ชื่อเรื่องการก้นคว้าแบบอิสระ ช่องทางการจัดจำหน่ายผักปลอดสารพิษของเกษตรกร ในอำเภอสารภี จังหวัดเชียงใหม่

ผู้เขียน นางสาวรัชนีกร อุตตมา

ปริญญา บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต (การจัดการอุตสาหกรรมเกษตร)

อาจารย์ที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ

ผู้ช่วยศาสตราจารย์ คร.ศรีสุวรรณ นฤนาทวงศ์สกุล

บทคัดย่อ

การค้นคว้าแบบอิสระนี้ มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา ช่องทางการจัดจำหน่ายผักปลอดสารพิษ ของเกษตรกรในอำเภอสารภี จังหวัดเชียงใหม่ การศึกษาครั้งนี้ได้เก็บรวบรวมข้อมูลด้วย แบบสอบถามจากเกษตรกร จำนวน 150 คน และแบบสัมภาษณ์พ่อค้าคนกลาง จำนวน 2 คน ทำการ วิเคราะห์ข้อมูลโดยใช้สถิติเชิงพรรณนา โดยใช้ค่าความถี่ ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ย และค่าส่วนเบี่ยงเบน มาตรฐาน

จากการศึกษาครั้งนี้ เกษตรกรผู้ปลูกผักปลอดสารพิษในอำเภอสารภีส่วนใหญ่จำหน่ายผัก ปลอดสารพิษมาเป็นระยะเวลา 3 - 5 ปี จำหน่ายผักปลอดสารพิษ จำนวน 5 - 10 ชนิด มีรายได้ต่อ เดือนจากการจำหน่ายผักปลอดสารพิษมากกว่า 15,000 บาท เลือกใช้การจำหน่ายตรงให้กับ ผู้บริโภค คิด เป็นร้อยละ 44 ยอดขายต่อเดือน จากการจำหน่ายผักปลอดสารพิษ ไปยังผู้บริโภค โดยตรงอยู่ในช่วง 10,001 – 15,000 บาท

เกษตรกรผู้ปลูกผักปลอดสารพิษส่วนใหญ่ไม่มีแหล่งที่ตั้งจัดจำหน่าย คิดเป็นร้อยละ 70 มี ระดับของช่องทางการจัดจำหน่าย เป็นแบบเกษตรกรไปยังผู้บริโภค โดยมีการรวมกลุ่มเพื่อจำหน่าย กิดเป็นร้อยละ 63.6 การจำหน่ายส่วนใหญ่ไม่ผ่านคนกลางคิดเป็นร้อยละ 43.3 เกือบทั้งหมดไม่มีการ สั่งซื้อล่วงหน้าและ ไม่มีการทำสัญญาซื้อขาย ส่วนความคิดเห็นเกี่ยวกับราคาขายผักปลอดสารพิษ เมื่อเทียบกับผักทั่วไป มีราคาขายแพงกว่าผักทั่วไป คิดเป็นร้อยละ 80 การเปลี่ยนแปลงราคาขายผัก ปลอดสารพิษขึ้นอยู่กับฤดูกาล ส่วนเงื่อนไขการจ่ายเงินให้เกษตรกรเกือบทั้งหมดใช้การ จ่ายสด คิด เป็นร้อยละ 98.7 มีหน่วยงานของราชการที่เข้ามาให้การช่วยเหลือ คิดเป็นร้อยละ 63.3

ปัจจัยที่มีผลต่อ การเลือกช่องทางการจัดจำหน่ายของ กลุ่มเกษตรกร เรียงลำดับจากมากไป น้อย ได้แก่ ปริมาณผลผลิตผักปลอดสารพิษ ระยะทางการขนส่ง ความสะควกรวดเร็ว เงื่อนไขการ จ่ายเงิน ราคาขายของผักปลอดสารพิษในแต่ละช่องทาง ต้นทุน ที่น้อยกว่า ของช่องทางการจัด จำหน่าย กำไรที่ได้รับจากการขายผักปลอดสารพิษ ความเสี่ยงของช่องทาง ความสามารถในการ เปลี่ยนช่องทางการจัดจำหน่าย และการได้รับข้อมูลจากผู้บริโภค ตามลำดับ แนวทางการแก้ไขปัญหาของกลุ่มเกษตรกรควร เริ่มจากการรวมกลุ่มเพื่อเพิ่มปริมาณผัก ปลอดสารพิษให้มีปริมาณเพียงพอ คุ้มค่าในการขนส่ง ส่วนพ่อค้าคนกลางควรพัฒนาการบรรจุการ เก็บรักษา เพื่อรักษาผลผลิตให้นานขึ้น ส่วนหน่วยงานราชการควรขยายกลุ่มเครือข่ายเกษตรกรผู้ ปลูกผักปลอดสารพิษให้ความรู้แก่เกษตรกร และวิธีลดต้นทุนการผลิตของผลผลิต นอกจากนี้ควรมี การแบ่งแยกระดับความปลอดภัยของผักให้มีความชัดเจน ควรมีการจัดตั้งตลาดกลางและตลาดย่อย เพื่อขายผักปลอดสารพิษและที่สำคัญคือการประชาสัมพันธ์ให้ผู้บริโภคหันมาบริโภคผักปลอด

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ Copyright[©] by Chiang Mai University All rights reserved

สารพิษมากขึ้น

The MAI

ฉ

Independent Study Title Distribution Channels of Pesticide Free Vegetables of Farmers in Saraphi District, Chiang Mai Province

Author Ms. Ratchaneegorn Uttama

Degree Master of Business Administration (Agro – Industry Management)

Independent Study Advisor

Asst. Prof. Dr. Srisuwan Naruenartwongsakul

ABSTRACT

The purpose of this independent study was to investigate the distribution channels of pesticide free vegetables of farmers in Sarapee District, Chiang Mai Province. The data was collected from 150 farmers and 2 middlemen merchants through questionnaires. The descriptive statistics was applied to analyze the data based on frequency, percentage, mean, and standard deviation.

This study showed that the majority of farmers had distributed the pesticide free vegetables for 3-5 years with 5-10 kinds of the pesticide free vegetables. The average income of farmers from selling pesticide free vegetables was more than 15,000 baht per month. The direct marketing to consumers had accounted for 44 percents of the total sale volume ranging from 10,000-15,000 baht per month.

About 70 percents of farmers did not have access to distribution venue; 63.6 percents of farmers had formed groups and sold directly to consumers; 43.3 percents did not market through middlemen. Almost all farmers did not have the preorder and sale contract. About 80 percents of farmers opined that the selling price of pesticide free vegetables was higher than common vegetables. The pesticide free vegetables price might shift depending on the season. The term of payment for almost all of the farmers was cash which accounted for 98.7 percents. This was compared to 63.3 percents of farmers who had the supports from the government sector.

The majority of farmers did not use packaging to pack the pesticide free vegetables for distribution and no storage. The monthly cost of logistics was lower than 500 baht and the motorcycles were mainly used for transportation.

The factors affecting the distribution channels selection by the farmers could be ranked from high to low as the following: quantity of the pesticide free vegetables, the convenience and distance of speedy transportation, term of payment, selling cost of the pesticide free vegetables on each distribution channel, lower investment cost in comparison to other distribution channels, profits from the pesticide free vegetables selling, risk of distribution channels, ability to change the distribution channels, and information obtained from consumers, respectively.

The strategy in rectifying the problems of farmers should begin by joining as a group to increase the pesticide free vegetables so that the sufficient quantity was reached and hence become cost effective for transportation. The middlemen merchants should develop the packing and storage methods to preserve the product at a longer period. The government sector should expand the network of farmers who produced the pesticide free vegetables. These should be accompanied by providing the knowledge and cost reduction strategy of the produces. Moreover, the safety level of vegetables should be classified clearly. The central and sub-markets should be established for distributing the pesticide free vegetables. Most importantly, the advertisement to encourage consumer consumption of the pesticide free vegetables must be increased.

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ Copyright[©] by Chiang Mai University All rights reserved