

บทที่ 4

ผลการศึกษา

การศึกษา เรื่อง ทศนคติของพระภิกษุสงฆ์ในอำเภอเมืองเชียงใหม่ต่อการประกันชีวิต ได้ทำการเก็บรวบรวมข้อมูล โดยใช้แบบสอบถามพระภิกษุสงฆ์ในอำเภอเมืองเชียงใหม่ ทั้งหมด 376 รูป และได้นำมาวิเคราะห์เพื่อหาค่าความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ย นำเสนอผลการศึกษาในรูปแบบตารางประกอบการบรรยายเชิงวิเคราะห์ โดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ได้แก่ จำนวนพรรษา สมณศักดิ์ในปัจจุบัน จำนวนพรรษาที่ดำรงตำแหน่งสมณศักดิ์ในปัจจุบัน อายุ ระดับการศึกษา สูงสุด ปัจจัยได้รับต่อเดือน บิคา มารดา สถานภาพการสมรส สถานภาพการสมรสในปัจจุบัน สถานภาพการมีบุตร (ตารางที่ 1-10)

ส่วนที่ 2 ทศนคติของพระภิกษุสงฆ์ในอำเภอเมืองเชียงใหม่ต่อการประกันชีวิต ได้แก่ ความรู้ความเข้าใจ ความรู้สึก และพฤติกรรมต่อการประกันชีวิต (ตารางที่ 11-52)

ส่วนที่ 3 ปัญหาและข้อเสนอแนะ

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

Copyright© by Chiang Mai University

All rights reserved

ผลการวิเคราะห์ข้อมูล

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของพระภิกษุสงฆ์

ตารางที่ 1 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามจำนวนพรรษา

จำนวนพรรษา	จำนวน	ร้อยละ
1-5 ปี	29	7.7
6-10 ปี	162	43.1
11-25 ปี	174	46.3
มากกว่า 25 ปี	11	2.9
รวม	376	100.0

จากตารางที่ 1 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีจำนวนพรรษาอยู่ระหว่าง 11-25 ปี คิดเป็นร้อยละ 46.3 รองลงมา มีจำนวนพรรษา 6-10 ปี คิดเป็นร้อยละ 43.1 จำนวนพรรษา 1-5 ปี คิดเป็นร้อยละ 7.7 และจำนวนพรรษามากกว่า 25 ปี คิดเป็นร้อยละ 2.9

ตารางที่ 2 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามสมณศักดิ์ในปัจจุบัน

สมณศักดิ์ในปัจจุบัน	จำนวน	ร้อยละ
เจ้าอาวาส	13	3.5
รองเจ้าอาวาส	55	14.6
พระมหา	108	28.7
พระครู	31	8.3
พระลูกวัด	169	44.9
รวม	376	100.0

จากตารางที่ 2 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีสมณศักดิ์ เป็นพระลูกวัด คิดเป็นร้อยละ 44.9 รองลงมา พระมหา คิดเป็นร้อยละ 28.7 รองเจ้าอาวาส คิดเป็นร้อยละ 14.6 พระครู คิดเป็นร้อยละ 8.3 และเจ้าอาวาส คิดเป็นร้อยละ 3.5

ตารางที่ 3 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามจำนวนพรรษาที่ดำรงตำแหน่งสมณศักดิ์ในปัจจุบัน

จำนวนพรรษาที่ดำรงตำแหน่งสมณศักดิ์ในปัจจุบัน	จำนวน	ร้อยละ
น้อยกว่า 5 ปี	47	12.5
6-10 ปี	197	52.4
11-25 ปี	128	34.0
มากกว่า 25 ปี	4	1.1
รวม	376	100.0

จากตารางที่ 3 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีจำนวนพรรษาที่ดำรงตำแหน่งสมณศักดิ์ในปัจจุบัน 6-10 ปี คิดเป็นร้อยละ 52.4 รองลงมา 11-25 ปี คิดเป็นร้อยละ 34.0 น้อยกว่า 5 ปี คิดเป็นร้อยละ 12.5 และมากกว่า 25 ปี คิดเป็นร้อยละ 1.1

ตารางที่ 4 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามอายุ

อายุ	จำนวน	ร้อยละ
21-40 ปี	216	57.4
40-60 ปี	154	41.0
มากกว่า 60 ปี	6	1.6
รวม	376	100.0

จากตารางที่ 4 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีอายุ 21-40 ปี คิดเป็นร้อยละ 57.4 รองลงมาคืออายุ 40-60 ปี คิดเป็นร้อยละ 41.0 และอายุมากกว่า 60 ปี คิดเป็นร้อยละ 1.6

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
 Copyright© by Chiang Mai University
 All rights reserved

ตารางที่ 5 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตาม
ระดับการศึกษาสูงสุด

ระดับการศึกษาสูงสุด	จำนวน	ร้อยละ
เปรียญ 1-3	1	0.3
เปรียญ 4-6	4	1.1
เปรียญ 7-8	6	1.6
เปรียญ 9	11	2.9
นักธรรมตรี	26	6.9
นักธรรมโท	32	8.5
นักธรรมเอก	155	41.2
ต่ำกว่าปริญญาตรี	6	1.6
ระดับปริญญาตรี	105	27.9
สูงกว่าปริญญาตรี	29	7.7
อื่นๆ	1	0.3
รวม	376	100.0

หมายเหตุ : อื่นๆ ได้แก่ กำลังศึกษาระดับปริญญาตรี (1 ราย)

จากตารางที่ 5 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีระดับการศึกษา
สูงสุด นักธรรมเอก คิดเป็นร้อยละ 41.2 รองลงมาคือ ระดับปริญญาตรี คิดเป็นร้อยละ 27.9 สูงกว่า
ปริญญาตรี คิดเป็นร้อยละ 7.9 นักธรรมโท คิดเป็นร้อยละ 8.5 นักธรรมตรี คิดเป็นร้อยละ 6.9

ตารางที่ 6 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามปัจจัยที่ได้รับต่อเดือน

ปัจจัยที่ได้รับต่อเดือน	จำนวน	ร้อยละ
มีปัจจัยที่ได้รับต่อเดือน	319	84.8
ไม่มีปัจจัยที่ได้รับต่อเดือน	54	14.4
อื่นๆ	3	0.8
รวม	376	100.0

หมายเหตุ: อื่นๆ ได้แก่ ไม่แน่นอน (1 ราย) ได้รับเป็นบางครั้ง (2 ราย)

จากตารางที่ 6 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีปัจจัยที่ได้รับต่อเดือน คิดเป็นร้อยละ 84.8 ไม่มีปัจจัยที่ได้รับต่อเดือน คิดเป็นร้อยละ 14.4 อื่นๆ ได้แก่ ไม่แน่นอน และได้รับเป็นบางครั้ง คิดเป็นร้อยละ 0.8

ตารางที่ 7 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามบิดา มารดา

บิดา มารดา	จำนวน	ร้อยละ
บิดา มารดา มีชีวิตอยู่	171	45.5
บิดามีชีวิตอยู่	44	11.7
มารดามีชีวิตอยู่	52	13.8
บิดา มารดา เสียชีวิตแล้ว	109	29.0
รวม	376	100.0

จากตารางที่ 7 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่บิดา มารดามีชีวิตอยู่ คิดเป็นร้อยละ 45.5 รองลงมา คือ บิดา มารดา เสียชีวิตแล้ว คิดเป็นร้อยละ 29.0 มารดามีชีวิตอยู่ คิดเป็นร้อยละ 13.8 และบิดามีชีวิตอยู่ ร้อยละ 11.7

ตารางที่ 8 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามสถานภาพการสมรส

สถานภาพการสมรส	จำนวน	ร้อยละ
เคยมีครอบครัวมาก่อน	47	12.5
ไม่เคยมีครอบครัวมาก่อน	329	87.5
รวม	376	100.0

จากตารางที่ 8 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ไม่เคยมีครอบครัวมาก่อน คิดเป็นร้อยละ 87.5 เคยมีครอบครัวมาก่อน คิดเป็นร้อยละ 12.5

ตารางที่ 9 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามสถานภาพการสมรสในปัจจุบัน

สถานภาพการสมรสในปัจจุบัน	จำนวน	ร้อยละ
ภรรยามีชีวิตอยู่	26	55.3
ภรรยาเสียชีวิตแล้ว	5	10.6
หย่า	16	34.1
รวม	47	100.0

จากตารางที่ 9 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีสถานภาพการสมรสเคยมีครอบครัวมาก่อน ส่วนใหญ่ ภรรยามีชีวิตอยู่ คิดเป็นร้อยละ 55.3 รองลงมา คือหย่า คิดเป็นร้อยละ 34 และภรรยาเสียชีวิตแล้ว คิดเป็นร้อยละ 10.6

ตารางที่ 10 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามสถานภาพการมีบุตร

สถานภาพการมีบุตร	จำนวน	ร้อยละ
ไม่มีบุตร	26	55.3
มีบุตร จำนวน 1 คน	11	23.4
มีบุตร จำนวน 2 คน	8	17.0
มีบุตร จำนวน 3 คน	2	4.3
รวม	47	100.0

จากตารางที่ 10 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีสถานภาพการสมรสเคยมีครอบครัวมาก่อน ส่วนใหญ่ ไม่มีบุตร คิดเป็นร้อยละ 55.3 รองลงมา คือ มีบุตรจำนวน 1 คน คิดเป็นร้อยละ 23.4 มีบุตร 2 คน คิดเป็นร้อยละ 17.3 และมีบุตร 3 คน คิดเป็นร้อยละ 4.3

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับทัศนคติของพระภิกษุสงฆ์ต่อการทำประกันชีวิต

ด้านที่ 1 ความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิตของพระภิกษุสงฆ์

ตารางที่ 11 แสดงจำนวน ร้อยละ และระดับความรู้ความเข้าใจของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิต

ความรู้ความเข้าใจ	จำนวน/ร้อยละ		จำนวน/ร้อยละ/ระดับ		ลำดับที่ตอบถูก
	ตอบใช่	ตอบไม่ใช่	ตอบถูก	ตอบผิด	
ข้อที่ 1 การประกันชีวิตคือ วิธีการร่วมเฉลี่ยภัยอันเนื่องจากการเสียชีวิต สูญเสียอวัยวะ ทูพพลภาพ	355 (94.4)	21 (5.6)	355 (94.4) มากที่สุด	21 (5.6)	3
ข้อที่ 2 การทำประกันชีวิตคือ การได้ดูแลตนเองและครอบครัว	369 (98.1)	7 (1.9)	369 (98.1) มากที่สุด	7 (1.9)	1
ข้อที่ 3 การทำประกันชีวิตเป็นการออมทรัพย์ที่คุ้มค่า	340 (90.4)	36 (9.6)	340 (90.4) มากที่สุด	36 (9.6)	4
ข้อที่ 4 การทำประกันชีวิตเป็นการสร้างหลักประกันให้กับตนเองและครอบครัว	336 (89.4)	40 (10.6)	336 (89.4) มากที่สุด	40 (10.6)	5
ข้อที่ 5 การทำประกันชีวิตส่วนหนึ่งเป็นการช่วยสะสมทุนเพื่อการพัฒนาประเทศ	49 (13.0)	327 (87.0)	49 (13.0) น้อยที่สุด	327 (87.0)	10
ข้อที่ 6 ผู้รับประโยชน์จากกรมธรรม์จะต้องเป็นผู้มีความสัมพันธ์ทางสายเลือดกับผู้เอาประกันเท่านั้น	194 (51.6)	182 (48.4)	194 (51.6) ปานกลาง	182 (48.4)	8
ข้อที่ 7 การทำประกันชีวิตจะต้องซื้อขายผ่านตัวแทนขายเท่านั้น	336 (89.4)	40 (10.6)	40 (10.6) น้อยที่สุด	336 (89.4)	12

ตารางที่ 11 (ต่อ) แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิต

ความรู้ความเข้าใจ	จำนวน/ร้อยละ		จำนวน/ร้อยละ/ระดับ		ลำดับที่ตอบถูก
	ตอบใช่	ตอบไม่ใช่	ตอบถูก	ตอบผิด	
ข้อที่ 8 ตัวแทนประกันชีวิตจะเป็นผู้ดูแลกรมธรรม์ประกันชีวิตตลอดเงื่อนไขกรมธรรม์	349 (92.8)	27 (7.2)	27 (7.2) น้อยที่สุด	349 (92.8)	13
ข้อที่ 9 เงินไขกรมธรรม์จะจ่ายเบี้ยประกันสูงขึ้นเมื่อมีอายุมากขึ้น	66 (17.6)	310 (82.4)	66 (17.6) น้อยที่สุด	310 (82.4)	9
ข้อที่ 10 การทำประกันชีวิตจะให้ความคุ้มครองในกรณีเสียชีวิตทุกประเภทยกเว้นการฆ่าตัวตาย	248 (66.0)	128 (34.0)	248 (66.0) มาก	128 (34.0)	7
ข้อที่ 11 การทำประกันชีวิตจะให้ความคุ้มครองการเจ็บป่วยที่ต้องเข้ารับการรักษาในกรณีนอนโรงพยาบาล	332 (88.3)	44 (11.7)	44 (11.7) น้อยที่สุด	332 (88.3)	11
ข้อที่ 12 บริษัทประกันชีวิตจะคืนความคุ้มครองทันทีเมื่อกรมธรรม์หมดอายุ	290 (77.1)	86 (22.9)	290 (77.1) มาก	86 (22.9)	6
ข้อที่ 13 การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตัวเอง	361 (96.0)	15 (4.0)	361 (96.0) มากที่สุด	15 (4.0)	2
ข้อที่ 14 พระภิกษุสงฆ์สามารถทำประกันชีวิตได้โดยไม่ผิดวินัยสงฆ์	369 (98.1)	7 (1.9)	369 (98.1) มากที่สุด	7 (1.9)	1
รวม	285 (75.8)	91 (24.2)	221 (58.8) ปานกลาง	155 (41.2)	

หมายเหตุ :- ระดับความรู้ความเข้าใจ 80.01 – 100.00 = มากที่สุด, 60.01 – 80.00 = มาก,
40.01 – 60.00 = ปานกลาง, 20.01 – 40.00 = น้อย, 0.01 – 20.00 = น้อยที่สุด
จำนวนผู้ตอบแบบสอบถาม 376 คน

จากตารางที่ 11 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามด้านความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิต มีความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิต ระดับปานกลาง โดยสามารถตอบคำถามได้ถูกต้อง คิดเป็นร้อยละ 58.8 ส่วนที่ตอบคำถามไม่ถูกต้อง คิดเป็นร้อยละ 41.2

เรื่องที่พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามตอบได้ถูกต้องมากที่สุด คือ การทำประกันชีวิตคือการ ได้ดูแลตนเองและครอบครัว และพระภิกษุสงฆ์สามารถทำประกันชีวิตได้โดยไม่ผิดวินัยสงฆ์ คิดเป็นร้อยละ 98.1 รองลงมา คือ การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 96.0 และการประกันชีวิตคือ วิธีการร่วมเฉลี่ยภัยอันเนื่องจากการเสียชีวิต สูญเสียอวัยวะทุพพลภาพ คิดเป็นร้อยละ 94.4

เรื่องที่พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามตอบไม่ถูกต้องมากที่สุด คือ ตัวแทนประกันชีวิตจะเป็นผู้ดูแลกรมธรรม์ประกันชีวิตตลอดเงื่อนไขกรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 92.8 รองลงมาคือ การทำประกันชีวิตจะต้องซื้อขายผ่านตัวแทนขายเท่านั้น คิดเป็นร้อยละ 89.4 และการทำประกันชีวิตจะให้ความคุ้มครองการเจ็บป่วยที่ต้องเข้ารับการรักษาในกรณีนอนโรงพยาบาล คิดเป็นร้อยละ 88.3

ตารางที่ 12 แสดงจำนวน ร้อยละ และระดับความรู้ความเข้าใจของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์

ความรู้ความเข้าใจ	สมณศักดิ์					
	พระที่มีสมณศักดิ์		ลำดับที่ตอบถูก	พระลูกวัด		ลำดับที่ตอบถูก
	ตอบถูก	ตอบผิด		ตอบถูก	ตอบผิด	
ข้อที่ 1 การประกันชีวิตคือ วิธีการร่วมเฉลี่ยภัยอันเนื่องจากการเสียชีวิต สูญเสียอวัยวะทุพพลภาพ	195 (94.2) มากที่สุด	12 (5.8)	5	160 (94.7) มากที่สุด	9 (5.3)	4
ข้อที่ 2 การทำประกันชีวิตคือ การได้ดูแลตนเองและครอบครัว	203 (98.1) มากที่สุด	4 (1.9)	2	166 (98.2) มากที่สุด	3 (1.8)	1
ข้อที่ 3 การทำประกันชีวิตเป็นการออมทรัพย์ที่คุ้มค่า	177 (85.5) มากที่สุด	30 (14.5)	6	163 (96.4) มากที่สุด	6 (3.6)	3
ข้อที่ 4 การทำประกันชีวิตเป็นการสร้างหลักประกันให้กับตนเองและครอบครัว	198 (95.7) มากที่สุด	9 (4.3)	4	138 (81.7) มากที่สุด	31 (18.3)	6
ข้อที่ 5 การทำประกันชีวิตส่วนหนึ่งเป็นการช่วยสะสมทุนเพื่อการพัฒนาประเทศ	34 (16.4) น้อยที่สุด	173 (83.6)	11	15 (8.9) น้อยที่สุด	154 (91.1)	10
ข้อที่ 6 ผู้รับประโยชน์จากกรมธรรม์จะต้องเป็นผู้มีความสัมพันธ์ทางสายเลือดกับผู้เอาประกันเท่านั้น	101 (48.8) ปานกลาง	106 (51.2)	9	93 (55.0) ปานกลาง	76 (45.0)	8
ข้อที่ 7 การทำประกันชีวิตจะต้องซื้อขายผ่านตัวแทนขายเท่านั้น	25 (12.1) น้อยที่สุด	182 (87.9)	13	15 (8.9) น้อยที่สุด	154 (91.1)	10
ข้อที่ 8 ตัวแทนประกันชีวิตจะเป็นผู้ดูแลกรมธรรม์ประกันชีวิตตลอดเงื่อนไขกรมธรรม์	16 (7.7) น้อยที่สุด	191 (92.3)	14	11 (6.5) น้อยที่สุด	158 (93.5)	11

ตารางที่ 12 (ต่อ) แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์

ความรู้ความเข้าใจ	สมณศักดิ์					
	พระที่มีสมณศักดิ์		ลำดับที่ตอบถูก	พระลูกวัด		ลำดับที่ตอบถูก
	ตอบถูก/ระดับ	ตอบผิด		ตอบถูก/ระดับ	ตอบผิด	
ข้อที่ 9 เจ็บไขกระดูกจะจ่ายเบี้ยประกันสูงขึ้นเมื่อมีอายุมากขึ้น	39 (18.8) น้อยที่สุด	168 (81.2)	10	27 (16.0) น้อยที่สุด	142 (84.0)	9
ข้อที่ 10 การทำประกันชีวิตจะให้ความคุ้มครองในกรณีเสียชีวิตทุกประเภทยกเว้นการฆ่าตัวตาย	140 (67.6) มาก	67 (32.4)	8	108 (63.9) มาก	61 (36.1)	7
ข้อที่ 11 การทำประกันชีวิตจะให้ความคุ้มครองการเจ็บป่วยที่ต้องเข้ารับการรักษาในกรณีนอนโรงพยาบาล	29 (14.0) น้อยที่สุด	178 (86.0)	12	15 (8.9) น้อยที่สุด	154 (91.1)	10
ข้อที่ 12 บริษัทประกันชีวิตจะคืนความคุ้มครองทันทีเมื่อกรมธรรม์หมดอายุ	144 (69.6) มาก	63 (30.4)	7	146 (86.4) มากที่สุด	23 (13.6)	5
ข้อที่ 13 การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตัวเอง	201 (97.1) มากที่สุด	6 (2.9)	3	160 (94.7) มากที่สุด	9 (5.3)	4
ข้อที่ 14 พระภิกษุสงฆ์สามารถทำประกันชีวิตได้โดยไม่ผิดวินัยสงฆ์	205 (99.0) มากที่สุด	2 (1.0)	1	164 (97.0) มากที่สุด	5 (3.0)	2
รวม	122 (58.9) ปานกลาง	85 (41.1)		99 (58.6) ปานกลาง	70 (41.4)	

