

บทที่ 2

แนวคิด ทฤษฎีและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

ปริมาณการส่งออกยางพาราของไทยไปยังประเทศต่างๆ โดยรวมมีสาเหตุมาจากปัจจัยต่างๆ โดยอาศัยการวิเคราะห์เชิงปริมาณ (quantitative analysis) ซึ่งประกอบด้วย การวิเคราะห์ความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (revealed comparative) เพื่อดูความสามารถในการแข่งขันในตลาดโลกของประเทศไทยเมื่อเปรียบเทียบกับอัตราส่งออกของโลกในการส่งออกยางพารา การวิเคราะห์ความสามารถในการแข่งขันซึ่งส่วนหนึ่งน่าจะเป็นผลมาจากการเปลี่ยนแปลงทางด้านนโยบายของประเทศไทยเองและของแต่ละประเทศคู่ค้า ระดับความสามารถในการแข่งขันดังกล่าวสามารถวิเคราะห์ด้วยแบบจำลองส่วนบางการตลาดคงที่ (CMS)

2.1 การวิเคราะห์ความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (Revealed Comparative Advantage: RCA)

การวิเคราะห์ความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (RCA) ที่เสนอโดย เป็นการศึกษาวิเคราะห์อย่างง่าย ๆ ของความสามารถในการแข่งขันของสินค้าที่ทำการศึกษาในกลุ่มประเทศที่ทำการศึกษา โดยเปรียบเทียบ การวิเคราะห์ RCA นี้จะใช้ดัชนีสำหรับแสดงความสามารถในการส่งออกโดยเปรียบเทียบของสินค้าออกชนิดหนึ่งของประเทศหนึ่งกับการส่งออกของสินค้าประเทศเดียวกันของกลุ่มประเทศที่ทำการศึกษา การสร้างดัชนี RCA จะให้ความสำคัญกับการส่งออกของสินค้าประเทศที่ต้องการศึกษาเปรียบเทียบกับ การส่งออกของสินค้าเดียวกันในกลุ่ม/ประเทศที่ทำการศึกษาแทน การศึกษาถึงต้นทุนการผลิตสินค้า โดยเปรียบเทียบระหว่างประเทศ ซึ่งการวิเคราะห์ต้นทุนระหว่างประเทศนั้นเป็นเรื่องที่ยาก เพราะปัจจัยการผลิตและกระบวนการผลิตมีความซับซ้อน นอกจากนี้หลายประเทศมิได้มีการเก็บรวบรวมไว้อย่างเป็นระบบจนสามารถนำมาเปรียบเทียบต้นทุนสินค้าแต่ละประเภทในของแต่ละประเทศได้

การที่สัดส่วนการส่งออกของสินค้าชนิดหนึ่งของประเทศสูงกว่าเมื่อเทียบกับสัดส่วนการส่งออกเฉลี่ยของสินค้าชนิดเดียวกันในกลุ่มประเทศที่ทำการศึกษา แสดงให้เห็นว่าเมื่อพิจารณาโดยรวมแล้ว ประเทศนั้นมีความสามารถในการแข่งขันสินค้าชนิดนั้นในกลุ่มประเทศที่ศึกษา แม้ว่ากลุ่มประเทศที่ศึกษาจะมีมาตรการทางภาษีและมาตรการที่ไม่ใช่ภาษีมาปกป้องสินค้าของตนใน

ประเทศ การที่มีสัดส่วนการส่งออกที่สูงแสดงให้เห็น โดยนัยว่าประเทศนี้มีต้นทุนการผลิตที่สามารถแข่งขันในตลาดต่างประเทศที่ต้องการเปรียบเทียบได้จึงสามารถส่งออกสินค้าได้เป็นสัดส่วนที่ค่อนข้างมาก อย่างไรก็ตามดัชนี RCA สามารถเปลี่ยนแปลงไปตามระยะเวลา และกลุ่มประเทศที่กำลังศึกษา ดังนั้น ณ เวลาหนึ่งประเทศอาจมีความสามารถในการแข่งขันสินค้าชนิดหนึ่งในกลุ่มประเทศที่ทำการศึกษามาก แต่ในอนาคตสินค้าชนิดนี้ของประเทศอาจจะไม่สามารถแข่งขันได้ในอนาคตที่เป็นเช่นนี้เพราะความสามารถในการแข่งขันของประเทศโดยเปรียบเทียบได้เปลี่ยนแปลงไปตามภาวะทางเศรษฐกิจและนโยบายของรัฐในแต่ละประเทศ

การวิเคราะห์เพื่อดูความสามารถในการแข่งขันในตลาดโลกของประเทศไทยเมื่อเปรียบเทียบกับอัตราส่งออกของโลก ในการส่งออกยางพาราจะทำการวัดค่าความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (RCA) ของทั้งประเทศไทยและประเทศคู่แข่งที่สำคัญ ในการคำนวณจะใช้ข้อมูลทศนิยม นำมาเปรียบเทียบกันว่าประเทศไทยจะมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏมากกว่าหรือน้อยกว่า เพื่อทราบถึงแนวโน้มของการเปลี่ยนแปลงขีดความสามารถในการแข่งขันส่งออกของไทยและประเทศคู่แข่ง (Dagenais, 1992)

$$RCA_{cr} = \frac{X_{cr}}{X_c} \div \frac{X_{er}}{X_e}$$

กำหนดให้

RCA_{cr} = ดัชนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบของสินค้า r ของประเทศ c

X_{cr} = ปริมาณหรือมูลค่าการส่งออกของสินค้า r ของประเทศ c

X_c = ปริมาณหรือมูลค่าการส่งออกของสินค้าทั้งหมดของประเทศ c

X_{er} = ปริมาณหรือมูลค่าการส่งออกของโลกในสินค้า r

X_e = ปริมาณหรือมูลค่าการส่งออกของโลกในทุกสินค้า

r = Rubberหรือยางพารา

c = Countryหรือประเทศ

e = Earthหรือโลกในระบบเศรษฐกิจ

ดังนั้นจึงสามารถแปลความหมายของ RCA ได้คือ

ถ้า $RCA > 1$ แสดงว่า สัดส่วนการส่งออกสินค้า r ของประเทศ c ต่อการส่งออกทั้งหมดของประเทศ สูงกว่าสัดส่วนการส่งออกสินค้า r ของโลกต่อการส่งออกทั้งหมดของโลก หรือประเทศอยู่ในฐานะที่ได้เปรียบโดยเปรียบเทียบในการส่งออกสินค้า r

ถ้า $RCA < 1$ แสดงว่า สัดส่วนการส่งออกสินค้า r ของประเทศ c ต่อการส่งออกทั้งหมดของประเทศ t ต่ำกว่าสัดส่วนการส่งออกสินค้า r ของโลกต่อการส่งออกทั้งหมดของโลก หรือประเทศ t อยู่ในฐานะที่เสียเปรียบโดยเปรียบเทียบในการส่งออกสินค้า r

ถ้า $RCA = 1$ แสดงว่า อัตราการส่งออกดังกล่าวข้างต้นเท่ากัน

การดูดัชนี RCA นั้นอาจจะเปรียบเทียบกับ RCA ของประเทศอื่นๆ ในประเทศที่ศึกษาเดียวกัน และอาจพิจารณา RCA ในปีต่างๆ เพื่อพิจารณาแนวโน้มการเปลี่ยนแปลงของความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏของสินค้าแต่ละชนิดว่ามีการพัฒนาไปอย่างไร ซึ่งจะสะท้อนถึงสินค้าใดของประเทศมีความสามารถในการแข่งขันเพิ่มขึ้นหรือลดลงในตลาดของประเทศที่ศึกษา แต่ RCA มีข้อจำกัดดังนี้

- 1) ไม่สามารถบอกได้ว่าความสามารถการแข่งขันนั้นเกิดขึ้นจากปัจจัยใด
- 2) ไม่สามารถระบุให้แน่ชัดได้ว่าประเทศใดมีความส่งออกทางพารามากหรือน้อยกว่ากัน

2.2 การวิเคราะห์แบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ (Constant Market Share Model: CMS)

เป็นการวิเคราะห์เพื่อพิจารณาถึงการเปลี่ยนแปลงมูลค่าของการส่งออกทางพาราของไทยในประเทศจีนว่าเกิดเนื่องจากผลกระทบด้านต่างๆ โดยมีพื้นฐานการวิเคราะห์ตั้งอยู่บนข้อสมมติฐานทั่วไปว่า การส่งออกสินค้าชนิดใดชนิดหนึ่งจะถูกกำหนดโดยปัจจัย 2 ด้าน คือ อุปสงค์และอุปทาน ซึ่งอุปสงค์ส่วนใหญ่จะขึ้นอยู่กับสถานการณ์ของประเทศนำเข้า และอุปทานส่วนใหญ่จะขึ้นอยู่กับสถานการณ์ของประเทศผู้ส่งออก ซึ่งในการส่งออกอาจจะมีเหตุผล 3 ประการที่ทำให้การส่งออกของประเทศนั้นไม่สามารถขยายตัวได้รวดเร็วเท่ากับการขยายตัวการส่งออกเฉลี่ยของโลก

- 1) การส่งออกอาจจะกระจุกตัวอยู่เฉพาะสินค้าที่ความต้องการมีอัตราการขยายตัวต่ำ
- 2) การส่งออกอาจมุ่งเน้นไปยังตลาดที่ซบเซาหรือมีอัตราการขยายตัวต่ำ
- 3) ประเทศที่ส่งออกอาจไม่สามารถแข่งขันกับผู้ผลิตหรือผู้ส่งออกจากประเทศอื่นได้

ดังนั้นแบบจำลอง CMS คือ เครื่องมือในการวิเคราะห์หรือวิธีการวัดการขยายตัวในการส่งออกว่า ได้ผลดีหรือไม่ซึ่งผลจากการส่งออกดังกล่าวสามารถอธิบายได้ว่ามีสาเหตุเนื่องมาจากปัจจัยใดมากหรือน้อยเพียงใด ซึ่งทั้งหมดนี้ขึ้นอยู่กับข้อมูลที่แท้จริงที่ปรากฏและนำมาวิเคราะห์โดยใช้แบบจำลองส่วนแบ่งการตลาดคงที่ทำการเปรียบเทียบค่าข้อมูลทุติยภูมิ

แบบจำลอง CMS สามารถแยกอธิบายได้เป็น 2 ส่วน คือ ส่วนแรกจะเกี่ยวกับที่มาของแบบจำลองทั่วไปและส่วนที่สองจะเกี่ยวกับการประยุกต์ใช้แบบจำลอง ส่วนแบ่งการตลาดของประเทศผู้ส่งออกจะกำหนดได้ดังนี้

$$S_i = q_i / Q \quad (1)$$

เมื่อ

S_i = ส่วนแบ่งการตลาดส่งออกของประเทศที่กำลังพิจารณา(ประเทศ*i*)

q_i = ปริมาณการส่งออกของประเทศที่กำลังพิจารณา(ประเทศ*i*)

Q = ปริมาณการส่งออกหรือการค้าของโลกทั้งหมด

จาก (1) สามารถจัดรูปได้ใหม่ดังนี้

$$q_i = S_i Q \quad (2)$$

และเมื่อทำ total differentiation จะได้

$$dq_i = S_i dQ + Q dS_i \quad (3)$$

สมการ (3) เป็นการอธิบายถึงการเปลี่ยนแปลงของการส่งออกของประเทศหนึ่ง ประกอบด้วย ส่วนแรก ได้แก่ การเปลี่ยนแปลงในอุปสงค์โลก ซึ่งส่วนใหญ่จะเป็นผลเนื่องมาจากอิทธิพลภายนอก โดยกำหนดให้ส่วนแบ่งการตลาดของประเทศที่กำลังพิจารณา (S_i) ในการส่งออกมีค่าคงที่ อาจเรียกปัจจัยนี้ว่า ผลจากการขยายตัวของการส่งออกรวมของโลก (world growth effect = $S_i dQ$) สำหรับส่วนที่สอง ได้แก่ การเปลี่ยนแปลงในสัดส่วนของการส่งออกของประเทศที่กำลังพิจารณา (dS_i) ซึ่งส่วนใหญ่เป็นผลเนื่องจากสภาวะการณ์ภายในประเทศของผู้ส่งออกเมื่อเปรียบเทียบกับประเทศอื่นๆ ในตลาดโลก โดยที่ความต้องการหรืออุปสงค์รวมของโลกต่อสินค้าที่พิจารณามีปริมาณหรือมูลค่าคงที่ ($Q dS_i$) เรียกผลด้านนี้ว่า ผลทางด้านการแข่งขัน (competitive or share effect) จากที่กล่าวมาแล้วข้างต้นนั้นเป็นแบบจำลอง CMS อย่างง่าย และก่อนที่จะพิจารณาแบบจำลอง CMS ที่ซับซ้อนยิ่งขึ้นนั้น เราจะต้องพิจารณาปัจจัยอีกประการหนึ่งคือ การเลือกที่จะใช้โครงสร้างปีฐาน (base year) หรือปีสุดท้าย (final year)

ในการคำนวณส่วนแบ่งการตลาดส่งออกและการส่งออกทั้งหมดของโลก เราอาจใช้โครงสร้างส่วนแบ่งการตลาดส่งออกในปีฐานและใช้การส่งออกทั้งหมดของโลกในปีสุดท้าย ซึ่งสามารถเขียนเป็นสมการได้ดังนี้

$$dq_i = S_i^0 dQ + Q^1 dS_i \quad (3.1)$$

หรืออาจใช้โครงสร้างส่วนแบ่งการตลาดส่งออกในปีสุดท้ายและใช้ปีฐานเป็นการส่งออกทั้งหมดของโลก ซึ่งสามารถเขียนเป็นสมการได้ดังนี้

$$dq_i = S_i' dQ + Q^0 dS_i \quad (3.2)$$

ถ้ากำหนดให้ $S_i' = S_i^0 + dS_i$ แทนในสมการ(3.2)จะได้

$$dq_i = (S_i^0 + dS_i)dQ + Q^0 dS_i$$

ดังนั้น ทั้งการส่งออกทั้งหมดของโลกและ โครงสร้างส่วนแบ่งการตลาดส่งออกเป็นปฏิฐานทั้งคู่ จะได้ว่า

$$dq_i = S_i^0 dQ + Q^0 dS_i + dS_i dQ \quad (3.3)$$

สำหรับเทอมที่ 3 ($dS_i dQ$) แสดงถึง ผลกระทบร่วม (interaction effect) ซึ่งเป็นผลมาจากการปรับตัวของการส่งออกถูกหรือผิดทิศทาง

จากสมการ (3) สามารถเขียนอีกลักษณะหนึ่งได้เป็น

$$\Delta q_i = S_i \Delta Q + Q \Delta S_i \quad (4)$$

กำหนดให้

i = ประเทศส่งออก

Δ = การเปลี่ยนแปลงของตัวแปรที่อยู่หลังเครื่องหมายนี้

การวิเคราะห์นี้เรียกว่า การวิเคราะห์แบบชั้นเดียว (one level analysis) ของแบบจำลอง CMS ซึ่งจะแบ่งการขยายตัวของส่งออกของประเทศ i เป็นผลจากการขยายตัวของการส่งออกรวมของโลกและส่วนที่เหลือเป็นผลจากการแข่งขัน

ในการส่งออกที่แท้จริงนั้นจะประกอบด้วยกลุ่มสินค้าที่แตกต่าง ดังนั้นถ้าเราสนใจเฉพาะกลุ่มสินค้ากลุ่มใดกลุ่มหนึ่ง สมมติว่าเป็นสินค้า k สามารถเขียนสมการ (4) ใหม่ดังนี้

$$\Delta q_{ik} = S_{ik} \Delta Q_k + Q_k \Delta S_{ik} \quad (5)$$

กำหนดให้

k = ชนิดสินค้า

Q_k = ปริมาณการนำเข้าหรือส่งออกสินค้า k ของตลาดโลก

เราสามารถหาผลรวมของสินค้าชนิดต่างๆ ได้โดยใช้เครื่องหมาย summation ซึ่งผลที่ได้จะเป็นสมการเอกลักษณ์ CMS ของการส่งออกของประเทศ i เช่นเดียวกับสมการ (4) ดังนี้

$$\Delta q_i = \sum_k S_{ik} \Delta Q_k + \sum_k Q_k \Delta S_{ik} \quad (6)$$

เพิ่ม $\pm S_i \Delta Q$ เข้าไปทางขวาของสมการ (6) และสามารถขยายได้เป็น

$$\Delta q_i = S_i \Delta Q + \left(\sum_k S_{ik} \Delta Q_k - S_i \Delta Q \right) + \sum_k Q_k \Delta S_{ik} \quad (7)$$

สมการ (7) เรียกว่า การวิเคราะห์แบบสองชั้น (two level analysis) ของแบบจำลอง CMS โดยที่การขยายตัวของส่งออกของประเทศ i เป็นผลมาจากส่วนประกอบ 3 ส่วน คือ เทอมแรก

$(S_i \Delta Q)$ เป็นผลจากการขยายตัวของ การส่งออก รวมของ โลก เทอมที่สอง ซึ่งเป็นเทอมใหม่ $\left(\sum_k S_{ik} \Delta Q - S_i \Delta Q \right)$ เป็นผลจากส่วนประกอบของสินค้าส่งออกของประเทศ i ซึ่งชี้ให้เห็นถึงผลรวมของการส่งออกสินค้าทั้งหมดของประเทศ i มีอัตราการขยายตัวของ การส่งออกเมื่อเปรียบเทียบกับค่าเฉลี่ยของโลกมากน้อยเพียงใด ถ้าเป็นบวกแสดงว่าการส่งออกสินค้า k ของประเทศ i ประกอบด้วยสินค้าที่มีอัตราการขยายตัวสูงกว่าอัตราเฉลี่ยของการส่งออก รวมของโลก เป็นส่วนใหญ่และจะเป็นลบ ถ้าสินค้า k ที่ประเทศ i ส่งออกมีอัตราการขยายตัวต่ำกว่าอัตราเฉลี่ยของการส่งออก รวมของโลก สำหรับเทอมที่สามเป็นผลเนื่องมาจากการแข่งขัน

นอกจากนี้ การส่งออกไปยังประเทศต่างๆที่มีอัตราการขยายตัวแตกต่างกันนั้น ย่อมมีผลต่อการขยายตัวของ การส่งออก รวมของประเทศ i ที่กำลังพิจารณา ด้วยเหตุนี้จึงควรรวมเอาเทอมที่สามปัจจัยด้านการกระจายตลาดเข้ามาพิจารณาด้วย $\left(\sum_k Q_k \Delta S_{ik} \right)$ ในสมการ CMS โดยการขยายสมการ (4) ซึ่งจะพิจารณาทั้งกรณีสินค้า k และตลาด j ซึ่งสามารถเขียนสมการได้ดังนี้

$$\Delta q_{ijk} = S_{ijk} \Delta Q_{jk} + Q_{jk} \Delta S_{ijk} \quad (8)$$

จากสมการ (8) สามารถแสดงผลรวมหรือการส่งออกที่เพิ่มขึ้นของประเทศ i ได้ดังนี้

$$\Delta q_i = \sum_j \sum_k S_{ijk} \Delta Q_{jk} + \sum_j \sum_k Q_{jk} \Delta S_{ijk} \quad (9)$$

เพิ่ม $\pm S_i \Delta Q$ และ $\pm \sum_k S_{ik} \Delta Q_k$ เข้าไปทางขวาของสมการ (9) และสามารถขยายได้เป็น

$$\Delta q_i = S_i \Delta Q + \left(\sum_k S_{ik} \Delta Q_k - S_i \Delta Q \right) + \left(\sum_j \sum_k S_{ijk} \Delta Q_{jk} - \sum_k S_{ik} \Delta Q_k \right) + \sum_j \sum_k Q_{jk} \Delta S_{ijk} \quad (10)$$

สมการ (10) เรียกว่า การวิเคราะห์แบบสามชั้น (three level analysis) ของแบบจำลอง CMS ซึ่งมีเทอมใหม่เพิ่มขึ้นมาจากสมการ (7) คือ ผลจากการกระจายตลาด

$\left(\sum_j \sum_k S_{ijk} \Delta Q_{jk} - \sum_k S_{ik} \Delta Q_k \right)$ ซึ่งอธิบายได้เช่นเดียวกับผลจากส่วนประกอบของสินค้าส่งออก คือ ถ้ามีค่าบวกแสดงว่าประเทศ i ส่งออกสินค้าส่วนใหญ่ไปยังตลาดสินค้าที่มีอัตราการขยายตัวต่ำกว่าค่าเฉลี่ยรวมของโลก

ถ้าเราใช้แนวคิดจากสมการ (3.3) ในการเลือกปีฐานและปีสุดท้าย นั่นคือ ใช้ทั้งโครงสร้างส่วนแบ่งการตลาดส่งออกและการส่งออก รวมในปีฐานของแบบจำลอง CMS จึงทำให้มีปัจจัยที่มีผลต่อการส่งออกเพิ่มขึ้นมาอีกปัจจัยหนึ่ง ได้แก่ ผลกระทบร่วมหรือผลจากการปรับการส่งออกถูกหรือผิดทิศทาง ซึ่งสามารถเขียนสมการได้ดังนี้

$$\Delta q_i = S_i^0 \Delta Q + \left(\sum_k S_{ik}^0 \Delta Q_k - S_i^0 \Delta Q \right) + \left(\sum_j \sum_k S_{ijk}^0 \Delta Q_{jk} - \sum_k S_{ik}^0 \Delta Q_k \right) + \sum_j \sum_k Q_{jk}^0 \Delta S_{ijk} + \sum_j \sum_k \Delta Q_{jk} \Delta S_{ijk} \quad (11)$$

สมการ (11) เรียกว่า การวิเคราะห์แบบสี่ชั้น (four level analysis) ของแบบจำลอง CMS ซึ่งการส่งออกของประเทศ i ที่เพิ่มขึ้นนั้นเป็นผลมาจากปัจจัยด้านต่างๆ ดังนี้

1) ผลจากการขยายตัวทางการค้ารวมโดยทั่วไปของโลก (general world trade expansion effect) คือ $S_i^0 \Delta Q$ แสดงว่า ถ้าประเทศ i สามารถคงส่วนแบ่งการตลาดไว้ได้ และเมื่อการค้าโลกขยายตัวเท่ากับ ΔQ แล้วประเทศ i น่าจะส่งออกสินค้าได้เพิ่มขึ้นเท่ากับ $S_i^0 \Delta Q$

2) ผลจากส่วนประกอบของสินค้าส่งออก (commodity compositional effect) คือ $\sum_k S_{ik}^0 \Delta Q_k - S_i^0 \Delta Q$ ซึ่งชี้ให้เห็นว่า ถ้าประเทศ i สามารถคงส่วนแบ่งการตลาดในตลาดสินค้าชนิดต่างๆ ที่มีอัตราการขยายตัวสูงในตลาดโลกแล้ว ก็น่าจะส่งออกเพิ่มได้อีกจำนวน $\sum_k S_{ik}^0 \Delta Q_k - S_i^0 \Delta Q$ ซึ่งถ้าผลเป็นบวก แสดงว่าการส่งออกของประเทศ i ประกอบด้วยสินค้าที่มีอัตราการขยายตัวสูงกว่าอัตราเฉลี่ยของการส่งออกรวมของโลกเป็นส่วนใหญ่ และถ้าผลเป็นลบ แสดงว่าการส่งออกของประเทศ i ประกอบด้วยสินค้าที่มีอัตราการขยายตัวต่ำกว่าอัตราเฉลี่ยของการส่งออกรวมของโลก

3) ผลจากการกระจายตลาด (market distribution effect) คือ $\sum_j \sum_k S_{ijk}^0 \Delta Q_{jk} - \sum_k S_{ik}^0 \Delta Q_k$ ซึ่งแสดงว่า ถ้าประเทศ i สามารถคงส่วนแบ่งการตลาดในประเทศต่างๆ และสินค้าต่างๆ เอาไว้ได้ เมื่อตลาดประเทศต่างๆ และสินค้าต่างๆ มีการขยายตัวเท่ากับ ΔQ_{jk} แล้วประเทศ i จะสามารถขยายการส่งออกได้เพิ่มขึ้นเท่ากับ $\sum_j \sum_k S_{ijk}^0 \Delta Q_{jk} - \sum_k S_{ik}^0 \Delta Q_k$ ถ้าผลเป็นบวก แสดงว่าประเทศ i ส่งออกสินค้าส่วนใหญ่ไปยังตลาดที่มีอัตราการขยายตัวสูงและถ้าผลเป็นลบ แสดงว่า การส่งออกของประเทศ i ส่งออกสินค้าส่วนใหญ่ไปยังตลาดที่มีอัตราการขยายตัวต่ำหรือหดตัว

4) ผลจากการแข่งขันอย่างแท้จริง (pure competitiveness or share effect) คือ $\sum_j \sum_k Q_{jk}^0 \Delta S_{ijk}$ แสดงถึงอิทธิพลของความสามารถของประเทศ i ที่สามารถขยายส่วนแบ่งการตลาดในตลาดต่างๆ (ทั้งตลาดประเทศต่างๆ และสินค้าต่างๆ) ถ้าตลาดต่างๆ ยังคงมีปริมาณความต้องการเท่ากับ Q_{jk}^0

5) ผลกระทบร่วม (interaction effect) คือ $\sum_j \sum_k \Delta Q_{jk} \Delta S_{ijk}$ ซึ่งเป็นผลเนื่องมาจากการปรับการส่งออกที่ถูกหรือผิดทิศทาง โดยจะแสดงให้เห็นว่า ประเทศ i ขยายการส่งออกใน

ตลาด (ทั้งตลาดประเทศต่างๆและสินค้าต่างๆ) ที่ถูกต้องหรือไม่ ถ้าผลนี้มีค่าเป็นบวก แสดงว่าประเทศ i เพิ่มการส่งออกไปยังตลาดที่มีการขยายตัวหรือลดการส่งออกไปยังตลาดที่หดตัว และถ้าผลเป็นลบแสดงว่า ประเทศ i เพิ่มการส่งออกไปยังตลาดที่หดตัวหรือลดการส่งออกไปยังตลาดที่มีการขยายตัว

แบบจำลอง CMS ที่ประยุกต์ใช้ในการวิเคราะห์นี้ (Naya and Kerdpibule, 1973) มีข้อสมมติพื้นฐานดังนี้

- 1) กำหนดให้ลักษณะอุปสงค์ของประเทศผู้นำเข้าเป็นตัวแทนภายนอก และไม่สามารถควบคุมได้โดยประเทศส่งออก
- 2) ส่วนแบ่งตลาดส่งออกของประเทศผู้ส่งออกที่กำลังศึกษาอยู่ในตลาดใดตลาดหนึ่งจะกำหนดให้มีค่าคงที่ ตราบเท่าที่ประเทศส่งออกดังกล่าวสามารถปรับตัวตามการเปลี่ยนแปลงของอุปสงค์ในตลาดนี้ได้ ซึ่งหมายความว่า การเปลี่ยนแปลงส่วนแบ่งตลาดของประเทศดังกล่าวในตลาดใดตลาดหนึ่งเป็นผลอันเนื่องมาจากความสามารถในการแข่งขันของประเทศนั้น เมื่อเปรียบเทียบกับประเทศคู่แข่งอื่นๆ ซึ่งในทางอ้อมความสามารถในการแข่งขันนี้จะขึ้นอยู่กับความสามารถในการปรับตัวด้านอุปทานภายในประเทศผู้ส่งออกดังกล่าว
- 3) ความยืดหยุ่นของอุปทานการส่งออกมีค่าอนันต์ คือประเทศผู้ส่งออกสามารถขยายการผลิตสินค้าเพื่อสนองต่อตลาดโลกที่มีการขยายตัวได้เสมอ
- 4) สินค้าที่ผลิตโดยผู้ผลิตจากประเทศต่างๆ มีลักษณะและคุณภาพเหมือนกันหรือใกล้เคียงกันจนไม่ก่อให้เกิดความแตกต่างในแง่ของผู้บริโภค
- 5) ไม่มีการร่วมมือกันระหว่างประเทศผู้ส่งออกในตลาดโลก

การวิเคราะห์เพื่อจำแนกอิทธิพลต่างๆตามแบบจำลองส่วนแบ่งการตลาดคงที่ (CMS) และคำนวณหาระดับความสามารถในการแข่งขันการส่งออกของพาราของประเทศไทยและประเทศคู่ค้า โดยมีรายละเอียดดังนี้

จากสมการ (3.3)

$$dq_i = S_i^0 dQ + Q^0 dS_i + dS_i dQ$$

การเปลี่ยนแปลงการส่งออกที่เกิดขึ้นจริง สามารถแสดงได้ดังนี้

$$dq_i = (W + C + D) + P^* + (P - P^*)$$

กำหนดให้

$$W + C + D = S_i^0 dQ$$

$$P^* = Q^0 dS_i$$

$$P = Q^1 dS_i$$

$$(P - P^*) = (Q' - Q^0) dS_i \text{ หรือ } = dS_i dQ$$

กรณีของประเทศ i สามารถอธิบายได้ดังนี้

$$\begin{aligned} A_i &= dq_i \\ &= W_i + C_i + D_i + P_i^* + (P_i - P_i^*) \end{aligned} \quad (12)$$

กำหนดให้

A_i = การเปลี่ยนแปลงที่แท้จริงของการส่งออก

W_i = ผลการขยายการส่งออกของประเทศ i อันเนื่องมาจากการขยายตัวของอุปสงค์ของโลกหรือการส่งออกทั้งหมดของโลก

C_i = ผลการขยายการส่งออกของประเทศ i อันเนื่องมาจากส่วนประกอบของสินค้าส่งออก

D_i = ผลการขยายการส่งออกของประเทศ i อันเนื่องมาจากการกระจายตลาด

P_i = ผลการขยายการส่งออกของประเทศ i อันเนื่องมาจากการแข่งขัน

P_i^* = ผลการขยายการส่งออกของประเทศ i อันเนื่องมาจากการแข่งขันที่แท้จริง

$(P - P_i^*)$ = ผลการขยายการส่งออกของประเทศ i อันเนื่องมาจากผลกระทบร่วมจากการปรับตัวการส่งออกถูกหรือผิดทิศทาง

โดยที่สมการ (12) นั้นได้มาจากสมการ (3.3) เหมือนกับสมการ (11) ดังนั้นสมการ (12) จึงเหมือนกับสมการ (11) ได้ดังนี้

$$W_i = S^0 \Delta Q$$

$$C_i = \left(\sum_k S_{ik}^0 \Delta Q_k - S_i^0 \Delta Q \right)$$

$$D_i = \left(\sum_j \sum_k S_{ijk}^0 \Delta Q_{jk} - \sum_k S_{ik}^0 \Delta Q_k \right)$$

$$P_i^* = \sum_j \sum_k Q_{jk}^0 \Delta S_{ijk}$$

$$(P - P_i^*) = \sum_j \sum_k Q_{jk} \Delta S_{ijk}$$

สมการที่ 12 สามารถแสดงในรูปพีชคณิตเพื่อใช้ในการคำนวณได้ดังนี้

$$A_i = \sum_j \sum_k X'_{ijk} - \sum_j \sum_k X^0_{ijk} \quad (13)$$

กำหนดให้

X = ปริมาณการส่งออก

j = ประเทศนำเข้า

k = ชนิดสินค้า

0 = ปีฐาน

I = ปีสุดท้าย

$$W_i = S_i^0 \sum_j \sum_k (X_{ijk}^I - X_{ijk}^0) \quad (14)$$

หรือ

$$\begin{aligned} &= g \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 \\ &= (G-1) \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 \\ &= G \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 - \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 \end{aligned} \quad (14/1)$$

$$C_i = \sum_k \left[S_{ik}^0 \sum_j (X_{ijk}^I - X_{ijk}^0) \right] - S_i^0 \sum_j \sum_k (X_{ijk}^I - X_{ijk}^0) \quad (15)$$

หรือ

$$\begin{aligned} C_i &= \sum_k \left(g_k \sum_j X_{ijk}^0 \right) - g \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 \\ &= \sum_k \left[(G_k - 1) \sum_j X_{ijk}^0 \right] - (G-1) \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 \\ &= \sum_k G \sum_j X_{ijk}^0 - \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 - G \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 + \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 \\ &= \sum_k G_k \sum_j X_{ijk}^0 - G \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 \end{aligned} \quad (15/1)$$

$$D_i = \sum_j \sum_k \left[S_{ijk}^0 \sum_i (X_{ijk}^I - X_{ijk}^0) \right] - \sum_{k'} \left[S_{ik}^0 \sum_j \sum_i (X_{ijk}^I - X_{ijk}^0) \right] \quad (16)$$

หรือ

$$\begin{aligned} &= \sum_j \sum_k (g_{jk} X_{ijk}^0) - \sum_k \left(g_k \sum_j X_{ijk}^0 \right) \\ &= \sum_j \sum_k [(G_{jk} - 1) X_{ijk}^0] - \sum_k \left[(G_k - 1) \sum_j X_{ijk}^0 \right] \\ &= \sum_j \sum_k (G_{jk} X_{ijk}^0) - \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 - \sum_k \left(G_k \sum_j X_{ijk}^0 \right) + \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 \\ D_i &= \sum_j \sum_k (G_{jk} X_{ijk}^0) - \sum_k \left(G_k \sum_j X_{ijk}^0 \right) \end{aligned} \quad (16/1)$$

$$P_i = \sum_j \sum_k (S_{ijk}^I - S_{ijk}^0) \sum_i X_{ijk}^I \quad (17)$$

หรือ

$$\begin{aligned} &= \sum_j \sum_k (X_{ijk}^I - X_{ijk}^0) - \sum_j \sum_k g_{jk} X_{ijk}^0 \\ &= \sum_j \sum_k (X_{ijk}^I - X_{ijk}^0) - \sum_j \sum_k (G_{jk} - 1) X_{ijk}^0 \\ &= \sum_j \sum_k X_{ijk}^I - \sum_j \sum_k (G_{jk} X_{ijk}^0) \end{aligned} \quad (17/1)$$

$$P_i^* = \sum_j \sum_k (S_{ijk}^I - S_{ijk}^0) \sum_i X_{ijk}^0 \quad (18)$$

หรือ

$$\begin{aligned} &= \sum_j \sum_k (X_{ijk}^I - X_{ijk}^0) - \sum_j \sum_k g_{jk}^* X_{ijk}^I \\ &= \sum_j \sum_k (X_{ijk}^I - X_{ijk}^0) - \sum_j \sum_k \left(1 - \frac{1}{\sum_i X_{ijk}^I / \sum_i X_{ijk}^0} \right) X_{ijk}^I \\ &= \sum_j \sum_k X_{ijk}^I - \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 - \sum_j \sum_k X_{ijk}^I + \sum_j \sum_k G_{jk}^* X_{ijk}^I \\ &= \sum_j \sum_k G_{jk}^* X_{ijk}^I - \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 \end{aligned} \quad (18/1)$$

$$P_i - P_i^* = \sum_j \sum_k (S_{ijk}^I - S_{ijk}^0) \sum_i (X_{ijk}^I - X_{ijk}^0) \quad (19)$$

หรือ

$$\begin{aligned} &= \left[\sum_j \sum_k (X_{ijk}^I - X_{ijk}^0) - \sum_j \sum_k g_{jk} X_{ijk}^0 \right] - \left[\sum_j \sum_k (X_{ijk}^I - X_{ijk}^0) - \sum_j \sum_k g_{jk}^* X_{ijk}^I \right] \\ &= \left[\sum_j \sum_k (X_{ijk}^I - X_{ijk}^0) - \sum_j \sum_k (G_{jk} - 1) X_{ijk}^0 \right] - \left[\sum_j \sum_k (X_{ijk}^I - X_{ijk}^0) - \sum_j \sum_k (1 - G_{jk}^*) X_{ijk}^I \right] \\ &= \sum_j \sum_k X_{ijk}^I - \sum_j \sum_k G_{jk} X_{ijk}^0 - \sum_j \sum_k G_{jk}^* X_{ijk}^I + \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 \end{aligned} \quad (19/1)$$

กำหนดให้

$$\begin{aligned} S_i &= \sum_j \sum_k X_{ijk} / \sum_i \sum_j \sum_k X_{ijk} \\ &= \text{ส่วนแบ่งการตลาดส่งออกของประเทศ } i \text{ ในตลาดโลก} \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} S_{ik} &= \sum_j X_{ijk} / \sum_j \sum_k X_{ijk} \\ &= \text{ส่วนแบ่งการตลาดส่งออกของประเทศ } i \text{ ในตลาดโลกของสินค้า } k \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} S_{ijk} &= X_{ijk} / \sum_i X_{ijk} \\ &= \text{ส่วนแบ่งการตลาดส่งออกของประเทศ } i \text{ ในสินค้า } k \text{ ของประเทศ/กลุ่ม} \\ &\quad \text{ประเทศนำเข้า } j \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} g &= G - 1 \\ &= \left(\sum_i \sum_j \sum_k X_{ijk}^I / \sum_i \sum_j \sum_k X_{ijk}^0 \right) - 1 \end{aligned}$$

= อัตราการขยายตัวของการนำเข้ารวมของตลาดโลก

$$g_k = G_k - 1$$

$$= \left(\frac{\sum_i \sum_j X'_{ijk}}{\sum_i \sum_j X^0_{ijk}} \right) - 1$$

= อัตราการขยายตัวของการนำเข้ารวมของตลาดโลกในสินค้า k

$$g_j = G_j - 1$$

$$= \left(\frac{\sum_i \sum_k X'_{ijk}}{\sum_i \sum_k X^0_{ijk}} \right) - 1$$

= อัตราการขยายตัวของการนำเข้ารวมในประเทศ/กลุ่มประเทศนำเข้า j

$$g_{jk} = G_{jk} - 1$$

$$= \left(\frac{\sum_i X'_{ijk}}{\sum_i X^0_{ijk}} \right) - 1$$

= อัตราการขยายตัวของการนำเข้ารวมของสินค้า k ในประเทศ/กลุ่มประเทศนำเข้า j

$$g_{jk}^* = 1 - G_{jk}^*$$

$$= 1 - \frac{1}{\frac{\sum_i X'_{ijk}}{\sum_i X^0_{ijk}}}$$

$$= 1 - \frac{\sum_i X^0_{ijk}}{\sum_i X'_{ijk}}$$

= ส่วนกลับของอัตราการขยายตัวของการนำเข้าของสินค้า k ในประเทศ/กลุ่มประเทศนำเข้า j

$$G = \frac{\sum_i \sum_j \sum_k X'_{ijk}}{\sum_i \sum_j \sum_k X^0_{ijk}}$$

= อัตราส่วนของปริมาณการนำเข้าสินค้านำรวมของโลกในปีปัจจุบันต่อปีที่ผ่าน

$$G_k = \frac{\sum_i \sum_j X'_{ijk}}{\sum_i \sum_j X^0_{ijk}}$$

= อัตราส่วนของปริมาณการนำเข้าสินค้า k รวมของโลกในปีปัจจุบันต่อปีที่
ผ่านมา

$$G_j = \frac{\sum_i \sum_k X'_{ijk}}{\sum_i \sum_k X^0_{ijk}}$$

= อัตราส่วนของปริมาณการนำเข้าสินค้า k รวมในประเทศ/กลุ่มประเทศ
นำเข้า j ในปีปัจจุบันต่อปีที่ผ่านมา

$$G_{jk} = \frac{\sum_i X'_{ijk}}{\sum_i X^0_{ijk}}$$

= อัตราส่วนของปริมาณการนำเข้าสินค้า k ในประเทศ/กลุ่มประเทศนำเข้า j
ในปีปัจจุบันต่อปีที่ผ่านมา

$$G_{jk}^* = \frac{\sum_i X^0_{ijk}}{\sum_i X'_{ijk}}$$

= อัตราส่วนกลับของปริมาณการนำเข้าสินค้า k ในประเทศ/กลุ่มประเทศ
นำเข้า j ในปีปัจจุบันต่อปีที่ผ่านมา

2.3 ทฤษฎีอุปสงค์ (Demand Theory)

อุปสงค์ (Demand) หมายถึง ปริมาณสินค้าชนิดหนึ่งที่ผู้บริโภคยินดีและสามารถซื้อใน
ระดับราคาต่างๆ ในระยะเวลาและสถานที่หนึ่ง โดยที่ปัจจัยอื่นๆคงที่ อุปสงค์จึงเป็นความสัมพันธ์
ระหว่างราคาและปริมาณสินค้า ความสัมพันธ์ดังกล่าวจึงเป็นไปตามกฎของอุปสงค์ (law of
demand) ซึ่งมีอยู่ 2 ข้อดังนี้

กฎข้อที่หนึ่งกล่าวว่าปริมาณสินค้าและบริการชนิดใดชนิดหนึ่งที่ผู้บริโภคต้องการซื้อย่อมแปรผันในทิศทางตรงข้ามกับระดับราคาและสินค้าบริการชนิดนั้นเสมอ กล่าวคือถ้าราคาสินค้าและบริการชนิดนั้นเพิ่มขึ้น ผู้บริโภคจะซื้อสินค้าและบริการชนิดนั้นลดลง ในทางตรงกันข้ามถ้าราคาสินค้าและบริการชนิดนั้นลดลง ผู้บริโภคก็จะซื้อสินค้าและบริการชนิดนั้นเพิ่มขึ้น เส้นอุปสงค์จึงมีลักษณะลาดลงจากซ้ายไปขวาและมีความชันเป็นลบ

กฎข้อที่สองคือเมื่อราคาสินค้าและบริการเปลี่ยนแปลงไปในระยะยาวจะมีผลทำให้ปริมาณการซื้อสินค้าและบริการชนิดนั้นของผู้บริโภคเปลี่ยนแปลงไปมากกว่าในระยะสั้น นั่นคือถ้าให้เวลามากยิ่งขึ้นผู้บริโภคจะมีโอกาสที่จะใช้สินค้าและบริการนั้นแทนชนิดอื่นหรือหันไปใช้สินค้าและบริการชนิดอื่นแทน ดังนั้น เส้นอุปสงค์ในระยะสั้นจึงมีความชันมากกว่าอุปสงค์ในระยะยาว นอกจากนี้ยังมีปัจจัยอื่นๆ ที่มีอิทธิพลต่อการเปลี่ยนแปลงปริมาณการซื้อสินค้าและบริการของผู้บริโภค เช่น ราคาสินค้าและบริการที่ผู้บริโภคต้องการซื้อ, ราคาสินค้าและบริการทดแทน, จำนวนผู้บริโภคในตลาด, ระดับรายได้ของผู้บริโภคและรสนิยมของผู้บริโภค เป็นต้น ซึ่งเรียกปัจจัยเหล่านี้ว่า “ตัวกำหนดอุปสงค์” (determinant of demand) และการเปลี่ยนแปลงในอุปสงค์หรือปริมาณซื้อที่มีต่อการเปลี่ยนแปลงของตัวแปรหรือปัจจัยดังกล่าวเรียกว่า “ความยืดหยุ่นของอุปสงค์” (elasticity of demand) แบ่งออกเป็น 3 ชนิดดังนี้ (ฐะปะณี, 2539)

กำหนดให้

Q_i	= ปริมาณการบริโภค
P_i	= ราคาสินค้าที่บริโภค
P_j	= ราคาสินค้าชนิดอื่น
Y	= รายได้ของผู้บริโภค

1) ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อการเปลี่ยนแปลงของราคาสินค้าและบริการชนิดนั้น (owned price elasticity of demand) ค่าความยืดหยุ่นนี้จะแสดงให้เห็นถึงอัตราการเปลี่ยนแปลงของปริมาณที่ผู้บริโภคจะซื้อต่ออัตราการเปลี่ยนแปลงของราคาสินค้านั้น เขียนเป็นสูตรได้ดังนี้

$$E_{ii} = \frac{\Delta Q_i / Q_i}{\Delta P_i / P_i}$$

$$= \frac{\Delta Q_i \cdot P_i}{\Delta P_i \cdot Q_i}$$

2) ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อการเปลี่ยนแปลงของรายได้ (income elasticity of demand) ค่าความยืดหยุ่นนี้จะแสดงให้เห็นถึงอัตราการเปลี่ยนแปลงของปริมาณสินค้าที่ซื้อต่ออัตราการเปลี่ยนแปลงรายได้ของผู้บริโภค เขียนเป็นสูตรได้ดังนี้

$$E_{ii} = \frac{\Delta Q_i / Q_i}{\Delta Y / Y}$$

$$= \frac{\Delta Q_i \cdot Y}{\Delta Y \cdot Q_i}$$

3) ความยืดหยุ่นไขว้ของอุปสงค์ (cross price elasticity of demand) ค่าความยืดหยุ่นนี้จะแสดงให้เห็นถึงอัตราการเปลี่ยนแปลงของปริมาณที่ผู้บริโภคจะซื้อต่ออัตราการเปลี่ยนแปลงของราคาสินค้าชนิดอื่นที่ใช้ทดแทน เขียนเป็นสูตรได้ดังนี้

$$E_{ij} = \frac{\Delta Q_i / Q_i}{\Delta P_j / P_j}$$

$$= \frac{\Delta Q_i \cdot P_j}{\Delta P_j \cdot Q_i}$$

2.4 งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

อมรรวม รัตนวิไลวรรณ (2530) ศึกษาเกี่ยวกับผลการส่งออกสินค้าอุตสาหกรรมของไทย พบว่า สินค้าที่มีการขยายการส่งออกเพิ่มขึ้น คือ แผงวงจรไฟฟ้า ซึ่งเป็นผลมาจากการแข่งขันและผลจากการขยายตัวของตลาดโลก อัญมณีไข่มุกเครื่องประดับ อาหารทะเลกระป๋อง รองเท้า และของเด็กเล่นนั้น เป็นผลมาจากการแข่งขัน ผลจากการขยายตัวของตลาดโลก และผลจากการกระจายตลาด นอกจากนี้การขยายการส่งออกผลิตภัณฑ์เครื่องอิเล็กทรอนิกส์ และเฟอร์นิเจอร์-ชิ้นส่วนประกอบ เป็นผลมาจากการกระจายตลาดและผลจากการขยายตัวของตลาดโลก สำหรับเครื่องนุ่งห่ม ผ้าผืนเส้นด้าย ผลิตภัณฑ์ยาง จะเป็นผลมาจากการแข่งขันผลจากการขยายตัวของตลาดโลก และผลจากการกระจายตลาด ส่วนผลไม้กระป๋อง ผลิตภัณฑ์พลาสติกและท่อเหล็ก เป็นผลมาจากการกระจายตลาดและผลจากการขยายตัวของตลาดโลก และในการขยายตัวของการส่งออกน้ำตาลทรายนั้นจะอาศัยผลจากการขยายตัวของตลาดโลกและผลมาจากการแข่งขัน ซึ่งในการส่งออกยังต้องพึ่งภาวะตลาดโลกเป็นสำคัญ ส่วนไม้วีเนียร์จะอาศัยผลจากการกระจายตลาดและผลจากการขยายตัวของโลก

อิสระพล กันสร (2534) ศึกษาเกี่ยวกับ ศักยภาพการส่งออกสินค้าไทยไปสหรัฐอเมริกา โดยใช้เครื่องมือความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (revealed comparative advantage: RCA) และแบบจำลองส่วนแบ่งการตลาดคงที่ (constant market share model: CMS) พบว่า การส่งออกสินค้า

ไทยไปสหรัฐอเมริกาทั้ง 26 ชนิดมีการขยายตัวของการส่งออกเพิ่มขึ้น 24 ชนิด และมีอัตราการขยายตัวของการส่งออกสูงกว่าการขยายตัวของการนำเข้าของสหรัฐอเมริกาถึง 22 ชนิด และสินค้าที่มีการขยายตัวของการส่งออก ส่วนใหญ่เป็นผลมาจากการแข่งขันถึง 16 ชนิด ซึ่งแยกเป็นผลจากการปรับตัวการส่งออกที่ถูกหรือผิดทิศทาง 10 ชนิด ส่วนอีก 6 ชนิดเป็นผลมาจากการแข่งขันที่แท้จริง

ระบุปะนี มะดิซ็อน (2539) ศึกษาเกี่ยวกับการวิเคราะห์ความสามารถในการแข่งขันส่งออก กุ้งสดแช่เย็นของประเทศไทย โดยใช้วิธีการวิเคราะห์ความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (revealed comparative advantage: RCA) และแบบจำลองส่วนแบ่งการตลาดคงที่ (constant market share model: CMS) พบว่า การเปรียบเทียบค่าเฉลี่ยของข้อมูลการส่งออกระหว่างปี 2525-2529 กับปี 2530-2534 นั้นส่วนใหญ่จะเป็นผลการจากการแข่งขันที่แท้จริง รองลงมาคือ ผลของการปรับตัวที่ถูกทิศทางของการส่งออก นอกจากนี้ยังเป็นผลมาจากอัตราการขยายตัวของตลาดโลก สำหรับการเปรียบเทียบกันระหว่างปี 2530-2534 กับปี 2535-2536 นั้นปรากฏว่า จะได้รับผลประโยชน์ส่วนใหญ่มากจากการแข่งขันที่แท้จริง ผลจากการขยายตัวของตลาดโลก และผลทางด้านทิศทางการส่งออก ตามลำดับ

Porter (1985) ศึกษาเรื่อง “Competitive Advantage” เพื่อที่จะค้นหาแนวทางใหม่ที่จะเข้าใจถึงสิ่งที่องค์กรธุรกิจต้องปฏิบัติในการแข่งขันเชิงกลยุทธ์ และได้เขียนหนังสือขึ้นมาชื่อว่า “Competitive Advantage: creating and sustaining superior performance: with a new introduction” ซึ่งได้พื้นฐานแนวคิดมาจากแนวคิดสายโซ่แห่งคุณค่า (the value chain) ซึ่งสายโซ่แห่งคุณค่าจะแสดงถึงกิจกรรมหลักของกระบวนการธุรกิจที่เกี่ยวข้องกัน เริ่มตั้งแต่การออกแบบ การผลิต การตลาด การกระจายสินค้าและกิจกรรมการสนับสนุนการขาย โดยหลักแล้วประกอบด้วยกิจกรรม 2 ส่วน คือ กิจกรรมหลัก และกิจกรรมสนับสนุน จากแนวคิดสายโซ่แห่งคุณค่า Porter ได้สร้างแนวคิดเชิงกลยุทธ์ขึ้นมาเป็นแบบจำลอง Porter's Five Forces Model เพื่อวิเคราะห์สภาพการแข่งขันในธุรกิจนั้นๆ หรือผลิตภัณฑ์ตัวใดตัวหนึ่ง ซึ่ง Porter's Five Forces Model ประกอบด้วยแรงกดดันหรือ forces ต่างๆ ได้แก่ 1) การต่อสู้ระหว่างผู้ขายที่แข่งขันกัน 2) คู่แข่งขันรายใหม่ที่มีแนวโน้มจะเข้าร่วมแข่งขัน 3) คู่แข่งขันหรือผลิตภัณฑ์ที่จะเข้ามาทดแทน 4) อำนาจต่อรองของผู้ผลิตหรือผู้ขายผลิตภัณฑ์ให้แก่องค์กร และ 5) อำนาจต่อรองของผู้ซื้อหรือกลุ่มลูกค้าในธุรกิจผลิตภัณฑ์นั้นๆ ซึ่งแรงกดดันทั้ง 5 นั้น Porter จะใช้เป็นเครื่องมือในการวิเคราะห์และประเมินสถานการณ์ในธุรกิจนั้นๆ หรือตัวผลิตภัณฑ์นั้นๆ

จิตรดา กานต์กัญญา (2547) ศึกษาเกี่ยวกับการวิเคราะห์อุปทานการผลิตยางพาราธรรมชาติของไทย อุปสงค์ยางพาราธรรมชาติภายในและอุปสงค์การนำเข้ายางพาราธรรมชาติจากไทยของจีนและญี่ปุ่น เพื่อต้องการทราบภาวะทั่วไปของการผลิต การตลาด และการส่งออกยางพาราของไทยและปัจจัยที่มีผลกระทบต่ออุปทานยางพาราธรรมชาติของไทย อุปสงค์ภายในประเทศและอุปสงค์การนำเข้ายางพาราธรรมชาติจากไทยของจีนและญี่ปุ่น โดยทำการใช้ข้อมูลทุติยภูมิในการคำนวณ โดยการประมาณค่าพารามิเตอร์ในสมการอุปสงค์และอุปทานตามแบบจำลองที่สร้างขึ้นด้วยวิธีกำลังสองน้อยที่สุดแบบสองขั้น (two stage least square) พบว่าไทยมีการผลิตยางพาราธรรมชาติเฉลี่ยประมาณปีละ 2.2-2.5 ล้านตันและมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น ขณะที่ปริมาณการใช้ภายในประเทศมีสัดส่วนที่น้อยเมื่อเทียบกับปริมาณการผลิตทั้งหมดและมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น ประเทศไทยทำการผลิตเพื่อส่งออกเป็นหลักคิดเป็นร้อยละ 90 ของปริมาณการผลิต โดยที่ไทยครองส่วนแบ่งตลาดในโลกรวมที่สุดร้อยละ 45 และตลาดส่งออกที่สำคัญของไทยคือ จีน ญี่ปุ่น และสหรัฐอเมริกา เป็นต้น นอกจากนี้ยังศึกษาพบว่าปริมาณการผลิตยางพาราธรรมชาติของไทยมีความสัมพันธ์กับราคาส่งออกยางแผ่นรมควันชั้น 3 ณ ท่าเรือกรุงเทพฯ ปริมาณน้ำฝนเฉลี่ย และระยะเวลา (ตัวแปรแทนแนวโน้ม) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ โดยมีค่าพารามิเตอร์เท่ากับ 7.959 158.461 และ 102842.931 ตามลำดับ ส่วนปริมาณการใช้ยางพาราธรรมชาติภายในประเทศมีความสัมพันธ์กับราคาส่งออกยางแผ่นรมควันชั้น 3 ณ ท่าเรือกรุงเทพฯ และปริมาณการใช้รถยนต์ภายในประเทศอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ โดยมีค่าพารามิเตอร์เท่ากับ -2.138 และ 0.012 ตามลำดับ และปริมาณการนำเข้ายางพาราธรรมชาติจากไทยของจีนและญี่ปุ่นมีความสัมพันธ์กับรายได้ต่อหัวของประชากรของแต่ละประเทศอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ ค่าพารามิเตอร์เท่ากับ 316.095 และ 4.952 ตามลำดับ ซึ่งรายได้ต่อหัวของประชากรเพิ่มขึ้นเป็นผลจากสถานะเศรษฐกิจภายในประเทศของจีนและญี่ปุ่นเพิ่มขึ้น

กรมการค้าระหว่างประเทศ (2548) ศึกษาผลผลิตยางพาราของจีนพบว่าเริ่มชะลอตัวลงเพราะต้นทุนการผลิตสูงขึ้น อันเนื่องมาจากพื้นที่เพาะปลูกที่เพิ่มขึ้นไปกระจายอยู่นอกเขตเพาะปลูกที่เหมาะสม เช่น พื้นที่ภูเขาในมณฑลยูนนานหรือที่เกาะไหหลำ ในขณะที่พื้นที่ที่เหมาะสมก็ได้ถูกใช้ในการปลูกผลไม้ที่ให้ผลตอบแทนดีกว่า เช่นที่ กวางเจา ดังนั้นจีนจึงมีการเพาะปลูกยางพาราน้อยและต้นทุนสูง แต่ความต้องการใช้ยางของจีนนั้นกลับมีปริมาณเพิ่มสูงมากเป็นอันดับต้นๆของโลก เนื่องจากจีนมีอุตสาหกรรมรถยนต์สูงทำให้ความต้องการล้อยางรถยนต์ขยายตัวรวดเร็ว ในปี 2544 จีนเป็นประเทศที่มีการใช้ยางพารามากที่สุดของโลก นอกจากนั้นจีนได้มีการจัดตั้งศูนย์วิจัยยางพาราอยู่ที่ไหหลำ และศูนย์วิจัยผลิตภัณฑ์ยางที่ปักกิ่งและเซี่ยงไฮ้ โดยเปิด

โอกาสให้นักลงทุนต่างประเทศสามารถเข้าร่วมทุน หรือถ้ามีเทคโนโลยีที่สูงพอก็สามารถลงทุนการผลิตสินค้าภายในจีนได้เลย ซึ่งจะเห็นว่าทั้ง บริดจ์สโตนที่เป็นผู้ผลิตล้อยางรายใหญ่ก็ได้เข้าไปร่วมลงทุนในจีนแล้ว จึงกล่าวได้ว่าจีนมีเทคโนโลยีการแปรรูปที่ทันสมัยมาก ในส่วนของการค้าระหว่างประเทศของอุตสาหกรรมยางพาราไทยและจีนนั้น ไทยเป็นประเทศที่มีการส่งออกยางพาราไปยังจีนมากที่สุด เนื่องจากยางพาราที่ไทยผลิตได้มีคุณภาพในระดับที่ได้มาตรฐาน แต่มีราคาต่ำกว่าประเทศคู่แข่ง รวมทั้งมีสภาพภูมิประเทศและสภาพภูมิอากาศเหมาะสมในการปลูกยางหลากหลายพื้นที่ โดยการส่งออกยางพาราของไทยไปยังจีนนั้นเป็นการส่งออกยางธรรมชาติเกือบทั้งหมด หลังจากปี 2547 ที่จีนไม่มีการกำหนดโควตากรนำเข้ายางแล้ว การค้ายางกับจีนจะสะดวกมากขึ้น แม้ว่าไทยยังมีความได้เปรียบมาเลเซียและอินโดนีเซียอยู่ทางด้านคุณภาพและปริมาณของสินค้า แต่ก็ยังมีข้อเสียเปรียบในด้านความชำนาญของการค้าขายกับต่างประเทศ จึงอาจต้องเจอกับคู่ค้าที่ไม่ปฏิบัติตามสัญญาจากเดิมจีนมีการเก็บภาษีศุลกากรของการนำเข้าในโควตาร้อยละ 5 ยางแผ่นรมควันในโควตาร้อยละ 12 และยางแท่งในโควตาร้อยละ 12 ซึ่งทั้งสามประเภทจะต้องเสียภาษีกรณีนอกโควตาร้อยละ 90 นั้น ภายหลังจากที่จีนเข้าเป็นสมาชิก องค์การการค้าโลก แล้ว ในปี 2547 จะยกเลิกการกำหนดโควตาทั้งหมดแล้วเก็บภาษีศุลกากรในสินค้ากลุ่มยางธรรมชาติร้อยละ 20 จึงจะทำให้ไทยได้ประโยชน์โดยตรง ภายหลังจากจัดตั้งเขตการค้าเสรีอาเซียน-จีนน่าจะทำให้ผลกระทบโดยรวมต่อไทยมีความซับซ้อนมากขึ้น เนื่องจากไทยมีการนำเข้าผลิตภัณฑ์ที่ผลิตจากยางมากกว่าที่จีนนำเข้ายางธรรมชาติจากไทย การเปิดเสรีจึงอาจเป็นการสนับสนุนสินค้าที่ทำจากยางของจีนไปในตัวมากกว่า ข้อเสนอแนะต่ออุตสาหกรรมยางพารานั้น ภาครัฐควรสร้างระบบฐานข้อมูลด้านผลผลิตใหม่ที่น่าเชื่อถือ รวมทั้งสนับสนุนการพัฒนาคุณภาพยางพาราของไทย และสนับสนุนอุตสาหกรรมการผลิตสินค้าที่ใช้ยางพาราเป็นวัตถุดิบมากขึ้น นอกจากนี้ควรมีการส่งเสริมให้เกิดความร่วมมือในกลุ่มประเทศอาเซียน ซึ่งเป็นผู้ผลิตยางรายใหญ่ของโลกให้มีวัตถุประสงค์ในการค้าร่วมกัน ควบคู่ไปกับการเร่งเจรจาเปิดเสรีทางการค้าและการร่วมทุนในการตั้งโรงงานกับจีน

กรมเจรจาการค้าระหว่างประเทศ (2548) โดยความร่วมมือจากคณะเศรษฐศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ได้ทำการศึกษาผลกระทบที่เกิดจากการเปิดเสรีการค้าอาเซียน-จีน โดยใช้วิเคราะห์ผลกระทบของการลดภาษีการค้าระหว่างจีนและอาเซียนในเชิงปริมาณ โดยแบบจำลองการค้าระหว่างประเทศ ที่ชื่อ Global Trade Analysis Project (GTAP) Version 6.0 ซึ่งเป็นแบบจำลองที่มีหลักทฤษฎีและถูกพัฒนามาจากแบบจำลองดุลยภาพทั่วไป (Computational General Equilibrium Model – CGE) โดยใช้ฐานข้อมูลจากตารางปัจจัยการผลิตและผลผลิต (Input-Output Table) ประจำปี 2001 ที่ประกอบไปด้วย 57 ภาคการผลิต รวมทั้งสิ้น 87 ประเทศ การศึกษา

ผลกระทบของการดำเนินนโยบายการค้าเสรีโดยใช้แบบจำลอง GTAP ทำได้โดยจัดทำสถานการณ์จำลองการเปลี่ยนแปลงอัตราภาษีการค้าเป็นขั้นบันได ระหว่างประเทศจีนและกลุ่มประเทศอาเซียนเดิม 6 ประเทศ โดยใช้สมมติฐานภายใต้กรอบข้อตกลงการลดอัตราภาษีการค้าระหว่างประเทศทั้งสินค้าทั่วไป (Normal Track) และ สินค้าอ่อนไหว (Sensitive Track) ดังนั้น การวิเคราะห์ในเชิงปริมาณโดยใช้ GTAP จะสามารถประมาณการทิศทางของการค้าระหว่างประเทศที่จะเกิดขึ้นเป็นรายการการผลิต รวมถึง ประมาณการดัชนีชี้วัดทางเศรษฐศาสตร์มหภาคต่างๆ สืบเนื่องมาจากการลดภาษีตามข้อตกลงการค้าเสรี พบว่า เมื่อข้อตกลงการค้าเสรีอาเซียน-จีนมีผลบังคับใช้เต็มรูปแบบในปี 2561 ผลกระทบต่อภาวะการค้าระหว่างประเทศรายสินค้า สินค้ากลุ่มที่ 1 คือ สินค้าที่ประเทศไทยจะได้ดุลการค้าเปลี่ยนแปลงเพิ่มขึ้น ได้แก่ ยาง พลาสติกและปิโตรเคมี และ ยานยนต์ ซึ่งมีมูลค่าดุลการค้าที่เพิ่มเท่ากับ 285.7 ล้านดอลลาร์สหรัฐ 170.1 ล้านดอลลาร์สหรัฐ และ 20.1 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ตามลำดับ กลุ่มที่ 2 คือ สินค้าที่ได้รับผลกระทบจากการเปิดเสรีเพียงเล็กน้อย ได้แก่ ไม้ตัดดอก (มูลค่าดุลการค้าเปลี่ยนแปลงลดลง 0.7 ล้านดอลลาร์สหรัฐ) ชา (มูลค่าดุลการค้าเปลี่ยนแปลงลดลง 1.4 ล้านดอลลาร์สหรัฐ) และ มันสำปะหลัง (มูลค่าดุลการค้าเปลี่ยนแปลงลดลง 2.9 ล้านดอลลาร์สหรัฐ) กลุ่มที่ 3 คือ สินค้าที่ประเทศไทยจะมีการขาดดุลการค้ากับประเทศจีนมากยิ่งขึ้น ประกอบไปด้วย กระดาษ ไหมดิบ อัญมณีและเครื่องประดับ และ เฟอร์นิเจอร์ โดยมูลค่าดุลการค้าจะเปลี่ยนแปลงลดลง อยู่ระหว่าง 22 ล้านดอลลาร์สหรัฐ และ 88.2 ล้านดอลลาร์สหรัฐ และกลุ่มสุดท้าย คือ สินค้าที่จะมีการเปลี่ยนแปลงดุลการค้าลดลงอย่างมากกับประเทศจีน ได้แก่ สินค้าเหล็ก (มูลค่าดุลการค้าเปลี่ยนแปลงลดลง 557.4 ล้านดอลลาร์สหรัฐ) เครื่องนุ่งห่ม (มูลค่าดุลการค้าเปลี่ยนแปลงลดลง 372.4 ล้านดอลลาร์สหรัฐ) เครื่องใช้ไฟฟ้าและอิเล็กทรอนิกส์ (มูลค่าดุลการค้าเปลี่ยนแปลงลดลง 370.9 ล้านดอลลาร์สหรัฐ) และ รองเท้า (มูลค่าดุลการค้าเปลี่ยนแปลงลดลง 132.1 ล้านดอลลาร์สหรัฐ)

สถาบันวิจัยยาง (2548) ทำการศึกษาสถานการณ์การผลิตและการตลาดยาง เพื่อศึกษาทิศทางและศักยภาพการผลิตและการส่งออกยางของไทยและประเทศคู่แข่ง พบว่า ปัจจุบันไทยเป็นประเทศผู้ผลิตและส่งออกยางธรรมชาติมากที่สุดในโลก โดยมีสัดส่วนการผลิตเป็นร้อยละ 34 ของปริมาณการผลิตทั้งหมดและส่งออกร้อยละ 47 ของปริมาณการส่งออกทั้งหมดของโลก คาดการณ์แนวโน้มความต้องการใช้ยางของโลกในอนาคตจะเพิ่มสูงขึ้นถึง 9.528, 10.601, และ 11.681 ล้านตัน ในปี 2553, 2558, และ 2563 ตามลำดับ โดยปริมาณการผลิตยางธรรมชาติของไทยเพิ่มขึ้นมีอัตราการขยายตัวของการผลิตยางธรรมชาติในช่วงระหว่างปี 2538-2547 เฉลี่ยร้อยละ 5.73 ต่อปี เปรียบเทียบกับประเทศผู้ผลิตยางพาราอื่นเช่น อินโดนีเซีย และเวียดนาม แม้จะน้อยกว่าไทยแต่ก็ยัง

มีสามารถที่จะขยายการผลิตได้ด้วยปัจจัยพื้นที่ที่มีอยู่ นอกจากนี้ยังศึกษาทิศทางและความต้องการ
ใช้ยางของประเทศผู้ใช้อย่าง พบว่า จีนเป็นประเทศผู้ใช้อย่างมากที่สุด ในปี 2547 จีนใช้ยางจำนวน
4.067 ล้านตัน ซึ่งมีอัตราการขยายตัวของการใช้ยางธรรมชาติในช่วงระหว่างปี 2538-2547 เฉลี่ยร้อย
ละ 8.9 ต่อปี ในขณะที่ สหรัฐอเมริกา และญี่ปุ่นเฉลี่ยอยู่ที่ร้อยละ 1.9 และ 1.86 ตามลำดับ



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved