

## บทที่ 3

### ระเบียบวิธีวิจัย

#### 3.1 ข้อมูลและแหล่งข้อมูลที่ใช้ในการศึกษา

การเก็บรวบรวมข้อมูลลักษณะของข้อมูลที่ใช้ในการศึกษาประกอบด้วย

1) การเก็บรวบรวมข้อมูลปฐมภูมิ เป็นข้อมูล que ผู้ศึกษาทำการเก็บรวบรวมข้อมูลโดยมีการสร้างแบบสอบถาม จำนวน 500 ชุด ซึ่งประกอบไปด้วย 3 ส่วน ดังนี้

ส่วนที่ 1 แบบสอบถามข้อมูลพื้นฐานของผู้ตอบแบบสอบถาม

ส่วนที่ 2 แบบสอบถามเกี่ยวกับพฤติกรรมกรรมการบริโภคส้มเขียวภาพ สาเหตุการตัดสินใจซื้อ ค่าใช้จ่าย ความถี่ในการบริโภค สถานที่ที่เลือกซื้อ สาเหตุที่เลือกซื้อ

ส่วนที่ 3 แบบสอบถามเกี่ยวกับปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกซื้อส้มเขียวภาพ

2) การเก็บรวบรวมข้อมูลทุติยภูมิ โดยรวบรวมจากเอกสาร บทความ รายงานการวิจัยที่เกี่ยวข้อง จากเว็บไซต์ต่างๆ และหนังสือต่างๆ ที่เกี่ยวข้องจากห้องสมุดคณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

#### 3.2 วิธีการวิเคราะห์ข้อมูล

การศึกษาในครั้งนี้ใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการเก็บรวบรวมข้อมูล ซึ่งแบ่งการศึกษาออกเป็น ดังนี้

1) การศึกษาด้านพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกซื้อส้มเขียวภาพ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ ซึ่งในการวิเคราะห์ข้อมูลจะใช้การวิเคราะห์ข้อมูลเชิงพรรณนา (descriptive statistic) คือ การบรรยายลักษณะทั่วไป โดยจะนำเสนอในรูปแบบตาราง แสดงค่าความถี่ ร้อยละ ในประเด็นการศึกษาดังนี้

(1) ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

(2) ข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกซื้อส้มเขียวภาพ

2) การวิเคราะห์ข้อมูลทั่วไปและปัจจัยต่างๆ ที่มีอิทธิพลต่อการเลือกซื้อส้มชีวภาพ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ ซึ่งการวิเคราะห์ข้อมูลจะใช้วิธีการแบบจำลองโลจิท (Logit model) ด้วยเทคนิควิธีวิเคราะห์การประมาณภาวะความน่าจะเป็นสูงสุด (maximum likelihood estimates: MLE) และเทคนิควิเคราะห์ marginal effects ซึ่งสามารถเขียนแบบจำลองได้ดังนี้

$$\text{Prob}(Y = 1) = \frac{1}{1 + e^{-x;\beta}}$$

- Y คือ การเลือกซื้อส้มชีวภาพ  
 Y = 1 เมื่อผู้ตอบแบบสอบถามเลือกซื้อส้มชีวภาพ  
 Y = 0 เมื่อผู้ตอบแบบสอบถามไม่เลือกซื้อส้มชีวภาพ
- X<sub>1</sub> คือ เพศของผู้ตอบแบบสอบถาม  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 X<sub>1</sub> = 1 เพศหญิง  
 X<sub>1</sub> = 0 เพศชาย
- X<sub>2</sub> คือ ระดับการศึกษาของผู้ตอบแบบสอบถาม  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 X<sub>2</sub> = 1 ระดับการศึกษาตั้งแต่ปริญญาตรีขึ้นไป  
 X<sub>2</sub> = 0 ระดับการศึกษาต่ำกว่าปริญญาตรี
- X<sub>3</sub> คือ อาชีพของผู้ตอบแบบสอบถาม  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 X<sub>3</sub> = 1 อาชีพที่มีรายได้ไม่แน่นอน (นักธุรกิจ เจ้าของกิจการ ค้าขาย นักเรียน นักศึกษา)  
 X<sub>3</sub> = 0 อาชีพที่มีรายได้แน่นอน (ข้าราชการ รัฐวิสาหกิจ พนักงานบริษัทเอกชน ลูกจ้าง)
- X<sub>4</sub> คือ อายุ (ปี) ของผู้ที่ของผู้ตอบแบบสอบถาม
- X<sub>5</sub> คือ เลือกซื้อส้มชีวภาพเพราะครอบครัวของผู้ตอบแบบสอบถามชอบบริโภค  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 X<sub>5</sub> = 1 แสดงว่าครอบครัวมีผลต่อการเลือกซื้อส้มชีวภาพ  
 X<sub>5</sub> = 0 แสดงว่าครอบครัวไม่มีผลต่อการเลือกซื้อส้มชีวภาพ
- X<sub>6</sub> คือ เลือกซื้อส้มชีวภาพเพราะการบริโภคส้มชีวภาพดีต่อสุขภาพขึ้น  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 X<sub>6</sub> = 1 แสดงว่าปัจจัยที่ส้มชีวภาพมีผลดีต่อสุขภาพมีผลต่อการเลือกซื้อส้มชีวภาพ

- $X_6 = 0$  แสดงว่าปัจจัยที่สัมพันธ์กับสุขภาพมีผลดีต่อสุขภาพ ไม่มีผลต่อการเลือกซื้อสัมพันธ์สุขภาพ
- $X_7$  คือ เลือกซื้อสัมพันธ์สุขภาพเพราะราคาของสัมพันธ์สุขภาพ  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 $X_7 = 1$  แสดงว่าปัจจัยของราคาสัมพันธ์สุขภาพมีผลต่อการตัดสินใจซื้อสัมพันธ์สุขภาพ  
 $X_7 = 0$  แสดงว่าปัจจัยของราคาสัมพันธ์สุขภาพไม่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสัมพันธ์สุขภาพ
- $X_8$  คือ เลือกซื้อสัมพันธ์สุขภาพเพราะสัมพันธ์มีสีสันน่ารับประทาน  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 $X_8 = 1$  แสดงว่าปัจจัยที่สัมพันธ์มีสีสันน่ารับประทานมีผลต่อการตัดสินใจซื้อสัมพันธ์สุขภาพ  
 $X_8 = 0$  แสดงว่าปัจจัยที่สัมพันธ์มีสีสันน่ารับประทานไม่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสัมพันธ์สุขภาพ
- $X_9$  คือ เลือกซื้อสัมพันธ์สุขภาพเพราะสัมพันธ์มีขนาดใหญ่  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 $X_9 = 1$  แสดงว่าปัจจัยที่สัมพันธ์มีขนาดใหญ่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสัมพันธ์สุขภาพ  
 $X_9 = 0$  แสดงว่าปัจจัยที่สัมพันธ์มีขนาดใหญ่ไม่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสัมพันธ์สุขภาพ
- $X_{10}$  คือ เลือกซื้อสัมพันธ์สุขภาพเพราะความสดใหม่ของสัมพันธ์สุขภาพ  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 $X_{10} = 1$  แสดงว่าปัจจัยที่สัมพันธ์มีความสดใหม่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสัมพันธ์สุขภาพ  
 $X_{10} = 0$  แสดงว่าปัจจัยที่สัมพันธ์มีความสดใหม่ไม่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสัมพันธ์สุขภาพ
- $X_{11}$  คือ เลือกซื้อสัมพันธ์สุขภาพเพราะมีรสชาติดี  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 $X_{11} = 1$  แสดงว่าปัจจัยที่สัมพันธ์มีรสชาติดีมีผลต่อการตัดสินใจซื้อสัมพันธ์สุขภาพ  
 $X_{11} = 0$  แสดงว่าปัจจัยที่สัมพันธ์มีรสชาติดีไม่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสัมพันธ์สุขภาพ
- $X_{12}$  คือ เลือกซื้อสัมพันธ์สุขภาพเพราะสัมพันธ์มีบรรจุภัณฑ์ที่ดี  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 $X_{12} = 1$  แสดงว่าปัจจัยที่สัมพันธ์มีบรรจุภัณฑ์ที่ดีมีผลต่อการตัดสินใจซื้อสัมพันธ์สุขภาพ  
 $X_{12} = 0$  แสดงว่าปัจจัยที่สัมพันธ์มีบรรจุภัณฑ์ที่ดีไม่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสัมพันธ์สุขภาพ
- $X_{13}$  คือ เลือกซื้อสัมพันธ์สุขภาพเพราะสัมพันธ์มีการโฆษณา  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 $X_{13} = 1$  แสดงว่าปัจจัยที่สัมพันธ์มีการโฆษณามีผลต่อการตัดสินใจซื้อสัมพันธ์สุขภาพ  
 $X_{13} = 0$  แสดงว่าปัจจัยที่สัมพันธ์มีการโฆษณาไม่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสัมพันธ์สุขภาพ

- $X_{14}$  คือ เลือกซื้อส้มชีวภาพเพราะส้มชีวภาพมียี่ห้อเป็นที่รู้จักในตลาดผลไม้  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 $X_{14} = 1$  แสดงว่าปัจจัยที่ส้มชีวภาพมียี่ห้อเป็นที่รู้จักในตลาดผลไม้ไม่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อ  
 ส้มชีวภาพ  
 $X_{14} = 0$  แสดงว่าปัจจัยที่ส้มชีวภาพมียี่ห้อเป็นที่รู้จักในตลาดผลไม้ไม่มีผลต่อการตัดสินใจ  
 ซื้อส้มชีวภาพ
- $X_{15}$  คือ เลือกซื้อส้มชีวภาพเพราะเทศกาลพิเศษ  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 $X_{15} = 1$  แสดงว่าปัจจัยที่มีเทศกาลพิเศษมีผลต่อการตัดสินใจซื้อส้มชีวภาพ  
 $X_{15} = 0$  แสดงว่าปัจจัยที่มีเทศกาลพิเศษไม่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อส้มชีวภาพ
- $X_{16}$  คือ เลือกซื้อส้มชีวภาพเพราะมีกลยุทธ์การให้ทดลองชิมส้มชีวภาพฟรี  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 $X_{16} = 1$  แสดงว่าปัจจัยการมีกลยุทธ์การให้ทดลองชิมส้มชีวภาพฟรีมีผลต่อการตัดสินใจซื้อ  
 ส้มชีวภาพ  
 $X_{16} = 0$  แสดงว่าปัจจัยการมีกลยุทธ์การให้ทดลองชิมส้มชีวภาพฟรีไม่มีผลต่อการตัดสินใจ  
 ซื้อส้มชีวภาพ
- $X_{17}$  คือ เลือกซื้อส้มชีวภาพเพราะมีกลยุทธ์การลดราคา  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 $X_{17} = 1$  แสดงว่าปัจจัยการมีกลยุทธ์การลดราคามีผลต่อการตัดสินใจซื้อส้มชีวภาพ  
 $X_{17} = 0$  แสดงว่าปัจจัยการมีกลยุทธ์การลดราคาไม่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อส้มชีวภาพ
- $X_{18}$  คือ เลือกซื้อส้มชีวภาพเพราะมีเพื่อนหรือญาติแนะนำ  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 $X_{18} = 1$  แสดงว่าปัจจัยที่มีเพื่อนหรือญาติแนะนำมีผลต่อการตัดสินใจซื้อส้มชีวภาพ  
 $X_{18} = 0$  แสดงว่าปัจจัยที่มีเพื่อนหรือญาติแนะนำไม่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อส้มชีวภาพ
- $X_{19}$  คือ เลือกซื้อส้มชีวภาพเพราะมีความสะดวกในการซื้อหาส้มชีวภาพได้ง่าย  
 ในที่นี้จะใช้ตัวแปรหุ่น (dummy variable) โดย  
 $X_{19} = 1$  แสดงว่าปัจจัยที่ส้มชีวภาพมีความสะดวกในการซื้อหาส้มชีวภาพได้ง่ายมีผลต่อการ  
 ตัดสินใจซื้อส้มชีวภาพ  
 $X_{19} = 0$  แสดงว่าปัจจัยที่ส้มชีวภาพมีความสะดวกในการหาซื้อส้มชีวภาพได้ง่ายไม่มีผลต่อ  
 การตัดสินใจซื้อส้มชีวภาพ

$\beta_0$            คือ ค่าคงที่  
 $\beta_1, \beta_2, \dots, \beta_{19}$    คือ ค่าพารามิเตอร์



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright© by Chiang Mai University  
All rights reserved