หมายเหตุ :- พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 13 ราย รองเจ้าอาวาส 55 ราย พระมหา 108 รูป

และพระครู 31 ราย รวม 207 รูป พระลูกวัด 169 รูป

จากตารางที่ 12 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามมีความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิต เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์ พบว่า ทั้งพระที่มีสมณศักดิ์ และพระลูกวัดมีความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิตในระดับปานกลางเท่ากัน คิดเป็นร้อยละ 58.9 และ 58.6 ตามลำดับ

เรื่องที่พระภิกษุสงฆ์ที่มีสมณศักดิ์ตอบได้ถูกต้องมากที่สุด คือ พระภิกษุสงฆ์สามารถทำประกันชีวิตได้โดยไม่ผิดวินัยสงฆ์ คิดเป็นร้อยละ 99.0 รองลงมา คือ การทำประกันชีวิตคือ การได้ดูแลตนเองและครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 98.1 และการทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 97.1 และเรื่องที่ตอบไม่ถูกต้องมากที่สุด คือ ตัวแทนประกันชีวิตจะเป็นผู้ดูแลกรรมธรรม์ประกันชีวิตตลอดเงื่อนไขกรรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 7.7 รองลงมา คือ การทำประกันชีวิตจะต้องซื้อขายผ่านตัวแทนขายเท่านั้น คิดเป็นร้อยละ 12.1 และการทำประกันชีวิตจะให้ความคุ้มครองการเจ็บป่วยที่ต้องเข้ารับการรักษาในกรณีนอนโรงพยาบาล คิดเป็นร้อยละ 14.0

เรื่องที่พระภิกษุสงฆ์ที่เป็นพระลูกวัดตอบได้ถูกต้องมากที่สุด คือ การทำประกันชีวิตคือ การได้ดูแลตนเองและครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 98.2 รองลงมา คือ พระภิกษุสงฆ์สามารถทำประกันชีวิตได้โดยไม่ผิดวินัยสงฆ์ คิดเป็นร้อยละ 97.0 และการทำประกันชีวิตเป็นการออมทรัพย์ที่คุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 96.4 และเรื่องที่ตอบไม่ถูกต้องมากที่สุด คือ ตัวแทนประกันชีวิตจะเป็นผู้ดูแลกรรมธรรม์ประกันชีวิตตลอดเงื่อนไขกรรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 6.5 รองลงมา คือ การทำประกันชีวิตจะต้องซื้อขายผ่านตัวแทนขายเท่านั้น และการทำประกันชีวิตจะให้ความคุ้มครองการเจ็บป่วยที่ต้องเข้ารับการรักษาในกรณีนอนโรงพยาบาล คิดเป็นร้อยละ 8.9 เท่ากัน

ตารางที่ 13 แสดงจำนวน ร้อยละ และระดับความรู้ความเข้าใจของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิต จำแนกตามจำนวนพรรษา

ความรู้ความเข้าใจ	จำนวนพรรษา								
	น้อยกว่า/เท่ากับ 5 ปี		ลำดับ ที่	6 – 10 ปี		ลำดับ ที่	10 ปี ขึ้นไป		ลำดับ ที่
	ตอบถูก/ ระดับ	ตอบผิด		ตอบถูก/ ระดับ	ตอบผิด		ตอบถูก/ ระดับ	ตอบผิด	
ข้อที่ 1 การประกันชีวิต คือ วิธีการร่วมเฉลี่ยภัยอันเนื่องจากการเสียชีวิต สูญเสียอวัยวะทุพพลภาพ	41 (87.2) มาก ที่สุด	6 (12.8)	3	189 (95.9) มาก ที่สุด	8 (4.1)	4	125 (94.7) มาก ที่สุด	7 (5.3)	4
ข้อที่ 2 การทำประกันชีวิตคือ การได้ดูแลตนเองและครอบครัว	45 (95.7) มาก ที่สุด	2 (4.3)	1	196 (99.5) มาก ที่สุด	1 (0.5)	1	128 (97.0) มาก ที่สุด	4 (3.0)	3
ข้อที่ 3 การทำประกันชีวิตเป็นการออมทรัพย์ที่คุ้มค่า	38 (80.9) มาก ที่สุด	9 (19.1)	4	190 (96.4) มาก ที่สุด	7 (3.6)	3	112 (84.8) มาก ที่สุด	20 (15.2)	6
ข้อที่ 4 การทำประกันชีวิตเป็นการสร้างหลักประกันให้กับตนเองและครอบครัว	38 (80.9) มาก ที่สุด	9 (19.1)	4	177 (89.8) มาก ที่สุด	20 (10.2)	5	121 (91.7) มาก ที่สุด	11 (8.3)	5
ข้อที่ 5 การทำประกันชีวิตส่วนหนึ่งเป็นการช่วยสะสมทุนเพื่อการพัฒนาประเทศ	7 (14.9) น้อย ที่สุด	40 (85.1)	10	18 (9.1) น้อย ที่สุด	179 (90.9)	9	24 (18.2) น้อย ที่สุด	108 (81.8)	10
ข้อที่ 6 ผู้รับประโยชน์จากกรมธรรม์จะต้องเป็นผู้มีความสัมพันธ์ทางสายเลือดกับผู้เอาประกันเท่านั้น	26 (55.3) ปาน กลาง	21 (44.7)	7	88 (44.7) ปาน กลาง	109 (55.3)	7	80 (60.6) มาก	52 (39.4)	9

ตารางที่ 13 (ต่อ) แสดงจำนวน ร้อยละ และระดับความรู้ความเข้าใจของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบ
แบบสอบถาม ด้านความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิต จำแนกตามจำนวนพรรษา

ความรู้ความเข้าใจ	น้อยกว่า/เท่ากับ 5 ปี		ลำดับ ที่	6 – 10 ปี		ลำดับ ที่	10 ปี ขึ้นไป		ลำดับ ที่
	ตอบถูก/ ระดับ	ตอบผิด		ตอบถูก/ ระดับ	ตอบผิด		ตอบถูก/ ระดับ	ตอบผิด	
ข้อที่ 7 การทำประกัน ชีวิตจะต้องซื้อผ่าน ตัวแทนขายเท่านั้น	15 (31.9) น้อย	32 (68.1) น้อย	8	17 (8.6) น้อย ที่สุด	180 (91.4)	10	8 (6.1) น้อย ที่สุด	124 (93.9)	13
ข้อที่ 8 ตัวแทนประกัน ชีวิตจะเป็นผู้ดูแล กรมธรรม์ประกันชีวิต ตลอดเงื่อนไขกรมธรรม์	9 (19.1) น้อย ที่สุด	38 (80.9)	9	10 (5.1) น้อย ที่สุด	187 (94.9)	11	8 (6.1) น้อย ที่สุด	124 (93.9)	13
ข้อที่ 9 เงื่อนไขกรมธรรม์ จะจ่ายเบี้ยประกัน สูงขึ้นเมื่อมีอายุมากขึ้น	9 (19.1) น้อย ที่สุด	38 (80.9)	9	32 (16.2) น้อย ที่สุด	165 (83.8)	8	25 (18.9) น้อย ที่สุด	107 (81.1)	11
ข้อที่ 10 การทำประกัน ชีวิตจะให้ความคุ้มครองใน กรณีเสียชีวิตทุกประเภท ยกเว้นการฆ่าตัวตาย	36 (76.6) มาก	11 (23.4)	5	124 (62.9) มาก	73 (37.1)	6	88 (66.7) มาก	44 (33.3)	8
ข้อที่ 11 การทำประกัน ชีวิตจะให้ความ คุ้มครองการเจ็บป่วยที่ ต้องเข้ารับการรักษาใน กรณีนอนโรงพยาบาล	5 (10.6) น้อย ที่สุด	42 (89.4)	11	17 (8.6) น้อย ที่สุด	180 (91.4)	10	22 (16.7) น้อย ที่สุด	110 (83.3)	12
ข้อที่ 12 บริษัทประกัน ชีวิตจะคืนความ คุ้มครองทันทีเมื่อ กรมธรรม์หมดอายุ	34 (72.3) มาก	13 (27.7)	6	161 (81.7) มาก ที่สุด	36 (18.3)	6	95 (72.0) มาก	37 (28.0)	7

ตารางที่ 13 (ต่อ) แสดงจำนวน ร้อยละ และระดับความรู้ความเข้าใจของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิต จำแนกตามจำนวนพรรษา

ความรู้ความเข้าใจ	น้อยกว่า/เท่ากับ 5 ปี		ลำดับ ที่	6 – 10 ปี		ลำดับ ที่	10 ปี ขึ้นไป		ลำดับ ที่
	ตอบถูก/ ระดับ	ตอบผิด		ตอบถูก/ ระดับ	ตอบผิด		ตอบถูก/ ระดับ	ตอบผิด	
ข้อที่ 13 การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตนเอง	41 (87.2) มาก ที่สุด	6 (12.8)	3	190 (96.4) มาก ที่สุด	7 (3.6)	3	130 (98.5) มาก ที่สุด	2 (1.5)	2
ข้อที่ 14 พระภิกษุสงฆ์สามารถทำประกันชีวิตได้โดยไม่ผิดวินัยสงฆ์	43 (91.5) มาก ที่สุด	4 (8.5)	2	195 (99.0) มาก ที่สุด	2 (1.0)	2	131 (99.2) มาก ที่สุด	1 (0.8)	1
รวม	28 (59.6)	19 (40.4)		115 (58.4)	82 (41.6)		78 (59.1)	54 (40.9)	

หมายเหตุ : - จำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี = 47 รูป 6-10 ปี = 197 รูป และ 10 ปี ขึ้นไป 132 รูป

จากตารางที่ 13 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามเมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษาพบว่า มีความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิตในระดับปานกลางเท่ากัน โดยพระที่มีสมณศักดิ์น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี คิดเป็นร้อยละ 59.6 รองลงมาคือ จำนวนพรรษา 10 ปี ขึ้นไป คิดเป็นร้อยละ 59.1 และจำนวนพรรษา 6-10 ปี คิดเป็นร้อยละ 58.4

เรื่องที่พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี ตอบได้ถูกต้องมากที่สุด คือ การทำประกันชีวิตคือ การได้ดูแลตนเองและครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 95.7 รองลงมา คือ พระภิกษุสงฆ์สามารถทำประกันชีวิตได้โดยไม่ผิดวินัยสงฆ์ คิดเป็นร้อยละ 91.5 และการประกันชีวิตคือ วิธีการร่วมเฉลี่ยภัยอันเนื่องจากการเสียชีวิต สูญเสียอวัยวะ ทูพพลภาพ การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 87.2 เท่ากัน และเรื่องที่ตอบไม่ถูกต้องมากที่สุด คือ การทำประกันชีวิตจะให้ความคุ้มครองการเจ็บป่วยที่ต้องเข้ารับการรักษาในกรณีนอนโรงพยาบาล คิดเป็นร้อยละ 10.6 รองลงมา คือ การทำประกันชีวิตส่วนหนึ่งเป็นการช่วยสะสมทุนเพื่อการพัฒนาประเทศ คิดเป็นร้อยละ 14.9 และตัวแทนประกันชีวิตจะเป็นผู้ดูแลกรมธรรม์ประกันชีวิตตลอด

เงื่อนไขกรรมธรรม์ เงื่อนไขกรรมธรรม์จะจ่ายเบี้ยประกันสูงขึ้นเมื่อมีอายุมากขึ้น คิดเป็นร้อยละ 19.1 เท่ากัน

เรื่องที่พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6-10 ปี ตอบได้ถูกต้องมากที่สุด คือ การทำประกันชีวิตคือ การได้ดูแลตนเองและครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 99.5 รองลงมา คือ พระภิกษุสงฆ์สามารถทำประกันชีวิตได้โดยไม่คิดวินัยสงฆ์ คิดเป็นร้อยละ 99.0 และการทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งขันเอง คิดเป็นร้อยละ 96.4 เรื่องที่ตอบไม่ถูกต้องมากที่สุด คือ ตัวแทนประกันชีวิตจะเป็นผู้ดูแลกรรมธรรม์ประกันชีวิตตลอดเงื่อนไขกรรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 5.1 รองลงมา คือ การทำประกันชีวิตจะต้องซื้อขายผ่านตัวแทนขายเท่านั้น การทำประกันชีวิตจะให้ความคุ้มครองการเจ็บป่วยที่ต้องเข้ารับการรักษาในกรณีนอนโรงพยาบาล คิดเป็นร้อยละ 8.6 เท่ากัน

เรื่องที่พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 10 ปี ขึ้นไป ตอบได้ถูกต้องมากที่สุด คือ พระภิกษุสงฆ์สามารถทำประกันชีวิตได้โดยไม่คิดวินัยสงฆ์ คิดเป็นร้อยละ 99.2 รองลงมาคือ การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งขันตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 98.5 และการทำประกันชีวิตคือ การได้ดูแลตนเองและครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 97.0 เรื่องที่ตอบไม่ถูกต้องมากที่สุด คือ การทำประกันชีวิตจะต้องซื้อขายผ่านตัวแทนขายเท่านั้น ตัวแทนประกันชีวิตจะเป็นผู้ดูแลกรรมธรรม์ประกันชีวิตตลอดเงื่อนไขกรรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 6.1 เท่ากัน รองลงมา คือ การทำประกันชีวิตจะให้ความคุ้มครองการเจ็บป่วยที่ต้องเข้ารับการรักษาในกรณีนอนโรงพยาบาล คิดเป็นร้อยละ 16.7

ตารางที่ 14 แสดงจำนวน ร้อยละ และระดับความรู้ความเข้าใจของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิต จำแนกตามพฤติกรรมการทำประกันชีวิต

ความรู้ความเข้าใจ	พฤติกรรมการทำประกันชีวิต					
	พระทำประกันชีวิตแล้ว		ลำดับที่ตอบถูก	พระยังไม่ได้ทำ		ลำดับที่ตอบถูก
	ตอบถูก/ระดับมากที่สุด	ตอบผิด (6.1)		ตอบถูก/ระดับมากที่สุด	ตอบผิด (5.4)	
ข้อที่ 1 การประกันชีวิตคือ วิธีการร่วมเฉลี่ยภัยอันเนื่องจากการเสียชีวิต สูญเสียอวัยวะทุพพลภาพ	92 (93.9) มากที่สุด	6 (6.1)	3	263 (94.6) มากที่สุด	15 (5.4)	4
ข้อที่ 2 การทำประกันชีวิตคือ การได้ดูแลตนเองและครอบครัว	95 (96.9) มากที่สุด	3 (3.1)	2	274 (98.6) มากที่สุด	4 (1.4)	1
ข้อที่ 3 การทำประกันชีวิตเป็นการออมทรัพย์ที่คุ้มค่า	89 (90.8) มากที่สุด	9 (9.2)	5	251 (90.3) มากที่สุด	27 (9.7)	5
ข้อที่ 4 การทำประกันชีวิตเป็นการสร้างหลักประกันให้กับตนเองและครอบครัว	90 (91.8) มากที่สุด	8 (8.2)	4	246 (88.5) มากที่สุด	32 (11.5)	6
ข้อที่ 5 การทำประกันชีวิตส่วนหนึ่งเป็นการช่วยสะสมทุนเพื่อการพัฒนาประเทศ	5 (5.1)	93 (94.9)	13	44 (15.8)	234 (84.2)	11
ข้อที่ 6 ผู้รับประโยชน์จากกรมธรรม์จะต้องเป็นผู้มีความสัมพันธ์ทางสายเลือดกับผู้เอาประกันเท่านั้น	28 (28.6) น้อย	70 (71.4)	8	166 (59.7) ปานกลาง	112 (40.3)	9
ข้อที่ 7 การทำประกันชีวิตจะต้องซื้อขายผ่านตัวแทนขายเท่านั้น	13 (13.3) น้อยที่สุด	85 (86.7)	10	27 (9.7) น้อยที่สุด	251 (90.3)	13
ข้อที่ 8 ตัวแทนประกันชีวิตจะเป็นผู้ดูแลกรมธรรม์ประกันชีวิตตลอดเงื่อนไขกรมธรรม์	9 (9.2) น้อยที่สุด	89 (90.8)	12	18 (6.5) น้อยที่สุด	260 (93.5)	14
ข้อที่ 9 เงื่อนไขกรมธรรม์จะจ่ายเบี้ยประกันสูงขึ้นเมื่อมีอายุมากขึ้น	12 (12.2) น้อยที่สุด	86 (87.8)	11	54 (19.4) น้อยที่สุด	224 (80.6)	10

ตารางที่ 14 (ต่อ) แสดงจำนวน ร้อยละและระดับความรู้ความเข้าใจของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิต จำแนกตามพฤติกรรม การทำประกันชีวิต

ความรู้ความเข้าใจ	พฤติกรรมการทำประกันชีวิต					
	พระทำประกันชีวิตแล้ว		ลำดับ ที่ตอบ ถูก	พระยังไม่ได้ทำ		ลำดับ ที่ตอบ ถูก
	ตอบถูก/ ระดับ	ตอบผิด		ตอบ ถูก/ ระดับ	ตอบ ผิด	
ข้อที่ 10 การทำประกันชีวิตจะให้ความคุ้มครองในกรณีเสียชีวิตทุกประเภทยกเว้นการฆ่าตัวตาย	61 (62.2) มาก	37 (37.8)	7	187 (67.3) มาก	91 (32.7)	8
ข้อที่ 11 การทำประกันชีวิตจะให้ความคุ้มครองการเจ็บป่วยที่ต้องเข้ารับการรักษาในกรณีนอนโรงพยาบาล	16 (16.3) น้อยที่สุด	82 (83.7)	9	28 (10.1) น้อยที่สุด	250 (89.9)	12
ข้อที่ 12 บริษัทประกันชีวิตจะคืนความคุ้มครองทันทีเมื่อกรมธรรม์หมดอายุ	68 (69.4) มาก	30 (30.6)	6	222 (79.9) มาก	56 (20.1)	7
ข้อที่ 13 การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งขันเอง	97 (99.0) มากที่สุด	1 (1.0)	1	264 (95.0) มากที่สุด	14 (5.0)	3
ข้อที่ 14 พระภิกษุสงฆ์สามารถทำประกันชีวิตได้โดยไม่ผิดวินัยสงฆ์	97 (99.0) มากที่สุด	1 (1.0)	1	272 (97.8) มากที่สุด	6 (2.2)	2
รวม	55 (56.1) ปานกลาง	43 (43.9)		166 (59.7) ปานกลาง	112 (40.3)	

หมายเหตุ : - พระที่ทำประกันชีวิตแล้ว = 98 รูป พระที่ยังไม่ได้ทำประกันชีวิต = 278 รูป

จากตารางที่ 14 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามมี เมื่อจำแนกตามพฤติกรรมการทำประกันชีวิต พบว่า ทั้งพระที่ทำประกันชีวิตแล้วและยังไม่ได้ทำประกันชีวิตมีความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิตในระดับปานกลางเท่ากัน คิดเป็นร้อยละ 56.1 และ 59.7 ตามลำดับ

เรื่องที่พระภิกษุสงฆ์ที่ทำประกันชีวิตแล้ว ตอบได้ถูกต้องมากที่สุด คือ พระภิกษุสงฆ์สามารถทำประกันชีวิตได้โดยไม่ผิดวินัยสงฆ์ การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตนเอง คิดเป็นร้อยละ 99.0 เท่ากัน รองลงมา คือ การทำประกันชีวิต คือ การได้ดูแลตนเองและครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 96.9 และเรื่องที่ตอบไม่ถูกต้องมากที่สุด คือ การทำประกันชีวิตส่วนหนึ่งเป็นการช่วยสะสมทุนเพื่อการพัฒนาประเทศ คิดเป็นร้อยละ 5.1 รองลงมา คือ ตัวแทนประกันชีวิตจะเป็นผู้ดูแลกรรมธรรม์ประกันชีวิตตลอดเงื่อนไขกรรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 9.2 และเงื่อนไขกรรมธรรม์จะจ่ายเบี้ยประกันสูงขึ้นเมื่อมีอายุมากขึ้น คิดเป็นร้อยละ 12.2

เรื่องที่พระภิกษุสงฆ์ที่ยังไม่ได้ทำประกันชีวิต ตอบได้ถูกต้องมากที่สุด คือ การทำประกันชีวิตคือ การได้ดูแลตนเองและครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 98.6 รองลงมา คือ พระภิกษุสงฆ์สามารถทำประกันชีวิตได้โดยไม่ผิดวินัยสงฆ์ คิดเป็นร้อยละ 97.8 และการทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตนเอง คิดเป็นร้อยละ 95.0 เรื่องที่ตอบไม่ถูกต้องมากที่สุด คือ ตัวแทนประกันชีวิตจะเป็นผู้ดูแลกรรมธรรม์ประกันชีวิตตลอดเงื่อนไขกรรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 6.5 รองลงมา คือ การทำประกันชีวิตจะต้องซื้อขายผ่านตัวแทนขายเท่านั้น คิดเป็นร้อยละ 9.7 และการทำประกันชีวิตจะให้ความคุ้มครองการเจ็บป่วยที่ต้องเข้ารับการรักษาในกรณีนอนโรงพยาบาล คิดเป็นร้อยละ 10.1

ตารางที่ 15 แสดงจำนวนและร้อยละของระดับความรู้ความเข้าใจของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิต

ระดับความรู้ความเข้าใจ	จำนวน	ร้อยละ
มีความรู้ความเข้าใจมากที่สุด	5	1.3
มีความรู้ความเข้าใจมาก	141	37.5
มีความรู้ความเข้าใจปานกลาง	221	58.8
มีความรู้ความเข้าใจน้อย	9	2.4
รวม	376	100.0

หมายเหตุ :- คะแนนต่ำสุด = 3 คะแนนสูงสุด = 14 ค่าเฉลี่ยของความรู้ = 8.2

ช่วงคะแนน 12 – 14 = มากที่สุด, 9 – 11 = มาก, 6 – 8 = ปานกลาง, 3 – 5 = น้อย, 0 – 2 = น้อยที่สุด

ระดับคะแนน 80.01 – 100.00 = มากที่สุด, 60.01 – 80.00 = มาก, 40.01 – 60.00 = ปานกลาง,

20.01 – 40.00 = น้อย, 0.01 – 20.00 = น้อยที่สุด

จากตารางที่ 15 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่มีระดับความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิตอยู่ในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 58.8 รองลงมา มีความรู้ความเข้าใจอยู่ในระดับมาก คิดเป็นร้อยละ 37.5 มีความรู้ความเข้าใจอยู่ในระดับน้อย คิดเป็นร้อยละ 2.4 และมีความรู้ความเข้าใจอยู่ในระดับมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 1.3

ตารางที่ 16 แสดงจำนวนและร้อยละของระดับความรู้ความเข้าใจของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านความรู้ความเข้าใจต่อการประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์ จำนวนพรรษา และพฤติกรรมการทำงานประกันชีวิต

ระดับความรู้ความเข้าใจ	สมณศักดิ์		จำนวนพรรษา			พฤติกรรมการทำงานประกันชีวิต	
	พระที่มีสมณศักดิ์ คะแนน (ร้อยละ)	พระลูกวัด คะแนน (ร้อยละ)	น้อยกว่า = 5 ปี คะแนน (ร้อยละ)	6-10 ปี คะแนน (ร้อยละ)	10ปีขึ้นไป คะแนน (ร้อยละ)	ทำประกัน ชีวิตแล้ว คะแนน (ร้อยละ)	ยังไม่ได้ทำ คะแนน (ร้อยละ)
มากที่สุด	4 (1.9)	1 (0.6)	3 (6.4)	1 (0.5)	1 (0.8)	1 (1.0)	4 (1.4)
มาก	67 (32.4)	74 (43.8)	17 (36.2)	69 (35.1)	55 (41.6)	14 (14.3)	127 (45.8)
ปานกลาง	135 (65.2)	86 (50.9)	25 (53.2)	122 (61.9)	74 (56.1)	83 (84.7)	138 (49.6)
น้อย	1 (0.5)	8 (4.7)	2 (4.2)	5 (2.5)	2 (1.5)	-	9 (3.2)
รวม	207 (100.0)	169 (100.0)	47 (100.0)	197 (100.0)	132 (100.0)	98 (100.0)	278 (100.0)

หมายเหตุ :- พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 13 รูป รองเจ้าอาวาส 55 รูป พระมหา 108 รูป พระครู 31 รูป

จากตารางที่ 16 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม มีความรู้ความเข้าใจอยู่ในระดับปานกลาง เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์ พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์ มีระดับความรู้ความเข้าใจอยู่ในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 65.2 รองลงมา คือ มีความรู้ความเข้าใจมาก คิดเป็นร้อยละ 32.4 มีความรู้ความเข้าใจมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 1.9 และมีความรู้ความเข้าใจน้อย คิดเป็นร้อยละ 0.5 ส่วนพระลูกวัด มีความรู้ความเข้าใจอยู่ในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 50.9 รองลงมา คือ มีความรู้ความเข้าใจมาก คิดเป็นร้อยละ 43.8 มีความรู้ความเข้าใจน้อย คิดเป็นร้อยละ 4.7 และมีความรู้ความเข้าใจมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 0.6

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี มีความรู้ความเข้าใจอยู่ในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 53.2 รองลงมา มีความรู้ความเข้าใจมาก คิดเป็นร้อยละ 36.2 มีความรู้ความเข้าใจมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 6.4 และมีความรู้ความเข้าใจน้อย คิดเป็นร้อยละ 4.2 พระที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี ขึ้นไป มีระดับความรู้ความเข้าใจอยู่ในระดับ

ปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 61.9 รองลงมา คือ มีความรู้ความเข้าใจมาก คิดเป็นร้อยละ 35.1 มีความรู้ความเข้าใจน้อย คิดเป็นร้อยละ 2.5 และมีความรู้ความเข้าใจมาก คิดเป็นร้อยละ 0.5 ส่วนพระที่มีจำนวนพรรษา 10 ปีขึ้นไป มีระดับความรู้ความเข้าใจอยู่ในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 56.1 รองลงมา คือ มีความรู้ความเข้าใจมาก คิดเป็นร้อยละ 41.6 มีความรู้ความเข้าใจน้อย คิดเป็นร้อยละ 1.5 และมีความรู้ความเข้าใจมาก คิดเป็นร้อยละ 0.8

เมื่อจำแนกตามพฤติกรรมการทำประกันชีวิต พบว่า พระที่ทำประกันชีวิตแล้วมีระดับความรู้ความเข้าใจอยู่ในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 84.7 รองลงมา คือ มีความรู้ความเข้าใจมาก คิดเป็นร้อยละ 14.3 และมีความรู้ความเข้าใจมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 1.0 ส่วนพระที่ยังไม่ได้ทำประกันชีวิต พบว่า มีระดับความรู้ความเข้าใจอยู่ในระดับปานกลาง คิดเป็นร้อยละ 49.6 รองลงมา คือ มีความรู้ความเข้าใจมาก คิดเป็นร้อยละ 45.8 มีความรู้ความเข้าใจน้อย คิดเป็นร้อยละ 3.2 และมีความรู้ความเข้าใจมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 1.4

ด้านที่ 2 ด้านความรู้สึกของพระภิกษุสงฆ์ต่อการประกันชีวิต

ตารางที่ 17 แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ย และระดับความรู้สึกของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านความรู้สึกต่อการประกันชีวิต

ความรู้สึกต่อการประกันชีวิต	ระดับความรู้สึกเห็นด้วย					ค่าเฉลี่ย (แปลผล)	ลำดับที่
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด		
	จำนวน (ร้อยละ)	จำนวน (ร้อยละ)	จำนวน (ร้อยละ)	จำนวน (ร้อยละ)	จำนวน (ร้อยละ)		
1. การทำประกันชีวิตทำไว้เพื่อเป็นหลักประกันอนาคตให้กับครอบครัว	65 (17.3)	139 (37.0)	163 (43.4)	7 (1.9)	2 (0.5)	3.69 (มาก)	9
2. การทำประกันชีวิตเป็นการซื้อผลิตภัณฑ์ที่เป็นนามธรรมใช้ระยะเวลายาวนานเป็นภาระให้กับตนเอง	64 (17.0)	167 (44.4)	113 (30.1)	30 (8.0)	2 (0.5)	3.70 (มาก)	8
3. แม้การทำประกันชีวิตจะทำให้เลือกหลายประเภท หลายรูปแบบ ชำระเบี้ยได้สะดวกแต่ก็เป็นเรื่องยุ่งยากในการต้องผ่านตัวแทนหรือการให้บริการหลังขาย โดยเฉพาะตัวแทนที่เป็นผู้หญิง	171 (45.5)	113 (30.1)	62 (16.5)	25 (6.6)	5 (1.3)	4.12 (มาก)	4
4. ในการทำประกันชีวิตของพระภิกษุสงฆ์ไม่แน่ใจว่าจะได้รับการให้บริการที่ดีหรือการดูแลเช่นเดียวกับบุคคลทั่วไป	128 (34.0)	155 (41.2)	66 (17.6)	26 (6.9)	1 (0.3)	4.02 (มาก)	5
5. การทำประกันชีวิตมีเงื่อนไขในการทำที่ยุ่งยาก เช่น มีการตรวจสอบสุขภาพเพิ่มมากขึ้น	103 (27.4)	153 (40.7)	78 (20.7)	40 (10.6)	2 (0.5)	3.84 (มาก)	7

ตารางที่ 17 (ต่อ) แสดงจำนวน ร้อยละ ค่าเฉลี่ย และระดับความรู้สึกของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านความรู้สึกต่อการประกันชีวิต

ความรู้สึกต่อการประกันชีวิต	ระดับความรู้สึกเห็นด้วย					ค่าเฉลี่ย (แปลผล)	ลำดับที่
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด		
	จำนวน (ร้อยละ)	จำนวน (ร้อยละ)	จำนวน (ร้อยละ)	จำนวน (ร้อยละ)	จำนวน (ร้อยละ)		
6. ค่าเบี้ยประกันชีวิตแต่ละรายงวดมีราคาสูง	182 (48.4)	125 (33.2)	58 (15.4)	10 (2.7)	1 (0.3)	4.27 (มาก)	3
7. เกิดความเสี่ยงที่ตัวแทนเก็บค่าเบี้ยประกันแล้วไม่นำส่งบริษัท	161 (42.8)	80 (21.3)	93 (24.7)	39 (10.4)	3 (0.8)	3.95 (มาก)	6
8. โอกาสเสี่ยงภัยของพระภิกษุมีน้อยจึงไม่มีความจำเป็นในการทำประกันชีวิต	25 (6.6)	161 (42.8)	132 (35.1)	43 (11.4)	15 (4.0)	3.37 (ปานกลาง)	11
9. ยังไม่มีหลักเกณฑ์และรูปแบบกรมธรรม์ที่เหมาะสมสำหรับพระภิกษุสงฆ์	228 (60.6)	55 (14.6)	72 (19.1)	19 (5.1)	2 (0.5)	4.30 (มาก)	2
10. การทำประกันชีวิตเป็นสิ่งฟุ่มเฟือยสำหรับภิกษุสงฆ์	19 (5.1)	64 (17.0)	207 (55.1)	70 (18.6)	16 (4.3)	3.00 (ปานกลาง)	12
11. การทำประกันชีวิตไม่เป็นการคุ้มครองการใช้ชีวิตในทางโลกมากเกินไปสำหรับพระภิกษุ	45 (12.0)	115 (30.6)	197 (52.4)	11 (2.9)	8 (2.1)	3.47 (ปานกลาง)	10
12. การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งขันตนเอง	291 (77.4)	72 (19.1)	5 (1.3)	3 (0.8)	5 (1.3)	4.70 (มากที่สุด)	1
ค่าเฉลี่ยในภาพรวม						3.87 (มาก)	

จากตารางที่ 17 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามมีความรู้สึกเห็นด้วยกับการประกันชีวิตอยู่ในระดับมาก ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.87 เมื่อพิจารณาในรายละเอียด พบว่า

พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามเห็นด้วยในระดับมากที่สุด ว่า การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งขันเอง ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.70

พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามเห็นด้วยในระดับมาก ว่า ยังไม่มีหลักเกณฑ์และรูปแบบกรมธรรม์ที่เหมาะสมสำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.30 ค่าเบี้ยประกันชีวิตแต่ละรายงวดมีราคาสูง ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.27 แม้การทำประกันชีวิตจะมีให้เลือกหลายประเภท หลายรูปแบบชำระเบี้ยได้สะดวก แต่ก็เป็นเรื่องยุ่งยากในการต้องผ่านตัวแทนหรือการให้บริการหลังขาย โดยเฉพาะตัวแทนที่เป็นหญิง ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.12 ในการทำประกันชีวิตของพระภิกษุสงฆ์ไม่แน่ใจว่าจะได้รับการให้บริการที่ดีหรือการดูแลเช่นเดียวกับบุคคลทั่วไป ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.02 เกิดความเล็งที่ตัวแทนเก็บค่าเบี้ยประกันแล้วไม่นำส่งบริษัท ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.95 การทำประกันชีวิตมีเงื่อนไขในการทำที่ยุ่งยาก เช่น มีการตรวจสอบสุขภาพเพิ่มมากขึ้น ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.84 การทำประกันชีวิตเป็นการซื้อผลิตภัณฑ์ที่เป็นนามธรรมใช้ระยะเวลายาวนานเป็นการระงับกับตนเอง ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.70 การทำประกันชีวิตทำไว้เพื่อเป็นหลักประกันอนาคตให้กับครอบครัว ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.69

พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามเห็นด้วยในระดับปานกลาง ว่า การทำประกันชีวิตไม่เป็นการลุ่มหลงการใช้ชีวิตในทางโลกมากเกินไปสำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.47 รองลงมา คือ โอกาสเสี่ยงภัยของพระภิกษุมีน้อยจึงไม่มีความจำเป็นในการทำประกันชีวิต ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.37 และการทำประกันชีวิตเป็นสิ่งฟุ่มเฟือยสำหรับภิกษุสงฆ์ มีค่าเฉลี่ยน้อยที่สุด คือ 3.00

ตารางที่ 18 แสดงค่าเฉลี่ยของระดับความรู้สึกของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามด้านความรู้สึกต่อการประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์ และจำนวนพรรษา และพฤติกรรมการทำประกันชีวิต

ความรู้สึกต่อการประกันชีวิต	สมณศักดิ์		จำนวนพรรษา			พฤติกรรม	
	สมณศักดิ์ N = 207	พระลูกวัด N = 169	น้อยกว่า/ = 5 ปี N = 47	6 – 10 ปี N = 197	10 ปีขึ้นไป N = 132	ทำประกัน ชีวิตแล้ว N = 98	ยังไม่ได้ ทำประกัน ชีวิต N = 278
1.การทำประกันชีวิต ทำไว้เพื่อเป็น หลักประกันอนาคต ให้กับครอบครัว	3.86 (เห็นด้วย มาก)	3.55 (เห็นด้วย มาก)	3.87 (เห็นด้วย มาก)	3.70 (เห็นด้วย มาก)	3.92 (เห็นด้วย มาก)	4.06 (เห็นด้วย มาก)	3.55 (เห็นด้วย มาก)
2. การทำประกันชีวิต เป็นการซื้อผลิตภัณฑ์ ที่เป็นนามธรรมใช้ ระยะเวลายาวนานเป็น ภาระให้กับตนเอง	3.46 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.91 (เห็นด้วย มาก)	3.53 (เห็นด้วย มาก)	3.77 (เห็นด้วย มาก)	2.97 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.49 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.77 (เห็นด้วย มาก)
3. แม้การทำประกัน ชีวิตจะมีให้เลือก หลายประเภท หลาย รูปแบบ ชำระเบี้ยได้ สะดวกแต่ก็เป็นเรื่อง ยุ่งยากในการต้องผ่าน ตัวแทนหรือการ ให้บริการหลังขาย โดยเฉพาะตัวแทนที่ เป็นผู้หญิง	3.86 (เห็นด้วย มาก)	4.39 (เห็นด้วย มาก)	3.98 (เห็นด้วย มาก)	4.19 (เห็นด้วย มาก)	3.55 (เห็นด้วย มาก)	3.92 (เห็นด้วย มาก)	4.19 (เห็นด้วย มาก)
4. ในการทำประกัน ชีวิตของพระภิกษุ สงฆ์ไม่แน่ใจว่าจะได้ รับการให้บริการที่ดี หรือการดูแลเช่น เดียวกับบุคคลทั่วไป	3.74 (เห็นด้วย มาก)	4.29 (เห็นด้วย มาก)	3.94 (เห็นด้วย มาก)	4.08 (เห็นด้วย มาก)	3.25 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.72 (เห็นด้วย มาก)	4.12 (เห็นด้วย มาก)

ตารางที่ 18 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ยของระดับความรู้สึกของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามด้าน
 ความรู้สึกต่อการประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์ และจำนวนพรรษา และพฤติกรรมการทำ
 ประกันชีวิต

ความรู้สึกต่อการ ประกันชีวิต	สมณศักดิ์		จำนวนพรรษา			พฤติกรรม	
	สมณศักดิ์ N = 207	พระลูกวัด N = 169	น้อยกว่า/ = 5 ปี N = 47	6 – 10 ปี N = 197	10 ปีขึ้นไป N = 132	ทำประกัน ชีวิตแล้ว N = 98	ยังไม่ได้ ทำประกัน ชีวิต N = 278
5. การทำประกันชีวิต มีเงื่อนไขในการทำที่ ยุ่งยาก เช่น มีการ ตรวจสอบสุขภาพเพิ่มมาก ขึ้น	3.43 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	4.20 (เห็นด้วย มาก)	3.64 (เห็นด้วย มาก)	3.94 (เห็นด้วย มาก)	3.03 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.42 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.99 (เห็นด้วย มาก)
6. ค่าเบี้ยประกันชีวิต แต่ละรายงวดมีราคา สูง	3.97 (เห็นด้วย มาก)	4.54 (เห็นด้วย มากที่สุด)	3.98 (เห็นด้วย มาก)	4.34 (เห็นด้วย มาก)	3.78 (เห็นด้วย มาก)	3.97 (เห็นด้วย มาก)	4.37 (เห็นด้วย มาก)
7. เกิดความเสี่ยงที่ ตัวแทนเก็บค่าเบี้ย ประกันแล้วไม่นำส่ง บริษัท	3.73 (เห็นด้วย มาก)	4.21 (เห็นด้วย มาก)	3.62 (เห็นด้วย มาก)	3.94 (เห็นด้วย มาก)	3.44 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.53 (เห็นด้วย มาก)	4.10 (เห็นด้วย มาก)
8. โอกาสเสี่ยงภัยของ พระภิกษุมีน้อยจึงไม่ มีความจำเป็นในการ ทำประกันชีวิต	3.07 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.59 (เห็นด้วย มาก)	3.15 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.39 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	2.97 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.06 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.47 (เห็นด้วย ปาน กลาง)
9. ยังไม่มีหลักเกณฑ์ และรูปแบบ กรมธรรม์ที่เหมาะสม สำหรับพระภิกษุสงฆ์	4.06 (เห็นด้วย มาก)	4.57 (เห็นด้วย มากที่สุด)	4.26 (เห็นด้วย มาก)	4.34 (เห็นด้วย มาก)	3.77 (เห็นด้วย มาก)	4.19 (เห็นด้วย มาก)	4.33 (เห็นด้วย มาก)
10. การทำประกัน ชีวิตเป็นสิ่งฟุ่มเฟือย สำหรับภิกษุสงฆ์	2.78 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.14 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.28 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.91 (เห็นด้วย มาก)	2.65 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	2.60 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.14 (เห็นด้วย ปาน กลาง)

ตารางที่ 18 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ยของระดับความรู้สึกของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามด้าน
ความรู้สึกต่อการประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์ และจำนวนพรรษา และพฤติกรรมการทำ
ประกันชีวิต

ความรู้สึกต่อการ ประกันชีวิต	สมณศักดิ์		จำนวนพรรษา			พฤติกรรม	
	สมณศักดิ์ N = 207	พระลูกวัด N = 169	น้อยกว่า/ = 5 ปี N = 47	6 – 10 ปี N = 197	10 ปีขึ้นไป N = 132	ทำประกัน ชีวิตแล้ว N = 98	ยังไม่ได้ ทำประกัน ชีวิต N = 278
11. การทำประกัน ชีวิตไม่เป็นการลุ่ม หลงการใช้ชีวิต ในทางโลกมาก เกินไปสำหรับ พระภิกษุ	3.65 (เห็นด้วย มาก)	3.33 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.11 (เห็นด้วย ปาน กลาง)	3.55 (เห็นด้วย มาก)	3.98 (เห็นด้วย มาก)	3.82 (เห็นด้วย มาก)	3.35 (เห็นด้วย ปาน กลาง)
12. การทำประกัน ชีวิตมิได้เป็นการแข่ง ตนเอง	4.74 (เห็นด้วย มากที่สุด)	4.72 (เห็นด้วย มากที่สุด)	4.43 (เห็นด้วย มาก)	4.75 (เห็นด้วย มากที่สุด)	4.63 (เห็นด้วย มากที่สุด)	4.80 (เห็นด้วย มากที่สุด)	4.67 (เห็นด้วย มากที่สุด)
ค่าเฉลี่ย	3.70 (เห็นด้วย มาก)	4.04 (เห็นด้วย มาก)	3.73 (เห็นด้วย มาก)	3.99 (เห็นด้วย มาก)	3.89 (เห็นด้วย มาก)	3.76 (เห็นด้วย มาก)	3.98 (เห็นด้วย มาก)
ค่าเฉลี่ยในภาพรวม	3.87		3.87			3.87	

หมายเหตุ: - พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 13 รูป รองเจ้าอาวาส 55 รูป พระมหา 108 รูป พระครู 31 รูป

จากตารางที่ 18 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์
จำนวนพรรษา และพฤติกรรมการทำประกันชีวิตในภาพรวมความรู้สึกต่อการประกันชีวิตอยู่ใน
ระดับเห็นด้วยมาก ดังนี้ คือ พระที่มีสมณศักดิ์มีความรู้สึกต่อการประกันชีวิตอยู่ในระดับเห็นด้วย
มาก ค่าเฉลี่ย 3.70 พระลูกวัด มีความรู้สึกต่อการประกันชีวิตอยู่ในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 4.04
พระที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปีมีความรู้สึกต่อการประกันชีวิตอยู่ในระดับเห็นด้วย
มาก ค่าเฉลี่ย 3.73 พระที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี มีความรู้สึกต่อการประกันชีวิตอยู่ในระดับเห็น
ด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.99 พระที่มีจำนวนพรรษา 10 ปีขึ้นไป มีความรู้สึกต่อการประกันชีวิตอยู่ใน
ระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.89 พระที่ทำประกันชีวิตแล้วมีความรู้สึกต่อการประกันชีวิตอยู่ใน

ระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.76 และพระที่ยังไม่ได้ทำประกันชีวิตมีความรู้สึกต่อการประกันชีวิตอยู่ในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.98

เมื่อพิจารณารายละเอียดการจำแนก สามารถสรุปได้ดังนี้ คือ จำแนกตามสมมติศกดิ์พบว่า พระที่มีสมมติศกดิ์มีความรู้สึกเห็นด้วยในระดับมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.74 คือ การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตนเอง รองลงมา คือ เห็นด้วยในระดับมาก เรียงตามลำดับได้ดังนี้ คือ ยังไม่มีหลักเกณฑ์และรูปแบบกรมธรรม์ที่เหมาะสมสำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 4.06 ค่าเบี้ยประกันชีวิตแต่ละรายงวดมีราคาสูง ค่าเฉลี่ย 3.97 การทำประกันชีวิตทำไว้เพื่อเป็นหลักประกันอนาคตให้กับครอบครัว, แม้การทำประกันชีวิตจะมีให้เลือกหลายประเภท หลายรูปแบบ ชำระเบี้ยได้สะดวกแต่ก็เป็นเรื่องยุ่งยากในการต้องผ่านตัวแทนหรือการให้บริการหลังการขาย โดยเฉพาะตัวแทนที่เป็นผู้หญิง ค่าเฉลี่ยเท่ากัน คือ 3.86 ในการทำประกันชีวิตของพระภิกษุสงฆ์ไม่แน่ใจว่าจะได้รับการให้บริการที่ดีหรือการดูแลเช่นเดียวกับบุคคลทั่วไป ค่าเฉลี่ย 3.74 เกิดความเล็งที่ตัวแทนเก็บค่าเบี้ยประกันแล้วไม่นำส่งบริษัท ค่าเฉลี่ย 3.73 การทำประกันชีวิตไม่เป็นการลุ่มหลงการใช้ชีวิตในทางโลกมากเกินไปสำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 3.65 เห็นด้วยในระดับปานกลาง คือ การทำประกันชีวิตเป็นการซื้อผลิตภัณฑ์ที่เป็นนามธรรมใช้ระยะเวลายาวนานเป็นภาระให้กับตนเอง ค่าเฉลี่ย 3.46 การทำประกันชีวิตมีเงื่อนไขในการทำที่ยุ่งยาก เช่น มีการตรวจสอบสุขภาพเพิ่มมากขึ้น ค่าเฉลี่ย 3.43 โอกาสเสี่ยงภัยของพระภิกษุมีน้อยจึงไม่มีความจำเป็นในการทำประกันชีวิต ค่าเฉลี่ย 3.07 และการทำประกันชีวิตเป็นสิ่งฟุ่มเฟือยสำหรับภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 2.78

ส่วนพระลูกวัดมีความรู้สึกเห็นด้วยในระดับมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.72 คือ การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตนเอง รองลงมา คือ ยังไม่มีหลักเกณฑ์และรูปแบบกรมธรรม์ที่เหมาะสมสำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 4.57 ค่าเบี้ยประกันชีวิตแต่ละรายงวดมีราคาสูง ค่าเฉลี่ย 4.54 เห็นด้วยในระดับมาก เรียงตามลำดับได้ดังนี้ คือ แม้การทำประกันชีวิตจะมีให้เลือกหลายประเภท หลายรูปแบบ ชำระเบี้ยได้สะดวกแต่ก็เป็นเรื่องยุ่งยากในการต้องผ่านตัวแทนหรือการให้บริการหลังการขาย โดยเฉพาะตัวแทนที่เป็นผู้หญิง ค่าเฉลี่ย 4.39 รองลงมา คือ ในการทำประกันชีวิตของพระภิกษุสงฆ์ไม่แน่ใจว่าจะได้รับการให้บริการที่ดีหรือการดูแลเช่นเดียวกับบุคคลทั่วไป ค่าเฉลี่ย 4.29 เกิดความเล็งที่ตัวแทนเก็บค่าเบี้ยประกันแล้วไม่นำส่งบริษัท ค่าเฉลี่ย 4.21 การทำประกันชีวิตมีเงื่อนไขในการทำที่ยุ่งยาก เช่น มีการตรวจสอบสุขภาพเพิ่มมากขึ้น ค่าเฉลี่ย 4.20 การทำประกันชีวิตเป็นการซื้อผลิตภัณฑ์ที่เป็นนามธรรมใช้ระยะเวลายาวนานเป็นภาระให้กับตนเอง ค่าเฉลี่ย 3.91 โอกาสเสี่ยงภัยของพระภิกษุมีน้อยจึงไม่มีความจำเป็นในการทำประกันชีวิต ค่าเฉลี่ย 3.59 การทำประกันชีวิตทำไว้เพื่อเป็นหลักประกันอนาคตให้กับครอบครัว ค่าเฉลี่ย 3.55 เห็นด้วยในระดับปานกลาง

คือ การทำประกันชีวิตไม่เป็นการลุ่มหลงการใช้ชีวิตในทางโลกมากเกินไปสำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 3.33 และการทำประกันชีวิตเป็นสิ่งฟุ่มเฟือยสำหรับภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 3.14

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี มีความรู้สึกเห็นด้วยในระดับมาก เรียงตามลำดับได้ดังนี้ การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตนเอง ค่าเฉลี่ย 4.43 รองลงมา คือ ยังไม่มีหลักเกณฑ์และรูปแบบกรรมธรรม์ที่เหมาะสมสำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 4.26 แม้การทำประกันชีวิตจะมีให้เลือกหลายประเภท หลายรูปแบบ ชำระเบี้ยได้สะดวกแต่ก็เป็นเรื่องยุ่งยากในการต้องผ่านตัวแทนหรือการให้บริการหลังการขาย โดยเฉพาะตัวแทนที่เป็นผู้หญิง ค่าเฉลี่ย 3.98 ค่าเบี้ยประกันชีวิตแต่ละรายงวดมีราคาสูง ค่าเฉลี่ย 3.97 ในการทำประกันชีวิตของพระภิกษุสงฆ์ไม่แน่ใจว่าจะได้รับการให้บริการที่ดีหรือการดูแลเช่นเดียวกับบุคคลทั่วไป ค่าเฉลี่ย 3.94 การทำประกันชีวิตทำไว้เพื่อเป็นหลักประกันอนาคตให้กับครอบครัว ค่าเฉลี่ย 3.87 การทำประกันชีวิตมีเงื่อนไขในการทำที่ยุ่งยาก เช่น มีการตรวจสอบสุขภาพเพิ่มมากขึ้น ค่าเฉลี่ย 3.64 เกิดความเสี่ยงที่ตัวแทนเก็บค่าเบี้ยประกันแล้วไม่นำส่งบริษัท ค่าเฉลี่ย 3.62 การทำประกันชีวิตเป็นการซื้อผลิตภัณฑ์ที่เป็นนามธรรมใช้ระยะเวลายาวนานเป็นการให้กับตนเอง ค่าเฉลี่ย 3.53 เห็นด้วยในระดับปานกลาง เรียงตามลำดับได้ดังนี้ คือ รองลงมา การทำประกันชีวิตเป็นสิ่งฟุ่มเฟือยสำหรับภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 3.28 โอกาสเสี่ยงภัยของพระภิกษุมีน้อยจึงไม่มีความจำเป็นในการทำประกันชีวิต ค่าเฉลี่ย 3.15 การทำประกันชีวิตไม่เป็นการลุ่มหลงการใช้ชีวิตในทางโลกมากเกินไปสำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 3.11

พระที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี มีความรู้สึกเห็นด้วยในระดับมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.75 คือ การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตนเอง รองลงมา คือ เห็นด้วยในระดับมาก เรียงตามลำดับได้ดังนี้ ยังไม่มีหลักเกณฑ์และรูปแบบกรรมธรรม์ที่เหมาะสมสำหรับพระภิกษุสงฆ์และค่าเบี้ยประกันชีวิตแต่ละรายงวดมีราคาสูง ค่าเฉลี่ยเท่ากัน คือ 4.34 แม้การทำประกันชีวิตจะมีให้เลือกหลายประเภท หลายรูปแบบ ชำระเบี้ยได้สะดวกแต่ก็เป็นเรื่องยุ่งยากในการต้องผ่านตัวแทนหรือการให้บริการหลังการขาย โดยเฉพาะตัวแทนที่เป็นผู้หญิง ค่าเฉลี่ย 4.19 ในการทำประกันชีวิตของพระภิกษุสงฆ์ไม่แน่ใจว่าจะได้รับการให้บริการที่ดีหรือการดูแลเช่นเดียวกับบุคคลทั่วไป ค่าเฉลี่ย 4.08 การทำประกันชีวิตมีเงื่อนไขในการทำที่ยุ่งยาก เช่น มีการตรวจสอบสุขภาพเพิ่มมากขึ้น และเกิดความเสี่ยงที่ตัวแทนเก็บค่าเบี้ยประกันแล้วไม่นำส่งบริษัท ค่าเฉลี่ยเท่ากัน คือ 3.94 การทำประกันชีวิตเป็นสิ่งฟุ่มเฟือยสำหรับภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 3.91 การทำประกันชีวิตเป็นการซื้อผลิตภัณฑ์ที่เป็นนามธรรมใช้ระยะเวลายาวนานเป็นการให้กับตนเอง ค่าเฉลี่ย 3.77 การทำประกันชีวิตทำไว้เพื่อเป็นหลักประกันอนาคตให้กับครอบครัว ค่าเฉลี่ย 3.70 การทำประกันชีวิตไม่เป็นการลุ่มหลงการใช้

ชีวิตในทางโลกมากเกินไปสำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 3.55 และเห็นด้วยในระดับปานกลาง คือ โอกาสเสี่ยงภัยของพระภิกษุมีน้อยจึงไม่มีความจำเป็นในการทำประกันชีวิต ค่าเฉลี่ย 3.39

พระที่มีจำนวนพรรษา 10 ปี ขึ้นไป มีความรู้สึกเห็นด้วยในระดับมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.50 คือ การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตนเอง รองลงมา คือ เห็นด้วยในระดับมาก เรียงตามลำดับได้ดังนี้ คือ การทำประกันชีวิตไม่เป็นการลุ่มหลงการใช้ชีวิตในทางโลกมากเกินไป สำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 3.98 การทำประกันชีวิตทำไว้เพื่อเป็นหลักประกันอนาคตให้กับครอบครัว ค่าเฉลี่ย 3.92 ค่าเบี้ยประกันชีวิตแต่ละรายงวดมีราคาสูง ค่าเฉลี่ย 3.78 ยังไม่มีหลักเกณฑ์ และรูปแบบกรมธรรม์ที่เหมาะสมสำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 3.77 แม้การทำประกันชีวิตจะมีให้เลือกหลายประเภท หลายรูปแบบ ชำระเบี้ยได้สะดวกแต่ก็เป็นเรื่องยุ่งยากในการต้องผ่านตัวแทน หรือการให้บริการหลังการขาย โดยเฉพาะตัวแทนที่เป็นผู้หญิง ค่าเฉลี่ย 3.55 เห็นด้วยในระดับปานกลาง เรียงตามลำดับได้ดังนี้ คือ เกิดความเสียดใจที่ตัวแทนเก็บค่าเบี้ยประกันแล้วไม่นำส่งบริษัท ค่าเฉลี่ย 3.44 การทำประกันชีวิตมีเงื่อนไขในการทำที่ยุ่งยาก เช่น มีการตรวจสอบสุขภาพเพิ่มมากขึ้น ค่าเฉลี่ย 3.30 ในการทำประกันชีวิตของพระภิกษุสงฆ์ไม่แน่ใจว่าจะได้รับการให้บริการที่ดีหรือการดูแลเช่นเดียวกับบุคคลทั่วไป ค่าเฉลี่ย 3.25 โอกาสเสี่ยงภัยของพระภิกษุมีน้อยจึงไม่มีความจำเป็นในการทำประกันชีวิต และการทำประกันชีวิตเป็นการซื้อผลิตภัณฑ์ที่เป็นนามธรรมใช้ระยะเวลายาวนานเป็นภาระให้กับตนเอง ค่าเฉลี่ยเท่ากัน คือ 2.97 และการทำประกันชีวิตเป็นสิ่งฟุ่มเฟือยสำหรับภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 2.63

เมื่อจำแนกตามพฤติกรรมการทำประกันชีวิต พบว่า พระที่ทำประกันชีวิตแล้วมีความรู้สึกเห็นด้วยในระดับมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.80 คือ การทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตนเอง รองลงมา เห็นด้วยในระดับมาก เรียงตามลำดับได้ดังนี้ คือ ยังไม่มีหลักเกณฑ์และรูปแบบกรมธรรม์ที่เหมาะสมสำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 4.19 การทำประกันชีวิตทำไว้เพื่อเป็นหลักประกันอนาคตให้กับครอบครัว ค่าเฉลี่ย 4.06 ค่าเบี้ยประกันชีวิตแต่ละรายงวดมีราคาสูง ค่าเฉลี่ย 3.97 แม้การทำประกันชีวิตจะมีให้เลือกหลายประเภท หลายรูปแบบ ชำระเบี้ยได้สะดวกแต่ก็เป็นเรื่องยุ่งยากในการต้องผ่านตัวแทนหรือการให้บริการหลังการขาย โดยเฉพาะตัวแทนที่เป็นผู้หญิง ค่าเฉลี่ย 3.92 การทำประกันชีวิตไม่เป็นการลุ่มหลงการใช้ชีวิตในทางโลกมากเกินไปสำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 3.82 ในการทำประกันชีวิตของพระภิกษุสงฆ์ไม่แน่ใจว่าจะได้รับการให้บริการที่ดีหรือการดูแลเช่นเดียวกับบุคคลทั่วไป ค่าเฉลี่ย 3.72 เกิดความเสียดใจที่ตัวแทนเก็บค่าเบี้ยประกันแล้วไม่นำส่งบริษัท ค่าเฉลี่ย 3.53 เห็นด้วยในระดับปานกลาง เรียงตามลำดับได้ดังนี้ คือ การทำประกันชีวิตเป็นการซื้อผลิตภัณฑ์ที่เป็นนามธรรมใช้ระยะเวลายาวนานเป็นภาระให้กับตนเอง ค่าเฉลี่ย 3.49 การทำประกันชีวิตมีเงื่อนไขในการทำที่ยุ่งยาก เช่น มีการตรวจสอบสุขภาพเพิ่มมากขึ้น ค่าเฉลี่ย 3.42 โอกาส

เสียงภัยของพระภิกษุมีน้อยจึงไม่มีความจำเป็นในการทำประกันชีวิต ค่าเฉลี่ย 3.06 และการทำประกันชีวิตเป็นสิ่งฟุ่มเฟือยสำหรับภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 2.60

พระที่ยังไม่ได้ทำประกันชีวิตมีความรู้สึกเห็นด้วยในระดับมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.67 คือการทำประกันชีวิตมิได้เป็นการแข่งตนเอง รongลงมาเห็นด้วยในระดับมาก เรียงตามลำดับได้ดังนี้ คือ ค่าเบี้ยประกันชีวิตแต่ละรายงวดมีราคาสูง ค่าเฉลี่ย 4.37 ยังไม่มีหลักเกณฑ์และรูปแบบกรรมธรรม์ที่เหมาะสมสำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 4.33 แม้การทำประกันชีวิตจะมีให้เลือกหลายประเภท หลายรูปแบบ ชำระเบี้ยได้สะดวกแต่ก็เป็นเรื่องยุ่งยากในการต้องผ่านตัวแทนหรือการให้บริการหลังการขาย โดยเฉพาะตัวแทนที่เป็นผู้หญิง ค่าเฉลี่ย 4.19 ในการทำประกันชีวิตของพระภิกษุสงฆ์ไม่แน่ใจว่าจะได้รับการให้บริการที่ดีหรือการดูแลเช่นเดียวกับบุคคลทั่วไป ค่าเฉลี่ย 4.12 เกิดความเล็งที่ตัวแทนเก็บค่าเบี้ยประกันแล้วไม่นำส่งบริษัท ค่าเฉลี่ย 4.10 การทำประกันชีวิตมีเงื่อนไขในการทำที่ยุ่งยาก เช่น มีการตรวจสอบสุขภาพเพิ่มมากขึ้น ค่าเฉลี่ย 3.99 การทำประกันชีวิตเป็นการซื้อผลิตภัณฑ์ที่เป็นนามธรรมใช้ระยะเวลายาวนานเป็นการให้กับตนเอง ค่าเฉลี่ย 3.77 การทำประกันชีวิตทำไว้เพื่อเป็นหลักประกันอนาคตให้กับครอบครัว ค่าเฉลี่ย 3.55 เห็นด้วยในระดับปานกลาง เรียงตามลำดับได้ดังนี้ โอกาสเสียงภัยของพระภิกษุมีน้อยจึงไม่มีความจำเป็นในการทำประกันชีวิต ค่าเฉลี่ย 3.47 การทำประกันชีวิตไม่เป็นการลุ่มหลงการใช้ชีวิตในทางโลกมากเกินไป สำหรับพระภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 3.35 และการทำประกันชีวิตเป็นสิ่งฟุ่มเฟือยสำหรับภิกษุสงฆ์ ค่าเฉลี่ย 3.14

ด้านที่ 3 ด้านพฤติกรรมต่อการประกันชีวิต

ตารางที่ 19 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านพฤติกรรมต่อการประกันชีวิต

พฤติกรรมต่อการทำประกันชีวิต	จำนวน	ร้อยละ
ทำประกันชีวิตแล้ว	98	26.1
ยังไม่ได้ทำประกันชีวิต	278	73.9
รวม	376	100.0

จากตารางที่ 19 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ยังไม่ได้ทำประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 73.9 ทำประกันชีวิตแล้ว คิดเป็นร้อยละ 26.1

ตารางที่ 20 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ด้านพฤติกรรมต่อการประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์ และจำนวนพรรษา

พฤติกรรมต่อการประกันชีวิต	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มีสมณศักดิ์	พระลูกวัด	รวม	น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปีขึ้นไป	รวม
ทำประกันชีวิตแล้ว	78 (37.7)	20 (11.8)	98 (26.1)	9 (19.1)	46 (23.4)	43 (32.6)	98 (26.1)
ยังไม่ได้ทำประกันชีวิต	129 (62.3)	149 (88.2)	278 (73.9)	38 (80.9)	151 (76.6)	89 (67.4)	278 (73.9)
รวม	207 (55.1)	169 (44.9)	376 (100.0)	47 (12.5)	197 (52.4)	132 (35.1)	376 (100.0)

หมายเหตุ : - พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 13 รูป รองเจ้าอาวาส 55 รูป พระมหา 108 รูป พระครู 31 รูป
จำนวนพรรษาน้อยกว่า หรือเท่ากับ 5 ปี 47 รูป 6-10 ปี 197 รูป 10 ปีขึ้นไป 132 รูป

จากตารางที่ 20 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่ยังไม่ได้ทำประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 73.9 ทำประกันชีวิตแล้ว คิดเป็นร้อยละ 26.1 เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์ พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์ ยังไม่ได้ทำประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 62.3 ทำประกันชีวิตแล้ว คิดเป็นร้อยละ 37.7 ส่วนพระลูกวัด ยังไม่ได้ทำประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 88.2 ทำประกันชีวิตแล้ว คิดเป็นร้อยละ 11.8

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี ยังไม่ได้ทำประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 80.9 ทำประกันชีวิตแล้ว คิดเป็นร้อยละ 19.1 พระที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี ยังไม่ได้ทำประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 76.6 ทำประกันชีวิตแล้ว คิดเป็นร้อยละ 23.4 และพระที่มีจำนวนพรรษา 10 ปี ขึ้นไป ยังไม่ได้ทำประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 67.4 ทำประกันชีวิตแล้ว คิดเป็นร้อยละ 32.6

ตารางที่ 21 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามเหตุผลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต

เหตุผลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต	จำนวน	ร้อยละ
ห่วงใยตนเอง	14	14.3
ห่วงใยอนาคตของครอบครัว	9	9.2
เห็นถึงประโยชน์เมื่อเจ็บป่วย	48	49.0
เห็นถึงความจำเป็น	19	19.4
ลดความเสี่ยงทางการเงินในอนาคต	2	2.0
เป็นการออมทรัพย์รูปแบบหนึ่ง	6	6.1
รวม	98	100.0

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 98 ราย

จากตารางที่ 21 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ให้เหตุผลต่อการทำประกันชีวิต อันดับแรก คือ เห็นถึงประโยชน์เมื่อเจ็บป่วย คิดเป็นร้อยละ 49 รองลงมา คือ เห็นถึงความจำเป็น คิดเป็นร้อยละ 19.4 ห่วงใยตนเอง คิดเป็นร้อยละ 14.3 ห่วงใยอนาคตของครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 9.2 เป็นการออมทรัพย์รูปแบบหนึ่ง คิดเป็นร้อยละ 6.1 และลดความเสี่ยงทางการเงิน คิดเป็นร้อยละ 2

ตารางที่ 22 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามเหตุผลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์ และจำนวนพรรษา

เหตุผลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มีสมณศักดิ์	พระลูกวัด	รวม	น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปีขึ้นไป	รวม
ห่วงใยตนเอง	11 (14.1)	3 (15.0)	14 (14.3)	1 (11.1)	5 (10.9)	8 (18.6)	14 (14.3)
ห่วงใยอนาคตของครอบครัว	7 (9.0)	2 (10.0)	9 (9.2)	2 (22.2)	4 (8.7)	3 (7.0)	9 (9.2)
เห็นถึงประโยชน์เมื่อเจ็บป่วย	41 (52.6)	7 (35.0)	48 (49.0)	4 (44.4)	25 (54.3)	19 (44.2)	48 (49.0)
เห็นถึงความจำเป็น	14 (17.9)	5 (25.0)	19 (19.4)	2 (22.2)	9 (19.6)	8 (18.6)	19 (19.4)
ลดความเสี่ยงทางการเงินในอนาคต	2 (2.6)	-	2 (2.0)	-	-	2 (4.6)	2 (2.0)
เป็นการออมทรัพย์รูปแบบหนึ่ง	3 (3.8)	3 (15.0)	6 (6.1)	-	3 (6.5)	3 (7.0)	6 (6.1)
รวม	78 (79.6)	20 (20.4)	98 (100.0)	9 (9.2)	46 (46.9)	43 (43.9)	98 (100.0)

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 98 ราย

พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 12 รูป รองเจ้าอาวาส 16 รูป พระมหา 40 รูป และพระครู 10 รูป

จากตารางที่ 22 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์ พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์ให้เหตุผลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิตอันดับแรก คือ เห็นถึงประโยชน์เมื่อเจ็บป่วย คิดเป็นร้อยละ 52.6 รองลงมา คือ เห็นถึงความจำเป็น คิดเป็นร้อยละ 17.9 ห่วงใยตนเอง คิดเป็นร้อยละ 14.1 ห่วงใยอนาคตครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 9.0 เป็นการออมทรัพย์รูปแบบ

หนึ่ง คิดเป็นร้อยละ 3.8 และลดความเสี่ยงทางการเงินในอนาคต คิดเป็นร้อยละ 2.6 ส่วนพระลูกวัด ให้เหตุผลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต อันดับแรก คือ เห็นถึงประโยชน์เมื่อเจ็บป่วย คิดเป็นร้อยละ 35.0 รองลงมา คือ เห็นถึงความจำเป็น คิดเป็นร้อยละ 25.0 ห่วงใยตนเอง และเป็นการออมทรัพย์รูปแบบหนึ่ง คิดเป็นร้อยละ 15.0 เท่ากัน และห่วงใยอนาคตของครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 10.0

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี ให้เหตุผลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิตอันดับแรก คือ เห็นถึงประโยชน์เมื่อเจ็บป่วย คิดเป็นร้อยละ 44.4 รองลงมา คือ ห่วงใยอนาคตของครอบครัว และเห็นถึงความจำเป็น คิดเป็นร้อยละ 22.2 เท่ากัน และห่วงใยตนเอง คิดเป็นร้อยละ 11.1 พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี ให้เหตุผลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิตเป็นอันดับแรก คือ เห็นถึงประโยชน์เมื่อเจ็บป่วย คิดเป็นร้อยละ 54.3 รองลงมา คือ เห็นถึงความจำเป็น คิดเป็นร้อยละ 19.6 ห่วงใยตนเอง คิดเป็นร้อยละ 10.9 ห่วงใยอนาคตครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 8.7 และ เป็นการออมทรัพย์รูปแบบหนึ่ง คิดเป็นร้อยละ 6.5 ส่วนพระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 10 ปี ขึ้นไป ให้เหตุผลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต อันดับแรก คือ เห็นถึงประโยชน์เมื่อเจ็บป่วย คิดเป็นร้อยละ 44.2 รองลงมา คือ ห่วงใยตนเอง และเห็นถึงความจำเป็นคิดเป็นร้อยละ 18.6 เท่ากัน ห่วงใยอนาคตครอบครัว และเป็นการออมทรัพย์รูปแบบหนึ่ง คิดเป็นร้อยละ 7.0 เท่ากัน และ ลดความเสี่ยงทางการเงินในอนาคต คิดเป็นร้อยละ 4.6

ตารางที่ 23 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามจำนวนกรรมธรรม์ที่ทำประกันชีวิต

จำนวนกรรมธรรม์ที่ทำประกันชีวิต	จำนวน	ร้อยละ
จำนวนกรรมธรรม์ที่ทำประกันชีวิต จำนวน 1 ฉบับ	86	87.8
จำนวนกรรมธรรม์ที่ทำประกันชีวิต จำนวน 2 ฉบับ	12	12.2
รวม	98	100.0

หมายเหตุ :- ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 98 ราย

จากตารางที่ 23 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่มีกรรมธรรม์ ถือครองจำนวน 1 ฉบับ คิดเป็นร้อยละ 87.8 ถือครองกรรมธรรม์ จำนวน 2 ฉบับ คิดเป็นร้อยละ 12.2

ตารางที่ 24 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามจำนวนกรรมกรรม
จำแนกตามสมณศักดิ์และจำนวนพรรษา

จำนวน กรรมกรรม	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มี สมณศักดิ์	พระลูกวัด	รวม	น้อยกว่า หรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปี ขึ้นไป	รวม
กรรมกรรม 1 ฉบับ	70 (89.7)	16 (80.0)	86 (87.8)	8 (88.9)	41 (89.1)	37 (86.0)	86 (87.8)
กรรมกรรม 2 ฉบับ	8 (10.3)	4 (20.0)	12 (12.2)	1 (11.1)	5 (10.9)	6 (14.0)	12 (12.2)
รวม	78 (79.6)	20 (20.4)	98 (100.0)	9 (9.2)	46 (46.9)	43 (43.9)	98 (100.0)

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 98 ราย

พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 12 รูป รองเจ้าอาวาส 16 รูป พระมหา 40 รูป และพระครู 10 รูป

จากตารางที่ 24 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์ พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์ ถีอครองกรรมกรรม จำนวน 1 ฉบับ คิดเป็นร้อยละ 89.7 ถีอครองกรรมกรรม จำนวน 2 ฉบับ คิดเป็นร้อยละ 10.3 ส่วนพระลูกวัด ถีอครองกรรมกรรม จำนวน 1 ฉบับ คิดเป็นร้อยละ 80.0 ถีอครองกรรมกรรม จำนวน 2 ฉบับ คิดเป็นร้อยละ 20.0

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี ถีอครองกรรมกรรม จำนวน 1 ฉบับ คิดเป็นร้อยละ 88.9 ถีอครองกรรมกรรม 2 ฉบับ คิดเป็นร้อยละ 11.1 พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี ถีอครองกรรมกรรม จำนวน 1 ฉบับ คิดเป็นร้อยละ 89.1 ถีอครองกรรมกรรมจำนวน 2 ฉบับ คิดเป็นร้อยละ 10.9 และจำนวนพรรษา 10 ปี ขึ้นไป ถีอครองกรรมกรรม จำนวน 1 ฉบับ คิดเป็นร้อยละ 86.0 ถีอครองกรรมกรรม จำนวน 2 ฉบับ คิดเป็นร้อยละ 14.0

ตารางที่ 25 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามจำแนกตามการพิจารณาเลือกรูปแบบการคุ้มครองและผลประโยชน์การประกันชีวิต

รูปแบบการคุ้มครองและผลประโยชน์การประกันชีวิต	จำนวน	ร้อยละ
แบบสะสมทรัพย์	66	67.3
แบบตลอดชีพ	32	32.7
รวม	98	100.0

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 98 ราย

จากตารางที่ 25 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่พิจารณาเลือกรูปแบบการคุ้มครองและผลประโยชน์การประกันชีวิต แบบสะสมทรัพย์ คิดเป็นร้อยละ 67.3 รองลงมาคือ แบบตลอดชีพ คิดเป็นร้อยละ 32.7

ตารางที่ 26 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามการพิจารณาเลือกรูปแบบการคุ้มครองและผลประโยชน์การประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์และจำนวนพรรษา

รูปแบบการคุ้มครองฯ	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มีสมณศักดิ์	พระลูกวัด	รวม	น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปีขึ้นไป	รวม
แบบสะสมทรัพย์	57 (73.1)	9 (45.0)	66 (67.3)	8 (88.9)	31 (67.4)	27 (62.8)	66 (67.3)
แบบตลอดชีพ	21 (26.9)	11 (55.0)	32 (32.7)	1 (11.1)	15 (32.6)	16 (37.2)	32 (32.7)
รวม	78 (79.6)	20 (20.4)	98 (100.0)	9 (9.2)	46 (46.9)	43 (43.9)	98 (100.0)

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 98 ราย

พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 12 รูป รองเจ้าอาวาส 16 รูป พระมหา 40 รูป และพระครู 10 รูป

จากตารางที่ 26 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์พิจารณาเลือกรูปแบบการคุ้มครองและผลประโยชน์การประกันชีวิต แบบสะสมทรัพย์ คิดเป็นร้อยละ 73.1 เลือกแบบตลอดชีพ คิดเป็นร้อยละ 26.9 ส่วนพระลูกวัดพิจารณาเลือกรูปแบบการคุ้มครองและผลประโยชน์การประกันชีวิต แบบตลอดชีพ คิดเป็นร้อยละ 55.0 แบบสะสมทรัพย์ คิดเป็นร้อยละ 45.0

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี พิจารณาเลือกรูปแบบการคุ้มครองและผลประโยชน์การประกันชีวิต แบบสะสมทรัพย์ คิดเป็นร้อยละ 88.9 แบบตลอดชีพ คิดเป็นร้อยละ 11.1 พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี พิจารณาเลือกรูปแบบการคุ้มครองและผลประโยชน์การประกันชีวิต แบบสะสมทรัพย์ คิดเป็นร้อยละ 67.4 แบบตลอดชีพ คิดเป็นร้อยละ 32.6 พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 10 ปี ขึ้นไป พิจารณาเลือกรูปแบบการคุ้มครองและผลประโยชน์การประกันชีวิต แบบสะสมทรัพย์ คิดเป็นร้อยละ 62.8 แบบตลอดชีพ คิดเป็นร้อยละ 37.2

ตารางที่ 27 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามแหล่งข้อมูลที่ได้ก่อนตัดสินใจทำประกันชีวิต

แหล่งข้อมูลที่ได้ก่อนตัดสินใจทำประกันชีวิต	จำนวน	ร้อยละ
เพื่อน	12	12.3
ญาติพี่น้อง	32	32.6
ตัวแทนประกันชีวิต	54	55.1
รวม	98	100.0

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 98 ราย

จากตารางที่ 27 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่ได้แหล่งข้อมูลก่อนตัดสินใจทำประกันชีวิต อันดับแรก คือ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 55.1 รองลงมา คือ ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 32.6 และจากเพื่อน คิดเป็นร้อยละ 12.3

ตารางที่ 28 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามแหล่งข้อมูลที่ได้ก่อนตัดสินใจทำประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์ และจำนวนพรรษา

แหล่งข้อมูลที่ได้ก่อนตัดสินใจทำประกันฯ	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มีสมณศักดิ์	พระลูกวัด	รวม	น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปีขึ้นไป	รวม
เพื่อน	9 (11.5)	3 (15.0)	12 (12.3)	2 (22.2)	3 (6.5)	7 (16.3)	12 (12.3)
ญาติพี่น้อง	28 (35.9)	4 (20.0)	32 (32.6)	2 (22.2)	14 (30.4)	16 (37.2)	32 (32.6)
ตัวแทนประกันชีวิต	41 (52.6)	13 (65.0)	54 (55.1)	5 (55.6)	29 (63.1)	20 (46.5)	54 (55.1)
รวม	78 (79.6)	20 (20.4)	98 (100.0)	9 (9.2)	46 (46.9)	43 (43.9)	98 (100.0)

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 98 ราย

พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 12 รูป รองเจ้าอาวาส 16 รูป พระมหา 40 รูป และพระครู 10 รูป

จากตารางที่ 28 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์ พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์ แหล่งข้อมูลที่ได้ก่อนตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 52.6 รองลงมา คือ ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 35.9 และเพื่อน คิดเป็นร้อยละ 11.5 ส่วนพระลูกวัดแหล่งข้อมูลที่ได้ก่อนตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 65.0 รองลงมา คือ ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 20.0 และเพื่อน คิดเป็นร้อยละ 15.0

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี แหล่งข้อมูลที่ได้ก่อนตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 55.6 รองลงมา คือ ญาติพี่น้อง และเพื่อนคิดเป็นร้อยละ 22.2 เท่ากัน พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี แหล่งข้อมูลที่ได้ก่อนตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 63.1 รองลงมา คือ ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 30.4 และเพื่อน คิดเป็นร้อยละ 6.5 พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 10 ปีขึ้นไป แหล่งข้อมูลที่ได้ก่อนตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 46.5 รองลงมา คือ ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 37.2 และเพื่อน คิดเป็นร้อยละ 16.3

ตารางที่ 29 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม บุคคลที่มี อิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต

บุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต	จำนวน	ร้อยละ
ตัวเอง	84	85.7
บิดา มารดา	5	5.1
ครอบครัว	5	5.1
ตัวแทนประกันชีวิต	4	4.1
รวม	98	100.0

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 98 ราย

จากตารางที่ 29 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เห็นว่า บุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต อันดับแรก คือ ตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 85.7 รองลงมาคือ บิดา มารดา ครอบครัว เท่ากัน คิดเป็นร้อยละ 5.1 และตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 4.1

ตารางที่ 30 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามบุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์ และจำนวนพรรษา

บุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มีสมณศักดิ์	พระลูกวัด	รวม	น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปีขึ้นไป	รวม
ตัวเอง	68 (87.2)	16 (80.0)	84 (85.7)	6 (66.7)	41 (89.1)	37 (86.0)	84 (85.7)
บิดา มารดา	4 (5.1)	1 (5.0)	5 (5.1)	3 (33.3)	-	2 (4.7)	5 (5.1)
ครอบครัว	4 (5.1)	1 (5.0)	5 (5.1)	-	4 (8.7)	1 (2.3)	5 (5.1)
ตัวแทนประกันชีวิต	2 (2.6)	2 (10.0)	4 (4.1)	-	1 (2.2)	3 (7.0)	4 (4.1)
รวม	78 (79.6)	20 (20.4)	98 (100.0)	9 (9.2)	46 (46.9)	43 (43.9)	98 (100.0)

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 98 ราย

พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 12 รูป รองเจ้าอาวาส 16 รูป พระมหา 40 รูป และพระครู 10 รูป

จากตารางที่ 30 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์เห็นว่าบุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 87.2 รองลงมา คือ บิดา มารดา และ ครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 5.1 เท่ากัน และ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 2.6 ส่วนพระลูกวัดเห็นว่าบุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 80.0 รองลงมา คือ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 10.0 บิดา มารดา และครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 5 เท่ากัน

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี เห็นว่าบุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 66.7 รองลงมา คือ บิดา มารดา คิดเป็นร้อยละ 33.3 พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี เห็นว่าบุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 89.1 รองลงมา คือ ครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 8.7 และตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 2.2 พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 10 ปีขึ้นไป เห็นว่าบุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวเอง คิดเป็น

ร้อยละ 86.0 รองลงมา คือ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 7.0 บิดา มารดา คิดเป็นร้อยละ 4.7 และครอบครัวคิดเป็นร้อยละ 2.3

ตารางที่ 31 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิตได้มากที่สุด

ตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิต	จำนวน	ร้อยละ
สุขภาพตนเอง	73	74.5
ญาติพี่น้อง	3	3.1
ข่าวสารการเกิดอุบัติเหตุ	1	1.0
หวังได้รับประโยชน์จากกรมธรรม์	14	14.3
มีแบบกรมธรรม์ให้เลือกมาก	2	2.0
เป็นการลงทุนที่คุ้มค่า	4	4.1
นโยบายของบริษัทตรงกับความต้องการ	1	1.0
รวม	98	100.0

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 98 ราย

จากตารางที่ 31 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่เห็นว่าตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิต อันดับแรก คือ สุขภาพตนเอง คิดเป็นร้อยละ 74.5 รองลงมา คือ หวังได้รับประโยชน์จากกรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 14.3 เป็นการลงทุนที่คุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 4.1 ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 3.1 มีแบบกรมธรรม์ให้เลือกมาก คิดเป็นร้อยละ 2.0 และนโยบายของบริษัทตรงกับความต้องการ คิดเป็นร้อยละ 1.0

ตารางที่ 32 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิตได้มากที่สุด จำแนกตามสมณศักดิ์ และจำนวนพรรษา

ตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิตได้มากที่สุด	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มีสมณศักดิ์	พระลูกวัด	รวม	น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปีขึ้นไป	รวม
สุขภาพตนเอง	57 (73.1)	16 (80.0)	73 (74.5)	8 (88.9)	32 (69.6)	33 (76.8)	73 (74.5)
ญาติพี่น้อง	2 (2.6)	1 (5.0)	3 (3.1)	-	2 (4.3)	1 (2.3)	3 (3.1)
ข่าวสารการเกิดอุบัติเหตุ	1 (1.3)	-	1 (1.0)	-	-	1 (2.3)	1 (1.0)
หวังได้รับประโยชน์จากกรรมกรรม	11 (14.1)	3 (21.4)	14 (14.3)	-	8 (17.4)	6 (14.0)	14 (14.3)
มีแบบกรรมกรรมมาให้เลือกมาก	2 (2.6)	-	2 (2.0)	1 (11.1)	-	1 (2.3)	2 (2.0)
เป็นการลงทุนที่คุ้มค่า	4 (5.1)	-	4 (4.1)	-	4 (8.7)	-	4 (4.1)
นโยบายของบริษัทตรงกับความต้องการ	1 (1.3)	-	1 (1.0)	-	-	1 (2.3)	1 (1.0)
รวม	78 (79.6)	20 (20.4)	98 (100.0)	9 (9.2)	46 (46.9)	43 (43.9)	98 (100.0)

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 98 ราย

พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 12 รูป รองเจ้าอาวาส 16 รูป พระมหา 40 รูป และพระครู 10 รูป

จากตารางที่ 32 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์ พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์เห็นว่าตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิต คือ สุขภาพของตนเอง คิดเป็นร้อยละ 73.1 รองลงมา คือ หวังได้รับประโยชน์จากกรรมกรรม คิดเป็นร้อยละ 14.1 เป็นการลงทุนที่คุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 5.1 ญาติพี่น้อง และมีแบบกรรมกรรมมาให้เลือกมาก คิดเป็นร้อยละ 2.6 เท่ากัน ข่าวสารการเกิดอุบัติเหตุและนโยบายของบริษัทตรงกับความต้องการ คิดเป็น

ร้อยละ 1.3 เท่ากัน ส่วนพระลูกวัดเห็นว่าตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิต คือ สุขภาพของตนเอง คิดเป็นร้อยละ 80.0 รองลงมา คือ หวังได้รับประโยชน์จากกรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 21.4 และญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 5.0

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี เห็นว่าตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิต คือ สุขภาพของตนเอง คิดเป็นร้อยละ 88.9 รองลงมา คือ มีแบบกรมธรรม์ให้เลือกมาก คิดเป็นร้อยละ 11.1 พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี เห็นว่าตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิต คือ สุขภาพของตนเอง คิดเป็นร้อยละ 69.6 รองลงมา คือ หวังได้รับประโยชน์จากกรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 17.4 เป็นการลงทุนที่คุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 8.7 และ ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 4.3 พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 10 ปีขึ้นไป เห็นว่าตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิต คือ สุขภาพของตนเอง คิดเป็นร้อยละ 76.8 รองลงมา คือ หวังได้รับประโยชน์จากกรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 14.3 เป็นการลงทุนที่คุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 4.1 ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 3.1 มีแบบกรมธรรม์ให้เลือกมาก คิดเป็นร้อยละ 2.0 ข่าวสารการเกิดอุบัติเหตุและนโยบายของบริษัทตรงกับความต้องการ คิดเป็นร้อยละ 1.0 เท่ากัน

ตารางที่ 33 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามการพิจารณาเลือกบริษัทที่ต้องการทำประกันชีวิตเพิ่มเติม

การพิจารณาเลือกบริษัทที่ต้องการทำประกันชีวิตเพิ่มเติม	จำนวน	ร้อยละ
ทำกับบริษัทเดิม	92	93.9
ทำกับบริษัทใหม่	6	6.1
รวม	98	100.0

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 98 ราย

จากตารางที่ 33 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่จะพิจารณาเลือกบริษัทที่ต้องการทำประกันชีวิตเพิ่มเติม อันดับแรก คือ ทำกับบริษัทเดิม คิดเป็นร้อยละ 93.9 ทำกับบริษัทใหม่ คิดเป็นร้อยละ 6.1

ตารางที่ 34 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามการพิจารณาเลือกบริษัทที่ต้องการทำประกันชีวิตเพิ่มเติม จำแนกตามสมณศักดิ์ และจำนวนพรรษา

การพิจารณาเลือกบริษัทที่ต้องการทำประกันชีวิตเพิ่มเติม	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มีสมณศักดิ์	พระลูกวัด	รวม	น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปีขึ้นไป	รวม
ทำกับบริษัทเดิม	73 (93.6)	19 (95.0)	92 (93.9)	9 (100.0)	42 (91.3)	41 (95.3)	92 (93.9)
ทำกับบริษัทใหม่	5 (6.4)	1 (5.0)	6 (6.1)	-	4 (8.7)	2 (4.7)	6 (6.1)
รวม	78 (79.6)	20 (20.4)	98 (100.0)	9 (9.2)	46 (46.9)	43 (43.9)	98 (100.0)

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 98 ราย

พระที่มีสมณศักดิ์ 78 รูป ได้แก่ เจ้าอาวาส 12 รูป รองเจ้าอาวาส 16 รูป พระมหา 40 รูป และพระครู 10 รูป

พระที่มีสมณศักดิ์ 73 รูป (ทำกับบริษัทเดิม) ได้แก่ เจ้าอาวาส 12 รูป รองเจ้าอาวาส 16 รูป พระมหา 38 รูป และพระครู 7 รูป

พระที่มีสมณศักดิ์ 5 รูป (ทำกับบริษัทใหม่) ได้แก่ พระมหา 2 รูป และพระครู 3 รูป

จากตารางที่ 34 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์ พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์พิจารณาเลือกบริษัทที่ต้องการทำประกันชีวิตเพิ่มเติม โดยเลือกทำกับบริษัทเดิม คิดเป็นร้อยละ 93.6 ทำกับบริษัทใหม่ คิดเป็นร้อยละ 6.4 ส่วนพระลูกวัดเลือกทำกับบริษัทเดิม คิดเป็นร้อยละ 95.0 ทำกับบริษัทใหม่ คิดเป็นร้อยละ 5.0

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี พิจารณาเลือกทำประกันชีวิตเพิ่มเติมกับบริษัทเดิม คิดเป็นร้อยละ 100 พระภิกษุที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี จะพิจารณาทำประกันชีวิตเพิ่มเติมกับบริษัทเดิม คิดเป็นร้อยละ 91.3 ทำกับบริษัทใหม่ คิดเป็นร้อยละ 8.7 ส่วนพระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 10 ปี ขึ้นไป เลือกทำประกันชีวิตเพิ่มเติมกับบริษัทเดิม คิดเป็นร้อยละ 95.3 ทำกับบริษัทใหม่ คิดเป็นร้อยละ 4.7

ตารางที่ 35 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เหตุผลเลือกทำประกันชีวิตเพิ่มเติมกับบริษัทเดิม

เหตุผลที่เลือกทำกับบริษัทเดิม	จำนวน	ร้อยละ
ฐานะการเงินมั่นคง	29	29.6
ชื่อเสียงบริษัทเป็นที่รู้จักดี	10	10.2
นโยบายของบริษัทตรงกับความต้องการ	57	58.2
ให้บริการดีและรวดเร็ว	38	38.7
บริษัทมีตัวแทนที่ดี	6	6.1
มีแบบกรมธรรม์ให้เลือกมาก	19	19.4
ผลตอบแทนสูง	7	7.1
ให้ความคุ้มครองสูง	28	28.6

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากพระภิกษุสงฆ์ที่เลือกทำกรมธรรม์เพิ่มกับบริษัทเดิม จำนวน 92 ราย

จากตารางที่ 35 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ให้เหตุผลที่เลือกทำประกันชีวิตเพิ่มเติมกับบริษัทเดิม อันดับแรก คือ นโยบายของบริษัทตรงกับความต้องการ คิดเป็นร้อยละ 58.2 รองลงมา คือ ให้บริการดีและรวดเร็ว คิดเป็นร้อยละ 38.7 ฐานะการเงินมั่นคง คิดเป็นร้อยละ 29.6 ให้ความคุ้มครองสูง คิดเป็นร้อยละ 28.6 มีแบบกรมธรรม์ให้เลือกมาก คิดเป็นร้อยละ 19.4 ชื่อเสียงบริษัทเป็นที่รู้จัก คิดเป็นร้อยละ 10.2 ผลตอบแทนสูง คิดเป็นร้อยละ 7.1 และบริษัทมีตัวแทนที่ดี คิดเป็นร้อยละ 6.1

ตารางที่ 36 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามเลือกทำประกันชีวิตเพิ่มเติมกับบริษัทใหม่

สาเหตุที่เลือกทำกับบริษัทใหม่	จำนวน	ร้อยละ
ฐานะการเงินมั่นคง	1	16.7
ชื่อเสียงของบริษัทเป็นที่รู้จักดี	3	50
นโยบายของบริษัทตรงกับความต้องการ	3	50
บริษัทมีตัวแทนที่ดี	2	33.3
มีแบบกรมธรรม์ให้เลือกมาก	2	33.3
ผลตอบแทนสูง	2	33.3
มีเครือข่ายการทำงานอยู่	1	16.7
ให้ความคุ้มครองสูง	4	66.7

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากพระภิกษุสงฆ์ที่เลือกทำกรมธรรม์เพิ่มกับบริษัทใหม่ จำนวน 6 ราย

จากตารางที่ 36 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่ให้เหตุผลที่พิจารณาเลือกทำประกันชีวิตเพิ่มเติมกับบริษัทใหม่ อันดับแรก คือ ให้ความคุ้มครองสูง คิดเป็นร้อยละ 66.7 รองลงมา คือ ชื่อเสียงของบริษัทเป็นที่รู้จัก นโยบายของบริษัทตรงกับความต้องการ คิดเป็นร้อยละ 50.0 เท่ากัน บริษัทมีตัวแทนที่ดี มีแบบกรมธรรม์ให้เลือกมาก ผลตอบแทนสูง คิดเป็นร้อยละ 33.3 เท่ากัน และฐานะการเงินมั่นคง มีเครือข่ายการทำงานอยู่ คิดเป็นร้อยละ 16.7 เท่ากัน

ตารางที่ 37 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เหตุผลที่ทำให้ไม่ตัดสินใจทำประกันชีวิต

เหตุผลที่ทำให้ไม่ตัดสินใจทำประกันชีวิต	จำนวน	ร้อยละ
รายได้จำกัด/ไม่แน่นอน	127	45.7
ไม่มีความจำเป็น	20	7.2
ตัวแทนไม่น่าไว้วางใจ	10	3.6
สร้างภาระผูกพันให้กับตนเอง	108	38.8
ฐานะทางการเงินดีอยู่แล้ว	3	1.1
เป็นการซื้อสินค้าที่เป็นนามธรรม	8	2.9
อื่นๆ	2	0.7
รวม	278	100.0

หมายเหตุ :- อื่นๆ ได้แก่ มีเกิดต้องมีตายเป็นธรรมดา (1 ราย) และไม่พร้อม (1 ราย)
ผู้ตอบแบบสอบถาม 278 ราย

จากตารางที่ 37 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ให้เหตุผลที่ทำให้ไม่ตัดสินใจทำประกันชีวิต อันดับแรก คือ รายได้จำกัดหรือรายได้ไม่แน่นอน คิดเป็นร้อยละ 45.7 รองลงมา คือ สร้างภาระผูกพันให้กับตนเอง คิดเป็นร้อยละ 38.8 ไม่มีความจำเป็น คิดเป็นร้อยละ 7.2 เป็นการซื้อสินค้าที่เป็นนามธรรม คิดเป็นร้อยละ 2.9 ฐานะทางการเงินดีอยู่แล้ว คิดเป็นร้อยละ 1.1 และอื่นๆ (มีเกิดต้องมีตาย / ไม่พร้อม) คิดเป็นร้อยละ 0.7

ตารางที่ 38 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เหตุผลที่ทำให้ไม่ตัดสินใจทำประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์ และจำนวนพรรษา

เหตุผลที่ทำให้ไม่ตัดสินใจทำประกันชีวิต	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มีสมณศักดิ์	พระลูกวัด	รวม	น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปีขึ้นไป	รวม
รายได้จำกัด/ไม่แน่นอน	45 (34.9)	82 (55.0)	127 (45.7)	22 (57.9)	73 (48.3)	32 (36.0)	127 (45.7)
ไม่มีความจำเป็น	11 (8.5)	9 (6.0)	20 (7.2)	4 (10.6)	8 (5.3)	8 (9.0)	20 (7.2)
ตัวแทนไม่น่าไว้วางใจ	2 (1.6)	8 (5.4)	10 (3.6)	1 (2.6)	7 (4.6)	2 (2.2)	10 (3.6)
สร้างภาระผูกพันให้กับตนเอง	59 (45.7)	49 (32.9)	108 (38.8)	10 (26.3)	59 (39.1)	39 (43.8)	108 (38.8)
ฐานะทางการเงินดีอยู่แล้ว	3 (2.3)	-	3 (1.1)	-	-	3 (3.4)	3 (1.1)
เป็นการซื้อสินค้าที่เป็นนามธรรม	7 (5.4)	1 (0.7)	8 (2.9)	1 (2.6)	3 (2.0)	4 (4.5)	8 (2.9)
อื่นๆ	2 (1.6)	-	2 (0.7)	-	1 (0.7)	1 (1.1)	2 (0.7)
รวม	129 (46.4)	149 (53.6)	278 (100.0)	38 (13.7)	151 (54.3)	89 (32.0)	278 (100.0)

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 278 ราย

พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 1 รูป รองเจ้าอาวาส 39 รูป พระมหา 68 รูป พระครู 21 รูป

จากตารางที่ 38 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์ พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์ เหตุผลที่ทำให้ไม่ตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ สร้างภาระผูกพันให้กับตนเอง คิดเป็นร้อยละ 45.7 รองลงมา คือ รายได้จำกัด ไม่แน่นอน คิดเป็นร้อยละ 34.9 ไม่มีความจำเป็น คิดเป็นร้อยละ 8.5 เป็นการซื้อสินค้าที่เป็นนามธรรม คิดเป็นร้อยละ 5.4 ฐานะทางการเงินดีอยู่แล้ว คิดเป็นร้อยละ 2.3 ตัวแทนไม่น่าไว้วางใจและอื่นๆ คิดเป็นร้อยละ 1.6 ส่วนพระลูกวัด

เหตุผลที่ทำให้ไม่ตัดสินใจทำประกันชีวิตคือ รายได้จำกัด ไม่แน่นอน คิดเป็นร้อยละ 55.0 รองลงมา คือ สร้างภาระผูกพันให้กับตนเอง คิดเป็นร้อยละ 32.9 ไม่มีความจำเป็น คิดเป็นร้อยละ 6.0 ตัวแทน ไม่น่าไว้วางใจ คิดเป็น ร้อยละ 5.4 และเป็นการซื้อสินค้าที่เป็นนามธรรม คิดเป็นร้อยละ 0.7

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่า หรือ เท่ากับ 5 ปี เหตุผลที่ทำให้ไม่ตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ รายได้จำกัด ไม่แน่นอน คิดเป็นร้อยละ 57.9 รองลงมา คือ สร้างภาระผูกพันให้กับตนเอง คิดเป็นร้อยละ 26.3 ไม่มีความจำเป็น คิดเป็นร้อยละ 10.6 ตัวแทนไม่น่าไว้วางใจและเป็นการซื้อสินค้าที่เป็นนามธรรม คิดเป็นร้อยละ 2.6 เท่ากัน พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี เหตุผลที่ทำให้ไม่ตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ รายได้ จำกัด ไม่แน่นอน คิดเป็นร้อยละ 48.3 รองลงมา คือ สร้างภาระผูกพันให้กับตนเอง คิดเป็นร้อยละ 39.1 ไม่มีความจำเป็น คิดเป็นร้อยละ 5.3 ตัวแทนไม่น่าไว้วางใจ คิดเป็นร้อยละ 4.6 เป็นการซื้อ สินค้าที่เป็นนามธรรม คิดเป็นร้อยละ 2.0 และอื่นๆ คิดเป็นร้อยละ 0.7 ส่วนพระภิกษุสงฆ์ที่มี จำนวนพรรษา 10 ปีขึ้นไป เหตุผลที่ทำให้ไม่ตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ สร้างภาระผูกพันให้กับ ตนเอง คิดเป็นร้อยละ 43.8 รองลงมา คือ รายได้จำกัด ไม่แน่นอน คิดเป็นร้อยละ 36.0 ไม่มีความ จำเป็น คิดเป็นร้อยละ 7.2 ตัวแทนไม่น่าไว้วางใจ คิดเป็นร้อยละ 3.6 เป็นการซื้อสินค้าที่เป็น นามธรรม คิดเป็นร้อยละ 2.9 ฐานะทางการเงินคืออยู่แล้ว คิดเป็นร้อยละ 1.1 และอื่นๆ คิดเป็นร้อยละ 1.1

ตารางที่ 39 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ความสนใจในการทำประกันชีวิต

ความสนใจในการทำประกันชีวิต	จำนวน	ร้อยละ
สนใจมากที่สุด	3	1.1
สนใจมาก	11	4.0
เฉยๆ	198	71.2
สนใจน้อย	53	19.1
สนใจน้อยที่สุด	13	4.6
รวม	278	100.0

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 278 ราย

จากตารางที่ 39 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ความสนใจในการทำประกันชีวิต อันดับแรก คือ เฉยๆ คิดเป็นร้อยละ 71.2 รองลงมา คือ สนใจน้อย คิดเป็นร้อยละ 19.1 สนใจน้อยที่สุด คิดเป็นร้อยละ 4.6 สนใจมาก คิดเป็นร้อยละ 4.0 และสนใจมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 1.1

ตารางที่ 40 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ความสนใจในการทำประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์กับจำนวนพรรษา

ความสนใจในการทำประกันชีวิต	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			รวม
	พระที่มีสมณศักดิ์	พระลูกวัด	รวม	น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปีขึ้นไป	
สนใจมากที่สุด	-	3 (2.0)	3 (1.1)	1 (2.6)	2 (1.3)	-	3 (1.1)
สนใจมาก	6 (4.7)	5 (3.4)	11 (4.0)	3 (7.9)	5 (3.3)	3 (3.4)	11 (4.0)
เฉยๆ	79 (61.2)	119 (79.9)	198 (71.2)	30 (78.9)	108 (71.5)	60 (67.4)	198 (71.2)
สนใจน้อย	38 (29.4)	15 (10.0)	53 (19.1)	3 (7.9)	27 (17.9)	23 (25.8)	53 (19.1)
สนใจน้อยที่สุด	6 (4.7)	7 (4.7)	13 (4.6)	1 (2.6)	9 (6.0)	3 (3.4)	13 (4.6)
รวม	129 (46.4)	149 (53.6)	278 (100.0)	38 (13.7)	151 (54.3)	89 (32.0)	278 (100.0)

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 278 ราย

พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 1 รูป รองเจ้าอาวาส 39 รูป พระมหา 68 รูป พระครู 21 รูป

จากตารางที่ 40 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์ พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์ ความสนใจในการทำประกันชีวิต คือ เฉยๆ คิดเป็นร้อยละ 61.2 รองลงมา คือ สนใจน้อย คิดเป็นร้อยละ 29.4 สนใจมาก และสนใจน้อยที่สุด คิดเป็นร้อยละ 4.7 เท่ากัน ส่วนพระลูกวัด ความสนใจในการทำประกันชีวิต คือ เฉยๆ คิดเป็นร้อยละ 79.9 รองลงมา คือ สนใจน้อย คิดเป็นร้อยละ 10.0 สนใจน้อยที่สุด คิดเป็นร้อยละ 4.7 สนใจมาก คิดเป็นร้อยละ 3.4 และสนใจมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 2.0

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี ความสนใจในการทำประกันชีวิต คือ เฉยๆ คิดเป็นร้อยละ 78.9 รองลงมา คือ สนใจมากและสนใจน้อย คิดเป็นร้อยละ 7.9 เท่ากัน สนใจมากที่สุด และสนใจน้อยที่สุด คิดเป็นร้อยละ 2.6 เท่ากัน พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี ความสนใจในการทำประกันชีวิต คือ เฉยๆ คิดเป็นร้อยละ

ละ 71.5 รองลงมา คือ สนใจน้อย คิดเป็นร้อยละ 17.9 สนใจน้อยที่สุด คิดเป็นร้อยละ 6.0 สนใจมาก คิดเป็นร้อยละ 3.3 และสนใจมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 1.3 ส่วนพระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 10 ปีขึ้นไป ความสนใจในการทำประกันชีวิต คือ เฉยๆ คิดเป็นร้อยละ 67.4 รองลงมา คือ สนใจน้อย คิดเป็นร้อยละ 25.8 สนใจน้อยที่สุด และสนใจมาก คิดเป็นร้อยละ 3.4 เท่ากัน

ตารางที่ 41 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ความต้องการทำประกันชีวิตในอนาคต

ความต้องการทำประกันชีวิตในอนาคต	จำนวน	ร้อยละ
ทำแน่นอน	6	2.2
อาจจะทำ	74	26.6
ไม่แน่ใจ	156	56.1
อาจจะไม่ทำ	32	11.5
ไม่ทำแน่นอน	10	3.6
รวม	278	100.0

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 278 ราย

จากตารางที่ 41 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่ความต้องการทำประกันชีวิตในอนาคต อันดับแรก คือ ไม่แน่ใจ คิดเป็นร้อยละ 56.1 รองลงมา คือ อาจจะทำ คิดเป็นร้อยละ 26.6 อาจจะไม่ทำ คิดเป็นร้อยละ 11.5 ไม่ทำแน่นอน คิดเป็นร้อยละ 3.6 และทำแน่นอน คิดเป็นร้อยละ 2.2

ตารางที่ 42 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ความต้องการ
ทำประกันชีวิตในอนาคต จำแนกตามสมณศักดิ์ และจำนวนพรรษา

ความต้องการ ทำประกันชีวิต ในอนาคต	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มี สมณศักดิ์	พระ ลูกวัด	รวม	น้อยกว่า หรือเท่ากับ 5 ปี	6 - 10 ปี	10 ปี ขึ้นไป	รวม
ทำแน่นอน	4 (3.1)	2 (1.3)	6 (2.2)	3 (7.9)	2 (1.3)	1 (1.1)	6 (2.2)
อาจจะทำ	45 (34.9)	29 (19.5)	74 (26.6)	11 (29.0)	38 (25.2)	25 (28.1)	74 (26.6)
ไม่แน่ใจ	66 (51.2)	90 (60.4)	156 (56.1)	17 (44.7)	88 (58.3)	51 (57.3)	156 (56.1)
อาจจะไม่ทำ	12 (9.3)	20 (13.4)	32 (11.5)	3 (7.9)	17 (11.3)	12 (13.5)	32 (11.5)
ไม่ทำแน่นอน	2 (1.5)	8 (5.4)	10 (3.6)	4 (10.5)	6 (3.9)	-	10 (3.6)
รวม	129 (46.4)	149 (53.6)	278 (100.0)	38 (13.7)	151 (54.3)	89 (32.0)	278 (100.0)

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวน 278 ราย

พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 1 รูป รองเจ้าอาวาส 39 รูป พระมหา 68 รูป พระครู 21 รูป

จากตารางที่ 42 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์ พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์ ความต้องการทำประกันชีวิตในอนาคต ไม่แน่ใจ คิดเป็นร้อยละ 51.2 รองลงมา คือ อาจจะทำ คิดเป็นร้อยละ 34.9 อาจจะไม่ทำ คิดเป็นร้อยละ 9.3 ทำแน่นอน คิดเป็นร้อยละ 3.1 และไม่ทำแน่นอน คิดเป็นร้อยละ 1.5 ส่วนพระลูกวัด ความต้องการทำประกันชีวิตในอนาคต คือ ไม่แน่ใจ คิดเป็นร้อยละ 60.4 รองลงมา คือ อาจจะทำ คิดเป็นร้อยละ 19.5 อาจจะไม่ทำ คิดเป็นร้อยละ 13.4 ไม่ทำแน่นอน คิดเป็นร้อยละ 5.4 และทำแน่นอน คิดเป็นร้อยละ 1.3

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี ความต้องการในการทำประกันชีวิตในอนาคต คือ ไม่แน่ใจ คิดเป็นร้อยละ 44.7 รองลงมา คือ อาจจะทำ คิดเป็นร้อยละ 29.0 ไม่ทำแน่นอน คิดเป็นร้อยละ 10.5 ทำแน่นอนและอาจจะไม่ทำ คิดเป็นร้อยละ 7.9 เท่ากัน พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี ความต้องการทำประกันชีวิต

ในอนาคต คือ ไม่แน่ใจ คิดเป็นร้อยละ 58.3 รองลงมา คือ อาจจะทำ คิดเป็นร้อยละ 25.2 อาจจะไม่ทำ คิดเป็นร้อยละ 11.3 ไม่ทำแน่นอน คิดเป็นร้อยละ 3.9 และทำแน่นอน คิดเป็นร้อยละ 1.3 ส่วนพระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 10 ปีขึ้นไป ความต้องการทำประกันชีวิตในอนาคต คือ ไม่แน่ใจ คิดเป็นร้อยละ 57.3 รองลงมา คือ อาจจะทำ คิดเป็นร้อยละ 28.1 อาจจะไม่ทำ คิดเป็นร้อยละ 13.5 และทำแน่นอน คิดเป็นร้อยละ 1.1

ตารางที่ 43 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม แหล่งข้อมูลที่จะก่อให้เกิดการตัดสินใจทำประกันชีวิต

แหล่งข้อมูลที่จะก่อให้เกิดการตัดสินใจทำประกันชีวิต	จำนวน	ร้อยละ
โทรทัศน์	28	10.4
เพื่อน	48	17.9
ญาติพี่น้อง	41	15.3
บริษัทประกันชีวิต	8	3.0
ตัวแทนประกันชีวิต	131	48.9
สื่อสิ่งพิมพ์โฆษณาต่างๆ	12	4.5
รวม	268	100.0

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม เฉพาะพระภิกษุสงฆ์ที่คาดว่าจะทำประกันชีวิต จำนวน 268 ราย

จากตารางที่ 43 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่เห็นว่าแหล่งข้อมูลที่จะก่อให้เกิดการตัดสินใจทำประกันชีวิตอันดับแรก คือ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 48.9 รองลงมา คือ เพื่อน คิดเป็นร้อยละ 17.9 ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 15.3 โทรทัศน์ คิดเป็นร้อยละ 10.4 สื่อสิ่งพิมพ์โฆษณาต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 4.5 และบริษัทประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 3.0

ตารางที่ 44 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม แหล่งข้อมูลที่จะก่อให้เกิดการตัดสินใจทำประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์และจำนวนพรรษา

แหล่งข้อมูลที่จะก่อให้เกิดการตัดสินใจทำฯ	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มีสมณศักดิ์	พระลูกวัด	รวม	น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปีขึ้นไป	รวม
โทรทัศน์	15 (11.8)	13 (9.2)	28 (10.4)	4 (11.8)	18 (12.4)	6 (6.7)	28 (10.4)
เพื่อน	19 (14.9)	29 (20.6)	48 (17.9)	5 (14.7)	28 (19.3)	15 (16.9)	48 (17.9)
ญาติพี่น้อง	25 (19.7)	16 (11.3)	41 (15.3)	7 (20.6)	16 (11.0)	18 (20.3)	41 (15.3)
บริษัทประกันชีวิต	3 (2.4)	5 (3.5)	8 (3.0)	4 (11.8)	3 (2.1)	1 (1.1)	8 (3.0)
ตัวแทนประกันชีวิต	59 (46.5)	72 (51.1)	131 (48.9)	11 (32.3)	77 (53.1)	43 (48.3)	131 (48.9)
สื่อสิ่งพิมพ์โฆษณาต่างๆ	6 (4.7)	6 (4.3)	12 (4.5)	3 (8.8)	3 (2.1)	6 (6.7)	12 (4.5)
รวม	127 (47.4)	141 (52.6)	268 (100.0)	34 (12.7)	145 (54.1)	89 (33.2)	268 (100.0)

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม เฉพาะพระภิกษุสงฆ์ที่คาดว่าจะทำประกันชีวิต จำนวน 268 ราย

พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 1 รูป รองเจ้าอาวาส 39 รูป พระมหา 67 รูป พระครู 20 รูป

จากตารางที่ 44 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์ พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์ แหล่งข้อมูลที่จะก่อให้เกิดการตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 46.5 รองลงมา คือ ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 19.7 เพื่อน คิดเป็นร้อยละ 14.9 โทรทัศน์ คิดเป็นร้อยละ 11.8 สื่อสิ่งพิมพ์โฆษณาต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 4.7 และบริษัทประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 2.4 ส่วนพระลูกวัด แหล่งข้อมูลที่จะก่อให้เกิดการตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 51.1 รองลงมา คือ เพื่อน คิดเป็นร้อยละ 20.6 ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 11.3 โทรทัศน์ คิดเป็นร้อยละ 9.2 สื่อสิ่งพิมพ์โฆษณาต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 4.3 และบริษัทประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 3.5

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี แหล่งข้อมูลที่จะก่อให้เกิดการตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 32.3 รองลงมา คือ ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 20.6 เพื่อน คิดเป็นร้อยละ 14.7 โทรทัศน์และบริษัทประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 11.8 เท่ากัน และสื่อสิ่งพิมพ์โฆษณาต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 8.8 พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี แหล่งข้อมูลที่จะก่อให้เกิดการตัดสินใจทำประกันชีวิตในอนาคต คือ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 53.1 รองลงมา คือ เพื่อน คิดเป็นร้อยละ 19.3 โทรทัศน์ คิดเป็นร้อยละ 12.4 ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 11.0 บริษัทประกันชีวิต และสื่อสิ่งพิมพ์โฆษณาต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 2.1 เท่ากัน ส่วนพระภิกษุที่มีจำนวนพรรษา 10 ปีขึ้นไป แหล่งข้อมูลที่จะก่อให้เกิดการตัดสินใจทำประกันชีวิตในอนาคต คือ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 48.3 รองลงมา คือ ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 20.3 เพื่อน คิดเป็นร้อยละ 16.9 โทรทัศน์และสื่อสิ่งพิมพ์โฆษณาต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 6.7 เท่ากัน และ บริษัทประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 1.1

ตารางที่ 45 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามบุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต

บุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต	จำนวน	ร้อยละ
ตัวเอง	222	82.8
บิดา มารดา	11	4.2
ครอบครัว	29	10.8
ตัวแทนประกันชีวิต	6	2.2
รวม	268	100.0

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม เฉพาะพระภิกษุสงฆ์ที่คาดว่าจะทำประกันชีวิต จำนวน 268 ราย

จากตารางที่ 45 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่เห็นว่า บุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต อันดับแรก คือ ตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 82.8 รองลงมา คือ ครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 10.8 บิดา มารดา คิดเป็นร้อยละ 4.2 และตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 2.2

ตารางที่ 46 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม บุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์และจำนวนพรรษา

บุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มีสมณศักดิ์	พระลูกวัด	รวม	น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปีขึ้นไป	รวม
ตัวเอง	101 (79.5)	121 (85.8)	222 (82.8)	24 (70.6)	129 (89.0)	69 (77.5)	222 (82.8)
บิดา มารดา	5 (3.9)	6 (4.3)	11 (4.2)	4 (11.8)	5 (3.4)	2 (2.2)	11 (4.2)
ครอบครัว	19 (15.0)	10 (7.1)	29 (10.8)	5 (14.7)	9 (6.2)	15 (16.9)	29 (10.8)
ตัวแทนประกันชีวิต	2 (1.6)	4 (2.8)	6 (2.2)	1 (2.9)	2 (1.4)	3 (3.4)	6 (2.2)
รวม	127 (47.4)	141 (52.6)	268 (100.0)	34 (12.7)	145 (54.1)	89 (33.2)	268 (100.0)

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม เฉพาะพระภิกษุสงฆ์ที่คาดว่าจะทำประกันชีวิต จำนวน 268 ราย
พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 1 รูป รองเจ้าอาวาส 39 รูป พระมหา 67 รูป พระครู 20 รูป

จากตารางที่ 46 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์ บุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 79.5 รองลงมา คือ ครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 15.0 บิดา มารดา คิดเป็นร้อยละ 3.9 และตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 1.6 ส่วนพระลูกวัด บุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 85.8 รองลงมา คือ ครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 7.1 บิดา มารดา คิดเป็นร้อยละ 4.3 และตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 2.8

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี บุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 70.6 รองลงมา คือ ครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 14.7 บิดา มารดา คิดเป็นร้อยละ 11.8 และ ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 2.9 พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี บุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 89.0 รองลงมา คือ ครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 6.2 บิดา มารดา คิดเป็นร้อยละ 3.4 และตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 1.4 ส่วนพระภิกษุสงฆ์ที่มี

จำนวนพรรษา 10 ปีขึ้นไป บุคคลที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิต คือ ตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 77.5 รองลงมา คือ ครอบครัว คิดเป็นร้อยละ 16.9 ตัวแทนประกันชีวิต คิดเป็นร้อยละ 3.4 และ บิดา มารดา คิดเป็นร้อยละ 2.2

ตารางที่ 47 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิตได้มากที่สุด

ตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิตได้มากที่สุด	จำนวน	ร้อยละ
สุขภาพของตนเอง	202	75.4
ญาติพี่น้อง	12	4.5
ข่าวสารการเกิดอุบัติเหตุ	3	1.1
การติดต่อจากตัวแทน	5	1.9
ตามกระแสสังคม	3	1.1
หวังได้รับประโยชน์จากกรรมธรรม์	29	10.8
การโฆษณาจากสื่อต่างๆ	1	0.4
มีแบบกรรมธรรม์ให้พิจารณาเลือกมาก	2	0.7
เป็นการลงทุนที่คุ้มค่า	9	3.4
นโยบายของบริษัทตรงกับความต้องการ	2	0.7
รวม	268	100.0

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม เฉพาะพระภิกษุสงฆ์ที่คาดว่าจะทำประกันชีวิต จำนวน 268 ราย

จากตารางที่ 47 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เห็นว่า ตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิตได้มากที่สุด อันดับแรก คือ สุขภาพของตนเอง คิดเป็นร้อยละ 75.4 รองลงมา คือ หวังได้รับประโยชน์จากกรรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 10.8 ญาติพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 4.5 เป็นการลงทุนที่คุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 3.4 การติดต่อจากตัวแทน คิดเป็นร้อยละ 1.9 ข่าวสารการเกิดอุบัติเหตุ ตามกระแสสังคม คิดเป็นร้อยละ 1.1 เท่ากัน และการโฆษณาจากสื่อต่างๆ นโยบายของบริษัทตรงกับความต้องการ คิดเป็นร้อยละ 0.7 เท่ากัน

ตารางที่ 48 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิตได้มากที่สุด จำแนกตามสมณศักดิ์ และจำนวนพรรษา

ตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจทำประกันชีวิต	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มีสมณศักดิ์	พระลูกวัด	รวม	น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปีขึ้นไป	รวม
สุขภาพของตนเอง	83 (65.4)	119 (84.4)	202 (75.4)	21 (61.8)	117 (80.7)	64 (71.9)	202 (75.4)
ญาติพี่น้อง	6 (4.7)	6 (4.3)	12 (4.5)	4 (11.8)	5 (3.4)	3 (3.4)	12 (4.5)
ข่าวสารการเกิดอุบัติเหตุ	2 (1.6)	1 (0.7)	3 (1.1)	1 (2.9)	1 (0.7)	1 (1.1)	3 (1.1)
การติดต่อจากตัวแทน	5 (3.9)	-	5 (1.9)	-	1 (0.7)	4 (4.5)	5 (1.9)
ตามกระแสสังคม	1 (0.8)	2 (1.4)	3 (1.1)	1 (2.9)	1 (0.7)	1 (1.1)	3 (1.1)
หวังได้รับประโยชน์จากกรมธรรม์	20 (15.7)	9 (6.4)	29 (10.8)	2 (5.9)	15 (10.3)	12 (13.5)	29 (10.8)
การโฆษณาจากสื่อต่างๆ	-	1 (0.7)	1 (0.4)	-	-	1 (1.1)	1 (0.4)
มีแบบกรมธรรม์ให้พิจารณาเลือกมาก	2 (1.6)	-	2 (0.7)	-	1 (0.7)	1 (1.1)	2 (0.7)
เป็นการลงทุนที่คุ้มค่า	6 (4.7)	3 (2.1)	9 (3.4)	3 (8.8)	4 (2.8)	2 (2.3)	9 (3.4)
นโยบายของบริษัทตรงกับความต้องการ	2 (1.6)	-	2 (0.7)	2 (5.9)	-	-	2 (0.7)
รวม	127 (47.4)	141 (52.6)	268 (100.0)	34 (12.7)	145 (54.1)	89 (33.2)	268 (100.0)

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม เฉพาะพระภิกษุสงฆ์ที่คาดว่าจะทำประกันชีวิต จำนวน 268 ราย

พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 1 รูป รองเจ้าอาวาส 39 รูป พระมหา 67 รูป พระครู 20 รูป

จากตารางที่ 48 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์ พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์ ตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิตได้มากที่สุด คือ สุขภาพของตนเอง คิดเป็นร้อยละ 65.4 รองลงมา คือ หวังได้รับประโยชน์จากกรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 15.7 ยาคิพี่น้องและเป็นการลงทุนที่คุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 4.7 เท่ากัน การติดต่อจากตัวแทน คิดเป็นร้อยละ 3.9 ข่าวสารการเกิดอุบัติเหตุ มีแบบกรมธรรม์ให้พิจารณาเลือกมาก และนโยบายของบริษัทตรงกับความต้องการ คิดเป็นร้อยละ 1.6 เท่ากัน และตามกระแสสังคม คิดเป็นร้อยละ 0.8 ส่วนพระลูกวัด ตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิตได้มากที่สุด คือ สุขภาพของตนเอง คิดเป็นร้อยละ 84.4 รองลงมา คือ หวังได้รับประโยชน์จากกรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 6.4 ยาคิพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 4.3 เป็นการลงทุนที่คุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 2.1 ตามกระแสสังคม คิดเป็นร้อยละ 1.4 ข่าวสารการเกิดอุบัติเหตุ และการโฆษณาจากสื่อต่างๆ คิดเป็นร้อยละ 0.7 เท่ากัน

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี ตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิตได้มากที่สุด คือ ตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 61.8 รองลงมา คือ ยาคิพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 11.8 เป็นการลงทุนที่คุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 8.8 หวังได้รับประโยชน์จากกรมธรรม์ และนโยบายของบริษัทตรงกับความต้องการ คิดเป็นร้อยละ 5.9 ข่าวสารการเกิดอุบัติเหตุ และตามกระแสสังคม คิดเป็นร้อยละ 2.9 พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี ตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิตได้มากที่สุด คือ สุขภาพของตนเอง คิดเป็นร้อยละ 80.7 รองลงมา คือ หวังได้รับประโยชน์จากกรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 10.3 ยาคิพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 3.4 เป็นการลงทุนที่คุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 2.8 ข่าวสารการเกิดอุบัติเหตุ การติดต่อจากตัวแทน ตามกระแสสังคม มีแบบกรมธรรม์ให้พิจารณาเลือกมาก คิดเป็นร้อยละ 0.7 เท่ากัน ส่วนพระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 10 ปีขึ้นไป ตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิดความสนใจในการทำประกันชีวิตได้มากที่สุด คือ ตัวเอง คิดเป็นร้อยละ 71.9 รองลงมา คือ หวังได้รับประโยชน์จากกรมธรรม์ คิดเป็นร้อยละ 13.5 การติดต่อจากตัวแทน คิดเป็นร้อยละ 4.5 ยาคิพี่น้อง คิดเป็นร้อยละ 3.4 เป็นการลงทุนที่คุ้มค่า คิดเป็นร้อยละ 2.3 ข่าวสารการเกิดอุบัติเหตุ ตามกระแสสังคม การโฆษณาจากสื่อต่างๆ และมีแบบกรมธรรม์ให้พิจารณาเลือกมาก คิดเป็นร้อยละ 1.1 เท่ากัน

ตารางที่ 49 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ระดับทุนประกัน
ที่ต้องการทำประกันชีวิต

ระดับทุนประกันที่ต้องการทำประกันชีวิต	จำนวน	ร้อยละ
น้อยกว่าหรือเท่ากับ 100,000 บาท	183	68.3
100,001 – 200,000 บาท	68	25.4
200,001 – 500,000 บาท	11	4.1
มากกว่า 500,000 บาท	6	2.2
รวม	268	100.0

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม เฉพาะพระภิกษุสงฆ์ที่คาดว่าจะทำประกันชีวิต จำนวน 268 ราย

จากตารางที่ 49 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ต้องการทำประกันชีวิตที่ระดับทุนประกัน อันดับแรก คือ น้อยกว่าหรือเท่ากับ 100,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 68.3 รองลงมา คือ 100,001 – 200,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 25.4 200,001 – 500,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 4.1 และมากกว่า 500,000 คิดเป็นร้อยละ 2.2

ตารางที่ 50 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ระดับทุนประกันที่
ต้องการทำประกันชีวิต จำแนกตามสมณศักดิ์และจำนวนพรรษา

ระดับทุนประกันที่ ต้องการ	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มี สมณศักดิ์	พระ ลูกวัด	รวม	น้อยกว่า หรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปี ขึ้นไป	รวม
น้อยกว่าหรือเท่ากับ 100,000 บาท	79 (62.2)	104 (73.8)	183 (68.3)	21 (61.7)	106 (73.1)	56 (62.9)	183 (68.3)
100,001 – 200,000 บาท	39 (30.7)	29 (20.6)	68 (25.4)	4 (11.8)	35 (24.1)	29 (32.6)	68 (25.4)
200,001 – 500,000 บาท	6 (4.7)	5 (3.5)	11 (4.1)	4 (11.8)	3 (2.1)	4 (4.5)	11 (4.1)
มากกว่า 500,000 บาท	3 (2.4)	3 (2.1)	6 (2.2)	5 (14.7)	1 (0.7)	-	6 (2.2)
รวม	127 (47.4)	141 (52.6)	268 (100.0)	34 (12.7)	145 (54.1)	89 (33.2)	268 (100.0)

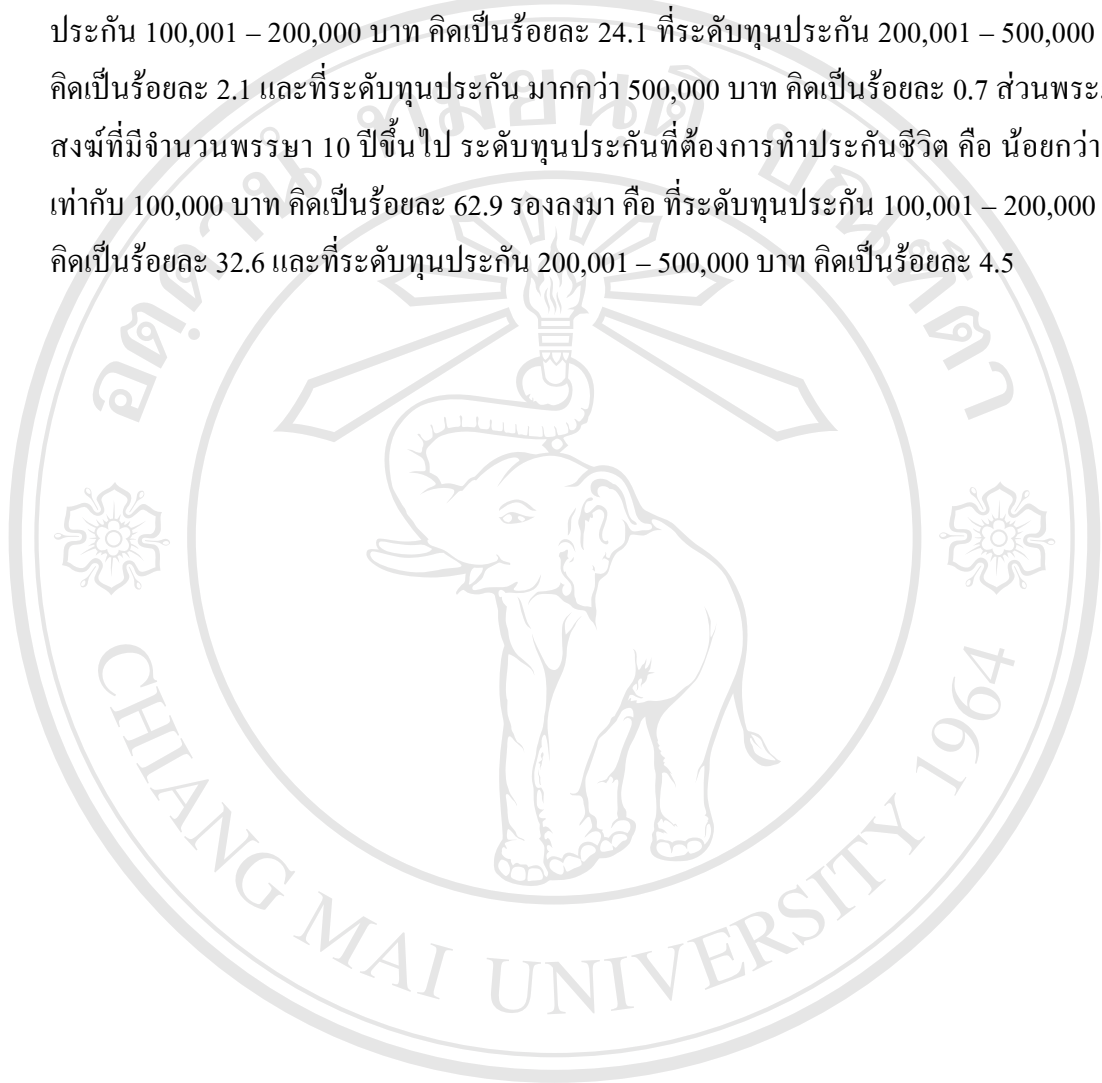
หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม เฉพาะพระภิกษุสงฆ์ที่คาดว่าจะทำประกันชีวิต จำนวน 268 ราย

พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 1 รูป รองเจ้าอาวาส 39 รูป พระมหา 67 รูป พระครู 20 รูป

จากตารางที่ 50 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์ พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์ ระดับทุนประกันที่ต้องการทำประกันชีวิต คือ น้อยกว่าหรือเท่ากับ 100,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 62.2 รองลงมา คือ ที่ระดับทุนประกัน 100,001 – 200,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 30.7 ที่ระดับทุนประกัน 200,001 – 500,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 4.7 และ ที่ระดับทุนประกัน มากกว่า 500,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 2.4 ส่วนพระลูกวัด ระดับทุนประกันที่ต้องการทำประกันชีวิต คือ น้อยกว่าหรือเท่ากับ 100,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 73.8 รองลงมา คือ ที่ระดับทุนประกัน 100,001 – 200,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 20.6 ที่ระดับทุนประกัน 200,001 – 500,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 3.5 และที่ระดับทุนประกัน มากกว่า 500,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 2.1

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษาน้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี ระดับทุนประกันที่ต้องการทำประกันชีวิต คือ น้อยกว่าหรือเท่ากับ 100,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 61.7 รองลงมา คือ ที่ระดับทุนประกัน มากกว่า 500,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 14.7 ที่ระดับทุนประกัน 100,001 – 200,000 บาท และที่ระดับทุนประกัน 200,001 – 500,000 บาท คิดเป็น

ร้อยละ 11.8 เท่ากัน พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี ระดับทุนประกันที่ต้องการทำประกันชีวิต คือ น้อยกว่าหรือเท่ากับ 100,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 73.1 รองลงมา คือ ที่ระดับทุนประกัน 100,001 – 200,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 24.1 ที่ระดับทุนประกัน 200,001 – 500,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 2.1 และที่ระดับทุนประกัน มากกว่า 500,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 0.7 ส่วนพระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 10 ปีขึ้นไป ระดับทุนประกันที่ต้องการทำประกันชีวิต คือ น้อยกว่าหรือเท่ากับ 100,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 62.9 รองลงมา คือ ที่ระดับทุนประกัน 100,001 – 200,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 32.6 และที่ระดับทุนประกัน 200,001 – 500,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 4.5



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

Copyright© by Chiang Mai University

All rights reserved

ตารางที่ 51 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถามระดับการชำระเบี้ยประกันชีวิตที่เหมาะสม

ระดับการชำระเบี้ยประกันชีวิตที่เหมาะสม	จำนวน	ร้อยละ
ชำระเป็นรายเดือนๆ ละ ไม่เกิน 500 บาท	222	82.8
ชำระเป็นรายเดือนๆ ละ 500 – 1,000 บาท	31	11.6
ชำระเป็นรายเดือนๆ ละไม่เกิน 1,000 – 1,500 บาท	6	2.2
ชำระเป็นราย 3 เดือน ไม่เกินครั้งละ 4,500 บาท	1	0.4
ชำระเป็นราย 6 เดือน ไม่เกินครั้งละ 5,000 บาท	3	1.1
ชำระเป็นรายปี ไม่เกิน 15,000 บาท	5	1.9
รวม	268	100

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม เฉพาะพระภิกษุสงฆ์ที่คาดว่าจะทำประกันชีวิต จำนวน 268 ราย

จากตารางที่ 51 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่เห็นว่าระดับการชำระเบี้ยประกันที่เหมาะสม อันดับแรก คือ ชำระเป็นรายเดือนๆ ละไม่เกิน 500 บาท คิดเป็นร้อยละ 82.8 รองลงมา คือ ชำระเป็นรายเดือน ๆ ละ 500 – 1,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 11.6 ชำระเป็นรายเดือนๆ ละไม่เกิน 1,000 – 1,500 บาท คิดเป็นร้อยละ 2.2 ชำระเป็นรายปี ไม่เกิน 15,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 1.9 ชำระเป็นราย 6 เดือน ไม่เกินครั้งละ 5,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 1.1 และ ชำระเป็นราย 3 เดือน ไม่เกินครั้งละ 4,500 บาท คิดเป็นร้อยละ 0.4

ตารางที่ 52 แสดงจำนวนและร้อยละของพระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม ระดับการชำระเบี้ยประกันที่เหมาะสม จำแนกตามสมณศักดิ์และจำนวนพรรษา

ระดับการชำระเบี้ยประกันที่เหมาะสม	สมณศักดิ์			จำนวนพรรษา			
	พระที่มีสมณศักดิ์	พระลูกวัด	รวม	น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี	6-10 ปี	10 ปีขึ้นไป	รวม
ชำระเป็นรายเดือนๆ ละไม่เกิน 500 บาท	97 (76.4)	125 (88.7)	222 (82.8)	27 (79.4)	122 (84.1)	73 (82.0)	222 (82.8)
ชำระเป็นรายเดือนๆ ละ 500 – 1,000 บาท	20 (15.7)	11 (7.8)	31 (11.6)	-	19 (13.1)	12 (13.5)	31 (11.6)
ชำระเป็นรายเดือนๆ ละไม่เกิน 1,000 – 1,500 บาท	4 (3.1)	2 (1.4)	6 (2.2)	1 (3.0)	2 (1.4)	3 (3.4)	6 (2.2)
ชำระเป็นราย 3 เดือน ไม่เกินครั้งละ 4,500 บาท	1 (0.8)	-	1 (0.4)	-	-	1 (1.1)	1 (0.4)
ชำระเป็นราย 6 เดือน ไม่เกินครั้งละ 5,000 บาท	3 (2.4)	-	3 (1.1)	3 (8.8)	-	-	3 (1.1)
ชำระเป็นรายปี ไม่เกิน 15,000 บาท	2 (1.6)	3 (2.1)	5 (1.9)	3 (8.8)	2 (1.4)	-	5 (1.9)
รวม	127 (47.4)	141 (52.6)	268 (100.0)	34 (12.7)	145 (54.1)	89 (33.2)	268 (100.0)

หมายเหตุ : - ผู้ตอบแบบสอบถาม เฉพาะพระภิกษุสงฆ์ที่คาดว่าจะทำประกันชีวิต จำนวน 268 ราย

พระที่มีสมณศักดิ์ ได้แก่ เจ้าอาวาส 1 รูป รองเจ้าอาวาส 39 รูป พระมหา 67 รูป พระครู 20 รูป

จากตารางที่ 52 พบว่า พระภิกษุสงฆ์ผู้ตอบแบบสอบถาม เมื่อจำแนกตามสมณศักดิ์พบว่า พระที่มีสมณศักดิ์เห็นว่าระดับการชำระเบี้ยประกันที่เหมาะสมคือ ชำระเป็นรายเดือนๆ ละไม่เกิน 500 บาท คิดเป็นร้อยละ 76.4 รองลงมา คือ ชำระเป็นรายเดือนๆ ละ 500 – 1,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 15.7 ชำระเป็นรายเดือนๆ ละ ไม่เกิน 1,000 – 1,500 บาท คิดเป็นร้อยละ 3.1 ชำระเป็นราย 6 เดือน ไม่เกินครั้งละ 5,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 2.4 ชำระเป็นรายปี ไม่เกิน 15,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 1.6 และ ชำระเป็นราย 3 เดือน ไม่เกินครั้งละ 4,500 บาท ส่วนพระลูกวัด เห็นว่าระดับการชำระเบี้ยประกันที่เหมาะสม อันดับแรก คือ ชำระเป็นรายเดือนๆ ละไม่เกิน 500 บาท คิดเป็น

ร้อยละ 88.7 รองลงมา คือ ชำระเป็นรายเดือนๆ ละ 500 – 1,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 7.8 ชำระเป็นรายปี ไม่เกิน 15,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 2.1 และชำระเป็นรายเดือนๆ ละ ไม่เกิน 1,000 – 1,500 บาท คิดเป็นร้อยละ 1.4

เมื่อจำแนกตามจำนวนพรรษา พบว่า พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา น้อยกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี เห็นว่าระดับการชำระเบี้ยประกันที่เหมาะสม คือ ชำระเป็นรายเดือนๆ ละ ไม่เกิน 500 บาท คิดเป็นร้อยละ 79.4 รองลงมา คือ ชำระเป็นราย 6 เดือนไม่เกินครั้งละ 5,000 บาท และชำระเป็นรายปี ไม่เกิน 15,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 8.8 เท่ากัน และชำระเป็นรายเดือนๆ ละ ไม่เกิน 1,000 – 1,500 บาท คิดเป็นร้อยละ 3.0 พระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 6 – 10 ปี เห็นว่าระดับการชำระเบี้ยประกันที่เหมาะสม คือ ชำระเป็นรายเดือนๆ ละ ไม่เกิน 500 บาท คิดเป็นร้อยละ 84.1 รองลงมา คือ ชำระเป็นรายเดือนๆ ละ 500 – 1,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 13.1 ชำระเป็นรายเดือนๆ ละ ไม่เกิน 1,000 – 1,500 บาท และชำระเป็นรายปี ไม่เกิน 15,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 1.4 เท่ากัน ส่วนพระภิกษุสงฆ์ที่มีจำนวนพรรษา 10 ปีขึ้นไป เห็นว่าระดับการชำระเบี้ยประกันที่เหมาะสม คือ ชำระเป็นรายเดือนๆ ละ ไม่เกิน 500 บาท คิดเป็นร้อยละ 82.0 รองลงมา คือ ชำระเป็นรายเดือนๆ ละ 500 – 1,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 13.5 ชำระเป็นรายเดือนๆ ละ ไม่เกิน 1,000 – 1,500 บาท คิดเป็นร้อยละ 3.4 และชำระเป็นราย 3 เดือนไม่เกินครั้งละ 5,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 1.1

ส่วนที่ 3 ปัญหาและข้อเสนอแนะ

จากการศึกษา เรื่อง ทศนคติของพระภิกษุสงฆ์ในอำเภอเมืองเชียงใหม่ต่อการประกันชีวิต โดยวิธีการเก็บแบบสอบถามพระภิกษุที่อยู่วัดในอำเภอเมืองเชียงใหม่ นั้น พบปัญหาและข้อเสนอแนะดังนี้

ปัญหาและข้อเสนอแนะ

1. รายได้พระภิกษุสงฆ์มีจำกัด ไม่แน่นอน (9 ราย)
2. พระภิกษุสงฆ์ยังไม่เข้าใจเรื่องการทำประกันชีวิต (3 ราย)
3. พระภิกษุสงฆ์ไม่ค่อยได้รับข้อมูลข่าวสาร (2 ราย)
4. ยังไม่มีรูปแบบกรรมธรรม์ที่เหมาะสมกับพระภิกษุสงฆ์ (2 ราย)
5. ไม่อยากให้เป็นภาระของญาติพี่น้อง และญาติโยม (2 ราย)
6. พระภิกษุสงฆ์ยังไม่ได้รับประโยชน์จากการทำประกันชีวิตเท่าที่ควร (1 ราย)
7. ตัวแทนประกันชีวิตรบกวนและต้องการเงินมากเกินไป ก่อให้เกิดความรำคาญ (1 ราย)
8. ควรลดราคาการชำระเบี้ยประกัน เพื่อพระที่มีรายได้น้อย (1 ราย)
9. พระไม่ควรทำประกันชีวิต ควรหยุดกิเลส (1 ราย)
10. ต้องการให้พระภิกษุสงฆ์ทำประกันชีวิตกันมากๆ (2 ราย)
11. เหมือนเป็นการออมทรัพย์รูปแบบหนึ่ง (1 ราย)
12. เป็นการลงทุนที่คุ้มค่า (1 ราย)