

## บทที่ 2

### เอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

**ผู้จัยໄດ້ເຮັບເຮືອງເອກສາຣແລະງານວິຈີຍທີ່ເກີຍວິຊົງ ໂດຍແປ່ງອອກເປັນຫວັງຂອດັ່ງນີ້**

1. ແນວຄົດເກີຍກັບຕາຄັນດໂກ ກຣະບູ້ອ
2. ກາຣດຳເນີນງານຂອງຕາຄັນດໂກ ກຣະບູ້ອ
3. ຜຸດງານວິຈີຍທີ່ເກີຍວິຊົງ

#### 1. ແນວຄົດເກີຍກັບຕາຄັນດໂກ ກຣະບູ້ອ

ກຽມປຸ່ງສັດວິ (2530) ໄດ້ໄຫ້ຄວາມໝາຍຂອງຕາຄັນດໂກ-ກຣະບູ້ອໄວ້ວ່າເປັນສັດຖານທີ່ຜູ້ນົບຮົງໂກຄ  
ຫຼືຜູ້ຫຼືອແລ້ວຜູ້ໝາຍຫຼືອຄຸນການມາພັບກັນ ແລ້ວຕິ່ງຮາຄາເພື່ອໝາຍສິນຄໍາ ໂດຍມີຽບແນນແລະວິດີທາງ  
ດຳເນີນກາຣື່ອ ເກຍຕຣກຮູ້ເລີ່ຍສັດວິມີຄວາມປະສົງສົງຂະໜາຍສັດວິຂອງຕົນ ມີຄວາມຈຳເປັນຕົ້ນໃຫ້ຈ່າຍ  
ເພີ່ມຈະນຳສັດວິເຂົ້າມາຂາຍໃນຕາຄັນດຍໜ່ອຍໃນທົ່ວໂລ່ນ ສັດວິແທ່ລ່ານີ້ຈະຄູກຫຼືອໝາຍແລກປຶ່ງນໍາມູນເວີຍນ  
ຈາກຕາຄັນດັ່ງນີ້ໄປຕາຄັນດັ່ງນີ້ໄປ ໂດຍກຣະບູ້ອທີ່ມີລັກພະນັດ ກີ່ຈະມີເກຍຕຣກຮູ້ໄວ້ເປັນພ່ອ<sup>1</sup>  
ພັນນີ້ ແມ່ພັນນີ້ ຢ່າງເກຍຕຣກບາງຮາຍ ກີ່ຈະເລືອກຫຼືອສັດວິທີ່ມີສຸຂພາພໄມ່ຄ່ອຍສົມບູລົມ ເພື່ອນຳໄປປຸ່ນ  
ປະມາມ 2-3 ເຊື່ອນ ແລ້ວຈະນຳກັບເຫັນຕາຄັນດັ່ງນີ້ເພື່ອຈຳເນີນຢ່າຍຕ່ອງໄປ ໂດຍກຣະບູ້ອນຳວັງຕ່ວຸນກີ່ຈະຄູກຫຼືອ  
ເພື່ອສ່າງໂຮງໝ່າສັດວິຜູ້ຫຼືອບາງຮາຍກີ່ເກີນກໍໄວ້ ຈາກກາຣເລືອກຫຼືອສັດວິໃນຮາຄານີ້ ແລ້ວຈໍານ່າຍອອກໄກໃນ  
ວັນນີ້ດ້ວຍຮາຄາທີ່ສູງກວ່າ ຕາຄັນດໂກ ກຣະບູ້ອ ສ່ວນໄຫລູ່ເປັນເອກະນຸຍາ ອົບຄໍາທີ່ມີອາຊີພົກຄໍາສັດວິຢູ່ແລ້ວ  
ໂດຍມີໜ່າຍຮາຍກາຣໃຫ້ບົກກາຣອຢູ່ໃນຕາຄັນດໂກ ໂດຍກາຣ້ອໝາຍທ່າງໆ ໄປມືອງໆ 2 ລັກພະນັດ ເພື່ອນຳໄປ  
ໃຫ້ເປັນແຮງງານທາງເກຍຕຣກ ຢ່າງເພື່ອກາຍພັນນີ້ ແລະກາຣ້ອໝາຍເພື່ອກາຣບຣົງໂກຄ ໂດຍກາຣ້ອໝາຍໃນປິຈຸນ້ນຈະຫາຍເປັນຕົວ ໂດຍໄມ້ໄດ້ຮັ້ງນໍາຫັນກ  
ແລກກາຣດໍາເນີນງານຂອງຕາຄັນດໂກ ກຣະບູ້ອສ່ວນນາກ  
ເກຍຕຣກຈະອາສີປະສົບກາຣົດຂອງຕົນເອງແລະອາສີຢ່າວຈາກເພື່ອນບ້ານ ໙ີ້ອ່າງເກຍຕຣກຫຼືອພ່ອ<sup>2</sup>  
ຄໍາເອງກີ່ຕາມ ໄດ້ບົກກາຣຈ່າວສາຣາຈາກຕາຄັນດ້ອຍມາກ ນອກຈາກນີ້ແລ້ວກາຣດໍາເນີນງານຂອງຕາຄັນດັ່ງນີ້  
ປະສົງປັ້ງຫາ ເຊັ່ນ ກາຣາດອໍານາຈຕ່ອງຮອງຮາຄາຂອງເກຍຕຣກ ປັ້ງຫາໃນກາຣເຄີ່ອນຍ້າຍສັດວິ ໙ີ້ອ່າງຈາກ  
ຕາຄາໄມ່ສາມາດອອກໃນເຄີ່ອນຍ້າຍສັດວິໄດ້ ທ່ານໄໝຜູ້ຫຼືອດັ່ງເລີຍຄໍາໃຫ້ຈ່າຍເພີ່ມເຂົ້ນ ຜົ່ງມີພັກຮະບູບຕ່ອ  
ຕັ້ນຫຸນກາຣ້ອສັດວິແລກຮະບູບຕ່ອຮາຄາຂາຍສັດວິຂອງຜູ້ໝາຍດ້ວຍ ປັ້ງຫາເອີກປະກາຮນິ່ງກີ່ອ ເຈົ້າຫຼຳທີ່  
ໄມ່ເພີ່ມພອທຳໃຫ້ໄມ່ສາມາດບົກກາຣໃຫ້ຄວາມສະຄວກໄດ້ອໍານຸ່ງທົ່ວສິງ ປັ້ງຫາຕ່າງໆ ໃນກາຣດໍາເນີນງານ  
ຂອງຕາຄັນດໂກ ກຣະບູ້ອ ຈຳເປັນຈະຕ້ອງອາສີຫຼືອວ່າງານຮາຍກາຣຕ່າງໆ ວ່າມກັບເອກະນຸຍາ ຢ່າງເກຍຕຣກ  
ເກຍຕຣກຈ່າວສາຣາຈາກຕາຄັນດ້ອຍມາກ ແລະເພື່ອໄຫ້ຕາຄາມີຄວາມນິ້ນຄອງ ດັ່ງນີ້  
ກຽມປຸ່ງສັດວິໄດ້ວັງແນວທາງກາຣພັນຕາຄັນດັ່ງນີ້

1. จัดตั้งตลาดนัดที่เป็นทางการเพื่อให้เป็นแหล่งซื้อขายแลกเปลี่ยนสัตว์ของเกษตรกร
2. จัดระบบอำนวยการของตลาดปศุสัตว์เพื่อให้การซื้อขายเป็นไปด้วยความถูกต้อง ยุติธรรมรวมทั้งให้บริการแก่เกษตรกร ผู้ซื้อ ผู้ขายในการซื้อขายและเคลื่อนย้ายสัตว์
3. ปรับปรุงระบบการซื้อขาย แลกเปลี่ยนแบบเหมาตัวให้เป็นการซื้อขายแบบชั่งนำหนัก พร้อมทั้งแสดงภาวะการตลาด และราคากลางสำหรับซื้อขายในท้องถิ่นนั้น ๆ
4. ให้ความรู้ด้านการตลาด การคัดเลือกพันธุ์สัตว์ การเลี้ยงสัตว์พันธุ์ต่าง ๆ
5. ขยายสถานภาพตลาดนัด ให้เป็นแหล่งซื้อขายพันธุ์ทุกประเภทเพื่อกระจายพันธุ์สัตว์ ที่ดีแก่ผู้เลี้ยงสัตว์ทั่วไป

## 2. การดำเนินงานของตลาดนัดโโค-กระบือ

นิรันดร์ (2522) กล่าวว่า ในการดำเนินงานของเจ้าของตลาดนัด มีหลักการสำคัญที่จะต้องยึดถือปฏิบัติตามต่อไปนี้

1. เป็นฝ่ายจัดหาสถานที่ให้เพียงพอให้แก่ผู้ขายที่นำสัตว์มา สำหรับจำนวนสัตว์ในฤดูที่สัตว์ฤดูนำมายามากที่สุด
2. จัดหาห้องและร่มไม้สำหรับผู้ขายสัตว์ที่ลุյงนา สัตว์ที่ไม่มีเชือกจูงแต่ต้องมาเป็นฝูงเข้า ของตลาดต้องทำความสะอาดโดยก้นรื้วไว้ให้ต่างหาก
3. จัดทำเนินคิน เพื่อการนำสัตว์ขึ้นหรือลงจากรถบรรทุก สำหรับพ่อค้าที่มากว้านซื้อ สัตว์ครั้งละจำนวนมาก ๆ
4. โฆษณาในระยะเริ่มดำเนินการ และหมายเหตุการสำหรับให้ความปลอดภัยกับผู้ซื้อขาย สัตว์ที่ตลาดนัด
5. ตลาดนัดที่เปิดประจำ และมีพ่อค้าสัตว์มาก ๆ อาจจำเป็นต้องหาทางเปิดที่พักแรมแบบคิดค่าบริการสำหรับพ่อค้าสัตว์ต่างท้องถิ่น ซึ่งเดินทางมาถึงก่อนวันเปิดตลาด

ฝ่ายเศรษฐกิจการปศุสัตว์ (2533) รายงานว่าการดำเนินงานภายในตลาดนัด โโค-กระบือ จะเริ่มตั้งแต่เข้าจนถึงเที่ยงหรือบ่าย ตั้งแต่เวลา 05.30 น. จนถึงเวลาประมาณ 13.00 น. ทั้งนี้ ขึ้นอยู่กับ

1. จำนวนสัตว์ที่นำมาซื้อขายในตลาดนัดถ้าจำนวนสัตว์ที่นำมาซื้อขาย ในตลาดนัดมีมากผู้ซื้อสัตว์ต้องใช้เวลานานในการเลือกคุณภาพสัตว์ให้ทั่วถึง แต่ถ้าจำนวนสัตว์มีน้อยผู้ซื้อไม่ต้องเสียเวลาคิดเลือกสัตว์ เมื่อซื้อขายสัตว์กันได้แล้ว จำนวนสัตว์ลดลง ตลาดนัดก็จะเดิกไปโดยปริยาย
2. จำนวนผู้ประกอบการในตลาดนัดกว่ามีมากน้อยเพียงใด ถ้ามีผู้ประกอบการมาตลาดกีเดิมชา

3. สภาพของตลาดนัด ในบริเวณที่ทำการซื้อขายโโค-กระบือ ควรมีบริเวณกว้างๆ วางพื้นสมควร ควรมีรั้วเงามั่ง凸เดดสำหรับสัตว์และผู้ประกอบการค้าสัตว์ ถ้า凸เดดร้อนจัดตลาดจะเดิกไว

4. วิธีการซื้อขายโดยทั่วไปจะมีการซื้อขายมากช่วงเวลา 08.00-10.00 น. ซึ่งเป็นระยะเวลาที่ผู้ขายนำสัตว์ของตนมาถึงตลาดและเลือกสถานที่ขาย ผู้ซื้อสัตว์ต่างใหญ่ก็จะเดินทางมาถึงตลาด การซื้อขายจะใช้วิธีตกลงราคา กันเองตามความพอด้วยของผู้ซื้อและผู้ขาย โดยจะซื้อเป็นรายตัว หรือหมาฝูงก็ได้ ผู้ซื้อจะเดือกดูสัตว์ที่ผูกไว้ตามหลักต่าง ๆ เมื่อพอใจแล้วสามารถต่อรองราคากับเจ้าของได้ เมื่อตกลงราคากันแล้วก็จะเสียค่าธรรมเนียมการซื้อขายให้เจ้าของตลาด ซึ่งจะเขียนเป็นใบเสร็จรับเงิน หรือใบสำคัญการซื้อขาย ซึ่งมีรายละเอียด ได้แก่ ชื่อเจ้าของโโค กระเบื้อง ทะเบียนการค้าสถานที่อยู่อาศัย ลักษณะโโค กระเบื้อง บัตรประชาชน หากมีการเคลื่อนย้ายโโค กระเบื้อง ไปยังจังหวัดอื่นต้องขออนุญาตจากปศุสัตว์จังหวัดก่อน

5. การเสียค่าธรรมเนียมให้เจ้าของตลาดนัดผู้ซื้อหรือผู้ขายจะเป็นผู้จ่ายค่าธรรมเนียมให้เจ้าของตลาดก็ได้แล้วแต่จะตกลงกัน โดยปกติแล้วผู้ขายจะเป็นผู้จ่ายค่าธรรมเนียม สำหรับค่าธรรมเนียมที่เรียกเก็บในแต่ละตลาดนั้นแตกต่างกันออกไป แต่จะอยู่ในระหว่าง 5-10 บาท ต่อสัตว์ 1 ตัว สำหรับตลาดนัดที่เริ่มดำเนินการใหม่ ๆ บางแห่งไม่เรียกเก็บค่าธรรมเนียมจากสัตว์ที่ขายได้ ตลาดนัดบางแห่งมีการเรียกเก็บค่าผ่านประตูสำหรับโโค กระเบื้อง ที่นำเข้าไปในตลาดนัดครั้งหนึ่งก่อน โดยคิดราคาตัวละ 2 บาท เมื่อขายโโค กระเบื้อง ได้แล้ว จึงเรียกเก็บค่าธรรมเนียมจากการขายอีกครั้งหนึ่ง

เทอร์ชัย (2522) กล่าวถึงการซื้อขายภายในตลาดนัดว่า จะเริ่มต้นแต่เช้านถึงเที่ยงหรือบ่าย หรือขณะที่เดคร้อนจัดก็จะเดิน ผู้ซื้อจะเดินเลือกดูสัตว์ที่ผูกไว้ ตามหลักต่าง ๆ หากจะมีการแบ่งประเภทไว้ เมื่อพอใจแล้วให้ไหนก็สามารถต่อรองราคากันได้ทันทีกับเจ้าของ ซึ่งจะยืนอยู่ใกล้ ๆ กับสัตว์ของตนเอง ถ้าพอใจตกลงราคากัน ถ้าไม่พอใจก็เดินไปเลือกตัวอื่น ๆ ต่อไป เมื่อตกลงซื้อจะชำระค่าสัตว์เป็นเงินสด หลังจากนั้นผู้ขายจะต้องชำระเงินค่าธรรมเนียมให้กับเจ้าของตลาดหรือตัวแทนพร้อมกับรับใบสำคัญการซื้อขาย ซึ่งออกให้เพื่อแสดงว่าสัตว์นั้นผ่านการซื้อขายที่ตลาดนี้ ใบสำคัญการซื้อขายจะมีชื่อผู้ซื้อและผู้ขาย พร้อมจดหลักฐานจากบัตรประจำตัวประชาชน

#### ความสำคัญในการเผยแพร่กิจและสังคมของตลาดนัด

ชัยวัฒน์(2527) กล่าวว่า ตลาดที่มีศูนย์กลางดำเนินงานการซื้อขายในท้องถิ่น เช่น ตามหมู่บ้าน ตำบล และอำเภอ เป็นจุดแรกเริ่มของการเข้าถึงตลาดของเกษตรกร โดยเฉพาะเกษตรกรขนาดเล็ก ซึ่งไม่สามารถเดินทางไปขายเป็นระยะทางไกลได้ ในท้องที่ที่มีการพัฒนาต่ำ ในด้านการผลิตและการคุณภาพน้ำดื่มน้ำ แหล่งซื้อขาย เพื่อให้เกิดการแลกเปลี่ยนในท้องที่มีความสำคัญมาก ตลาดนัด ซื้อขายในท้องถิ่น นอกจากราคาจะให้เกิดความสะดวกในการซื้อขายผลิตผล ในท้องถิ่นแล้วยังมีความสำคัญในการเพิ่มพูนรายได้ให้กับเกษตรกรอีกด้วย

อมรรัตน์ (2529) กล่าวถึง ความสำคัญของตลาดนัดโโค กระเบื้อง ถ้าพ่อค้าต้องการวัว ควาย จำนวนหนึ่งก็ต้องเสียเวลาในการเดินทางไปซื้อวัว ควาย ที่เกินความจำเป็นออกไป แต่มีมีการจัด

ตลาดนัดโโค ระบะบีอ ก็จะทำให้เกิดความสะดวกทั้งผู้ซื้อ ผู้ขาย เพราะทำให้ผู้ซื้อพบผู้ที่จะขายโดยไม่ต้องเสียเวลาในการเดินทางไปตามหมู่บ้านต่าง ๆ

นอกจากนี้ยังจะทำให้เกยตกรารถานรถเลือกสัตว์ที่ดี ๆ ไว้ใช้งานหรือเพื่อวัตถุประสงค์อื่น ๆ โดยอาจจะนำสัตว์เก่าที่มีอยู่มาแลกเปลี่ยนหรือซื้อขาย และก่อให้เกิดการค้ายาเสื่อมไปที่ต่าง ๆ ด้วย

บุลสารวัต ควาย (2538) รายงานว่า บทบาทและความสำคัญของตลาดนัดโโค ระบะบีอ

1. เป็นสถานที่สำคัญของเกษตรกรหรือผู้ซื้อ สำหรับสัตว์ใช้งาน

2. เป็นสถานที่ก่อให้เกิดการสะสมของเงินหรือเป็นที่หมุนเวียนเงิน เช่น เกษตรจะซื้อในฤดูทำนา พอหมคฤดูทำนา ไม่สามารถเลี้ยงได้ก็ขาย เพราะขาดเงินที่จะต้องใช้จ่าย สำหรับสิ่งอื่น ๆ จึงจำเป็นจะต้องขายสัตว์

3. เป็นแหล่งแลกเปลี่ยนสัตว์ใช้งาน สำหรับผู้ที่เห็นว่าสัตว์เดิมมีอายุมากเกินไปหรือทำงานไม่ดี ถ้าสามารถนำไปแลกเปลี่ยนกับสัตว์ที่คนพอกใจมากกว่าจากตลาดนัด

4. เป็นแหล่งรวมสัตว์สำหรับป้อนโรงฟาร์มสัตว์ เช่น ในภาคเหนือมีที่เรียงใหม่และลำพูน

5. เป็นแหล่งพัฒนาระบบของเกษตรกร ตลาดนัดโโค ระบะบีอ เป็นสถานที่สำคัญที่เกษตรกรในห้องถินได้พัฒนาปรับปรุงการทำสัปดาห์ เป็นวันที่พักผ่อนหย่อนใจและหาซื้อของใช้ที่ต้องการ

6. เป็นศูนย์กลาง แหล่งขายอุปกรณ์ไร่นาอื่น ๆ อาทิ เช่น มีด ขอบ เสียม กระดิ่งผูกคอ เชือกคามสัตว์ รวมทั้งสินค้า เปิดเต็ม ได้แก่ หอน กระเทียม เครื่องคิ่ม บุหรี่ เป็นต้น

#### การกำหนดราคา

ตลาดนัดโโค ระบะบีอ เป็นแหล่งที่ผู้ซื้อและผู้ขายนิยมมาซื้อขายโดยระบะบีอกันมาก เนื่องจากมีสัตว์ให้เลือกตามความต้องการ ผู้ขายถ้าสามารถขายได้ตามราคากลางซึ่งทั้งนี้ย่อมขึ้นอยู่กับอุปสงค์อุปทานของโโค ระบะบีอ ด้วย เช่น ช่วงก่อนฤดูการทำนา เกษตรจะมีความต้องการโโค ระบะบีอไว้ใช้แรงงานในไร่นา ในระยะนี้ราคาโโค ระบะบีอจะค่อนข้างสูง แต่เมื่อหมดฤดูการทำนาเกษตรกรบางส่วนจะนำโโค ระบะบีออกจำหน่าย ทำให้ปริมาณโโค ระบะบีอในตลาดนัดมาก ราคาโโค ระบะบีอในระยะนี้จึงลดลงต่ำกว่าช่วงอื่น ๆ

ส่วนการกำหนดราคาโโค ระบะบีอ มีรีวิต เป็นการกำหนดโดยหมายเป็นตัว และเปรียบเทียบกับราคainตลาดห้องถิน ผู้ซื้อจะพิจารณาขูร่างลักษณะภายนอกโดยพิจารณาถึงความสมบูรณ์แข็งแรง รูปร่างได้สอดส่วนหรือไม่และไม่มีลักษณะผิดปกติ อาชุดของสัตว์จะพิจารณาว่าไม่เป็นสัตว์ที่แก่เกินไป (อายุไม่เกิน 15 ปี) ส่วนโโค ระบะบีอ ที่ใช้มาเป็นอาหารนั้นพอก็จะใช้ประสบการณ์และความชำนาญคำนวณดูว่าแต่ละตัวจะได้เนื้อเท่าไร และจะประมาณราคาตามน้ำหนักเนื้อที่ได้

stanza (2525) การกำหนดมาตรฐานเนื้อโโค กระเบื้องในเมืองไทยยังไม่มี การซื้อขายมักจะใช้ วิธีการประเมินน้ำหนักสตั๊ดวัดวิ่งสายตาโดยอาศัยความชำนาญและประสบการณ์ผู้ขายมักกำหนด ราคาโโค กระเบื้องของตนไว้ก่อนแล้วผู้ซื้อจะเป็นผู้ต่อรองราคาเอง วิธีการซื้อขายโโค กระเบื้องที่กระทำ กันมี 4 แบบ คือ

1. โดยการซึ่งน้ำหนักคิดเป็นบาท/กก.โดยผู้ซื้อจะถือราค่าเท่ากับราคานอกกรุงเทพฯ ใน ขณะนี้เป็นหลัก ผู้ขายจะไม่มีอำนาจต่อรองมากนัก
2. โดยการจะประเมินน้ำหนักด้วยสายตาแบบระดับชาวบ้าน ผู้ซื้อจะถามผู้ขายว่าขายเท่า ไหร่หลังจากนั้นก็ต่อรองราคากันจนเป็นที่พอใจทั้ง 2 ฝ่าย
3. โดยการประเมินราคานิยมทำกันระหว่างพ่อค้า
4. โดยการเร่ขายในหมู่บ้าน นิยมขายพันธุ์สตั๊ด ส่วนมากเป็นพ่อค้าระดับหมู่บ้าน Engmiger (1960) กล่าวว่าตลาดนัดโโค กระเบื้องที่มีการซื้อขายทั้งหมดต้องผ่านขั้นตอนดังนี้
  - 1) ตลาดท้องถิ่น
  - 2) ตลาดขายหอคสตั๊ดเลี้ยง
  - 3) ตลาดในเมือง

ตลาดขายหอคสตั๊ดเลี้ยงจะประกอบด้วยตลาดท้องถิ่น การเสนอขายแล้วนำไปกักจั่งไว้เพื่อจำหน่ายภายหลัง การขายหอคสตั๊ด โดยการผ่านด้วยแทน หรือ นายหน้า การขายสู่ชุมชนยักษ์กลางของตลาดที่มีการประเมิน หรือการประกวดราคากลางๆ กับผู้ซื้อ ถ้าผู้ใดเสนอราคาสูงสุดต่อน้ำหนัก 100 ปอนด์ หรือต่ำกว่า วิธีนี้ เป็นวิธีที่มีมาช้านาน ซึ่งนำมาจากประเทศอังกฤษ แต่ได้นำมาใช้กับหลายเมือง

Niumsup and Songprasert (1979) กล่าวว่า การซื้อขายโโค กระเบื้อง ภายในตลาดนัดจะ เกิดขึ้น ให้ตามคุณภาพคือ ต้นคุณภาพทำงาน เกษตรกรต้องการโโค กระเบื้องเพื่อใช้แรงงานในร้าน ราคานิ่ง ค่อนข้างสูง แต่เมื่อหมดคุณภาพเพาะปลูกแล้ว เกษตรกรจะเริ่มนำโโค กระเบื้องออก จำหน่ายทำให้ปริมาณโโค กระเบื้องในตลาดนัดเพิ่มขึ้น ราคานิ่งจะลดลงกว่าในช่วงเวลาอื่น ๆ ของปี

ฝ่ายวิจัยการตลาดศูนย์สตั๊ดวัน้า กองวิจัยเศรษฐกิจการเกษตร (2524) รายงานว่า ใน ระยะคุณภาพ งาน เกษตรกรมีความต้องการโโค กระเบื้อง เพื่อใช้แรงงานในร้าน ราคานิ่ง ค่อนข้าง สูง แต่เมื่อหมดคุณภาพเพาะปลูกแล้ว เกษตรกรเริ่มนำโโค กระเบื้องออก จำหน่ายทำให้ปริมาณโโค กระเบื้องในอนาคตเพิ่มมากขึ้น ราคานิ่งจะลดลงกว่าในช่วงเวลาอื่นของปี

#### การขนส่ง

ผู้ประกอบการค้าสตั๊ดวัน้า ที่มาพบกันที่ตลาดนัดเพื่อซื้อขายแลกเปลี่ยนสตั๊ดวัน้า ผู้ขายจะขน สตั๊ดวัน้าขายที่ตลาดนัดและเมื่อผู้ซื้อสตั๊ดวัน้าจะขนสตั๊ดออกจากตลาดนัดไปยังสถานที่ ๆ เป็นจุดหมาย

ของตน มีทั้งวิธีการขนส่งโดยใช้การเดินทางสัตว์หรือการไล่ต้อนและขนย้ายสัตว์ด้วยรถยก ส่วนใหญ่ผู้ประกอบการค้าสัตว์จะขนสัตว์คุ้ยคนเอง มีเพียงบางส่วนที่ต้องว่าจ้างการขนสัตว์

### **ประเภทของผู้ประกอบการค้าสัตว์ในตลาดนัดโกรกบือ**

#### **ผู้ประกอบการค้าสัตว์ที่เกี่ยวข้องในการค้าโกรกบือ**

##### **1. ผู้ขายสัตว์ ประกอบด้วย**

1.1 เกษตรกรผู้เลี้ยงสัตว์นำสัตว์มาขาย เกษตรกรส่วนใหญ่เลี้ยงโโค กระนือไว้ใช้แรงงาน เมื่อสัตว์老ชุมากและเลิกใช้งานแล้ว ผู้เลี้ยงจะขายต่อหรือเมื่อเกษตรกรต้องการใช้เงินมากหรือต้องการแลกเปลี่ยนสัตว์ เกษตรกรอาจจูงโโค กระนือของตนไปขายที่ตลาดนัด เกษตรกรเหล่านี้อกจากจะเลี้ยงสัตว์ไว้ใช้งานแล้ว อาจประกอบการค้าสัตว์รวมกับการเลี้ยงสัตว์อื่น ๆ และปลูกพืชด้วยสัตว์ที่นำมาขายส่วนใหญ่จะเป็นสัตว์เพศผู้ที่มีอายุมากหรือเพศเมียที่ไม่ค่อยให้ลูกแล้ว

1.2 พ่อค้าที่ซื้อสัตว์มาขายก่อนแล้วก็นำไปขาย พ่อค้าจะซื้อสัตว์จากเกษตรกรห้องถินหรือหมู่บ้านเดียวกัน แล้วนำมาขายโดยใช้ระยะเวลา 1-2 เดือน การเลี้ยงสัตว์ไว้ช่วงบุนเป็นการเลี้ยงแบบพื้นบ้าน ใช้อาหารที่หาได้ในห้องถิน เช่น ฟาง กระถิน ใบมัน ยอดอ้อย เป็นต้น เมื่อสัตว์มีน้ำหนักเพิ่มขึ้นก็จะนำมาขายที่ตลาดนัด โดยมากพ่อค้าเหล่านี้จะค้าสัตว์ตามตลาดนัด ต่าง ๆ หมุนเวียนกันไป เพราะตลาดนัดที่ใกล้เคียงกันจะเปิดวันค่ำเนินการไม่ตรงกัน

1.3 พ่อค้าผู้ร่วมโโค กระนือ พ่อค้าประเภทนี้จะประกอบอาชีพค้าสัตว์ร่วมกับการเลี้ยงสัตว์ ส่วนใหญ่จะหาซื้อสัตว์ซึ่งมักเป็นสัตว์ใช้งานแล้ว โดยแยกเป็น 2 ประเภทคือ

1.3.1 พ่อค้าผู้ร่วมร่วมสัตว์จากเกษตรกรในหมู่บ้านหรือห้องถินเดียวกัน แล้วนำมาขายที่ห้างไก่ในจังหวัดอื่นหรือตามชายแดน พ่อค้าพวนิยมร่วมสัตว์จากพ่อค้าระดับแรกอีกด้วย พ่อค้าเหล่านี้มีประสบการณ์มากจึงมักทำการค้าสัตว์เป็นอาชีพ

1.3.2 พ่อค้าผู้ร่วมร่วมสัตว์จากเกษตรกรในหมู่บ้านเดียวกันหรือต่างหมู่บ้าน หรือห้องที่ห้างไก่ในจังหวัดอื่นหรือตามชายแดน พ่อค้าพวนิยมร่วมสัตว์จากพ่อค้าระดับแรกอีกด้วย พ่อค้าเหล่านี้มีประสบการณ์มากจึงมักทำการค้าสัตว์เป็นอาชีพ

##### **2. ผู้ซื้อสัตว์ ประกอบด้วย**

2.1 เกษตรกรซื้อสัตว์เพื่อนำไปเลี้ยง เกษตรกรส่วนใหญ่ที่มาซื้อสัตว์ที่ตลาดนัดโโค กระนือ มักจะนำไปใช้แรงงานในตอนต้นก็ถือการทำนา และบางส่วนนำไปใช้ทำพันธุ์

2.2 พ่อค้าขายปลีกโโค กระนือขายแหล่ พ่อค้าเหล่านี้จะมาซื้อสัตว์ที่ตลาดนัด เพื่อนำไปจ้างมาที่โรงงานม่าสัตว์ แล้วนำไปจำหน่ายให้ผู้บริโภคที่เขียงของตนเอง หรือลูกเจียงรายอื่น ๆ ส่วนใหญ่จะทำการค้าในห้องถินของตนและมีอาชีพค้าเนื้อสัตว์ชำแหละเป็นอาชีพหลัก

2.3 พ่อค้าขายส่งโโค กระปือชำแหละ พ่อค้าเหล่านี้เดินทางไปหาชื้อโโค กระบือ ตามตลาดนัดแห่งต่าง ๆ เมื่อรับรวมสัตว์ได้มากพอจะส่งไปขายยังโรงฆ่าสัตว์เพื่อชำแหละและขายส่งพ่อค้าเนื้อในกรุงเทพมหานคร พ่อค้าประเภทนี้จะประกอบอาชีพค้าสัตว์เป็นอาชีพหลัก

### 3. พ่อค้าหมุนเวียน

พ่อค้าประเภทนี้คือผู้ประกอบการค้าสัตว์ที่เป็นทั้งผู้ซื้อและผู้ขาย โดยจะมาตลาดนัดแต่เช้าแล้วดักซื้อสัตว์ที่มีผู้นำมายา หรือดักซื้อก่อนที่สัตว์จะถูกนำเข้าตลาด จากนั้นตอนจะเป็นผู้นำสัตว์ที่ซื้อไว้นำเข้ามายาในตลาดนัด เมื่อได้กำไรพอสมควรก็จะขายออกไป พ่อค้าเหล่านี้จะทำการค้าสัตว์ที่ตลาดนัดเป็นประจำและทำการค้าสัตว์ที่ตลาดนัดมากกว่า 1 แห่ง

### ปัญหาการตลาดโโค กระบือ

จากผลการศึกษาเรื่อง “ตลาดนัดโโค กระบือในภาคเหนือ และภาคตะวันออกเฉียงเหนือ” โดยฝ่ายวิจัยสินค้าเกษตรกรรมที่ 1 กองวิจัยเศรษฐกิจการเกษตร สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร ได้สรุปปัญหาต่าง ๆ ในการดำเนินงานและการซื้อขายสัตว์ในตลาดนัดโโค กระบือ ดังนี้

(1) บริเวณสถานที่จัดตั้งตลาดนัดบางแห่งมีทำเลไม่เหมาะสม เช่น สถานที่คับแคบ การคมนาคมไม่สะดวก ตลาดนัดบางแห่งมีน้ำท่วมถึงในฤดูการทำนาจึงจำเป็นต้องหยุดการซื้อขายในช่วงเวลาดังกล่าว

(2) การที่มีตลาดนัดแห่งใหม่ ๆ เปิดดำเนินการเพิ่มขึ้นในท้องที่ใกล้เคียงกันและมีการซื้อขายร่วมเดียวกันหลายตลาด ทำให้ผู้ซื้อต้องเลือกที่จะไปหาซื้อสัตว์ในตลาดใดตลาดหนึ่ง ตลาดนัดที่ไม่ได้รับความนิยมก็จำเป็นต้องปิดดำเนินการไป

(3) การที่เกษตรกรนิยมใช้เครื่องทุนแรงทดแทนแรงงานจากสัตว์มากขึ้น ความต้องการเลี้ยงสัตว์ไว้ในครอบครองก็ลดลง จึงมีผลทำให้จำนวนสัตว์ที่เข้าสู่ตลาดนัดน้อยลง

(4) มีการลักขโมยโโค กระบือ ในตลาดนัด แต่ปัญหานี้ก็มีพบไม่นักนัก

(5) การที่เจ้าหน้าที่ในตลาดนัด มีไม่เพียงพอและการที่มีทางเข้าออก บริเวณตลาดนัดได้หลายทางทำให้การคุ้มครองและอำนวยความสะดวกทำได้ไม่ทั่วถึง ในตลาดนัดโโค กระบือขนาดใหญ่เจ้าของตลาดนัดไม่สามารถเรียกเก็บค่าธรรมเนียมการซื้อขายหรือค่าผ่านประตูได้อย่างครบถ้วน เนื่องจากมีผู้ขายสัตว์บางส่วนหลีกเลี่ยงการจ่ายค่าธรรมเนียมดังกล่าว

(6) แม้ว่าการซื้อขายสัตว์ในตลาดนัดส่วนใหญ่จะเป็นการซื้อขายด้วยเงินสดแต่ก็มีพ่อค้าต่าง ๆ ที่เข้ามาทำการซื้อขายสัตว์ในตลาดนัดเป็นเวลานานจนเป็นที่รู้จักกันโดยกันดีเกษตรกรหรือผู้ขายบางส่วนจึงยอมให้ซื้อสัตว์ด้วยเงินเชื่อ บางครั้งก็ให้เข้าของตลาดนัดช่วยค้ำประกันให้ออกทีหนึ่งแล้วไม่นำเงินมาชำระคืนให้ เข้าของตลาดนัดและเกษตรกรหลายรายต้องประสบปัญหาโคนโภจากพ่อค้าเหล่านี้

(7) ปัญหาจากโรคบาดสัตว์ เนื่องจากมีการนำสัตว์ที่เป็นโรคเข้ามาจำหน่ายในตลาดนัดทำให้เป็นแหล่งแพร่กระจายโรคไปได้อีกด้วยนั่ง ดังนั้นในช่วงที่มีโรคบาดสัตว์เกิดขึ้นในท้องที่ใด ก็อาจจะต้องมีการปิดตลาดนัดในท้องที่นั้นลงชั่วคราว

(8) โภ กระเบื้อง ที่นำเข้ามาจำหน่ายในตลาดนัดมักจะไม่มีตัวพิมพ์รูปพรรณและการเคลื่อนย้ายสัตว์ก็มักจะไม่มีการขออนุญาตเคลื่อนย้ายอย่างถูกต้อง จึงเป็นช่องทางให้มีการเรียกเก็บเงินจากค่าดำเนินตรวจตามเส้นทางคุณภาพต่าง ๆ ทำให้ต้องเสียค่าใช้จ่ายเพิ่มมากขึ้น ดังนั้น จึงมีพ่อค้า โภ กระเบื้องบางส่วนพยายามนำสัตว์เข้าสู่ตลาดนัดก่อนวันเปิดตลาด ทั้งนี้เนื่องจากก่อนวันตลาดนัดจะมีค่านคราชตามเส้นทางต่าง ๆ น้อยกว่าวันตลาดนัด ทำให้พ่อค้าลดค่าใช้จ่ายส่วนนี้ลง ไปได้

นอกจากนี้ ยังพบปัญหาการตลาดโภ กระเบื้อง ในด้านอื่น ๆ ได้แก่ มีการลักลอบนำฝาโภ กระเบื้อง อย่างผิดกฎหมายหรือไม่มีการขออาชญาบัตรในการนำอย่างถูกต้อง ก่อให้เกิดความไม่เป็นธรรมคือผู้ที่ปฏิบัติตามระเบียบ น่องจากมีด้านทุนที่ต่ำกว่าและสามารถขายในราคาน้ำหนักที่ต่ำกว่าได้ นอกจากนี้ยังมีการลักลอบนำฝาโภ กระเบื้องตัวเมียที่มีลักษณะตื้น ก่อให้เกิดการสูญเสียสัตว์พันธุ์ที่ควรเดียงไว้เพื่อการขยายพันธุ์ต่อไป

#### ตลาดนัดโภกระเบื้องที่เลิกกิจการ

ตลาดนัดบางแห่งไม่สามารถดำเนินการต่อเนื่องได้โดยตลอด เนื่องจากสัตว์ที่นำเข้าตลาดมีจำนวนน้อยลง ผู้ประกอบการค้าจะรายกันไปซื้อขายในตลาดอื่น ๆ การให้บริการที่ไม่ดี และมีการเบิดตลาดนัดแห่งใหม่ ๆ ในบริเวณใกล้เคียงกันขึ้น ทำให้ตลาดไม่ได้รับความนิยมจึงต้องเลิกกิจการไป

### 3. ผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

พิทักษ์ (2528) ได้ศึกษาเรื่องตลาดนัดโภ กระเบื้อง ในภาคเหนือและให้สรุปถึงบทบาทของตลาดนัดโภ กระเบื้อง ในส่วนที่เกี่ยวข้องกับเกษตรกรและหน่วยงานราชการที่เกี่ยวข้องดังนี้ ในส่วนของเกษตรกร ตลาดนัดโภ กระเบื้อง เป็นสถานที่ซื้อขายแลกเปลี่ยนโภ กระเบื้องไว้ใช้งาน ก่อให้เกิดการหมุนเวียนเงินทุนของเกษตรกร เป็นสถานที่สำหรับพบปะของเกษตรกรในการแลกเปลี่ยนความรู้ ประสบการณ์ในการเดียงสัตว์ ทั้งยังเป็นสถานที่และความสำคัญของตลาดนัดต่อหน่วยงานราชการคือ เป็นตลาดนัดค้าสัตว์เสรี ทำให้ลดขั้นตอนระหว่างเกษตรกรและผู้บริโภค ทำให้เกิดผลดีต่อการตลาด และเป็นแนวทางต่อการตลาด และเป็นแนวทางพัฒนาปศุสัตว์ได้อย่างเสรี ช่วยกระตุ้นและส่งเสริมให้เกษตรกรเดียงโภ กระเบื้องเพิ่มขึ้นและยังช่วยควบคุม และป้องกันโรคระบาดในโภ กระเบื้องอีกด้วย

ชูศักดิ์ (2538) ได้ศึกษาเรื่อง การจ้าง มติชนีของพัฒนาการเปลี่ยนแปลงวิถีชีวิตของสังคมชาวนาในภาคเหนือ ของประเทศไทยพบว่า บริเวณที่ราบแฉะเชียงใหม่ ลำพูน มีตลาด โภ กระเบื้องเพิ่มขึ้นและยังช่วยควบคุม และป้องกันโรคระบาดในโภ กระเบื้องในโภ กระเบื้อง

กระบวนการ 4 ตลาด มีความต้องการโภค กระบวนการ เพื่อใช้บริโภคและการเกษตรเพิ่มขึ้นและในตลาดโภค กระบวนการ มีสินค้าจากโรงงานประทัดสิ่งของอุปโภค บริโภค รถจักรยานและรถจักรยานยนต์เข้าไป แทนที่ ผลผลิตในท้องถิ่น ทำให้เกษตรกรต้องปรับตัวหลายประการ เช่น การบริโภค สิ่งของ สังคม เมืองเพิ่มขึ้น การเปลี่ยนพฤติกรรมของผู้บริโภค การเกิดร้านค้าในหมู่บ้านหรือรอบ ๆ ตลาดโภค กระบวนการ การเกิดชนชั้นพ่อค้าและเกษตรกร การถูกเอารัดเอาเปรียบ การกดซื้อของผู้มีอำนาจใน ท่ามกลางการปรับตัว เกษตรกรก็ยังมีเอกสารลักษณะของตนเองในเรื่อง แนวคิด การยึดมั่นในประเพณี และวัฒนธรรมเดิม สามารถสังเกตได้จากสังคมเกษตรกรซึ่งเกี่ยวข้องกับระบบตลาดโภค กระบวนการ กระบวนการ 2537 ได้ศึกษาเรื่อง การศึกษาบทบาทที่คาดหวังกับบทบาทที่เป็นจริงของตลาด โภค กระบวนการ ใน การส่งเสริมการเดี่ยงสัตว์ในที่คนจะของเกษตรกรในจังหวัดเชียงใหม่ พ布ว่าในด้าน เศรษฐกิจและสังคมมีความแตกต่างกันที่คนจะศึกษาของเกษตรกรไม่มากนัก ตลาดนัดโภค กระบวนการเป็น สถานที่ที่เกษตรกรสามารถนำโภค กระบวนการ มาขายได้ เป็นแหล่งที่เจ้าหน้าที่จะให้ความรู้และคำแนะนำ นำแก่ เกษตรกรด้านการเดี่ยงสัตว์ ที่คนจะศึกต่อบทบาทที่ได้ปฏิบัติจริงของตลาดนัด โภค กระบวนการ อยู่ ในระดับกลาง ต่อบบทบาทที่เป็นจริงของตลาดนัด โภค กระบวนการ มีความสัมพันธ์กับรายได้และการคิด ต่อบุคคลอื่น ตัวนี้ที่คนจะของเกษตรกรต่อบทบาทที่คาดหวังของตลาด โภค กระบวนการ มีความสัมพันธ์ กับการคิดต่อ กับบุคคลอื่นเท่านั้น

กรมปศุสัตว์ (2539) ได้สำรวจข้อมูลเกี่ยวกับรายชื่อตลาดนัด เจ้าของตลาด สถานที่ตั้ง กำหนดเวลาจัดตลาด และปริมาณสัตว์ที่นำเข้ามาซื้อขายในแต่ละครั้ง สำหรับจังหวัดที่มีการจัด ตลาดนัด โภค กระบวนการ รวม 33 จังหวัด มีตลาด โภค กระบวนการ ทั้งสิ้น 76 แห่ง แยกเป็นรายภาคสรุปได้ดังนี้

ภาคกลาง ได้แก่ ลพบุรีและชลบุรี รวม 2 จังหวัด มีตลาดนัด โภค กระบวนการ ทั้งสิ้น 5 แห่ง

ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ได้แก่ ชัยภูมิ นครราชสีมา บุรีรัมย์ ศรีสะเกษ สุรินทร์ อุบลราชธานี ยโสธร ร้อยเอ็ด อำนาจเจริญ กาฬสินธุ์ ขอนแก่น มหาสารคาม มุกดาหาร เลย ศักดิ์นคร อุตรธานี หนองบัวลำภู รวม 17 จังหวัด มีตลาดนัด โภค กระบวนการ ทั้งสิ้น 47 แห่ง

ภาคเหนือ ได้แก่ เชียงราย เชียงใหม่ พะเยา ลำปาง ลำพูน กำแพงเพชร ตาก พิษณุโลก เพชรบูรณ์ ศรีสะเกษ นครสวรรค์ อุทัยธานี อุตรดิตถ์ รวม 13 จังหวัด มีตลาด โภค กระบวนการ ทั้งสิ้น 23 แห่ง

ภาคใต้ ได้แก่ นราธิวาส มีตลาดนัด โภค กระบวนการ 1 แห่ง