



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University  
All rights reserved

แบบสอบถาม

พุทธิกรรมการใช้บริการร้านกาแฟของผู้บริโภคในอัมเบกเมืองลำปาง

คำชี้แจงแบบสอบถามนี้จัดทำขึ้นเพื่อใช้เป็นข้อมูลประกอบการค้นคว้าแบบอิสระของนักศึกษา  
ระดับปริญญาโท คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาพฤติกรรม  
การใช้บริการร้านกาแฟของผู้บริโภคในอำเภอเมืองลำปาง ทั้งนี้ข้อมูลที่ได้จะนำไปเสนอในภาพรวม  
โดยไม่ระบุว่าเป็นข้อมูลของบุคคลใด เพื่อเป็นประโยชน์แก่ผู้ที่สนใจ ผู้ศึกษาจึงขอความกรุณาท่าน  
สละเวลาตอบแบบสอบถาม และขอขอบพระคุณท่านที่กรุณาตอบแบบสอบถามมา ณ ที่นี่

โปรดทำเครื่องหมายถูก  หน้าที่ความที่เป็นคำตอบของท่าน

#### ส่วนที่ 1 : ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

1. เพศ
    1.  ชาย
    2.  หญิง
  2. อายุ
    1.  ไม่เกิน 20 ปี
    2.  21 – 30 ปี
    3.  31 – 40 ปี
    4.  41 – 50 ปี
    5.  51 – 60 ปี
    6.  มากกว่า 60 ปี
  3. ภูมิการศึกษาสูงสุด
    1.  ต่ำกว่ามัธยมศึกษา
    2.  มัธยมศึกษา หรือเทียบเท่า
    3.  อนุปริญญา หรือ ปวส.
    4.  ปริญญาตรี
    5.  ปริญญาโท
    6.  สูงกว่าปริญญาตรี
  4. อาชีพ
    1.  รับราชการ
    2.  พนักงานรัฐวิสาหกิจ
    3.  นักเรียน/นักศึกษา
    4.  ธุรกิจส่วนตัว
    5.  พนักงานบริษัท
    6.  รับจ้างทั่วไป
    7.  อื่นๆ โปรดระบุ.....

5. รายได้เฉลี่ยต่อเดือน

- |   |   |
|---|---|
| 1. <input type="checkbox"/> ไม่เกิน 5,000 บาท<br>3. <input type="checkbox"/> 10,001 – 15,000 บาท<br>5. <input type="checkbox"/> 20,001 – 25,000 บาท | 2. <input type="checkbox"/> 5,001 – 10,000 บาท<br>4. <input type="checkbox"/> 15,001 – 20,000 บาท<br>6. <input type="checkbox"/> มากกว่า 25,000 บาท |
|---|---|

**ส่วนที่ 2 : ข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมผู้บริโภค**

6. ร้านกาแฟในอำเภอเมือง ลำปาง ร้านใดที่ท่านไปใช้บริการบ่อยที่สุด

- |  |   |
|--|---|
| 1. <input type="checkbox"/> กาแฟวารี สาขาลำปาง<br>3. <input type="checkbox"/> กาแฟคอฟฟาโซลิก (ดอยช้าง)<br>5. <input type="checkbox"/> โกโก้กาแฟ<br>7. <input type="checkbox"/> กาแฟแม่อุค{o}<br>9. <input type="checkbox"/> I love Coffee<br>11. <input type="checkbox"/> โกโก้กาแฟสด<br>13. <input type="checkbox"/> Blue Cup (S&P)<br>15. <input type="checkbox"/> กลิ่นกรุ่น<br>17. <input type="checkbox"/> Take a Taste | 2. <input type="checkbox"/> คอฟฟี่บัส (Coffee Bus)<br>4. <input type="checkbox"/> คอฟฟี่ปิงค์<br>6. <input type="checkbox"/> คอฟฟี่พลัส<br>8. <input type="checkbox"/> แบนลีกแคนยอน<br>10. <input type="checkbox"/> รสนานา<br>12. <input type="checkbox"/> คอฟฟี่คุณ<br>14. <input type="checkbox"/> BB Coffee<br>16. <input type="checkbox"/> ถ้วยโปรด<br>18. <input type="checkbox"/> อื่นๆ โปรดระบุ..... |
|--|---|

7. เหตุผลที่ท่านใช้บริการร้านกาแฟดังกล่าว (เลือกตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- |  |  |
|--|--|
| 1. <input type="checkbox"/> ติดใจในรสชาติ<br>3. <input type="checkbox"/> มีส่วนลด/สะสมยอด/มีของแถม<br>5. <input type="checkbox"/> ใกล้บ้าน/ที่ทำงาน<br>7. <input type="checkbox"/> ยื่ห้องกาแฟ/ร้าน<br>9. <input type="checkbox"/> ตกแต่ง/จัดร้านสวยงาม บรรยากาศดี<br>11. <input type="checkbox"/> เวลาเปิด-ปิดสะดวก | 2. <input type="checkbox"/> ชนิดของเครื่องดื่มที่หลากหลาย<br>4. <input type="checkbox"/> ราคายहमारे स्म<br>6. <input type="checkbox"/> จอดรถสะดวก<br>8. <input type="checkbox"/> มีการให้บริการที่ดี<br>10. <input type="checkbox"/> มีบริการเสริม เช่น อินเทอร์เน็ต<br>12. <input type="checkbox"/> อื่นๆ โปรดระบุ..... |
|--|--|

8. เครื่องดื่มที่ท่านเลือกซื้อบ่อยที่สุด

- |   |   |
|---|---|
| 1. <input type="checkbox"/> เอสเพรสโซ่<br>3. <input type="checkbox"/> อเมริกาโน่<br>5. <input type="checkbox"/> มือค่า<br>7. <input type="checkbox"/> โกโก้<br>9. <input type="checkbox"/> น้ำผลไม้<br>11. <input type="checkbox"/> อื่นๆ โปรดระบุ..... | 2. <input type="checkbox"/> คาปูชิโน่<br>4. <input type="checkbox"/> ลาเต้<br>6. <input type="checkbox"/> ชา<br>8. <input type="checkbox"/> นม<br>10. <input type="checkbox"/> เครื่องดื่มผสมโซดา |
|---|---|

**9. ขนม/อาหารว่าง ที่ท่านเลือกซื้อบ່ອຍที่สุด**

- |   |   |
|---|---|
| 1. <input type="checkbox"/> เค้ก                | 2. <input type="checkbox"/> แซนวิช              |
| 3. <input type="checkbox"/> คุกเก้ <sup>๕</sup> | 4. <input type="checkbox"/> ขนมขบเคี้ยว         |
| 5. <input type="checkbox"/> ไม่ทาน              | 6. <input type="checkbox"/> อื่นๆ โปรดระบุ..... |

**10. วัตถุประสงค์ที่มาใช้บริการร้านกาแฟ (เลือกตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)**

- |   |   |
|---|---|
| 1. <input type="checkbox"/> ดื่มกาแฟ / เครื่องดื่มอื่นๆ             | 2. <input type="checkbox"/> พักผ่อนหย่อนใจ        |
| 3. <input type="checkbox"/> นัดพบประพันคุยกับเพื่อน                 | 4. <input type="checkbox"/> รอทำธุระอื่น          |
| 5. <input type="checkbox"/> เกราธุรกิจ                              | 6. <input type="checkbox"/> ใช้บริการอินเตอร์เน็ต |
| 7. <input type="checkbox"/> ส่งเสริมภาพลักษณ์ความทันสมัยให้แก่ตนเอง |   |
| 8. <input type="checkbox"/> อื่นๆ โปรดระบุ.....                     |   |

**11. ใครที่มีอิทธิพลในการตัดสินใจเลือกร้านกาแฟของท่านมากที่สุด (เลือกตอบได้เพียงข้อเดียว)**

- |  |   |
|--|---|
| 1. <input type="checkbox"/> ตนเอง          | 2. <input type="checkbox"/> เพื่อน              |
| 3. <input type="checkbox"/> แฟน            | 4. <input type="checkbox"/> สมาชิกในครอบครัว    |
| 5. <input type="checkbox"/> เพื่อนที่ทำงาน | 6. <input type="checkbox"/> อื่นๆ โปรดระบุ..... |

**12. จำนวนคนที่มาใช้บริการที่ร้านกาแฟกับท่านในแต่ละครั้ง นับรวมตัวท่านด้วย**

- |                                      |  |
|--------------------------------------|--|
| 1. <input type="checkbox"/> คนเดียว  | 2. <input type="checkbox"/> 2 คน         |
| 3. <input type="checkbox"/> 3 - 5 คน | 4. <input type="checkbox"/> มากกว่า 5 คน |

**13. ความถี่ในการใช้บริการร้านกาแฟของท่าน**

- |   |   |
|---|---|
| 1. <input type="checkbox"/> มากกว่า 4 ครั้งต่อเดือน | 2. <input type="checkbox"/> 3 - 4 ครั้งต่อเดือน |
| 3. <input type="checkbox"/> 1 - 2 ครั้งต่อเดือน     | 4. <input type="checkbox"/> นานๆ ครั้ง          |

**14. ส่วนใหญ่ท่านไปร้านกาแฟช่วงวันไหน (เลือกตอบได้เพียงข้อเดียว)**

- |   |  |
|---|--|
| 1. <input type="checkbox"/> วันจันทร์ - ศุกร์ | 2. <input type="checkbox"/> วันเสาร์ - อาทิตย์ |
| 3. <input type="checkbox"/> วันหยุดนักขัตฤกษ์ | 4. <input type="checkbox"/> ไม่แน่นอน          |

**15. ท่านนิยมมาใช้บริการร้านกาแฟในช่วงเวลาใดบ່ອຍที่สุด (เลือกตอบได้เพียงข้อเดียว)**

- |  |  |
|--|--|
| 1. <input type="checkbox"/> 06.00 - 09.00 น. | 2. <input type="checkbox"/> 09.01 - 12.00 น. |
| 3. <input type="checkbox"/> 12.01 - 15.00 น. | 4. <input type="checkbox"/> 15.01 - 18.00 น. |
| 5. <input type="checkbox"/> 18.01 - 21.00 น. | 6. <input type="checkbox"/> ไม่แน่นอน        |

**16. ลักษณะการใช้บริการร้านกาแฟ**

- |   |  |
|---|--|
| 1. <input type="checkbox"/> บริโภคที่ร้าน | 2. <input type="checkbox"/> ซื้อกลับบ้าน |
| 3. <input type="checkbox"/> ทั้ง 2 อีก    |  |

17. โดยปกติท่านเสียค่าใช้จ่ายในการใช้บริการร้านกาแฟแต่ละครั้งต่อคนกี่บาท

- ต่ำกว่า 30 บาท
- 31 - 50 บาท
- 51 - 100 บาท
- 101 - 150 บาท
- มากกว่า 150 บาท

18. ถ้าท่านต้องการใช้บริการร้านกาแฟ และต้องการหาข้อมูลร้าน ท่านจะหาจากแหล่งใดบ่อยที่สุด  
(เลือกตอบได้เพียงข้อเดียว)

- อินเทอร์เน็ต
- หนังสือพิมพ์
- วิทยุ
- แผ่นพับโฆษณา
- ป้ายโฆษณา
- ตามเพื่อน / คนรู้จัก
- ไม่มี
- อื่นๆ โปรดระบุ.....

19. ถ้าท่านต้องการใช้บริการร้านกาแฟในครั้งต่อไป ท่านจะตัดสินใจเลือกอย่างไร (เลือกตอบได้เพียงข้อเดียว)

- เลือกร้านเดิมที่เคยใช้บริการ
- เปลี่ยนร้านไปเรื่อยๆ
- ถ้ามีร้านใหม่ก็จะลองไปใช้บริการ

20. สถานที่ที่ท่านไปใช้บริการร้านกาแฟบ่อยที่สุด (เลือกตอบได้เพียงข้อเดียว)

- ร้านกาแฟแบบ Stand Alone (มีพื้นที่ร้านเป็นของตัวเอง และมีพื้นที่นั่งดื่มกาแฟ เช่น กาแฟวาร์ช)
- ร้านกาแฟที่ตั้งอยู่ในห้างสรรพสินค้า
- ร้านกาแฟที่ตั้งอยู่ในตลาด
- อื่นๆ โปรดระบุ.....

**ส่วนที่ 3: ปัจจัยส่วนประสมการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจของผู้บริโภคในการเลือกใช้บริการร้านกาแฟในอำเภอเมือง ลำปาง**

กรุณาวงกลม ○ ล้อมรอบตัวเลขเพื่อแสดงระดับความสำคัญในแต่ละปัจจัยต่อไปนี้

◆ ท่านคิดว่าปัจจัยต่อไปนี้มีผลต่อท่านในการเลือกใช้บริการร้านกาแฟในระดับใด

ปัจจัย	ระดับความสำคัญ				
	มาก ที่สุด	มาก	ปาน กลาง	น้อย	น้อย ที่สุด
<b>● ด้านผลิตภัณฑ์ (Product)</b>					
1. ความสดใหม่ของผลิตภัณฑ์ที่จำหน่ายภายในร้าน	5	4	3	2	1
2. ความสะอาดของผลิตภัณฑ์ที่จำหน่ายภายในร้าน	5	4	3	2	1
3. การมีขนม/อาหารว่างจำหน่าย	5	4	3	2	1
4. มีเครื่องดื่มน้ำอุ่นๆจากกาแฟจำหน่าย	5	4	3	2	1
5. กาแฟมีหลากหลายรสชาติให้เลือก	5	4	3	2	1
6. ความหลากหลายของขนม/อาหารว่าง	5	4	3	2	1
7. รสชาติของกาแฟและเครื่องดื่มน้ำๆ	5	4	3	2	1
8. รสชาติของขนม/อาหารว่าง	5	4	3	2	1
9. กลิ่นของกาแฟ	5	4	3	2	1
10. ภาชนะบรรจุสะอาด สวายงาน	5	4	3	2	1
11. ผลิตภัณฑ์มีหลากหลายให้เลือก	5	4	3	2	1
12. ความสำเร็จของรสชาติกาแฟและเครื่องดื่ม	5	4	3	2	1
13. ชื่อเสียงของครัวยี่ห้อของร้าน	5	4	3	2	1
14. มีกาแฟสูตรพิเศษที่แตกต่างจากร้านอื่นๆ	5	4	3	2	1
15. อื่นๆ (โปรดระบุ).....	5	4	3	2	1
<b>● ด้านราคา (Price)</b>					
1. มีป้ายบอกราคาชัดเจน (เมนู)	5	4	3	2	1
2. มีราคามาตรฐานของผลิตภัณฑ์ที่เพิ่มเติม	5	4	3	2	1
3. มีราคาให้เลือกตามภาชนะบรรจุ	5	4	3	2	1
4. ราคاهเหมะสมกับคุณภาพ	5	4	3	2	1

ปัจจัย	ระดับความสำคัญ				
	มาก ที่สุด	มาก	ปาน กลาง	น้อย	น้อย ที่สุด
● ด้านราคา (Price) (ต่อ)					
5. ราคามิ่งเพงเมื่อเปรียบเทียบกับร้านกาแฟอื่น	5	4	3	2	1
6. อื่นๆ (โปรดระบุ).....	5	4	3	2	1
● ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย (Place)					
1. ทำเลที่ตั้งของร้านอยู่ใกล้กับที่พัก หรือ ที่ทำงาน	5	4	3	2	1
2. มีบริการจัดส่งถึงที่พัก หรือ ที่ทำงาน	5	4	3	2	1
3. ที่ตั้งของร้านสะดวกต่อการเดินทาง	5	4	3	2	1
4. ที่ตั้งร้านห่างจาก	5	4	3	2	1
5. มีที่จอดรถสะดวก	5	4	3	2	1
6. เวลาเปิด – ปิดสะดวกต่อการใช้บริการ	5	4	3	2	1
7. อื่นๆ (โปรดระบุ).....	5	4	3	2	1
● ด้านการส่งเสริมการตลาด (Promotion)					
1. การโฆษณาผ่านสื่อต่างๆ เช่น หนังสือพิมพ์ วิทยุ ในปัลว อินเทอร์เน็ต	5	4	3	2	1
2. การมีการสะสมยอดเพื่อแลกรับของรางวัล	5	4	3	2	1
3. มีสิทธิพิเศษให้แก่สมาชิก เช่น ส่วนลด	5	4	3	2	1
4. การให้ส่วนลดในเทศกาล โอกาสต่างๆ	5	4	3	2	1
5. มีข้อมูลใหม่ๆ	5	4	3	2	1
6. มีผู้แนะนำให้มาใช้บริการ	5	4	3	2	1
7. มีการให้ทดลองฟรี	5	4	3	2	1
8. อื่นๆ (โปรดระบุ).....	5	4	3	2	1
● ด้านบุคลากร (People)					
1. นរายาทและมนุษยสัมพันธ์ของพนักงาน	5	4	3	2	1
2. การตอบสนองและความเต็มใจของพนักงานในการให้บริการ	5	4	3	2	1
3. มีคนชงกาแฟ (Barista) ที่มีความรู้และเชี่ยวชาญในเรื่องกาแฟเป็นอย่างดี	5	4	3	2	1

ปัจจัย	ระดับความสำคัญ				
	มาก ที่สุด	มาก	ปาน กลาง	น้อย	น้อย ที่สุด
<b>● ด้านบุคลากร (People) (ต่อ)</b>					
4. พนักงานสามารถตอบข้อซักถาม และให้ข้อมูลในสิ่งที่ต้องการทราบ	5	4	3	2	1
5. พนักงานมีความเสมอภาคในการให้บริการ	5	4	3	2	1
6. พนักงานแต่งกายเหมาะสม	5	4	3	2	1
7. อื่นๆ (โปรดระบุ).....	5	4	3	2	1
<b>● ด้านการสร้างและนำเสนอหลักฐานทางกฎหมาย (Physical Evidence &amp; Presentation)</b>					
1. ป้ายหน้าร้านสวยงาม มองเห็นได้ชัดเจน	5	4	3	2	1
2. การตกแต่งร้าน	5	4	3	2	1
3. ความสะอาดของร้าน และบริเวณร้าน	5	4	3	2	1
4. บรรยายใส่ร้านเป็นกันเอง	5	4	3	2	1
5. การจัดวางโต๊ะ เก้าอี้และอุปกรณ์เป็นระเบียบ	5	4	3	2	1
6. การมีที่นั่งสะดวกสบาย	5	4	3	2	1
7. มีหนังสือพิมพ์ นิตยสาร ไว้บริการลูกค้า	5	4	3	2	1
8. มีอินเทอร์เน็ตบริการ	5	4	3	2	1
9. มีเครื่องปรับอากาศ	5	4	3	2	1
10. ความทันสมัยของอุปกรณ์ เช่น เครื่องทำกาแฟ	5	4	3	2	1
11. ความสะอาดของห้องน้ำ	5	4	3	2	1
12. มีกลิ่นหอมของกาแฟในร้าน	5	4	3	2	1
13. การมีพื้นที่สำหรับสูบบุหรี่	5	4	3	2	1
14. อื่นๆ (โปรดระบุ).....	5	4	3	2	1
<b>● ด้านกระบวนการให้บริการ (Process)</b>					
1. ความรวดเร็วในการให้บริการและถูกต้องอย่างสม่ำเสมอ	5	4	3	2	1
2. วิธีการรับคำสั่งซื้อของลูกค้าที่สะดวก รวดเร็วและถูกต้อง ไม่ยุ่งยากซับซ้อน	5	4	3	2	1
3. ความถูกต้องในการสั่งมอบสินค้า	5	4	3	2	1
4. เวลาที่ต้องรอในการสั่งสินค้าและชำระเงิน	5	4	3	2	1
5. เวลาที่ต้องรอรับสินค้าหลังการสั่งซื้อ	5	4	3	2	1

ปัจจัย	ระดับความสำคัญ				
	มาก ที่สุด	มาก	ปาน กลาง	น้อย	น้อย ที่สุด
<b>● ด้านกระบวนการให้บริการ (Process) (ต่อ)</b>					
6. ความสะดวกและถูกต้องในการชำระเงิน	5	4	3	2	1
7. มีระบบการให้บริการที่ได้มาตรฐาน เหมือนกันทุกครั้ง	5	4	3	2	1
8. อื่นๆ (โปรดระบุ).....	5	4	3	2	1

ข้อเสนอแนะเพิ่มเติม

.....

.....

.....

.....

.....

ขอขอบคุณท่านที่กรุณาตอบแบบสอบถาม

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
 Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University  
 All rights reserved

## ประวัติผู้เขียน

**ชื่อ – สกุล**

นางสาวปิยะพร ณ พิวเหลืองสวัสดิ์

**วัน เดือน ปี เกิด**

28 พฤษภาคม 2527

**ประวัติการศึกษา**

สำเร็จการศึกษามัธยมศึกษาตอนต้น โรงเรียนบุญวานิชวิทยาลัย  
จังหวัดลำปาง ปีการศึกษา 2541

สำเร็จการศึกษามัธยมศึกษาตอนปลาย โรงเรียนบุญวานิชวิทยาลัย  
จังหวัดลำปาง ปีการศึกษา 2544

สำเร็จการศึกษาระดับปริญญาตรี บริหารธุรกิจ สาขาวิชาการตลาด  
มหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ ปีการศึกษา 2550

**ประวัติการทำงาน**

ตำแหน่งผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ บริษัทควรร่วมจำกัด  
พ.ศ. 2550 – ปัจจุบัน

**ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่**  
**Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University**  
**All rights reserved**