

## บทที่ 5

### สรุปผลการศึกษา อภิปรายผล ข้อค้นพบ และข้อเสนอแนะ

ในการศึกษาเรื่องปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนซึ่งตั้งอยู่ในอำเภอเมืองสมุทรปราการ มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนซึ่งตั้งอยู่ในอำเภอเมืองสมุทรปราการ โดยใช้ข้อมูลจากการเก็บแบบสอบถามจากกลุ่มตัวอย่างประชากรจำนวน 400 ชุด ซึ่งสามารถสรุปผลการศึกษา อภิปรายผล ข้อค้นพบ และข้อเสนอแนะดังนี้

#### สรุปผลการศึกษา

##### **ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม**

จากการศึกษาพบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เป็นเพศชาย มีอายุ 20-30 ปี ระดับการศึกษาปริญญาตรี อาชีพพนักงานบริษัทเอกชน และ มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-15,000 บาท มีภูมิลำเนาเดิม ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ

##### **ส่วนที่ 2 ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนของผู้ตอบแบบสอบถาม**

จากการศึกษาพบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญต่อปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน โดยให้ความสำคัญในระดับมากทุกปัจจัย สามารถสรุปลำดับความสำคัญของปัจจัยและปัจจัยอื่นที่ให้ความสำคัญเป็นลำดับแรกได้ตามตารางดังนี้

**ตารางที่ 79** แสดงลำดับปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด และปัจจัยอื่นที่ให้ความสำคัญลำดับแรกที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน

ลำดับที่	ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด	ปัจจัยอื่นที่ให้ความสำคัญลำดับแรก
1	ปัจจัยด้านราคา	อัตราค่าเช่าต่อเดือน
2	ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์	ห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม
3	ปัจจัยด้านสถานที่	มีความปลอดภัยในการเดินทาง
4	ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ	สามารถแก้ไขปัญหาทางด้านสาธารณูปโภคได้ทันที
5	ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด	ไม่มีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า
6	ปัจจัยด้านบุคลากร	พนักงานมีความตั้งใจและกระตือรือร้นในการให้บริการ
7	ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะทางกายภาพ	ความสะอาด/ความสวยงามภายในอพาร์ทเม้นท์

จากตารางที่ 79 พนบ.ว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญต่อ ปัจจัยด้านราคา ลำดับแรกในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ในเรื่องห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ปัจจัยด้านสถานที่ในเรื่องมีความปลอดภัยในการเดินทาง ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการในเรื่องสามารถแก้ไขปัญหาทางด้านสาธารณูปโภคได้ทันที ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดในเรื่องไม่มีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ปัจจัยด้านบุคลากรในเรื่องพนักงานมีความตั้งใจและกระตือรือร้นในการให้บริการ และ ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะทางกายภาพในเรื่องความสะอาดและความสวยงามภายในอพาร์ทเม้นท์

**ส่วนที่ 3 ปัญหาที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนของผู้ตอบ  
แบบสอบถาม**

จากการศึกษาพบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญต่อปัญหาที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน โดยให้ความสำคัญ ปัญหาด้านราคาในระดับมากที่สุด และปัญหาอื่น ๆ ให้ความสำคัญในระดับมากได้ตามตารางดังนี้

**ตารางที่ 80 แสดงลำดับปัญหา และปัญหาย่อยที่ให้ความสำคัญลำดับแรก ที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน**

ลำดับ	ปัญหา	ปัญหาย่อยที่ให้ความสำคัญลำดับแรก
1	ปัญหาด้านราคา	อัตราค่าเช่าต่อเดือนแพง
2	ปัญหาด้านผลิตภัณฑ์	ห้องพักไม่มีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม
3	ปัญหาด้านสถานที่	ไม่มีความปลอดภัยในการเดินทาง
4	ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ	การคิดค่าสาธารณูปโภคผิดพลาด
5	ปัญหาด้านบุคลากร	พนักงานไม่สนใจในการให้บริการ
6	ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอ ลักษณะทางกายภาพ	สถานที่ทึ่งขยะไม่เหมาะสม
7	ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาด	มีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญา

จากตารางที่ 80 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญของปัญหาด้านราคain ลำดับแรกในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือนแพง ปัญหาด้านผลิตภัณฑ์ในเรื่องห้องพักไม่มีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ปัญหาด้านสถานที่ในเรื่องไม่มีความปลอดภัยในการเดินทาง ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภคผิดพลาด ปัญหาด้านบุคลากรในเรื่องพนักงานไม่สนใจในการให้บริการ ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะทางกายภาพในเรื่องสถานที่ทึ่งขยะไม่เหมาะสม และ ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาดในเรื่องมีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญา ตามลำดับ

ส่วนที่ 4 ปัจจัยพิมพ์ผลของการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน จำแนกตามเพศ อายุ ระดับการศึกษา และรายได้เฉลี่ยต่อเดือน

ตารางที่ 81 แสดงงบประมาณที่ผู้คนยอมรับในการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน ให้ความสำคัญลำดับแรกที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน จำนวนหน่วยงานต่อหน่วยงานเพศ

ปัจจัยพิมพ์ผลต่อการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน						
ปัจจัยส่วนบุคคล	ตัวแปรสังคม	ตัวแปรราคา	ตัวแปรสภาพที่	ตัวแปรสังคมที่	ตัวแปรภูมิศาสตร์	ตัวแปรกระบวนการทางการเงิน
เพศชาย	ห้องพักมีบ่อบาño <sup>*</sup> ป้องกันการ โจรมรรภ	บัตรค่าเช่าต่อเดือน	มีความปลอดภัยใน การเดินทาง	ไม่มีค่าบริการอื่นๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า	พื้นที่กว้างขวาง สะดวกในการ ใช้บริการ	ตามรัฐ แก้ไขมาตรฐานประกัน ให้ดีขึ้น
	ค่าเช่ารวม 4.24 ค่าเดือน 3.85	ค่าเดือน 4.30 ค่าเดือนรวม 3.91	ค่าเดือน 4.15 ค่าเดือนรวม 3.62	ค่าเดือน 3.93 ค่าเดือนรวม 3.55	ค่าเดือน 3.75 ค่าเดือนรวม 3.58	ค่าเดือน 3.98 ค่าเดือนรวม 3.70
เพศหญิง	ห้องน้ำสาธารณะ หากห้องพักติด	บัตรค่าเช่าต่อเดือน	มีความปลอดภัยใน การเดินทาง	ไม่มีค่าบริการอื่นๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า	พื้นที่กว้างขวาง สะดวก ยืนยันแล้วได้ บูรณาการ	ตามรัฐ แก้ไขมาตรฐานประกัน ให้ดีขึ้น
	ค่าเดือน 4.69 ค่าเดือนรวม 4.07	ค่าเดือน 4.75 ค่าเดือนรวม 4.24	ค่าเดือน 4.79 ค่าเดือนรวม 4.16	ค่าเดือน 4.30 ค่าเดือนรวม 3.80	ค่าเดือน 3.91 ค่าเดือนรวม 3.69	ค่าเดือน 4.28 ค่าเดือนรวม 4.01

จากตารางที่ 81 ข้อมูลปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนในอำเภอเมืองสมุทรปราการ จำแนก ตามเพศ ดังนี้

เพศชาย ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านราคาเป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน ลำดับที่สอง ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ลำดับที่สาม ปัจจัยด้านสถานที่ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่องมีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่สี่ ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่องสามารถแก้ไขสาธารณูปโภคได้ทันที ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยในระดับมากในเรื่องไม่มีค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่หก ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยในระดับมากในเรื่อง พนักงานมีความตั้งใจและกระตือรือร้นในการให้บริการ ลำดับสุดท้าย ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอถักษณะภัยภาพให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยในระดับมากในเรื่องความสะอาด/ความสวยงามภายในออกอพาร์ทเม้นท์

เพศหญิง ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านสถานที่เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องมีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่สอง ปัจจัยด้านราคาเป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน ลำดับที่สาม ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องน้ำสามารถเข้าจากห้องพักได้ ลำดับที่สี่ ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องไม่มีค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภคที่ถูกต้อง ลำดับที่หก ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภายนอกให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องความสะอาด/ความสวยงามภายในอพาร์ทเม้นท์ ลำดับที่สุดท้าย ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่องพนักงานบริการด้วยความสุภาพ ยิ้มแย้ม แจ่มใส

ตารางที่ 82 เสตดงปั๊บเบี้ยนพัฒนาแบบสอบถามให้ความสำเร็จตามเกณฑ์มาตรฐานที่ต้องการตัดแบบแปรพื้นที่ต่อการทดสอบในเชิงพาณิชย์

150

ปัจจัยพัฒนาบุคคล							ปัจจัยพัฒนาต่อการทดสอบในเชิงพาณิชย์ตามเกณฑ์มาตรฐาน						
ตัวแปรเดลติกลุ่มที่		ตัวแปรเวลา		ตัวแปรสถานที่		ตัวแปรสังคมเชิงรุก		ตัวแปรคุณภาพ		ตัวแปรระดุมห่วงโซ่		ตัวแปรรัฐบาลและภาคเอกชน	
ชาย less ของอายุ 20 ปี	ห้องพักมีภูมิภาคภูมิ	อัตราค่าเช่าต่อเดือน	มีความปลอดภัยใน	ไม่มีค่าบริการอื่น ๆ	พนักงานมีความตั้งใจแต่งต่องาน	ไม่มีอย่างเดียวกับผู้เช่า	พนักงานมีความตั้งใจแต่งต่องาน	ไม่มีค่าบริการ	ไม่มีค่าบริการ	สถานะ	ได้รับที่	ความต้องการ/ความต้องการ	ความต้องการ/ความต้องการ
	ประกอบการ ใจรักร่วม		การเดินทาง		กราดต้องรับภัยในงาน	ไม่มีอย่างเดียวกับผู้เช่า	ไม่มีค่าบริการ	ไม่มีค่าบริการ	ไม่มีค่าบริการ	ภายในองค์กรฯที่หนึ่ง	ค่าเช่าที่	ความต้องการที่หนึ่งที่	ความต้องการที่หนึ่งที่
	ค่าเดือนละ 3.93	ค่าเดือนละ 4.20	ค่าเดือนละ 4.25	ค่าเดือนละ 3.95	ค่าเดือนละ 4.00	ค่าเดือนละ 3.67	ค่าเดือนละ 3.67	ค่าเดือนละ 3.13	ค่าเดือนละ 3.13	ภายในองค์กรฯที่หนึ่ง	ค่าเดือนละ 4.00	ค่าเดือนละ 3.98	ค่าเดือนละ 3.98
	ค่าเดือนละรวม 3.49	ค่าเดือนละรวม 3.61	ค่าเดือนละรวม 3.46	ค่าเดือนละรวม 3.51	ค่าเดือนละรวม 3.33	ค่าเดือนละรวม 3.33	ค่าเดือนละรวม 3.33	ค่าเดือนละรวม 3.13	ค่าเดือนละรวม 3.13	ภายในองค์กรฯที่หนึ่ง	ค่าเดือนละรวม 3.56	ภายในองค์กรฯที่หนึ่ง	ค่าเดือนละรวม 3.56
ชาย 20 - 30 ปี	ห้องพักมีภูมิภาคภูมิ	อัตราค่าเช่าต่อเดือน	มีความปลอดภัยใน	ไม่มีค่าบริการอื่น ๆ	พนักงานมีความตั้งใจแต่งต่องาน	ไม่มีอย่างเดียวกับผู้เช่า	พนักงานมีความตั้งใจแต่งต่องาน	ไม่มีค่าบริการ	ไม่มีค่าบริการ	การคิด	การคิด	ภายในองค์กรฯที่หนึ่ง	ความต้องการ/ความต้องการ
	ประกอบการ ใจรักร่วม		การเดินทาง		กราดต้องรับภัยในงาน	ไม่มีอย่างเดียวกับผู้เช่า	ไม่มีค่าบริการ	ไม่มีค่าบริการ	ไม่มีค่าบริการ	ภายในองค์กรฯที่หนึ่ง	ค่าเช่าที่	ภายในองค์กรฯที่หนึ่ง	ความต้องการ/ความต้องการ
	ค่าเดือนละ 4.45	ค่าเดือนละ 4.55	ค่าเดือนละ 4.45	ค่าเดือนละ 4.25	ค่าเดือนละ 3.82	ค่าเดือนละ 4.23	ค่าเดือนละ 4.23	ค่าเดือนละ 4.01	ค่าเดือนละ 4.01	ภายในองค์กรฯที่หนึ่ง	ค่าเดือนละ 3.98	ค่าเดือนละ 3.98	ค่าเดือนละ 3.98
	ค่าเดือนละรวม 4.02	ค่าเดือนละรวม 4.13	ค่าเดือนละรวม 4.02	ค่าเดือนละรวม 3.98	ค่าเดือนละรวม 3.81	ค่าเดือนละรวม 3.72	ค่าเดือนละรวม 3.72	ค่าเดือนละรวม 3.64	ค่าเดือนละรวม 3.64	ภายในองค์กรฯที่หนึ่ง	ค่าเดือนละรวม 3.64	ภายในองค์กรฯที่หนึ่ง	ค่าเดือนละรวม 3.64

ตารางที่ 82 (ต่อ) แสดงปัจจัยของผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำนักปฏิเสธแบบแรกที่มีผลต่อการตัดสินใจหอพักทั่วไปตามอายุ

ปัจจัยส่วนบุคคล		ปัจจัยพื้นเมืองต่อการตัดสินใจหอพักเมืองทั่วตอน					
ด้านผลิตภัณฑ์	ด้านราคา	ด้านสถานที่	ด้านการส่งเสริม	ด้านบุคลากร	ด้านกระบวนการ	ด้านบริการ	ด้านเอกสารรับแจ้งและเงื่อนไขภาคบุคคล
อายุ 31 – 40 ปี	ห้องพักมีภูมิภาคภูมิ ประกอบการ ใจกลางเมือง ค่าห้องเดือน 4.45 ค่าเดือนร่วม 4.12	อัตราค่าเช่าต่อเดือน	มีความปลอดภัยใน การเดินทาง	ไม่มีค่าวิการเร้นๆ มีอยาลีกต์บัญชีทำ ค่าเดือนสี่ข้อ 4.57 ค่าเดือนร่วม 4.26	พนักงานบริการด้วย ความสุภาพ ยิ้มเย็นแจ่มใส ค่าห้องเดือนสี่ข้อ 4.00 ค่าเดือนร่วม 3.97	พนักงานบริการด้วย ความสุภาพ ยิ้มเย็นแจ่มใส ค่าห้องเดือนสี่ข้อ 4.03 ค่าเดือนร่วม 3.54	สามารถ ได้รับความสนับสนุน ภายในพื้นที่ ค่าเดือนสี่ข้อ 4.53 ค่าเดือนร่วม 3.78
มากกว่า 40 ปี	ห้องพักมีภูมิภาคภูมิ ประกอบการ ใจกลางเมือง ค่าห้องเดือน 4.25 ค่าเดือนร่วม 3.73	อัตราค่าเช่าต่อเดือน	มีความปลอดภัยใน การเดินทาง	ในช่วงส่งเสริมการขาย ตัวบุคลากร ค่าห้องเดือนสี่ข้อ 4.20 ค่าเดือนร่วม 3.58	พนักงานบริการด้วย ความสุภาพ ยิ้มเย็นแจ่มใส ค่าห้องเดือนสี่ข้อ 4.10 ค่าเดือนร่วม 3.58	พนักงานบริการด้วย ความสุภาพ ยิ้มเย็นแจ่มใส ค่าห้องเดือนสี่ข้อ 3.36 ค่าเดือนร่วม 3.29	ไม่สามารถเข้าใจ อย่างเหมาะสม ค่าเดือนสี่ข้อ 3.64 ค่าเดือนร่วม 3.27

จากตารางที่ 82 ข้อมูลปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนในอำเภอเมืองสมุทรปราการ จำแนก ตามอายุ ดังนี้

**ผู้ที่มีอายุน้อยกว่า 20 ปี** ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านสถานที่เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากที่สุดในเรื่องมีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่สอง ปัจจัยด้านราคาให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน ลำดับที่สาม ปัจจัยด้านบุคลากร โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อในระดับมากในเรื่องพนักงานมีความตั้งใจและกระตือรือร้นในการให้บริการ และ ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะกายภาพให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมาก ในเรื่องความสะอาด/ความสวยงามภายในอพาร์ทเม้นท์ ลำดับที่สี่ ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากในเรื่องไม่มีค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากในเรื่องห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ลำดับสุดท้าย ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อในระดับมากในเรื่องสามารถแก้ไขสาธารณูปโภคได้ทันที

**ผู้ที่มีอายุ 20 – 30 ปี** ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านราคาเป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน ลำดับที่สอง ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากที่สุดในเรื่องห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม และ ปัจจัยด้านสถานที่ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากที่สุดในเรื่องมีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่สาม ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากที่สุดในเรื่อง ไม่มีค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่สี่ ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากที่สุดในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภคที่ถูกต้อง ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะกายภาพ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากในเรื่อง ความสะอาด/ความสวยงามภายในอพาร์ทเม้นท์ ลำดับสุดท้าย ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากในเรื่องพนักงานมีความตั้งใจและกระตือรือร้นในการให้บริการ ลำดับสุดท้าย

**ผู้ที่มีอายุ 31 – 40 ปี** ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านราคาเป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน ลำดับที่สอง ปัจจัยด้านสถานที่ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากที่สุดในเรื่องมีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่สาม ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากที่สุดในเรื่องสามารถแก้ไขสาธารณูปโภคได้ทันที ลำดับที่สี่ ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากที่สุดในเรื่องห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะกายภาพ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อในระดับมากที่สุดในเรื่องความสะอาด/ความสวยงาม ภายในอพาร์ทเม้นท์ ลำดับที่หก ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อระดับมากในเรื่องพนักงานบริการด้วยความ

สุภาพ ยิ้มแย้ม แจ่มใส ลำดับสุดท้าย ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัจจัยอื่น  
ระดับมากในเรื่อง ไม่มีค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า

**ผู้ที่มีอายุ** หากว่า มากกว่า 40 ปี ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก โดยให้  
ความสำคัญของปัจจัยอื่นระดับมากที่สุด ในเรื่องห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการ โจรกรรม ลำดับที่สอง  
ปัจจัยด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัจจัยอื่นระดับมากในเรื่องมีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับ  
ที่สาม ปัจจัยด้านราคา ให้ความสำคัญของปัจจัยอื่นระดับมากในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน และ ปัจจัย  
ด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัจจัยอื่นระดับมากในเรื่องในช่วงส่งเสริมการขาย มี  
ส่วนลดค่าเช่า ลำดับที่สี่ ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัจจัยอื่นระดับมากใน  
เรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภคที่ถูกต้อง ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยอื่นใน  
ระดับปานกลาง ในเรื่องพนักงานบริการด้วยความสุภาพยิ้มแย้มแจ่มใส ลำดับสุดท้าย ปัจจัยด้านการ  
สร้างและนำเสนอถึงความสามารถ ให้ความสำคัญของปัจจัยอื่นระดับมากในเรื่องมีสถานที่ทึ่งเบज์ด  
ไว้ให้อย่างเหมาะสม

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

ตารางที่ 83 แสดงปัจจัยของผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญต่อการตัดสินใจเข้าพาร์ทเม้นท์แบบเดือนก่อนมาและต่อมา

154

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าพาร์ทเม้นท์แบบเดือนก่อนมา						
ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเข้าพาร์ทเม้นท์แบบเดือนก่อนมา	ด้านราคา	ด้านสถานที่	ด้านการเงินเดือน	ด้านบุคลากร	ด้านกระบวนการ	ด้านการสร้างเมือง
ระดับการศึกษา ประถมศึกษา/ มัธยมศึกษา	ห้องพักมีอุปกรณ์ 齐齊的家具	อัตราค่าเช่าต่อเดือน	มีความปลอดภัย	ไม่มีค่าบริการอื่นๆ ไม่เคยเกิดอัคคีภัย	พนักงานมีความซื่อใจ แลกรับตัวเช่าชั่วโมง	ตามปกติ
ระดับการศึกษา ประถมศึกษา/ มัธยมศึกษา	ห้องพักมีอุปกรณ์ 齐齐的家具	การเดินทาง	การเดินทาง	ไม่มีค่าบริการ	ไม่ต้องรับภาระค่าเช่าชั่วโมง	ความต่ออด/ ความต่างๆ
ระดับการศึกษา ประถมศึกษา/ มัธยมศึกษา	ห้องพักมีอุปกรณ์ 齐齐的家具	ค่าเดือน 3.93	ค่าเดือน 4.20	ค่าเดือน 3.46	ค่าเดือน 3.95 ค่าเดือน 4.00	ค่าเดือน 3.67 ค่าเดือน 4.00
ระดับการศึกษา ประถมศึกษา/ มัธยมศึกษา	ห้องพักมีอุปกรณ์ 齐齐的家具	ค่าเดือน 3.49	ค่าน้ำเสียรวม 3.61	ค่าเดือน 3.51	ค่าเดือน 3.33 ค่าเดือน 3.13	ค่าเดือน 3.13 ค่าเดือน 3.56
ระดับการศึกษา ประถมศึกษา/ มัธยมศึกษา	ห้องพักมีอุปกรณ์ 齐齐的家具	อัตราค่าเช่าต่อเดือน	มีความปลอดภัย	ไม่มีค่าบริการอื่นๆ ไม่เคยเกิดอัคคีภัย	พนักงานมีความซื่อใจ แลกรับตัวเช่าชั่วโมง	ตามปกติ
ระดับการศึกษา ประถมศึกษา/ มัธยมศึกษา	ห้องพักมีอุปกรณ์ 齐齐的家具	การเดินทาง	การเดินทาง	ไม่มีค่าบริการ	ค่าสาธารณูปโภคที่ น้ำ	ความต่ออด/ ความต่างๆ
ระดับการศึกษา ประถมศึกษา/ มัธยมศึกษา	ห้องพักมีอุปกรณ์ 齐齐的家具	ค่าเดือน 4.45	ค่าเดือน 4.55	ค่าเดือน 3.98	ค่าเดือน 4.25 ค่าเดือน 3.82	ค่าเดือน 4.23 ค่าเดือน 4.01
ระดับการศึกษา ประถมศึกษา/ มัธยมศึกษา	ห้องพักมีอุปกรณ์ 齐齐的家具	ค่าเดือน 4.02	ค่าน้ำเสียรวม 4.13	ค่าเดือน 3.81	ค่าเดือน 3.72	ค่าเดือน 3.64

ตารางที่ 83 (ต่อ) แสดงปัจจัยเบื้องต้นบนแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกต่อการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์แบบเดียวกันตามระดับ  
การศึกษา

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์แบบเดียวกัน  
ให้ความสำคัญลำดับแรกต่อการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์แบบเดียวกันตามระดับ

ปัจจัยสำคัญหลัก	ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์แบบเดียวกัน					
	ด้านผลิตภัณฑ์	ด้านราคา	ด้านสถานที่	ด้านการส่งเสริม	ด้านบุคลากร	ด้านกระบวนการ
			การตลาด	ให้บริการ	น้ำหนักผลักดัน	ภัยภาพ
ระดับการศึกษา ปริญญาตรี	ห้องพักมีอุปกรณ์ ครบถ้วนมาก โดยรวม	อัตราค่าเช่าต่ำ <sup>a</sup> เดือน	มีความปลอดภัย <sup>a</sup> การเดินทาง	ไม่มีค่าบริการรื้อถอน <sup>a</sup> เมื่อย้ายลักษณะบัญชีฯ	พัฒนานบริการด้วย <sup>a</sup> ความตกร้าฟ <sup>a</sup> ข้อมูลนักลงทุนฯ	สามารถตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์ <sup>a</sup> ได้ง่าย <sup>a</sup> โดยไม่ต้องทราบมาก <sup>a</sup>
ระดับการศึกษา ปริญญาตรี สูงกว่าปริญญาตรี	ห้องพักมีอุปกรณ์ ครบถ้วนมาก โดยรวม	ค่าเฉลี่ยร่วม 4.45	ค่าเฉลี่ยร่วม 4.70	ค่าเฉลี่ยร่วม 3.97	ค่าเฉลี่ยร่วม 3.54	ค่าเฉลี่ยร่วม 3.78
ระดับการศึกษา ปริญญาตรี	ห้องพักมีอุปกรณ์ ครบถ้วนมาก โดยรวม	ค่าเฉลี่ยร่วม 4.12	ค่าเฉลี่ยร่วม 4.26	ค่าเฉลี่ยร่วม 4.20	ค่าเฉลี่ยร่วม 3.58	ค่าเฉลี่ยร่วม 3.71
ระดับการศึกษา ปริญญาตรี	ห้องพักมีอุปกรณ์ ครบถ้วนมาก โดยรวม	ค่าเฉลี่ยร่วม 4.25	ค่าเฉลี่ยร่วม 4.10	ค่าเฉลี่ยร่วม 3.58	ค่าเฉลี่ยร่วม 3.58	ค่าเฉลี่ยร่วม 3.29

จากตารางที่ 83 ข้อมูลปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนใน  
อำเภอเมืองสมุทรปราการ จำแนก ตามอายุ ดังนี้

