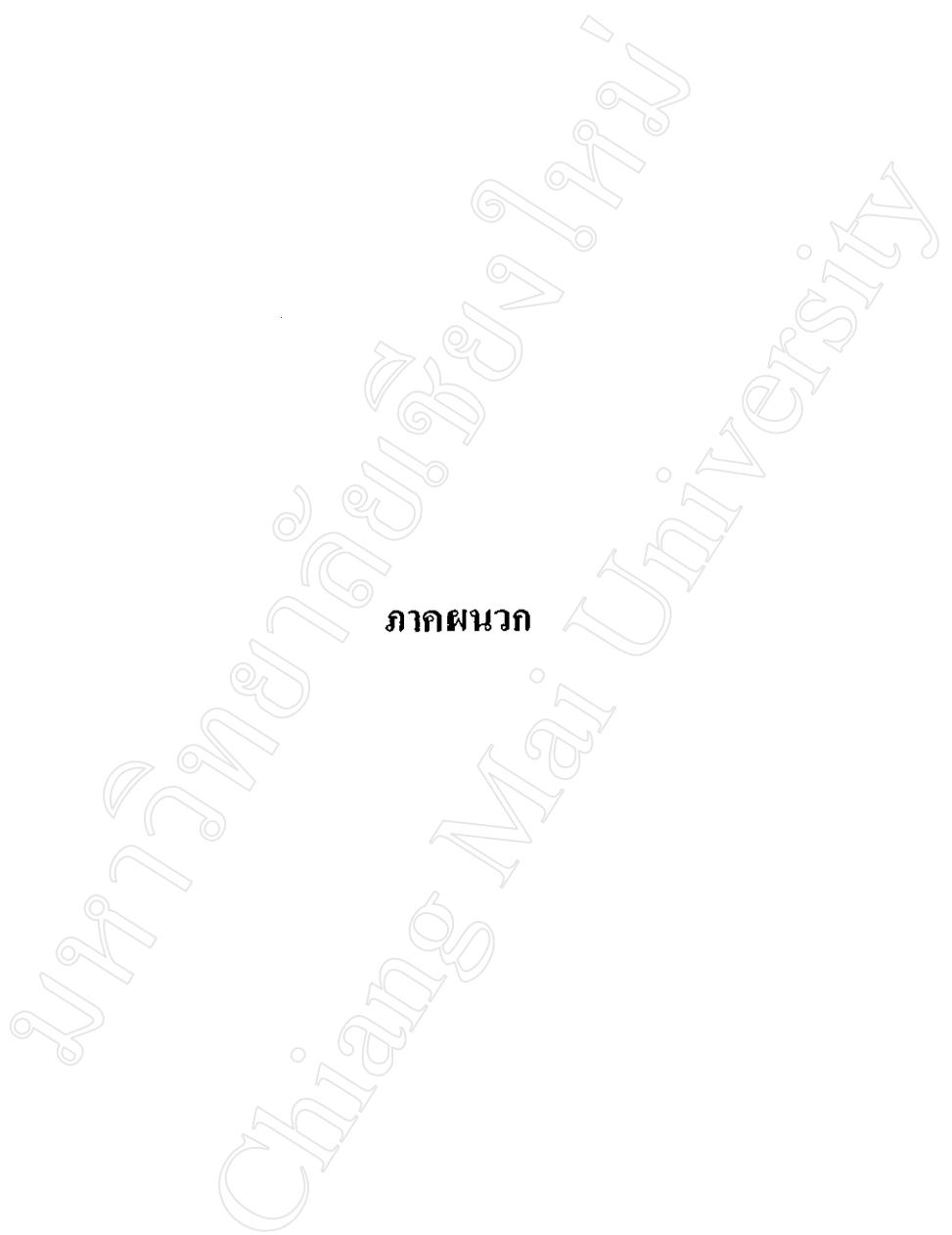


ภาควิชานวัตกรรม



แบบสอบถาม

ความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาดของห้างหุ้นส่วนจำกัด

เชียงใหม่ลำปางป่าเก้าสุขภัณฑ์ อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่

แบบสอบถามฉบับนี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาโทบัณฑิต สาขา วิชาบริหารธุรกิจ (สำหรับผู้บริหาร) คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ โดยมีวัตถุประสงค์ เพื่อศึกษาความพึงพอใจของลูกค้าที่มีต่อส่วนประสมทางการตลาดของห้างหุ้นส่วนจำกัดเชียงใหม่ ลำปางป่าเก้าสุขภัณฑ์ อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ ทั้งนี้เพื่อนำข้อมูลที่ได้ไปใช้ประโยชน์ทาง วิชาการและเพื่อเป็นแนวทางในการพัฒนาและปรับปรุงกลยุทธ์ทางการตลาดและการให้บริการให้ สอดคล้องกับความต้องการของลูกค้าผู้มีอุปการะคุณต่อไป

ผู้ศึกษาจึงขอความร่วมมือจากท่านในการตอบแบบสอบถามตามความเป็นจริง เพื่อ ประโยชน์ของตัวท่านเอง และผู้ศึกษาขออภัยในกรณีข้อมูลใดๆที่กรุณาให้ความร่วมมือ ในการตอบแบบสอบถาม

นพ อนันธ์ชินตรศิริ

ผู้ศึกษา

คำชี้แจง

แบบสอบถามดูดูนี้มีจำนวน 6 หน้า แบ่งเป็น 3 ส่วน ดังนี้

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

ส่วนที่ 2 ความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด

ส่วนที่ 3 ปัญหา

กรุณาตอบแบบสอบถามครบถ้วน 3 ส่วน

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

คำชี้แจง โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ในวงกลมเพียงข้อเดียว หรือเติมข้อความลงในช่องว่างที่เว้นไว้

1. เพศ

- 1) ชาย
- 2) หญิง

2. อายุ

- | | |
|--|--|
| <input type="radio"/> 1) ไม่เกิน 20 ปี | <input type="radio"/> 2) 21-30 ปี |
| <input type="radio"/> 3) 31-40 ปี | <input type="radio"/> 4) 41-50 ปี |
| <input type="radio"/> 5) 51-60 ปี | <input type="radio"/> 6) มากกว่า 60 ปี |

3. ระดับการศึกษาสูงสุด

- | | |
|---|---|
| <input type="radio"/> 1) ต่ำกว่ามัธยมศึกษาตอนปลาย | <input type="radio"/> 2) มัธยมศึกษาตอนปลาย |
| <input type="radio"/> 3) อนุปริญญา / ปวส. | <input type="radio"/> 4) ปริญญาตรี |
| <input type="radio"/> 5) สูงกว่าปริญญาตรี | <input type="radio"/> 6) อื่น ๆ (โปรดระบุ)..... |

4. ท่านประกอบอาชีพ

- | | |
|---|---|
| <input type="radio"/> 1) ข้าราชการ / พนักงานรัฐวิสาหกิจ | <input type="radio"/> 2) พนักงานธุรกิจเอกชน |
| <input type="radio"/> 3) ธุรกิจส่วนตัว | <input type="radio"/> 4) รับจ้างอิสระ |
| <input type="radio"/> 5) พ่อบ้าน / แม่บ้าน | <input type="radio"/> 6) อื่น ๆ (โปรดระบุ)..... |

5. รายได้เฉลี่ยต่อเดือน

- | | |
|---|--|
| <input type="radio"/> 1) ไม่เกิน 5,000 บาท | <input type="radio"/> 2) 5,001-10,000 บาท |
| <input type="radio"/> 3) 10,001-15,000 บาท | <input type="radio"/> 4) 15,001-20,000 บาท |
| <input type="radio"/> 5) 20,001-25,000 บาท | <input type="radio"/> 6) 25,001-30,000 บาท |
| <input type="radio"/> 7) มากกว่า 30,000 บาท | |

6. ท่านทราบเกี่ยวกับ ห้างหุ้นส่วนจำกัด เชียงใหม่ดำเนินปางปานก์ สุขกันต์ จากแหล่งใด
(ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- 1) หนังสือพิมพ์
- 2) วิทยุ
- 3) บุคคลในครอบครัวหรือญาติ
- 4) เพื่อนหรือคนรู้จัก
- 5) รู้จักเอง / ขับรถผ่านร้าน
- 6) อื่นๆ (โปรดระบุ)

7. ท่านมาซื้อสินค้าที่ ห้างหุ้นส่วนจำกัดเชียงใหม่ดำเนินปางปานก์ สุขกันต์ ครั้งนี้เป็นครั้งที่เท่าไหร

- 1) ครั้งแรก
- 2) ครั้งที่ 2-5
- 3) ครั้งที่ 6-10
- 4) มากกว่า 10 ครั้ง

8. ท่านมาซื้อสินค้าประเภทใด (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- 1) กระเบื้อง
- 2) สุขกันต์
- 3) ก็อกน้ำ
- 4) ประตู พี.วี.ซี
- 5) อิฐแกร็บ
- 6) อุปกรณ์ห้องน้ำ
- 7) อุปกรณ์ห้องครัว
- 8) ถุงน้ำมัน, บานพับ, มือจับ, กลอน
- 9) อื่นๆ (โปรดระบุ)

ส่วนที่ 2 ความพึงพอใจของลูกค้าต่อส่วนประสมทางการตลาด

คำชี้แจง โปรดพิจารณาข้อความที่กำหนดให้ต่อไปนี้ และทำเครื่องหมาย ในช่องด้านหลัง

แต่ละข้อเพียงช่องเดียวให้ตรงกับความพึงพอใจของท่านที่มีต่อข้อความดังกล่าว

ส่วนประสมทางการตลาด	ความพึงพอใจ				
	ไม่พึงพอใจ	น้อยที่สุด	น้อย	มาก	มากที่สุด
1. ด้านผลิตภัณฑ์					
- คุณภาพของสินค้า					
- ความหลากหลายของสินค้า					
- ความหลากหลายของยี่ห้อ					
- การมีสินค้าตัวอย่าง					
- ความครบถ้วนของสินค้า					
- ความทันสมัยของสินค้า					
- การมีสินค้าพร้อมขาย					
- การรับคืนหรือเปลี่ยนสินค้า					
- อื่น ๆ (โปรดระบุ) _____					
2. ด้านราคา					
- ราคาขาย					
- การติดป้ายราคา					
- การต่อรองราคาได้					
- ราคามาตรฐานกับคุณภาพสินค้า					
- สินค้าแต่ละชนิดมีหลากหลายให้เลือก					
- การชำระค่าสินค้าด้วยบัตรเครดิต					
- การให้ส่วนลดเงินสด					
- การให้สินเชื่อ					
- อื่น ๆ (โปรดระบุ) _____					

ส่วนประสมทางการตลาด	ความพึงพอใจ				
	ไม่พึงพอใจ	น้อยที่สุด	น้อย	มาก	มากที่สุด
3. ด้านสถานที่					
- ที่จอดรถ					
- ที่พักรับรองลูกค้า					
- พื้นที่ในร้าน					
- ทำเลที่ตั้งของร้าน					
- บรรยากาศในร้าน					
- แสงสว่างในร้าน					
- การตกแต่งภายในร้าน					
- การจัดหมวดหมู่สินค้า					
- การจัดหน้าร้าน					
- อื่น ๆ (โปรดระบุ) _____					
4. ด้านการส่งเสริมการตลาด					
- การโฆษณา					
- การประชาสัมพันธ์					
- การส่งเสริมการขายด้วยการลด แลก แจก แถม					
- การจัดแสดงสินค้าให้เห็นวิธีดูตั้งแต่และการใช้งานจริง					
- จำนวนพนักงานอำนวยความสะดวก					
- ความสุภาพ มีมนุษยสัมพันธ์ของพนักงาน					
- ความเข้าใจถึงความต้องการของลูกค้าของพนักงาน					
- การปฏิบัติงานของพนักงาน					
- ความชำนาญและความรู้เกี่ยวกับสินค้าของพนักงาน					
- การอธิบายถึงคุณภาพและประโยชน์ใช้สอยสินค้าของพนักงาน					
- การอำนวยความสะดวกให้กับลูกค้าของพนักงาน					
- การให้บริการและแก้ปัญหาให้ลูกค้าของพนักงาน					
- อื่น ๆ (โปรดระบุ) _____					

ส่วนที่ 3 ปัญหา

คำชี้แจง โปรดพิจารณาข้อความที่กำหนดให้ต่อไปนี้ แล้วทำเครื่องหมาย ✓ ในช่องด้านหลัง
แต่ละข้อเพียงช่องเดียวให้ตรงกับความรู้สึกของท่าน

ปัญหา	ระดับปัญหา				
	ไม่มีปัญหา	น้อยที่สุด	น้อย	มาก	มากที่สุด
1. ด้านผลิตภัณฑ์					
- สินค้าไม่มีคุณภาพ					
- สินค้าชำรุด เสียหาย					
- สินค้าขาดตลาด					
- มีสินค้าให้เลือกน้อย					
- สินค้าล้าสมัย					
- การเคลมสินค้าใช้เวลานาน					
- อื่น ๆ (โปรดระบุ) _____					
2. ด้านราคา					
- ราคายาไม่คงที่					
- ไม่ติดป้ายของราคาให้ชัดเจน					
- ต่อรองราคาสินค้าได้ไม่นาน					
- ไม่มีส่วนลดเงินสด					
- ราคางบประมาณที่อื่น					
- อื่น ๆ (โปรดระบุ) _____					
3. ด้านสถานที่					
- มีที่จอดรถน้อย					
- ป้ายชื่อร้านไม่เห็นอย่างเด่นชัด					
- พื้นที่ในร้านไม่กว้างขวาง					
- ที่พักรับรองลูกค้าไม่พอเพียง					
- แสงสว่างภายในร้านไม่พอเพียง					
- อากาศภายในร้านถ่ายเทไม่สะดวก					
- ห้าสินค้ายาก					
- ไม่จัดสินค้าเป็นหมวดหมู่					

ปัญหา	ระดับปัญหา				
	ไม่มีปัญหา	น้อยที่สุด	น้อย	มาก	มากที่สุด
3. ด้านสถานที่ (ต่อ)					
- การส่งของล่าช้า					
- การส่งของไม่ครบจำนวน					
- อื่น ๆ (โปรดระบุ) _____					
4. ด้านการส่งเสริมการตลาด					
- การส่งเสริมการขาย ด้วยการลด แลก แจก แถม ไม่น่าสนใจ					
- การจัดส่งสินค้าไม่ตรงตามกำหนดเวลา					
- มีการโฆษณาอย่างไม่น่าสนใจ					
- จำนวนพนักงานอ่อนวยความสะดวกไม่เพียงพอ ต่อความต้องการของลูกค้า					
- พนักงานคิดเงินผิด					
- พนักงานไม่มีมนุษยสัมพันธ์					
- พนักงานไม่เข้าใจถึงความต้องการของลูกค้า					
- พนักงานไม่มีความคล่องแคล่วในการปฏิบัติงาน					
- พนักงานไม่มีความรู้เกี่ยวกับสินค้า					
- พนักงานไม่สามารถอธิบายถึงสินค้าได้อย่างถูกต้อง					
- พนักงานไม่สามารถให้บริการและแก้ไขปัญหาของลูกค้าอย่างรวดเร็ว					
- อื่น ๆ (โปรดระบุ) _____					

ประวัติผู้เขียน

ชื่อ

นาย นพ อนุรุทธิ์เนตรศิริ

วัน เดือน ปี เกิด

24 ตุลาคม 2512

ประวัติการศึกษา

ระดับประถมศึกษา	โรงเรียนชินเชียง
ระดับมัธยมศึกษา	โรงเรียนสาธิตมหาวิทยาลัยเชียงใหม่
ระดับปริญญาตรี	บริหารธุรกิจบัณฑิต มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

ประวัติการทำงาน

พ.ศ. 2534 – ปัจจุบัน	ผู้จัดการ ห้างหุ้นส่วนจำกัดเชียงใหม่ล้าปาง ปานเกสุขภัณฑ์
----------------------	---