำให้การศึกษาวิธีการตลาดสูตรของนามแตกต่างไปจากการศึกษาของคนอื่นๆ สำหรับรายละเอียดวิธีการตลาดสูตรของแต่ละท่านนั้นแสดงไว้ในรูปภาคที่ 2.4 - 2.10

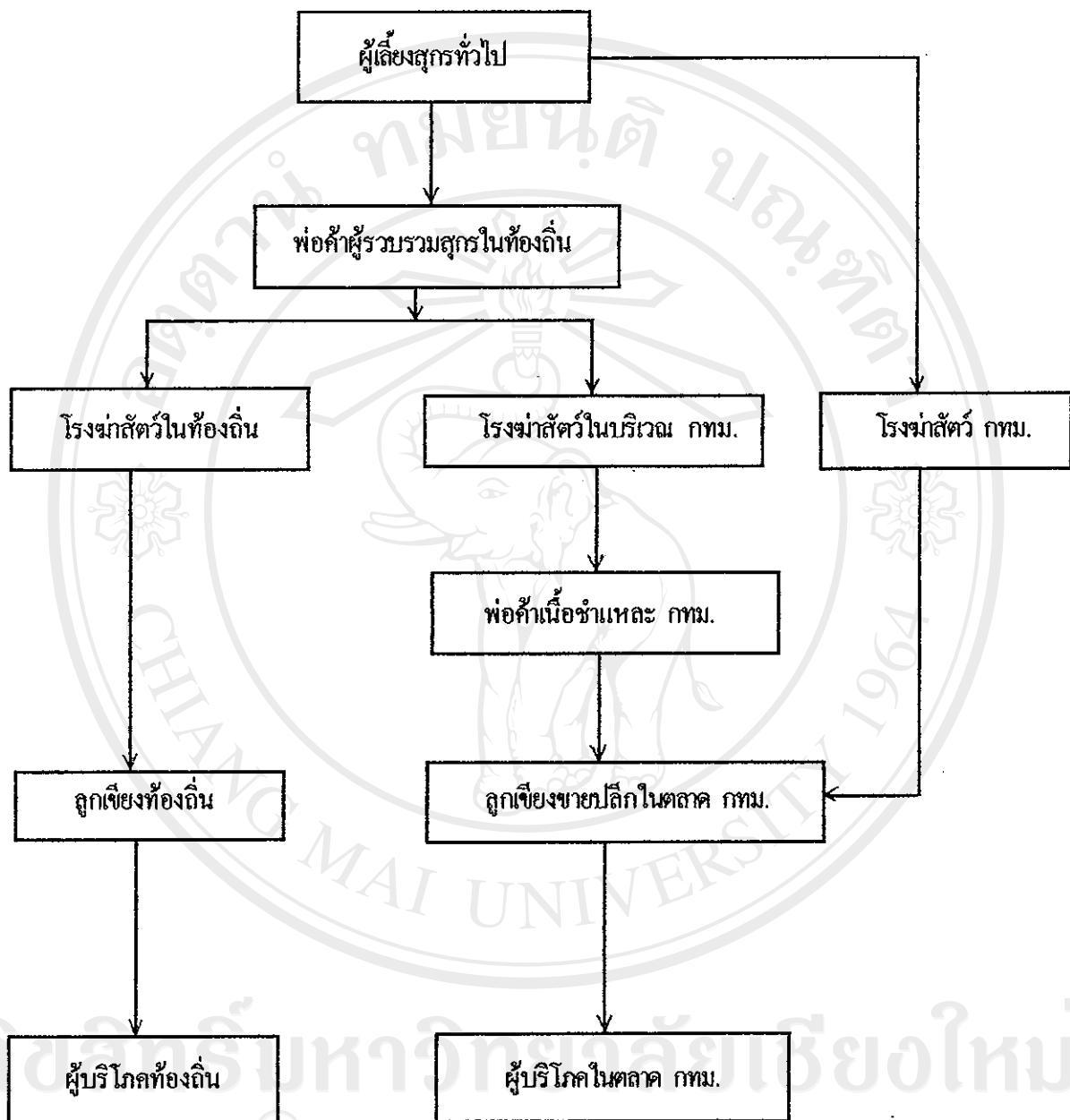
ผลงานการศึกษาและผลงานวิจัยที่เกี่ยวกับวิธีการตลาดสูตร ในประเทศไทยที่ผ่านมา พอสรุปได้ว่าเป็น 2 กลุ่มใหญ่ๆ กล่าวคือ กลุ่มแรกเป็นผลงานการศึกษาและผลงานวิจัยวิธีการตลาดสูตรที่สามารถกำหนดอัตราเรียลของส่วนแบ่งการตลาดได้ ในขณะที่อีกกลุ่มนี้ไม่สามารถกำหนดเป็นอัตราเรียลของส่วนแบ่งการตลาด โดยภาพรวมแล้ววิธีการตลาดสูตรที่ศึกษาผ่านมาทั้งสองกลุ่มนี้ไม่มีความแตกต่างกันมากนัก แต่ในรายละเอียดปลีกย่อยของวิธีการตลาดสูตรที่ศึกษาผ่านมาพบว่ามีความแตกต่างกันบ้าง สาเหตุนี้คงมาจากการศึกษาในพื้นที่ที่แตกต่างกันและในระยะเวลาที่แตกต่างกันด้วย



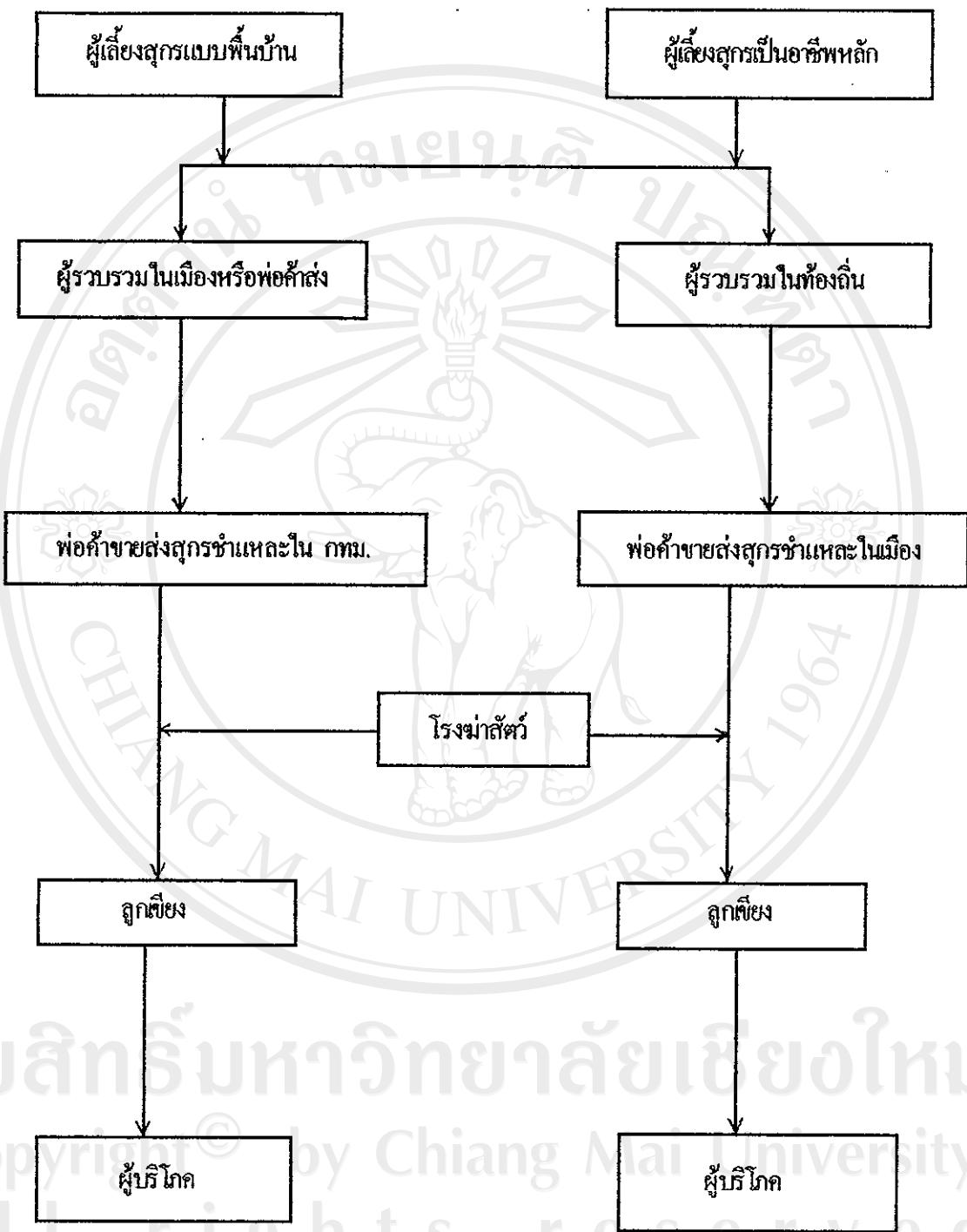
รูปภาพที่ 23 สรุปวิถีการคลาดสูกร



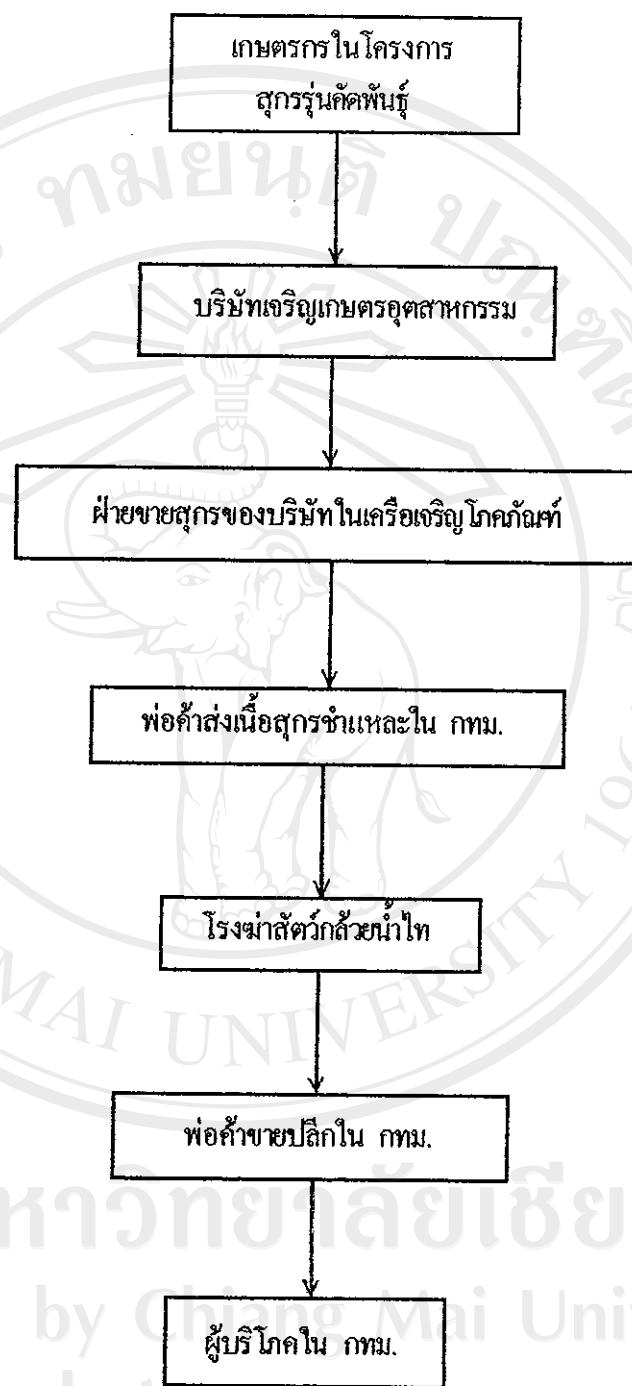
ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved



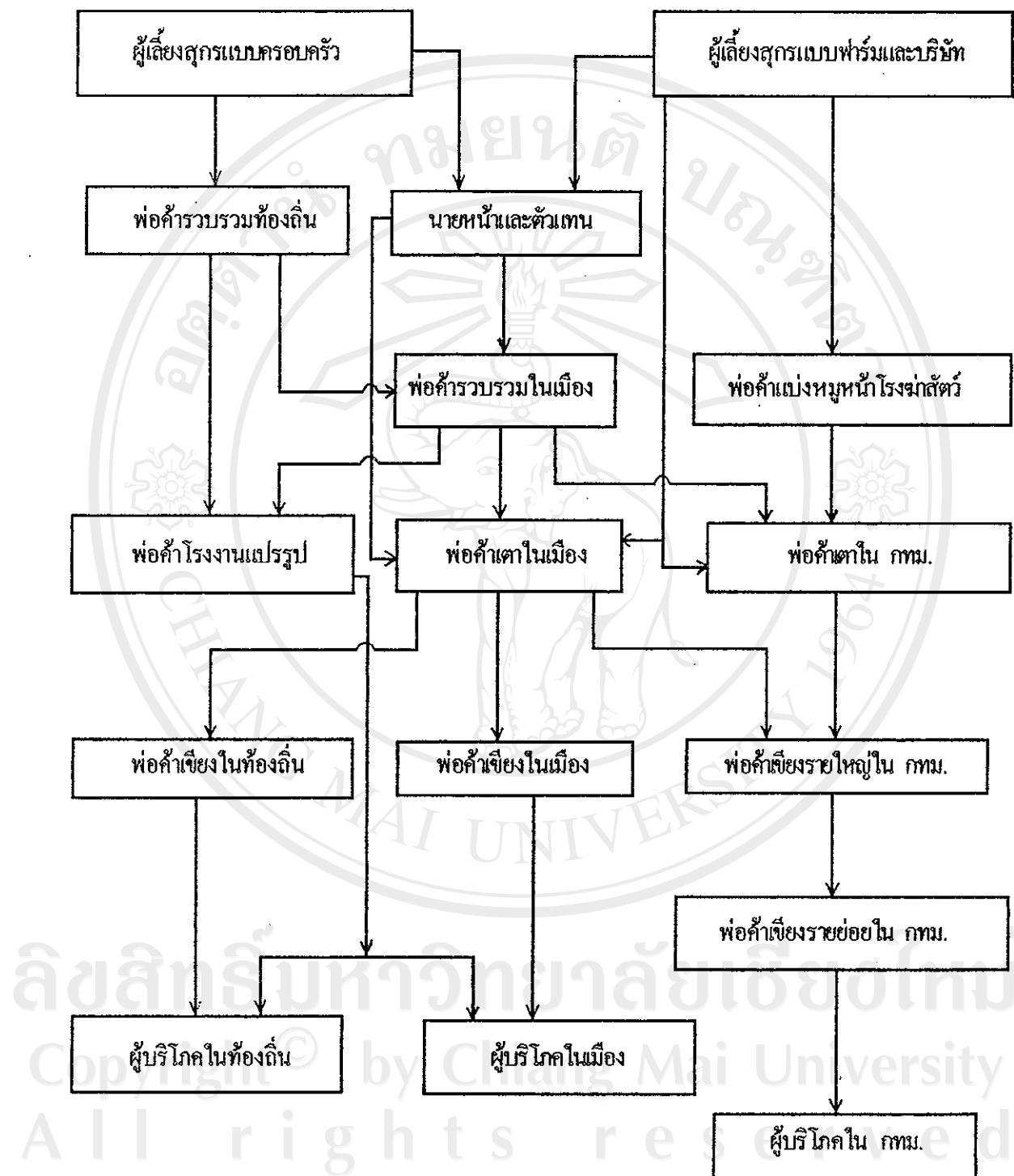
รูปภาพที่ 2.5 วิธีการตลาดสูตรของสุขภาพ รัศมาร (2522)



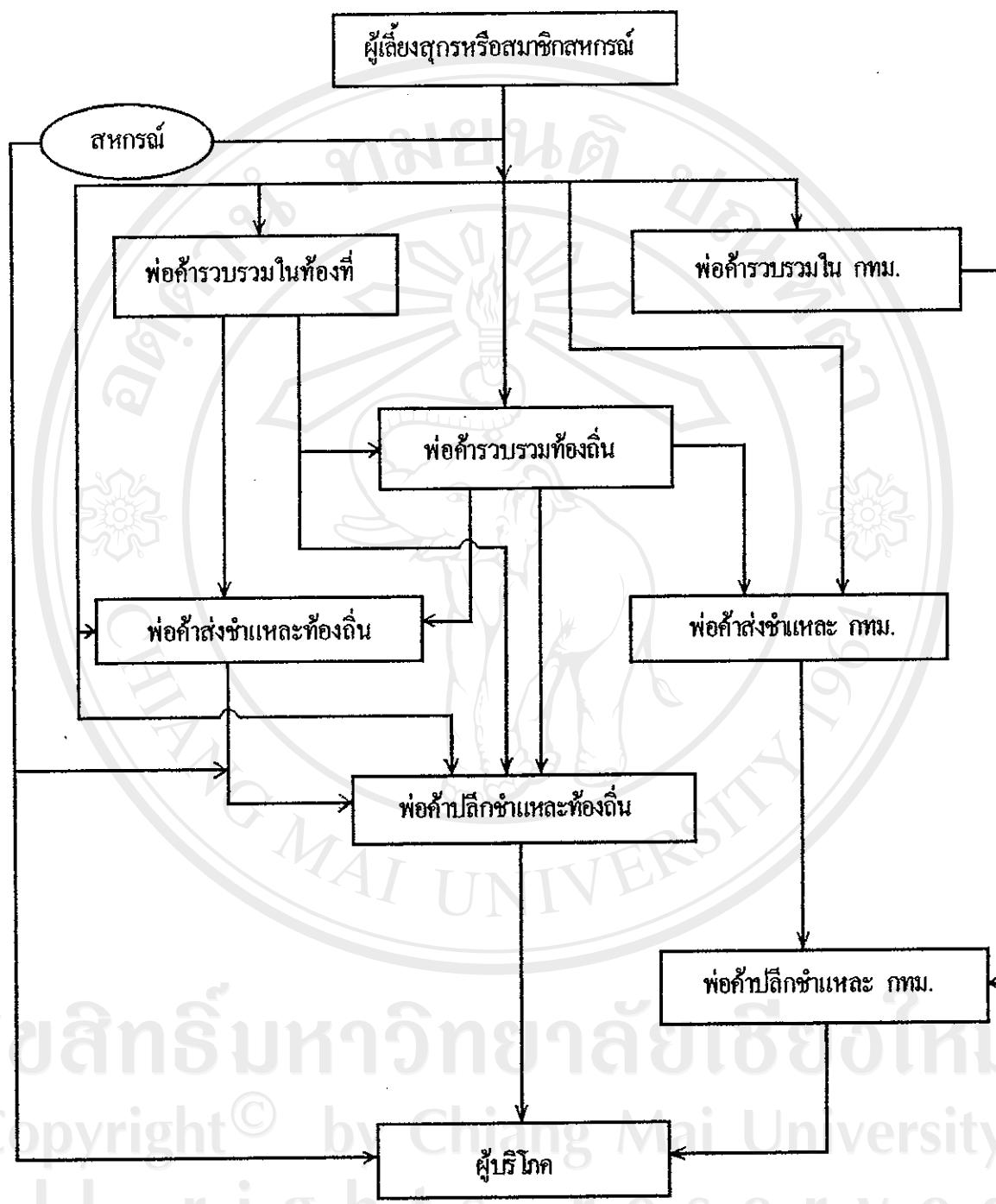
รูปภาพที่ 2.6 วิธีการตลาดสุกรของนิพนธ์ พัฒนา (2523)



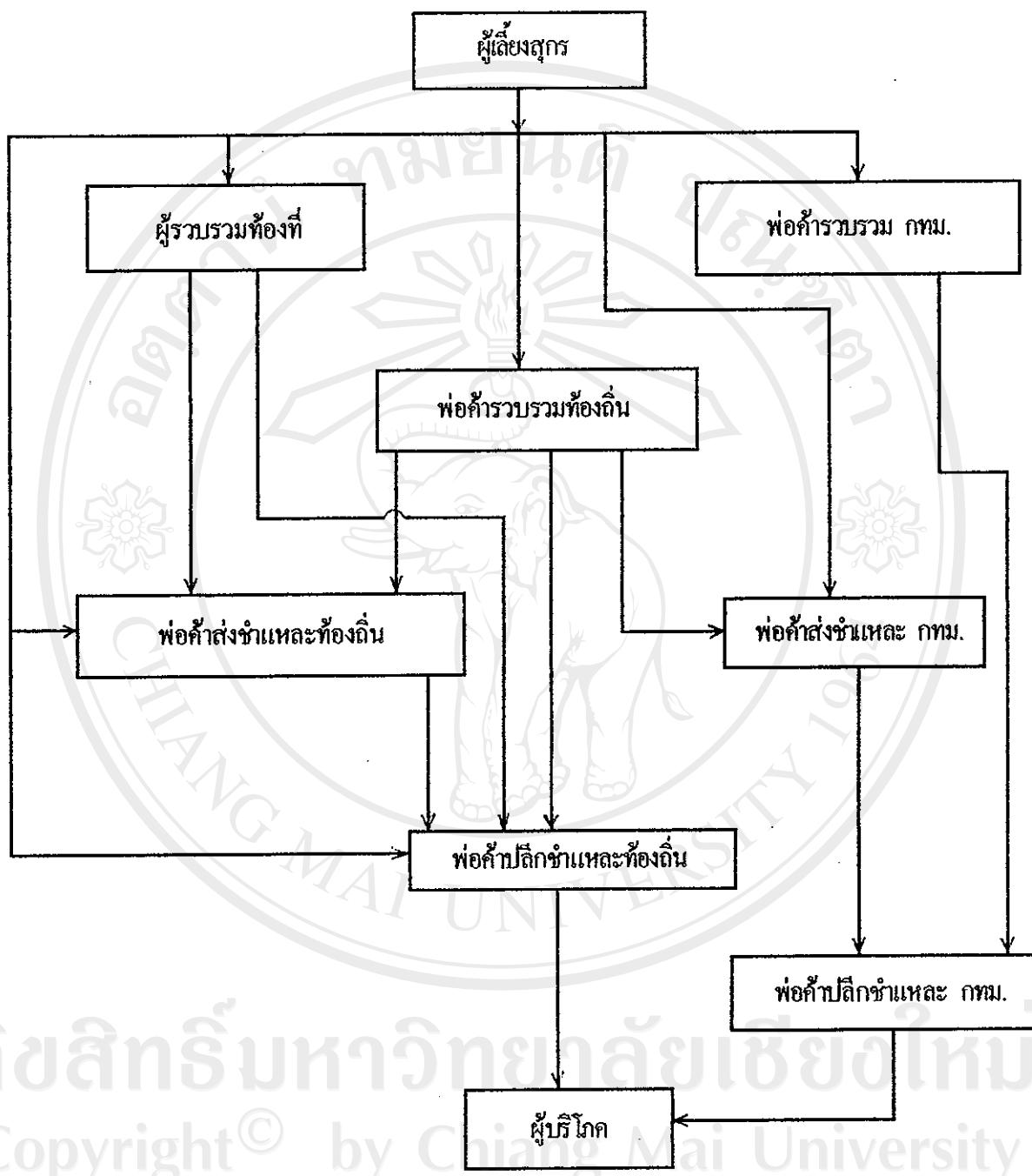
รูปภาพที่ 2.7 วิธีการตลาดสุกัดของรัฐสรรค์ ปีติปัญญา (2526)



รูปภาพที่ 2.8 วิธีการตลาดสูกรของนิยม ชั้นนิรันดร์ (2527)



รูปภาพที่ 2.9 วิธีการตลาดสุกรของน้ำมัน ศิริแต้มยิร (2533)



ลิขสิทธิ์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
 Copyright © by Chiang Mai University  
 All rights reserved

## 2.2 ผลงานการศึกษาวิจัยที่เกี่ยวข้องด้านทุนการผลิตสุกร

การศึกษาด้านทุนการผลิตสุกรของไทยที่ผ่านมาได้แบ่งด้านทุนการผลิตออกเป็น 2 ประชาต คั่นนีคือ

2.2.1 ด้านทุนผันแปร ประกอบด้วย ค่าพันธุ์สัตว์ ค่าอาหาร ค่าแรงงาน ค่าเชื้องกั้นและรักษาโรค ค่าน้ำ ค่าไฟฟ้า ค่าขนส่ง ค่าอุปกรณ์ ค่าน้ำมันเชื้อเพลิงและหล่อลื่น ค่าซ่อมแซมโรงเรือนครื่องมือและอุปกรณ์ ค่าตอบแทนค่าเช่า และค่าเสียใช้สอยเงินลงทุน

2.2.2 ด้านทุนคงที่ ประกอบด้วย ค่าใช้ที่ดิน ค่าสร้างโรงเรือนและอุปกรณ์ และค่าเสียใช้สอยเงินเดือนและอุปกรณ์

การศึกษาด้านทุนการผลิตสุกรส่วนใหญ่ที่ผ่านมานั้น เป็นการศึกษาด้านทุนการเลี้ยงสุกรบนที่มีน้ำหนักระหว่าง 15 - 100 กิโลกรัม

ผลงานการศึกษาด้านทุนการผลิตสุกรในที่นี้จะแยกพิจารณาออกเป็น 3 กลุ่มคือภัณฑ์ชั่งในแต่ละกลุ่ม ผลงานการศึกษาและวิจัยมีค่าใกล้เคียง กันมาก

กลุ่มแรก เป็นผลงานการศึกษาและผลงานการวิจัยที่เกี่ยวกับด้านทุนการผลิตสุกรของน้ำ ศิริเสถียร (2520) รุจิรา สำเริงเวทย์ (2524) นิยม ชื่นนิรันดร์ (2527) สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร (2530) และสำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร (2533) ผลการศึกษาของกลุ่มนี้พบว่า ค่าอาหารเป็นสัดส่วนของด้านทุนผันแปรที่ค่าใกล้เคียงกัน คือประมาณร้อยละ 61.30 - 68.25 ของด้านทุนผันแปรและเป็นด้านทุนผันแปรที่สำคัญที่สุด ค่าพันธุ์สัตว์เป็นด้านทุนผันแปรที่สำคัญรองลงมา จากการศึกษาพบว่าค่าพันธุ์สัตว์เป็นประมาณร้อยละ 23.06 - 31.30 ของด้านทุนผันแปร ส่วนค่าแรงงาน ค่าเชื้องกั้นและรักษาโรค ค่าน้ำ ค่าไฟฟ้า ค่าขนส่ง ค่าอุปกรณ์ ค่าน้ำมันเชื้อเพลิงและหล่อลื่น ค่าซ่อมแซมโรงเรือนครื่องมือและอุปกรณ์ ค่าตอบแทนค่าเช่า และค่าเสียใช้สอยเงินลงทุน รวมกันเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 7.40 - 8.69 ของด้านทุนผันแปร เมื่อพิจารณาถึงด้านทุนผันแปรทั้งหมด却发现การศึกษาดังกล่าวพบว่า ด้านทุนผันแปรทั้งหมดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 96.28 - 98.96 ของด้านทุนทั้งหมด ยกเว้นการศึกษาของน้ำ ศิริเสถียร (2520) ที่ได้มีการศึกษาเฉพาะด้านทุนผันแปรอย่างเดียวโดยไม่ได้มีการศึกษาด้านทุนคงที่รวมเข้าไปด้วย ดังนั้น จึงไม่สามารถที่จะทราบได้ว่าด้านทุนผันแปรเป็นสัดส่วนเท่าใดของด้านทุนทั้งหมด แต่เมื่อได้พิจารณาถึงด้านทุนคงที่ของผู้ที่ศึกษาส่วนใหญ่พบว่า ด้านทุนคงที่เป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 1.04 - 3.72 ของทั้งหมด

กลุ่มที่สอง เป็นผลงานการศึกษาและผลงานการวิจัยที่เกี่ยวกับด้านทุนการผลิตสุกรของน้ำด骆 ฟีระเสถียร และ ชาติ อุรุ่มกรณ์ (2534) สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร (2535) และวิสาหกิจ ชุมชนภูแล (2535) กรณีที่ผลิตสุกรของ หากการศึกษาของกลุ่มนี้ถูกพิจารณาแล้วพบว่าค่าอาหารเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 53.67 - 55.23 ของด้านทุนผันแปรจะเห็นได้ว่าค่าอาหารที่ได้จากการศึกษาของกลุ่มนี้เป็นสัดส่วนต่อด้านทุนผันแปรที่ต่ำกว่าผลการศึกษาของกลุ่มแรก ในขณะที่ค่าพันธุ์สัตว์ของกลุ่มนี้ที่ถูกพิจารณาแล้วมีสัดส่วนประมาณร้อยละ 31.80 - 38.41 ของด้านทุนผันแปรซึ่งสูงกว่าผลการศึกษาของกลุ่มแรก ส่วนค่าแรงงาน ค่าเชื้องกั้นและรักษาโรค ค่าน้ำ ค่าไฟฟ้า ค่าขนส่ง ค่าอุปกรณ์ ค่าน้ำมัน เชื้อเพลิงและหล่อลื่น ค่าซ่อมแซมโรงเรือนครื่องมือและอุปกรณ์ รวมกันเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 7.92-12.97 ของด้านทุนผันแปร ซึ่งมีค่าสูงกว่าผลการศึกษาของกลุ่มแรก ส่วนผลการศึกษาด้านทุนคงที่ของกลุ่มนี้มีการศึกษาเฉพาะ ของสำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร (2535) เท่านั้น จากการศึกษาพบว่า ด้านทุนคงที่ที่มีสัดส่วนประมาณร้อยละ 2.69

ของต้นทุนทั้งหมด และต้นทุนผ้ามันเปรเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 97.31 ของต้นทุนทั้งหมด และมีค่าไฟฟ้าสูงกว่า ผลกระทบศึกษาของกลุ่มแรก

กลุ่มที่สาม เป็นผลการศึกษาและผลงานการวิจัยด้านการผลิตสุกรของกรมเศรษฐกิจการพาณิชย์ (2521) และวิวัฒน์ ชวนะนิกุล (2535) กรณีเชื้อถูกสุกรมาเลี้ยง ผลกระทบศึกษาของกลุ่มนี้มีความแตกต่างไปจากผลกระทบศึกษาของทั้งสองกลุ่มที่ผ่านมาก่อนหน้านี้ได้ดัง กล่าวคือการศึกษาของกรมเศรษฐกิจการพาณิชย์พบว่า ค่าอาหารคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 74.75 ของต้นทุนผ้ามันเปรเป็นสัดส่วนที่สูงที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับผลกระทบศึกษาของสองกลุ่มแรก ค่าพันธุ์สัตว์เป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 20.88 ของต้นทุนผ้ามันเปร และซึ่งมีค่าที่ต่ำที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับผลกระทบศึกษาของสองกลุ่มแรก หัวศักดิ์แรงงาน ค่ายาป้องกันและรักษาโรค ค่าน้ำ ค่าไฟฟ้า ค่าบนสั่ง ค่าอุปกรณ์ ค่าน้ำมันเชื้อเพลิงและหลอดถ่าน ค่าซ่อมแซมโรงเรือนเครื่องมือและอุปกรณ์ ค่าตอบแทนค่าเช่า และค่าเสียโอกาสของเงินลงทุน รวมกันแล้วเป็นสัดส่วนร้อยละ 437 ของต้นทุนผ้ามันเปร ค่าลักษณะเป็นค่าที่ต่ำที่สุด เมื่อเปรียบเทียบกับผลกระทบศึกษาของสองกลุ่มแรก เมื่อพิจารณาเฉพาะต้นทุนผ้ามันเปรพบว่า ต้นทุนผ้ามันเปรมีสัดส่วนประมาณร้อยละ 94.75 ของต้นทุนทั้งหมด และเมื่อเปรียบเทียบกับผลกระทบศึกษาของสองกลุ่มแรกพบว่า ได้มีค่าไฟฟ้าสูง กัน ส่วนการศึกษาของวิวัฒน์กรณีเชื้อถูกสุกรมาเลี้ยงพบว่า ค่าอาหารเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 4743 ของต้นทุนผ้ามันเปร ซึ่งเป็นสัดส่วนที่น้อยที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับผลกระทบศึกษาที่ต่อไปนี้ ไม่กรณีของค่าพันธุ์สัตว์มีผลของการศึกษาพบว่าเป็นสัดส่วนร้อยละ 41.42 ของต้นทุนผ้ามันเปร ซึ่งเป็นสัดส่วนที่สูงที่สุดเมื่อเปรียบเทียบกับผลกระทบศึกษาทั้งหมด อีกส่วนหนึ่งคือ ค่าที่ต้องจ่ายเพิ่มขึ้น คือสัดส่วนประมาณร้อยละ 11.15 ของต้นทุนผ้ามันเปร ซึ่งมีค่าไฟฟ้าสูง กับผลกระทบศึกษาทั้งสองกลุ่ม

จากการศึกษาด้านทุนการผลิตสุกรทั้งสามกลุ่มที่ผ่านมาจะเห็นได้ว่า ค่าอาหารเป็นต้นทุนที่สำคัญที่สุด โดยเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 53.60 - 74.75 ของต้นทุนผ้ามันเปร ยกเว้นผลกระทบศึกษาของวิวัฒน์ กรณีเชื้อถูกสุกรมาเลี้ยงซึ่งมีสัดส่วนค่าอาหารต่ำที่สุดประมาณร้อยละ 47.43 ของต้นทุนผ้ามันเปร ค่าใช้จ่ายที่สำคัญรองลงมาคือค่าพันธุ์สัตว์ หากผลกระทบศึกษาทั้งสามกลุ่มพบว่า ค่าพันธุ์สัตว์เป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 20.88 - 38.41 ของต้นทุนผ้ามันเปร ยกเว้นผลกระทบศึกษาของวิวัฒน์กรณีเชื้อถูกสุกรมาเลี้ยง ซึ่งมีสัดส่วนค่าพันธุ์สัตว์ประมาณร้อยละ 41.42 ของต้นทุนผ้ามันเปร เมื่อนำมาเปรียบเทียบกับผลกระทบศึกษาที่ต่อไปนี้ ค่าพันธุ์สัตว์เป็นสัดส่วนที่สูงที่สุด ค่าน้ำที่ต้นทุนผ้ามันเปรในการผลิตสุกรมีความสำคัญต่อการเดินทางสู่กรีนอย่างมาก หากการศึกษาของทั้งสามกลุ่มพบว่า ต้นทุนผ้ามันเปรเป็นสัดส่วนสูงที่สุดคือประมาณร้อยละ 94.75 - 98.96 ของต้นทุนทั้งหมด ส่วนต้นทุนคงที่ที่นี้เป็นสัดส่วนที่ต่ำที่สุดคือประมาณ 1.04 - 5.25 ของต้นทุนทั้งหมด สาเหตุสำคัญที่ทำให้สัดส่วนของค่าอาหาร ค่าพันธุ์สัตว์ และต้นทุนการผลิตสุกรอื่นๆ ในงานวิจัย ตั้งแต่ต่ำมีความแตกต่างกันไปนั้นเนื่องจากความแตกต่างในภูมิภาค การตลาด ราคาถูกสุกร ราคากาแฟสัตว์ และราคาน้ำมัน ก็มีผลต่อสัดส่วนของค่าอาหาร ค่าพันธุ์สัตว์ และต้นทุนการผลิตสุกร ที่เกี่ยวข้องกับการผลิตสุกร ได้มีการเปลี่ยนแปลงในทางเดี่ยวนี้และคลื่นอ่อนไหวอยู่ตลอดเวลา

### 2.3 ผลงานการศึกษาวิจัยที่เกี่ยวกับส่วนเหลือของผลกระทบสุกร

ผลงานการศึกษาวิจัยที่เกี่ยวกับส่วนเหลือของการตลาดสุกร ในที่นี้จะแยกพิจารณาออกเป็น 2 ส่วน คือส่วนเหลือของการตลาด และต้นทุนการตลาด

### 2.3.1 ผลงานการศึกษาวิจัยที่เกี่ยวข้องส่วนเหลือของการตลาด

ผลงานการศึกษาวิจัยที่เกี่ยวข้องส่วนเหลือของการตลาดในที่นี้ได้แบ่งออกเป็นสองกลุ่มคือ กลุ่มแรก ได้แก่ผลงานวิจัยของวิชยัศิลป์น้านและกรุดาก (2521) นิพนธ์ พัวพงษ์กร (2523) และกองวิจัยเศรษฐกิจการเกษตร (2524) และกลุ่มที่สอง คือ ผลงานการวิจัยของ Phaitoon Hathamart (1976)

กลุ่มแรก ได้ศึกษาพบว่าผู้ค้าส่งสุกcrmีชีวิต ได้กำ ไรจากการขายส่งสุกcrmีชีวิตประมาณร้อยละ 4.56 - 5.92 ของราคายาปลีกเนื้อสุกร้ำแหะ ค้านผู้ค้าส่งเนื้อสุกรำแหะ ได้กำ ไรจากการขายเนื้อสุกรำแหะ ประมาณร้อยละ 11.08 - 13.25 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรำแหะ ส่วนผู้ค้าปลีกเนื้อสุกรำแหะ ได้กำ ไรจากการขายบีกินเนื้อสุกรำแหะประมาณร้อยละ 13.02 - 17.76 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรำแหะ สำหรับผู้ดีเยี่ยมสุกร ได้ ส่วนแบ่งการตลาดประมาณร้อยละ 57.20 - 68.97 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรำแหะ ในเมืองกำ ໄວที่เกษตรกร ได้รับจากการขายสุกรนั้น ภาพผลการศึกษาของกองวิจัยศิลป์และการตลาด (2521) ได้พบว่าผู้ดีเยี่ยมสุกรจะประมาณ กันนี้ปัญหาการขาดทุนประมาณร้อยละ 26.52 ของต้นทุนการผลิตหั้งหมุด แต่จากการศึกษาของกองวิจัยเศรษฐกิจ การเกษตร (2524) กลับพบว่าเกษตรกรผู้ดีเยี่ยมสุกรมีกำ ไรโดยเฉลี่ยประมาณร้อยละ 10.32 ของต้นทุนการผลิตหั้งหมุด หรือ ได้รับกำ ไรเฉลี่ยประมาณร้อยละ 7.47 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรำแหะ (กองวิจัยศิลป์และการตลาด, 2521 ; กองวิจัยเศรษฐกิจการเกษตร , 2524)

จากการศึกษาส่วนเหลือของการตลาดสุกรของกลุ่มแรกพบว่า ผู้ค้าปลีกเนื้อสุกรำแหะ ได้กำ ไร จากส่วนเหลือของราคain เสัดส่วนที่สูงที่สุด คือประมาณร้อยละ 13.02 - 17.76 ของราคายาปลีกเนื้อสุกร รำแหะ ส่วนผู้ค้าส่งเนื้อสุกรำแหะนั้น ได้กำ ไรจากส่วนเหลือของราคain เสัดส่วนที่สูงรองลงมาประมาณร้อยละ 11.08 - 13.25 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรำแหะ เมื่อเบริกเทียบเพื่อคิดค่านกลางที่เป็นผู้ค้าสุกรค้าข้าม เนื้อสุกร สำหรับผู้ค้าส่ง สุกรมีชีวิต ได้กำ ไรจากส่วนเหลือของราคain ออยที่สูตรคือประมาณร้อยละ 4.56 - 5.92 ของราคายาปลีกเนื้อสุกร รำแหะ แต่ผู้ค้าปลีกเนื้อสุกรำแหะ ได้กำ ไรโดยเฉลี่ยประมาณร้อยละ 10.32 ของต้นทุนการผลิต หั้งหมุด กิจการของผู้ค้าส่งเนื้อสุกรำแหะ มีขนาดใหญ่กว่าขนาดกิจการของผู้ค้ารายอื่น ๆ ทั้งนี้เพราะขนาด คั้งกล้าม เป็นการศึกษาค้างกล่าวไว้ศึกษาและพำนพะ ในปี พ.ศ. 2521 และช่วงเวลาดังกล่าวเป็นช่วงที่ ราคาสุกรมีชีวิตตกต่ำทำให้ผู้ดีเยี่ยมสุกรให้ยุ่งเหยิงทั้งทุนไปไม่คุ้มกับหั้งหมุด การผลิต แต่จากการศึกษาของกองวิจัยเศรษฐกิจ การเกษตร (2524) กลับพบว่าผู้ดีเยี่ยมสุกรมีกำ ไรเฉลี่ยประมาณร้อยละ 10.32 ของต้นทุนการผลิต หั้งหมุด ทั้งนี้ เพราะการศึกษา ดังกล่าว เป็นการศึกษาค่าเฉลี่ยในช่วงปี พ.ศ. 2520 - 2523 และในช่วงเวลาดังกล่าวระดับของราคสุกรมีชีวิตต่ำลง ให้สูงขึ้นหลังจากที่ได้ตกต่ำ ในปี พ.ศ. 2521 จึงทำให้โดยเฉลี่ยเนื้อสุกรมีชีวิตมีกำ ไรอยู่บ้าง

กลุ่มที่สอง เป็นการศึกษาของ Phaitoon Hathamart (ค.ศ. 1976 หรือ พ.ศ. 2519) ได้ศึกณาและวิเคราะห์ส่วนเหลือของการตลาดสุกรรวม (gross marketing margin) โดยอาศัยแบบจำลองในการ วิเคราะห์ดังนี้

$$P_t = P_f + (H_c + T_c + C_m)$$

$$P_t - P_f = (H_c + T_c + C_m)$$

### โดยที่

$P_t$	คือ ราคาขายปลีกเนื้อสุกรชั่วเหลา (บาท/ตัว)
$P_f$	คือ ราคากิจกรรม ได้รับจากการขายสุกร (บาท/ตัว)
$H_c$	คือ ค่าใช้จ่ายหรือคืนทุนการตลาด ยกเว้นต้นทุนค่าน้ำเงินและค่าคอมมิชชัน (บาท/ตัว)
$T_c$	คือ ต้นทุนค่าน้ำเงิน (บาท/ตัว)
$C_m$	คือ ค่าคอมมิชชันต่าง ๆ ในแต่ละระดับของตลาด (บาท/ตัว)
$P_t - P_f$	คือ ส่วนผลลัพธ์ของการตลาดรวม (gross marketing margin) (บาท/ตัว)

จากการศึกษาของ Phaitoon พบว่าเกณฑ์การซื้อสุกร ได้ร่วมแม่นยำในการคาดคะเนร้อยละ 68.41 ของราคาขายปลีกเนื้อสุกรชั่วเหลา ส่วนที่เหลือเป็นค่าส่วนเหลือของการตลาดรวม (gross marketing margin) ประมาณร้อยละ 31.59 ของราคาขายปลีกเนื้อสุกรชั่วเหลา ซึ่งเมื่อออกมีเป็นต้นทุนการตลาดประมาณร้อยละ 6.82 และค่าคอมมิชชันประมาณร้อยละ 24.77 เต็มเมื่อพิจารณาเฉพาะส่วนเหลือของการตลาดรวมจะพบว่าเป็นค่าคอมมิชชันประมาณร้อยละ 78.41 ของส่วนเหลือของการตลาดรวม และเป็นต้นทุนการตลาดประมาณร้อยละ 21.59 ของส่วนเหลือของการตลาดรวม และเมื่อพิจารณาเฉพาะต้นทุนการตลาดหากร้อยละ 21.59 ของส่วนเหลือของการตลาดรวม จะพบว่าเป็นค่าน้ำเงินประมาณร้อยละ 7.07 และเป็นค่าชั่วเหลาสุกรประมาณร้อยละ 14.52 ของส่วนเหลือของการตลาดรวม

จากการศึกษาส่วนเหลือของการตลาดสุกรทั้งหมดกลุ่มพบว่ามีความแตกต่างกัน กล่าวคือ การศึกษาของกลุ่มแรกเป็นการศึกษาในรายละเอียดของกลุ่มนักศึกษาสุกร เต็มการศึกษาของกลุ่มที่สองเป็นการศึกษาในภาพรวมของส่วนเหลือของการตลาดสุกรทั้งหมดคึ่งทำให้ผลของการศึกษาสองกลุ่มแตกต่างกันออกไป

#### 2.3.2 ผลงานการศึกษาวิจัยที่เกี่ยวข้องด้านทุนการตลาด

การศึกษาด้านทุนการตลาดสุกรในประเทศไทยส่วนใหญ่เป็นการศึกษาเฉพาะในเขตที่กรุงเทพฯ ยกเว้นการศึกษาของ Phaitoon Hathamart (1976) และการศึกษาของ Madee Chankumnerdkan (1976) ซึ่งได้ศึกษาระหว่างตลาดสุกรในเขตพื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือกับตลาดสุกรในเขตที่กรุงเทพฯ

กลุ่มใหญ่ที่ทำการศึกษาด้านทุนการตลาดได้แก่ สุจิ ศิบะยะดุ และราษฎร์ ธรรมธัญลักษณ์ (2517) นัตรชัย เดือนประเสริฐ (2521) กองเรียนภูกิจการเกษตร (2521) กองวิจัยศิริกานดาและการตลาด (2521) และกรมการค้าภายใน (2523) การศึกษาด้านทุนการตลาดได้แบ่งกลุ่มสู่เกี่ยวข้องออกมีเป็น 4 กลุ่ม คือ (1) กลุ่มผู้ผลิต (2) กลุ่มผู้นำสุกรมีชีวิตและผู้รวบรวม (3) กลุ่มผู้ค้าส่งหรือชั่วเหลาสุกร และ (4) กลุ่มผู้ค้าปลีก

กลุ่มผู้ผลิต ในกลุ่มนี้ นัตรชัย เดือนประเสริฐ (2521) ไม่ได้ศึกษาถึงด้านทุนการเลี้ยงสุกร นอกนั้นได้ศึกษาพบว่าต้นทุนการเลี้ยงสุกรเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 61.27-77.83 ของราคาขายปลีกเนื้อสุกรชั่วเหลา ในขณะที่ราคาสุกรมีชีวิตที่เก็บครั้ง ได้รับเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 57.19-72.70 ของราคาขายปลีกเนื้อสุกรชั่วเหลา เมื่อพิจารณาถึงกำไรมีอยู่ด้วยต้นทุนทางการวิจัยส่วนใหญ่ที่ให้เห็นว่าผู้เลี้ยงสุกรส่วนมากมีกำไร

ประสบกับปัญหาการขาดทุน ยกเว้นผลงานวิธีของกรรมการท้าวภายใน (2523) ที่ศึกษาแล้วพบว่าผู้ดูแลสุกรมีกำไรเบื้องต้น โดยเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 9.80 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละ

กลุ่มผู้ค้าสุกรมีชีวิตหรือผู้ร่วมร่วม กองเศรษฐกิจการเกษตร (2521) และกองวิสาหกิจฯ และการตลาด (2521) ไม่ได้ศึกษาในประเด็นนี้ นอกนั้นได้ศึกษาพบว่าต้นทุนการตลาดที่ผู้ค้าสุกรมีชีวิตหรือผู้ร่วมร่วม สุกรมีชีวิตซึ่งสุกรามากผู้ผลิตเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 61.13 - 72.84 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละ ในขณะที่มีรายได้จากการขายส่งสุกรมีชีวิตให้กับผู้ค้าส่งเนื้อสุกรทำแต่ละหรือผู้ทำแต่ละสุกรคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 71.73 - 81.41 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละและทำให้ผู้ร่วมร่วมได้รับกำไรเบื้องต้นเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 8.04 - 10.40 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละ

กลุ่มผู้ค้าส่งหรือผู้ทำแต่ละสุกร จากการศึกษาได้แบ่งต้นทุนการตลาดของกลุ่มผู้ค้าส่งหรือผู้ทำแต่ละสุกรออกเป็นคั่นนี้ คือ ต้นทุนการตลาดที่ซื้อจากผู้ร่วมร่วมหรือผู้ผลิตสุกร ต้นทุนการสูญเสีย ค่าใช้จ่ายในการจราจร ค่าเชื้อเพลิง ค่าเชื้อเพลิงน้ำหนักระหว่างทาง ค่าใช้จ่ายในการเดินทาง ค่าน้ำส้วม ค่าวัสดุ และค่าภาษีการค้า ต้นทุนการตลาดคงค่าวัณเป็นสัดส่วนร้อยละ 69.91 - 91.90 ของราคายาปลีกเนื้อสุกร ทำแต่ละ แต่เมื่อแยกพิจารณาในรายละเอียดของต้นทุนการตลาด ได้พบว่าต้นทุนค่าน้ำส้วมเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 1.18 - 1.68 ของต้นทุนทั้งหมด และต้นทุนค่าแรงงานเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 0.55 - 0.81 ของราคายาปลีกเนื้อสุกร ทำแต่ละ ในขณะที่กลุ่มนี้มีรายได้เป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 78.25 - 96.19 ของราคายาปลีกเนื้อสุกร ทำแต่ละ และมีกำไรเบื้องต้นเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 2.16 - 13.80 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละ

กลุ่มผู้ค้าปลีก ในการศึกษาได้แบ่งต้นทุนการตลาดของกลุ่มผู้ค้าปลีกออกเป็น ต้นทุนที่ซื้อมาจากผู้ค้าส่งหรือผู้ทำแต่ละสุกร ค่าเชื้อเพลิง ค่าแรงงาน ค่าวัสดุห่อ ค่าไฟฟ้า ค่าไฟฟ้าเบ็ดเตล็ด และค่าภาษีการค้า ผลของการศึกษาพบว่าต้นทุนการตลาดของกลุ่มผู้ค้าปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละมีสัดส่วนประมาณร้อยละ 79.20 - 97.83 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละ และมีกำไรจากการขายปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 2.27 - 20.80 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละ

ผลของการศึกษาเกี่ยวกับต้นทุนการตลาดดังกล่าวข้างต้นนี้ ชี้ให้เห็นว่าต้นทุนการผลิตของผู้ผลิตสุกรเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 61.27 - 77.83 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละ ซึ่งมีค่าไถ่ตีบกับต้นทุนการตลาดของกลุ่มผู้ค้าสุกรมีชีวิต หรือผู้ร่วมร่วมที่มีสัดส่วนของต้นทุนการตลาดประมาณร้อยละ 61.13 - 72.84 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละ ในขณะที่ต้นทุนการตลาดของกลุ่มผู้ค้าส่ง หรือผู้ทำแต่ละที่มีสัดส่วนประมาณร้อยละ 69.91 - 91.90 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละ และต้นทุนการตลาดของกลุ่มผู้ค้าปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละมีสัดส่วนประมาณร้อยละ 79.20 - 97.83 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละซึ่งเป็นต้นทุนการตลาดที่สูงที่สุดเมื่อเทียบกับต้นทุนที่ใช้ระหว่างสี่กลุ่มด้วยกัน เมื่อพิจารณาลงกำไรมีอย่างแต่ละกลุ่มจะเห็นได้ว่ากลุ่มผู้ผลิตสุกรส่วนใหญ่แล้วประสบกับปัญหาการขาดทุนและมีบางครั้งที่พอกจะมีกำไรอยู่บ้างแต่ก็มีกำไรโดยเฉลี่ยน้อยที่สุดเมื่อเทียบกับต้นทุนที่อยู่ในตัวสุกร ด้านผู้ค้าปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละนั้นได้รับกำไรในสัดส่วนที่สูงที่สุดประมาณร้อยละ 20.80 ของราคายาปลีกเนื้อสุกรทำแต่ละ ส่วนกลุ่มผู้ค้าที่มีรายได้สูงสุดคือ กลุ่มผู้ค้าส่งเนื้อสุกรหรือผู้ทำแต่ละสุกร เพราะเป็นกลุ่มที่มีขนาดของธุรกิจใหญ่กว่ากลุ่มผู้ค้า อื่น ๆ ถึงแม้จะมีสัดส่วนของกำไรที่ไม่สูงนักก็ตามแต่ผลการศึกษาด้านทุนการตลาดสุกรที่แตกต่างไปกางผลการศึกษา ด้านทุนการตลาดสุกรของส่วนใหญ่ที่กล่าวมาข้างต้นคือ ผลการศึกษาด้านทุนการตลาดสุกรของ Phaitoon Hathamart

(1976) และผลการศึกษาของ Madee Chuankumnerdkan (1976) จากผลการศึกษาของทั้งสองพบว่าต้นทุนค่าขนส่งเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 11.74 - 32.73 ของต้นทุนทั้งหมด และต้นทุนค่าแรงงานเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 7.00 - 15.06 ของต้นทุนทั้งหมด เมื่อเปรียบเทียบกับผลการศึกษาของส่วนใหญ่ที่มีต้นทุนค่าท่านส่งและค่าแรงงานเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 1.18 - 1.68 และร้อยละ 0.55 - 0.81 ของต้นทุนทั้งหมดตามลำดับ สาเหตุที่ต้นทุนค่ากล่าวมีความแตกต่างกันเนื่องมาจากการศึกษาของ Phaitoon และ Madee เป็นการศึกษาต้นทุนการตลาดสูตรระหว่างเมืองในภาคตะวันออกเฉียงเหนือกับกรุงเทพฯ จึงทำให้ต้นทุนค่าส่งและค่าแรงงานที่ได้สูงกว่าผลที่ได้จากการศึกษาของส่วนใหญ่ที่ศึกษาต้นทุนการตลาดที่ศึกษาเฉพาะในพื้นที่เขตกรุงเทพฯ เท่านั้น

การศึกษาต้นทุนการตลาดในต่างประเทศนี้ได้แก่ การศึกษาของ N.R. Deomampo and T.B. Punzalan (1973) ซึ่งศึกษาต้นทุนการตลาดสูตรในประเทศไทยเป็นส์ โดยศึกษาต้นทุนการตลาดของผู้ผลิตสูตรที่ขายให้กับผู้ค้าปลีกอื่นๆ จากการศึกษาพบว่าต้นทุนค่าท่านส่งและค่าแรงงานเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 53.0 และประมาณร้อยละ 7.0 ของต้นทุนทั้งหมดตามลำดับ ส่วนต้นทุนการตลาดของกลุ่มผู้ค้าสูตรอื่นๆ พนวณเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 23.0 ของต้นทุนทั้งหมด และต้นทุนค่าแรงงานเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 22.0 ของต้นทุนทั้งหมด ผลการศึกษาต้นทุนการตลาดในประเทศไทยเป็นส์พบว่ามีความแตกต่างไปจากการศึกษาต้นทุนการตลาดสูตรของคนไทยส่วนใหญ่อย่างเห็นได้ชัด ยกเว้นการศึกษาของ Phaitoon และ Madee กล่าวว่าต้นทุนค่าท่านส่งของไทยจากการศึกษาของส่วนใหญ่เป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 1.16 - 1.68 ของต้นทุนทั้งหมด ในขณะที่ต้นทุนค่าท่านส่งของประเทศไทยเป็นส์เป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 23.0 - 53.0 ของต้นทุนทั้งหมด ส่วนต้นทุนค่าแรงงานที่ได้จากการศึกษาของคนไทยส่วนใหญ่พบว่าเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 0.55 - 0.89 ของต้นทุนทั้งหมด สาเหตุที่ต้นทุนค่าท่านส่งและค่าแรงงานจากการศึกษาของคนไทยส่วนใหญ่เป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 7.0 - 22.0 ของต้นทุนทั้งหมด สาเหตุที่ต้นทุนค่าท่านส่งและค่าแรงงานของการศึกษาของคนไทยส่วนใหญ่เป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 7.00 - 15.06 ของต้นทุนทั้งหมด จึงทำให้ต้นทุนค่าท่านส่งและค่าแรงงานจากการศึกษาของคนไทยส่วนใหญ่สูงกว่าต้นทุนการตลาดสูตรของประเทศไทย จึงทำให้ต้นทุนค่าท่านส่งและค่าแรงงานจากการศึกษาของประเทศไทยเป็นส์สูงกว่าต้นทุนการตลาดระหว่างเมืองต่างๆ จึงทำให้ต้นทุนค่าท่านส่งและค่าแรงงานจากการศึกษาของประเทศไทยเป็นส์ค่อนข้างมาก

แต่มีอิทธิพลต่อผลการศึกษาของ Phaitoon และ Madee กับผลการศึกษาของ N.R. Deomampo and T.B. Punzalan จะมีลักษณะคล้ายกันกล่าวคือเป็นการศึกษาต้นทุนการตลาดสูตรระหว่างเมืองเหมือนกัน แต่ผลการศึกษาที่ได้ของทั้งสองมีความแตกต่างกัน คือจะเห็นได้จากการศึกษาของ Phaitoon และ Madee พนวณาต้นทุนค่าท่านส่งและค่าแรงงานเป็นสัดส่วนร้อยละ 11.74 - 32.73 และเป็นร้อยละ 7.0 - 15.0 ของต้นทุนการตลาดทั้งหมดตามลำดับ ซึ่งเป็นสัดส่วนที่น้อยกว่าผลที่ได้จากการศึกษาของ N.R. Deomampo and T.B. Punzalan ที่มีต้นทุนค่าท่านส่งและค่าแรงงานเป็นสัดส่วนร้อยละ 7.00 - 22.00 และเป็นร้อยละ 23.00 - 53.00 ของต้นทุนการตลาดทั้งหมดตามลำดับ ส่วนสาเหตุสำคัญที่ทำให้สัดส่วนของต้นทุนค่าท่านส่งที่ได้จากการศึกษาในไทยค่าน้อยกว่าสัดส่วนของต้นทุนการตลาดสูตรที่ได้จากการศึกษาในประเทศไทยเป็นส์ เนื่องมาจากสภาพพื้นที่และสภาพการขนส่งของประเทศไทยเป็นส์มีความแตกต่างซึ่งมีมากกว่าสภาพพื้นที่ของประเทศไทย จึงทำให้สัดส่วนของต้นทุนการตลาดสูตรในประเทศไทยน้อยกว่าของประเทศไทยเป็นส์

## 2.4 ผลงานการศึกษาวิจัยด้านอื่น ๆ

นิยม ชั้นนิรันดร์ (2527) ได้ศึกษาถึงอุปสงค์การบริโภคนื้อสุกรในประเทศไทย โดยอาศัยแบบจำลองการวิเคราะห์อุปสงค์การบริโภค ดังนี้

$$\ln Q_p = a + b \ln \frac{P_p}{I} + c \ln \frac{P_c}{I} + d \ln \frac{P_b}{I} + e \ln \frac{Y}{I}$$

โดยที่

$Q_p$  = ปริมาณการบริโภคนื้อสุกรต่อคนต่อปี (กิโลกรัม)

$P_p$  = ราคาขายปลีกเนื้อสุกร (บาท / กิโลกรัม)

$P_c$  = ราคาขายปลีกเนื้อไก่ (บาท / กิโลกรัม)

$P_b$  = ราคาขายปลีกเนื้อโค (บาท / กิโลกรัม)

$Y$  = รายได้ต่อคนของประเทศ (บาท / ปี)

$I$  = ค่านิรากผู้บริโภค (ร้อยละ)

$a, b, c, d, e$  = ค่าคงที่และค่าสัมประสิทธิ์ของปัจจัยต่าง ๆ ในสมการ double logarithmic demand function

จากการที่ 2.1 เมื่อเปรียบเทียบผลการศึกษาอุปสงค์การบริโภคนื้อสุกรทั้ง 4 ภาคแล้ว พบว่า อุปสงค์การบริโภคนื้อสุกรของภาคเหนือน้มีความยึดหยุ่นต่อราคานื้อสุกรและต่อราคานื้อไก่สูงกว่าทุกภาค แสดงให้เห็นว่าในภาคเหนือนั้นมีเงื่อนไขสามารถตอบแทนเนื้อสุกร ได้เชิงซึ่งทำให้ราคานื้อสุกรไม่ค่อยยกต่องไว้太高 ให้หัวใจลงมาตามเกณฑ์ไป ซึ่งแตกต่างกับภาคใต้ที่มีความยึดหยุ่นต่อราคานื้อสุกรต่ำที่สุด ความสามารถที่เนื้อสัตว์ประมาก่อนทดสอบเนื้อสุกรมีน้อย จึงทำให้ระดับราคานื้อสุกรเคลื่อนไหวมากกว่าในภาคอื่น ๆ สำหรับภาคกลางและภาคตะวันออกเฉียงเหนือมีความยึดหยุ่นต่อราคานื้อสุกรใกล้เคียงกัน แต่ความยึดหยุ่นต่อรายได้ในภาคตะวันออกเฉียงเหนือนั้นค่าสูงกว่าภาคกลาง เล็กน้อย ทั้งนี้เนื่องมาจากการเป็นภาคที่น้ำผึ้งบริโภคนื้อสุกรต่อคนต่อปีสูงกว่าทุกภาค

ตารางที่ 2.1 การศึกษาอุปสงค์การบริโภคนื้อสุกร

ค่าสัมประสิทธิ์ และค่าทางสถิติ	พื้นที่	ภาคเหนือ	ภาคตะวันออก เฉียงเหนือ	ภาคกลาง	ภาคใต้
a		- 2.1043	- 3.4360	- 3.8282	- 7.124
b		- 1.9515 ( - 2.8961 )	- 0.9657 ( - 2.9915 )	- 0.9153 ( - 2.6334 )	- 0.1533 ( - 0.846 )
c		1.7683 ( 1.3619 )	0.3714 ( 1.5688 )	-	-
d		-	-	0.2779 ( 1.2970 )	0.8037 ( 0.7048 )
e		- 0.8362 ( 0.7926 )	1.0112 ( 3.0211 )	0.7822 ( 3.3690 )	2.8528 ( 2.2116 )
$R^2$		0.7563	0.8683	0.8812	0.5510
S.D.		0.2184	0.0501	0.0491	0.2965
D.W.		1.0381	1.9310	1.9710	0.6930