**ผู้ที่มีระดับการศึกษา ประถมศึกษา/มัธยมศึกษา** ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านสถานที่ เป็น  
ลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องมีความปลอดภัยในการเดินทาง  
ลำดับที่สอง ปัจจัยด้านราคา ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน ลำดับ  
ที่สาม ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่อง พนักงานมีความตั้งใจและ  
กระตือรือร้นในการให้บริการ และ ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะกายภาพ ให้ความสำคัญ  
ของปัจจัยย่อยในระดับมากในเรื่อง ความสะอาด/ความสวยงามภายในอพาร์ทเม้นท์ ลำดับที่สี่ ปัจจัย  
ด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่อง ไม่มีค่าบริการอื่น ๆ เมื่อ  
ยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่อง  
ห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ลำดับสุดท้าย ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญ  
ของปัจจัยย่อยในระดับมากในเรื่องสามารถแก้ไขสาธารณูปโภคได้ทันที

**ผู้ที่มีระดับการศึกษา ปวช./ปวส./อนุปริญญา** ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านราคาเป็นลำดับ  
แรก โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน ลำดับที่สอง ปัจจัย  
ด้านผลิตภัณฑ์ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการ  
โจรกรรม และ ปัจจัยด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่อง มีความปลอดภัย  
ในการเดินทาง ลำดับที่สาม ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมาก  
ที่สุด ในเรื่อง ไม่มีค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่สี่ ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้  
ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภคที่ถูกต้อง ลำดับที่ห้า ปัจจัย  
ด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะกายภาพ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยในระดับมากในเรื่องความ  
สะอาด/ความสวยงามภายในอพาร์ทเม้นท์ ลำดับสุดท้าย ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัย  
ย่อยในระดับมาก ในเรื่อง พนักงานมีความตั้งใจและกระตือรือร้นในการให้บริการ

**ผู้ที่มีระดับการศึกษา ปริญญาตรี** ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านราคาเป็นลำดับแรก โดยให้  
ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน ลำดับที่สอง ปัจจัยด้านสถานที่  
ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยในระดับมากที่สุด ในเรื่องมีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่สาม  
ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยในระดับมากที่สุด ในเรื่องสามารถแก้ไข  
สาธารณูปโภคได้ทันที ลำดับที่สี่ ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยในระดับมากที่สุด  
ในเรื่องห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะ  
กายภาพ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องความสะอาด/ความสวยงามภายใน  
อพาร์ทเม้นท์ ลำดับที่หก ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยในระดับมากในเรื่องพนักงาน

บริการด้วยความสุภาพ ยิ่มเยี้ยม แจ่มใส ลำดับสุดท้าย ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัจจัยอย่างมากในเรื่อง ไม่มีค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญา

ผู้ที่มีระดับการศึกษา สูงกว่าปริญญาตรี ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัจจัยอย่างมากที่สุดในเรื่องห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการ ใจกรรม ลำดับที่สอง ปัจจัยด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัจจัยอย่างมากในเรื่องมีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่สาม ปัจจัยด้านราคา ให้ความสำคัญของปัจจัยอย่างมากในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน และ ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัจจัยอย่างมากในเรื่องในช่วงส่งเสริมการขายมีส่วนลดค่าเช่า ลำดับที่สี่ ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัจจัยอย่างมากในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภคที่ถูกต้อง ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภายนอก ให้ความสำคัญของปัจจัยอย่างมากในเรื่องมีสถานที่ทึ่งขยะจัดไว้ให้อย่างเหมาะสม ลำดับสุดท้าย ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยอย่างมากในเรื่องพนักงานบริการด้วยความสุภาพยิ่มเยี้ยม แจ่มใส

จิรศิริมนหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

ตารางที่ 84 แสดงงบประมาณเบ็ดเตล็ดของภาระเดือนสำหรับห้องน้ำและห้องน้ำที่ต้องการติดตั้งในใหม่สำหรับห้องน้ำที่ต้องติดตั้งใหม่

เดือน

158

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์แบบรูปแบบเดือน						
ปัจจัยส่วนบุคคล	ด้านผลิตภัณฑ์	ด้านราคา	ด้านสถานที่	ด้านการส่องสว่าง	ด้านภูมิศาสตร์	ด้านการเงินและการใช้ชีวิต
รายได้ไม่นัก 10,000 บาท	ห้องพักมีอุปกรณ์ ป้องกันการ โจรกรรม	อัตราค่าเช่าต่อ เดือน	มีความปลอดภัยใน ในการเดินทาง	ในช่วงตั้งแต่รัตน์กาการาย นี่ส่วนลดค่าเช่า	พัฒนาตามมีความต้อง การต้องรื้อซ่อมในการ ให้บริการ	มีสถานที่ที่อยู่ใกล้ๆ ให้อบกังหงานและ ภัยภาพ
รายได้ 10,001 – 15,000 บาท	ห้องพักมีอุปกรณ์ ป้องกันการ โจรกรรม	ค่าเฉลี่ย 4.17	ค่าเฉลี่ย 4.35	ค่าเฉลี่ยรวม 3.38	ค่าเฉลี่ยรวม 4.29	ค่าเฉลี่ย 3.64
รายได้ 15,001 – 20,000 บาท	ห้องพักมีอุปกรณ์ ป้องกันการ โจรกรรม	ค่าเฉลี่ย 3.74	ค่าเฉลี่ยรวม 4.00	มีความปลอดภัยใน ในการเดินทาง	พัฒนาตามมีความต้อง การต้องรื้อซ่อมในการ ให้บริการ	มีสถานที่ที่อยู่ใกล้ๆ ให้อบกังหงานและ ภัยภาพ
รายได้	ห้องพักมีอุปกรณ์ ป้องกันการ โจรกรรม	ค่าเฉลี่ย 4.37	ค่าเฉลี่ย 4.59	ค่าเฉลี่ยรวม 3.79	ค่าเฉลี่ยรวม 4.25	ค่าเฉลี่ย 3.82
รายได้	ห้องพักมีอุปกรณ์ ป้องกันการ โจรกรรม	ค่าเฉลี่ย 3.87	ค่าเฉลี่ยรวม 4.03	ห้องพักมีอุปกรณ์ ป้องกันการ โจรกรรม	พัฒนาตามมีความต้อง การต้องรื้อซ่อมในการ ให้บริการ	ค่าเฉลี่ย 4.21
รายได้ 15,001 – 20,000 บาท	ห้องพักมีอุปกรณ์ ป้องกันการ โจรกรรม	ค่าเฉลี่ย 4.73	ค่าเฉลี่ย 4.53	ห้องพักมีอุปกรณ์ ป้องกันการ โจรกรรม	พัฒนาตามมีความต้อง การต้องรื้อซ่อมในการ ให้บริการ	ค่าเฉลี่ย 3.90
		ค่าเฉลี่ยรวม 4.02	ค่าเฉลี่ยรวม 4.13	ห้องพักมีอุปกรณ์ ป้องกันการ โจรกรรม	ค่าเฉลี่ยรวม 3.64	ค่าเฉลี่ยรวม 4.03
						ค่าเฉลี่ยรวม 3.91

ตารางที่ 84 (ต่อ) แสดงปัจจัยของพัฒนาคุณภาพแบบประเมินในการติดตามประเมินสำหรับห้องเรียนที่มีผู้สอน

ต่อเดือน

ปัจจัยส่วนบุคคล	ปัจจัยที่มีผลต่อการติดตามในเชิงพัฒนาคุณภาพรายเดือน					
	ด้านผลิตภัณฑ์	ด้านราก	ด้านสถานที่	ด้านการส่งเสริม	ด้านบุคลากร	ด้านกระบวนการ
	ให้บริการ	ให้บริการ	ให้บริการ	ให้บริการ	ให้บริการ	ให้บริการ
รายได้ 20,001 – 25,000 บาท	การดำเนินงานภาคภูมิคุณภาพที่มีค่าเฉลี่ย 4.24 ค่าเฉลี่ยรวม 4.00	อัตราค่าใช้จ่ายเดือนที่มีค่าเฉลี่ย 4.54 ค่าเฉลี่ยรวม 4.00	พื้นที่ใช้จ่ายเดือนที่มีค่าเฉลี่ย 4.69 ค่าเฉลี่ยรวม 4.25	ไม่มีค่าบริการอื่นๆ บุคลากรเดือนที่มีค่าเฉลี่ย 4.08 ค่าเฉลี่ยรวม 3.73	พนักงานบริการด้วยความสุภาพ บุคลากรเดือนที่มีค่าเฉลี่ย 4.15 ค่าเฉลี่ยรวม 3.84	สถานการณ์ทางภูมิภาคที่ดีทันที ค่าเฉลี่ย 4.54 ค่าเฉลี่ยรวม 3.97
รายได้ 25,001 – 30,000 บาท	ความต้องการของพัฒนาคุณภาพที่มีค่าเฉลี่ย 4.63 ค่าเฉลี่ยรวม 3.96	อัตราค่าใช้จ่ายเดือนที่มีค่าเฉลี่ย 4.50 ค่าเฉลี่ยรวม 4.08	พื้นที่ใช้จ่ายเดือนที่มีค่าเฉลี่ย 4.75 ค่าเฉลี่ยรวม 4.25	ไม่ส่วนลดค่าใช้จ่ายเดือนที่มีค่าเฉลี่ย 4.30 ค่าเฉลี่ยรวม 3.65	พนักงานให้ข้อมูลเพิ่มเติมกิจกรรมฯ ค่าเฉลี่ย 4.00 ค่าเฉลี่ยรวม 3.58	การติดต่องานภูมิภาคที่ดี ค่าเฉลี่ย 4.50 ค่าเฉลี่ยรวม 3.97
รายได้ สูงกว่า 30,000 บาท	การดำเนินงานภาคภูมิคุณภาพที่มีค่าเฉลี่ย 4.45 ค่าเฉลี่ยรวม 4.02	อัตราค่าใช้จ่ายเดือนที่มีค่าเฉลี่ย 4.43 ค่าเฉลี่ยรวม 4.10	มีความปลอดภัยใน การเดินทาง ค่าเฉลี่ย 4.18 ค่าเฉลี่ยรวม 4.18	ไม่ส่วนลดค่าใช้จ่ายเดือนที่มีค่าเฉลี่ย 4.09 ค่าเฉลี่ยรวม 3.43	พนักงานบริการด้วยความสุภาพ บุคลากรเดือนที่มีค่าเฉลี่ย 4.36 ค่าเฉลี่ยรวม 4.00	สถานการณ์ภูมิภาคที่ดีทันที ค่าเฉลี่ย 4.45 ค่าเฉลี่ยรวม 3.85

จากตารางที่ 84 ข้อมูลปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนในอำเภอเมืองสมุทรปราการ จำแนก รายได้เฉลี่ยต่อเดือน ดังนี้

**ผู้ที่มีรายได้ไม่เกิน 10,000 บาท** ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านราคาเป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน ลำดับที่สอง ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องในช่วงส่งเสริมการขายมี ส่วนลดค่าเช่า ลำดับที่สาม ปัจจัยด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องมีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่สี่ ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่อง ห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่องมีการรับฟังข้อร้องเรียนและข้อเสนอแนะ ลำดับที่หก ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่อง พนักงานมีความตั้งใจระตือรือร้นในการให้บริการ ลำดับสุดท้าย ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะกายภาพ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับปานกลาง ในเรื่องมีสถานที่ทิ้งขยะจัดไว้ให้อย่างเหมาะสม

**ผู้ที่มีรายได้ 10,001 – 15,000 บาท** ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านราคาเป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน ลำดับที่สอง ปัจจัยด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องมีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่สาม ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ลำดับที่สี่ ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องในช่วงส่งเสริมการขายมี ส่วนลดค่าเช่า ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องสามารถแก้ไขปัญหาด้านสาธารณูปโภคได้ทันที ลำดับที่หก ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะกายภาพ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่องมีสถานที่ทิ้งขยะจัดไว้ให้อย่างเหมาะสม ลำดับสุดท้าย ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่อง พนักงานมีความตั้งใจระตือรือร้นในการให้บริการ

**ผู้ที่มีรายได้ 15,001 – 20,000 บาท** ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านสถานที่เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องที่ตั้ง ใกล้สถานที่ทำงาน/สถานศึกษา ลำดับที่สอง ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องน้ำสามารถเข้าจากห้องพักได้ ลำดับที่สาม ปัจจัยด้านราคา ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน ลำดับที่สี่ ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่อง การคิดค่าสาธารณูปโภคที่ถูกต้อง ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะกายภาพ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องความสะอาด/ความสวยงามภายในอพาร์ทเม้นท์ ลำดับที่หก ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่องไม่มีค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับสุดท้าย ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่อง พนักงานมีความตั้งใจระตือรือร้นในการให้บริการ

**ผู้ที่มีรายได้ 20,001 – 25,000 บาท** ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องการค่าใช้เสียทางศพในห้องพัก ลำดับที่สอง ปัจจัยด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่อง ที่ตั้งใกล้สถานที่ทำงาน/สถานศึกษา ลำดับที่สาม ปัจจัยด้านราคา ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่อง สามารถแก้ไขสาธารณูปโภคได้ทันที และ ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภายนอก ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องความสะอาด/ความสวยงามภายในห้องพัก สำหรับห้องน้ำ ที่ต้องสะอาดและสวยงาม ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่องพนักงานบริการด้วยความสุภาพ อิ่มเอม แจ่มใส ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่องไม่มีค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญา

**ผู้ที่มีรายได้ 25,001 – 30,000 บาท** ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านสถานที่เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องที่ตั้ง ใกล้สถานที่ทำงาน/สถานศึกษา ลำดับที่สอง ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องความสะอาดของห้องพัก ลำดับที่สาม ปัจจัยด้านราคา ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน และ ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภคที่ถูกต้อง ลำดับที่สี่ ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องในช่วงส่งเสริมการขายมีส่วนลดค่าเช่า ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภายนอก ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่องความสะอาด/ความสวยงามภายในห้องพัก สำหรับห้องน้ำ ที่ต้องสะอาดและสวยงาม ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่องมีพนักงานให้ข้อมูลเกี่ยวกับการเข้าพัก ลำดับสุดท้าย

**ผู้ที่มีรายได้สูงกว่า 30,000 บาท** ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องการค่าใช้เสียทางศพและปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องสามารถแก้ไขปัญหาด้านสาธารณูปโภคได้ทันที ลำดับที่สอง ปัจจัยด้านราคา ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือน ลำดับที่สาม ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องพนักงานบริการด้วยความสุภาพอิ่มเอม แจ่มใส ลำดับที่สี่ ปัจจัยด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่องมีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่ห้า ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภายนอก ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่องความสะอาด/ความสวยงามภายในห้องพัก สำหรับห้องน้ำ ที่ต้องสะอาดและสวยงาม ปัจจัยด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัจจัยย่อยระดับมากในเรื่องในช่วงส่งเสริมการขายมีส่วนลดค่าเช่า

ส่วนที่ 4 ปัญหาที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์ในประเทศไทยเดือน จันทร์กุมภาพันธ์ ค่ายไทยได้ผลลัพธ์ดังนี้

ตารางที่ 85 เมตรชั้นปั๊บห่างจากสถานที่ซื้อขายมากที่สุดในการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์ตามที่ต้องการ

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์โดยรวมรายเดือน						
ปัจจัยที่มุ่งมาด	ด้านผู้ตัดสินใจ	ด้านราคา	ด้านสถานที่	ด้านการเงิน/เงินเดือน	ด้านบุคลากร	ด้านกระบวนการจราจร
เพศชาย	ห้องพักไม่มี อุปกรณ์ซึ่งอยู่ในบ้าน โรงเรียน	บัตรค่าเช่าต่อ เดือนเพียง	ทัชช์บอร์ด คอมพิวเตอร์	ที่ดินของ ค่าบริการรับ เงื่อนไขเดือน ต่อเดือน	นิยมการซื้อ ตากาฟ เมื่อยกเลิกสัญญา	พัฒนางานบริการไม่ ถูกต้อง ทางด้านสาธารณูปโภค
เพศหญิง	ค่าเฉลี่ย 4.00 ค่าเฉลี่ย 4.37 ค่าเฉลี่ย 4.25 ค่าเฉลี่ยรวม 4.00	บัตรค่าเช่าต่อ เดือนเพียง	ทัชช์บอร์ด คอมพิวเตอร์	ค่าเดือนสิบ กุมภาพันธ์ 4.10 ค่าเฉลี่ย 4.18 ค่าเฉลี่ยรวม 3.81	ค่าเดือนสิบ กุมภาพันธ์ 4.25 ค่าเฉลี่ย 3.79 ค่าเฉลี่ยรวม 3.57	ค่าเดือนสิบ กุมภาพันธ์ 3.79 ค่าเฉลี่ยรวม 3.63 ค่าเฉลี่ยรวม 3.83
เพศหญิง	ห้องพักไม่มี อุปกรณ์ซึ่งอยู่ในบ้าน โรงเรียน	บัตรค่าเช่าต่อ เดือนเพียง	ไม่มีความปลอดภัย ในการเดินทาง	นิยมการซื้อ ค่าบริการรับ เงื่อนไขเดือน ต่อเดือน	พัฒนาไม่ถูกต้อง การให้บริการ	นิยมสถานที่จอดรถ ให้อยู่ห่างจากบ้าน เพื่อความปลอดภัย
	ค่าเฉลี่ย 4.75 ค่าเฉลี่ยรวม 4.28	บัตรค่าเช่าต่อ เดือนเพียง	ทัชช์บอร์ด คอมพิวเตอร์	ค่าจอดสิบ กุมภาพันธ์ 4.67 ค่าเฉลี่ยรวม 4.17	ค่าจอดสิบ กุมภาพันธ์ 4.35 ค่าเฉลี่ยรวม 3.56	ค่าจอดสิบ กุมภาพันธ์ 4.14 ค่าเฉลี่ยรวม 3.98 ค่าเฉลี่ยรวม 4.00
						ค่าเฉลี่ยรวม 3.82 ค่าเฉลี่ยรวม 3.82

จากตารางที่ 85 ข้อมูลปัญหาที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนใน  
อำเภอเมืองสมุทรปราการ จำแนก ตามเพศ ดังนี้

**เพศชาย** ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของ  
ปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องพักไม่มีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ลำดับที่สอง ปัญหาด้าน  
ราคา ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือนแพง และ ปัญหาด้านการ  
ส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญระดับของปัญหาย่อยมากที่สุดในเรื่อง มีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อ  
ยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่สาม ปัญหาด้านสถานที่ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องที่ต้องขอ  
งอพาร์ทเม้นท์อยู่ไกลจากสถานที่ทำงาน/สถานศึกษา ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ ให้  
ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องสามารถแก้ไขปัญหาทางด้านสาธารณูปโภคล่าช้า  
ลำดับสุดท้าย ปัญหาด้านบุคลากร ให้ความสำคัญระดับของปัญหาย่อยมากในเรื่องพนักงานบริการไม่  
สุภาพ และ ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภายนอก ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมาก  
ในเรื่อง สถานที่ภายในอพาร์ทเม้นท์ไม่สะอาด/ไม่สวยงาม

**เพศหญิง** ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของ  
ปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องพักไม่มีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ลำดับที่สอง ปัญหาด้าน  
สถานที่ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องไม่มีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับ  
ที่สาม ปัญหาด้านราคา ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือนแพง  
ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องมีการ  
คิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่ห้า ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญ  
ของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภคที่ผิดพลาด ลำดับที่หก ปัญหาด้านการ  
สร้างและนำเสนอลักษณะภายนอก ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องสถานที่ภายในอพาร์  
ทเม้นท์ไม่สะอาด/ไม่สวยงาม ลำดับสุดท้าย ปัญหาด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับ  
มากในเรื่องพนักงานไม่สนใจในการให้บริการ

ตารางที่ 86 แสดงปัจจัยที่ผู้ต้องบ่นชอบในหัวความสำเร็จลักษณะแบบสอบถามให้กับพาร์ทเนอร์เบรย์ด่อน จ้านนตามอาชญากรรม

ปัจจัยส่วนบุคคล	ปัญหาที่มีผลต่อการตัดสินใจเชื่อพาร์ทเนอร์แบบร่วมheldon					
	ดำเนินผลิตภัณฑ์	ดำเนินราชา	ดำเนินสถานที่	ดำเนินการส่งเสริม การตลาด	ดำเนินบุคลากร	ดำเนินกระบวนการ ให้บริการ
อายุน้อยกว่า 20 ปี	ห้องน้ำอยู่นอก ห้องพัก	อัตราค่าเช่าต่ำ <sup>เดือนเพียง</sup>	สถานที่จอดรถไม่มี เมื่อยากเดินถึงบัญญาช่า	ผู้การคิดค่าบริการร่วม ๆ ค่าจอดลิขสิทธิ์ 4.00	พนักงานบริการไม่มี ทางด้านสาธารณูปโภค <sup>ต่ำ</sup> ค่าจอดลิขสิทธิ์ 4.33	การแก้ไขปัญหา <sup>ไม่มีส่วนลด/ไม่สามารถ ค่าจอดลิขสิทธิ์ 3.67</sup> ค่าจอดลิขสิทธิ์ 3.33
ค่าเฉลี่ยรวม 3.91	ค่าเฉลี่ยรวม 3.54	ค่าเฉลี่ยรวม 3.78	ค่าเฉลี่ยรวม 4.00	ค่าเฉลี่ยรวม 3.11	ค่าเฉลี่ยรวม 3.25	ค่าเฉลี่ยรวม 3.39
อายุ 20 - 30 ปี	ห้องพักมีขนาดเล็ก	อัตราค่าเช่าต่ำ <sup>เดือนเพียง</sup>	ห้องพักอยู่ อยู่ริมน้ำที่ดี สะดวกในการ/ สถานศึกษา	ผู้การคิดค่าบริการร่วม ๆ ค่าจอดลิขสิทธิ์ 4.35	พนักงานบริการไม่มี ทางด้านสาธารณูปโภค <sup>ต่ำ</sup> ค่าจอดลิขสิทธิ์ 4.00	การทำงานที่ง่าย <sup>ไม่มีส่วนลด/ไม่สามารถ ค่าจอดลิขสิทธิ์ 4.30</sup> ค่าจอดลิขสิทธิ์ 4.18
ค่าเฉลี่ยรวม 4.15	ค่าเฉลี่ยรวม 4.36	ค่าเฉลี่ยรวม 4.01	ค่าเฉลี่ยรวม 3.48	ค่าเฉลี่ยรวม 3.86	ค่าเฉลี่ยรวม 3.96	ค่าเฉลี่ยรวม 3.63

ตารางที่ 86 (ต่อ) แสดงปัญหาเบื้องต้นแบบสอบถามให้ความสำคัญถึงการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์อยเดือน จำานวนอยู่

ปัญหาที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์ด้วย											
ปัจจัยส่วนบุคคล	ดำเนินการกิจกรรม	ดำเนินงานที่	ดำเนินการส่งเสริม	ดำเนินมาตรการ	ดำเนินกระบวนการ	ดำเนินการสร้างและนำเสนอด้วยตนเอง					
อายุ 31 – 40 ปี	ห้องน้ำอยู่นอกห้องพัก	ต้องชำระค่าเช่า ล่วงหน้ามากกว่า 2 เดือน	ไม่มีความปลอดภัย ในการเดินทาง	มีการคิดค่าบริการอื่นๆ แม้อยากเลิกตัญญาเช่า	พนักงาน “ไม่สนใจ” การให้บริการ	การคิดค่า ผิดพลาด	สถานที่ภายใน อยู่ห่างจาก สถานที่ทำงาน	สถานที่ภายใน อยู่ห่างจาก สถานที่ทำงาน	การคิดค่า ผิดพลาด	สถานที่ภายใน อยู่ห่างจาก สถานที่ทำงาน	การคิดค่า ผิดพลาด
มากกว่า 40 ปี	ห้องพักไม่สะอาด ค่าเดือน 4.47	ค่าเดือน 4.59	ไม่มีความปลอดภัย ในการเดินทาง	มีการคิดค่าบริการอื่นๆ แม้อยากเลิกตัญญาเช่า	ค่าเดือน 4.43 ค่าเดือนรวม 4.09	ค่าเดือน 4.53 ค่าเดือนรวม 3.47	ค่าเดือน 4.43 ค่าเดือนรวม 4.20	ค่าเดือน 4.57 ค่าเดือนรวม 4.10	ค่าเดือน 4.27 ค่าเดือนรวม 3.76	ค่าเดือน 4.27 ค่าเดือนรวม 3.86	ค่าเดือน 4.21 ค่าเดือนรวม 3.55

จากตารางที่ 86 ข้อมูลปัญหาที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนใน  
อำเภอเมืองสมุทรปราการ จำแนก ตามอายุ ดังนี้

**ผู้ที่มีอายุน้อยกว่า 20 ปี** ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก โดยให้  
ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องน้ำอยู่นอกห้องพัก ลำดับที่สอง ปัญหาด้านการ  
ส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องมีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อ  
ยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่สาม ปัญหาด้านราคา ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องอัตราค่า<sup>เช่าต่อเดือน</sup>แพง และ ปัญหาด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องสถานที่จอด  
รถไม่เพียงพอ ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากใน  
เรื่องการแก้ไขปัญหาทางด้านสาธารณูปโภคล่าช้า และ ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะ  
กายภาพให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องสถานที่ทึ่งขยะ ไม่เหมาะสม ลำดับสุดท้าย  
ปัญหาด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับปานกลางในเรื่องพนักงานบริการไม่สุภาพ

**ผู้ที่มีอายุ 20 – 30 ปี** ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก โดยให้  
ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องพักมีขนาดเล็ก ลำดับที่สอง ปัญหาด้านราคา ให้  
ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือนแพง ลำดับที่สาม ปัญหาด้าน<sup>สถานที่</sup> ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องที่ตั้งของอพาร์ทเม้นท์อยู่ไกลจากสถานที่<sup>ทำงาน/สถานศึกษา</sup> ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับ  
มากที่สุดในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภคพิเศษ ลำดับที่ห้า ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะ  
กายภาพ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องสถานที่ทึ่งขยะ ไม่เหมาะสม ลำดับที่หก ปัญหา  
ด้านการส่งเสริมการตลาดให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องมีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อ  
ยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับสุดท้าย ปัญหาด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่อง  
พนักงานบริการไม่สุภาพ

**ผู้ที่มีอายุ 31 – 40 ปี** ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านราคาเป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญ  
ของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องต้องชำระค่าเช่าล่วงหน้ามากกว่า 2 เดือน ลำดับที่สอง ปัญหาด้าน<sup>กระบวนการให้บริการ</sup> ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภค<sup>พิเศษ</sup> ลำดับที่สาม ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัญหายอยปัญหาระดับมาก  
ที่สุดในเรื่องมีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านสถานที่ ให้ความสำคัญ  
ของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องไม่มีความปลอดภัยในการเดินทาง และ ปัญหาด้านผลิตภัณฑ์ ให้  
ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องน้ำอยู่นอกห้องพัก ลำดับที่ห้า ปัญหาด้านบุคลากร  
ให้ความสำคัญของปัญหายอยปัญหาระดับมากที่สุดในเรื่องพนักงานไม่สนใจในการให้บริการ ลำดับ

**สุดท้าย ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภัยภูมิ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องสถานที่ภายในอพาร์ทเม้นท์ไม่สะอาด/ไม่สวยงาม**

**ผู้ที่มีอายุมากกว่า 40ปี ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องห้องพักไม่สะอาด ลำดับที่สอง ปัญหาด้านราคา ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องอัตราค่าไฟแพง ลำดับที่สาม ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องมีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภัยภูมิ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องสถานที่ภายในอพาร์ทเม้นท์ไม่สะอาด/ไม่สวยงาม ลำดับที่ห้า ปัญหาด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่อง ไม่มีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่หก ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภค พิเศษ ลำดับสุดท้ายปัญหาด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับปานกลาง ในเรื่อง พนักงานบริการไม่สุภาพ**

ตารางที่ 87 และแบบที่ 7 ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญต่อบรรยากาศในการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน จำแนกตามระดับการศึกษา

168

ปัญหาที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน						
ปัจจัยแวดล้อม	ดำเนินการกับบ้านที่	ดำเนินราก	ดำเนินสถานที่	ดำเนินการลงเริ่ม	ดำเนินบุคลากร	ดำเนินกระบวนการ
	ให้บริการ	ภายนอก	การตลาด	ให้บริการ	ให้บริการ	ดำเนินการสร้างและ นำเสนองานหลักของ ค่ายภาพ
ระดับการศึกษา/ ประณีตศึกษา/ นักศึกษา	ห้องน้ำอยู่นอก ห้องพัก	อัตราค่าเช่าต่อ เดือนแพง	ไม่มีความปลอดภัย ในกรุงเทพฯ	มีการจัดทำบริการอื่นๆ เมื่อยกเลิกตั้งญี่นาชา	พนักงานบริการไม่ ดูดี	การแก้ไขข้อบกพร่อง ทางด้านสาธารณูปโภค ต้องติดต่อเจ้า
ระดับการศึกษา/ ประณีตศึกษา/ นักศึกษา	ค่าเฉลี่ย 4.50 ค่าเฉลี่ยรวม 4.01	ค่าเฉลี่ย 4.09 ค่าเฉลี่ยรวม 3.77	ไม่มีความปลอดภัย ในกรุงเทพฯ	ค่าเฉลี่ย 4.05 ค่าเฉลี่ยรวม 3.76	ค่าเฉลี่ย 3.47 ค่าเฉลี่ยรวม 3.32	ค่าเฉลี่ย 3.81 ค่าเฉลี่ยรวม 3.63
ระดับการศึกษา/ ประษฐ/ บุตรรุ่นทู	ห้องพักมีแอร์ ป้องกันการ โจรกรรม	อัตราค่าเช่าต่อ เดือนแพง	ไม่มีความปลอดภัย ในกรุงเทพฯ	มีการจัดทำบริการอื่นๆ เมื่อยกเลิกตั้งญี่นาชา	หนังงานไม่สนใจ การให้บริการ	การบริการ สาธารณูปโภค <sup>*</sup> ผิดพลาด
	ค่าเฉลี่ย 4.70 ค่าเฉลี่ยรวม 4.12	ค่าเฉลี่ย 4.70 ค่าเฉลี่ยรวม 4.51	ค่าเฉลี่ย 4.45 ค่าเฉลี่ยรวม 3.92	ค่าเฉลี่ย 4.50 ค่าเฉลี่ยรวม 3.55	ค่าเฉลี่ย 4.25 ค่าเฉลี่ยรวม 4.10	ค่าเฉลี่ย 4.60 ค่าเฉลี่ยรวม 3.95
						ค่าเฉลี่ย 4.05 ค่าเฉลี่ยรวม 3.63

ตารางที่ 87 (ต่อ) และปัญหาเบื้องต้นที่ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญถัดไปต่อพาร์ทเม้นท์บ้านเดือน จำแนกตามระดับการศึกษา

169

ปัญหานี้มีผลต่อการตัดสินใจใช้อาหารทั่วไปในหน่วยเดือน						
ปัจจัยแวดล้อม	ดำเนินผลภัยแล้ว	ดำเนินรำ	ดำเนินสถานที่	ดำเนินการสังเสริม	ดำเนินคุณภาพ	ดำเนินกระบวนการ
				การตลาด	ให้บริการ	ดำเนินการสร้างและนำเสนอด้วยตนเอง
ระดับการศึกษา ปริญญาตรี	ห้องน้ำอยู่นอก ห้องพัก	อัตราค่าเช่าต่อ เดือนแพง	ไม่มีความปลอดภัย ในการเดินทาง	มีภาระค่าบริการอื่นๆ เมื่อยกเลิกตั๋วโดยสาร	พนักงานไม่สนับสนุน การให้บริการ	สถานที่ภายใน มหาวิทยาลัย
ระดับการศึกษา ปริญญาตรี	ค่าเฉลี่ย 4.67	ค่าเฉลี่ย 4.64	ค่าเฉลี่ย 4.42	ค่าเฉลี่ย 4.25	ค่าเฉลี่ย 4.08	ผิดพลาด ไม่สามารถที่จะเข้ามา
ระดับการศึกษา สูงกว่าปริญญาตรี	ค่าเฉลี่ยรวม 4.15	ค่าเฉลี่ยรวม 4.47	ค่าเฉลี่ยรวม 4.10	ค่าเฉลี่ยรวม 3.44	ค่าเฉลี่ยรวม 3.91	ค่าเฉลี่ย 3.95 ค่าเฉลี่ย 4.33
ระดับการศึกษา ปริญญาตรี	ห้องพักไม่มีอุปกรณ์ ป้องกันการ จราจรรุนแรง	อัตราค่าเช่าต่อ เดือนแพง	ไม่มีความปลอดภัย ในการเดินทาง	มีภาระค่าบริการอื่นๆ เมื่อยกเลิกตั๋วโดยสาร	พนักงานไม่สนับสนุน การให้บริการ	สถานที่ภายใน มหาวิทยาลัย
	ค่าเฉลี่ย 4.89	ค่าเฉลี่ย 4.67	ค่าเฉลี่ย 4.60	ค่าเฉลี่ย 4.33	ค่าเฉลี่ย 4.50	ค่าเฉลี่ย 3.75
	ค่าเฉลี่ยรวม 4.32	ค่าเฉลี่ยรวม 4.37	ค่าเฉลี่ยรวม 4.10	ค่าเฉลี่ยรวม 3.57	ค่าเฉลี่ยรวม 4.13	ค่าเฉลี่ยรวม 4.03
						ค่าเฉลี่ยรวม 3.30

จากตารางที่ 87 ข้อมูลปัญหาที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนใน  
อำเภอเมืองสมุทรปราการ จำแนก ตามอายุ ดังนี้

**ผู้ที่มีระดับการศึกษา ประถมศึกษา/มัธยมศึกษา** ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านผลิตภัณฑ์  
เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องน้ำอยู่นอกห้องพัก ลำดับที่  
สอง ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องมีการคิด  
ค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่สาม ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภายนอก ให้  
ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องสถานที่ทึ่งจะไม่เหมาะสม ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านราคา ให้  
ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องไม่มีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่หก ปัญหา  
ด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่อง การแก้ไขปัญหาทางด้าน<sup>ศ</sup>  
สาธารณูปโภคล่าช้า ลำดับสุดท้าย ปัญหาด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่อง  
พนักงานบริการ ไม่สุภาพ

**ผู้ที่มีระดับการศึกษา ปวช./ปวส./อนุปริญญา** ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านราคาเป็น<sup>ศ</sup>  
ลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือนแพง และ<sup>ศ</sup>  
ปัญหาด้านผลิตภัณฑ์ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องพักไม่มีอุปกรณ์ป้องกัน<sup>ศ</sup>  
การโจรกรรม ลำดับที่สอง ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมาก  
ที่สุดในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภคผิดพลาด ลำดับที่สาม ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาด ให้  
ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องมีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่<sup>ศ</sup>  
สี่ ปัญหาด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่อง ไม่มีความปลอดภัยในการ  
เดินทาง ลำดับที่ห้า ปัญหาด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องพนักงาน  
ไม่สนใจในการให้บริการ ลำดับสุดท้าย ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภายนอก ให้  
ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องสถานที่ทึ่งจะไม่เหมาะสม

**ผู้ที่มีระดับการศึกษา ปริญญาตรี** ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก  
โดยให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องน้ำอยู่นอกห้องพัก ลำดับที่สอง ปัญหา  
ด้านราคา ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือนแพง ลำดับที่สาม  
ปัญหาด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องไม่มีความปลอดภัยในการ  
เดินทาง ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดใน  
เรื่อง การคิดค่าสาธารณูปโภคผิดพลาด ลำดับที่ห้า ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญ  
ของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่อง มีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่หก ปัญหา  
ด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมาก ในเรื่องพนักงานไม่สนใจในการให้บริการ

ลำดับสุดท้าย ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอถกษณะภาษาภาพ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องสถานที่ภายในพาร์ทเมนท์ไม่สะอาด/ไม่สวยงาม

ผู้ที่มีระดับการศึกษาสูงกว่าปริญญาตรี ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องห้องพัก ไม่มีอุปกรณ์ป้องกันการจักรกรรม ลำดับที่สอง ปัญหาด้านราคา ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือนแพง และ ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องการแก้ไขปัญหาทางด้านสาธารณูปโภคล่าช้า ลำดับที่สาม ปัญหาด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องไม่มีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องพนักงานไม่สนใจในการให้บริการ ลำดับที่ห้า ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุด ในเรื่องมีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับสุดท้าย ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอถกษณะภาษาภาพ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องสถานที่ทั้งหมด ไม่เหมาะสม

ตารางที่ 88 แสดงงบประมาณรายจ่ายต่อห้องเรียนตามให้ความสำคัญล้ำด้วยแบบสอบถามในเกณฑ์การตัดสินใจเจ้าของทรัพย์เดิม สำหรับงานรำข้าวเดิม ต่อเดือน

ปัจจัยที่มีผลต่อกิจกรรมทางศาสนา						
ปัจจัยทางจิตวิญญาณ	ต้นทุนราคากิจกรรม	ต้นทุนคนต่อครัวเรือน	ต้นทุนคนต่อครัวเรือน	ต้นทุนบริการ	ต้นทุนรวมกิจกรรม	ต้นทุนการสร้างและหน้าที่ภาระทางภาษี
รายได้ไม่มีกิน 10,000 บาท	ห้องพักมีขนาดเล็ก อัตราค่าเช่าต่อเดือนเพียง ค่าเดือนละ 4.59	ไม่มีความปลอดภัย ในการเดินทาง ค่ารถตุ๊กๆ 4.20	ไม่สามารถเข้าร่วมกิจกรรม เมื่อยาติดตัวอยู่บ้าน ค่าเดือนละ 4.33	พนักงานบริการ ไม่สูง ค่ารถตุ๊กๆ 4.10	การเดินทางไปทางด้าน สาธารณะโดยต้องใช้เวลา ค่ารถตุ๊กๆ 3.33	สถานที่ท่องเที่ยวทางด้าน สาธารณะโดยต้องใช้เวลา ค่ารถตุ๊กๆ 3.74
รายได้ 10,001 – 15,000 บาท	ห้องพักมีขนาดเล็ก อัตราค่าเช่าต่อเดือนเพียง ค่าเดือนละ 4.85	ไม่มีความปลอดภัย ในการเดินทาง ค่าเดือนละ 4.22	ไม่สามารถเข้าร่วมกิจกรรม เมื่อยาติดตัวอยู่บ้าน ค่ารถตุ๊กๆ 3.81	พนักงานบริการ ไม่สูง ค่ารถตุ๊กๆ 4.25	การเดินทางไปทางด้าน สาธารณะโดยต้องใช้เวลา ค่ารถตุ๊กๆ 3.78	สถานที่ท่องเที่ยวทางด้าน สาธารณะโดยต้องใช้เวลา ค่ารถตุ๊กๆ 4.13
รายได้ 15,001 – 20,000 บาท	ห้องพักไม่มี อุปกรณ์ป้องกันภัย จีรกรรม ค่าเดือนละ 4.59	การเดินทางไม่มี สะดวก ค่าเดือนละ 4.50	ไม่สามารถเข้าร่วมกิจกรรม เมื่อยาติดตัวอยู่บ้าน ค่ารถตุ๊กๆ 4.76	พนักงานไม่สนใจ เมื่อยาติดตัวอยู่บ้าน ค่ารถตุ๊กๆ 4.46	การเดินทางไปทางด้าน สาธารณะโดยต้องใช้เวลา ค่ารถตุ๊กๆ 4.34	สถานที่ท่องเที่ยวทางด้าน สาธารณะโดยต้องใช้เวลา ค่ารถตุ๊กๆ 4.72
			ค่าเดือนละ 4.31	ค่าเดือนละ 3.60	ค่าเดือนละ 4.29	ค่าเดือนละ 4.11
			ค่าเดือนละ 4.05			ค่าเดือนละ 3.75

ตารางที่ 88 (ต่อ) และปัญหาเบื้องต้นของระบบตามให้ความสำคัญด้านการตัดสินใจเชิงพาร์ทเนอร์แบบรายเดือน จำแนกตามรายได้ เนื่องจากอุตสาหกรรม

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเชิงพาร์ทเนอร์แบบรายเดือน		ตัวแปรที่มีผลต่อการตัดสินใจเชิงพาร์ทเนอร์แบบรายเดือน							
ปัจจัยที่ควบคุม	ตัวแปรพัฒนา	ตัวแปรราคา	ตัวแปรขนาด	ตัวแปรการตั้งงบประมาณ	ตัวแปรคลัง庫	ตัวแปรงบงาน	ตัวแปรริบาร์	ตัวแปรการสร้างผล	นำเสนองานใหม่
รายได้ 20,001 – 25,000 บาท	ห้องพักไม่มีระบบทาด ค่าเฉลี่ย 4.85 ค่า秏เสี่ยรวม 4.29	อัตราค่าไฟเบอร์ ค่าเฉลี่ย 4.62 ค่า秏เสี่ยรวม 4.37	การรับน้ำตามบิล ตัวเลข 4.46 ค่า秏เสี่ยรวม 4.29	นิยาริตติ่งบริการ เมื่อยาติดตั้งญาติ ค่าเฉลี่ย 4.54 ค่า秏เสี่ยรวม 3.36	พนักงานบริการ ไม่สูง ค่าเฉลี่ย 4.15 ค่า秏เสี่ยรวม 3.97	การคิด ค่าสาธารณูปโภค ผิดพลาด ค่าเฉลี่ย 4.18	การคิด ค่าสาธารณูปโภค <sup>1</sup> ผิดพลาด ค่าเฉลี่ยรวม 3.89	ติดต่อ ผู้รับเหมือนที่ ไม่ต้อง ค่า秏เสี่ยรวม 3.82	ติดต่อ ผู้รับเหมือนที่ ไม่ต้อง <sup>1</sup> ค่า秏เสี่ยรวม 3.82
รายได้ 25,001 – 30,000 บาท	ห้องพักไม่มีรูป ถูกกลอกน้ำการ ใช้กรรรม ค่าเฉลี่ย 4.67 ค่า秏เสี่ยรวม 4.21	ค่าไฟฟ้า ตัววันค่าทางต่อ เดือนเพียงพอ ค่าเฉลี่ย 4.75 ค่า秏เสี่ยรวม 4.41	สถานที่จอดรถไม่ เพียงพอ ค่าเฉลี่ย 4.50 ค่า秏เสี่ยรวม 3.50	นิยาริตติ่งบริการ เมื่อยาติดตั้งญาติ ค่าเฉลี่ย 4.50 ค่า秏เสี่ยรวม 3.83	พนักงานไม่สนใจ การให้บริการ ค่าเฉลี่ย 4.00 ค่า秏เสี่ยรวม 3.79	การคิด ค่าสาธารณูปโภค <sup>1</sup> ผิดพลาด ค่าเฉลี่ย 4.25 ค่า秏เสี่ยรวม 3.93	การคิด ค่าสาธารณูปโภค <sup>1</sup> ผิดพลาด ค่าเฉลี่ย 4.25 ค่า秏เสี่ยรวม 3.79	ติดต่อ ผู้รับเหมือนที่ ไม่ต้อง <sup>1</sup> ค่า秏เสี่ยรวม 3.93	ติดต่อ ผู้รับเหมือนที่ ไม่ต้อง <sup>1</sup> ค่า秏เสี่ยรวม 3.93
รายได้ 30,000 บาท	ห้องพักไม่มีระบบทาด ค่าเฉลี่ย 4.91 ค่า秏เสี่ยรวม 4.31	ต้องทำระวาง ประถมทรัพย์สิน เสียหายมาก ค่าเฉลี่ย 4.91 ค่า秏เสี่ยรวม 4.44	สถานที่จอดรถไม่ เพียงพอ ค่าเฉลี่ย 4.45 ค่า秏เสี่ยรวม 3.91	นิยาริตติ่งบริการ เมื่อยาติดตั้งญาติ ค่าเฉลี่ย 4.31 ค่า秏เสี่ยรวม 3.50	พนักงานไม่สนใจ การให้บริการ ค่าเฉลี่ย 4.73 ค่า秏เสี่ยรวม 4.09	การคิด ค่าสาธารณูปโภค <sup>1</sup> ผิดพลาด ค่าเฉลี่ย 4.64 ค่า秏เสี่ยรวม 4.14	การคิด ค่าสาธารณูปโภค <sup>1</sup> ผิดพลาด ค่าเฉลี่ย 4.42 ค่า秏เสี่ยรวม 3.73	ติดต่อ ผู้รับเหมือนที่ ไม่ต้อง <sup>1</sup> ค่า秏เสี่ยรวม 3.73	ติดต่อ ผู้รับเหมือนที่ ไม่ต้อง <sup>1</sup> ค่า秏เสี่ยรวม 3.73

จากตารางที่ 88 ข้อมูลปัญหาที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนในอำเภอเมืองสมุทรปราการ จำแนก ตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน ดังนี้

**ผู้ที่มีรายได้ไม่เกิน 10,000 บาท** ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องพักมีขนาดเล็ก ลำดับที่สอง ปัญหาด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องไม่มีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่สาม ปัญหาด้านราคา ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือนแพง ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องมีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่ห้า ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภายนอก ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องสถานที่ทึ่งขยะ ไม่เหมาะสม ลำดับที่หก ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องการแก้ไขปัญหาด้านสาธารณูปโภคล่าช้า ลำดับสุดท้าย ปัญหาด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับปานกลางในเรื่องพนักงานบริการไม่สุภาพ

**ผู้ที่มีรายได้ 10,001 – 15,000 บาท** ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องน้ำอยู่นอกห้องพัก ลำดับที่สอง ปัญหาด้านราคา ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือนแพง ลำดับที่สาม ปัญหาด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องไม่มีความปลอดภัยในการเดินทาง ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องมีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า และ ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภายนอก ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องสถานที่ทึ่งขยะ ไม่เหมาะสม ลำดับที่ห้า ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องการแก้ไขปัญหาด้านสาธารณูปโภคล่าช้า ลำดับสุดท้าย ปัญหาด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่อง พนักงานบริการไม่สุภาพ

**ผู้ที่มีรายได้ 15,000 – 20,000 บาท** ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านสถานที่เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องการคมนาคม ไม่สะดวก ลำดับที่สอง ปัญหาด้านราคา ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าเช่าต่อเดือนแพง และ ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภค ผลิตภัณฑ์ ลำดับที่สาม ปัญหาด้านผลิตภัณฑ์ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่อง ห้องพักไม่มีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องมีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ลำดับที่ห้า ปัญหาด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่อง พนักงานไม่สนใจในการให้บริการ

ลำดับสุดท้าย ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภัยภาพ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องสถานที่ภายในอพาร์ทเม้นท์ไม่สะอาด/ไม่สวยงาม

**ผู้ที่มีรายได้ 20,001 – 25,000 บาท** ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องพักไม่สะอาด ลำดับที่สอง ปัญหาด้านราคา ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องอัตราค่าไฟแพง ลำดับที่สาม ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องมีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า และ ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภัยภาพ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องสถานที่ภายในอพาร์ทเม้นท์ไม่สะอาด/ไม่สวยงาม ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านสถานที่ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องการคมนาคมไม่สะดวก ลำดับที่ห้า ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภคผิดพลาด ลำดับสุดท้าย ปัญหาด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมาก ในเรื่องพนักงานบริการไม่สุภาพ

**ผู้ที่มีรายได้ 25,001 – 30,000 บาท** ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านราคาเป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องค่าใช้จ่ายส่วนกลางต่อเดือนแพง ลำดับที่สอง ปัญหาด้านผลิตภัณฑ์ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องพักไม่มีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ลำดับที่สาม ปัญหาด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องสถานที่จอดรถไม่เพียงพอ ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาด ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องมีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า และ ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภัยภาพ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องสถานที่ภายในอพาร์ทเม้นท์ไม่สะอาด/ไม่สวยงาม ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภคผิดพลาด ลำดับสุดท้าย ปัญหาด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากในเรื่องพนักงานไม่สนใจในการให้บริการ

**ผู้ที่มีรายได้ สูงกว่า 30,000 บาท** ให้ความสำคัญต่อปัญหาด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก โดยให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องห้องพักไม่สะอาด และ ปัญหาด้านราคา ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องต้องชำระค่าประกันทรัพย์สินเสียหายมาก ลำดับที่สอง ปัญหาด้านบุคลากร ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องพนักงานไม่สนใจในการให้บริการ ลำดับที่สาม ปัญหาด้านกระบวนการให้บริการ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องการคิดค่าสาธารณูปโภคผิดพลาด ลำดับที่สี่ ปัญหาด้านสถานที่ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องสถานที่ที่จอดรถไม่เพียงพอ ลำดับที่ห้า ปัญหาด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภัยภาพ ให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องสถานที่ทึ่งยะไม่เหมาะสม ลำดับสุดท้าย

ปัญหาด้านการส่งเสริมการตลาดให้ความสำคัญของปัญหาย่อยระดับมากที่สุดในเรื่องมีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า

### อภิปรายผลการศึกษา

จากการศึกษาเรื่องปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่า อพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนซึ่งตั้งอยู่ในอำเภอเมืองสมุทรปราการ สามารถนำประเด็นสำคัญที่พบมาอภิปรายผลการศึกษา ดังต่อไปนี้

จากการศึกษาพบว่าผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญต่อปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจ เช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนซึ่งตั้งอยู่ในอำเภอเมืองสมุทรปราการ โดยรวมและรายด้านอยู่ในระดับมาก โดยให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านราคามากที่สุด ไม่สอดคล้องกับ นภูนาถ วัตสุ (2550) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกเช่าหอพักของนักศึกษามหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ศูนย์รังสิต พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านทำเลที่ตั้งเป็นลำดับแรกที่สุด และไม่สอดคล้องกับ สิทธิพงษ์ ไวยวงศ์ (2551) ได้ศึกษาปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีผลต่อการเลือกเช่าห้องชุดของนักศึกษาระดับปริญญาตรี มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านบุคลากรผู้ให้บริการและไม่สอดคล้องกับ วรรพันธ์ โพธิ์ทิรัณ (2551) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจของนักท่องเที่ยวชาวไทยในการเลือกเช่าอพาร์ทเม้นท์ ในตำบลสุเทพ อำเภอเมืองเชียงใหม่ พบว่า กลุ่มตัวอย่างให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์เป็นลำดับแรก

จากการศึกษาความสำคัญของปัญหาที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน ซึ่งตั้งอยู่ในอำเภอเมืองสมุทรปราการ สามารถสรุปปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการและปัจจัยอื่นๆ ที่เปรียบเทียบกับวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง ได้ดังตารางต่อไปนี้

ตารางที่ 89 แสดงรายที่แบบจำลองที่ผู้ศึกษาแบบทั่วไปใช้ต่อการทดสอบว่าการตลาดบริการที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อภาระเมืองรายเดือนซึ่งอยู่ในกลไกเมืองทั่วไป สำหรับรายเดือน

จากตารางที่ 89 สามารถอภิปรายผลการศึกษา ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการ กับ วรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง ดังนี้

### **ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์**

ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ไม่สอดคล้องกับ นภูนาถ วัตติสุ (2550) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกเช่าหอพักของนักศึกษา มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ สุนีย์รังสิต พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องด้านความปลอดภัย ไม่สอดคล้องกับสิทธิพงษ์ ไวยวงศ์ (2551) ได้ศึกษา ปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการที่มีผลต่อการเลือกเช่าห้องชุดของนักศึกษาระดับปริญญาตรี มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่อง มีเฟอร์นิเจอร์ที่จำเป็นให้บริการ เช่น เตียง ตู้เสื้อผ้า โต๊ะ เก้าอี้ มีลิฟท์ให้บริการ และ ไม่สอดคล้องกับการศึกษาของ วรรพันธ์ โพธิ์หรรษ (2551) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจของนักท่องเที่ยวชาวไทยในการเลือกเช่าอพาร์ทเม้นท์ ในตำบลลสุเทพ อำเภอเมืองเชียงใหม่ พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องความสะอาดของห้องพัก

### **ปัจจัยด้านราคา**

ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องขัตตราค่าเช่าต่อเดือน สอดคล้องกับ นภูนาถ วัตติสุ (2550) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกเช่าหอพักของนักศึกษา มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ สุนีย์รังสิต พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องราคาค่าเช่าห้องพัก สอดคล้องกับการศึกษาของ สิทธิพงษ์ ไวยวงศ์ (2551) ได้ศึกษาปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการที่มีผลต่อการเลือกเช่าห้องชุดของนักศึกษาระดับปริญญาตรี มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่อง อัตราค่าเช่ารายเดือน และ สอดคล้องกับ การศึกษาของ วรรพันธ์ โพธิ์หรรษ (2551) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจของนักท่องเที่ยวชาวไทยในการเลือกเช่าอพาร์ทเม้นท์ ในตำบลลสุเทพ อำเภอเมืองเชียงใหม่ พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องอัตราค่าห้องพัก

### **ปัจจัยด้านสถานที่**

ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องมีความปลอดภัยในการเดินทาง ไม่สอดคล้องกับ นภูนาถ วัตติสุ (2550) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกเช่าหอพักของนักศึกษา มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ สุนีย์รังสิต พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องใกล้มหาวิทยาลัย ไม่สอดคล้องกับ สิทธิพงษ์ ไวยวงศ์ (2551) ได้ศึกษาปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการที่มีผลต่อการเลือกเช่าห้องชุดของนักศึกษาระดับปริญญาตรี มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องใกล้สถานบันการศึกษา และ ไม่สอดคล้องกับการศึกษา

ของ วราพันธ์ โพธิ์หรรษ (2551) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจของนักท่องเที่ยวชาวไทยในการเลือกเช่าอพาร์ทเม้นท์ ในตำบลสุเทพ อำเภอเมืองเชียงใหม่ พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องที่ตั้งสะดวกในการเดินทางมาพัก

### **ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด**

ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่อง ไม่มีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ไม่สอดคล้องกับ นภูนาถ วัตติสุ (2550) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกเช่าหอพักของนักศึกษา มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ศูนย์รังสิต พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องการจัดรายการพิเศษ ไม่สอดคล้องกับ สิทธิพงษ์ ไวยวงศ์ (2551) ได้ศึกษาปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการที่มีผลต่อการเลือกเช่าห้องชุดของนักศึกษาระดับปริญญาตรี มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องคำนออกล่าวจากคนรู้จัก และ ไม่สอดคล้องกับการศึกษาของ วราพันธ์ โพธิ์หรรษ (2551) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจของนักท่องเที่ยวชาวไทยในการเลือกเช่าอพาร์ทเม้นท์ ในตำบลสุเทพ อำเภอเมืองเชียงใหม่ พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องมีการทำบัตรสมาชิกเพื่อใช้เป็นส่วนลดพิเศษ

### **ปัจจัยด้านบุคลากร**

ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องพนักงานมีความตั้งใจและกระตือรือร้นในการให้บริการ ไม่สอดคล้องกับ นภูนาถ วัตติสุ (2550) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกเช่าหอพักของนักศึกษา มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ศูนย์รังสิต พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องการบริการของเจ้าหน้าที่รักษาความปลอดภัย ไม่สอดคล้องกับ สิทธิพงษ์ ไวยวงศ์ (2551) ได้ศึกษาปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการที่มีผลต่อการเลือกเช่าห้องชุดของนักศึกษาระดับปริญญาตรี มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่อง การเอาใจใส่เรื่องความปลอดภัยของยานรักษาระบบความปลอดภัย และ สอดคล้องกับการศึกษาของ วราพันธ์ โพธิ์หรรษ (2551) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจของนักท่องเที่ยวชาวไทยในการเลือกเช่า อพาร์ทเม้นท์ ในตำบลสุเทพ อำเภอเมืองเชียงใหม่ พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องพนักงานรักษาความปลอดภัย มีกิริยา มารยาทดี มีความตั้งใจและกระตือรือร้นในการให้บริการ

### **ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ**

ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องสามารถแก้ไขปัญหาด้านสาธารณูปโภคได้ทันที สอดคล้องกับ นภูนาถ วัตติสุ (2550) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกเช่าหอพักของนักศึกษา มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ศูนย์รังสิต พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องการซ่อมบำรุงที่รวดเร็ว ไม่สอดคล้องกับ สิทธิพงษ์ ไวยวงศ์ (2551) ได้

ศึกษาปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการที่มีผลต่อการเลือกเช่าห้องชุดของนักศึกษาระดับปริญญาตรี มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องมีการดูแลอำนวยความสะดวก สะดวกในการจอดรถ และ ไม่สอดคล้องกับการศึกษาของ วรานันธ์ โพธิ์ธิรัญ (2551) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจของนักท่องเที่ยวชาวไทยในการเลือกเช่าอพาร์ทเม้นท์ ในตำบลสุเทพ อำเภอเมือง เชียงใหม่ พนบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องสะดวกรวดเร็วในการให้บริการ

### **ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอถ้อยคำทางภาษาพม**

ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องความสะอาด/ความสวยงามภายในอพาร์ทเม้นท์ สอดคล้องกับ นภูนาถ วัตติสุ (2550) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกเช่า หอพักของนักศึกษา มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ สุนีย์รังสิต พนบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องความสะอาดเป็นระเบียบของสถานที่ ไม่สอดคล้องกับ สิทธิพงษ์ ไສยวงศ์ (2551) ได้ศึกษาปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการที่มีผลต่อการเลือกเช่าห้องชุดของนักศึกษาระดับปริญญาตรี มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องสภาพแวดล้อมรอบ ๆ ที่พัก เหมาะสมกับการอยู่อาศัย และ ไม่สอดคล้องกับการศึกษาของ วรานันธ์ โพธิ์ธิรัญ (2551) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจของนักท่องเที่ยวชาวไทยในการเลือกเช่าอพาร์ทเม้นท์ ในตำบลสุเทพ อำเภอเมือง เชียงใหม่ พนบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญลำดับแรกในเรื่องความมีคุณภาพ/ปลอดภัยของห้องพัก

### ข้อค้นพบ

การศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนซึ่งตั้งอยู่ในอำเภอเมืองสมุทรปราการ มีข้อค้นพบดังนี้

ตารางที่ 90 แสดงปัจจัยอย่างที่มีผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญในระดับมากที่สุด ในการตัดสินใจ เช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน ซึ่งตั้งอยู่ในอำเภอเมืองสมุทรปราการ

ลำดับที่	ปัจจัยอย่างค่าเฉลี่ยความสำคัญในระดับมากที่สุด	ค่าเฉลี่ย
1	อัตราค่าเช่าต่อเดือน	4.49
2	มีความปลอดภัยในการเดินทาง	4.43
3	ห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม	4.35
4	ห้องน้ำสามารถเข้าจากห้องพักได้	4.27
5	ขนาดของห้องพัก	4.24
6	การคิดค่าไฟ	4.23
7	ที่ตั้งใกล้สถานที่ทำงาน / สถานศึกษา	4.22

ปัจจัยอย่างที่ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญในระดับมากที่สุด ได้แก่ อัตราค่าเช่าต่อเดือน มีค่าเฉลี่ย 4.49 มีความปลอดภัยในการเดินทาง มีค่าเฉลี่ย 4.43 ห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม มีค่าเฉลี่ย 4.35 ห้องน้ำสามารถเข้าจากห้องพักได้ มีค่าเฉลี่ย 4.27 ขนาดของห้องพัก มีค่าเฉลี่ย 4.24 การคิดค่าไฟ มีค่าเฉลี่ย 4.23 และที่ตั้งใกล้สถานที่ทำงาน/สถานศึกษา มีค่าเฉลี่ย 4.22 ตามลำดับ

**ตารางที่ 91 แสดงปัจจัยออยที่มีผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญในระดับมาก ในการตัดสินใจเช่า อพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน ซึ่งตั้งอยู่ในอำเภอเมืองสมุทรปราการ**

ลำดับที่	ปัจจัยออยค่าเฉลี่ยความสำคัญในระดับมาก	ค่าเฉลี่ย
1	การคิดค่าน้ำ	4.15
2	การถ่ายเทอากาศภายในห้องพัก	4.12
3	ไม่มีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า	4.10
4	สามารถแก้ไขปัญหาทางด้านสาธารณูปโภคได้ทันที	4.08
5	ห้องพักมีไฟฟ้าและแสงสว่างเพียงพอ	4.06
6	ในช่วงส่งเสริมการขาย มีส่วนลดค่าเช่ารายเดือน	4.05
7	การคิดค่าสาธารณูปโภคที่ลูกต้อง	4.03
8	การคมนาคมสะดวก	4.00
9	ความสะอาดของห้องพัก	3.99
10	จำนวนค่าเช่าที่ต้องจ่ายล่วงหน้า	3.96
11	มีการรับฟังข้อร้องเรียนและข้อเสนอแนะ	3.96
12	ความสะอาด / ความสวยงามภายในอพาร์ทเม้นท์	3.89
13	สถานที่สงบปราศจากสิ่งรบกวน	3.86
14	มีเครื่องปรับอากาศในห้องพัก	3.84
15	ความสะอาด / ความสวยงาม ภายนอกอพาร์ทเม้นท์	3.84
16	จำนวนค่าประกันทรัพย์สินที่เสียหาย	3.83
17	พนักงานมีความตั้งใจและกระตือรือร้นในการให้บริการ	3.77
18	มีสถานที่ท่องเที่ยวชั้นนำ เช่น แหล่งช้อปปิ้ง อาหารอร่อย ฯลฯ	3.73
19	พนักงานบริการด้วยความสุภาพ ยิ้มแย้ม แจ่มใส	3.70
20	ค่าใช้จ่ายส่วนกลางที่ผู้เช่าต้องจ่าย	3.63
21	ใกล้แหล่งชุมชนหรือสถานที่จับจ่ายซื้อของ	3.62
22	ยกเว้นการกำหนดระยะเวลาขั้นต่ำในการเช่าในบางกรณี	3.59
23	มีพนักงานให้ข้อมูลเกี่ยวกับการเข้าพัก	3.42

ปัจจัยอ่อนไหวที่ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญในระดับมาก ได้แก่ การคิดค่าน้ำ มีค่าเฉลี่ย 4.15 การถ่ายเทอากาศภายในห้องพัก มีค่าเฉลี่ย 4.12 ไม่มีการคิดค่าบริการอื่นๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า มีค่าเฉลี่ย 4.10 สามารถแก้ไขปัญหาทางด้านสาธารณูปโภคได้ทันที มีค่าเฉลี่ย 4.08 ห้องพักมีไฟฟ้าและแสงสว่างเพียงพอ มีค่าเฉลี่ย 4.06 ในช่วงส่งเสริมการขาย มีส่วนลดค่าเช่ารายเดือน มีค่าเฉลี่ย 4.05 การคิดค่าสาธารณูปโภคที่ถูกต้อง มีค่าเฉลี่ย 4.03 การคมนาคมสะดวก มีค่าเฉลี่ย 4.00 ความสะอาดของห้องพัก มีค่าเฉลี่ย 3.99 จำนวนค่าเช่าที่ต้องจ่ายล่วงหน้า มีค่าเฉลี่ย 3.96 มีการรับฟังข้อร้องเรียนและข้อเสนอแนะ มีค่าเฉลี่ย 3.96 ความสะอาด / ความสวยงามภายในพาร์ทเม้นท์ มีค่าเฉลี่ย 3.89 สถานที่สงบปราศจากสิ่งรบกวน มีค่าเฉลี่ย 3.86 มีเครื่องเรือนภายในห้องพัก มีค่าเฉลี่ย 3.84 ความสะอาด / ความสวยงาม ภายนอกพาร์ทเม้นท์ มีค่าเฉลี่ย 3.84 จำนวนค่าประกันทรัพย์สินที่เสียหาย มีค่าเฉลี่ย 3.83 พนักงานมีความตั้งใจและกระตือรือร้นในการให้บริการ มีค่าเฉลี่ย 3.77 มีสถานที่ทึ่งใจจัดไว้ให้อย่างเหมาะสม มีค่าเฉลี่ย 3.73 พนักงานบริการด้วยความสุภาพ ยิ้มเย้ม แจ่มใส มีค่าเฉลี่ย 3.70 ค่าใช้จ่ายส่วนกลางที่ผู้เช่าต้องจ่าย มีค่าเฉลี่ย 3.63 ใกล้แหล่งชุมชนหรือสถานที่จับจ่ายซื้อของ มีค่าเฉลี่ย 3.62 ยกเว้นการกำหนดระยะเวลาขั้นต่ำในการเช่าในบางกรณี มีค่าเฉลี่ย 3.59 และมีพนักงานให้ข้อมูลเกี่ยวกับการเข้าพัก มีค่าเฉลี่ย 3.42 ตามลำดับ

**ข้อค้นพบ ปัจจัยอ่อนไหวที่ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่า อพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน จำแนกตามเพศ**

เพศชายให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์อันดับแรก คือ ห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม ซึ่งแตกต่างจากเพศหญิงให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์อันดับแรก คือ ห้องน้ำสามารถเข้าจากห้องพัก ได้ แสดงให้เห็นว่าเพศหญิง ได้ให้ความสำคัญต่อความเป็นส่วนตัว ความสะดวกสบายมากกว่าเรื่องอื่น

เพศชายให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการอันดับแรก คือ สามารถแก้ไขสาธารณูปโภคได้ทันที ซึ่งแตกต่างจากเพศหญิงให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการอันดับแรก คือ การคิดค่าสาธารณูปโภคที่ถูกต้อง แสดงให้เห็นว่าเพศชายให้ความสำคัญต่อการแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นขณะพักอาศัยในขณะที่เพศหญิงให้ความสำคัญต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นในการพักอาศัยเป็นสำคัญ

**ข้อค้นพบ ปัจจัยอ่อนไหวที่ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่า อพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน จำแนกตามอายุ**

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุมากกว่า 40 ปี ได้ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดอันดับแรก คือ ในช่วงส่งเสริมการขายมีส่วนลดค่าเช่า ในขณะที่ ผู้ตอบแบบสอบถาม อายุน้อยกว่า 20 ปี, อายุ 20 – 30 ปี และ อายุ 31 – 40 ปี ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดอันดับ

แรก คือ ไม่มีค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า แสดงให้เห็นว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุมากกว่า 40 ปี ให้ความสำคัญต่อค่าใช้จ่ายที่ต้องชำระในแต่ละเดือนมากกว่า การคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า เนื่องจาก ค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า ขึ้นอยู่กับค่าใช้จ่ายที่แต่ละพาร์ทเม้นท์เรียกเก็บ เช่น ค่าทำความสะอาด ค่าเสียหายของห้องพัก เป็นต้น

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุมากกว่า 40 ปี ได้ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะกายภาพอันดับแรก คือ มีสถานที่ทิ้งขยะจัดไว้ให้อย่างเหมาะสม ในขณะที่ ผู้ตอบแบบสอบถาม อายุน้อยกว่า 20 ปี ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะกายภาพ อันดับแรก คือ ความสะอาด/ความสวยงามภายในพาร์ทเม้นท์ และ ผู้ตอบแบบสอบถามอายุ 20 – 30 ปี และ อายุ 31 – 40 ปี ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะกายภาพอันดับแรก คือ ความสะอาด/ความสวยงามภายในห้องพาร์ทเม้นท์ แสดงให้เห็นว่าผู้ตอบแบบสอบถามอายุมากกว่า 40 ปี ให้ความสำคัญต่อความสะดวกสบายในการพักอาศัยการจัดหาที่ทิ้งขยะที่เหมาะสม ขณะที่ผู้ตอบแบบสอบถามอื่น ๆ ให้ความสำคัญต่อสภาพสิ่งแวดล้อมเป็นสำคัญมากกว่า

ข้อคืนพบ ปัจจัยอย่างที่ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่า อพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือน จำแนกตามระดับการศึกษา

ผู้ตอบแบบสอบถามระดับการศึกษาสูงกว่าปริญญาตรี ได้ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดอันดับแรกคือ ในช่วงส่งเสริมการขาย มีส่วนลดค่าเช่า ในขณะที่ ผู้ตอบแบบสอบถาม ระดับการศึกษาประถมศึกษา/มัธยมศึกษา ระดับการศึกษาปวช./ปวส./อนุปริญญา และ ระดับการศึกษาปริญญาตรี ให้ความสำคัญต่อปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาดอันดับแรกคือ ไม่มีค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า และแสดงให้เห็นว่าผู้ตอบแบบสอบถามระดับการศึกษาสูงกว่าปริญญาตรีให้ความสำคัญ ต่อค่าใช้จ่ายที่ต้องชำระในแต่ละเดือนมากกว่า การคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า เป็นสำคัญ

### ข้อเสนอแนะ

การศึกษาเรื่อง ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าอพาร์ทเม้นท์แบบรายเดือนซึ่งตั้งอยู่ในอำเภอเมืองสมุทรปราการ สามารถนำข้อมูล ข้อค้นพบมาใช้เป็นประโยชน์และเสนอแนะแนวทางให้แก่ผู้ประกอบธุรกิจอพาร์ทเม้นท์ เพื่อวางแผนและปรับปรุงบริการให้ตรงความต้องการของลูกค้ากลุ่มเป้าหมาย เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพและประสิทธิผลการบริการและสร้างความพึงพอใจสูงสุดให้กับกลุ่มเป้าหมาย ในแต่ละปัจจัยดังนี้

**ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์** ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญต่อปัจจัยอย่างด้านผลิตภัณฑ์เรื่องห้องพักมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรมมากที่สุด รองลงมาคือ ห้องน้ำสามารถเข้าจากห้องพักได้ และขนาดของห้องพัก ผู้ประกอบการควรคำนึงถึงความปลอดภัยของผู้เช่า ซึ่งควรจะต้องมีอุปกรณ์ป้องกันการโจรกรรม เช่น เหล็กดัดสำหรับห้องพักชั้นล่าง ประตูอิเล็กทรอนิกส์ กล้องวงจรปิด และพนักงานรักษาความปลอดภัย เป็นต้น นอกจากนี้ผู้ประกอบการต้องให้ความสำคัญกับความเป็นส่วนตัวของผู้เช่า การที่ห้องน้ำอยู่ในห้องพักเป็นปัจจัยที่เพศหญิงให้ความสำคัญมากที่สุด ซึ่งการที่ห้องน้ำอยู่นอกห้องพักทำให้ความเป็นส่วนตัวของผู้เช่าลดลง สำหรับขนาดของห้องพักควรมีขนาดที่เหมาะสมซึ่งก็นำความสำคัญไม่ยิ่งหย่อนไปกว่าสองสามด้านแรกที่กล่าวมา

**ปัจจัยด้านราคา** ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญต่อปัจจัยอย่างด้านราคาเรื่อง อัตราค่าเช่าต่อเดือนมากที่สุด รองลงมาคือ การคิดค่าไฟ ผู้ประกอบการควรให้ความสำคัญกับการตั้งราคาตามกลุ่มลูกค้า วิเคราะห์กลุ่มลูกค้าเป้าหมายแต่ละกลุ่ม และควรทำการเปรียบเทียบราคากับคู่แข่งขันบริเวณใกล้เคียง เพื่อศึกษาความแตกต่างทางด้านราคาและกำหนดราคาให้สอดคล้องกับกลุ่มเป้าหมายและผลิตภัณฑ์ของผู้ประกอบการ

**ปัจจัยด้านสถานที่** ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญต่อปัจจัยอย่างด้านสถานที่เรื่อง มีความปลอดภัยในการเดินทางมากที่สุด รองลงมาคือ ที่ตั้งใกล้สถานที่ทำงาน/สถานศึกษา ผู้ประกอบการควรเลือกทำเลที่ตั้งให้มีความปลอดภัยในการเดินทางและอยู่ในย่านที่มีการคมนาคมสะดวก เพื่อเป็นอพาร์ทเม้นท์ที่ทางเลือกสำหรับผู้เช่าที่ไม่มียานพาหนะในการเดินทางไปกลับจากสถานที่ทำงาน/สถานศึกษา

**ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด** ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญต่อปัจจัยอย่างด้านการส่งเสริมการตลาด เมื่อจำแนกความสำคัญตามปัจจัยอย่างของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุมากกว่า 40 ปี ให้ความสำคัญต่อปัจจัยอย่างด้านการส่งเสริมการตลาดในเรื่องช่วงส่งเสริมการขายมีส่วนลดค่าเช่า ผู้ประกอบการควรคำนึงถึงการส่งเสริมการตลาดและแรงจูงใจ ให้ผู้เช่าอพาร์ทเม้นท์ไม่เปลี่ยนไปเช่าอพาร์ทเม้นท์คู่แข่งในระยะเวลาใกล้เคียง โดยจัดให้มีส่วนลดค่าเช่า เมื่อผู้เช่าต้องการชำระค่าเช่าล่วงหน้า

และ ผู้ตอบแบบสอบถามที่เหลือให้ความสำคัญในเรื่อง ไม่มีการคิดค่าบริการอื่น ๆ เมื่อยกเลิกสัญญาเช่า เช่น ค่าทำความสะอาด และ ค่าท่าสี เป็นต้น

**ปัจจัยด้านบุคลากร** ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญต่อปัจจัยอยู่ด้านบุคลากร ในเรื่อง พนักงานมีความตั้งใจและระतีต่อรับในการให้บริการ และ พนักงานบริการด้วยความสุภาพ ยิ้มเย็น แจ่มใส เพื่ออำนวยความสะดวกให้แก่ผู้เช่าอพาร์ทเม้นท์ ผู้ประกอบการควรคำนึงถึงการบริการเมื่อผู้เช่าอพาร์ทเม้นท์มีปัญหาหรือต้องการสอบถามข้อมูล ควรจัดให้มีพนักงานคอยอำนวยความสะดวกและ มีความตั้งใจในการให้บริการ โดยจัดอบรมการแก้ไขปัญหาเบื้องต้นในการแก้ไขสาธารณูปโภค เพื่อให้ สอดคล้องกับกับ ปัจจันด้านกระบวนการให้บริการ

**ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ** ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญต่อปัจจัยอยู่ด้าน กระบวนการให้บริการ ในเรื่องสามารถแก้ไขสาธารณูปโภคได้ทันทีและการคิดค่าสาธารณูปโภคที่ ถูกต้อง เมื่อผู้เช่าอพาร์ทเม้นท์มีปัญหาด้านสาธารณูปโภคการแก้ไขปัญหาจึงสำคัญมาก ผู้ประกอบการ จึงต้องจัดให้มีบุคลากรที่สามารถแก้ไขปัญหาด้านสาธารณูปโภคเบื้องต้นที่อาจจะเกิดปัญหาได้ และจัด ให้มีอุปกรณ์สำรอง เช่น หลอดไฟ ห้องน้ำ ก๊อกน้ำ เป็นต้น เพื่อให้สามารถแก้ไขปัญหาได้ทันที ค่าใช้จ่าย ของผู้เช่าอพาร์ทเม้นท์ที่เกิดขึ้นในแต่ละเดือน จัดให้มีโปรแกรมการคิดค่าเช่า ค่าน้ำ ค่าไฟ เพื่อให้มีความ ถูกต้อง

**ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะทางกายภาพ** ผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญ ต่อปัจจัยอยู่ด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะทางกายภาพ มีสถานที่ทิ้งระยะจัดไว้ให้ ความสะอาด/ ความสวยงาม ภายในอพาร์ทเม้นท์ และ ความสะอาด/ความสวยงาม ภายนอกอพาร์ทเม้นท์ อย่าง เหมาะสม ผู้ประกอบการอพาร์ทเม้นท์ควรจัดให้มีสถานที่ทิ้งระยะแก่ผู้เช่าอพาร์ทเม้นท์ จัดให้มีพนักงาน ทำความสะอาดภายในอพาร์ทเม้นท์และภายนอกอพาร์ทเม้นท์ นอกจากจะเป็นการสร้างความพึงพอใจ ให้แก่ผู้เช่าอพาร์ทเม้นท์ยังมีผลในทางที่ดีแก่ผู้ที่ต้องการเช่าอพาร์ทเม้นท์ใหม่ซึ่งเป็นการเพิ่มลูกค้าให้แก่ ผู้ประกอบการ