

บทที่ 3

ระเบียบและวิธีการศึกษา

ในการศึกษาเรื่องพุทธกรรมการเปิดรับสื่อที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อกล่องถ่ายภาพ คิจิตอลของผู้บริโภคในอำเภอเมืองเชียงใหม่ครั้งนี้ เป็นการศึกษาเชิงพรรณนา มีขั้นตอนการศึกษาที่ สำคัญเริ่มตั้งแต่ การรวบรวมข้อมูลเบื้องต้น การสร้างแบบสอบถาม การเก็บรวบรวมข้อมูล การวิเคราะห์ข้อมูลและสรุปผล และการนำเสนอรายงาน ซึ่งผู้ศึกษาได้กำหนดวิธีการศึกษา อันประกอบด้วย ขอบเขตการศึกษา ขอบเขตประชากรและกลุ่มตัวอย่าง ข้อมูลและแหล่งข้อมูล เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา การวิเคราะห์ข้อมูล สถานที่ใช้ในการดำเนินงานวิจัยและรวมรวมข้อมูล และระยะเวลาในการศึกษา โดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

ขอบเขตการศึกษา

การศึกษารั้งนี้จะทำการศึกษาพุทธกรรมการเปิดรับสื่อของผู้บริโภคในอำเภอเมือง เชียงใหม่ที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อกล่องถ่ายภาพคิจิตอล โดยศึกษาพุทธกรรมการเปิดรับสื่อของ ผู้บริโภค อันประกอบด้วย ประเภทสื่อที่เลือกเปิดรับ ความถี่ในการเปิดรับ พุทธกรรมการเปิดรับสื่อ ในแต่ละขั้นของกระบวนการตัดสินใจซื้อ และสื่อที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อกล่องถ่ายภาพคิจิตอล ของผู้บริโภค

ขอบเขตประชากรและกลุ่มตัวอย่าง

ขอบเขตประชากร

ประชากรในการศึกษารั้งนี้ คือ ผู้บริโภคที่มีที่พักอาศัยหรือทำงานอยู่ในอำเภอเมือง เชียงใหม่ ที่เคยซื้อกล่องถ่ายภาพคิจิตอลมาแล้วภายในระยะเวลาไม่เกิน 6 เดือน ก่อนการเก็บข้อมูล

กลุ่มตัวอย่างและวิธีการสุ่มตัวอย่าง

เนื่องจากไม่ทราบจำนวนผู้ซื้อกล่องถ่ายภาพคิจิตอลในอำเภอเมืองเชียงใหม่ จึงขอ พิจารณากำหนดขนาดกลุ่มตัวอย่างจากปัจจัยเชิงคุณภาพโดยใช้วิธีการใช้ข้อมูลในอดีตจากการวิจัย ก่อนหน้าที่มีปัญหาการทำวิจัยคล้ายคลึงกัน ซึ่งกรณีที่เป็นการทำวิจัยกับกลุ่มประชากรที่เป็น ผู้บริโภคในระดับห้องถูนนี้ สามารถกำหนดขนาดกลุ่มตัวอย่างขึ้นต่อตัว จำนวน 200 ตัวอย่าง (กุณฑล รัตน์รัมย์, 2549)

ดังนั้น ในการศึกษาครั้งนี้ จึงใช้วิธีการเก็บตัวอย่างทั้งหมดจำนวน 240 ตัวอย่าง ด้วย วิธีการกำหนดโควตา (Quota Sampling) โดยกระจายเก็บข้อมูลตามห้างสรรพสินค้าและศูนย์จำหน่าย สินค้า ไอที ซึ่งเป็นแหล่งจำหน่ายกล้องถ่ายภาพดิจิตอล ตลอดจนร้านอัดภาพแล็บดิจิตอลในอำเภอ เมืองเชียงใหม่ ซึ่งเป็นสถานที่ที่ผู้มีภารกิจล้องถ่ายภาพดิจิตอลจะไปใช้บริการ รวมจำนวน 6 แห่งๆละ 40 ตัวอย่าง ดังนี้

- | | |
|--|-----------------------|
| 1. ห้างสรรพสินค้าเซ็นทรัลแอร์พอร์ทพลาซา | จำนวน 40 ตัวอย่าง |
| 2. ห้างสรรพสินค้าเซ็นทรัลกาดสวนแก้ว | จำนวน 40 ตัวอย่าง |
| 3. ห้างพันธ์ทิพย์พลาซา เชียงใหม่ | จำนวน 40 ตัวอย่าง |
| 4. บริษัท เด่นชัยเทรดดิ้ง จำกัด | จำนวน 40 ตัวอย่าง |
| 5. ร้านโกดัก เอ็กซ์เพรส ดิจิตอล โซลูชั่น (Kodak Express Digital Solutions) | จำนวน 40 ตัวอย่าง |
| 6. ร้านฟูจิ เอฟดีไอ สเตชั่น (Fuji Digital Imaging Station) | จำนวน 40 ตัวอย่าง |
| | รวมจำนวน 240 ตัวอย่าง |

เหตุผลที่เลือกเก็บข้อมูลจากแหล่งคัดกรองข้างต้น เนื่องจาก

1. ห้างสรรพสินค้าเซ็นทรัลแอร์พอร์ทพลาซา และห้างสรรพสินค้าเซ็นทรัลกาดสวนแก้ว เป็นห้างสรรพสินค้าสองแห่งในจังหวัดเชียงใหม่ ซึ่งมีกลุ่มร้านค้าจำหน่ายกล้องถ่ายภาพ ดิจิตอลจำนวนมากหลายร้านค้า

2. ห้างพันธ์ทิพย์พลาซา เชียงใหม่ เป็นศูนย์จำหน่ายสินค้า ไอที ในอำเภอเมืองเชียงใหม่ ที่มีร้านค้าจำหน่ายกล้องถ่ายภาพดิจิตอลหลายร้านค้า ซึ่งแตกต่างจากศูนย์จำหน่ายสินค้า ไอที ใน อำเภอเมืองเชียงใหม่อื่นๆ ที่ไม่เน้นจำหน่ายสินค้า ไอที ประเภทกล้องถ่ายภาพดิจิตอล

3. บริษัท เเด่นชัยเทรดดิ้ง จำกัด เป็นร้านค้าขนาดใหญ่ มีประตูและช่องเสียงในจังหวัด เชียงใหม่มากว่า 10 แห่ง ซึ่งเน้นจำหน่ายสินค้าประเภทกล้องถ่ายภาพดิจิตอล โสตทัศนะและวิดีทัศน์ โดยเฉพาะ ที่มีศูนย์บริการซ่อมกล้องถ่ายภาพ บริการด้านงานปรินต์และงานกราฟฟิกต่างๆ

4. ร้านโกดัก เอ็กซ์เพรส ดิจิตอล โซลูชั่น (Kodak Express Digital Solutions) และร้าน ฟูจิ เอฟดีไอ สเตชั่น (Fuji Digital Imaging Station) เป็นร้านที่ให้บริการล้างอัดภาพของค่ายโกดัก และค่ายฟูจิ ซึ่งเดิมเป็นรูปแบบของร้านอัดภาพแล็บสี และปัจจุบันได้พัฒนามาเป็นร้านอัดภาพ แล็บดิจิตอล ซึ่งเป็นรูปแบบร้านค้าใหม่ ที่เน้นให้บริการหลากหลายลายสำหรับผู้ใช้กล้องถ่ายภาพ ดิจิตอล โดยเฉพาะ ที่มีบริการปรินต์ภาพ การถ่ายภาพแบบสตูดิโอ งานกราฟฟิก โดยเน้นการ

ให้บริการด้วยเทคโนโลยีขั้นสูงที่สามารถเชื่อมต่อกับอุปกรณ์ไร้สายในระบบดิจิตอลต่างๆ ได้ และรวมถึงการจำหน่ายกล้องถ่ายภาพเสริมต่างๆ มากมาย

เลือกกลุ่มตัวอย่างแบบตามสะดวก (Convenience) จากผู้บริโภคที่มาเลือกซื้อสินค้าหรือใช้บริการจากสถานที่ดังกล่าว และเป็นผู้ที่มีพื้นที่พักอาศัยหรือทำงานอยู่ในอำเภอเมืองเชียงใหม่ ที่เคยซื้อกล้องถ่ายภาพดิจิตอลมาแล้วภายในระยะเวลาไม่เกิน 6 เดือน ก่อนการเก็บข้อมูล

ข้อมูลและแหล่งข้อมูล

ข้อมูลและแหล่งข้อมูลที่ใช้ศึกษา ประกอบด้วย 2 ส่วน ได้แก่

1. ข้อมูลปฐมภูมิ (Primary Data) ได้จากการเก็บรวบรวมข้อมูลโดยใช้แบบสอบถาม (Questionnaire) เป็นเครื่องมือในการรวบรวมข้อมูลจากตัวอย่างจำนวน 240 ตัวอย่าง จากผู้ที่เคยซื้อกล้องถ่ายภาพดิจิตอลมาแล้วภายในระยะเวลาไม่เกิน 6 เดือน ก่อนการเก็บข้อมูล โดยกระจายเก็บข้อมูลตามห้างสรรพสินค้าและศูนย์จำหน่ายสินค้าไอที ซึ่งมีร้านค้าจำหน่ายกล้องถ่ายภาพดิจิตอล ตลอดจนร้านอัดภาพแล็บดิจิตอล ในอำเภอเมืองเชียงใหม่ ได้แก่ ห้างสรรพสินค้าเซ็นทรัลแอร์พอร์ท พลาซ่า ห้างสรรพสินค้าเซ็นทรัลภาคสวนแก้ว ห้างพันธ์ทิพย์พลาซ่าเชียงใหม่ บริษัท เด่นชัยเทรดดิ้ง จำกัด ร้านโกดัก เอ็กซ์เพรส ดิจิตอล โซลูชั่น ร้านฟูจิเฟฟฟิไอ สเตชั่น

2. ข้อมูลทุติยภูมิ (Secondary Data) โดยการค้นคว้ารวบรวมจากเอกสาร งานวิจัย หนังสือสิ่งพิมพ์ บทความ และฐานข้อมูลทางระบบอินเทอร์เน็ต

เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา

เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมข้อมูลเพื่อการศึกษาระบบที่ 1 คือ แบบสอบถาม (Questionnaire) ซึ่งผู้ศึกษาสร้างขึ้นตามวัตถุประสงค์ของการศึกษา โดยลักษณะของแบบสอบถาม แบ่งออกเป็น 3 ส่วน ดังนี้

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม โดยใช้คำนวณลักษณะปลายปิดแบบ หลายตัวเลือก ประกอบด้วย ลักษณะทางประชาราษฎร์ของกลุ่มตัวอย่าง ได้แก่ เพศ อายุ สถานภาพ ระดับการศึกษา อาชีพ รายได้เฉลี่ยต่อเดือน กล้องถ่ายภาพดิจิตอลที่ตัดสินใจซื้อ และราคารองกล้องถ่ายภาพดิจิตอลที่ตัดสินใจซื้อ

ส่วนที่ 2 พฤติกรรมการเปิดรับสื่อของผู้บริโภคในกระบวนการตัดสินใจซื้อกล้องถ่ายภาพดิจิตอล โดยใช้คำนวณลักษณะปลายปิดแบบหลายตัวเลือก ประกอบด้วย สื่อที่ผู้บริโภคเลือกเปิดรับและความต้องการในการเปิดรับสื่อ รวมทั้งพฤติกรรมการเปิดรับสื่อในกระบวนการตัดสินใจซื้อของผู้บริโภค ตั้งแต่ขั้นการเลือกซื้อ ประเมินปัญหาหรือตระหนักรถึงความต้องการ (Need Recognition)

การเสาะแสวงหาข่าวสาร (Information Search) การประเมินค่าทางเลือกก่อนซื้อ (Pre-purchase Alternative Evaluation) การซื้อ (Purchasing) การบริโภคอุปโภคสินค้า (Consumption) และประเมินผลหลังซื้อ (Post-purchase Alternative Evaluation)

ส่วนที่ 3 เป็นคำถามที่ใช้วัดผลของสื่อที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อกล่องถ่ายภาพดิจิตอลของผู้บริโภค ลักษณะของแบบสอบถามเป็นคำถามแบบตราส่วนประมาณค่า (Rating Scale) กำหนดเกณฑ์การให้คะแนน ไว้ดังนี้ (อุทิตย์ แก้วบุญเรือง และคณะ, 2543: 17)

มีผลต่อการตัดสินใจในระดับมากที่สุด	เท่ากัน	5	คะแนน
มีผลต่อการตัดสินใจในระดับมาก	เท่ากัน	4	คะแนน
มีผลต่อการตัดสินใจในระดับปานกลาง	เท่ากัน	3	คะแนน
มีผลต่อการตัดสินใจในระดับน้อย	เท่ากัน	2	คะแนน
มีผลต่อการตัดสินใจในระดับน้อยที่สุด	เท่ากัน	1	คะแนน

จากการให้คะแนนข้อมูลในระบบ Rating Scale เมื่อนำมาหาค่าคะแนนเฉลี่ย จะมีค่าตั้งแต่ 1.00 – 5.00 คะแนน และค่าคะแนนเฉลี่ยดังกล่าวมีความหมายแทนสื่อแต่ละชนิดที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อกล่องถ่ายภาพดิจิตอลของผู้บริโภค ผู้ศึกษาจึงได้กำหนดเกณฑ์การแปลความหมายคะแนนเฉลี่ย โดยการแบ่งอันตรภาคชั้นออกเป็น 5 ชั้น และให้ทุกอันตรภาคชั้นมีความกว้างเท่าๆ กัน (ชั้นละ 0.80) ตามหลักวิชาสถิติพื้นฐานเบื้องต้น (อุทิตย์ แก้วบุญเรือง และคณะ, 2543: 17)

คะแนนเฉลี่ย	การแปลความหมาย
4.21 – 5.00	มีผลต่อการตัดสินใจในระดับมากที่สุด
3.41 – 4.20	มีผลต่อการตัดสินใจในระดับมาก
2.61 – 3.40	มีผลต่อการตัดสินใจในระดับปานกลาง
1.81 – 2.60	มีผลต่อการตัดสินใจในระดับน้อย
1.00 – 1.80	มีผลต่อการตัดสินใจในระดับน้อยที่สุด

การวิเคราะห์ข้อมูล

ข้อมูลที่รวบรวมได้จากแบบสอบถาม ผู้ศึกษาได้นำมาวิเคราะห์ประมวลผลทางสถิติโดยใช้ค่าสถิติเชิงพรรณนา (Descriptive Statistics) ค่าสถิติที่ใช้ได้แก่ ค่าความถี่ (Frequency) ร้อยละ (Percentage) ค่าเฉลี่ย (Mean) ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน (Standard Deviation) และใช้สถิติเชิงอนุมานโดยการวิเคราะห์ความแตกต่างระหว่างค่าเฉลี่ยของสองกลุ่มประชากร (t-test) และความแตกต่างระหว่างค่าเฉลี่ยของประชากรตั้งแต่ 3 กลุ่มขึ้นไป (One-way ANOVA)

สถานที่ใช้ในการดำเนินงานศึกษาและรวมรวมข้อมูล

การศึกษารังนี้ ใช้สถานที่ในการดำเนินการศึกษาและรวมรวมข้อมูล ได้แก่ ห้างสรรพสินค้าเซ็นทรัลแอร์พอร์ตพลาซ่า ห้างสรรพสินค้าเซ็นทรัลกาดสวนแก้ว ห้างพันธ์พิพิพลาซ่าเชียงใหม่ บริษัท เด่นชัยเทรดดิ้ง จำกัด ร้านโภคภัณฑ์เพรส คิจitolโซลูชั่น ร้านพูจิ เอฟดีไอ สเตชั่น และคณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

ระยะเวลาในการศึกษา

การศึกษารังนี้ ใช้เวลาทั้งสิ้น 18 เดือน ตั้งแต่เดือนธันวาคม พ.ศ. 2551–เดือนพฤษภาคม 2553 โดยเก็บรวบรวมข้อมูลในเดือนธันวาคม พ.ศ. 2552–เดือนเมษายน พ.ศ. 2553