

## สารบัญ

	หน้า
กิตติกรรมประกาศ	๑
บทคัดย่อภาษาไทย	๒
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	๓
สารบัญตาราง	๔
<b>บทที่ 1 บทนำ</b>	<b>๕</b>
1.1 หลักการและเหตุผล	๕
1.2 วัตถุประสงค์ของการศึกษา	๖
1.3 ประโยชน์ที่ได้รับจากการศึกษา	๘
1.4 นิยามศัพท์	๙
<b>บทที่ 2 แนวคิด ทฤษฎี และทบทวนวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง</b>	<b>๑๐</b>
2.1 แนวคิดและทฤษฎี	๑๐
2.2 ทบทวนวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง	๑๒
<b>บทที่ 3 ระเบียบวิธีการศึกษา</b>	<b>๑๓</b>
3.1 ขอบเขตการศึกษา	๑๓
3.2 วิธีการศึกษา	๑๔
3.3 การวิเคราะห์ข้อมูลและสถิติที่ใช้	๑๕
3.4 ระยะเวลาในการดำเนินการศึกษา	๑๖
<b>บทที่ 4 ผลการศึกษา</b>	<b>๑๗</b>
ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับผู้ตอบแบบสอบถาม	๑๗
ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมการซื้อผลิตภัณฑ์ดูแลร่างกายของ พนักงานในนิคมอุตสาหกรรมภาคเหนือจังหวัดลำปูน	๑๘

## สารบัญ (ต่อ)

	หน้า
<b>บทที่ 5 สรุป และอภิปรายผล ข้อค้นพบ และข้อเสนอแนะ</b>	65
5.1 สรุปผลการศึกษา	65
5.2 อภิปรายผล	69
5.3 ข้อค้นพบ	71
5.4 ข้อเสนอแนะ	72
 บรรณานุกรม	75
ภาคผนวก	76
ประวัติผู้เขียน	83

**ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่**  
**Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University**  
**All rights reserved**

## สารบัญตาราง

ตาราง	หน้า
1 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเพศ	13
2 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามอายุ	14
3 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามสถานภาพ	14
4 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามรายได้ต่อเดือน	15
5 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามสถานภาพการใช้งาน	15
6 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามผลิตภัณฑ์คุณลักษณะที่ต้องซื้อเป็นประจำ	16
7 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามผลิตภัณฑ์คุณลักษณะที่ห่อที่ซื้อเป็นประจำ	17
8 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามผลิตภัณฑ์คุณลักษณะที่ห่อที่ซื้อเป็นประจำ	18
9 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามผลิตภัณฑ์คุณลักษณะที่ห่อที่ซื้อเป็นประจำ	19
10 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามผลิตภัณฑ์คุณลักษณะที่ห่อที่ซื้อเป็นประจำ	20
11 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามผลิตภัณฑ์คุณลักษณะที่ห่อที่ซื้อเป็นประจำ	21
12 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกคุณสมบัติในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ เช่น พูม่า กีฬา สุกี้ ฯลฯ	22
13 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเหตุผลสำคัญในการซื้อผลิตภัณฑ์ โภมล่างหน้า	23
14 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามประเภทผลิตภัณฑ์สนับสนุนที่นิยมซื้อใช้	24

## สารบัญตาราง (ต่อ)

ตาราง	หน้า
15 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเหตุผล สำคัญในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์สนับสนุน	25
16 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเหตุผล สำคัญในการซื้อผลิตภัณฑ์ครีมบำรุงผิว	26
17 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามคุณสมบัติ สำคัญของครีมบำรุงผิวที่ซื้อใช้	27
18 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามคุณสมบัติ ในการซื้อยาสีฟัน	28
19 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามความถี่ใน การซื้อผลิตภัณฑ์ เชมพู	29
20 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามความถี่ใน การซื้อผลิตภัณฑ์ โฟมล้างหน้า	30
21 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามความถี่ใน การซื้อผลิตภัณฑ์ ครีมบำรุงผิว	31
22 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามความถี่ใน การซื้อผลิตภัณฑ์ ยาสีฟัน	32
23 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามความถี่ใน การซื้อผลิตภัณฑ์ สนับสนุน	33
24 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามผู้ที่มีส่วน ร่วมในการตัดสินใจซื้อ	34
25 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามสถานที่ ในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ ดูแลร่างกาย	35
26 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามสถานที่ที่ ไปซื้อผลิตภัณฑ์ ดูแลร่างกายบ่อยที่สุด	36
27 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเหตุผลที่ ท่านไปซื้อจากร้านค้าที่บ่อยที่สุด	37

## สารบัญตาราง (ต่อ)

ตาราง	หน้า
28 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามโอกาสใน การซื้อผลิตภัณฑ์ดูแลร่างกาย	38
29 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามชนิดสื่อที่ ได้รับรู้ข้อมูล	39
30 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามปัจจัย หลักในการพิจารณาเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ดูแลร่างกาย	40
31 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามการ ตัดสินใจซื้อ ณ จุดขาย	41
32 แสดงจำนวน ร้อยละและค่าเฉลี่ยความพึงพอใจต่อผลิตภัณฑ์ดูแลร่างกาย	42
33 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม กรณีที่ผู้ตอบ แบบสอบถามพอใจในการใช้ผลิตภัณฑ์	43
34 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม กรณีที่ผู้ตอบ แบบสอบถามไม่พอใจในการใช้ผลิตภัณฑ์	44
35 แสดงจำนวนและร้อยละ ของคุณสมบัติของผลิตภัณฑ์ เชมพู จำแนก ตามเพศ	45
36 แสดงจำนวนและร้อยละ ของเหตุผลในการซื้อผลิตภัณฑ์ โฟมล้างหน้า จำแนกตามเพศ	46
37 แสดงจำนวนและร้อยละ ของผลิตภัณฑ์สูญ ประเภทที่ใช้มากที่สุด จำแนกตามเพศ	47
38 แสดงจำนวนและร้อยละ ของเหตุผลในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์สูญ จำแนกตามเพศ	48
39 แสดงจำนวนและร้อยละ ของเหตุผลในการซื้อผลิตภัณฑ์ครีมบำรุงผิว จำแนกตามเพศ	49
40 แสดงจำนวนและร้อยละ ของคุณสมบัติสำคัญผลิตภัณฑ์ครีมบำรุงผิวที่ ซื้อ จำแนกตามเพศ	50

## สารบัญตาราง (ต่อ)

ตาราง	หน้า
40 แสดงจำนวนและร้อยละ ของคุณสมบัติสำคัญผลิตภัณฑ์ครีมบำรุงผิวที่ซื้อ จำแนกตามเพศ	50
41 แสดงจำนวนและร้อยละ ของคุณสมบัติสำคัญผลิตภัณฑ์ยาสีฟันที่ซื้อ จำแนกตามเพศ	51
42 แสดงจำนวนและร้อยละ ของร้านค้าที่ซื้อผลิตภัณฑ์ดูแลร่างกาย ของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเพศ	52
43 แสดงจำนวนและร้อยละ ของปัจจัยหลักในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ ของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเพศ	53
44 แสดงจำนวนและร้อยละ การพิจารณาเปรียบเทียบผลิตภัณฑ์ห้องน้ำตัวต้นใจซื้อ ของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเพศ	54
45 แสดงจำนวนและร้อยละ คุณสมบัติสำคัญผลิตภัณฑ์卸妆水 ของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามรายได้ต่อเดือน	55
46 แสดงจำนวนและร้อยละ ของเหตุผลสำคัญในการซื้อผลิตภัณฑ์โฟมล้างหน้า จำแนกตามรายได้ต่อเดือน	56
47 แสดงจำนวนและร้อยละ ของผลิตภัณฑ์สนับที่นิยมซื้อ ของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามรายได้ต่อเดือน	57
48 แสดงจำนวนและร้อยละ ของเหตุผลสำคัญในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์ สบู่ ของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามรายได้ต่อเดือน	58
49 แสดงจำนวนและร้อยละ เหตุผลสำคัญในการซื้อผลิตภัณฑ์ครีมบำรุงผิว ของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามรายได้ต่อเดือน	59
50 แสดงจำนวนและร้อยละ คุณสมบัติสำคัญผลิตภัณฑ์ครีมบำรุงผิวที่ซื้อ ของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามรายได้ต่อเดือน	60
51 แสดงจำนวนและร้อยละ คุณสมบัติสำคัญผลิตภัณฑ์ยาสีฟันที่ซื้อ ของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามรายได้ต่อเดือน	61
52 แสดงจำนวนและร้อยละ ของปัจจัยหลักในการพิจารณาเลือกซื้อ ผลิตภัณฑ์ ของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามรายได้ต่อเดือน	62

**สารบัญตาราง (ต่อ)****ตาราง****หน้า**

- 53 แสดงจำนวนและร้อยละในการเปรียบเทียบผลิตภัณฑ์และตัดสินใจซื้อ  
ของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามรายได้ต่อเดือน

63

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved