



อิชสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

แบบสอบถามเพื่อการค้นคว้าแบบอิสระ

เรื่อง ปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการ บริษัท รักษาระบบความปลอดภัยของ ผู้ประกอบการ บ้านจัดสรร ในจังหวัดเชียงใหม่

* * * * *

คำชี้แจง

แบบสอบถามฉบับนี้ เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาโทสาขาวิชาบริหารธุรกิจ (สำหรับผู้บริหาร) คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการ บริษัท รักษาความปลอดภัยของผู้ประกอบการท้านจัดสรร ในจังหวัดเชียงใหม่

ทั้งนี้เพื่อนำข้อมูลที่ได้ไปใช้ประโยชน์ในการเชิงวิชาการต่อไป

ดังนั้นผู้ศึกษาจึงขอความร่วมมือจากท่านในการตอบแบบสอบถามตามความเป็นจริง และข้อมูลที่ท่านตอบจะเก็บไว้เป็นความลับ ผู้ศึกษาขอขอบพระคุณท่านที่ได้กรุณาสละเวลาในการตอบแบบสอบถามมา ณ ที่นี่

แบบสอนตามนั้นนี้แบ่งออกเป็น 3 ส่วน ดังนี้

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถามและธุรกิจหรือองค์กรของผู้ตอบ

แบบส่อแกล้ม

ส่วนที่ 2 ปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการ บริษัท รักษาความปลอดภัยของผู้ประกอบการ
นำน้ำจัดสรร ในปัจจุบันเชียงใหม่

ส่วนที่ 3 ปัญหาและข้อเสนอแนะในการให้บริการของ บริษัท รักษาระบบความปลอดภัยของผู้ประกอบการบ้านจัดสรร ในจังหวัดเชียงใหม่

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถามและธุรกิจหรือองค์กรของผู้ตอบแบบสอบถาม
โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ในช่อง ○ เพียงข้อเดียว หรือเติมข้อความลงในช่องว่าง

1. เพศ

- ชาย หญิง

2. อายุ

- | | | |
|---------------------------------|-------------------------------------|--------------------------------|
| <input type="radio"/> 21- 30 ปี | <input type="radio"/> 31-40 ปี | <input type="radio"/> 41-50 ปี |
| <input type="radio"/> 51-60 ปี | <input type="radio"/> มากกว่า 60 ปี | |

3. ระดับการศึกษา

- | | |
|--|---|
| <input type="radio"/> ต่ำกว่ามัธยมศึกษาตอนปลาย | <input type="radio"/> มัธยมศึกษาตอนปลาย / ปวช |
| <input type="radio"/> อนุปริญญา / ปวส | <input type="radio"/> ปริญญาตรี |
| <input type="radio"/> สูงกว่าปริญญาตรี | <input type="radio"/> อื่นๆ(โปรดระบุ)..... |

4. ตำแหน่งในองค์กรของผู้ตอบแบบสอบถาม

- | | |
|---------------------------------------|--|
| <input type="radio"/> ผู้จัดการทั่วไป | <input type="radio"/> ผู้จัดการฝ่ายจัดซื้อ |
| <input type="radio"/> เจ้าของกิจการ | <input type="radio"/> อื่นๆ(โปรดระบุ)..... |

5. องค์กรของท่านเป็นประเภทใด

- | | |
|---|---|
| <input type="radio"/> เจ้าของกิจการบ้านจัดสรร | <input type="radio"/> ตัวแทนเจ้าของกิจการบ้านจัดสรร |
| <input type="radio"/> ผู้รับเหมา ก่อสร้าง | <input type="radio"/> อื่นๆ(โปรดระบุ)..... |

6. ในองค์กรของท่านผู้ที่มีอำนาจในการกำหนดบริษัท รักษาความปลอดภัย คือ

(ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- | | |
|---------------------------------------|--|
| <input type="radio"/> เจ้าของกิจการ | <input type="radio"/> ผู้จัดการฝ่ายจัดซื้อ |
| <input type="radio"/> ผู้จัดการทั่วไป | <input type="radio"/> อื่นๆ(โปรดระบุ)..... |

7. ปกติท่านเกี่ยวข้องอย่างไรในการตัดสินใจเลือกบริษัท รักษาความปลอดภัย

(ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- | | |
|--|--|
| <input type="radio"/> เลือกบริษัท รักษาความปลอดภัย | <input type="radio"/> ให้ข้อมูลที่เป็นประโยชน์ |
| <input type="radio"/> อนุมัติการทำสัญญา | <input type="radio"/> อื่นๆ(โปรดระบุ)..... |

8. ท่านรู้จัก บริษัท รักษาความปลอดภัย จากแหล่งใด

- | | |
|---|--|
| <input type="radio"/> บริษัทฯเข้ามาติดต่อเองที่กิจการ | <input type="radio"/> จากโฆษณา และการประชาสัมพันธ์ |
| <input type="radio"/> ผู้อื่นแนะนำ | <input type="radio"/> อื่นๆ(โปรดระบุ)..... |

9. เหตุใดท่านจึงเลือกใช้บริการบริษัทรักษาความปลอดภัย (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- ราคาย่อมเยา
- เป็นบริษัทของกิจการ
- มีการบริการที่เป็นกันเอง
- อุปกรณ์กิจการของท่าน
- อื่นๆ(โปรดระบุ).....

10. กิจการบ้านจัดสรรของท่านใช้พนักงานรักษาความปลอดภัยกี่คน

- 1-3 คน
- 4-6 คน
- มากกว่า 6 คน

11. กิจการบ้านจัดสรรของท่านใช้พนักงานรักษาความปลอดภัยในราคาย่อมเยาต่อคนต่อเดือนละ

- 5,000 – 6,000 บาท
- 7,000 – 8,000 บาท
- 9,000 – 10,000 บาท
- สูงกว่า 10,000 บาท

ส่วนที่ 2 ปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกใช้บริการ บริษัท รักษาความปลอดภัยของผู้ประกอบการบ้าน จัดสรร ในจังหวัดเชียงใหม่

ปัจจัยต่อไปนี้มีความสำคัญต่อองค์กรของท่านมากน้อยเพียงใดในการตัดสินใจเลือกใช้บริการ
บริษัท รักษาความปลอดภัยของผู้ประกอบการบ้านจัดสรร ในจังหวัดเชียงใหม่

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อขององค์กร	ระดับความสำคัญ					
	มาก ที่สุด (5)	มาก (4)	ปาน กลาง (3)	น้อย (2)	น้อย ที่สุด (1)	ไม่ สำคัญ (0)
ปัจจัยด้านสภาพแวดล้อม						
1) การผันผวนทางการเมืองและนโยบาย ของรัฐบาล						
2) ภาวะเศรษฐกิจของประเทศไทยในปัจจุบัน						
3) กฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจบ้านจัดสรร						
4) ปัญหาอาชญากรรมที่สูงขึ้น						
5) จำนวนสถานีตำรวจนครบาลที่อยู่ใน บริเวณ						
6) เทคโนโลยีในการรักษาความปลอดภัย ที่ เข้ามาในบทบาทมากขึ้น เช่น กล้องวงจรปิด						

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อขององค์กร	ระดับความสำคัญ					
	มาก ที่สุด (5)	มาก (4)	ปาน กลาง (3)	น้อย (2)	น้อย ที่สุด (1)	ไม่ สำคัญ (0)
ปัจจัยด้านองค์กร						
1)นโยบายในการดูแลรักษาความปลอดภัยของกิจการของท่าน						
2)ขนาดของบ้านจัดสรร						
3)ความคิดเห็นของกรรมการบริหารในองค์กร						
4)เงื่อนไขของกิจการในการทำสัญญาซื้อขายบ้านจัดสรร						
5)ขั้นตอนและกระบวนการในการจัดซื้อบริษัทรักษาความปลอดภัยให้กับกิจการ						
6)อื่นๆ (โปรดระบุ)						
ปัจจัยด้านความสัมพันธ์ระหว่างบุคคล						
1)ความสนใจสนมคุณเคราะห์ว่างท่านกับบริษัทรักษาความปลอดภัย						
2)เป็นบริษัทรักษาความปลอดภัยที่องค์กรของท่านใช้บริการตลอด						
3)เป็นบริษัทรักษาความปลอดภัยที่ท่านเชื่อถือไว้ใจ						
ปัจจัยเฉพาะบุคคล						
1)ทัศนคติของท่านต่อบริษัทรักษาความปลอดภัย						
2)ข้อมูลข่าวสารของบริษัทรักษาความปลอดภัยที่ท่านได้รับ						

ปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการต่อไปนี้มีความสำคัญต่อการของท่านมากน้อยเพียงใดในการตัดสินใจเลือกใช้บริการ บริษัท รักษารักษาความปลอดภัยของผู้ประกอบการบ้านจัดสรร ในจังหวัดเชียงใหม่

ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด	ระดับความสำคัญ					
	มาก ที่สุด (5)	มาก (4)	ปาน กลาง (3)	น้อย (2)	น้อย ที่สุด (1)	ไม่ สำคัญ (0)
ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์						
1) คุณภาพในการรักษาความปลอดภัย						
- ด้านบุคลากร						
- ด้านการให้บริการ						
- ด้านความรับผิดชอบ						
2) ความมีชื่อเสียงและความน่าเชื่อถือของบริษัทรักษาความปลอดภัย						
3) มีการรับประกันในกรณีมีการสูญหายของทรัพย์สิน						
4) มีสมาคมหรือหน่วยงานรับประกัน						
5) มีการกำหนดหน้าที่ความรับผิดชอบของพนักงานรักษาความปลอดภัยที่ชัดเจน						
ปัจจัยด้านราคา						
1) มีราคาที่เหมาะสมในการจัดซื้อ						
2) มีการให้เครดิต						
ปัจจัยด้านช่องทางการให้บริการ						
1) บริษัทรักษาความปลอดภัยมีความสะดวกในการติดต่อ						
2) สถานที่ตั้งของบริษัทรักษาความปลอดภัยสะดวกในการเข้าถึง						
3) มีการให้บริการทำสัญญาดึงโครงการ						

ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด	ระดับความสำคัญ					
	มาก ที่สุด (5)	มาก (4)	ปาน กลาง (3)	น้อย (2)	น้อย ที่สุด (1)	ไม่ สำคัญ (0)
ปัจจัยด้านช่องทางการส่งเสริมการตลาด						
1) มีการโฆษณาประชาสัมพันธ์ตัวบริษัท รักษาความปลอดภัย						
2) มีส่วนลดราคาสำหรับการจัดซื้อพนักงาน รักษาความปลอดภัย						
3) มีของสมนาคุณในโอกาสพิเศษ						
4) มีการให้ข้อมูลเกี่ยวกับบริการอย่าง ต่อเนื่อง						
5) มีเวปไซต์ของบริษัทรักษาความปลอดภัย						
ปัจจัยด้านบุคคล						
1) ความสุภาพในการให้บริการของพนักงาน รักษาความปลอดภัย						
2) ประสบการณ์และความสามารถของ พนักงานรักษาความปลอดภัย						
3) บุคลิกและความน่าเชื่อถือของพนักงาน รักษาความปลอดภัย						
4) การดูแลเอาใจใส่ของพนักงานรักษาความ ปลอดภัยต่อลูกค้า						
ปัจจัยด้านลักษณะทางกายภาพ						
1) มีสถานที่ที่เหมาะสมน่าเชื่อถือ						
2) มีการแสดงใบรับรองไว้อย่างชัดเจน						
ปัจจัยด้านกระบวนการ						
1) มีความพร้อมของเอกสารในการจัดซื้อ						
2) จัดทำพนักงานรักษาความปลอดภัยให้ ครบตามสัญญาไว้เจ้า						
3) ความรวดเร็วในการติดต่อเมื่อมีปัญหา						

ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด	ระดับความสำคัญ					
	มาก ที่สุด (5)	มาก (4)	ปาน กลาง (3)	น้อย (2)	น้อย ที่สุด (1)	ไม่ สำคัญ (0)
4) ความถูกต้องของบิลค่าจ้างในการชำระเงิน						
5) มีการแก้ปัญหาได้รวดเร็วทันเวลา						
6) มีการสอบถามผู้มาติดต่อและทำใบผ่านเข้า-ออก						
7) มีใบรายงานการทำงานให้ตรวจทุกวัน						

ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดต่อไปนี้มีระดับความรุนแรงของปัญหามากน้อยเพียงใดต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการ บริษัทรักษาความปลอดภัย

ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด	ระดับความรุนแรงของปัญหา					
	มาก ที่สุด (5)	มาก (4)	ปาน กลาง (3)	น้อย (2)	น้อย ที่สุด (1)	ไม่ สำคัญ (0)
ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์						
1) ไม่มีคุณภาพในการรักษาความปลอดภัย						
- ด้านบุคลากร ไม่มีคุณภาพ						
- ด้านการให้บริการ ไม่มีคุณภาพ						
- ไม่มีความรับผิดชอบ						
2) บริษัทรักษาความปลอดภัย ไม่มีชื่อเสียง และความน่าเชื่อถือ						
3) ไม่มีการรับประกันในกรณีมีการสูญหาย ของทรัพย์สิน						
4) ไม่มีสมาคมหรือหน่วยงานรับประกัน						
5) ไม่มีการกำหนดหน้าที่ความรับผิดชอบ ของพนักงานรักษาความปลอดภัยที่ชัดเจน						

ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด	ระดับความรุนแรงของปัจจัย					
	มาก ที่สุด (5)	มาก (4)	ปาน กลาง (3)	น้อย (2)	น้อย ที่สุด (1)	ไม่ สำคัญ (0)
ปัจจัยด้านราคา						
1) มีราคาในการซื้อขาย ไม่เหมาะสม						
2) ไม่มีการให้เครดิต						
ปัจจัยด้านช่องทางการให้บริการ						
1) ไม่มีความสะดวกในการติดต่อบริษัท รักษาความปลอดภัย						
2) สถานที่ตั้งของบริษัทรักษาความปลอดภัย ไม่สะดวกในการเข้าถึง						
3) ไม่มีการให้บริการทำสัญญาถึงโครงการ						
ปัจจัยด้านช่องทางการส่งเสริมการตลาด						
1) ไม่มีการโฆษณาประชาสัมพันธ์ตัวบริษัท รักษาความปลอดภัย						
2) ไม่มีส่วนลดราคาสำหรับการซื้อขาย พนักงานรักษาความปลอดภัย						
3) ไม่มีของสมนาคุณในโอกาสพิเศษ						
4) ไม่มีการให้ข้อมูลเกี่ยวกับบริการอย่าง ต่อเนื่อง						
5) ไม่มีเวปไซต์ของบริษัทรักษาความ ปลอดภัย						
ปัจจัยด้านบุคคล						
1) ความไม่สุภาพในการให้บริการของ พนักงานรักษาความปลอดภัยไม่สุภาพ						
2) พนักงานรักษาความปลอดภัยไม่มี ประสบการณ์และความสามารถ						
3) พนักงานรักษาความปลอดภัยไม่มี บุคลิกที่ดีและ ไม่มีความน่าเชื่อถือ						

ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด	ระดับความรุนแรงของปัญหา					
	มาก ที่สุด (5)	มาก (4)	ปาน กลาง (3)	น้อย (2)	น้อย ที่สุด (1)	ไม่ สำคัญ (0)
4) ไม่มีการดูแลเอาใจใส่ของพนักงานรักษาความปลอดภัยต่อลูกค้า						
ปัจจัยด้านลักษณะทางกายภาพ						
1) ไม่มีสถานที่ที่เหมาะสมน่าเชื่อถือ						
2) ไม่มีการแสดงในรับรองไว้อายางชัดเจน						
ปัจจัยด้านกระบวนการ						
1) ไม่มีความพร้อมของเอกสารในการจัดซื้อ						
2) ไม่มีการจัดทำพนักงานรักษาความปลอดภัยให้ครบตามสัญญาไว้จ้าง						
3) ไม่มีความรวดเร็วในการติดต่อเมื่อมีปัญหา						
4) ไม่มีความถูกต้องของบิลค่าจ้างในการชำระเงิน						
5) ไม่มีการแก้ปัญหาได้รวดเร็วทันเวลา						
6) ไม่มีการสอบถามผู้มาติดต่อและทำใบผ่านเข้า-ออก						
7) ไม่มีใบรายงานการทำงานให้ตรวจทุกวัน						

ข้อเสนอแนะอื่นๆ

ขอขอบพระคุณท่านที่ได้กรุณาสละเวลาในการตอบแบบสอบถาม

ประวัติผู้เขียน

ชื่อ

นาย วรุต มนีมาโรจน์

วัน เดือน ปี เกิด

9 ตุลาคม 2523

ประวัติการศึกษา

สำเร็จการศึกษา ระดับประถมศึกษา

โรงเรียนธิรวัฒน์บ้าเพลี่ย ปีการศึกษา 2532

สำเร็จการศึกษา ระดับมัธยมศึกษา

โรงเรียนปรินส์รอยแยลล์วิทยาลัย ปีการศึกษา 2535

สำเร็จการศึกษา ประกาศนียบัตรวิชาชีพ สาขาวิชาช่างเคหะภัณฑ์

โรงเรียนเชียงใหม่เทคโนโลยี ปีการศึกษา 2538

สำเร็จการศึกษา ประกาศนียบัตรวิชาชีพชั้นสูง สาขาวิชา

เทคโนโลยีทัศนศิลป์ มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลวิทยา

เขตล้านนา ปีการศึกษา 2540

สำเร็จการศึกษาปริญญาวิทยาศาสตรบัณฑิต สาขาวิชออกแบบ

บรรจุภัณฑ์ มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลวิทยาเขตล้านนา

ปีการศึกษา 2542

ประสบการณ์ทำงาน

พ.ศ. 2545 - 2548

ฝ่ายออกแบบและพัฒนาผลิตภัณฑ์

บ.คิงส์คอลเลคชั่น จำกัด

พ.ศ. 2545 – ปัจจุบัน

ฝ่ายออกแบบและพัฒนาผลิตภัณฑ์

บ.อสสิริส จำกัด

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved