ชื่อเรื่องการค้นคว้าแบบอิสระ

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกซื้อส้มชีวภาพของ ผู้บริโภคในเขตอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่

ผู้เขียน

นางสาวชลธิรา ศิริภัทรนุกุล

ปริญญา

เศรษฐศาสตรมหาบัณฑิต

คณะกรรมการที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ

รศ.ดร.ธเนศ ศรีวิชัยลำพันธ์ ประธานกรรมการ ผศ.ดร.ไพรัช กาญจนการุณ กรรมการ ผศ.ดร.นิสิต พันธมิตร กรรมการ

บทคัดย่อ

การศึกษาครั้งนี้มีวัตถุประสงค์ เพื่อศึกษาพฤติกรรรมของผู้บริโภคในการเลือกซื้อส้ม ชีวภาพ เพื่อศึกษาถึงความคาดหวังของผู้บริโภคส้มชีวภาพ และเพื่อศึกษาถึงปัจจัยที่มีผลต่อการ ตัดสินใจของผู้บริโภคในการเลือกซื้อส้มชีวภาพ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ โดยเก็บข้อมูล จากกลุ่มตัวอย่าง จำนวน 500 ตัวอย่าง ทำการวิเคราะห์โดยใช้สถิติเชิงพรรณนา และการวิเคราะห์ ด้วยแบบจำลองแบบจำลองโลจิท (Logit model) ด้วยเทคนิควิธีวิเคราะห์การประมาณภาวะความน่า เป็นสูงสุด (maximum likelihood estimates: MLE) และเทคนิควิเคราะห์ marginal effects

ผลการศึกษาพบว่ากลุ่มตัวอย่างที่เลือกซื้อส้มชีวภาพส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง ร้อยละ 59.0 อยู่ในช่วงอายุ 21 – 30 ปี ร้อยละ 34.0 ประกอบอาชีพธุรกิจส่วนตัว ร้อยละ 25.4 มีรายได้อยู่ในช่วง 5,001 – 10,000 บาท ร้อยละ 32.8 มีการศึกษา ระดับปริญญาตรี ร้อยละ 36.9 ด้านพฤติกรรมผู้บริโภคพบว่าพฤติกรรมของกลุ่มผู้ซื้อส้มในเขตอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่พบว่า กลุ่มตัวอย่าง มีความต้องการซื้อส้มชีวภาพในอนาคต ร้อยละ 86.9 โดยส่วนใหญ่จะเลือกซื้อส้มด้วยเหตุผลที่ส้มมี คุณภาพดี ร้อยละ 41.0 สถานที่ที่นิยมซื้อส้มมากที่สุดคือตลาคร้อยละ 36.9 ด้านความถี่ในการซื้อ ผลไม้ของกลุ่มตัวอย่าง ส่วนใหญ่จะมีการซื้อผลไม้ ทุกสัปดาห์ ร้อยละ 46.7 และจะซื้อส้มทุก 2 สัปดาห์ ร้อยละ 36.9

นอกจากนั้นผลการศึกษาด้านปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกซื้อส้มชีวภาพ พบว่า ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อโอกาสในการตัดสินใจซื้อส้มชีวภาพเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ ได้แก่ การบริโภค ส้มชีวภาพมีผลต่อสุขภาพ ความสะควกในการซื้อส้มชีวภาพ รสชาติของส้มชีวภาพ และอายุของ ลูกค้า และปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อโอกาสในการตัดสินใจซื้อส้มชีวภาพลดลงอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ ได้แก่ ราคาของส้มชีวภาพ กลยุทธการลดราคาส้มชีวภาพ ขนาดของส้มชีวภาพ เทศกาล กลยุทธการทดลองชิมส้มชีวภาพ และสีสันของส้มชีวภาพ



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ Copyright[©] by Chiang Mai University All rights reserved

Independent Study Title Factors Affecting the Consumers' Choice of Organic

Orange in Mueang District, Chiang Mai Province

Author Ms. Chontira Siripattaranukun

Degree Master of Economics

Independent Study Advisory Committee

Assoc.Prof.Dr.Thanes Sriwichailamphan Chairperson

Asst.Prof.Dr.Pairat Kanjanakaroon

Member

Asst.Prof.Dr.Nisit Panthamit

Member

ABSTRACT

This study focused on consumers' behavior pertaining to their choice to buy organic oranges, their expectation about this product, and factors affecting their purchase decision. Informants were 500 samples of consumers in the Muaeng District area of Chiang Mai Province. Analysis was performed upon the results of descriptive statistics, logit model using Maximum likelihood estimation: MLE technique application, and marginal effects consideration.

The findings revealed most of the organic orange buyers were characteristic as female (59%), aged 21-30 (34.0%), self-employed in business (25.4%), having 5,001-10,000 baht monthly income (32.8%), and with bachelor's degree education (36.9%).

Most of the samples under study (86.9%) expressed their desire to buy organic oranges further in the future for the reason of good product quality (41.0%). Their most popular place to buy oranges was fresh food market (36.9%). Their common frequency of buying fruits was once a week (46.7%), and once every two weeks in the case of oranges (36.9%).

In addition, the result indicated that value of the fruit, convenience in terms of ubiquitous selling, flavor, and consumer's age had significantly positive effect on the chance of organic orange buying decision. On the other hands, the result show that product price, sale price strategy, the large size of the product, special festival season, free sample for tasting, and the appealing color of organic oranges had significantly negative effect on the chance of organic orange buying decision



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ Copyright[©] by Chiang Mai University All rights reserved