



ภาคผนวก

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

Copyright © by Chiang Mai University

All rights reserved

ภาคผนวก ก

แบบสอบถาม

เลขที่.....

แบบสอบถาม

ปัจจัยที่มีผลต่อผู้บริโภคในการเลือกใช้บริการประกันชีวิตของธุรกิจสถาบันธนาคาร ผ่านธนาคารพาณิชย์แห่งหนึ่งในจังหวัดแพร่

คำชี้แจง

แบบสอบถามชุดนี้เป็นเอกสารประกอบการศึกษาของนักศึกษาระดับปริญญาโท คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ เพื่อศึกษาถึงปัจจัยที่มีผลต่อผู้บริโภคในการเลือกใช้บริการประกันชีวิตของธุรกิจสถาบันธนาคาร ผ่านธนาคารพาณิชย์แห่งหนึ่งในจังหวัดแพร่ จึงใคร่ขอความร่วมมือในการตอบคำถามตามรายละเอียดที่ปรากฏในแบบสอบถาม คำตอบที่ได้จะนำไปใช้ในการศึกษาเชิงวิชาการเท่านั้น ผู้ศึกษาจึงขอความกรุณาให้ท่านตอบคำถามตามความเป็นจริงและขอขอบพระคุณทุกท่านที่ให้ข้อมูลมา ณ ที่นี้

นายธนกฤต กัญญา

ผู้วิจัย

โปรดตอบคำถามในใส่เครื่องหมาย ✓ ลงใน หน้าคำตอบหรือเติมข้อความลงในช่องว่าง

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับผู้ตอบ

1. เพศ

ชาย

หญิง

2. อายุ

ต่ำกว่า 20 ปี

20-40 ปี

41-60 ปี

ตั้งแต่ 61 ปี ขึ้นไป

3. ระดับการศึกษา

ประถมศึกษา/ต่ำกว่า

มัธยมศึกษา/ปวช.

อนุปริญญา/ปวส.

ปริญญาตรี

ปริญญาโท

สูงกว่าปริญญาโท

4. สถานภาพ

โสด

สมรส

หย่าร้าง

อื่นๆ (ระบุ).....

5. อาชีพ

- | | |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> รับจ้างทั่วไป | <input type="checkbox"/> ข้าราชการ |
| <input type="checkbox"/> พนักงานรัฐวิสาหกิจ | <input type="checkbox"/> ค้าขาย |
| <input type="checkbox"/> ธุรกิจส่วนตัว | <input type="checkbox"/> พนักงานบริษัท |
| <input type="checkbox"/> อื่นๆ (ระบุ)..... | |

6. รายได้หลังหักค่าใช้จ่ายต่อเดือน (โดยประมาณ)

- | | |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> ต่ำกว่า 5,000 บาท | <input type="checkbox"/> 5,000 – 10,000 บาท |
| <input type="checkbox"/> 10,001 – 15,000 บาท | <input type="checkbox"/> 15,001 – 20,000 บาท |
| <input type="checkbox"/> ตั้งแต่ 20,000 บาท ขึ้นไป | |

7. รายได้ของครอบครัวต่อเดือน (โดยประมาณ)

- | | |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> ต่ำกว่า 10,000 บาท | <input type="checkbox"/> 10,001 – 20,000 บาท |
| <input type="checkbox"/> 20,001 – 30,000 บาท | <input type="checkbox"/> 30,001 – 50,000 บาท |
| <input type="checkbox"/> ตั้งแต่ 50,000 บาทขึ้นไป | |

8. สถานภาพทางครอบครัว

- | | |
|--|----------------------------------|
| <input type="checkbox"/> ผู้นำครอบครัว | <input type="checkbox"/> คู่สมรส |
| <input type="checkbox"/> บุตร / ธิดา | <input type="checkbox"/> ญาติ |

ส่วนที่ 2 สาเหตุที่ทำให้ประกันชีวิตกับบริษัทไทยพาณิชย์ นีวอร์คไลฟ์ ประกันชีวิต จำกัด (มหาชน)

คำชี้แจง โปรดอ่านข้อความในตารางและทำเครื่องหมาย ✓ ในช่องที่ท่านเลือกเพราะเห็นว่าตรงกับที่ท่านพึงพอใจหรือมีความต้องการโดยเรียงตามระดับความสำคัญหรือเรียงตามระดับความพึงพอใจของท่านตามรายการที่มีให้เลือก

ปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกทำประกันชีวิต	ระดับความสำคัญหรือระดับความพึงพอใจ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
1. สินค้าของบริษัทหรือรูปแบบการให้ประกัน (Product)					
1.1 เป็นแบบประกันที่ตรงตามความต้องการ					
1.2 เป็นแบบประกันหลากหลาย					
1.3 แบบประกันศึกษาแล้วเข้าใจง่าย					
1.4 บริษัทให้ความคุ้มครองทั่วถึง					
1.5 ผลตอบแทนสูงกว่าบริษัทประกันอื่นๆ					
1.6 เงื่อนไขของกรมธรรม์มีความชัดเจน					
2. ราคาสินค้า/การเงิน หรือสิ่งตอบแทนจากธนาคารจากการเลือกใช้บริการประกันชีวิต(Price)					
2.1 อัตราเบี้ยประกันเหมาะสม					
2.2 บริษัทมีฐานะการเงินมั่นคง					
2.3 มีเงินคืนสม่าเสมอ					
2.4 มีบริการสินเชื่อทางการเงิน					
2.5 จ่ายค่าเบี้ยน้อยแต่มีความคุ้มครองสูง					
2.6 สามารถนำค่าเบี้ยประกันไปลดหย่อนภาษีได้					
2.7 สามารถเลือกวงเงินประกันได้ตามฐานะการเงิน					

ปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกทำประกันชีวิต	ระดับความสำคัญ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
3. ช่องทางการจำหน่าย (Place)					
3.1 ธนาคารที่เป็นช่องทางจำหน่ายมีความมั่นคงน่าเชื่อถือ					
3.2 พนักงานธนาคารมีความเชื่อถือ					
3.3 พนักงานตัวแทนบริษัทมีความเชื่อถือ					
3.4 พนักงานมีความรู้เกี่ยวกับการประกันชีวิต					
3.5 มีความคุ้นเคยกับพนักงานธนาคาร					
3.6 มีความคุ้นเคยกับพนักงานตัวแทนบริษัท					
4. การส่งเสริมการขาย (Promotion)					
4.1 มีการโฆษณาทางสื่อโทรทัศน์/วิทยุ					
4.2 มีการโฆษณาโดยมีแผ่นป้ายขนาดใหญ่					
4.3 มีของกำนัล					
4.4 มี Call Center สอบถามข้อมูลได้ตลอดเวลา					

ส่วนที่ 3 ปัจจัยปัญหาที่พบจากการเลือกทำประกันกับ บริษัท ไทยพาณิชย์นิวยอร์กไลฟ์ ประกันชีวิต จำกัด (มหาชน)

คำชี้แจง โปรดอ่านข้อความในตารางและทำเครื่องหมาย ✓ ที่ท่านเห็นว่าถูกต้อง

ปัจจัยปัญหาที่พบจากการเลือกทำประกันชีวิต	ระดับความสำคัญของปัญหาที่พบ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
1. ปัจจัยปัญหาในด้านบริษัทประกันชีวิต					
1.1 ไม่มีสำนักงานบริษัทประกันภัยในพื้นที่					
1.2 รูปแบบกรมธรรม์มีให้เลือกน้อย					
1.3 ไม่มีการประชาสัมพันธ์ประโยชน์ต่างๆ ที่ลูกค้าควรได้รับ					
1.4 ไม่มีข่าวสารถึงบ้านเพื่อแนะนำข้อมูลใหม่ๆ					

ปัจจัยปัญหาที่พบจากการเลือกทำประกันชีวิต	ระดับความสำคัญของปัญหาที่พบ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
1.5 เจื่อนใจการทำประกันชีวิตยุ่งยาก เช่น เพิ่มการตรวจสอบสุขภาพมากขึ้น					
1.6 ไม่มีการคุ้มครองการรักษาพยาบาล					
2. ปัจจัยปัญหาในด้านพนักงานตัวแทนบริษัท					
2.1 ตัวแทนขาดการติดตามการให้บริการแก่ผู้ทำประกันชีวิต					
2.2 ไม่สามารถแก้ปัญหาให้แก่ลูกค้าได้รวดเร็วทันต่อเหตุการณ์					
3. ปัจจัยปัญหาในด้านธนาคารที่เป็นช่องทางจำหน่าย					
3.1 ไม่มีสถานที่สำหรับบริการลูกค้าประกันชีวิตโดยเฉพาะ					
3.2 ไม่มีการจัดพนักงานที่มีความชำนาญด้านประกันชีวิต สำหรับบริการลูกค้า					
3.3 ความสะดวกในการชำระค่าเบี้ยประกันภัย					
4. ปัจจัยปัญหาในด้านพนักงานธนาคาร					
4.1 พนักงานธนาคารไม่มีความชำนาญในการแก้ไขปัญหาของผู้ประกันชีวิต					
4.2 พนักงานธนาคารไม่มีการให้บริการหลังการขายแก่ผู้ทำประกันชีวิต					

ข้อคิดเห็นและข้อเสนอแนะ

.....

.....

ขอขอบคุณท่านที่กรุณาตอบแบบสอบถาม

ภาคผนวก ข

ความเป็นมาของบริษัทไทยพาณิชย์ นิวยอร์คไลฟ์ ประกันชีวิต จำกัด (มหาชน)

บริษัท ไทยพาณิชย์นิวยอร์คไลฟ์ประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) เกิดจากการรวมกันของ 2 สถาบันชั้นนำ ได้แก่ ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นสถาบันการเงินที่แข็งแกร่งที่สุดของไทย กับ บริษัท นิวยอร์คไลฟ์อินชัวร์นส์ บริษัทประกันชั้นนำของโลก

ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) เป็นธนาคารพาณิชย์ของคนไทยแห่งแรก มีสินทรัพย์เป็นอันดับ 4 ของประเทศ มีเครือข่ายนับ 500 สาขา ครอบคลุมพื้นที่ทั่วประเทศ โดยมีชื่อเสียงโดดเด่นในฐานะธนาคารที่นำเสนอบริการใหม่ ๆ และเครื่องมือในการออมและการลงทุนที่หลากหลายให้กับลูกค้า ในปี 2531 ธนาคารไทยพาณิชย์ได้เข้าถือหุ้นใหญ่ในบริษัทไทยพาณิชย์ประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นบริษัทประกันชีวิตแห่งแรกที่ได้รับอนุญาตให้เข้าตลาดหลักทรัพย์ และเป็นบริษัทประกันชีวิตแห่งแรกที่จะจดทะเบียนเป็น บริษัทมหาชน จำกัด ตลอดระยะเวลาดำเนินงาน บริษัทฯ ได้พัฒนากรรมวิธีรูปแบบใหม่ ๆ และขยายธุรกิจทางด้านประกันชีวิตอย่างต่อเนื่อง เป็นบริษัทประกันชีวิตของไทยที่ประสบความสำเร็จมั่นคง และได้รับความน่าเชื่อถือไว้วางใจจากลูกค้าผู้เอาประกันมาโดยตลอด

บริษัทนิวยอร์คไลฟ์อินชัวร์นส์ ก่อตั้งและดำเนินธุรกิจประกันชีวิตมากกว่า 158 ปี สำนักงานใหญ่อยู่ที่นิวยอร์คสหรัฐอเมริกา มีสินทรัพย์สินมากกว่า 130 พันล้านเหรียญสหรัฐ เป็นบริษัทประกันชีวิตที่ใหญ่เป็นอันดับ 1 ของอเมริกาและมีรายได้เป็นอันดับ 8 ของโลก มีชื่อเสียงและความเชี่ยวชาญด้านธุรกิจประกันชีวิตในระดับโลก และได้รับการจัดระดับมาตรฐานจากสถาบันซึ่งได้รับการยอมรับในระดับนานาชาติ ดังนี้

- ระดับ A++ ด้านความมั่นคงทางฐานะการเงิน โดย A.M.BEST
- ระดับ Aa1 ด้านความมั่นคงทางฐานะการเงิน โดย Moody's Investor Service
- ระดับ AA+ ด้านการดำเนินงานที่มีประสิทธิภาพ โดย Standard & Poors
- ระดับ AAA ด้านประสิทธิภาพในการจ่ายสินไหมแก่ผู้เอาประกัน โดย Duff & Phelps
- อยู่ในกลุ่ม 100 บริษัทแรกของสหรัฐอเมริกา จากการจัดอันดับของวารสาร “ฟอรัจูน” รวมทั้งติดอันดับบริษัทที่ลูกค้าประทับใจในบริการเป็นอันดับ 3 จาก 16 บริษัทในกลุ่มประกันชีวิตและประกันสุขภาพ จากการสำรวจความนิยมโดยวารสาร “ฟอรัจูน” เช่นเดียวกัน

- นอกจากนี้บริษัทนิวยอร์กไลฟ์อินชัวร์รันส์ ยังเป็นบริษัทที่มีประชนาธิบดีให้ความไว้วางใจเป็นผู้ถือกรรมธรรม์มากที่สุด และมีตัวแทนติดคุณวุฒิ MDRT มากที่สุดในโลกติดต่อกันมาแล้วเกือบ 50 ปี

ปัจจุบัน บริษัทนิวยอร์กไลฟ์อินชัวร์รันส์ มีเครือข่ายการดำเนินธุรกิจอย่างกว้างขวางในหลายประเทศ เช่น เม็กซิโก อาร์เจนตินา เกาหลี ใต้หวัน อินโดนีเซีย อินเดีย ฮองกง จีน และประเทศไทย

การประกันชีวิต

ประกันชีวิตคือ

การประกันชีวิต ไม่ใช่การประกันว่าคุณจะตาย แต่การประกันชีวิตเป็นวิธีการที่กลุ่มหนึ่งรวมตัวกันขึ้น เพื่อช่วยเหลือกันเฉลี่ยภัยและบรรเทาความเดือดร้อนอันเนื่องมาจากการตายและรวมไปถึงการสูญเสีย อัยวะ พิการ (ทุพพลภาพ) ค่ารักษาพยาบาล ซึ่งสิ่งต่าง ๆ เหล่านี้เป็นต้นเหตุของการสูญเสียรายได้ซึ่งอาจเกิดขึ้นได้กับทุกคนไม่ว่าวันใดก็ตามหนึ่ง โดยที่เมื่อคนใดต้องพบกับภัยเหล่านี้ หากทำประกันชีวิตไว้ก็จะได้รับเงินก้อนไป ครอบคลุมไว้ไม่เดือดร้อน โดยเงินก้อนนี้เป็นเงินที่เฉลี่ยเก็บจากผู้สมัครทำประกันชีวิตกับบริษัท ซึ่งเงินส่วนที่เฉลี่ยนี้เรียกว่า “เบี้ยประกันชีวิต” และผู้สมัครทำประกันจะเรียกว่า “ผู้เอาประกันชีวิต” ส่วนบริษัทจะเรียกว่า “ผู้รับประกันชีวิต” ซึ่งการประกันชีวิตนั้นมีหลายประเภท หลายแบบให้เลือกทำตามความสามารถและความจำเป็นของแต่ละบุคคล

ทำไมต้องทำประกันชีวิต

ทุกคนคงไม่ปฏิเสธว่า สิ่งจำเป็นในการดำรงชีวิตของเราก็คือ ปัจจัย 4 อันได้แก่ อาหาร ที่อยู่อาศัย เครื่องนุ่งห่ม ยารักษาโรค เมื่อเรามีปัจจัย 4 ครบแล้ว ก็จะมีปัจจัยที่ 5 ปัจจัยที่ 6 เพิ่มขึ้น เช่น การศึกษาของบุตร, รถยนต์ สิ่งอำนวยความสะดวกต่าง ๆ เป็นต้น สิ่งต่าง ๆ เหล่านี้เราเรียกว่า “ภาระ” ซึ่งแต่ละคนแบกรับภาระไว้แตกต่างกันมากบ้างน้อยบ้าง ขึ้นอยู่กับแต่ละบุคคล

การที่เราทำงานทุกวันนี้ก็เพื่อ ภาระต่าง ๆ ที่มีอยู่ ของเรานั้นเอง กล่าวคือ เราทำงานเพื่อให้เกิด “รายได้” และนำรายได้ไปเป็น “รายจ่าย” ให้กับภาระต่าง ๆ ที่มีอยู่ ส่วนเกินหรือส่วนที่เหลือเราก็กักไว้เป็น “เงินออม” เราเก็บออมไว้ก็เพื่อจ่ายในสิ่งที่จำเป็นและภาระค่าใช้จ่ายในอนาคตหรือใน

สิ่งที่เราปรารถนา มากบ้างน้อยบ้างแล้วแต่บุคคล ทุกสิ่งทุกอย่างเหล่านี้จะดำเนินไปได้ด้วยดี ถ้าไม่มี “ปัญหาของมนุษย์” เข้ามาเกี่ยวข้อง ปัญหาของมนุษย์ทำคนเราจำเป็นต้องทำประกันชีวิต ซึ่งปัญหาของมนุษย์มีดังต่อไปนี้

1. อายุสั้นเกินไป

หากหัวหน้าครอบครัวต้องจากไปก่อนเวลาอันควร แต่ภาระต่าง ๆ ก็ยังคงมีอยู่ เช่น ภาระผ่อนบ้าน ภาระผ่อนรถ ภาระค่าใช้จ่ายในครอบครัว การศึกษาบุตร ภาระต่าง ๆ เหล่านี้ใคร ? จะเป็นผู้รับผิดชอบ

หากนักธุรกิจต้องจากไปก่อนเวลาอันควร ภาระหนี้สินที่เกิดจากการกู้ยืมเงินก็ยังคงมีอยู่เหมือนเดิม ภาระหนี้สินนี้ ใครจะรับผิดชอบ ? หากไม่มีการทำประกันชีวิตไว้

2. การเกษียณอายุ และมีอายุยืน

การมีอายุยืนดูเหมือนจะเป็นสิ่งที่หลายคนปรารถนา แต่การอายุยืนก็เป็นปัญหาของมนุษย์เช่นเดียวกัน ปัญหานี้ก็คือ ปัญหาเรื่องค่าใช้จ่ายในอนาคตที่ไม่ได้เตรียมไว้อย่างเพียงพอ ต้องอยู่อย่างขัดสน เมื่อตอนอายุมากขึ้น บางครั้งอาจต้องเป็นภาระของสังคม ดังนั้นหากปรารถนาที่จะอายุยืนเท่าใด ก็ต้องมีการเตรียมการเพื่ออนาคตไว้ให้มากยิ่งขึ้นเป็นเงาตามตัว

จากข้อมูลที่ผ่านมาพบว่าคนไทยเรามีอายุอยู่หลังจากเกษียณในราว 15-20 ปี และมีเพียง 1 % เท่านั้นที่ ร่ำรวย 4 % มีอิสระทางการเงิน 5 % ยังต้องทำงานต่อไป 36 % เสียชีวิต และ 54% ต้องพึ่งพาผู้อื่น

3. การทุพพลภาพ

การประสบอุบัติเหตุ หรือการเจ็บไข้ได้ป่วย ย่อมมีผลต่อการทำงานและการหารายได้ของคนเรา ถ้าทำงานไม่ได้นานเท่าใด รายได้ก็ยิ่งจะหดหายมากไปเท่านั้น บางคนถึงกับเป็นภาระกับคนอื่น ไปจนตลอดชีวิตเลยก็มี

ประโยชน์ที่ได้รับจากการประกันชีวิต

1. การให้ความคุ้มครอง

ไม่ได้หมายความว่า จะคุ้มครองให้รอดพ้นจากภัยต่าง ๆ แต่การประกันชีวิตจะช่วยบรรเทาภาระหนึ่งที่มีต่อครอบครัว ถ้าหากตายลงในเวลาที่ยังไม่สมควร (อายุสั้นเกินไป) บริษัทจะจ่ายเงินก้อนหนึ่ง (จำนวนเงินเอาประกันภัย) ให้แก่คนที่ระบุไว้ในสัญญา (กรมธรรม์ประกันภัย) ที่ทำไว้กับ

บริษัท ซึ่งเรียกว่า ผู้รับประโยชน์อาจจะเป็น พ่อ แม่ หรือลูก อันจะเป็นทุนการศึกษาเล่าเรียน และค่าเลี้ยงดูต่อไป

ในกรณีที่ทำประกันชีวิตและซื้อเอกสารแนบท้ายกรมธรรม์ซึ่งขยายความคุ้มครองเพิ่มเติม บริษัทจะจ่ายเงินอีกจำนวนหนึ่งเพิ่มเติมจากการทำประกันชีวิตให้

2. การออมทรัพย์

หากมีการทำประกันชีวิตแบบเงินได้ประจำหรือแบบสะสมทรัพย์ไว้ ก็จะทำให้มีเงินก้อนไว้ใช้ในอนาคตรหรือเอาไว้ใช้ยามฉุกเฉิน ตลอดจนสามารถสร้างเงินก้อนเป็นกองทุนไว้ใช้ในโอกาสต่าง ๆ ถ้า มีอายุยืนยาวก็ไม่ใช่คนแก่ที่เป็นภาระแก่ลูกหลาน แต่จะช่วยให้มีเงินใช้จ่ายในยามชราได้อย่างสบาย

3. การลดหย่อนภาษีเงินได้

รัฐบาลเล็งเห็นความสำคัญของการทำประกันชีวิต และเพื่อสนับสนุนให้ประชาชนทำการประกันชีวิต จึงให้นำเบี้ยประกันชีวิต ไปหักเป็นค่าลดหย่อนในการคำนวณภาษีเงินได้บุคคลธรรมดาได้เท่าที่จ่ายจริงแต่ไม่เกินคนละ 50,000 บาท สำหรับกรมธรรม์ของผู้มีเงินได้ และ 10,000 บาท สำหรับกรมธรรม์ของกลุ่มสมรสที่ไม่มีเงินได้ แต่ทั้งนี้ต้องเป็นกรมธรรม์ที่มีกำหนดระยะเวลาประกันชีวิตไม่น้อยกว่า 10 ปี

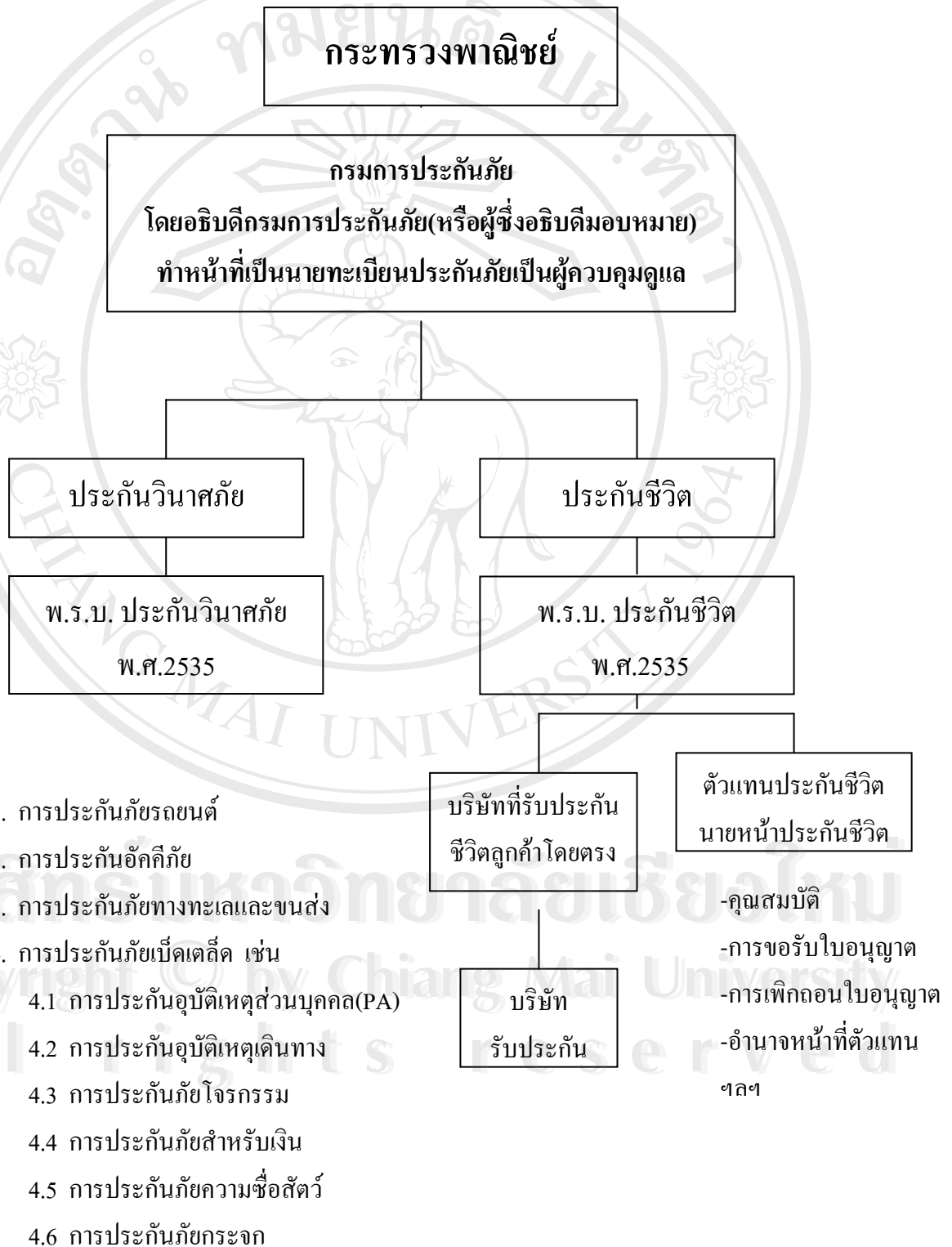
4. การลดภาระของสังคม

ในครอบครัวทั่วไปที่หัวหน้าครอบครัวเสียชีวิตลงโดยมิได้ทำประกันชีวิตไว้ และไม่ทิ้งทรัพย์สินไว้ให้บุตรและภรรยา จะทำให้มีปัญหาในการเลี้ยงชีพและการศึกษา ปัญหาที่เกิดขึ้นจะเป็นภาระของสังคมแต่หากหัวหน้าครอบครัวได้ทำประกันชีวิตไว้ จะได้รับเงินจากการประกันชีวิตจำนวนหนึ่งมาบรรเทาความเดือดร้อน

5. ประโยชน์ต่อประเทศชาติ

การพัฒนาประเทศจำเป็นต้องอาศัยองค์ประกอบหลายอย่างเกื้อกูลกัน เช่น บุคลากร เงิน ฯลฯ แต่ปัจจัยที่สำคัญที่สุดคือ เงิน ดังนั้นเงินที่ได้รับจากการออมทรัพย์ของประชาชนในรูปแบบของเบี้ยประกันจะได้นำมาใช้เป็นทุนทรัพย์ที่สำคัญในการพัฒนาประเทศ ซึ่งบริษัทฯ จะสามารถนำไปลงทุนได้ในกิจการที่กฎหมายกำหนด ช่วยให้คนมีงานทำ มีรายได้เพิ่มขึ้น ทำให้ภาวะเศรษฐกิจของประเทศมีเสถียรภาพมากขึ้น

ดังนั้นหากกล่าวโดยสรุป การประกันชีวิตจึงมีประโยชน์ ทั้งต่อตนเองและครอบครัว ต่อสังคมและต่อประเทศชาติ



คำศัพท์ที่ควรทราบ

ผู้เอาประกัน	หมายถึง	ผู้ที่ชำระเบี้ยประกันหรือลูกค้าของบริษัทฯ
ผู้รับประกัน	หมายถึง	บริษัทประกันชีวิต
ผู้รับผลประโยชน์	หมายถึง	ผู้พึงได้รับเงินค่าสินไหมทดแทนจากบริษัทฯ ในกรณีที่ผู้เอาประกันหรือลูกค้าเสียชีวิต โดยปกติผู้รับประโยชน์จะเป็น พ่อ แม่ สามี ภรรยา หรือบุตร ของผู้เอาประกันชีวิต
ทุนประกัน	หมายถึง	จำนวนเงินซึ่งบริษัทฯตกลงว่าจะใช้ให้กับผู้เอาประกันหรือผู้รับประโยชน์แล้วแต่กรณี
เบี้ยประกัน	หมายถึง	เงินที่ลูกค้าชำระให้กับบริษัทฯ
กรมธรรม์	หมายถึง	เอกสารของบริษัทฯที่เป็นหลักฐานให้กับลูกค้ามีเนื้อหาตรงตามสัญญาประกันชีวิต
ตัวแทนประกันชีวิต	หมายถึง	ผู้ซึ่งบริษัทมอบหมายให้ชักชวนบุคคลทำสัญญาประกันชีวิตกับบริษัทฯ

แบบประกันชีวิต (Product)

1. แบบเซฟเวอร์ พลัส (Saver +) มีลักษณะดังนี้

1. ลักษณะแบบประกัน ชำระเบี้ย 7 ปี คຸ້ມครองตลอดระยะเวลา 15 ปี

2.. อายุที่รับประกัน 0-60 ปี

3. ผลประโยชน์ที่ได้รับ

3.1 เงินสดคืน ร้อยละ 8 ของเงินทุนประกัน โดยเริ่มจ่ายตั้งแต่วันครบรอบกรมธรรม์ที่ 2,4 และ 6 รวม 3 ครั้ง

3.2 เงินคืน ร้อยละ 10 ของเงินทุนประกัน โดยเริ่มจ่ายตั้งแต่วันครบรอบกรมธรรม์ที่ 8,10,12 และ 14 รวม 4 ครั้ง

3.3 เงินครบกำหนดสัญญา จ่ายร้อยละ 150 ของทุนประกัน

4 ความคุ้มครอง ในขณะที่กรมธรรม์มีผลบังคับอยู่ และผู้เอาประกันเสียชีวิตภายในระยะเวลาเอาประกัน บริษัทจะจ่ายเงินให้แก่ผู้รับผลประโยชน์จำนวน 1 เท่าของทุนประกันภัย หรือมูลค่าเงินสดแล้วแต่จำนวนใดจะมากกว่า

5 ทุนประกันขั้นต่ำ 150,000 บาท (เพิ่มครั้งละ 10,000 บาท)

6 ทุนประกันสูงสุด

1.6.1 อายุ 0-20 ปี ชื้อได้สูงสุด 1 ล้านบาท

1.6.2 อายุ 21-60 ปี ชื้อได้ไม่จำกัดจำนวน

7 การชำระเบี้ยประกัน สามารถชำระเบี้ยประกันได้ทั้งรายปี และรายเดือน

8 สัญญาเพิ่มเติมที่ซื้อควบได้

ผลประโยชน์คุ้มครองผู้ชำระเบี้ยประกัน (RPB1)

หมายเหตุ : ผลประโยชน์ยกเว้นเบี้ยประกันภัย (RWP) ให้ฟรีไม่เกิน 4 ล้านบาท

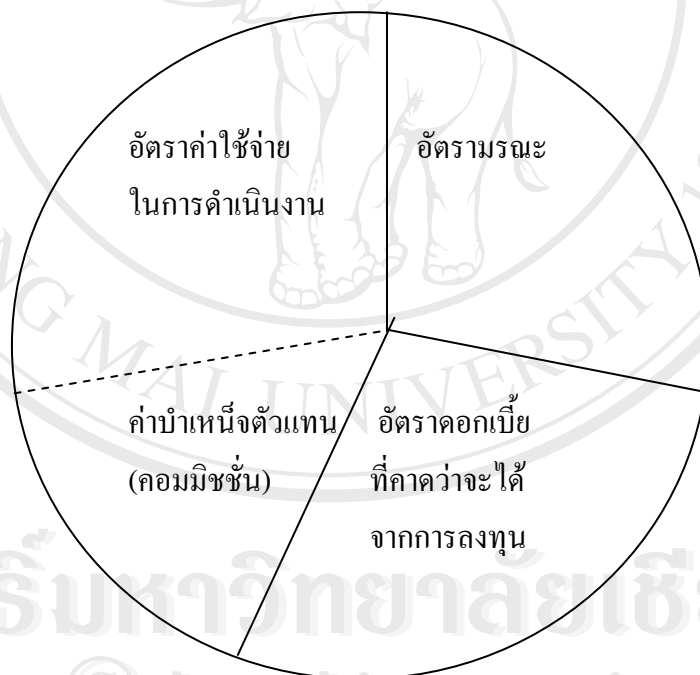
9 ส่วนลดอัตราเบี้ยประกันภัย

ทุนประกัน (บาท)	ส่วนลดต่อ 1,000 (บาท)
0-599,999	ไม่มีส่วนลด
600,000 ขึ้นไป	5.00

10 การตรวจสอบสุขภาพภายใต้ทั้งแบบตรวจสอบสุขภาพ และแบบไม่ตรวจสอบสุขภาพตามกฎหมายของ บริษัทโดยให้นับวงเงินที่ใช้ในการตรวจสอบสุขภาพและไม่ตรวจสอบสุขภาพ 1 เท่าของทุนประกันภัย

11 ค่าเบี้ยประกัน เป็นราคาเดียวทุกอายุ ทั้งเพศชายและเพศหญิง

การพิจารณากำหนดอัตราเบี้ยประกัน



โดยทั่วไป อัตราดอกเบี้ยประกันจะมีอัตราแตกต่างกันออกไปขึ้นอยู่กับอายุ เพศ สุขภาพ ความเสี่ยง สิ่งแวดล้อมที่เกี่ยวข้องกับผู้เอาประกัน ซึ่งเป็นหลักเกณฑ์การพิจารณาเบื้องต้น แต่ในทางปฏิบัติ เบี้ยประกันจะถูกกำหนดโดยกรมการประกันภัย กระทรวงพาณิชย์ และจะอิงจากปัจจัยหลัก 3 ปัจจัย ดังนี้

1. **อัตราภาระ** ซึ่งเกี่ยวข้องกับสถิติการสูญเสียชีวิตของบุคคลต่าง ๆ แยกตาม เพศ อายุ ในแต่ละช่วงของผู้เอาประกัน จากสถิติปัจจุบัน อัตราภาระของเพศชายจะสูงกว่าเพศหญิง จึงทำให้อัตราเบี้ยประกันของเพศชายจะสูงกว่าเพศหญิง และหากผู้เอาประกันมีอายุมากขึ้น เบี้ยประกันก็จะสูงขึ้นด้วยเช่นกัน

2. **อัตราค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน** เช่น ค่าเอกสารในการประกอบการพิจารณารับประกัน ค่าออกปกกรมธรรม์ ค่าบำเหน็จผลตอบแทนของตัวแทน ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ทั่วไป ซึ่งไม่รวมกับค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานด้านการบริหารในส่วนของบริษัทอาทิเช่น เงินเดือนพนักงาน ค่าพาหนะ เป็นต้น

3. **อัตราดอกเบี้ยที่คาดว่าจะได้มาจากการลงทุน** ซึ่งปัจจัยนี้จะถูกผันแปรตามผลการลงทุน หากการลงทุนของบริษัทมีผลตอบแทนสูง อัตราเบี้ยประกันก็จะอยู่ในเกณฑ์ที่ต่ำกว่ากรณีของบริษัทลงทุนแล้วได้รับผลตอบแทนต่ำ อัตราเบี้ยประกันก็จะถูกกำหนดในเกณฑ์ที่สูงขึ้น

2. แบบเทรเชอร์ พลัส (Treasure +) มีลักษณะดังนี้

1 **ลักษณะแบบประกัน** คู่คุ้มครองถึงอายุ 90 ปี ชำระเบี้ย 20 ปี

2 **อายุที่รับประกัน** 0-60 ปี

3 **ผลประโยชน์ที่ได้รับ**

3.1 เงินสดคืนทุกๆ 3 ปี ร้อยละ 15 ของเงินทุนประกัน โดยเริ่มจ่ายตั้งแต่วันครบรอบกรมธรรม์ที่ 3,6 ,9,12,15 และ 18 รวม 6 ครั้ง

3.2 เงินครบรอบปีกรมธรรม์ที่ 20 ร้อยละ 50 ของเงินทุนประกัน โดยเริ่มจ่ายตั้งแต่วันครบรอบกรมธรรม์ที่ 20

3.3 เงินบำนาญรายปี จ่ายร้อยละ 10 ของทุนประกันภัย ในทุกวันครบรอบปีกรมธรรม์ โดยเริ่มจ่ายตั้งแต่วันครบรอบปีกรมธรรม์ที่ 21 เป็นต้นไป จนผู้เอาประกันภัยมีอายุครบรอบ 89 ปี

3.4 เงินครบกำหนดสัญญา จ่ายจำนวนร้อยละ 200 ของทุนประกันภัย

4 **ความคุ้มครอง** ในขณะที่กรมธรรม์มีผลบังคับอยู่ และผู้เอาประกันเสียชีวิตภายในระยะเวลาเอาประกัน บริษัทจะจ่ายเงินให้แก่ผู้รับผลประโยชน์จำนวน 1 เท่าของทุนประกันภัย หรือมูลค่าเงินสดแล้วแต่จำนวนใดจะมากกว่า

5 ทุนประกันขั้นต่ำ 100,000 บาท (เพิ่มครั้งละ 10,000 บาท)

6 ทุนประกันสูงสุด

2.6.1 อายุ 0-20 ปี ชื้อได้สูงสุด 1 ล้านบาท

2.6.2 อายุ 21-60 ปี ชื้อได้ไม่จำกัดจำนวน

7 การชำระเบี้ยประกัน สามารถชำระเบี้ยประกันได้ทั้งรายปี และรายเดือน

8 สัญญาเพิ่มเติม

8.1 อายุ 0-19 ปี ขายควบกับสัญญาเพิ่มเติมประกันอุบัติเหตุ มาตรการ/ลอบทำร้าย เท่ากับ ทุนประกันหลัก

8.2 อายุ 20-60 ปี ขายควบกับสัญญาเพิ่มเติมประกันอุบัติเหตุ มาตรการ/ลอบทำร้าย และ โรคร้ายแรงเท่ากับทุนประกันหลัก

9 ส่วนลดอัตราเบี้ยประกันภัย

ทุนประกัน (บาท)	ส่วนลดต่อ 1,000 (บาท)
0-499,999	ไม่มีส่วนลด
500,000-999,999	1.50
1,000,000-1,999,999	2.00
2,000,000 ขึ้นไป	2.50

10 สัญญาเพิ่มเติมที่ซื้อควบได้

ผลประโยชน์คุ้มครองผู้ชำระเบี้ยประกัน (RPB1)

หมายเหตุ : ผลประโยชน์ยกเว้นเบี้ยประกันภัย (RWP) ให้ฟรีไม่เกิน 3 ล้านบาท

11 การตรวจสอบสุขภาพ

ขายได้ทั้งแบบตรวจสอบสุขภาพและแบบไม่ตรวจสอบสุขภาพตามกฎหมายของบริษัทโดยให้นับวงเงินการตรวจสอบสุขภาพดังนี้

11.1 อายุ 0-19 ปี นับ 2 เท่าของทุนประกัน

11.2 อายุ 20-60 ปี นับ 3 เท่าของทุนประกัน

(ให้จำนวนสัญญาเพิ่มเติมโรคร้ายแรง 1 เท่าด้วย)

การพิจารณากำหนดอัตราเบี้ยประกัน



โดยทั่วไป อัตราดอกเบี้ยประกันจะมีอัตราแตกต่างกันออกไปขึ้นอยู่กับอายุ เพศ สุขภาพ ความเสี่ยง สิ่งแวดล้อมที่เกี่ยวข้องกับผู้เอาประกัน ซึ่งเป็นหลักเกณฑ์การพิจารณาเบื้องต้น แต่ในทางปฏิบัติ เบี้ยประกันจะถูกกำหนดโดยกรมการประกันภัย กระทรวงพาณิชย์ และจะอิงจาก ปัจจัยหลัก 3 ปัจจัย ดังนี้

1. **อัตรารมณะ** ซึ่งเกี่ยวข้องกับสถิติการสูญเสียชีวิตของบุคคลต่าง ๆ แยกตาม เพศ อายุในแต่ละช่วงของผู้เอาประกัน จากสถิติปัจจุบัน อัตราของเพศชายจะสูงกว่าเพศหญิง จึงทำให้อัตราเบี้ยประกันของเพศชายจะสูงกว่าเพศหญิง จึงทำให้อัตราเบี้ยประกันของเพศชายจะสูงกว่าเพศหญิง และหากผู้เอาประกันมีอายุมากขึ้น เบี้ยประกันก็จะสูงขึ้นด้วยเช่นกัน

2. **อัตราค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน** เช่น ค่าเอกสารในการประกอบการพิจารณา รับประกัน ค่าออกปกกรมธรรม์ ค่าบำเหน็จผลตอบแทนของตัวแทน ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ทั่วไป ซึ่งไม่รวมกับค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานด้านการบริหารในส่วนของบริษัทอาทิเช่น เงินเดือนพนักงาน ค่าพาหนะ เป็นต้น

3. อัตราดอกเบี้ยที่คาดว่าจะได้มาจากการลงทุน ซึ่งปัจจัยนี้จะถูกผันแปรตามผลการลงทุน หากการลงทุนของบริษัทมีผลตอบแทนสูง อัตราเบี้ยประกันก็จะอยู่ในเกณฑ์ที่ต่ำกว่ากรณีที่บริษัทลงทุนแล้วได้รับผลตอบแทนต่ำ อัตราเบี้ยประกันก็จะถูกกำหนดในเกณฑ์ที่สูงขึ้น

3. แบบเบ็ดเตล็ดชั้น พลัส (Education +) มีลักษณะดังนี้

1. ลักษณะแบบประกัน ชำระเบี้ยประกัน 20 ปี กลุ่มครองตลอดระยะเวลา 20 ปี

2. อายุที่รับประกัน 0-60 ปี

3. ผลประโยชน์ที่ได้รับ

3.1 เงินสดคืน ร้อยละ 5 ของทุนประกัน โดยเริ่มตั้งแต่ปีครบรอบกรมธรรม์ที่ 4-14 รวม 11 ครั้ง (จ่ายวันที่ 30 เมษายน ของทุกปี)

3.2 เงินสดคืน ร้อยละ 10 ของทุนประกัน โดยเริ่มตั้งแต่ปีครบรอบกรมธรรม์ที่ 15-19 รวม 5 ครั้ง (จ่ายวันที่ 30 เมษายน ของทุกปี)

3.3 เงินครบกำหนดสัญญา จ่ายร้อยละ 100 ของทุนประกัน

4. ความคุ้มครอง ในขณะที่กรมธรรม์มีผลบังคับ และผู้เอาประกันเสียชีวิตภายในระยะเวลาเอาประกัน บริษัทจะจ่ายเงินให้แก่ผู้รับผลประโยชน์จำนวน 1 เท่าของทุนประกันภัย หรือมูลค่าเงินสดแล้วแต่จำนวนใดจะมากกว่า

5. ทุนประกันขั้นต่ำ 100,000 บาท (เพิ่มครั้งละ 10,000 บาท)

6. ทุนประกันสูงสุด

6.1 อายุ 0-20 ปี ช้อได้สูงสุด 1 ล้านบาท

6.2 อายุ 21-60 ปี ช้อได้สูงสุด 3 ล้านบาท

7. การชำระเบี้ยประกัน สามารถชำระเบี้ยประกันได้ทั้งรายปี และรายเดือน

8. สัญญาเพิ่มเติม

8.1 อายุ 0-19 ปี ขายควบกับสัญญาเพิ่มเติมประกันอุบัติเหตุ ฆาตกรรม/ลอบทำร้าย เท่ากับทุนประกันหลัก

8.2 อายุ 20-60 ปี ขาดความคุ้มครองสัญญาเพิ่มเติมประกันอุบัติเหตุ มาตรการ/ลอบทำร้าย และ โรคร้ายแรงเท่ากับทุนประกันหลัก

9. ส่วนลดอัตราเบี้ยประกันภัย

ทุนประกัน (บาท)	ส่วนลดต่อ 1,000 (บาท)
0-499,999	ไม่มีส่วนลด
500,000-999,999	1.50
1,000,000-1,999,999	2.00
2,000,000 ขึ้นไป	2.50

10. สัญญาเพิ่มเติมที่ซื้อควบได้

ผลประโยชน์คุ้มครองผู้ชำระเบี้ยประกัน (RPB1)

หมายเหตุ : ผลประโยชน์ยกเว้นเบี้ยประกันภัย (RWP) ให้ฟรีไม่เกิน 3 ล้านบาท

11. การตรวจสอบสุขภาพ

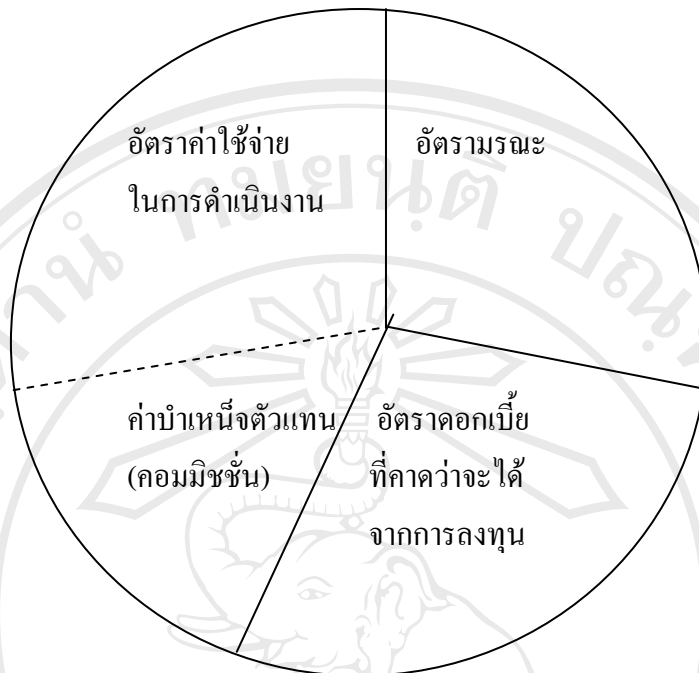
ขายได้ทั้งแบบตรวจสอบสุขภาพและแบบไม่ตรวจสอบสุขภาพตามกฎเกณฑ์ของบริษัท โดย ให้นำวงเงินการตรวจสอบสุขภาพดังนี้

11.1 อายุ 0-19 ปี นับ 1 เท่าของทุนประกัน

11.2 อายุ 20-60 ปี นับ 2 เท่าของทุนประกัน

(ให้นำรวมสัญญาเพิ่มเติมโรคร้ายแรง 1 เท่าด้วย)

การพิจารณากำหนดอัตราเบี้ยประกัน



โดยทั่วไป อัตราดอกเบี้ยประกันจะมีอัตราแตกต่างกันออกไปขึ้นอยู่กับอายุ เพศ สุขภาพ ความเสี่ยง สิ่งแวดล้อมที่เกี่ยวข้องกับผู้เอาประกัน ซึ่งเป็นหลักเกณฑ์การพิจารณาเบื้องต้น แต่ในทางปฏิบัติ เบี้ยประกันจะถูกกำหนดโดยกรมการประกันภัย กระทรวงพาณิชย์ และจะอิงจากปัจจัยหลัก 3 ปัจจัย ดังนี้

1. **อัตรามรณะ** ซึ่งเกี่ยวข้องกับสถิติการสูญเสียชีวิตของบุคคลต่าง ๆ แยกตาม เพศ อายุในแต่ละช่วงของผู้เอาประกัน จากสถิติปัจจุบัน อัตราการเสียชีวิตของเพศชายจะสูงกว่าเพศหญิง จึงทำให้อัตราเบี้ยประกันของเพศชายจะสูงกว่าเพศหญิง และหากผู้เอาประกันมีอายุมากขึ้น เบี้ยประกันก็จะสูงขึ้นด้วยเช่นกัน

2. **อัตราค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน** เช่น ค่าเอกสารในการประกอบการพิจารณารับประกัน ค่าออกปกกรมธรรม์ ค่าบำเหน็จผลตอบแทนของตัวแทน ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ทั่วไป ซึ่งไม่รวมกับค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานด้านการบริหารในส่วนของบริษัทอาทิเช่น เงินเดือนพนักงาน ค่าพาหนะ เป็นต้น

3. **อัตราดอกเบี้ยที่คาดว่าจะได้มาจากการลงทุน** ซึ่งปัจจัยนี้จะถูกผันแปรตามผลการลงทุน หากการลงทุนของบริษัทมีผลตอบแทนสูง อัตราเบี้ยประกันก็จะอยู่ในเกณฑ์ที่ต่ำกว่ากรณีของบริษัทลงทุนแล้วได้รับผลตอบแทนต่ำ อัตราเบี้ยประกันก็จะถูกกำหนดในเกณฑ์ที่สูงขึ้น

สัญญาเพิ่มเติมประกันภัยโรคร้ายแรง

เป็นสัญญาเพิ่มเติมที่ต้องซื้อแนบท้ายสัญญาหลัก โดยมีผลประโยชน์ดังต่อไปนี้

ผลประโยชน์ที่จะได้รับ

บริษัทจะจ่ายเงินเอาประกันภัยตามสัญญาเพิ่มเติมตามเงื่อนไขดังนี้

1. ผู้เอาประกันภัยถึงแก่กรรมหรือ
2. ผู้เอาประกันตกเป็นบุคคลทุพพลภาพสิ้นเชิงถาวร หรือ...
3. ผู้เอาประกันต้องเจ็บป่วยเป็นครั้งแรกด้วยโรคร้ายแรง 10 โรค (ตามคำนิยาม) ดังนี้
 - 3.1 โรคล้ามเนื้อหัวใจตายเฉียบพลัน
 - 3.2 โรคหลอดเลือดสมอง
 - 3.3. การศัลยกรรมหลอดเลือดเลี้ยงหัวใจ
 - 3.4 การเปลี่ยนลิ้นหัวใจ
 - 3.5 การศัลยกรรมหลอดเลือดแดงใหญ่
 - 3.6 มะเร็ง
 - 3.7 ไตวาย
 - 3.8 การผ่าตัดเปลี่ยนอวัยวะสำคัญ
 - 3.9 โรคล้ามเนื้อเสื่อม
 - 3.10 โรคเนื้อเยื่อแข็งตัวโดยทั่วไป

บริษัทจะจ่ายเงินเอาประกันภัยตามเงื่อนไขในข้อ 1 หรือ 2 หรือ 3 เพียงกรณีเดียวและถ้าผู้เอาประกันเจ็บป่วยด้วยโรคร้ายแรงมากกว่าหนึ่งโรค บริษัทฯจะจ่ายเงินเอาประกันเพียงโรคหนึ่งเท่านั้น

ข้อกำหนดการรับประกัน

1. อายุเอาประกันต่ำสุด 20 ปี สูงสุดไม่เกิน 55 ปี
2. คู่สมรสถึงอายุ 60 ปี หรือสิ้นสุดระยะเวลาเอาประกันตามสัญญาหลัก
3. จำนวนเงินเอาประกันต่ำสุด 100,000 บาท สูงสุดไม่เกิน 3,000,000 บาท
4. ขยายควบกับสัญญาหลัก โดยเท่ากับทุนประกันหลัก

5. ให้นำบรวมนเงินเอาประกันตามสัญญาเพิ่มเติมโรคร้ายแรงนี้เข้ากับสัญญาประกันชีวิตหลัก แล้วนำไปเทียบกับ ข้อกำหนดการตรวจสอบสภาพและไม่ตรวจสอบสภาพของบริษัทฯ โดยบริษัท สงวนสิทธิที่จะเรียกตรวจสอบสภาพเพิ่มเติมได้

ข้อยกเว้นสัญญาเพิ่มเติมประกันภัยโรคร้ายแรง

สัญญาเพิ่มเติมประกันภัยโรคร้ายแรงนี้ไม่คุ้มครองกรณีต่อไปนี้

1. ผู้เอาประกันภัยมาตัวตายภายใน 1 ปี นับจากวันมีผลบังคับหรือสู่สถานะเดิมครั้งสุดท้าย
2. การทุพพลภาพสิ้นเชิงถาวรอันเกิดขึ้น โดยตรงหรือ โดยอ้อมจากสาเหตุดังต่อไปนี้
 - 2.1 การทำร้ายร่างกายหรือพยายามทำร้ายร่างกายตนเอง
 - 2.2 การขับขี่หรือโดยสารเครื่องบินหรืออากาศยานใด ๆ เว้นแต่เป็นผู้โดยสารที่ชำระค่าโดยสารของสายการบินพาณิชย์ที่ได้รับอนุญาตให้รับส่งผู้โดยสารตามตารางบิน โดยสารในเส้นทางที่กำหนดไว้
 - 2.3 การปฏิบัติหน้าที่เป็นทหาร ตำรวจ หรืออาสาสมัคร ที่ปฏิบัติการในสงคราม (ไม่ว่าจะมีการประกาศหรือไม่ก็ตาม) หรือที่ปฏิบัติการปราบปรามการจลาจล หรือการก่อความไม่สงบภายใน
3. การเจ็บป่วยด้วยโรคร้ายแรงอันเกิดขึ้น โดยตรงหรือ โดยอ้อมจากสาเหตุดังต่อไปนี้
 - 3.1 ทำร้ายร่างกายตนเอง หรือใช้ยา โดยปราศจากคำสั่งแพทย์ หรือเกินขนาด หรือผิดประเภทหรือเครื่องมือที่มีแอลกอฮอล์จนเกิดอันตราย
 - 3.2 ปฏิเสธการรับการรักษา แนะนำ หรือปฏิบัติตามคำแนะนำของแพทย์
 - 3.3 อาการเจ็บป่วยด้วยโรคร้ายแรงที่เป็นมาก่อนวันทำสัญญา
 - 3.4 ภูมิคุ้มกันบกพร่อง (ACQUIRED IMMUNE DEFICICENCY SYNDROME)
 - 3.5 การเจ็บป่วยด้วยโรคร้ายแรงที่เกิดขึ้นภายใน 30 วัน นับแต่วันมีผลบังคับหรือกลับคืนสู่สถานะเดิมครั้งสุดท้ายของสัญญาเพิ่มเติมนี้ สุดแต่กรณีใดจะเกิดขึ้นภายหลัง

ในกรณีที่บริษัท ไม่ต้องรับผิดชอบตามที่กำหนดไว้ในข้อ 1,2 หรือ 3 ข้างต้น บริษัทจะรับผิดชอบเพียงคืนเบี้ยประกันภัยที่ได้รับชำระไว้ในรอบปีกรมธรรม์นั้นให้แก่ผู้เอาประกันภัย หรือผู้รับประโยชน์แล้ว

ต่อกรณี

สัญญาเพิ่มเติมคุ้มครองอุบัติเหตุ

ความหมายของอุบัติเหตุ

อุบัติเหตุ หมายถึง เหตุการณ์ที่เกิดขึ้นอย่างเฉียบพลันจากปัจจัยภายนอกร่างกาย และทำให้เกิดผลที่ผู้เอาประกันภัยมิได้เจตนาหรือมุ่งหวัง

ความคุ้มครอง สัญญานี้จะให้ความคุ้มครอง การเสียชีวิต และการสูญเสียอวัยวะอันเป็นผลมาจากอุบัติเหตุดังนี้

การจ่ายเงินทดแทน 2 เท่า

บริษัทจะจ่ายเงินทดแทนเป็น 2 เท่า หากอุบัติเหตุเกิดขึ้นจากเหตุการณ์ต่อไปนี้

1. ในขณะที่เป็นผู้โดยสารรถไฟหรือรถโดยสารประจำทาง
2. อุบัติเหตุอันเกิดจากลัพท์สาธารณะ (ไม่รวมลัพท์軒ของ ลัพท์ใช้ในการก่อสร้าง)
3. ไฟไหม้อาคารสาธารณะ

ความเสียหายที่เกิดขึ้น	การจ่ายเงินทดแทน
1. ตา มือ เท้า รวม 2 อย่างหรือมากกว่า	100 %
2. ตา มือ เท้า 1 อย่าง	60 %
3. นิ้วหัวแม่มือ ขาดเนื้อข้อที่หนึ่ง นับจากปลายนิ้ว นิ้วละ	25 %
4. นิ้วชี้มือ ขาดเนื้อข้อที่สอง นับจากปลายนิ้ว นิ้วละ	10 %
5. นิ้วมืออื่น ๆ ขาดเนื้อข้อที่สอง นับจากปลายนิ้ว	5 %
6. นิ้วชี้มือหรือนิ้วอื่น ๆ ขาดเนื้อข้อที่หนึ่งนับจากปลายนิ้ว นิ้วละ	3 %

ข้อกำหนดในการซื้อสัญญาเพิ่มเติมอุบัติเหตุ

1. ผู้ขอเอาประกันภัยต้องมีอายุระหว่าง 0-60 ปี เท่านั้น แต่ให้ความคุ้มครองจนถึงอายุ 65 ปี
2. ผู้ขอเอาประกันภัยต้องซื้อสัญญาเพิ่มเติมอุบัติเหตุพร้อมกับสัญญาหลักในจำนวนเงินทุนประกันที่เท่ากัน

ยกเว้น : ผู้ขอเอาประกัน อายุ 0-15 ปี ซื้อสัญญาเพิ่มเติมอุบัติเหตุได้เท่ากับสัญญาหลักแต่ไม่เกิน 300,000 บาท

บันทึกแนบท้ายการประกันอุบัติเหตุ

ต้องซื้อควบสัญญาเพิ่มเติมคุ้มครองอุบัติเหตุ เพื่อให้ความคุ้มครองที่ครอบคลุมขึ้นในกรณีถูกฆาตกรรม ลอบทำร้าย ภัยจลาจล และสงครามกลางเมือง โดยมีอัตราการจ่ายเงินทดแทนจากความเสียหายที่เกิดขึ้น เท่ากับเพิ่มคุ้มครองอุบัติเหตุ (แต่จะไม่มี การจ่ายเงินทดแทน 2 เท่า)

ข้อกำหนดในการซื้อบันทึกแนบท้ายการประกันอุบัติเหตุ

1. ต้องมีอายุระหว่าง 0-60 ปี เท่านั้น (คุ้มครองถึงอายุ 65 ปี)
2. ต้องซื้อควบกับสัญญาเพิ่มเติมอุบัติเหตุทุกราย ยกเว้นในบางอาชีพเช่น ทหาร ตำรวจ กำนัน ผู้ใหญ่บ้าน อบต.
3. จำนวนเงินเอาประกันภัยสูงสุดไม่เกิน 3,000,000 บาท
4. จำนวนเงินเอาประกันภัยต้องเท่ากับสัญญาเพิ่มเติมอุบัติเหตุ

ยกเว้น : ผู้ขอเอาประกัน อายุ 0-15 ปี ซื้อบันทึกแนบท้ายการประกันอุบัติเหตุได้เท่ากับสัญญาหลักไม่เกิน 300,000 บาท ซื้อยกเว้นสัญญาเพิ่มเติมคุ้มครองอุบัติเหตุ

สัญญาเพิ่มเติมคุ้มครองอุบัติเหตุไม่คุ้มครองความเสียหายอันเกิดจากหรือสืบเนื่องจากสาเหตุหรือเกิดขึ้นในเวลาต่อไปนี้

1. ถูกฆ่าหรือถูกทำร้ายร่างกายโดยเจตนา
2. สงครามกลางเมือง การปฏิวัติหรือรัฐประหาร การกบฏ การที่ประชาชนก่อความวุ่นวายถึงขนาดลุกฮือต่อต้านรัฐบาล การจลาจล การนัดหยุดงาน
3. ขณะขับขีหรือเป็นพนักงานประจำในอากาศยานใด ๆ
4. สงครามไม่ว่าจะมีการประกาศหรือไม่ก็ตาม การรุกราน หรือกระทำของศัตรูต่างชาติ
5. การฆ่าตัวตาย พยายามฆ่าตัวตาย หรือการทำร้ายตนเอง

6. ขณะที่ผู้เอาประกันภัยเข้าร่วมการทะเลาะวิวาท หรือมีส่วนช่วยทำให้เกิดการทะเลาะวิวาท
7. การกระทำของผู้เอาประกันภัยที่ก่ออุบัติเหตุขึ้นในขณะที่ผู้เอาประกันภัยอยู่ภายใต้ฤทธิ์สุรา หรือยาเสพติดให้โทษร้ายแรงจนไม่สามารถครองสติได้
8. การกระทำความผิดทางอาญาที่ไม่ใช่โดยประมาทหรือความผิดลหุโทษ การขัดขืนการจับกุมของพนักงานเจ้าหน้าที่
9. การล่าสัตว์ป่า การแข่งรถ แข่งเรือหรือแข่งม้า การเล่นสกีน้ำ การเล่นสเก็ต การเล่นโปโล การชกมวยอาชีพ การโดดร่ม เว้นแต่การโดดร่มเพื่อรักษาชีวิต
10. ขณะกำลังขึ้นหรือกำลังลง หรือขณะโดยสารอยู่ในอากาศยานใดๆ เว้นแต่อากาศยานที่ได้จดทะเบียนเพื่อบรรทุก ผู้โดยสารและประกอบการโดยสารการบินพาณิชย์
11. การได้รับเชื้อโรค เว้นแต่การติดเชื้อโรคมึหนอง หรือโรคบาดทะยักหรือโรคกลัวน้ำ ซึ่งเกิดขึ้นจากบาดแผลที่ได้รับจากอุบัติเหตุ
12. การรักษาทางเวชกรรมหรือศัลยกรรม เว้นแต่ที่จำเป็นจะต้องกระทำเนื่องจากได้รับบาดเจ็บซึ่งได้รับการคุ้มครองตามสัญญาฉบับนี้ และได้กระทำภายในระยะเวลาที่กำหนดไว้ในสัญญา
13. ขณะที่ผู้เอาประกันภัยปฏิบัติหน้าที่ทหาร ตำรวจ หรืออาสาสมัคร และปฏิบัติการในสงครามหรือปราบปราม ในกรณีเช่นนี้ถ้าผู้เอาประกันภัยได้ปฏิบัติหน้าที่ดังกล่าวเป็นเวลาติดต่อกันเกินกว่า 30 วัน บริษัทจะคืนเบี้ยประกันภัยตามส่วน สำหรับระยะเวลาที่เข้าปฏิบัติหน้าที่ดังกล่าว
14. อารูณิวเคลียร์ การแผ่รังสี หรือกัมมันตภาพรังสีจากเชื้อเพลิงนิวเคลียร์ หรือจากนิวเคลียร์ใดๆ อันเนื่องมาจากการเผาไหม้ของเชื้อเพลิงนิวเคลียร์ และจากกรรมวิธีใดๆ แห่งการแตกแยกตัวทางนิวเคลียร์ซึ่งดำเนินการติดต่อกันไปโดยตัวเอง

สัญญาเพิ่มเติมผลประโยชน์การยกเว้นเบี้ยประกันภัย

WAIVER OF PREMIUMS (RWP2)

สัญญาเพิ่มเติมฉบับนี้ เป็นสัญญาเพิ่มเติมที่ใช้บังคับควบคู่กับสัญญาประกันชีวิตซึ่งเป็นสัญญาหลักในกรณีที่ผู้เอาประกันเจ็บป่วยด้วยโรคภัยหรือได้รับอุบัติเหตุ หรือถูกลอบทำร้าย จนกระทั่งผู้เอาประกันตกเป็นบุคคลทุพพลภาพสิ้นเชิงถาวร ผู้เอาประกันจะได้รับยกเว้นไม่ต้องชำระเบี้ยประกันชีวิตอีกต่อไป และยังคงได้รับความคุ้มครองและผลประโยชน์ตามสัญญาประกันชีวิตอยู่เช่นเดิม การยกเว้นเบี้ยประกันชีวิตจะสิ้นสุดลงเมื่อมีเหตุการณ์ใดเหตุการณ์หนึ่งเกิดขึ้นก่อนดังต่อไปนี้

1. เมื่อผู้เอาประกันมีอายุครบ 60 ปี
2. เมื่อครบกำหนดการชำระเบี้ยตามสัญญาประกันชีวิต
3. เมื่อผู้เอาประกันไม่ส่งหลักฐานทุพพลภาพต่อเนื่องหรือถ้าหากผู้เอาประกันทำางานเพื่อประกอบอาชีพ หรือทำงานในวิชาชีพเพื่อรับค่าจ้างตอบแทนหรือผลกำไรได้แล้ว

ข้อกำหนดการรับประกัน

1. ผู้เอาประกันต้องมีอายุระหว่าง 16-55 ปี
2. ทุนประกันเท่ากับสัญญาประกันชีวิตหลัก
3. ให้ฟรีสำหรับแบบประกัน SAVER+ TREASURE+ และ EDUCATION+ โดยมีเงื่อนไขการให้ฟรีดังต่อไปนี้
 - 3.1 SAVER+ ให้ฟรี ทุนประกันไม่เกิน 4 ล้านบาท
 - 3.2 TREASURE+ และ EDUCATION+ ให้ฟรี ทุนประกันไม่เกิน 3 ล้านบาท
 - 3.3 มีรายได้จากการประกอบอาชีพ
 - 3.4 สุขภาพและอาชีพอยู่ในเกณฑ์มาตรฐาน

ข้อยกเว้นสัญญาเพิ่มเติมผลประโยชน์การยกเว้นเบี้ยประกันภัย

สัญญาเพิ่มเติมนี้ไม่คุ้มครองการทุพพลภาพอันเกิดขึ้นโดยตรง หรือโดยอ้อมจากสาเหตุต่อไปนี้

1. การฆ่าตัวตายหรือการทำร้ายร่างกายตนเองหรือการกระทำเช่นนั้น
2. ขณะที่ผู้เอาประกันปฏิบัติหน้าที่ทหาร ตำรวจหรืออาสาสมัคร และปฏิบัติการสงครามหรือ ปราบปราม

3. ขณะกำลังขึ้นหรือกำลังลง หรือขณะโดยสารอยู่ในอากาศยานใดๆ เว้นแต่อากาศยานที่ได้จดทะเบียนเพื่อบรรทุกผู้โดยสารและประกอบการโดยสารการบินพาณิชย์ หรือขณะขับขึ้นหรือเป็นพนักงานประจำในอากาศยานใด ๆ

สัญญาเพิ่มเติมผลประโยชน์ผู้ชำระเบี้ยประกัน

PAYER'S BENEFIT (RPB1)

เป็นสัญญาเพิ่มเติมที่ใช้บังคับควบคู่กับสัญญาประกันชีวิต ซึ่งเป็นสัญญาหลักในกรณีที่ผู้เอาประกันเป็นผู้เยาว์และบิดามารดาหรือผู้ปกครองเป็นผู้ชำระเบี้ยประกัน สัญญาเพิ่มเติมนี้จะให้ความคุ้มครองในกรณีที่ผู้ชำระเบี้ยเกิดเจ็บไข้ได้ป่วย หรือได้รับอุบัติเหตุ หรือถูกลอบทำร้าย จนตกเป็นคนทุพพลภาพสิ้นเชิงถาวร หรือเสียชีวิต บริษัทจะยกเว้นไม่ต้องชำระเบี้ยประกันอีกต่อไป แต่ผู้เยาว์ยังคงได้รับความคุ้มครองและผลประโยชน์ตามสัญญาประกันชีวิตและสัญญาเพิ่มเติมอื่นๆ อยู่เช่นเดิม การยกเว้นเบี้ยประกันนี้จะสิ้นสุดลงเมื่อมีเหตุการณ์ใดเหตุการณ์หนึ่งเกิดขึ้นก่อนดังต่อไปนี้

1. เมื่อผู้เอาประกันมีอายุครบ 60 ปี
2. เมื่อผู้เยาว์อายุครบ 30 ปี
3. เมื่อครบกำหนดการชำระเบี้ยตามสัญญาประกันชีวิต
4. เมื่อผู้เอาประกันไม่ส่งหลักฐานทุพพลภาพต่อเนื่องหรือถ้าหากผู้เอาประกันทำางานเพื่อประกอบอาชีพ หรือทำงานในวิชาชีพเพื่อรับค่าจ้างตอบแทนหรือผลกำไรได้แล้ว

เบี้ยประกันที่ได้รับการยกเว้น ประกอบด้วย

1. เบี้ยประกันชีวิตตามสัญญาหลัก
2. เบี้ยประกันสัญญาเพิ่มเติมอื่นๆ เมื่อได้รับการยกเว้นเบี้ย ผู้เยาว์จะได้รับความคุ้มครองตามสัญญาหลัก (สัญญาประกันชีวิต) และสัญญาเพิ่มเติมต่าง ๆ ตามที่ได้ซื้อไว้ทุกประการ

ข้อกำหนดในการรับประกัน

1. เป็นการเอาชีวิตสำหรับผู้เยาว์ที่ไม่มีอาชีพ ไม่มีรายได้ ไม่สามารถชำระเบี้ยประกันด้วยตนเอง บิดา มารดา หรือผู้ปกครองเป็นผู้ชำระเบี้ยให้
2. ผู้ชำระเบี้ยประกันต้องเป็นบิดา มารดา ปู่ ย่า ตา ยาย เท่านั้น ในกรณีที่บุคคลอื่นบริษัท จะพิจารณาเป็นราย ๆ ไป

3. ผู้ชำระเบี้ยจะต้องมีอายุระหว่าง 20-50 ปี และผู้เยาว์ต้องมีอายุระหว่าง 0- ไม่ครบ 20 ปี เท่านั้น
4. ให้ซื้อพร้อมกับการขอทำสัญญาประกันชีวิตเท่านั้น จะซื้อเพิ่มเติมภายหลังไม่ได้
5. ทุนประกันที่ซื้อต้องเท่ากับสัญญาประกันชีวิตหลัก

ข้อยกเว้นสัญญาเพิ่มเติมคุ้มครองผู้ชำระเบี้ยประกันภัย

สัญญาเพิ่มเติมนี้ไม่คุ้มครองการเสียชีวิตหรือทุพพลภาพของผู้ปกครองอันเกิดขึ้นโดยตรง หรือโดยอ้อมจากสาเหตุต่อไปนี้

1. การฆ่าตัวตาย หรือการทำร้ายร่างกายตนเอง หรือพยายามกระทำการเช่นนั้น
2. ขณะปฏิบัติหน้าที่ทหาร ตำรวจ หรืออาสาสมัคร และปฏิบัติการในสงครามหรือปราบปราม
3. ขณะกำลังขึ้นหรือกำลังลง หรือขณะโดยสารอยู่ในอากาศยานใดๆ เว้นแต่อากาศยานที่ได้จดทะเบียนเพื่อบรรทุกผู้โดยสารและประกอบการโดยสารการบินพาณิชย์ หรือขณะขับขี่หรือเป็นพนักงานประจำในอากาศยานใด ๆ

การพิจารณารับประกันเบื้องต้น

ในการทำประกันชีวิต จำเป็นต้องมีการคัดเลือกรหัส ซึ่งเราเรียกว่า “การพิจารณารับประกัน” แต่ผู้พิจารณารับประกันของบริษัทฯ จริง ๆ แล้วไม่สามารถที่จะพบปะผู้ขอเอาประกันเพื่อทราบข้อมูลและพิจารณารับประกันได้จะทำให้เพียงการพิจารณาข้อมูลต่างๆ จากเอกสารขอเอาประกัน และเอกสารเพิ่มเติมเท่านั้น ดังนั้นบุคคลที่มีส่วนสำคัญและจำเป็นอย่างมากในการให้ข้อมูลและข้อเท็จจริงต่าง ๆ แก่บริษัท ก็คือ ตัวแทนประกันชีวิตนั่นเอง เพราะตัวแทนประกันชีวิตจะเป็นผู้พบปะผู้เอาประกัน ได้ซักถามข้อมูลเกี่ยวกับผู้เอาประกัน และส่งข้อมูลนั้นให้กับบริษัทฯ เมื่อบริษัทฯ พิจารณาแล้วสามารถรับประกันได้ก็จะออกกรมธรรม์ให้กับลูกค้ารายนั้น แต่ถ้ารับประกันยังไม่ได้ เนื่องจากข้อมูลไม่เพียงพอที่จะขอข้อมูลเพิ่มเติม ถ้าความเสี่ยงมาก แต่ยังรับประกันได้ก็ต้องมีการเพิ่มเบี้ยประกัน แต่ถ้ารับประกันไม่ได้เลยก็จะปฏิเสธการรับประกันไป ดังนั้นจึงกล่าวได้ว่า ตัวแทนประกันชีวิต ก็คือตัวกลางระหว่าง บริษัทกับผู้ขอเอาประกันภัย และเรียกอีกอย่างหนึ่งว่า “ผู้พิจารณารับประกันภาคสนาม”

การคัดเลือกภัย

การพิจารณารับประกันเป็นกระบวนการในการคัดเลือกผู้ที่มีความเสี่ยงภัยมากเกินไป ออกไป ซึ่งจะพิจารณาจากปัจจัยต่าง ๆ ต่อไปนี้

1. อายุ
2. อาชีพ
3. สุขภาพ
4. รายได้
5. สิ่งแวดล้อมหรือความเป็นอยู่อุปนิสัยใจคอ เป็นต้น

การจำแนกระดับความเสี่ยงภัย

เมื่อพิจารณาจากปัจจัยต่าง ๆ ข้างต้น และได้รับข้อมูลเป็นที่น่าพอใจแล้ว จะมีการจำแนกผู้ขอเอาประกันออกเป็นกลุ่ม ๆ ตามระดับความเสี่ยงดังต่อไปนี้

1. ภัยมาตรฐาน

หมายถึง ผู้ที่มีความเสี่ยงอยู่ในเกณฑ์ปกติ เช่น อาชีพปกติ สุขภาพปกติ บริษัทจะรับประกันชีวิตได้ในอัตราประกันมาตรฐานของบริษัทฯ

2. ภัยต่ำกว่ามาตรฐาน

หมายถึง ผู้ที่มีความเสี่ยงต่ำกว่ามาตรฐาน แต่บริษัทยังสามารถรับประกันได้ แต่ต้องคิดเบี้ยประกันเพิ่มมากกว่าปกติ ซึ่งเบี้ยประกันที่เพิ่มจะมี 2 ประเภท คือ เพิ่มเบี้ยเนื่องจากอาชีพ และ เพิ่มเบี้ยเนื่องจากสุขภาพ

3. ภัยที่ไม่สามารถรับประกันได้

หมายถึง ผู้ที่มีความเสี่ยงมากเกินไป บริษัทไม่สามารถรับประกันได้ แต่ถ้าบริษัทยังไม่สามารถที่จะพิจารณาได้ในขณะนั้น อาจมีการ “เลื่อนการรับประกัน” ออกไปก่อนระยะหนึ่ง

ข้อมูลประกอบการพิจารณารับประกัน

เนื่องจากผู้พิจารณาประกันของบริษัทฯไม่สามารถพบปะกับผู้เอาประกันได้ จึงต้องอาศัยข้อมูลจากแหล่งต่าง ๆ เพื่อประกอบการพิจารณาประกันดังนี้

1. ใบคำขอเอาประกันชีวิต
2. สำเนาบัตรประชาชน หรือ สำเนาทะเบียนบ้าน
3. สำเนาเอกสารการชำระเงินงวดแรก
4. ใบยินยอมการหักบัญชีเงินฝาก หรือบัตรเครดิตสำหรับงวดต่อไป (กรณีชำระเป็นรายเดือน)
5. ใบตรวจสุขภาพ (กรณีเป็นแบบตรวจสุขภาพ)
6. เอกสารเพิ่มเติมอื่น ๆ (ถ้ามี)

ข้อกำหนดการรับประกันที่ควรทราบ

บริษัท ไทยพาณิชย์นิวยอร์กไลฟ์ประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) ได้แบ่งลักษณะการรับประกันชีวิตออกเป็น 2 ลักษณะดังนี้

1. การรับประกันแบบตรวจสุขภาพและ...
2. การรับประกันแบบไม่ตรวจสุขภาพ

การรับประกันแบบตรวจสอบสุขภาพ

MEDICAL INSURANCE

ตารางการตรวจสอบสุขภาพประกอบการขอเอาประกัน

จำนวนเงินคุ้มครอง	อายุ	ตรวจสุขภาพตามแบบฟอร์มโดยแพทย์แต่งตั้ง 1 ท่าน	ตรวจปัสสาวะสมบูรณ์แบบ	ตรวจเลือด			เอ็กซเรย์ปอด (Chest P.A)	ตรวจคลื่นหัวใจด้วยไฟฟ้าขณะพัก (Resting EKG)	ตรวจคลื่นหัวใจด้วยไฟฟ้าขณะออกกำลังกาย (Treadmill EKG)
				ANTI-HIV	โปรแกรม A	โปรแกรม B			
ตั้งแต่ 750,000 ขึ้นไป	ทุกอายุ	√		√					
อยู่ในเกณฑ์ตรวจสอบสุขภาพ แต่ไม่เกิน 1,500,000	ไม่เกิน 40 ปี	√		√					
	41 ปีขึ้นไป	√	√	√					
ตั้งแต่ 1,500,001 ถึง 3,000,000	ไม่เกิน 40 ปี	√	√	√					
	41-60 ปี	√	√	√			√		
	61 ปีขึ้นไป	√	√	√		√	√		
ตั้งแต่ 3,000,001 ถึง 5,000,000	ไม่เกิน 40 ปี	√	√	√	√		√		
	41-50ปี	√	√	√		√	√		
	51 ปีขึ้นไป	√	√	√		√	√		
ตั้งแต่ 5,000,001	ทุกอายุ	√	√	√		√		√	

- ตรวจเลือดโปรแกรม A คือ การตรวจ Cholesterol, HbsAb, HbsAg (โดยในกรณีที่ผล HbsAg เป็นบวกให้ตรวจ SGOT,SGPT,AFF และ Alkaline Phosphatase เพิ่มเติม โปรดแจ้งเจ้าหน้าที่ผู้ตรวจ ให้เจาะเลือดเพื่อไว้ด้วย)
- ตรวจเลือดโปรแกรม B คือ การตรวจ Cholesterol, HDL,Hbsag,SGOT,SGPT,Alkaline Phosphatase,GGT,AFF,FBS,CBC และ Creatinine

บริษัทสงวนสิทธิ์ที่จะตรวจสอบสุขภาพ และตรวจอื่น ๆ เพิ่มเติมได้ตามหลักการพิจารณารับประกันชีวิต

การรับประกันแบบไม่ตรวจสอบสุขภาพ

NON-MEDICAL INSURANCE

บริษัท ไทยพาณิชย์วินยอร์คไลฟ์ประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) มีข้อกำหนดการรับประกันในแบบไม่ตรวจสอบสุขภาพ สำหรับผู้ขอเอาประกันที่มีอายุและมีจำนวนเงินคุ้มครองอยู่ในเกณฑ์ที่กำหนดดังนี้

อายุ	จำนวนเงินคุ้มครอง
ไม่เกิน 40 ปี	900,000
41-50 ปี	600,000
51-60 ปี	300,000

หมายเหตุ : 0-19 ปี นับ 2 เท่า ของทุนประกัน
20-60 ปี นับ 3 เท่า ของทุนประกัน

- จำนวนคุ้มครองไม่ใช่ทุนประกัน และให้ถือตามข้อกำหนดการคำนวณจำนวนเงินคุ้มครอง
- สำหรับผู้เอาประกันอายุไม่ถึง 40 ปี ทุนประกันไม่เกิน 900,000 บาทถึงแม้จะไม่ต้องตรวจสอบสุขภาพตามแบบฟอร์มของบริษัทแต่ต้องตรวจ ANTI-HIV ด้วย (เนื่องจากทุนประกันเกิน 750,000 บาท ต้องตรวจ ANTI-HIV ทุกราย)
- บริษัทฯ สงวนสิทธิ์ที่จะขอให้ผู้เอาประกันทำการตรวจสอบสุขภาพเพิ่มเติมได้ ในกรณีที่บริษัทต้องการข้อมูลเพิ่มเติมเพื่อประกอบการพิจารณารับประกัน

การชำระเบี้ยประกันภัย

แบ่งหมวดการชำระเป็น 2 ประเภท มีขั้นตอนดังนี้

- ประเภทการชำระราย 1 เดือน
 - ปีแรกสำหรับ 2 งวดแรก โดยเงินสด เช็ค หรือบัตรเครดิต
 - สำหรับงวดที่ 3 เป็นต้นไป โดย ATS หรือ RECURRING

2. ประเภทชำระราย 12 เดือน

- ปีแรกสำหรับงวดแรก โดยเงินสด เช็ค หรือบัตรเครดิต
- ปีต่อไป โดยตามคำแนะนำการชำระเบี้ย

ข้อยกเว้นการรับประกันชีวิต

1. การกระทำอัตวินิบาตกรรม (ฆ่าตัวตาย) ด้วยใจสมัครภายใน 1 ปี นับแต่วันทำสัญญา หรือวันต่ออายุกรมธรรม์
2. สัญญาเป็น โฉมฉาย เนื่องจากผู้เอาประกันปกปิด หรือแถลงเท็จในสิ่งที่เป็นสาระสำคัญ ซึ่งบริษัทสามารถบอกล้างได้ภายในกำหนดเวลา 2 ปี ตามเงื่อนไขกรมธรรม์
3. สัญญาขาดอายุในขณะที่ยังไม่มีมูลค่ากรมธรรม์ใด ๆ หรือเงื่อนไขอื่น ๆ ว่าด้วยการใช้ข้อมูลค่ากรมธรรม์

หมายเหตุ : บริษัทไม่มีสิทธิบอกเลิกสัญญาประกันชีวิตได้ มีสิทธิเพียงบอกล้างสัญญาที่เป็น โฉมฉาย ภายในกำหนดเวลา 2 ปี เท่านั้น

ลักษณะอาชีพ / ลักษณะงาน ที่บริษัทไม่รับประกัน

1. กิจการค้า / การเกษตร

ซื้อขายเศษโลหะ/แก้ว ของใช้แล้ว คนทำงานในไร่ นา สวน
หาบเร่ แผงลอย ที่ค้าขายไม่ประจำที่
คนงานในไร่มะพร้าว ปาล์ม
ฟาร์มเลี้ยงงู
ค้าขายสัตว์ร้ายหรือมีพิษ
เทศพาณิชย์ (เจ้าสำนักพนักงานบริการ)

2. การแพทย์และสาธารณสุข

เจ้าหน้าที่รังสีบำบัด

3. ก่อสร้าง / ตกแต่ง / ออกแบบ / ช่าง

ช่างซ่อมเครื่องยนต์ / เครื่องกล ช่างเหล็ก ช่างกลึง ช่างซ่อม
และติดตั้งแอร์ ช่างไฟฟ้า (ติดตั้งเดินสายตามอาคารบ้าน
เรือน-อื่นๆ นอกเหนือจากนี้ต้องกรอกแบบสอบถามไฟฟ้า)
ช่างเคาะปูน ช่างก่อสร้าง ช่างปูน ช่างทาสี

4. กฎหมาย / การรักษาความปลอดภัย

ทหารเสนารักษ์ (บัญชพยาบาล) ยามพกอาวุธ

นายทหารช่าง/สรรพาวุธ / ขนส่ง (ยศร้อยตรีขึ้นไป)

นายทหารชั้นประทวนหน่วยช่าง/ขนส่ง/สรรพาวุธ

นายทหารหน่วยรบชั้นประทวนขึ้นไป

ทหารอากาศ

นักบินและพลประจำเครื่องบินลำเลียง

นักบินและพลประจำเครื่องบินทิ้งระเบิด

นักบินและพลประจำเครื่องบินขับไล่

ตำรวจน้ำ/ทหารเรือ (ปฏิบัติการณ์ในทะเล)

ประดาน้ำ มนุษย์กบ ปฏิบัติการทำลายล้างใต้ผืนน้ำ

ตำรวจทางหลวง/รถไฟ (ต่ำกว่าสัญญาบัตร) ตำรวจภูธร/
นครบาล/ป่าไม้/สอบสวนกลาง/จราจร (ยศต่ำกว่านายพัน
ตำรวจตรีลงไป)

ศุลกากร/สรรพสามิต (ออกตรวจจับนอกสถานที่)

* ไม่ขายฆาตกรรมและลอบทำร้าย

** ทหารอากาศไม่ขาย “บันทึกเพิ่มเติมการบิน”

นักบินและพลประจำเครื่องบินปีกหมุน (เฮลิคอปเตอร์)

ทหารหน่วยรบ (ราบ/ปืนใหญ่/ยานเกราะ/ทหารราบ/ปตอ.)

ชายแดน (หรือเขตแทรกซึม) หน่วยลาดตระเวนตามแม่น้ำโขง

5. การสอน / ฝึกอบรม / กีฬา

นักมวย/นักมวยปล้ำสมัครเล่น

นักมวย/นักมวยปล้ำอาชีพ

นักประดาน้ำ (ต้องกรอกแบบสอบถามด้วย)

นักฟุตบอล (อาชีพและกึ่งอาชีพ)

ผู้ฝึกม้า

นักแข่งรถจักรยานยนต์ รถยนต์อาชีพ

นักแข่งรถยนต์สมัครเล่น

นักแข่งเรือยนต์/เรือเร็ว แข่งแรลลี่อาชีพ

นักแข่งแรลลี่สมัครเล่น

นักแข่งแรลลี่ท่องเที่ยวครอบครัว

นักแข่งสกีน้ำ/เจ็ตสกี สกีน้ำ ม้า

นักแข่งรถจักรยาน

นักบินเครื่องบินส่วนตัว

นักเรียนฝึกบิน

6. งานรับจ้าง / รับราชการ

พนักงานดับเพลิง/คนขับรถบรรทุก/คนงานในไร่มะพร้าว ไร่ปาล์ม

ฟาร์มเลี้ยงงู+จระเข้/คนงานขุดดินทุบดินและเกลี่ยหิน/

พนักงานกวาดถนน, เก็บขยะ

กรรมกรตัดซุงในป่า

ชาวประมงน้ำลึก กลับฝั่งทุกวัน

ชาวประมงน้ำลึก ไม่กลับฝั่งทุกวัน

คนงานในโรงงานที่ทำงานเกี่ยวกับตะกั่ว

พนักงานอาบอบนวด/ผู้หญิงบาร์/ช่างเสริมสวย+นางแบบ+ผู้หญิง

เสิร์ฟตามห้องอาหารที่ขายบริการทางเพศด้วย

7. อาชีพที่เกี่ยวกับรถ / ยานพาหนะ

คนขับรถลูโคเชอร์ / แทรคเตอร์ / รถบรรทุกเล็ก / รถแท็กซี่ /

รถดับเพลิง / เรือหางยาว / เรือยนต์ แพขนานยนต์ ข้ามฟาก /

เรือบรรทุกสินค้าในแม่น้ำลำคลอง

คนขับรถจักรยานยนต์รับจ้าง / รถจักรยานยนต์บรรทุกของ

ส่งของ / คนขับรถบรรทุกสินค้าวิ่งระหว่างจังหวัด / คนขับรถ

บรรทุกน้ำมันรถแก๊ส / รถยกสินค้า

นักขับรถลองเครื่องยนต์ / รถจักรยานยนต์

8. อาชีพอื่น ๆ ที่ไม่ระบุข้างต้น

อาชีพอื่น ๆ ที่ใกล้เคียงกับอาชีพชั้น 4

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

Copyright © by Chiang Mai University

All rights reserved

ประวัติผู้เขียน

ชื่อ สกุล	นายชนกฤต ภิญโญ
วัน เดือน ปีเกิด	25 มกราคม 2508
ประวัติการศึกษา	สำเร็จการศึกษาประถมศึกษาตอนปลาย โรงเรียนวัดพระหลวง ปีการศึกษา 2516 สำเร็จการศึกษามัธยมศึกษาตอนปลาย โรงเรียนสูงเม่นชนูปถัมภ์ ปีการศึกษา 2527 สำเร็จการศึกษาปริญญาตรี เศรษฐศาสตรบัณฑิต มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ปีการศึกษา 2530
ประวัติการทำงาน	พ.ศ. 2530 พนักงานชั้นกลางธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน) สาขาแพร่ พ.ศ. 2531 พนักงานสินเชื่อธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน) สาขาแพร่ พ.ศ. 2535 ผู้ช่วยหัวหน้าสายบัญชีและธุรการ ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน) สาขาแพร่ พ.ศ. 2539 หัวหน้าสายบัญชีและธุรการธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน) สาขา แพร่ พ.ศ. 2545-ปัจจุบัน หัวหน้างานกิจธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน) สาขาย่อยทุ่งโฮ้ง(แพร่)