



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

Copyright© by Chiang Mai University  
All rights reserved

### แบบสอบถาม

แบบสอบถามนี้จัดทำขึ้นเพื่อใช้ประกอบการค้นคว้าแบบอิสระ เรื่องความพึงพอใจของลูกค้าต่อปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการของโรงแรมกรีน เลค รีสอร์ท เชียงใหม่ โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาถึงความพึงพอใจของลูกค้าที่มีต่อปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการของโรงแรมกรีน เลค รีสอร์ท จังหวัดเชียงใหม่ ทั้งนี้ข้อมูลที่ได้จะนำไปวิเคราะห์ในภาพรวมโดยไม่ระบุว่าเป็นของบุคคลใด เพื่อประโยชน์ในเชิงวิชาการเท่านั้น ผู้ศึกษาจึงใคร่ขอความอนุเคราะห์ท่านในการตอบแบบสอบถาม

นายพิศุทธิ์ พิศุทธกุล

รหัส 491532150

นักศึกษาปริญญาโทบริหารธุรกิจสาขาวิชาการตลาด

#### คำชี้แจง แบบสอบถามทั้งหมดมี 3 ส่วน

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

ส่วนที่ 2 ข้อมูล ความพึงพอใจของลูกค้าต่อปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการของโรงแรมกรีน เลค รีสอร์ท เชียงใหม่

ส่วนที่ 3 ปัญหาและข้อเสนอแนะ

กรุณาทำเครื่องหมาย / ลงใน ( ) ที่ท่านเลือก หรือเติมคำลงในช่องว่างที่เตรียมไว้ให้

#### ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

1. เพศ

( ) 1. ชาย ( ) 2. หญิง

2. อายุ

( ) 1. ต่ำกว่า 20 ปี

( ) 2. 20-29 ปี

( ) 3. 30-39 ปี

( ) 4. 40-49 ปี

( ) 5. 49 ปีขึ้นไป

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

Copyright © by Chiang Mai University

All rights reserved

## 3. สถานภาพสมรส

- ( ) 1. โสด                      ( ) 2. สมรส                      ( ) 3. หย่าร้าง/หม้าย

## 4. ระดับการศึกษาของท่าน

- ( ) 1. ต่ำกว่าปริญญาตรี                      ( ) 2. ปริญญาตรี  
( ) 3. สูงกว่าปริญญาตรี

## 5. อาชีพ

- ( ) 1. ข้าราชการ/พนักงานรัฐวิสาหกิจ                      ( ) 2. พนักงานบริษัทเอกชน  
( ) 3. ประกอบธุรกิจส่วนตัว/ค้าขาย                      ( ) 4. นักเรียน/นักศึกษา  
( ) 5. ว่างาน                      ( ) 6. อื่นๆ โปรดระบุ.....

## 6. รายได้ต่อเดือนของท่าน

- ( ) 1. ต่ำกว่า 5,000 บาท                      ( ) 2. 5,000-10,000 บาท  
( ) 3. 10,001-15,000 บาท                      ( ) 4. 15,001-20,000 บาท  
( ) 5. 20,001-25,000 บาท                      ( ) 6. 25,001-30,000 บาท  
( ) 6. 30,001 บาทขึ้นไป

## 7. ท่านเดินทางมาจากภูมิภาคใดของประเทศ

- [ ] 1. ภาคกลาง                      [ ] 2. ภาคตะวันออก  
[ ] 3. ภาคตะวันตก                      [ ] 4. ภาคใต้  
[ ] 5. ภาคเหนือ

## 8. ในการเดินทางมาเชียงใหม่ครั้งนี้ท่านเดินทางมากับใคร

- ( ) 1. มาคนเดียว                      ( ) 2. มากับครอบครัว  
( ) 3. มากับเพื่อนร่วมงาน                      ( ) 4. มากับคู่รัก  
( ) 5. อื่นๆ (โปรดระบุ.....)

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

Copyright © by Chiang Mai University

All rights reserved

9. ส่วนใหญ่ท่านเดินทางมาเชียงใหม่ในช่วงเดือนใด

- ( ) 1. มกราคม - มีนาคม ( ) 2. เมษายน - มิถุนายน  
 ( ) 3. กรกฎาคม - กันยายน ( ) 4. ตุลาคม - ธันวาคม  
 ( ) 5. ไม่แน่นอน ( ) 6. อื่นๆ (โปรดระบุ.....)

10. ในการเข้าพักในโรงแรมกรีนเลค รีสอร์ท เชียงใหม่ของท่าน ในครั้งนี้เป็นครั้งที่เท่าใด

- ( ) 1. ครั้งแรก ( ) 2. ครั้งที่ 2  
 ( ) 3. ครั้งที่ 3 ( ) 4. ครั้งที่ 4  
 ( ) 5. มากกว่า 4 ครั้ง

11. ระยะเวลาที่ท่านเข้าพักในโรงแรมกรีนเลค รีสอร์ท เชียงใหม่ ในครั้งนี้

- ( ) 1. 1 คืน ( ) 2. 2-3 คืน  
 ( ) 3. 4-5 คืน ( ) 4. 5 คืนขึ้นไป (โปรดระบุ.....)

12. ท่านได้รับทราบข้อมูลเกี่ยวกับโรงแรมกรีน เลค รีสอร์ท เชียงใหม่จากแหล่งใดบ้าง(ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- ( ) 1. บริษัทนำเที่ยว/ตัวแทนการท่องเที่ยว ( ) 2. คนรู้จักแนะนำ  
 ( ) 3. แผ่นพับ ( ) 4. ป้ายโฆษณา  
 ( ) 5. อินเทอร์เน็ต ( ) 6. หนังสือ/วารสาร/นิตยสาร  
 ( ) 7. เดินทางผ่าน ( ) 8. คนในหน่วยงานราชการแนะนำ  
 ( ) 9. อื่นๆ (โปรดระบุ.....)

13. ราคาห้องพักต่อคืนที่ท่านพักโรงแรมกรีนเลค รีสอร์ท เชียงใหม่

- ( ) 1. ต่ำกว่า 1,000 บาทต่อคืน ( ) 2. 1,000-1,200 บาทต่อคืน  
 ( ) 3. 2,001-3,000 บาทต่อคืน ( ) 4. 3,001-4,000 บาทต่อคืน

14. บริการใดบ้างของโรงแรมกรีน เลค รีสอร์ท เชียงใหม่ ที่ท่านใช้บริการ (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- ( ) 1. รถรับ-ส่ง ( ) 2. ร้านอาหารและเครื่องดื่ม  
 ( ) 3. อินเทอร์เน็ต/โทรศัพท์ระหว่างประเทศ ( ) 4. สระว่ายน้ำ  
 ( ) 5. บริการนำเที่ยว ( ) 6. ซัก อบ รีด  
 ( ) 7. อื่นๆ (โปรดระบุ.....)

ส่วนที่ 2 ข้อมูล ความพึงพอใจของลูกค้าต่อบริการส่วนประสมการตลาดบริการของโรงแรมกรีน เลค รีสอร์ท เชียงใหม่

โปรดใส่เครื่องหมาย ✓ ในช่องระดับต่างๆ ได้แก่ พึงพอใจมากที่สุด (5) พึงพอใจมาก (4) พึงพอใจปานกลาง (3) พึงพอใจน้อย (2) พึงพอใจน้อยที่สุด (1)

ปัจจัยด้านส่วนประสมการตลาดบริการ	ระดับความพึงพอใจ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
<b>ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์</b>					
ชื่อเสียงของ โรงแรมมีความน่าเชื่อถือ					
ขนาดของห้องพักมีความเหมาะสม					
ขนาดของเตียง และที่นอนมีความเหมาะสม					
มีสิ่งอำนวยความสะดวกภายในห้องพักครบครัน เช่น เครื่องปรับอากาศ เครื่องทำน้ำอุ่น โทรทัศน์ โทรทัศน์เคเบิลทีวี ชุดชา-กาแฟ ตู้เสื้อผ้า เป็นต้น					
ห้องน้ำในห้องพักสะอาด					
มีความปลอดภัยทรัพย์สินในห้องพัก					
มีความปลอดภัยของรถที่จอดไว้					
<b>ด้านราคา</b>					
ราคาค่าห้องพักที่เหมาะสม					
ราคาค่าบริการ รับ-ส่ง สถานีรถไฟ สนามบินมีความเหมาะสม					
ราคาอาหารและเครื่องดื่มของ โรงแรมสมเหตุสมผล					
ราคาค่าบริการซักรีด					
ราคาค่าจองห้องพักล่วงหน้ามีราคาให้เลือกตามระยะเวลาการจอง					
บริการรับบัตรเครดิตในการชำระเงิน					
มีป้ายราคาแสดงชัดเจน					

ปัจจัยด้านส่วนประสมการตลาดบริการ	ระดับความพึงพอใจ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
<b>ด้านสถานที่</b>					
ป้ายชื่อของโรงแรม มองเห็นได้ชัดเจน					
การจราจรไม่ติดขัด					
ทำเลที่ตั้งใกล้แหล่งท่องเที่ยว					
อยู่ใกล้ศูนย์ราชการและสนามกีฬา 700 ปี					
ใกล้สถานีตำรวจ/สถานพยาบาล					
ทำเลที่ตั้งสะดวกในการเดินทางเข้าถึง					
มีที่จอดรถกว้างขวางสะดวกสบาย					
สะดวกในการติดต่อของห้องพักทางโทรศัพท์					
สะดวกในการติดต่อของห้องพักทางเว็บไซต์/อีเมลล์					
สามารถมองเห็นวิวคอยสุเทพได้จากภายในห้องพัก					
<b>ด้านการส่งเสริมการตลาด</b>					
มีการโฆษณาในสื่อต่างๆ เช่น โทรทัศน์ วิทยุ อินเทอร์เน็ต หนังสือพิมพ์ หนังสือท่องเที่ยว นิตยสารการท่องเที่ยว ฯลฯ					
การลดราคาห้องพักสำหรับแขกที่พักประจำไม่ต้องตามเทศกาล หรือนอกฤดูกาลท่องเที่ยว					
มีของขวัญแจกในเทศกาลต่าง ๆ เช่น วันขึ้นปีใหม่ เป็นต้น					
มีแผ่นพับ สิ่งพิมพ์ แนะนำสถานที่ท่องเที่ยวในจังหวัดเชียงใหม่แจกฟรี					
มีการปรับลดราคาลงในชวงนอกฤดูกาลท่องเที่ยว					

ปัจจัยด้านส่วนประสมการตลาดบริการ	ระดับความพึงพอใจ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
<b>ด้านบุคลากร/พนักงานผู้ให้บริการ</b>					
มีการยิ้มแย้ม การต้อนรับ และการกล่าวคำอำลา					
มีกริยาจาอ่อนน้อม สุภาพอ่อนโยน					
มีความกระตือรือร้น และความใส่ใจในการให้บริการ					
มีการชี้แจง แนะนำ หรือให้ข้อมูลที่ถูกต้องครบถ้วน ได้อย่างชัดเจน					
มีการให้บริการด้วยความรวดเร็ว ถูกต้อง เชื่อถือได้					
มีความซื่อสัตย์ สุจริต เป็นที่วางใจได้					
มีการให้บริการลูกค้าด้วยความเท่าเทียม ไม่เลือกปฏิบัติ					
มีการแสดงออกถึงความรับผิดชอบ เมื่อเกิดความผิดพลาดในการให้บริการ					
พนักงานมีจำนวนเพียงพอในการให้บริการ					
<b>ด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะทางกายภาพ</b>					
บรรยากาศเงียบสงบเป็นส่วนตัว					
การตกแต่งบริเวณรอบๆ โรงแรมร่มรื่น มีต้นไม้สะอาด และเป็นระเบียบ					
การออกแบบตกแต่งห้องพักสวยงาม					
มีเครื่องมือและอุปกรณ์ในการให้บริการจองห้องพักที่ทันสมัย เช่น คอมพิวเตอร์ เป็นต้น					
มีความสวยงาม เรียบง่าย ใกล้เคียงธรรมชาติ					
การตกแต่งบ่งบอกถึงวิถีชีวิต และวัฒนธรรมท้องถิ่น					
ลักษณะการตกแต่งห้องพักที่มีเอกลักษณ์เฉพาะตัว					
บรรยากาศภายในห้องพักอบอุ่น รู้สึกปลอดภัย					
บริเวณส่วนต่างๆ ของโรงแรม และภายในห้องพักสะอาด					

ปัจจัยด้านส่วนประสมการตลาดบริการ	ระดับความพึงพอใจ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
<b>ด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะทางกายภาพ (ต่อ)</b>					
แสงสว่างบริเวณทางเดินมองเห็นได้ชัดเจน					
มีป้ายบอกทางเดินไปในส่วนต่างของโรงแรมชัดเจน					
การแต่งกายของพนักงานสะอาด สุภาพ และเรียบร้อย					
มีการออกแบบตกแต่งอาคารภายนอกสวยงาม					
มีการออกแบบพื้นที่ใช้สอยของโรงแรมได้อย่างเหมาะสม สะดวก สบาย					
การตกแต่งที่มีความเป็นเอกลักษณ์เฉพาะตัว					
มีการออกแบบห้องพักเป็นส่วนให้ความรู้สึกเป็นส่วนตัว					
ความสว่างของแสงไฟฟ้าภายในห้องพักมีความเหมาะสม					
<b>ด้านกระบวนการให้บริการ</b>					
การให้บริการรวดเร็วและสะดวกไม่ต้องรอนาน					
มีขั้นตอน เงื่อนไขในการเข้าพักไม่ยุ่งยาก					
การให้ความช่วยเหลือเมื่อลูกค้าประสบปัญหาต่างๆ					
มีระบบการทำงาน การให้บริการที่ได้มาตรฐาน					
คิดราคาค่าบริการถูกต้องครบถ้วน					



ประวัติผู้เขียน

ชื่อ-สกุล

นายพิศุทธิ์ พิศุทธกุล

วัน เดือน ปีเกิด

22 กุมภาพันธ์ 2527

ประวัติการศึกษา

ระดับประถม – มัชฌมปลาย โรงเรียนมงฟอร์ต วิทยาลัย  
ระดับปริญญาตรี สาขาวิชาบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยพายัพ

ประสบการณ์ทำงาน

บริษัทไทยโมโนเรล จำกัด ปี 2551 - 2553

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright© by Chiang Mai University  
All rights reserved