

บทที่ 3 ระเบียบวิธีการศึกษา

ในการศึกษาปัจจัยส่วนประสมการตลาดที่มีผลต่อการซื้ออาหารทะเบียนปรุงสำเร็จและแข็งพร้อมรับประทานของลูกค้าร้านค้าปลีกสมัยใหม่ในพื้นที่ฝั่งธนบุรี ประกอบด้วยขอบเขตการศึกษา ขอบเขตเนื้อหาทางนาคตัวอย่างและวิธีการคัดเลือกตัวอย่าง ข้อมูลและแหล่งข้อมูล การรวบรวมข้อมูล การวิเคราะห์ข้อมูลและสถิติที่ใช้ การรายงานผลการวิเคราะห์การศึกษาและระยะเวลาในการศึกษาดังนี้

ขอบเขตการศึกษา

ขอบเขตเนื้อหา

เนื้อหาในการศึกษาระบบนี้ประกอบด้วย ข้อมูลเกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ประกอบด้วยด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านการจัดจำหน่าย และด้านการส่งเสริมทางการตลาด ที่มีผลต่อผู้บริโภคในการตัดสินใจซื้ออาหารทะเบียนปรุงสำเร็จแข็งพร้อมรับประทานจากร้านค้าปลีกสมัยใหม่ในเขตฝั่งธนบุรี

ขอบเขตกลุ่มประชากรและกลุ่มตัวอย่างในการศึกษาระบบนี้คือประชากรที่มาซื้ออาหารทะเบียนปรุงสำเร็จแข็งจากร้านค้าปลีกสมัยใหม่ในเขตฝั่งธนบุรี

ขนาดตัวอย่างและวิธีการคัดเลือกตัวอย่าง

ในการศึกษาระบบนี้เนื่องจากประชากรที่ซื้ออาหารทะเบียนปรุงสำเร็จรูปแบบแข็งพร้อมรับประทานไม่สามารถทราบจำนวนประชากรที่แน่นอน จึงใช้การคัดเลือกตัวอย่างโดยไม่ใช้หลักความน่าจะเป็น (Non Probability Sampling) จึงได้กำหนดขนาดตัวอย่างจำนวน 300 ราย การคัดเลือกตัวอย่างในพื้นที่ฝั่งธนบุรีแบ่งเป็นเขตการปกครองทั้งหมด 15 เขต จึงทำการเลือกมา 6 เขต โดยวิธีการจับฉลากผลลัพธ์ได้แก่ เขตบางแค เขตหนองแขม เขตบางบอน เขตบางบุ่นเทียน เขตคลองเตย และเขตบางพลัดจำนวนเขตละ 50 ตัวอย่าง จากกลุ่มตัวอย่างที่เลือกซื้ออาหารทะเบียนปรุงสำเร็จแข็งในร้านค้าปลีกสมัยใหม่ในเขตฝั่งธนบุรี คือร้านค้าปลีกขนาดใหญ่ (Discount Store หรือ Hypermarket) ได้แก่ บีกซี เทสโก้โลตัส และคาร์ฟู และห้างสรรพสินค้า (Department Store) คือเซ็นทรัลและเดอะมอลล์ ซึ่งมีที่อปชุปเปอร์มาร์เก็ตเป็นผู้จำหน่าย การศึกษาระบบนี้ใช้วิธีการกระจายแบบสอบถามโดยใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างตามสะดวก (Convenience Sampling)

ข้อมูลและแหล่งข้อมูล

- 1) **ข้อมูลปฐมภูมิ (Primary Data)** ใช้วิธีเก็บรวบรวมข้อมูลจากการแจกแบบสอบถามที่นำมาไปแจกกลุ่มตัวอย่างที่เป็นตัวแทน โดยกำหนดไว้จำนวน 300 ราย
- 2) **ข้อมูลทุติยภูมิ (Secondary Data)** โดยการค้นคว้าข้อมูลจากหนังสือ วารสาร สิ่งพิมพ์ เอกสาร และเว็บไซต์ที่เกี่ยวข้อง

การรวบรวมข้อมูล

เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมข้อมูล คือ แบบสอบถาม โดยแบ่งออกเป็น 3 ส่วนคือ ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับผู้ตอบแบบสอบถามประกอบด้วย เพศ อายุ พฤติกรรม การซื้อ สถานภาพสมรส อายุ ได้ ระดับการศึกษา

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับส่วนปัจจัยประสมการตลาดที่มีผลต่อการซื้ออาหารทะเลปูรุ่ง สำเร็จ เช่น แข็งพร้อมรับประทานจากร้านค้าปลีกสมัยใหม่ในฝั่งชนบุรี ประกอบด้วยผลิตภัณฑ์ ราคา ช่องทางการจัดจำหน่าย และการส่งเสริมทางการตลาด ของผู้ตอบแบบสอบถาม

ส่วนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับปัญหาและข้อเสนอแนะในการซื้ออาหารทะเลปูรุ่ง เช่น แข็งพร้อมรับประทาน

การวิเคราะห์ข้อมูลและสถิติที่ใช้

ข้อมูลที่ได้จากแบบสอบถามจะนำมาวิเคราะห์โดยใช้สถิติเชิงพรรณนา(Descriptive Statistics) ได้แก่ ความถี่ (Frequency) จำนวนร้อยละ (Percentage) และค่าเฉลี่ย (Mean) โดยใช้ มาตรวัดแบบประมาณค่า (Rating Scale) 5 ระดับ ได้แก่ ระดับสำคัญมากที่สุด สำคัญมาก สำคัญ ปานกลาง สำคัญน้อยและสำคัญน้อยที่สุด โดยแต่ละระดับมีการกำหนดค่าเฉลี่ย คะแนน ดังนี้

ระดับความสำคัญ	คะแนน
มากที่สุด	5
มาก	4
ปานกลาง	3
น้อย	2
น้อยที่สุด	1

โดยข้อมูลที่แสดงระดับความสำคัญใช้เกณฑ์ในการแปลความหมาย โดยใช้มาตราวัดตัวแปรมาแบ่งเป็นช่วงเท่าๆกัน ตั้งแต่ 1-5 คะแนน (ศิริวรรณ เสรีรัตน์ และคณะ, 2546)ค่าเฉลี่ยที่ได้นำมาแปลผลดังนี้

ค่าเฉลี่ยระหว่าง	4.50 - 5.00	หมายถึงมีผลมากที่สุด
ค่าเฉลี่ยระหว่าง	3.50 – 4.49	หมายถึงมีผลมาก
ค่าเฉลี่ยระหว่าง	2.50 – 3.49	หมายถึงมีผลปานกลาง
ค่าเฉลี่ยระหว่าง	1.50 – 2.49	หมายถึงมีผลน้อย
ค่าเฉลี่ยระหว่าง	1.00 – 1.49	หมายถึงมีผลน้อยที่สุด

ระยะเวลาในการศึกษา

ระยะเวลาในการศึกษารังนี้ โดยเก็บข้อมูลระหว่างเดือนมีนาคม 2555 ถึง เดือนมิถุนายน 2555 ใช้เวลาทั้งสิ้น 4 เดือน