ชื่อเรื่องการค้นคว้าแบบอิสระ

พฤติกรรมการซื้ออาหารสุนัขสำเร็จรูปในเขตเทศบาล
นครเชียงใหม่ อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่

ชื่อผู้เขียน

นายวีรเชษฐ์ จันทร์วรเชษฐ์

บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต

คณะกรรมการสอบการค้นคว้าแบบอิสระ

ผู้ช่วยศาสตราจารย์ คร. รวิพร คูเจริญใพศาล ประธานกรรมการ อาจารย์สุจรรย์พินธ์ สุวรรณพันธ์ กรรมการ ผู้ช่วยศาสตราจารย์ดารารัตน์ บุญเฉลียว กรรมการ

บทคัดย่อ

การศึกษาเรื่องนี้มีวัตถุประสงค์ เพื่อศึกษาถึงพฤติกรรมการซื้ออาหารสุนังสำเร็จรูปในเขต เทศบาลนครเชียงใหม่ อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ โดยเน้นการศึกษาส่วนประสมการค้าปลีกและ กระบวนการตัดสินใจซื้อ เก็บรวบรวมข้อมูลโดยใช้แบบสอบถามจากกลุ่มตัวอย่างที่ซื้ออาหารสุนัข สำเร็จรูปตามแหล่งร้านค้าปลีกทั่วไปและตลาดสด ร้านค้าสมัยใหม่ และกลุ่มคลินิกที่รักษาสัตว์ จำนวน 150 ราย ด้วยวิธีการสุ่มตัวอย่างแบบเจาะจง และนำข้อมูลที่ได้มาวิเคราะห์ข้อมูลเชิง พรรณนาด้วยวิธีทางสถิติ ประกอบด้วยค่าความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ย

ผลการศึกษา พบว่า ผู้ซื้อส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง มีอายุระหว่าง 20-30 ปี การศึกษาสูงสุด ระดับปริญญาตรี รายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท ประกอบอาชีพเป็นลูกจ้างธุรกิจเอกชน ปัจจุบันมีสุนัขซึ่งเลี้ยงไว้เป็นเพื่อนเล่นจำนวน 1 ตัว และให้อาหารสุนัขสำเร็จรูปแก่สุนัขที่เลี้ยง

ส่วนประสมการค้าปลีกมีผลต่อการตัดสินใจซื้ออาหารสุนัขสำเร็จรูปของผู้ซื้อในระดับมาก ทุกปัจจัย เรียงตามลำดับ คือ บุกลากรหรือพนักงาน กระบวนการให้บริการ สถานที่จัดจำหน่าย ผลิต กัณฑ์ ราคาสินค้า การส่งเสริมการตลาด และลักษณะทางกายภาพ ในขณะที่ปัจจัยสิ่งแวดล้อมทาง การตลาดมีอิทธิพลในระดับปานกลางทุกปัจจัย เรียงตามลำดับคือ ตัวแปรค้านวัฒนธรรม ภาวะ เศรษฐกิจในปัจจุบัน และตัวแปรค้านสังคม

สำหรับกระบวนการตัดสินใจซื้อและการตอบสนองของผู้ซื้อสินค้าอาหารสุนังสำเร็จรูป ปรากฏว่า ผู้ซื้อมักได้รับข้อมูลของผลิตภัณฑ์จากสื่อโทรทัศน์และการแนะนำของพนักงานแนะนำ สินค้า ส่วนการซื้อสินค้าจะพิจารณายี่ห้อที่มีชื่อเสียง และจะซื้อจากร้านที่มีพนักงานที่มีความรู้ เกี่ยวกับอาหารสุนัขสำเร็จรูปและสามารถแนะนำให้แก่ลูกค้าได้เป็นอย่างดีโดยจะซื้อทันที เมื่อ ต้องการไม่เกิน 1 สัปดาห์และจะเลือกซื้อยี่ห้อที่รู้จักกันอย่างแพร่หลาย คือ Pedigree โดยมีความ พึงพอใจหลังการซื้อในระดับมากถึงมากที่สุดและจะใช้อาหารสุนัขสำเร็จรูปต่อไปรวมทั้งจะ แนะนำสินค้าให้แก่บุคคลอื่นด้วย

Independent Study Title

Buying Behavior for Processed Dog Food in Chiang Mai

Municipal Area, Amphoe Mueang, Changwat Chiang Mai

Author

Mr. Weerachet Chanworachet

M.B.A.

Examining Committee

Asst.Prof.Dr. Rawiporn Koojaroenpaisan

Chairman

Lect. Suchanpin Suwanapan

Member

Asst.Prof. Dararatana Boonchaliew

Member

ABSTRACT

The purpose of this study was to study buying behavior for processed dog food in Chiang Mai Municipal area, Amphoe Mueang, Changwat Chiang Mai, focused on retailing mix and buying decision process. Data was collected by questionnaire from samples who bought processed dog food at general merchandize stores, fresh produce markets, modern stores, and animal clinics. One hundred and fifty samples were collected by purposive sampling, and data was analyzed by descriptive statistics: frequency, percentage, and mean.

The results of this study revealed that most buyers were female, between 20-30 years old, educated with a bachelor degree, salary of less than 10,000 baht and work as private employees. Each subject had a dog as their pet and feed her with processed dog food.

All retailing mix factors effected buyer decision ranked at a high level. The factors arranged from the highest influence were people, process, place, product, price, promotion, and physical evidence, respectively. Environmental factors effected buyer behavior at moderate level were cultural factors, current economic situation, and social factor, respectively.

With respect to buying decision process and buyer response to the processed dog food, it was shown that the buyers often receive product information from television media and sales person. Products were bought by well-known brand name and from a store that sales person

have good knowledge about processed dog food. Buying time was no longer than 1 week, and the most general well-known brand name was Pedigree. Post purchase satisfaction was ranked at a high level to a highest level. Furthermore, buyers would continue to use processed dog food and would recommend the products to others.