

## บทที่ 4

### ผลการศึกษา

การศึกษาเรื่องทัศนคติของลูกค้าในอำเภอเมืองเชียงใหม่ต่อการเข้าซื้อสินค้าของคุณบีลิสซิ่ง ธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน) นำเสนอผลการศึกษาแบ่งได้ 5 ส่วนดังนี้

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม ได้แก่ เพศ อายุ สถานภาพ ระดับการศึกษา รายได้เฉลี่ยต่อเดือน อาชีพ การใช้บริการธนาคาร และการเคยใช้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง  
ส่วนที่ 2 ความรู้ความเข้าใจของผู้เคยใช้บริการเกี่ยวกับสินค้าและการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง

ส่วนที่ 3 ความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง  
ส่วนที่ 4 พฤติกรรมและแนวโน้มการใช้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง

ส่วนที่ 5 ความรู้ความเข้าใจและความคิดเห็นของผู้เคยใช้บริการเกี่ยวกับสินค้าและการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

### ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

ตารางที่ 1 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเพศ

เพศ	จำนวน	ร้อยละ
ชาย	186	48.9
หญิง	194	51.1
รวม	380	100.0

จากตารางที่ 1 พบร่วม ผู้ตอบแบบสอบถามเป็นเพศหญิง ร้อยละ 51.1 เป็นเพศชาย ร้อยละ 48.9

ตารางที่ 2 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามอายุ

อายุ	จำนวน	ร้อยละ
ไม่เกิน 25 ปี	51	13.4
26 – 35 ปี	150	39.5
36 – 45 ปี	116	30.5
46 – 55 ปี	55	14.5
56 ปีขึ้นไป	8	2.1
รวม	380	100.0

จากตารางที่ 2 พบร่วม ผู้ตอบแบบสอบถามมีอายุ 26-35 ปี มากที่สุด ร้อยละ 39.5

รองลงมาคือ อายุ 36 – 45 ปี ร้อยละ 30.5 และอายุ 46 – 55 ปี ร้อยละ 14.5

All rights reserved  
Copyright © by Chiang Mai University

**ตารางที่ 3 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามสถานภาพ**

สถานภาพ	จำนวน	ร้อยละ
โสด	191	50.3
สมรส	175	46.0
หม้าย	9	2.4
หย่าร้าง	5	1.3
<b>รวม</b>	<b>380</b>	<b>100.0</b>

จากตารางที่ 3 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีสถานภาพโสด มากที่สุด ร้อยละ 50.3 รองลงมาคือ สมรส ร้อยละ 46.0 และเป็นหม้าย ร้อยละ 2.4

**ตารางที่ 4 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามระดับการศึกษา**

ระดับการศึกษา	จำนวน	ร้อยละ
ต่ำกว่าปริญญาตรี	68	17.9
ปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาอยู่	233	61.3
ปริญญาโทหรือกำลังศึกษาอยู่	76	20.0
ปริญญาเอกหรือกำลังศึกษาอยู่	3	0.8
<b>รวม</b>	<b>380</b>	<b>100.0</b>

จากตารางที่ 4 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือกำลังศึกษาอยู่ มากที่สุด ร้อยละ 61.3 รองลงมาคือ ปริญญาโทหรือกำลังศึกษาอยู่ ร้อยละ 20.0 และต่ำกว่าปริญญาตรี ร้อยละ 17.9

**ตารางที่ 5 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน**

รายได้เฉลี่ยต่อเดือน	จำนวน	ร้อยละ
ต่ำกว่า 10,000 บาท	97	25.5
10,001 – 20,000 บาท	151	39.7
20,001 – 30,000 บาท	99	26.1
30,001 – 40,000 บาท	30	7.9
มากกว่า 40,000 บาท	3	0.8
<b>รวม</b>	<b>380</b>	<b>100.0</b>

จากตารางที่ 5 พบร่วมว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001 – 20,000 บาท มากที่สุด ร้อยละ 39.7 รองลงมาคือ รายได้เฉลี่ยต่อเดือน 20,001 – 30,000 บาท ร้อยละ 26.1 และรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท

**ตารางที่ 6 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามอาชีพ**

อาชีพ	จำนวน	ร้อยละ
รับราชการ	102	26.8
พนักงานรัฐวิสาหกิจ	80	21.1
ค้าขาย / ประกอบธุรกิจส่วนตัว	57	15.0
รับจ้าง/ลูกจ้าง/พนักงานบริษัทเอกชน	129	33.9
นักศึกษา	12	3.2
<b>รวม</b>	<b>380</b>	<b>100.0</b>

จากตารางที่ 6 พบร่วมว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีอาชีพรับจ้าง/ลูกจ้าง/พนักงานบริษัทเอกชน มากที่สุด ร้อยละ 33.9 รองลงมาคือ รับราชการ ร้อยละ 26.8 และพนักงานรัฐวิสาหกิจ ร้อยละ 21.1

**ตารางที่ 7 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามลักษณะการใช้บริการ  
ธนาคารกรุงไทย**

ลักษณะการใช้บริการธนาคารกรุงไทย	จำนวน	ร้อยละ
ฝาก / ถอน	361	95.0
ชำระค่าสาธารณูปโภค	235	61.8
สินเชื่อต่าง ๆ (ภัยเงิน บัตรเครดิต)	180	47.4
ประกันภัย	48	12.6
ซื้อหุ้น กองทุน	25	6.6

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบจำนวน 380 ราย

จากตารางที่ 7 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามใช้บริการธนาคารกรุงไทยในเรื่องฝาก/ถอน  
มากที่สุด ร้อยละ 95.0 รองลงมาคือ ชำระค่าสาธารณูปโภค ร้อยละ 61.8 และสินเชื่อต่าง ๆ (ภัยเงิน  
บัตรเครดิต) ร้อยละ 47.4

**ตารางที่ 8 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามการทราบถึงบริการให้เช่า<sup>ชี้อสินค้าผ่านธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน) (เคทีบีลิสซิ่ง)</sup>**

การทราบถึงบริการให้เช่าชี้อสินค้าผ่าน ธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน) (เคทีบีลิสซิ่ง)	การใช้บริการให้เช่าชี้อสินค้าผ่าน ธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน) (เคทีบีลิสซิ่ง)				รวม	
	เคยใช้บริการ		ไม่เคยใช้บริการ			
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
ทราบ	190	100.0	147	77.4	337	88.7
ไม่ทราบ	0	0	43	22.6	43	11.3
รวม	190	100.0	190	100.0	380	100.0

จากตารางที่ 8 พบว่า ในภาพรวมผู้ตอบแบบสอบถามส่วนมากทราบถึงบริการให้เช่า<sup>ชี้อสินค้าผ่านธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน) (เคทีบีลิสซิ่ง)</sup> ร้อยละ 88.7 และไม่ทราบร้อยละ 11.3

โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการทั้งหมดทราบถึงการให้บริการ ร้อยละ 100.0 ส่วนผู้ที่ไม่เคยใช้บริการทราบถึงการให้บริการร้อยละ 77.4 และไม่ทราบร้อยละ 22.6

### ส่วนที่ 2 ความรู้ความเข้าใจเกี่ยวกับสินค้าและการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง

**ตารางที่ 9** แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำแนกตามการทราบถึงประเภทผลิตภัณฑ์ของ เคทีบี ลิสซิ่ง

ประเภทผลิตภัณฑ์ของ เคทีบี ลิสซิ่ง (เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ	ลำดับ
รถยนต์	60	31.6	6
รถจักรยานยนต์	91	47.9	4
โทรศัพท์มือถือ	112	58.9	1
คอมพิวเตอร์	111	58.4	2
เครื่องใช้ไฟฟ้า	101	53.2	3
กล้องถ่ายรูป / กล้องวีดิโອ	87	45.8	5
เครื่องใช้ในครัว	32	16.8	7
เครื่อง คนตระ	11	5.8	10
เครื่องออกกำลังกาย	26	13.7	8
เครื่องประดับ	20	10.5	9
เฟอร์นิเจอร์	26	13.7	8

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 9 พบร่วม ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการทราบถึงประเภทผลิตภัณฑ์ของเคทีบี ลิสซิ่ง มากที่สุดคือ โทรศัพท์มือถือ ร้อยละ 58.9 รองลงมาคือ คอมพิวเตอร์ ร้อยละ 58.4 และเครื่องใช้ไฟฟ้า ร้อยละ 53.2

**ตารางที่ 10 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำแนกตาม  
แหล่งข้อมูลของการทราบถึงประเภทผลิตภัณฑ์ของ เคทีบี ลิสซิ่ง**

แหล่งข้อมูลของการทราบถึงผลิตภัณฑ์ ของ เคทีบี ลิสซิ่ง (เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ	ลำดับ
พนักงานธนาคาร	148	77.9	1
เพื่อน / คนรู้จัก	89	46.8	2
รู้ด้วยตนเอง	48	25.3	3
เว็บไซต์ของธนาคาร	36	18.9	4
โทรศัพท์	13	6.8	8
หนังสือพิมพ์ / นิตยสาร	21	11.1	7
แผ่นพับ / ใบปลิว	89	46.8	2
ป้ายโฆษณาหน้าธนาคาร	32	16.8	5
กิจกรรมส่งเสริมการตลาด	23	12.1	6

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 10 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการทราบถึงประเภทผลิตภัณฑ์ของเคทีบี ลิสซิ่ง จากพนักงานธนาคาร มากที่สุด ร้อยละ 77.9 รองลงมาคือ เพื่อน/คนรู้จัก และแผ่นพับ/ใบปลิว ร้อยละ 46.8 เท่ากัน และรู้ด้วยตนเอง ร้อยละ 25.3

**ตารางที่ 11 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำแนกตามระดับการ  
ทราบเงื่อนไขและหลักเกณฑ์ในการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง**

ระดับการทราบเงื่อนไขและหลักเกณฑ์ในการ ให้บริการของ เคทีบีลิสซิ่ง (เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ
มากที่สุด	23	12.1
มาก	73	38.4
ปานกลาง	89	46.8
น้อย	3	1.6
น้อยที่สุด	2	1.1
รวม	<b>190</b>	<b>100.0</b>
ค่าเฉลี่ย		3.59
แปลผล		มาก

จากตารางที่ 11 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการทราบเงื่อนไขและ  
หลักเกณฑ์ในการให้บริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.59 โดยทราบในระดับปานกลาง  
ร้อยละ 46.8 รองลงมาคือ ทราบระดับมาก ร้อยละ 38.4 และทราบระดับมากที่สุด ร้อยละ 12.1

**ตารางที่ 12 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำแนกตามระดับความรู้ความเข้าใจหรือทราบรายละเอียดต่าง ๆ ของบริการ เคทีบีลิสซิ่ง**

ระดับความรู้ความเข้าใจหรือทราบรายละเอียดต่าง ๆ ของบริการ เคทีบีลิสซิ่ง (เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ
มากที่สุด	19	10.0
มาก	72	37.9
ปานกลาง	93	48.9
น้อย	4	2.1
น้อยที่สุด	2	1.1
รวม	<b>190</b>	<b>100.0</b>
ค่าเฉลี่ย		<b>3.54</b>
แปลผล		มาก

จากตารางที่ 12 พนวณ ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการมีความรู้ความเข้าใจหรือทราบรายละเอียดต่าง ๆ ของบริการ เคทีบีลิสซิ่ง ระดับระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.54 โดยอยู่ในระดับปานกลาง ร้อยละ 48.9 รองลงมาคือ อยู่ในระดับมาก ร้อยละ 37.9 และอยู่ในระดับมากที่สุด ร้อยละ 10.0

ตารางที่ 13 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามความรู้ความเข้าใจหลักทรัพย์ทางการเงิน คือที่ปรึกษา ดำเนินการบริการช่าง สำหรับผู้ให้บริการ

ความรู้ความเข้าใจหลักทรัพย์ การบริการของคุณที่ปรึกษา	ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีความเข้าใจดีมาก					ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีความเข้าใจน้อย				
	ทราบ	รู้แต่ละ	จำจำ	รู้อย่าง	จำจำ	รู้อย่าง	จำจำ	รู้อย่าง	จำจำ	รู้อย่าง
สัญญาณ เศรษฐี ลีสซิ่ง	145	76.3	29	15.3	16	8.4	135	71.1	43	22.6
สถาบัน “ไทยอุปนิสัย”	125	65.8	43	22.6	22	11.6	82	43.2	87	45.8
บริษัท เทพ ลีสซิ่ง มีสินคลายหลักทรัพย์ให้ เดือนละ	168	88.4	19	10.0	3	1.6	163	85.8	20	10.5
ส่วนราชการสื่อสารมวลชน จังหวัดเชียงใหม่ และ ร่วม บุญดี	169	88.9	17	8.9	4	2.2	149	78.4	29	15.3
มูลนิธิฯ และห้องเรียนกันทุกสาขา ทั่วประเทศ	151	79.5	27	14.2	12	6.3	106	55.8	55	28.9
หมายเหตุ: ผู้ตอบแบบสอบถามที่คิดไม่ชัดมาก จานวน 190 ราย และ ไม่ระบุการจำแนก 190 ราย										

จากตารางที่ 13 พนบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนมากมีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านผลิตภัณฑ์ โดยทราบถึงประเด็นเรื่องสามารถเลือกชมสินค้าได้จากแคตตาล็อก และ เว็บไซด์ มากที่สุด ร้อยละ 88.9 รองลงมาคือ บริษัท เคทีบีลิสซิ่ง มีสินค้าหลากหลายประเภทให้เลือกซื้อ ร้อยละ 88.4 และมีสินค้าและผลิตภัณฑ์ให้บริการเหมือนกันทุกสาขาทั่วประเทศ ร้อยละ 79.5

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนมากมีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านผลิตภัณฑ์ โดยทราบถึงประเด็นเรื่องบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มีสินค้าหลากหลายประเภทให้เลือกซื้อ มากที่สุด ร้อยละ 85.8 รองลงมาคือ สามารถเลือกชมสินค้าได้จากแคตตาล็อก และ เว็บไซด์ ร้อยละ 78.4 และทราบถึงสัญลักษณ์เคทีบี ลิสซิ่ง ร้อยละ 71.1

มาตรา 14 แต่งตั้งเจ้าหน้าที่และรักษาศูนย์กลางผู้ต่อต้านภัยคุกคาม สำหรับการป้องกันและปราบปรามอาชญากรรมทางไซเบอร์ ตามที่ได้ระบุไว้ดังต่อไปนี้

ตารางที่ 14 พนบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนมากมีความรู้ความเข้าใจ หรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านราคา โดยทราบถึงประเด็นเรื่องอัตราดอกเบี้ยการผ่อน ชำระสามารถเลือกได้ตามระยะเวลาการผ่อนชำระสินค้า มากที่สุด ร้อยละ 82.1 ไม่ทราบ ร้อยละ 14.2 และ ไม่แน่ใจ ร้อยละ 3.7

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนมากมีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการ บริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านราคา โดยทราบถึงประเด็นเรื่องอัตราดอกเบี้ยการผ่อนชำระสามารถ เลือกได้ตามระยะเวลาการผ่อนชำระสินค้า มากที่สุด ร้อยละ 67.9 ไม่ทราบ ร้อยละ 21.1 และ ไม่ แน่ใจ ร้อยละ 11.1

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University  
All rights reserved

จ้าหน่าย

ตารางที่ 15 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึง ศักยภาพในการบริการของ เคทีบีเคิลเซ็ง ดำเนินการทางการชั้น

ความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึง การบริการของเคทีบีเคิลเซ็ง		ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ				ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ			
จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
162	85.2	18	9.5	10	5.3	136	71.6	37	19.5
58	83.1	18	9.5	14	7.4	102	53.7	67	35.3
								21	11.1

หมายเหตุ: ผู้ตอบแบบสอบถามถูกแบ่งเป็น 3 กลุ่ม ได้แก่ ไม่เคยใช้บริการ จำนวน 190 ราย และ เคยใช้บริการ จำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 15 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนมากมีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายโดยทราบถึงประเด็นเรื่องสามารถติดต่อสอบถามข้อมูลจากพนักงานธนาคาร และ Call Center มากที่สุด ร้อยละ 85.2 รองลงมาคือ สามารถใช้บริการผ่อนจ่ายค่างวดได้ตามธนาคารพาณิชย์ต่าง ๆ และ จุดรับชำระค่าบริการ Pay Point ร้อยละ 83.1

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนมากมีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายโดยทราบถึงประเด็นเรื่องสามารถติดต่อสอบถามข้อมูลจากพนักงานธนาคาร และ Call Center มากที่สุด ร้อยละ 71.6 รองลงมาคือ สามารถใช้บริการผ่อนจ่ายค่างวดได้ตามธนาคารพาณิชย์ต่าง ๆ และ จุดรับชำระค่าบริการ Pay Point ร้อยละ 53.7

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University  
All rights reserved

ตารางที่ 16 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีเคิลตี้ชั่ง ดำเนินการส่งเสริม

การตลาด

ความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึง การบริการของเคทีบีเคิลตี้ชั่ง				ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ				ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ			
ทราบ	รู้อยละเอียด	จำแนก	รู้อย่างดี	ทราบ	รู้อยละเอียด	จำแนก	รู้อย่างดี	ทราบ	รู้อยละเอียด	จำแนก	รู้อย่างดี
ดำเนินการส่งเสริมการตลาด											
บริการโฆษณาทรัพย์ทุกช่องทางทั่วโลก	112	58.9	49	25.8	29	15.3	62	32.6	93	48.9	35
เอกสารสำเนาหนังสือทั้งหมดที่ต้องการได้	157	82.6	20	10.5	13	6.8	155	81.6	16	8.4	10.0
จัดทำเว็บไซต์ให้เข้มข้นและรวดเร็ว	124	65.3	45	23.7	21	11.1	97	51.1	70	36.8	23
น้ำยาทำความสะอาดที่ใช้ในงานส่งเสริมการตลาด (Road Show)	115	60.5	43	22.6	32	16.8	80	42.1	86	45.3	24
หมายเหตุ: ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำนวน 190 ราย และ ไม่เคยใช้บริการ จำนวน 190 ราย											

จากตารางที่ 16 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนมากมีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านการส่งเสริมการตลาด โดยทราบถึงประเด็นเรื่องเอกสารแผ่นพับโฆษณา มีความน่าสนใจมากที่สุด ร้อยละ 82.6 รองลงมาคือ มีเว็บไซต์ให้ข้อมูลของสินค้าและราคา ร้อยละ 65.3 และมีการจัดกิจกรรมส่งเสริมการตลาด (Road Show) ร้อยละ 60.5

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนมากมีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านการส่งเสริมการตลาด โดยทราบถึงประเด็นเรื่องเอกสารแผ่นพับโฆษณา มีความน่าสนใจมากที่สุด ร้อยละ 81.6 รองลงมาคือ มีเว็บไซต์ให้ข้อมูลของสินค้าและราคา ร้อยละ 51.1 และมีการจัดกิจกรรมส่งเสริมการตลาด (Road Show) ร้อยละ 42.1

ตารางที่ 17 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวนความรู้ความท้าทายหรือทราบข้อมูลในการบริการ ตามบุคลากร

ความรู้ความท้าทายหรือทราบข้อมูล การบริการของคหบกนีสิตชั้น ด้านบุคลากร	ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ				ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ			
	หาราย จำนวน	ร้อยละ จำนวน	平均 หาราย	ร้อยละ จำนวน	หาราย จำนวน	ร้อยละ จำนวน	平均 หาราย	ร้อยละ จำนวน
มีพื้นงานบนภาคไข่กำเน้นในสินค้าและ บริการ	172	90.5	15	7.9	3	1.6	158	83.2
มีศูนย์บริการชื่อคุณครูก้า Call Center	150	78.9	27	14.2	13	6.8	118	62.1

หมายเหตุ: ผู้ตอบแบบสอบถามถูกนับที่เคยใช้บริการ จำนวน 190 ราย และ ไม่เคยใช้บริการ จำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 17 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนมากมีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านบุคลากร โดยทราบถึงประเด็นเรื่องมีพนักงานธนาคารให้คำแนะนำในสินค้าและบริการมากที่สุด ร้อยละ 90.5 รองลงมาคือ มีศูนย์บริการข้อมูลลูกค้า Call Center ร้อยละ 78.9

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนมากมีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านบุคลากร โดยทราบถึงประเด็นเรื่องมีพนักงานธนาคารให้คำแนะนำในสินค้าและบริการมากที่สุด ร้อยละ 83.2 รองลงมาคือ มีศูนย์บริการข้อมูลลูกค้า Call Center ร้อยละ 62.1

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

การภาพ

ตารางที่ 18 เมตริกจำนวนแผลรือรอยดะของผู้ต้องบนแบบสอบถาม จำนวนตามความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีเคิลตี้ชั่ง ดำเนินการนับถือนอย่าง

ความรู้ความเข้าใจเรื่องทราบถึง การบริการของเคทีบีเคิลตี้ชั่ง		ผู้ต้องบนแบบสอบถามที่เกี่ยวกับบริการ				ผู้ต้องบนแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ			
ทราบ	ไม่ทราบ	ทราบ	ไม่ทราบ	ทราบ	ไม่ทราบ	ทราบ	ไม่ทราบ	ทราบ	ไม่ทราบ
จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
นิสูมแน่น้ำติดคากายในชานน้ำครัว	133	70.0	46	24.2	11	5.8	97	51.1	79
นิสูมกานาคนอย่างไรค่าน้ำหนักน้ำ	161	84.7	21	11.1	8	4.2	140	73.7	30
นิสูมค่าตัวอย่างแสดงให้เห็นหนาแน่นต้นคากายน้ำน้ำครัว	133	70.0	45	23.7	12	6.3	71	37.4	84
								44.2	35
									18.4

หมายเหตุ: ผู้ต้องบนแบบสอบถามที่เกี่ยวกับบริการ จำนวน 190 ราย และ ไม่เคยใช้บริการ จำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 18 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนมากมีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านการนำเสนอทางกายภาพ โดยทราบถึงประเด็นเรื่องมีพนักงานคอยให้คำแนะนำมากที่สุด ร้อยละ 84.7 รองลงมาคือ มีมุมแนะนำสินค้าภายในธนาคาร และมีสินค้าตัวอย่างตั้งแสดงในมุมแนะนำสินค้าภายในธนาคาร ร้อยละ 70.0 เท่ากัน

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนมากมีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านการนำเสนอทางกายภาพ โดยทราบถึงประเด็นเรื่องมีพนักงานคอยให้คำแนะนำมากที่สุด ร้อยละ 73.7 รองลงมาคือ มีมุมแนะนำสินค้าภายในธนาคาร ร้อยละ 51.1 และมีสินค้าตัวอย่างตั้งแสดงในมุมแนะนำสินค้าภายในธนาคาร ร้อยละ 37.4

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

ตารางที่ 19 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามตามความรู้ความเชื่อทางการเมือง หรือทราบถึงการบริการ ตามกระบวนการ การบริการ

ความรู้ความเชื่อใจเรื่องงานดังนี้ การบริการของคนที่มีสิทธิ์ ต่างประเทศให้บริการ	ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีคุณภาพเชิงบริการ					ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่มีคุณภาพเชิงบริการ					
	ทั้งหมด	ไม่ก่อรำ	ไม่สนใจ	จันวน	ร้อยละ	ทั้งหมด	จันวน	ร้อยละ	จันวน	ร้อยละ	จันวน
บุรุษบริการ “ลูกศักขายของธนาคาร เมืองไม่ใช่ส่วนของบุญชื่อ”	146	76.8	32	16.8	12	6.4	79	41.6	82	43.2	29
พิจารณาการอนุมัติผลไฟฟ้าบ้านบุญชื่อของทรัพย์ของ	151	79.5	25	13.1	14	7.4	91	47.9	67	35.3	32
ชั่วคราวรกรุงไทย	152	80.0	24	12.6	14	7.4	86	45.3	69	36.3	35
ไม่จำเป็นต้องมีผู้ค้ำประกันในการขอสินค้า	157	82.6	30	15.8	3	1.6	101	53.2	59	31.1	30
มีบริการหักค่าจดหักบัญชีผ่านบัญชีเดือน หรือ หักประจำกรรมสัปดาห์	161	84.7	29	15.3	0	0	112	58.9	45	23.7	33
หมายเหตุ: ผู้ตอบแบบสอบถามตามที่คุณภาพเชิงบริการ จำนวน 190 คน และ “ไม่มีคุณภาพเชิงบริการ จำนวน 190 คน											

จากตารางที่ 19 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนมากมีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านกระบวนการ โดยทราบถึงประเด็นเรื่องมีบริการหักค่างวดอัตโนมัติผ่านบัญชีทุกเดือน หรือชำระผ่านเคาน์เตอร์ มากที่สุด ร้อยละ 84.7 รองลงมาคือ ไม่จำเป็นต้องมีผู้ค้ำประกันในการซื้อสินค้า ร้อยละ 82.6 และทราบผลการอนุมัติทันที ร้อยละ 80.0

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนมากมีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านกระบวนการ โดยทราบถึงประเด็นเรื่องมีบริการหักค่างวดอัตโนมัติผ่านบัญชีทุกเดือน หรือชำระผ่านเคาน์เตอร์ มากที่สุด ร้อยละ 58.9 รองลงมาคือ ไม่จำเป็นต้องมีผู้ค้ำประกันในการซื้อสินค้า ร้อยละ 53.2 และพิจารณาการอนุมัติเฉพาะผู้มีบัญชีออมทรัพย์ของธนาคารกรุงไทย ร้อยละ 47.9

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

ส่วนที่ 3 ความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการและความรู้สึกที่มีต่อบริการ เดอะปี ลิสซิ่ง ของผู้ตอบ แบบสอบถาม

ตารางที่ 20 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำแนกตามความคิดเห็นเกี่ยวกับบริการ ให้บริการของ เดอะปี ลิสซิ่ง ดำเนินกิจกรรมฯ

ตำแหน่งพนักงาน (โดยทั่วไป)	ระดับความคิดเห็น					ค่าเฉลี่ย	แผลดูด	ลำดับ
	หน้าด้วย มากที่สุด	หน้าด้วย มาก	หน้าด้วย ปานกลาง	หน้าด้วย น้อย	หน้าด้วย น้อยที่สุด			
ประธานศิษย์ชั้นอนุบาล นริษฐ์ กันย์ ลิสซิ่ง มูลนิธิ	35 (18.4)	121 (63.7)	33 (17.4)	1 (0.5)	0 (0.0)	0 (0.0)	4.00	เหมือนด้วยมาก 3
หัวหน้าฝ่ายนักเรียน นริษฐ์ กันย์ ลิสซิ่ง	36 (18.9)	128 (67.4)	26 (13.7)	0 (0.0)	0 (0.0)	0 (0.0)	4.05	เหมือนด้วยมาก 2
ตัวแทนศิษย์ชั้นอนุบาล นริษฐ์ กันย์ ลิสซิ่ง และแม่ค้า	39 (20.5)	129 (67.9)	22 (11.6)	0 (0.0)	0 (0.0)	0 (0.0)	4.09	เหมือนด้วยมาก 1
ค่าน้ำมันเชื้อเพลิง นริษฐ์ กันย์ ลิสซิ่ง	18 (9.5)	127 (66.8)	38 (20.0)	7 (3.7)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.82	เหมือนด้วยมาก 4
ค่าเบี้ยสังเคราะห์						3.99	เหมือนด้วยมาก	

หมายเหตุ : ผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 20 พนบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านผลิตภัณฑ์โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.99 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ ตราสินค้าที่ร่วมโครงการเป็นที่รู้จักมีชื่อเสียง และมีความนิยมต่อสาธารณะน ค่าเฉลี่ย 4.09 สินค้าและบริการที่เข้าร่วมโครงการของ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มีคุณภาพที่ได้มาตรฐาน ค่าเฉลี่ย 4.05 ประเภทสินค้าของ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มีความหลากหลาย มากกว่าคู่แข่ง ค่าเฉลี่ย 4.00 และสินค้าแต่ละรายการแสดงรายละเอียด และคุณสมบัติอย่างชัดเจนในใบแสดงรายการ ค่าเฉลี่ย 3.82



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

ตารางที่ 21 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จันแนวความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เครื่อง เครื่อง ด้าน

ผลิตภัณฑ์

ตัวผลิตภัณฑ์ (ไม่เคยใช้บริการ)	ระดับความคิดเห็น					ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ
	เหล่านี้ด้วย มากที่สุด	เหล่านี้ด้วย มาก	ปานกลาง	เหล่านี้ด้วย น้อย	เหล่านี้ด้วย น้อยที่สุด			
ประมวลผลข้อมูล บริษัท เครชบีน ลิมิเต็ด จำกัด	33 (17.4)	84 (44.2)	67 (35.3)	4 (2.1)	0 (0.0)	2 (1.1)	3.74	เห็นด้วยมาก
ผลิตภัณฑ์ มากกว่า ภูมิปัญญา	26 (13.7)	98 (51.6)	63 (33.2)	1 (.5)	0 (0.0)	2 (1.1)	3.75	เห็นด้วยมาก
ผลิตภัณฑ์ที่ช่วยในการซ่อมบำรุง เครื่อง เครื่อง เครื่อง ลิสซิ่ง นิคุณภาพ ได้มาตรฐาน	38 (20.0)	108 (56.8)	42 (22.1)	0 (0.0)	0 (0.0)	2 (1.1)	3.94	เห็นด้วยมาก
ความนิยมต่อสารเคมี	41 (21.6)	70 (36.8)	62 (32.6)	11 (5.8)	0 (0.0)	6 (3.2)	3.65	เห็นด้วยมาก
อย่างชัดเจนในไปรษณีย์							3.77	เห็นด้วยมาก
ค่าเฉลี่ยรวม								

หมายเหตุ : ผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 21 พนว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านผลิตภัณฑ์โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.77 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ ตราสินค้าที่ร่วมโครงการเป็นที่รู้จักมีชื่อเสียง และมีความนิยมต่อสาธารณะน ค่าเฉลี่ย 3.94 สินค้าและบริการที่เข้าร่วมโครงการของ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มีความหลากหลายมากกว่าคู่แข่ง ค่าเฉลี่ย 3.75 ประเภทสินค้าของ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มีความหลากหลายมากกว่าคู่แข่ง ค่าเฉลี่ย 3.74 และสินค้าแต่ละรายการแสดงรายละเอียดและคุณสมบัติอย่างชัดเจนในใบแสดงรายการ ค่าเฉลี่ย 3.65

#### ตารางที่ 22 เปรียบเทียบค่าเฉลี่ยและการแปลงความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านผลิตภัณฑ์

ด้านผลิตภัณฑ์	ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่เคยใช้บริการ			ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่ไม่เคยใช้บริการ		
	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ
ประเภทสินค้าของ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มีความหลากหลายมากกว่าคู่แข่ง	4.00	เห็นด้วยมาก	3	3.74	เห็นด้วยมาก	3
สินค้าและบริการที่เข้าร่วมโครงการของ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่งมีคุณภาพที่ได้มาตรฐาน	4.05	เห็นด้วยมาก	2	3.75	เห็นด้วยมาก	2
ตราสินค้าที่ร่วมโครงการเป็นที่รู้จักมีชื่อเสียง และมีความนิยมต่อสาธารณะน	4.09	เห็นด้วยมาก	1	3.94	เห็นด้วยมาก	1
สินค้าแต่ละรายการแสดงรายละเอียดและ คุณสมบัติอย่างชัดเจนในใบแสดงรายการ	3.82	เห็นด้วยมาก	4	3.65	เห็นด้วยมาก	4
ค่าเฉลี่ยรวม	3.99	เห็นด้วยมาก	3.77	เห็นด้วยมาก		

จากตารางที่ 22 พนว่า ผู้ตอบแบบสอบถามทั้งที่เคยใช้บริการและไม่เคยใช้บริการมีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านผลิตภัณฑ์โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมากเหมือนกัน ค่าเฉลี่ย 3.99 และ 3.77 โดยมีประเด็นการเห็นด้วยเรียงลำดับเหมือนกันคือ ลำดับ 1 ตราสินค้าที่ร่วมโครงการเป็นที่รู้จักมีชื่อเสียง และมีความนิยมต่อสาธารณะน ค่าเฉลี่ย 4.09 และ 3.94 ลำดับ 2 สินค้าและบริการที่เข้าร่วมโครงการของ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่งมีคุณภาพที่ได้มาตรฐาน ค่าเฉลี่ย 4.05 และ 3.75 ลำดับ 3 ประเภทสินค้าของ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มีความหลากหลายมากกว่าคู่แข่ง ค่าเฉลี่ย 4.00 และ 3.74 และลำดับ 4 สินค้าแต่ละรายการแสดงรายละเอียดและคุณสมบัติอย่างชัดเจนในใบแสดงรายการ ค่าเฉลี่ย 3.82 และ 3.65

ตารางที่ 23 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จันแนวความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เครือข่ายสังคม ดำเนินมา

ตัวแปร (รายชื่อวิเคราะห์)	ระดับความคิดเห็น					ค่าเฉลี่ย	ผลทดสอบ	ลำดับ
	เห็นด้วย มากที่สุด	เห็นด้วย มาก	เห็นด้วย ปานกลาง	เห็นด้วย น้อย	เห็นด้วย น้อยที่สุด			
รู้ความต้องการที่เกี่ยวกับราคาน้ำดื่มของตลาด	35 (18.4)	87 (45.8)	66 (34.7)	2 (1.1)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.82	เห็นด้วยมาก
ชั้นราดจากภายนอกสำหรับตากว่าแม่เหล็กน้ำยา	40 (21.1)	106 (55.8)	42 (22.1)	2 (1.1)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.97	เห็นด้วยมาก
ไม่รู้สึกตื่นเต้นในรูปแบบใดๆ	41 (21.6)	89 (46.8)	50 (26.3)	10 (5.3)	0 (0.0)	0 (0.0)	2	เห็นด้วยมาก
มีการเผยแพร่ความคิดเห็นอย่างเป็นทางการผ่านช่องทาง	50 (26.3)	94 (49.5)	40 (21.1)	6 (3.2)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.85	เห็นด้วยมาก
ไม่ต้องเสียเวลาระยะไกลไปรับบริการ หรือเดินทาง	กับบุรุษ เครื่องถัง	ค่าเฉลี่ยรวม					3.91	เห็นด้วยมาก

หมายเหตุ : ผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 23 พนบฯ ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านราคาโดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.91 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ ไม่ต้องเสียค่าธรรมเนียมในการดำเนินการ หรือติดต่อกัน บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง ค่าเฉลี่ย 3.99 อัตราดอกเบี้ยในการผ่อนชำระต่ำกว่า เมื่อเทียบกับคู่แข่งขันในธุรกิจเดียวกัน ค่าเฉลี่ย 3.97 มีการแสดงราคาสินค้าและอัตราดอกเบี้ยการผ่อนชำระของสินค้าแต่ละประเภทไว้ชัดเจน ค่าเฉลี่ย 3.85 และราคาของสินค้าใกล้เคียงกับราคาน้ำหนึ่ง ค่าเฉลี่ย 3.82



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

ตารางที่ 24 เสด็จจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จำนวนความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เศพีร์กิจสัจง ดำเนินการ

ตัวแปร (ไม่รวมราก)	ระดับความคิดเห็น					ค่าเฉลี่ย	ผลผลิต	ลำดับ
	เห็นด้วย มากที่สุด	เห็นด้วย มาก	เห็นด้วย ปานกลาง	เห็นด้วย น้อย	เห็นด้วย น้อยที่สุด			
รากชา醪สินค้าใกล้เคียงกับราคาน้ำหอยทะเล อัตราดอกเบี้ยในการผ่อนชำระสำหรับผู้ที่ยังกู้ไม่สำเร็จ ในธุรกิจเดิมๆ	18 (9.5)	51 (26.8)	105 (55.3)	13 (6.8)	0 (0.0)	3 (1.6)	3.34	เห็นด้วย ปานกลาง
มีการทดสอบค่านักเสื้อตราระดับต่ำกว่าค่าเฉลี่ย ของสินค้าประเภทน้ำหอยทะเล	22 (11.6)	55 (28.9)	98 (51.6)	9 (4.7)	0 (0.0)	6 (3.2)	3.38	เห็นด้วย ปานกลาง
มีการทดสอบค่านักเสื้อตราระดับต่ำกว่าค่าเฉลี่ย ของสินค้าประเภทน้ำหอยทะเล	29 (15.3)	49 (25.8)	85 (44.7)	24 (12.6)	0 (0.0)	3 (1.6)	3.39	เห็นด้วย ปานกลาง
มีต้องเสียค่าธรรมเนียมในการติดเนินการ หรือติดต่อ กับบริษัท เศพีร์ กิจสัจง	33 (17.4)	80 (42.1)	58 (30.5)	10 (5.3)	0 (0.0)	9 (4.7)	3.57	เห็นด้วย มาก
ค่าเฉลี่ยรวม					3.42		เห็นด้วย ปานกลาง	

หมายเหตุ : ผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 24 พนวจว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านราคาโดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยปานกลาง ค่าเฉลี่ย 3.42 มีประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมากคือ “ไม่ต้องเสียค่าธรรมเนียมในการดำเนินการ หรือ ติดต่อกับ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง ค่าเฉลี่ย 3.57 ส่วนประเด็นอื่น ๆ อยู่ในระดับเห็นด้วยปานกลางเรียงตามลำดับดังนี้ มีการแสดงราคาสินค้าและอัตราดอกเบี้ยการผ่อนชำระของสินค้าแต่ละประเภทไว้ชัดเจน ค่าเฉลี่ย 3.39 อัตราดอกเบี้ยในการผ่อนชำระต่ำกว่าเมื่อเทียบกับคู่แข่งขันในธุรกิจเดียวกัน ค่าเฉลี่ย 3.38 และราคาของสินค้าใกล้เคียงกับราคainท้องตลาด ค่าเฉลี่ย 3.34

#### ตารางที่ 25 เปรียบเทียบค่าเฉลี่ยและการเปลี่ยนความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านราคา

ด้านราคา	ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่เคยใช้บริการ			ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่ไม่เคยใช้บริการ		
	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ
ราคainของสินค้าใกล้เคียงกับราคainท้องตลาด	3.82	เห็นด้วยมาก	4	3.34	เห็นด้วยปานกลาง	4
อัตราดอกเบี้ยในการผ่อนชำระต่ำกว่าเมื่อเทียบกับคู่แข่งขันในธุรกิจเดียวกัน	3.97	เห็นด้วยมาก	2	3.38	เห็นด้วยปานกลาง	3
มีการแสดงราคาสินค้าและอัตราดอกเบี้ยการผ่อนชำระของสินค้าแต่ละประเภทไว้ชัดเจน	3.85	เห็นด้วยมาก	3	3.39	เห็นด้วยปานกลาง	2
ไม่ต้องเสียค่าธรรมเนียมในการดำเนินการ หรือติดต่อกับ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง	3.99	เห็นด้วยมาก	1	3.57	เห็นด้วยมาก	1
ค่าเฉลี่ยรวม	3.91	เห็นด้วยมาก	3.42	เห็นด้วยปานกลาง		

จากตารางที่ 25 พนวจว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านราคาโดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.91 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ ลำดับ 1 “ไม่ต้องเสียค่าธรรมเนียมในการดำเนินการ หรือติดต่อกับ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง ค่าเฉลี่ย 3.99 ลำดับ 2 อัตราดอกเบี้ยในการผ่อนชำระต่ำกว่าเมื่อเทียบกับคู่แข่งขันในธุรกิจเดียวกัน ค่าเฉลี่ย 3.97 ลำดับ 3 มีการแสดงราคาสินค้าและอัตราดอกเบี้ยการผ่อนชำระของสินค้าแต่ละประเภทไว้ชัดเจน ค่าเฉลี่ย 3.85 และลำดับ 4 ราคาของสินค้าใกล้เคียงกับราคainท้องตลาด ค่าเฉลี่ย 3.82 ส่วนผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วน

ใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านราคาโดยภาพรวมในระดับเห็นด้วย  
ปานกลาง ค่าเฉลี่ย 3.42 มีประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมากซึ่งเป็นลำดับแรกคือ ไม่ต้องเสีย  
ค่าธรรมเนียมในการดำเนินการ หรือติดต่อกับ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง ค่าเฉลี่ย 3.57 ส่วนประเด็นอื่น ๆ  
อยู่ในระดับเห็นด้วยปานกลางเรียงตามลำดับดังนี้ ลำดับ 2 มีการแสดงราคาสินค้าและอัตราดอกเบี้ย<sup>1</sup>  
การผ่อนชำระของสินค้าแต่ละประเภทไว้ชัดเจน ค่าเฉลี่ย 3.39 ลำดับ 3 อัตราดอกเบี้ยในการผ่อน  
ชำระต่ำกว่าเมื่อเทียบกับคู่แข่งขันในธุรกิจเดียวกัน ค่าเฉลี่ย 3.38 และลำดับ 4 ราคาของสินค้า<sup>2</sup>  
ใกล้เคียงกับราคาระบบคลาด ค่าเฉลี่ย 3.34



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright<sup>©</sup> by Chiang Mai University  
All rights reserved

ตารางที่ 26 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จันแนวความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เครื่องมือสัมภาษณ์ ดำเนินการโดย

จัดทำน้ำยา

ตัวชี้วัดทางการจัดทำน้ำยา (เครื่องมือริบาร์)	ระดับความคิดเห็น					ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ
	มากที่สุด	เหล้นด้วย	เหล้นด้วยมาก	เหล้นด้วย น้อย	เหล้นด้วย น้อยที่สุด			
สถานพัฒนาดูแลดูแลผู้ต้องหาในกระบวนการยุติธรรม	115 (60.5)	31 (16.3)	2 (1.1)	1 (0.5)	0 (0.0)	0 (0.0)	4.04	เห็นด้วยมาก
ที่จอดรถเพียงพอต่อความต้องการใช้บริการ	100 (52.6)	38 (20.0)	12 (6.3)	0 (0.0)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.86	เห็นด้วยมาก
ค่าธรรมเนียม						3.95	เห็นด้วยมาก	

หมายเหตุ : ผู้ตอบ จำนวน 190 คน ชาติ

จากตารางที่ 26 พนบฯ ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายโดยภาพรวมในระดับเห็นด้วย เห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.95 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ สถานที่ตั้ง สะดวกต่อการเดินทางมาใช้บริการ ค่าเฉลี่ย 4.04 และมีที่จอดรถเพียงพอต่อความต้องการใช้บริการ ค่าเฉลี่ย 3.86



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

ตารางที่ 27 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จำแนกตามความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เครื่องปฏิเสธ ต้านช่องทาง

การจัดทำหน้าที่

ตัวชี้วัดทางการจัดทำหน้าที่ (ไม่เคยใช้บริการ)	ระดับความคิดเห็น					ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ
	haven't used มากที่สุด	haven't used มาก	haven't used บ่อย	haven't used น้อย	haven't used น้อยที่สุด			
สถานที่ซึ่งสามารถเข้าถึงบริการ	39 (20.5)	98 (51.6)	52 (27.4)	1 (0.5)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.92 เหลือความมาก	1
ที่จอดรถเพียงพอต่อความต้องการใช้บริการ	24 (12.6)	84 (44.2)	57 (30.0)	20 (10.5)	4 (2.1)	1 (0.5)	3.53 เหลือความมาก	2
ค่าธรรมเนียม						3.73	เหลือน้อยมาก	

หมายเหตุ : ค่าเฉลี่ย 190 ราย

จากตารางที่ 27 พนบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายโดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.73 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ สถานที่ตั้งสะดวกต่อการเดินทางมาใช้บริการ ค่าเฉลี่ย 3.92 และมีที่จอดรถเพียงพอต่อความต้องการใช้บริการ ค่าเฉลี่ย 3.53

**ตารางที่ 28 เปรียบเทียบค่าเฉลี่ยและการเปลี่ยนความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย**

ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย	ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่เคยใช้บริการ			ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่ไม่เคยใช้บริการ		
	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ
สถานที่ตั้งสะดวกต่อการเดินทางมาใช้บริการ	4.04	เห็นด้วยมาก	1	3.92	เห็นด้วยมาก	1
ที่จอดรถเพียงพอต่อความต้องการใช้บริการ	3.86	เห็นด้วยมาก	2	3.53	เห็นด้วยมาก	2
ค่าเฉลี่ยรวม	3.95	เห็นด้วยมาก	3.73	เห็นด้วยมาก		

จากตารางที่ 28 พนบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามทั้งที่เคยใช้บริการและไม่เคยใช้บริการมีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายโดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมากเหมือนกัน ค่าเฉลี่ย 3.95 และ 3.73 โดยมีประเด็นการเห็นด้วยเรียงลำดับเหมือนกันคือ ลำดับ 1 สถานที่ตั้งสะดวกต่อการเดินทางมาใช้บริการ ค่าเฉลี่ย 4.04 และ 3.92 และ ลำดับ 2 มีที่จอดรถเพียงพอต่อความต้องการใช้บริการ ค่าเฉลี่ย 3.86 และ 3.53

ตารางที่ 29 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จันแนวความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบีเคสัมชัญ ดำเนินการส่งเสริม

การตลาด

ตัวแปรส่องสว่างการตลาด ("แม่เปรียญนิรภัย")	ระดับความคิดเห็น					ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ค่าต่อ
	ให้มากที่สุด	ให้ต่ำที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย			
การ โฆษณาประชาสัมพันธ์โดยผ่านสื่อทางฯ	20	106	58	6	0	0	3.74	ให้เน้นด้านความภาค
การส่องสว่างในการใช้บริการ โดยการจัดโปรแกรมพิเศษ ให้แต่ละเดือนที่ไม่ซ้ำกัน	21	114	51	3	0	1	3.79	ให้เน้นด้านความภาค
บริการหลังการขายและการรับประทานสินค้า และการ ให้คำปรึกษาจากศูนย์สัมชัญ	25	114	46	4	0	1	3.83	ให้เน้นด้านความภาค
การจัดกิจกรรม Road Show เพื่อแนะนำสินค้าและ บริการ	13	102	64	8	0	3	3.58	ให้เน้นด้านความภาค
ค่าเฉลี่ยรวม					3.73		ให้เน้นด้านความภาค	

หมายเหตุ : ผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 29 พนบฯ ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการส่งเสริมการตลาด โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.73 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ บริการหลังการขาย และการรับประกันสินค้า และการให้คำปรึกษาจากเคทีบีลิสซิ่ง ค่าเฉลี่ย 3.83 การส่งเสริมการใช้บริการ โดยการจัดโปรแกรมชั้นพิเศษในแต่ละเดือนที่ไม่ซ้ำกัน ค่าเฉลี่ย 3.79 การโฆษณาประชาสัมพันธ์โดยผ่านสื่อต่าง ๆ ค่าเฉลี่ย 3.74 และการจัดกิจกรรม Road Show เพื่อแนะนำสินค้า และบริการ ค่าเฉลี่ย 3.58



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

ตารางที่ 30 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จำแนกตามความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เครื่องปฏิบัติซึ่ง ดำเนินการ  
ส่งเสริมการตลาด

ตัวแปรส่องเสริมการตลาด (ไม่เคยใช้บริการ)	ระดับความคิดเห็น					ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ค่าต่อ
	ผู้คนตัวอย่าง มากที่สุด	ผู้คนตัวอย่าง น้อย	ผู้คนตัวอย่าง ปานกลาง	ผู้คนตัวอย่าง น้อยที่สุด	ผู้คนตัวอย่าง มากที่สุด			
การ โฆษณาประชาสัมพันธ์โดยผ่านต่อต่างๆ	4 (2.1)	71 (37.4)	90 (47.4)	22 (11.6)	0 (0.0)	3 (1.6)	3.25	เห็นด้วย
การส่งเสริมการใช้บริการ โดยการจัดโปรแกรมพิเศษ ให้แต่ละเดือนที่ไม่ซ้ำกัน	7 (3.7)	70 (36.8)	94 (49.5)	13 (6.8)	0 (0.0)	6 (3.2)	3.28	เห็นด้วย
บริการหลังการขายและการรับประทานสินค้า และการ ให้คำปรึกษาจากศูนย์บริการ	20 (10.5)	80 (42.1)	71 (37.4)	11 (5.8)	0 (0.0)	8 (4.2)	3.45	เห็นด้วย
การจัดกิจกรรม Road Show เพื่อแนะนำสินค้าและ บริการ	13 (6.8)	52 (27.4)	95 (50.0)	21 (11.1)	0 (0.0)	9 (4.7)	3.16	เห็นด้วย
ค่าเฉลี่ยรวม						3.28	เห็นด้วยมาก	

หมายเหตุ : ผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 30 พนบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการส่งเสริมการตลาด โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยปานกลาง ค่าเฉลี่ย 3.28 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยปานกลาง เรียงตามลำดับดังนี้ บริการหลังการขายและการรับประกันสินค้า และการให้คำปรึกษาจากเคทีบีลิสซิ่ง ค่าเฉลี่ย 3.45 การส่งเสริมการใช้บริการ โดยการจัด โปรโมชั่นพิเศษ ในแต่ละเดือนที่ไม่ซ้ำกัน ค่าเฉลี่ย 3.28 การโฆษณาประชาสัมพันธ์โดยผ่านสื่อต่าง ๆ ค่าเฉลี่ย 3.25 และการจัดกิจกรรม Road Show เพื่อแนะนำสินค้าและบริการ ค่าเฉลี่ย 3.16

**ตารางที่ 31 เปรียบเทียบค่าเฉลี่ยและการเปลี่ยนความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการส่งเสริมการตลาด**

ด้านการส่งเสริมการตลาด	ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่เคยใช้บริการ			ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่ไม่เคยใช้บริการ		
	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ
การโฆษณาประชาสัมพันธ์โดยผ่านสื่อต่าง ๆ	3.74	เห็นด้วยมาก	3	3.25	เห็นด้วยปานกลาง	3
การส่งเสริมการใช้บริการ โดยการจัด โปรโมชั่นพิเศษ ในแต่ละเดือนที่ไม่ซ้ำกัน	3.79	เห็นด้วยมาก	2	3.28	เห็นด้วยปานกลาง	2
บริการหลังการขายและการรับประกันสินค้า และการให้คำปรึกษาจากเคทีบีลิสซิ่ง	3.83	เห็นด้วยมาก	1	3.45	เห็นด้วยปานกลาง	1
การจัดกิจกรรม Road Show เพื่อแนะนำสินค้า และบริการ	3.58	เห็นด้วยมาก	4	3.16	เห็นด้วยปานกลาง	4
ค่าเฉลี่ยรวม	3.73	เห็นด้วยมาก			เห็นด้วยปานกลาง	

จากตารางที่ 31 พนบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการส่งเสริมการตลาด โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.73 ส่วนผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการส่งเสริมการตลาด โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยปานกลาง ค่าเฉลี่ย 3.28 แต่มีประเด็นการเห็นด้วยเรียงลำดับเหมือนกันคือ ลำดับ 1 บริการหลังการขายและการรับประกันสินค้า และการให้คำปรึกษาจากเคทีบีลิสซิ่ง ค่าเฉลี่ย 3.83 และ 3.45 ลำดับ 2 การส่งเสริมการใช้บริการ โดยการจัด โปรโมชั่นพิเศษ ในแต่ละเดือนที่ไม่ซ้ำกัน ค่าเฉลี่ย 3.79 และ 3.28 ลำดับ 3

การโฆษณาประชาสัมพันธ์โดยผ่านสื่อต่าง ๆ ค่าเฉลี่ย 3.74 และ 3.25 ลำดับ 4 การจัดกิจกรรม Road Show เพื่อแนะนำสินค้าและบริการ ค่าเฉลี่ย 3.58 และ 3.16



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

ตารางที่ 32 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จันแนวความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคพีบีสีซี ดำเนินมาแล้ว

ด้านมนุษย์ (เคยใช้บริการ)	ระดับความพึงพอใจ					ค่าเฉลี่ย	เบอร์	ลำดับ
	หน้าที่สุด	หน้าด้วย มาก	หน้าด้วย ปานกลาง	หน้าด้วย น้อย	หน้าด้วย น้อยที่สุด			
พนักงานบนเครื่องบิน พนักงานที่ติดต่อ เมื่อซื้อบาลังก์ ไม่สามารถรับรู้เรื่อง ในการให้บริการ	51 (26.8)	121 (63.7)	17 (8.9)	0 (0.0)	1 (0.5)	0 (0.0)	4.16 หนึ่งดาวมา	1
พนักงานให้คำแนะนำบริการรวดเร็ว ถูกต้อง และมี จิตวิญญาณ	47 (24.7)	112 (58.9)	29 (15.3)	2 (1.1)	0 (0.0)	0 (0.0)	4.07 หนึ่งดาวมา	2
พนักงานบนเครื่องบิน ความรู้ใจในการให้ คำแนะนำ สามารถตอบคำถามและชัดเจนอยู่ดี อย่างถูกต้องและแม่นยำ	44 (23.2)	108 (56.8)	36 (18.9)	1 (0.5)	1 (0.5)	0 (0.0)	4.02 หนึ่งดาวมา	3
พนักงานบนเครื่องบิน ความรู้และมีความตั้งใจให้คำปรึกษา เรื่องติดต่อจนเสร็จสิ้น การดำเนินการ	46 (24.2)	104 (54.7)	38 (20.0)	2 (1.1)	0 (0.0)	0 (0.0)	4.02 หนึ่งดาวมา	3
ค่าเฉลี่ยรวม					4.07	หนึ่งดาวมา		

จากตารางที่ 32 พนบฯ ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านบุคลากร โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมากค่าเฉลี่ย 4.07 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ พนักงานธนาคารมีมนุษยสัมพันธ์ที่ดี สุภาพและอัธยาศัยดี มีความกระตือรือร้นในการให้บริการ ค่าเฉลี่ย 4.16 พนักงานให้คำแนะนำ บริการรวดเร็ว ถูกต้อง และมีจำนวนเพียงพอ ค่าเฉลี่ย 4.07 พนักงานธนาคารมีความรู้ ความเข้าใจในการให้คำแนะนำ สามารถตอบคำถามและจัดหาข้อมูลได้อย่างถูกต้องและแม่นยำ และพนักงานธนาคารมีความรับผิดชอบดูแลลูกค้าตั้งแต่เริ่มติดต่องานเสร็จสิ้นกระบวนการ ค่าเฉลี่ย 4.02 เท่ากัน

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

ตารางที่ 33 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จันแนวความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เครื่องปฏิบัติซึ่ง ดำเนินมา

58

ด้านบุคลิก ("ไม่เคยใช้มีริการ")	ระดับความคิดเห็น					ค่าเฉลี่ย	ผลผล	ลำดับ
	เห็นด้วย มากที่สุด	เห็นด้วย มาก	เห็นด้วย ปานกลาง	เห็นด้วย น้อย	เห็นด้วย น้อยที่สุด			
พนักงานชั้นนำค่ารีมั่นนุช-สัมพันธ์ <sup>*</sup> ศุภาร เคลื่อนย้ายด้วยความรวดเร็ว ในการให้บริการ	45 (23.7)	83 (43.7)	62 (32.6)	0 (0.0)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.91 เห็นด้วยมาก	1
พนักงานให้คำแนะนำบริการรวดเร็ว ถูกต้อง และมี ความเพียงพอ	45 (23.7)	70 (36.8)	72 (37.9)	3 (1.6)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.83 เห็นด้วยมาก	2
พนักงานชั้นนำค่ารีมั่นนุช-สุจิในการให้ คำแนะนำ สามารถทำงานและดูแลพักห้องน้ำได้ อย่างถูกต้องและแม่นยำ	37 (19.5)	73 (38.4)	68 (35.8)	12 (6.3)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.71 เห็นด้วยมาก	4
พนักงานชั้นนำค่ารีมั่นนุช-สุจิและลูกค้าหลักเดิม รีบติดต่องานเร่งด่วนทันท่วงทาย	44 (23.2)	69 (36.3)	62 (32.6)	15 (7.9)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.73 เห็นด้วยมาก	3
ค่าเฉลี่ยรวม					3.79	เห็นด้วยมาก		

หมายเหตุ : ผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 33 พนบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านบุคลากร โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.79 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ พนักงานธนาคารมีมนุษยสัมพันธ์ที่ดี สุภาพและอัธยาศัยดี มีความกระตือรือร้นในการให้บริการ ค่าเฉลี่ย 3.91 พนักงานให้คำแนะนำ บริการรวดเร็ว ถูกต้อง และมีจำนวนเพียงพอ ค่าเฉลี่ย 3.83 พนักงานธนาคารมีความรับผิดชอบดูแลลูกค้าตั้งแต่เริ่มติดต่อจนเสร็จสิ้นกระบวนการ ค่าเฉลี่ย 3.73 และพนักงานธนาคารมีความรู้ความเข้าใจในการให้คำแนะนำ สามารถตอบคำถามและจัดหาข้อมูลได้อย่างถูกต้องและแม่นยำ ค่าเฉลี่ย 3.71

ตารางที่ 34 เปรียบเทียบค่าเฉลี่ยและการเปลี่ยนความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านบุคลากร

ด้านบุคลากร	ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่เคยใช้บริการ			ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่ไม่เคยใช้บริการ		
	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ
พนักงานธนาคารมีมนุษยสัมพันธ์ที่ดี สุภาพ และอัธยาศัยดี มีความกระตือรือร้นในการให้บริการ	4.16	เห็นด้วยมาก	1	3.91	เห็นด้วยมาก	1
พนักงานให้คำแนะนำ บริการรวดเร็ว ถูกต้อง และมีจำนวนเพียงพอ	4.07	เห็นด้วยมาก	2	3.83	เห็นด้วยมาก	2
พนักงานธนาคารมีความรู้ความเข้าใจในการให้คำแนะนำ สามารถตอบคำถามและจัดหาข้อมูลได้อย่างถูกต้องและแม่นยำ	4.02	เห็นด้วยมาก	3	3.71	เห็นด้วยมาก	4
พนักงานธนาคารมีความรับผิดชอบดูแลลูกค้าตั้งแต่เริ่มติดต่อจนเสร็จสิ้นกระบวนการ	4.02	เห็นด้วยมาก	3	3.73	เห็นด้วยมาก	3
ค่าเฉลี่ยรวม	4.07	เห็นด้วยมาก	3.79	เห็นด้วยมาก		

จากตารางที่ 34 พนบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามทั้งที่เคยใช้บริการและไม่เคยใช้บริการมีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านบุคลากร โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมากเหมือนกัน ค่าเฉลี่ย 4.07 และ 3.79 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการมีทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับคือ ลำดับ 1 พนักงานธนาคารมีมนุษยสัมพันธ์ที่ดี สุภาพ และอัธยาศัยดี มีความกระตือรือร้นในการให้บริการ ค่าเฉลี่ย 4.16 ลำดับ 2 พนักงานให้คำแนะนำ

บริการรวดเร็ว ถูกต้อง และมีจำนวนเพียงพอ ค่าเฉลี่ย 4.07 ลำดับ 3 พนักงานธนาคารมีความรู้ความเข้าใจในการให้คำแนะนำ สามารถตอบคำถามและจัดหาข้อมูลได้อย่างถูกต้องและแม่นยำ และพนักงานธนาคารมีความรับผิดชอบดูแลลูกค้าตั้งแต่เริ่มติดต่อจนเสร็จสิ้นกระบวนการ ค่าเฉลี่ย 4.02 เท่ากัน

สำหรับผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับคือ ลำดับ 1 พนักงานธนาคารมีมนุษยสัมพันธ์ที่ดี สุภาพและอัชญาศัยดี มีความกระตือรือร้นในการให้บริการ ค่าเฉลี่ย 3.91 ลำดับ 2 พนักงานให้คำแนะนำบริการรวดเร็ว ถูกต้อง และมีจำนวนเพียงพอ ค่าเฉลี่ย 3.83 ลำดับ 3 พนักงานธนาคารมีความรับผิดชอบดูแลลูกค้าตั้งแต่เริ่มติดต่อจนเสร็จสิ้นกระบวนการ ค่าเฉลี่ย 3.73 และลำดับ 4 พนักงานธนาคารมีความรู้ความเข้าใจในการให้คำแนะนำ สามารถตอบคำถามและจัดหาข้อมูลได้อย่างถูกต้องและแม่นยำ ค่าเฉลี่ย 3.71

ตารางที่ 35 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยให้บริการ จันแนกตามความต้องการให้ยืดหยุ่น เคพีบีสีตั้ง ดำเนินกระบวนการให้บริการ

61

ตัวแปรกระบวนการให้บริการ (โดยชั้นเริ่มต้น)	ระดับความคิดเห็น					ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ
	ให้แต่ด้วย มากที่สุด	ให้แต่ด้วย มาก	ปานกลาง	ให้แต่ด้วย น้อย	ให้แต่ด้วย น้อยที่สุด			
ลดความรุนแรงได้ในกรณัยให้บริการ ไม่ต้องไม่มีผู้ยังคงเหลือ อยู่ช่องคนไม้	38 (20.0)	86 (45.3)	63 (33.2)	3 (1.6)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.84	ให้แต่ด้วยมาก 5
ลดน้ำหนักของคนไข้ได้ทันที	50 (26.3)	104 (54.7)	33 (17.4)	3 (1.6)	0 (0.0)	0 (0.0)	4.06	ให้แต่ด้วยมาก 2
ให้ยาของบริษัท เคพีบีสีตั้ง ไม่ต้องมีผู้มาทักทวงพยาบาลรักษา	50 (26.3)	114 (60.0)	26 (13.7)	0 (0.0)	0 (0.0)	0 (0.0)	4.13	ให้แต่ด้วยมาก 1
นับวิธีการหักต่างๆ ลดเวลาอัจฉริยะเดือนจากบัญชีเงินฝาก ของพาร์ฟู๊ส	41 (21.6)	119 (62.6)	30 (15.8)	0 (0.0)	0 (0.0)	0 (0.0)	4.06	ให้แต่ด้วยมาก 2
ลดน้ำหนักผ่อนชำระสินค้าผ่านเคมแทรนรีการร่วม กับพาร์ฟู๊ส	33 (17.4)	121 (63.7)	34 (17.9)	1 (0.5)	0 (0.0)	1 (0.5)	3.96	ให้แต่ด้วยมาก 4
นับวิธีการหักต่างๆ การรับประทานต้นค้า และพยาบาลรักษา เคพีบีสีตั้ง	37 (19.5)	118 (62.1)	33 (17.4)	2 (1.1)	0 (0.0)	0 (0.0)	4.00	ให้แต่ด้วยมาก 3
ค่าเฉลี่ยรวม					4.01	ให้แต่ด้วยมาก		

หมายเหตุ : ผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 32 พนบฯ ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านกระบวนการให้บริการ โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 4.01 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ สินค้าของบริษัท เคทีบีลิสซิ่ง ไม่ต้องมีผู้ค้ำ/หลักทรัพย์ค้ำประกัน ค่าเฉลี่ย 4.13 สามารถทราบผลการอนุมัติได้ทันที และมีบริการหักค่างวดอัตโนมัติทุกเดือนจากบัญชีเงินฝากออมทรัพย์ ค่าเฉลี่ย 4.06 เท่ากัน มีบริการหลังการขาย การรับประกันสินค้า และให้คำปรึกษาจากบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง ค่าเฉลี่ย 4.00 สามารถผ่อนชำระสินค้าผ่านเคาน์เตอร์บริการรวม ค่าเฉลี่ย 3.96 และสะควรรวดเร็วในการให้บริการขั้นตอนไม่ยุ่งยากและซับซ้อนเกินไป ค่าเฉลี่ย 3.84

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

ตารางที่ 36 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จันแนวความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เครื่องปรับอากาศ ต่อไป

กระบวนการให้บริการ

ตัวแปรกระบวนการให้บริการ ("ไม่เคยใช้บริการ")	ระดับความคิดเห็น					ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ค่าต่อไป
	เหล่านี้ดีมาก มากที่สุด	เหล่านี้ดีมาก มาก	ปานกลาง	เหล่านี้ดีมาก น้อย	เหล่านี้ดีมาก น้อยที่สุด			
ตัดดาวกรุงรัตน์ในกรุงให้บริการ ให้บ้านดูใหม่ยุ่งยากและ ซื้อบ้านกินไป	28 (14.7)	57 (30.0)	83 (43.7)	10 (5.3)	3 (1.6)	9 (4.7)	3.37	เห็นด้วย
ต้านภัยทรายเผาอาจอนุมัติได้ทันที	30 (15.8)	75 (39.5)	59 (31.1)	12 (6.3)	0 (0.0)	14 (7.4)	3.43	เห็นด้วย
ตัดไฟของบริษัท เครื่องปรับอากาศ ไม่ต้องมีผู้มาติดต่อพำเพ ร์ ประจำกัน	31 (16.3)	85 (44.7)	51 (26.8)	12 (6.3)	0 (0.0)	11 (5.8)	3.54	เห็นด้วยมาก
มีบริการห้ามค่างวดอัจฉริโนมิติทุกเดือนจากบัญชีเงินฝาก ออมทรัพย์	29 (15.3)	93 (48.9)	54 (28.4)	6 (3.2)	0 (0.0)	8 (4.2)	3.64	เห็นด้วยมาก
ต้านภัยผ่อนชำระสินค้าผ่านเคนยาดอนรัตน์บริการรวม	27 (14.2)	80 (42.1)	63 (33.2)	12 (6.3)	0 (0.0)	8 (4.2)	3.52	เห็นด้วยมาก
มีบริการห้องรักษาภัยกันติดคล้า และไฟฟ้า สำหรับญาจางรับใช้ เครื่องปรับอากาศ	23 (12.1)	84 (44.2)	58 (30.5)	11 (5.8)	3 (1.6)	11 (5.8)	3.42	เห็นด้วย
ค่าเฉลี่ยรวม					3.48	เห็นด้วยมาก		

หมายเหตุ : ผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 40 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลีสซิ่ง ด้านกระบวนการให้บริการ โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยปานกลาง ค่าเฉลี่ย 3.48 มีประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ มีบริการหักค่าจวดอัตโนมัติทุกเดือนจากบัญชีเงินฝากออมทรัพย์ ค่าเฉลี่ย 3.64 สินค้าของบริษัท เคทีบีลีสซิ่ง ไม่ต้องมีผู้ค้ำ/หลักทรัพย์ค้ำประกัน ค่าเฉลี่ย 3.54 และสามารถผ่อนชำระสินค้าผ่านเคาน์เตอร์บริการรวม ค่าเฉลี่ย 3.52 ส่วนประเด็นที่เห็นด้วยในระดับเห็นด้วยปานกลางเรียงตามลำดับคือ สามารถทราบผลการอนุมัติได้ทันที ค่าเฉลี่ย 3.43 มีบริการหลังการขาย การรับประกันสินค้า และให้คำปรึกษาจากบริษัท เคทีบี ลีสซิ่ง ค่าเฉลี่ย 3.42 และสะดวกรวดเร็วในการให้บริการ ขั้นตอนไม่ยุ่งยากและซับซ้อนเกินไป ค่าเฉลี่ย 3.37

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

**ตารางที่ 37 เปรียบเทียบค่าเฉลี่ยและการแปลผลความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านกระบวนการให้บริการ**

ด้านกระบวนการให้บริการ	ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่เคยใช้บริการ			ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่ไม่เคยใช้บริการ		
	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ
สะดวกรวดเร็วในการให้บริการ ขั้นตอนไม่ยุ่งยากและซับซ้อนเกินไป	3.84	เห็นด้วยมาก	5	3.37	เห็นด้วยปานกลาง	6
สามารถทราบผลการอนุมัติได้ทันที	4.06	เห็นด้วยมาก	2	3.43	เห็นด้วยปานกลาง	4
สินค้าของบริษัท เคทีบีลิสซิ่ง ไม่ต้องมีผู้ค้ำ/หลักทรัพย์ค้ำประกัน	4.13	เห็นด้วยมาก	1	3.54	เห็นด้วยมาก	2
มีบริการหักค่างวดอัตโนมัติทุกเดือนจากบัญชีเงินฝากออมทรัพย์	4.06	เห็นด้วยมาก	2	3.64	เห็นด้วยมาก	1
สามารถผ่อนชำระสินค้าผ่านเคาน์เตอร์บริการรวม	3.96	เห็นด้วยมาก	4	3.52	เห็นด้วยมาก	3
มีบริการหลังการขาย การรับประกันสินค้า และให้คำปรึกษาจากบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง	4.00	เห็นด้วยมาก	3	3.42	เห็นด้วยปานกลาง	5
ค่าเฉลี่ยรวม	4.01	เห็นด้วยมาก		3.48	เห็นด้วยปานกลาง	

จากตารางที่ 37 พนวจ ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านกระบวนการให้บริการ โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 4.01 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ ลำดับ 1 สินค้าของบริษัท เคทีบีลิสซิ่ง ไม่ต้องมีผู้ค้ำ/หลักทรัพย์ค้ำประกัน ค่าเฉลี่ย 4.13 ลำดับ 2 สามารถทราบผลการอนุมัติได้ทันที และมีบริการหักค่างวดอัตโนมัติทุกเดือนจากบัญชีเงินฝากออมทรัพย์ ค่าเฉลี่ย 4.06 เท่ากันลำดับ 3 มีบริการหลังการขาย การรับประกันสินค้า และให้คำปรึกษาจากบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง ค่าเฉลี่ย 4.00 ลำดับ 4 สามารถผ่อนชำระสินค้าผ่านเคาน์เตอร์บริการรวม ค่าเฉลี่ย 3.96 และลำดับ 5 สะดวกรวดเร็วในการให้บริการ ขั้นตอนไม่ยุ่งยากและซับซ้อนเกินไป ค่าเฉลี่ย 3.84

ส่วนผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านกระบวนการให้บริการ โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยปานกลาง ค่าเฉลี่ย 3.48 มีประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ ลำดับ 1 มีบริการหักค่างวดอัตโนมัติทุกเดือนจากบัญชีเงินฝากออมทรัพย์ ค่าเฉลี่ย 3.64 ลำดับ 2 สินค้าของบริษัท เคทีบีลิ

สซิ่ง ไม่ต้องมีผู้ค้ำ/หลักทรัพย์ค้ำประกัน ค่าเฉลี่ย 3.54 และลำดับ 3 สามารถผ่อนชำระสินค้าผ่าน  
เคาน์เตอร์บริการรวม ค่าเฉลี่ย 3.52 ส่วนประเด็นที่เห็นด้วยในระดับเห็นด้วยปานกลางดังนี้ ลำดับ 4  
สามารถทราบผลการอนุมัติได้ทันที ค่าเฉลี่ย 3.43 ลำดับ 5 มีบริการหลังการขาย การรับประกัน  
สินค้า และให้คำปรึกษาจากบริษัท เคทีบี ลีสซิ่ง ค่าเฉลี่ย 3.42 และลำดับ 6 สะดวกรวดเร็วในการ  
ให้บริการ ขั้นตอนไม่ยุ่งยากและซับซ้อนเกินไป ค่าเฉลี่ย 3.37



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

ตารางที่ 38 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จันทร์ตามความต้องการให้มากกับการให้บริการของ เคทีบีสิตี้ ดำเนินการนำเสนอด้วยวิธีแบบสอบถาม

ทางภาษาอังกฤษ

ตัวแปรการนำเสนอบางภาษาอังกฤษ	ระดับความคิดเห็น					ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ค่าต่อไป
	ให้มากที่สุด	ให้มากที่วาย	ปานกลาง	ให้น้อยที่วาย	ให้น้อยที่สุด			
มีสูบบุหรี่ก่อนพิจารณาและครั้งแรกเมื่อให้บริการที่พื้นที่น้ำมัน	55 (28.9)	109 (57.4)	26 (13.7)	0 (0.0)	0 (0.0)	0 (0.0)	4.15	ให้คะแนนมาก 1
บรรยายที่เน้นความสวยงาม สะอาด ปลอดภัย ไม่ค้ามนุษย์	44 (23.2)	121 (63.7)	25 (13.2)	0 (0.0)	0 (0.0)	0 (0.0)	4.10	ให้คะแนนมาก 2
มีสิ่งอำนวยความสะดวกและรองรับบริการ	39 (20.5)	120 (63.2)	30 (15.8)	1 (0.5)	0 (0.0)	0 (0.0)	4.04	ให้คะแนนมาก 4
มีการรักษาความสะอาดของห้องน้ำให้บริการ	43 (22.6)	122 (64.2)	24 (12.6)	1 (0.5)	0 (0.0)	0 (0.0)	4.09	ให้คะแนนมาก 3
ค่าเฉลี่ยรวม					4.09		ให้คะแนนมาก	

หมายเหตุ : ผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 33 พนบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการนำเสนอทางกายภาพโดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 4.09 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ มีอุปกรณ์คอมพิวเตอร์และเครื่องมือให้บริการที่ทันสมัย ค่าเฉลี่ย 4.15 บรรยากาศในธนาคารมีความสวยงามสะอาด ปลอดโปร่ง ไม่คับแคบจนเกินไป ค่าเฉลี่ย 4.10 มีการรักษาความปลอดภัยให้กับลูกค้าที่มาใช้บริการ ค่าเฉลี่ย 4.09 และมีสิ่งอำนวยความสะดวกหลากหลายประหรับบริการ ค่าเฉลี่ย 4.04



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

ตารางที่ 39 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จำแนกตามความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เครื่องปรับอากาศ ต่อไปนี้

สำนักงานภาษาไทย

ตัวแปรตามทางภาษาไทย (ไม่เคยใช้บริการ)	ระดับความคิดเห็น					ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ค่าต่อ
	ให้คิดว่า มากที่สุด	ให้คิดว่า มาก	ปานกลาง	ให้คิดว่า น้อย	ให้คิดว่า น้อยที่สุด			
มีอุปกรณ์คอมพิวเตอร์และเครื่องซักผ้าบริการที่ พื้นที่นี้	63 (33.2)	29 (15.3)	98 (51.6)	0 (0.0)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.82	ให้คิดว่ามาก 4
บรรยายศัพท์ในชีวิตทางการเมืองอย่างเข้าใจได้ดี โปรดระบุ	56 (29.5)	38 (20.0)	96 (50.5)	0 (0.0)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.91	ให้คิดว่ามาก 2
มีสิ่งอำนวยความสะดวกทางกายภาพรองรับบุกรุก โปรดระบุ	64 (33.7)	34 (17.9)	92 (48.4)	0 (0.0)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.84	ให้คิดว่ามาก 3
มีการรักษาความปลอดภัยให้กับบุกรุกที่มาใช้บริการ	52 (27.4)	48 (25.3)	90 (47.4)	0 (0.0)	0 (0.0)	0 (0.0)	3.98	ให้คิดว่ามาก 1
ค่าเฉลี่ยรวม					3.89		ให้คิดว่ามาก	

หมายเหตุ : ผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 41 พนว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการนำเสนอทางกายภาพโดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.89 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ มีการรักษาความปลอดภัยให้กับลูกค้าที่มาใช้บริการ ค่าเฉลี่ย 3.98 บรรยายศัพท์ในชนาครมีความสวยงาม สะอาด ปลอดโปร่ง ไม่คับแคบจนเกินไป ค่าเฉลี่ย 3.91 มีสิ่งอำนวยความสะดวกและเครื่องมือให้บริการที่ทันสมัย ค่าเฉลี่ย 3.84 และมีอุปกรณ์คอมพิวเตอร์และเครื่องมือให้บริการที่ทันสมัย ค่าเฉลี่ย 3.82

**ตารางที่ 40 เปรียบเทียบค่าเฉลี่ยและการแปลผลความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการนำเสนอทางกายภาพ**

ด้านการนำเสนอทางกายภาพ	ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่เคยใช้บริการ			ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่ไม่เคยใช้บริการ		
	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ลำดับ
มีอุปกรณ์คอมพิวเตอร์และเครื่องมือ ให้บริการที่ทันสมัย	4.15	เห็นด้วย มาก	1	3.82	เห็นด้วย มาก	4
บรรยายศัพท์ในชนาครมีความสวยงาม สะอาด ปลอดโปร่ง ไม่คับแคบจนเกินไป	4.10	เห็นด้วย มาก	2	3.91	เห็นด้วย มาก	2
มีสิ่งอำนวยความสะดวกและเครื่องมือให้บริการ	4.04	เห็นด้วย มาก	4	3.84	เห็นด้วย มาก	3
มีการรักษาความปลอดภัยให้กับลูกค้าที่มาใช้ บริการ	4.09	เห็นด้วย มาก	3	3.98	เห็นด้วย มาก	1
<b>ค่าเฉลี่ยรวม</b>	<b>4.09</b>	<b>เห็นด้วยมาก</b>	<b>3.89</b>	<b>เห็นด้วยมาก</b>		

จากตารางที่ 40 พนว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการนำเสนอทางกายภาพโดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 4.09 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ ลำดับ 1 มีอุปกรณ์คอมพิวเตอร์และเครื่องมือให้บริการที่ทันสมัย ค่าเฉลี่ย 4.15 ลำดับ 2 บรรยายศัพท์ในชนาครมีความสวยงาม สะอาด ปลอดโปร่ง ไม่คับแคบจนเกินไป ค่าเฉลี่ย 4.10 ลำดับ 3 มีการรักษาความปลอดภัยให้กับลูกค้าที่มาใช้บริการ ค่าเฉลี่ย 4.09 และลำดับ 4 มีสิ่งอำนวยความสะดวกและเครื่องมือให้บริการ ค่าเฉลี่ย 4.04

สำหรับผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการนำเสนอทางกายภาพ โดยภาพรวมในระดับเห็นด้วยมาก ค่าเฉลี่ย 3.89 ทุกประเด็นเห็นด้วยในระดับเห็นด้วยมาก เรียงตามลำดับดังนี้ ลำดับ 1 มีการรักษาความปลอดภัยให้กับลูกค้าที่มาใช้บริการ ค่าเฉลี่ย 3.98 ลำดับ 2 บรรยายกาศในธนาคารมีความสวยงาม สะอาด ปลอดโปร่ง ไม่คับแคบจนเกินไป ค่าเฉลี่ย 3.91 ลำดับ 3 มีสิ่งอำนวยความสะดวกที่ดี ค่าเฉลี่ย 3.84 และลำดับ 4 มีอุปกรณ์คอมพิวเตอร์และเครื่องมือให้บริการที่ทันสมัย ค่าเฉลี่ย 3.82

**ตารางที่ 41 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามระดับเห็นด้วยความรู้สึกโดยภาพรวมที่มีต่อบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง**

ระดับความรู้สึกโดยภาพรวมที่มีต่อ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง	ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่เคยใช้บริการ		ผู้ตอบแบบสอบถาม ที่ไม่เคยใช้บริการ	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
ชอบมากที่สุด	19	10.0	9	4.7
ชอบมาก	118	62.1	69	36.3
เฉย ๆ	53	27.9	111	58.4
ชอบน้อย	0	0.0	1	0.5
ชอบน้อยที่สุด	0	0.0	0	0.0
รวม	190	100.0	190	100.0
ค่าเฉลี่ย	3.82		3.45	
แปลผล	มาก		ปานกลาง	

จากตารางที่ 41 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความรู้สึกโดยภาพรวมที่มีต่อบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง ในระดับชอบมาก ค่าเฉลี่ย 3.82 โดยรู้สึกชอบมาก ร้อยละ 62.1 รองลงมาคือ เฉย ๆ ร้อยละ 27.9 และชอบมากที่สุด ร้อยละ 10.0

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการส่วนใหญ่มีความรู้สึกโดยภาพรวมที่มีต่อบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง ในระดับเฉย ๆ ค่าเฉลี่ย 3.45 โดยรู้สึกเฉย ๆ ร้อยละ 58.4 รองลงมาคือ ชอบมาก ร้อยละ 36.2 และชอบมากที่สุด ร้อยละ 4.7

## ส่วนที่ 4 พฤติกรรมและแนวโน้มการใช้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง

### กรณีผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ

ตารางที่ 42 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำแนกตามประเภทสินค้าที่เข้าซื้อผ่านบริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง

ประเภทสินค้าที่เข้าซื้อผ่านบริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง (เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ	ลำดับ
รถยนต์	22	11.6	6
รถจักรยานยนต์	32	16.8	4
โทรศัพท์มือถือ	46	24.2	2
คอมพิวเตอร์	59	31.1	1
เครื่องใช้ไฟฟ้า	41	21.6	3
กล้องถ่ายรูป / กล้องวิดีโอ	27	14.2	5
เครื่องใช้ในครัว	11	5.8	8
เครื่อง คนตัว	1	0.5	10
เครื่องออกกำลังกาย	17	8.9	7
เครื่องประดับ	2	1.1	9
เฟอร์นิเจอร์	17	8.9	7

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 42 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ เข้าซื้อสินค้าประเภทต่าง ๆ ผ่านบริการของเคทีบี ลิสซิ่ง เรียงตามลำดับดังนี้ คอมพิวเตอร์ ร้อยละ 31.1 โทรศัพท์มือถือร้อยละ 24.2 เครื่องใช้ไฟฟ้า ร้อยละ 21.6 รถจักรยานยนต์ ร้อยละ 16.8 กล้องถ่ายรูป/กล้องวิดีโอ ร้อยละ 14.2 รถยนต์ ร้อยละ 11.6 เครื่องออกกำลังกาย ร้อยละ 8.9 เฟอร์นิเจอร์ ร้อยละ 8.9 เครื่องใช้ในครัว ร้อยละ 5.8 เครื่องประดับ ร้อยละ 1.1 และเครื่อง คนตัว ร้อยละ 0.5

**ตารางที่ 43 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำแนกตามปัญหาที่พบจากการใช้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง**

ปัญหาที่พบจากการใช้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง (เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ	ลำดับ
ขั้นตอนการพิจารณาซื้อขายช้า	26	13.7	3
สินค้าส่งล่าช้า ไม่ตรงตามกำหนดเวลา	34	17.9	2
สินค้าไม่ตรงตามมาตรฐานที่กำหนดไว้	15	7.9	4
สินค้าบางรายการต้องไปรับเองไม่จัดส่ง ถึงที่อยู่ลูกค้า	48	25.3	1
ขาดการบริการหลังการขาย	1	0.5	5
ไม่พบปัญหา	85	44.7	-

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 43 พนว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ ไม่พบปัญหาจากการใช้บริการของเคทีบี ลิสซิ่ง ร้อยละ 44.7

สำหรับปัญหาที่พบนั้นเรียงตามลำดับดังนี้ สินค้าบางรายการต้องไปรับเองไม่จัดส่งถึงที่อยู่ลูกค้า ร้อยละ 25.3 สินค้าส่งล่าช้า ไม่ตรงตามกำหนดเวลา ร้อยละ 17.9 ขั้นตอนการพิจารณาซื้อขาย ร้อยละ 13.7 สินค้าไม่ตรงตามมาตรฐานที่กำหนดไว้ ร้อยละ 7.9 ขาดการบริการหลังการขาย ร้อยละ 0.5

**ตารางที่ 44 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำแนกตามการใช้บริการลิสซิ่งของบริษัทหรือสถาบันการเงินอื่น**

การใช้บริการลิสซิ่งของบริษัทหรือสถาบันการเงินอื่น (เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ	ลำดับ
บริษัท จีอี แคปปิตอล ลิสซิ่ง จำกัด (มหาชน) (เพรสซ์ช้อยส์)	58	30.5	2
บริษัท อิอ่อน ชานสินทรัพย์ (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน)	79	41.6	1
บริษัท โตโยต้า ลิสซิ่ง	12	6.3	3
สยามพาณิชย์ ลิสซิ่ง จำกัด มหาชน	1	0.5	5
บริษัท นิมชีสีสึ ลิสซิ่ง จำกัด	6	3.2	4
ไม่เคยใช้บริการลิสซิ่ง	48	25.3	-
ไม่มีความจำเป็นต้องใช้	18	9.5	-

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 44 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ ไม่เคยใช้บริการลิสซิ่งอื่นๆ ร้อยละ 25.3 ไม่มีความจำเป็นต้องใช้ ร้อยละ 9.5

ส่วนการใช้บริการลิสซิ่งของบริษัทหรือสถาบันการเงินอื่น เรียงตามลำดับดังนี้ บริษัท อิอ่อน ชานสินทรัพย์ (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน) ร้อยละ 41.6 บริษัท จีอี แคปปิตอล ลิสซิ่ง จำกัด (มหาชน) (เพรสซ์ช้อยส์) ร้อยละ 30.5 บริษัท โตโยต้า ลิสซิ่ง ร้อยละ 6.3 บริษัท นิมชีสีสึ ลิสซิ่ง จำกัด ร้อยละ 3.2 สยามพาณิชย์ ลิสซิ่ง จำกัด มหาชน ร้อยละ 0.5

**ตารางที่ 45 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำแนกตามแนวโน้มการใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง ในอนาคต**

แนวโน้มการใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง ในอนาคต (เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ
ใช้บริการ	166	87.4
ไม่ใช้บริการ	1	0.5
ไม่แน่ใจ	23	12.1
<b>รวม</b>	<b>190</b>	<b>100.0</b>

จากตารางที่ 45 พบร้า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนใหญ่ มีแนวโน้มการใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง ในอนาคต ร้อยละ 87.4 ไม่แน่ใจ ร้อยละ 12.1 และ ไม่ใช้บริการ ร้อยละ 0.5

**ตารางที่ 46 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำแนกตามสาเหตุการใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง ในอนาคต**

สาเหตุการใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง ในอนาคต (เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ	ลำดับ
ความสะดวกในการมาใช้บริการ	80	48.2	3
เป็นลูกค้าของธนาคารกรุงไทยอยู่แล้ว	101	60.8	1
สินค้าเป็นที่ต้องการ	50	30.1	5
ความน่าเชื่อถือของธนาคาร	88	53.0	2
มาตรฐานของสินค้า	20	12.0	8
ราคาของสินค้า	21	12.7	7
เงื่อนไขการชำระค่าสินค้า	23	13.9	6
ระยะเวลาในการผ่อนชำระ	52	31.3	4
ความหลากหลายของสินค้า	20	12.0	8

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบจำนวน 166 ราย

จากตารางที่ 46 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ และมีแนวโน้มการใช้บริการเคทีบี ลิสซิ่ง ในอนาคต มีสาเหตุของการใช้บริการเรียงตามลำดับดังนี้ เป็นลูกค้าของธนาคารกรุงไทยอยู่แล้ว ร้อยละ 60.8 ความน่าเชื่อถือของธนาคาร ร้อยละ 53.0 ความสะดวกในการมาใช้บริการ ร้อยละ 48.2 ระยะเวลาในการผ่อนชำระ ร้อยละ 31.3 สินค้าเป็นที่ต้องการ ร้อยละ 30.1 เงื่อนไขการชำระค่าสินค้า ร้อยละ 13.9 ราคาของสินค้า ร้อยละ 12.7 มาตรฐานของสินค้า ร้อยละ 12.0 และความหลากหลายของสินค้า ร้อยละ 12.0

ตารางที่ 47 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำแนกตามการแนะนำคนรู้จักให้ใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง

การแนะนำคนรู้จักให้ใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง (เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ
แนะนำ	165	86.8
ไม่แนะนำ	1	0.5
ไม่แน่ใจ	24	12.7
รวม	190	100.0

จากตารางที่ 47 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการส่วนใหญ่ คาดว่าจะแนะนำคนรู้จักให้ใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง ร้อยละ 86.8 ไม่แน่ใจ ร้อยละ 12.7 และไม่แนะนำ ร้อยละ 0.5

### กรณีผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ

ตารางที่ 48 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการลิสซิ่งของบริษัทหรือสถาบันการเงินอื่น

การใช้บริการลิสซิ่งของบริษัทหรือสถาบันการเงินอื่น (ไม่เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ	ลำดับ
บริษัท จีอี แคปปิตอล ลิสซิ่ง จำกัด (มหาชน) (เพิร์สช้อยส์)	36	18.9	3
บริษัท ออ่อน ธนาสินทรัพย์ (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน)	39	20.5	1
บริษัท โตโยต้า ลิสซิ่ง	38	20.0	2
สยามพาณิชย์ ลิสซิ่ง จำกัด มหาชน	3	1.6	5
บริษัท นิมชี่ เส้ง ลิสซิ่ง จำกัด	10	5.3	4
ธนชาติ	2	1.1	6
ไม่เคยใช้บริการลิสซิ่ง	85	44.7	-
ไม่มีความจำเป็นต้องใช้	34	17.9	-

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 48 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ ไม่เคยใช้บริการลิสซิ่ง อื่น ๆ ร้อยละ 44.7 และไม่มีความจำเป็นต้องใช้ ร้อยละ 17.9

สำหรับการใช้บริการลิสซิ่งของบริษัทหรือสถาบันการเงินอื่น เรียงตามลำดับดังนี้ บริษัท ออ่อน ธนาสินทรัพย์ (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน) ร้อยละ 20.5 บริษัท โตโยต้า ลิสซิ่ง ร้อยละ 20.0 บริษัท จีอี แคปปิตอล ลิสซิ่ง จำกัด (มหาชน) (เพิร์สช้อยส์) ร้อยละ 18.9 บริษัท นิมชี่ เส้ง ลิสซิ่ง จำกัด ร้อยละ 5.3 สยามพาณิชย์ ลิสซิ่ง จำกัด มหาชน ร้อยละ 1.6 และธนชาติ ร้อยละ 1.1

**ตารางที่ 49 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จำแนกตามสาเหตุของการไม่เคยใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง**

สาเหตุของการไม่เคยใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง (ไม่เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ	ลำดับ
ไม่ทราบว่าธนาคารมีบริการลิสซิ่ง สินค้าอุปโภค	35	18.4	2
ไม่สะดวกเรื่องของสถานที่ให้บริการ	18	9.5	4
สินค้าไม่เป็นที่น่าสนใจ	12	6.3	5
ไม่ชอบลักษณะขั้นตอนการให้บริการยุ่งยาก	19	10.0	3
สินค้ามีราคาสูงกว่าท้องตลาด	11	5.8	6
ไม่มีความจำเป็นต้องใช้	112	58.9	1

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 49 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ มีสาเหตุเรียงตามลำดับ ดังนี้ ไม่มีความจำเป็นต้องใช้ ร้อยละ 58.9 ไม่ทราบว่าธนาคารมีบริการลิสซิ่ง สินค้าอุปโภค ร้อยละ 18.4 ไม่ชอบลักษณะขั้นตอนการให้บริการยุ่งยาก ร้อยละ 10.0 ไม่สะดวกเรื่องของสถานที่ให้บริการ ร้อยละ 9.5 สินค้าไม่เป็นที่น่าสนใจ ร้อยละ 6.3 และสินค้ามีราคาสูงกว่าท้องตลาด ร้อยละ 5.8

**ตารางที่ 50 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จำแนกตามแนวโน้มการใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง ในอนาคต**

แนวโน้มการใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง ในอนาคต (ไม่เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ
ใช้บริการ	79	41.6
ไม่ใช้บริการ	24	12.6
ไม่แน่ใจ	87	45.8
รวม	190	100.0

จากตารางที่ 50 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ ไม่แน่ใจว่าจะใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง ในอนาคต ร้อยละ 45.8 จะใช้บริการ ร้อยละ 41.6 และไม่ใช้บริการ ร้อยละ 12.6

**ตารางที่ 51 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จำแนกตามสาเหตุ การใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง ในอนาคต**

สาเหตุการใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง ในอนาคต (ไม่เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ	ลำดับ
ความสะดวกในการมาใช้บริการ	45	57.0	2
เป็นลูกค้าของธนาคารกรุงไทยอยู่แล้ว	50	63.3	1
สินค้าเป็นที่ต้องการ	43	54.4	3
ความน่าเชื่อถือของธนาคาร	35	44.3	4
มาตรฐานของสินค้า	14	17.7	7
ราคาของสินค้า	15	19.0	6
เงื่อนไขการชำระค่าสินค้า	14	17.7	7
ระยะเวลาในการผ่อนชำระ	30	38.0	5
ความหลากหลายของสินค้า	12	15.2	8

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบจำนวน 79 ราย

จากตารางที่ 51 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ แต่มีแนวโน้มการใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง ในอนาคต มีสาเหตุของการใช้บริการเรียงตามลำดับดังนี้ เป็นลูกค้าของธนาคารกรุงไทยอยู่แล้ว ร้อยละ 63.3 ความสะดวกในการมาใช้บริการ ร้อยละ 57.0 สินค้าเป็นที่ต้องการ ร้อยละ 54.4 ความน่าเชื่อถือของธนาคาร ร้อยละ 44.3 ระยะเวลาในการผ่อนชำระ ร้อยละ 38.0 ราคาของสินค้า ร้อยละ 19.0 มาตรฐานของสินค้าและเงื่อนไขการชำระค่าสินค้า ร้อยละ 17.7 เท่ากัน และความหลากหลายของสินค้า ร้อยละ 15.2

**ตารางที่ 52 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จำแนกตามการ  
แนะนำคนรู้จักให้ใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง**

การแนะนำคนรู้จักให้ใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง (ไม่เคยใช้บริการ)	จำนวน	ร้อยละ
แนะนำ	107	56.3
ไม่แนะนำ	16	8.4
ไม่แน่ใจ	67	35.3
รวม	190	100.0

จากตารางที่ 52 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ คาดว่าจะแนะนำคนรู้จักให้ใช้บริการ เคทีบี ลิสซิ่ง ร้อยละ 56.3 ไม่แน่ใจ ร้อยละ 35.3 และไม่แนะนำ ร้อยละ 8.4

**ส่วนที่ 5 ความรู้ความเข้าใจและความคิดเห็นของผู้โดยใช้บริการเกี่ยวกับสินค้าและการให้บริการ  
ของ เคทีบี ลิสซิ่ง จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน**

**กรณีผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ**

**ตารางที่ 53 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ เรื่องการทราบถึง  
ประเภทผลิตภัณฑ์ของ เคทีบี ลิสซิ่ง จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน**

ประเภทผลิตภัณฑ์ของ เคทีบี ลิสซิ่ง (เคยใช้บริการ)	รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท)					
	ต่ำกว่า 10,000		10,001-20,000		มากกว่า 20,000	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
รถยนต์	12	28.6	23	25.3	25	43.9
รถจักรยานยนต์	18	42.9	47	51.6	26	45.6
โทรศัพท์มือถือ	24	57.1	56	61.5	32	56.1
คอมพิวเตอร์	19	45.2	61	67.0	31	54.4
เครื่องใช้ไฟฟ้า	17	40.5	48	52.7	36	63.2
กล้องถ่ายรูป / กล้องวิดิโอ	14	33.3	46	50.5	27	47.4
เครื่องใช้ในครัว	9	21.4	16	17.6	7	12.3
เครื่องดนตรี	2	4.8	5	5.5	4	7.0
เครื่องออกกำลังกาย	5	11.9	13	14.3	8	14.0
เครื่องประดับ	3	7.1	12	13.2	5	8.8
เฟอร์นิเจอร์	3	7.1	12	13.2	11	19.3

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ จากผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 53 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท ทราบถึงประเภทผลิตภัณฑ์ของ เคทีบี ลิสซิ่ง คือ โทรศัพท์มือถือมากที่สุด ร้อยละ 57.1 รองลงมาคือ คอมพิวเตอร์ ร้อยละ 45.2

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท ทราบถึงประเภทผลิตภัณฑ์ของ เคทีบี ลิสซิ่ง คือ คอมพิวเตอร์มากที่สุด ร้อยละ 67.0 รองลงมาคือ เครื่องใช้ไฟฟ้า ร้อยละ 52.7

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,000 บาท ทราบถึงประเภทผลิตภัณฑ์ของ เคทีบี ลิสซิ่ง คือ เครื่องใช้ไฟฟ้ามากที่สุด ร้อยละ 63.2 รองลงมาคือ โทรศัพท์มือถือ ร้อยละ 56.1

จัดทำโดย มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved

**ตารางที่ 54 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ เรื่องแหล่งข้อมูลของ การทราบถึงประเภทผลิตภัณฑ์ของ เคทีบี ลิสซิ่ง จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน**

แหล่งข้อมูลของการทราบถึง ผลิตภัณฑ์ของ เคทีบี ลิสซิ่ง (เคยใช้บริการ)	รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท)					
	ต่ำกว่า 10,000		10,001-20,000		มากกว่า 20,000	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
พนักงานธนาคาร	32	76.2	72	79.1	44	77.2
เพื่อน / คนรู้จัก	22	52.4	44	48.4	23	40.4
รู้ด้วยตนเอง	7	16.7	23	25.3	18	31.6
เว็บไซต์ของธนาคาร	12	28.6	17	18.7	7	12.3
โทรศัพท์	3	7.1	6	6.6	4	7.0
หนังสือพิมพ์ / นิตยสาร	7	16.7	11	12.1	3	5.3
แผ่นพับ / ใบปลิว	17	40.5	50	54.9	22	38.6
ป้ายโฆษณาหน้าธนาคาร	2	4.8	12	13.2	18	31.6
กิจกรรมส่งเสริมการตลาด	0	0.0	2	2.2	2	3.5

หมายเหตุ: ตอบได้มากกว่า 1 ช่อง จากผู้ตอบจำนวน 190 ราย

จากตารางที่ 54 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท มีแหล่งข้อมูลของการทราบถึงประเภทผลิตภัณฑ์ของ เคทีบี ลิสซิ่ง คือ พนักงานธนาคารมากที่สุด ร้อยละ 76.2 รองลงมาคือ เพื่อน / คนรู้จัก ร้อยละ 52.4

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท มีแหล่งข้อมูลของการทราบถึงประเภทผลิตภัณฑ์ของ เคทีบี ลิสซิ่ง คือ พนักงานธนาคารมากที่สุด ร้อยละ 79.1 รองลงมาคือ แผ่นพับ / ใบปลิว ร้อยละ 54.9

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,001 บาท มีแหล่งข้อมูลของการทราบถึงประเภทผลิตภัณฑ์ของ เคทีบี ลิสซิ่ง คือ พนักงานธนาคารมากที่สุด ร้อยละ 77.2 รองลงมาคือ เพื่อน / คนรู้จัก ร้อยละ 40.4

ตารางที่ 55 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ เรื่องระดับการทราบเงื่อนไขและหลักเกณฑ์ในการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน

ระดับการทราบเงื่อนไขและหลักเกณฑ์ในการให้บริการของ เคทีบีลิสซิ่ง (เคยใช้บริการ)	รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท)					
	ต่ำกว่า 10,000		10,001-20,000		มากกว่า 20,000	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
มากที่สุด	6	14.3	8	8.8	9	15.8
มาก	13	31.0	36	39.6	24	42.1
ปานกลาง	21	50.0	45	49.4	23	40.4
น้อย	2	4.8	1	1.1	0	0.0
น้อยที่สุด	0	0.0	1	1.1	1	1.8
รวม	42	100.0	91	100.0	57	100.0
ค่าเฉลี่ย	3.55		3.54		3.70	
แปลผล	มาก		มาก		มาก	

จากตารางที่ 55 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท ทราบเงื่อนไขและหลักเกณฑ์ในการให้บริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.55 โดยทราบระดับปานกลางมากที่สุด ร้อยละ 50.0 รองลงมาคือ ทราบระดับมาก ร้อยละ 31.0

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท ทราบเงื่อนไขและหลักเกณฑ์ในการให้บริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.54 โดยทราบระดับปานกลางมากที่สุด ร้อยละ 49.4 รองลงมาคือ ทราบระดับมาก ร้อยละ 39.6

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,000 บาท ทราบเงื่อนไขและหลักเกณฑ์ในการให้บริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.70 โดยทราบระดับปานกลางมากที่สุด ร้อยละ 42.1 รองลงมาคือ ทราบระดับปานกลาง ร้อยละ 40.4

ตารางที่ 56 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ เรื่องระดับความรู้ความเข้าใจหรือทราบรายละเอียดต่าง ๆ ของบริการ เคทีบีลิสซิ่ง จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน

ระดับความรู้ความเข้าใจหรือทราบรายละเอียดต่าง ๆ ของบริการ เคทีบีลิสซิ่ง (เคยใช้บริการ)	รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท)					
	ต่ำกว่า 10,000		10,001-20,000		มากกว่า 20,000	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
มากที่สุด	5	11.9	8	8.8	6	10.5
มาก	13	31.0	37	40.6	22	38.6
ปานกลาง	22	52.4	43	47.3	28	49.1
น้อย	2	4.8	2	2.2	0	0.0
น้อยที่สุด	0	0.0	1	1.1	1	1.8
รวม	42	100.0	91	100.0	57	100.0
ค่าเฉลี่ย	3.50		3.54		3.56	
แปลผล	มาก		มาก		มาก	

จากตารางที่ 56 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท มีระดับความรู้ความเข้าใจหรือทราบรายละเอียดต่าง ๆ ของบริการ เคทีบีลิสซิ่ง ในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.50 โดยทราบระดับปานกลางมากที่สุด ร้อยละ 52.4 รองลงมาคือ ทราบระดับมาก ร้อยละ 31.0

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท มีระดับความรู้ความเข้าใจหรือทราบรายละเอียดต่าง ๆ ของบริการ เคทีบีลิสซิ่ง ในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.54 โดยทราบระดับปานกลางมากที่สุด ร้อยละ 47.3 รองลงมาคือ ทราบระดับมาก ร้อยละ 40.6

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,001 บาท มีระดับความรู้ความเข้าใจหรือทราบรายละเอียดต่าง ๆ ของบริการ เคทีบีลิสซิ่ง ในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.56 โดยทราบระดับปานกลางมากที่สุด ร้อยละ 49.1 รองลงมาคือ ทราบระดับมาก ร้อยละ 38.6

ตารางที่ 57 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม เรื่องความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคปเปิลส์รัง ดำเนินการตามรายได้และต่อหน่วยบริการ

ความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคปเปิลส์รัง ดำเนินผลิตภัณฑ์ ให้กับลูกค้า	รายได้หลักต่อเดือน (บาท) (ผู้ตอบแบบสอบถามที่ให้บริการ)						รายได้และสิ่งที่ต้องจ่าย (ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่ให้บริการ)					
	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000
จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน
ตั้งแต่ถูกยกเลิกไปแล้ว ติดต่อ	31	73.8	72	79.1	42	73.7	47	85.5	50	83.3	38	50.7
ต่อไปแทน “ไปรษณีย์” ไปเบ่งก์	25	59.5	61	67.0	39	68.4	26	47.3	26	43.3	30	40.0
ไปรษณีย์ ดำเนินค่าห้ามทางไปรษณีย์ เพื่อจัดส่ง	34	81.0	83	91.2	51	89.5	42	76.4	54	90.0	67	89.3
สามารถเลือกซื้อซื้อน้ำยาทำความสะอาด เช่น น้ำยา	39	92.9	78	85.7	52	91.2	33	78.6	72	79.1	46	80.7
ดำเนินค่าเดินทางกลับบ้านที่ไปรษณีย์ เพื่อจัดส่ง	33	78.6	72	79.1	46	80.7	27	49.1	43	71.7	36	48.0
หมายเหตุ: ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำนวน 190 ราย แบ่งเป็นน้ำยา ล้างจานก็ต้องติดต่อ กว่า 10,000 บาท 42 คน มีรายได้ต่ำต้องติดต่อ กว่า 10,001-20,000 บาท 91 คน มีรายได้ต่ำต้องติดต่อ กว่า 20,001 บาท 57 คน ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จำนวน 190 ราย แบ่งเป็นน้ำมีรีไซเคิลต้องติดต่อ กว่า 10,000 บาท 55 คน มีรายได้ต่ำต้องติดต่อ กว่า 10,001-20,000 บาท 60 คน มีรายได้ต่ำต้องติดต่อนามากกว่า 20,001 บาท 75 คน												

จากตารางที่ 57 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านผลิตภัณฑ์ โดยทราบถึงประเด็นเรื่องสามารถเลือกชมสินค้าได้จากแคตตาล็อก และ เว็บไซต์ มากที่สุด ร้อยละ 92.9 รองลงมาคือ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มีสินค้าหลากหลายประเภทให้เลือกซื้อ ร้อยละ 81.0

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านผลิตภัณฑ์ โดยทราบถึงประเด็นเรื่องบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มีสินค้าหลากหลายประเภทให้เลือกซื้อ ร้อยละ 91.2 รองลงมาคือ สามารถเลือกชมสินค้าได้จากแคตตาล็อก และ เว็บไซต์ มากที่สุด ร้อยละ 85.7

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านผลิตภัณฑ์ โดยทราบถึงประเด็นเรื่องสามารถเลือกชมสินค้าได้จากแคตตาล็อก และ เว็บไซต์ มากที่สุด ร้อยละ 91.2 รองลงมาคือ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มีสินค้าหลากหลายประเภทให้เลือกซื้อ ร้อยละ 89.5

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านผลิตภัณฑ์ โดยทราบถึงประเด็นเรื่อง สัญลักษณ์ เคทีบี ลิสซิ่ง มากที่สุด ร้อยละ 85.5 รองลงมาคือ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มีสินค้าหลากหลายประเภทให้เลือกซื้อ ร้อยละ 76.4

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านผลิตภัณฑ์ โดยทราบถึงประเด็นเรื่องบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มีสินค้าหลากหลายประเภทให้เลือกซื้อ ร้อยละ 90.0 รองลงมาคือ สามารถเลือกชมสินค้าได้จากแคตตาล็อก และ เว็บไซต์ ร้อยละ 86.7

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านผลิตภัณฑ์ โดยทราบถึงประเด็นเรื่องบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มีสินค้าหลากหลายประเภทให้เลือกซื้อ มากที่สุด ร้อยละ 89.3 รองลงมาสามารถเลือกชมสินค้าได้จากแคตตาล็อก และ เว็บไซต์ ร้อยละ 76.0

ตารางที่ 58 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม เรื่องความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคปเบิลส์รัฐ ดำเนินการตามรายได้  
โดยย่อต่อเดือน

ความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของที่ปรึกษาด้านราคา	รายได้หลักต่อเดือน (บาท)				รายได้หลักต่อเดือน (บาท)						
	(ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีบริการ)				(ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่มีบริการ)						
ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
บัตรกดเงินสดที่รวมเงินเดือนได้ตาม ระบบลาก่อนหักภาษีน้ำดินแล้ว	29	69.0	77	84.6	50	87.7	39	70.9	36	60.0	54
											72.0

หมายเหตุ: ผู้ตอบแบบสอบถามที่ศึกษาเรียนรู้ได้หลักต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 42 คน มีรายได้หลักต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 91 คน

มีรายได้หลักต่อเดือนมากกว่า 20,001 บาท 57 คน

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ ได้หลักต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 55 คน มีรายได้หลักต่อเดือนต่ำกว่า 10,001-20,000 บาท 60 คน

มีรายได้หลักต่อเดือนมากกว่า 20,001 บาท 75 คน

จากตารางที่ 58 พนบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสชิง ด้านราคา ในประเด็นเรื่องอัตราดอกเบี้ยการผ่อนชำระสามารถเลือกได้ตามระยะเวลาการผ่อนชำระสินค้า ร้อยละ 87.7 ส่วนผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001- 20,000 บาท ทราบถึงประเด็นดังกล่าว ร้อยละ 84.6 และผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท ทราบถึงประเด็นดังกล่าว ร้อยละ 69.0

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสชิง ด้านราคา ในประเด็นเรื่องอัตราดอกเบี้ยการผ่อนชำระสามารถเลือกได้ตามระยะเวลาการผ่อนชำระสินค้า ร้อยละ 72.0 ส่วนผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท ทราบถึงประเด็นดังกล่าว ร้อยละ 70.9 และผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001- 20,000 บาท ทราบถึงประเด็นดังกล่าว ร้อยละ 60.0

ตารางที่ 59 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม เรื่องความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคปเบิลส์รัง ดำเนินการทางการจัดทำหน้างาน  
จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน

ความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของที่ปรึกษา ลิสซิ่ง ดำเนินช่องทางการจัดทำหน้างาน	รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท) (ผู้ตอบแบบสอบถามที่ให้บริการ)					รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท) (ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่ให้บริการ)					
	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000
จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
ตามรายติดต่อสอบถามทางโทรศัพท์งานธุรกิจ และ Call Center	32	76.2	80	87.9	50	87.7	40	72.7	43	71.7	53
ตามรถใช้บริการผ่อนจ่ายเงินสดตามธนาคาร พนิชช์ต่างๆ และ จุดรับชำระค่าบริการ Pay Point	32	76.2	78	85.7	48	84.2	27	49.1	40	66.7	35
หมายเหตุ: ผู้ตอบแบบสอบถามที่ให้บริการ จำนวน 190 ราย แบบประเมินนี้ "ได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 42 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท 91 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,001 บาท 57 คน											
ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จำนวน 190 ราย แบบประเมินนี้ "ได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 55 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท 60 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,001 บาท 75 คน											

จากตารางที่ 59 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย โดยทราบถึงประเด็น สามารถติดต่อสอบถามข้อมูลจากพนักงานธนาคาร และ Call Center และสามารถใช้บริการผ่อนจ่ายค่างวดได้ตามธนาคารพาณิชย์ต่าง ๆ และ จุดรับชำระค่าบริการ Pay Point ร้อยละ 76.2 เท่ากัน

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย โดยทราบถึงประเด็น สามารถติดต่อสอบถามข้อมูลจากพนักงานธนาคาร และ Call Center มากที่สุด ร้อยละ 87.9 รองลงมาคือ สามารถใช้บริการผ่อนจ่ายค่างวดได้ตามธนาคารพาณิชย์ต่าง ๆ และ จุดรับชำระค่าบริการ Pay Point ร้อยละ 85.7

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย โดยทราบถึงประเด็น สามารถติดต่อสอบถามข้อมูลจากพนักงานธนาคาร และ Call Center มากที่สุด ร้อยละ 87.7 รองลงมาคือ สามารถใช้บริการผ่อนจ่ายค่างวดได้ตามธนาคารพาณิชย์ต่าง ๆ และ จุดรับชำระค่าบริการ Pay Point ร้อยละ 84.2

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย โดยทราบถึงประเด็น สามารถติดต่อสอบถามข้อมูลจากพนักงานธนาคาร และ Call Center มากที่สุด ร้อยละ 72.7, 71.7 และ 70.7 รองลงมาคือ สามารถใช้บริการผ่อนจ่ายค่างวดได้ตามธนาคารพาณิชย์ต่าง ๆ และ จุดรับชำระค่าบริการ Pay Point ร้อยละ 49.1, 66.7 และ 46.7

ตารางที่ 60 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม เรื่องความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคปเบิลส์ ด้านการส่งเสริมการตลาด  
จำแนกตามรายได้และต่อเดือน

ความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของเคปเบิลส์ ด้านการส่งเสริมการตลาด	รายได้และลักษณะเดือน (บาท)				รายได้และลักษณะเดือน (บาท)			
	(ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ)				(ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ)			
ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000
จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน
นักเรียน โภชนา โทรทัศน์ทุกช่องสถานีอย่างทั่วถึง	27	64.3	52	57.1	33	57.9	23	41.8
ออกอากาศเพื่อโฆษณาความน่าสนใจ	32	76.2	76	83.5	49	86.0	40	72.7
มีวิชาชีพชุมชนของศิรินทร์ฯ และรากา	26	61.9	58	63.7	40	70.2	30	54.5
น้ำเงี้ยติดกับรั้วนั่งส่งเสริมการตลาด (Road Show)	23	54.8	60	65.9	32	56.1	28	50.9

หมายเหตุ: ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำนวน 190 ราย แบ่งเป็นมีรายได้และลักษณะเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 42 คน มีรายได้และลักษณะเดือนต่ำกว่า 10,001-20,000 บาท 91 คน

มีรายได้และลักษณะเดือนมากกว่า 20,001 บาท 57 คน

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จำนวน 190 ราย แบ่งเป็นมีรายได้และลักษณะเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 55 คน มีรายได้และลักษณะเดือน 10,001-20,000 บาท 60 คน

มีรายได้และลักษณะเดือนมากกว่า 20,001 บาท 75 คน

จากตารางที่ 60 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านการส่งเสริมการตลาด โดยทราบถึงประเด็น เอกสารแผ่นพับโฆษณา มีความน่าสนใจมากที่สุด ร้อยละ 76.2 รองลงมาคือ มีการลงโฆษณาโทรทัศน์ทุกช่องสถานีอย่างทั่วถึง ร้อยละ 64.3

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านการส่งเสริมการตลาด โดยทราบถึงประเด็น เอกสารแผ่นพับโฆษณา มีความน่าสนใจมากที่สุด ร้อยละ 83.5 รองลงมาคือ มีการจัดกิจกรรมส่งเสริมการตลาด (Road Show) ร้อยละ 65.9

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านการส่งเสริมการตลาด โดยทราบถึงประเด็น เอกสารแผ่นพับโฆษณา มีความน่าสนใจมากที่สุด ร้อยละ 86.0 รองลงมาคือ มีเว็บไซต์ให้ข้อมูลของสินค้าและราคา ร้อยละ 70.2

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านการส่งเสริมการตลาด โดยทราบถึงประเด็น เอกสารแผ่นพับโฆษณา มีความน่าสนใจมากที่สุด ร้อยละ 72.7, 85.0 และ 85.3 รองลงมาคือ มีเว็บไซต์ให้ข้อมูลของสินค้าและราคา ร้อยละ 54.5, 58.3 และ 42.7

ตารางที่ 61 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม เรื่องความพึงพอใจหรือท่านถึงการบริการของ เคปเบิลส์รัง ดำเนินคุณภาพ จำแนกตาม  
รายได้และลักษณะต่อเดือน (บาท)

ความพึงพอใจหรือหัวหน้าในการบริการของที่นี่ ลิสซิ่ง ดำเนินคุณภาพ	รายได้และลักษณะต่อเดือน (บาท) (ผู้ตอบแบบสอบถามที่ให้บริการ)					รายได้และลักษณะต่อเดือน (บาท) (ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่ให้บริการ)						
	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
นิพัทธ์ งานธุรกิจ ให้คำแนะนำในสินค้าและบริการ	40	95.2	78	85.7	54	94.7	39	70.9	51	85.0	68	90.7
มีศูนย์บริการชื่อนมูกุก้า Call Center	38	90.5	68	74.7	44	77.2	35	63.6	45	75.0	38	50.7

หมายเหตุ: ผู้ตอบแบบสอบถามที่คลายใจบริการ จำนวน 190 ราย แบ่งเป็นมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 42 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท 91 คน

มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,001 บาท 57 คน

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้ชื่อบริการ จำนวน 190 ราย แบ่งเป็นมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 55 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท 60 คน

มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,001 บาท 75 คน

จากตารางที่ 61 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านบุคลากร โดยทราบถึงประเด็น มีพนักงานธนาคารให้คำแนะนำในสินค้าและบริการ ร้อยละ 95.2, 85.7 และ 94.7 รองลงมาคือ มีศูนย์บริการข้อมูลลูกค้า Call Center ร้อยละ 90.5, 74.7 และ 77.2

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านบุคลากร โดยทราบถึงประเด็น มีพนักงานธนาคารให้คำแนะนำในสินค้าและบริการมากที่สุด ร้อยละ 70.9, 85.0 และ 90.7 รองลงมาคือ มีศูนย์บริการข้อมูลลูกค้า Call Center ร้อยละ 63.6, 75.0 และ 50.7

ตารางที่ 62 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม เรื่องความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคปเปิลส์รัง ดำเนินการนำเสนอทางภาษาฯ  
จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน

ความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของเคปเปิลส์ ดำเนินการร่านทางภาษาฯ	รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท) (ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ)				รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท) (ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ)			
	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000		
จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	
นิ่งๆเห็นคนเดินทางในถนน	32	76.2	60	65.9	41	71.9	33	
วิ่งพ่นแรงโดยให้กำเนิดน้ำ	36	85.7	76	83.5	49	86.0	33	
น้ำสีน้ำตาลยว่างและเต็จ ในหม้อน้ำนำสินค้าภายในบ้าน	30	71.4	61	67.0	42	73.7	14	
น้ำใส								
หมายเหตุ: ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำนวน 190 รายแบบประเมินมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 42 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนตั้งแต่ 10,001-20,000 บาท 91 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,001 บาท 57 คน								
ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จำนวน 190 รายแบบประเมินมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 55 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนตั้งแต่ 10,001-20,000 บาท 60 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,001 บาท 75 คน								

หมายเหตุ: ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ จำนวน 190 รายแบบประเมินมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 42 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนตั้งแต่ 10,001-20,000 บาท 91 คน  
มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,001 บาท 57 คน  
ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ จำนวน 190 รายแบบประเมินมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 55 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนตั้งแต่ 10,001-20,000 บาท 60 คน  
มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,001 บาท 75 คน

จากตารางที่ 62 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านการนำเสนอทางกายภาพ โดยทราบถึงประเด็น มีพนักงานคอยให้คำแนะนำ มากที่สุด ร้อยละ 85.7 รองลงมาคือ มีมุณแนะนำสินค้าภายในธนาคาร ร้อยละ 76.2

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสชิ่ง ด้านการนำเสนอทางกายภาพ โดยทราบถึงประเด็น มีพนักงานคอยให้คำแนะนำ มากที่สุด ร้อยละ 83.5 และ 86.0 รองลงมาคือ มีสินค้าตัวอย่างตั้งแสดงในมุมแนะนำสินค้าภายในธนาคาร ร้อยละ 67.0 และ 73.7

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านการนำเสนอทางกายภาพ โดยทราบถึงประเด็น มีพนักงานคอยให้คำแนะนำ และมีมุมแนะนำสินค้าภายในธุรกิจมากที่สุด ร้อยละ 60.0

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านการนำเสนอทางกายภาพ โดยทราบถึงประเด็น มีพนักงานคอยให้คำแนะนำ มากที่สุด ร้อยละ 80.0 และ 78.7 รองลงมาคือ มีสินค้าภายในธนาคาร ร้อยละ 60.0 และ 37.3

ตารางที่ 63 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม เรื่องความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการให้บุรีกา  
จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน

ความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการให้บุรีกา ลิสซิง ด้านกระบวนการที่ให้บริการ	รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท)				รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท)								
	(ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ)				(ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ)								
ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	จันวน	ร้อยละ	จันวน	ร้อยละ	จันวน	ร้อยละ	จันวน	ร้อยละ
หากว่างานบริการ ได้ทุกสาขาของธนาคาร เมือง ไม่มีสาขาที่ตั้งแต่เดือนนี้เป็นปัจจุบัน	34	81.0	67	73.6	45	78.9	23	41.8	15	25.0	41	54.7	
พิจารณาการอนุมัติสินเชื่อผู้มีบุคคลภาระลดลง ชนิดเงินทุนที่อยู่อาศัย	31	73.8	77	84.6	43	75.4	17	30.9	23	38.3	51	68.0	
ทราบผลการอนุมัติให้ทันที	35	83.3	75	82.4	42	73.7	17	30.9	21	35.0	48	64.0	
ไม่รู้เบื้องต้นของผู้ประกอบกิจการซึ่งติดตามฯ	26	61.9	80	87.9	51	89.5	20	36.4	28	46.7	53	70.7	
ไม่รู้การหักค่าน้ำด้วย ไม่รู้ค่าบำรุงรักษาดูแลห้อง ห้องผ่านคนงานเดียว	34	81.0	78	85.7	49	86.0	22	40.0	39	65.0	51	68.0	

หมายเหตุ: ผู้ตอบแบบสอบถามความที่คิด畀ใช้บริการ จำนวน 190 ราย แบ่งเป็นมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 42 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท 91 คน

มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,001 บาท 57 คน

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 55 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,001-20,000 บาท 60 คน  
มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,001 บาท 75 คน

จากตารางที่ 63 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านกระบวนการให้บริการ โดยทราบถึงประเด็น ทราบผลการอนุมัติได้ทันทีมากที่สุด ร้อยละ 83.3 รองลงมาคือขอรับบริการได้ทุกสาขาของธนาคาร แม้จะไม่ใช่สาขาที่ตนเองมีบัญชีอยู่ ร้อยละ 81.0

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านกระบวนการให้บริการ โดยทราบถึงประเด็น ไม่จำเป็นต้องมีผู้ค้ำประกันในการซื้อสินค้า มากที่สุด ร้อยละ 87.9 และ 89.5 รองลงมาคือ มีบริการหักค่างวดอัตโนมัติผ่านบัญชีทุกเดือน หรือชำระผ่านเคาน์เตอร์ มากที่สุด ร้อยละ 85.7 และ 86.0

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านกระบวนการให้บริการ โดยทราบถึงประเด็น ขอรับบริการได้ทุกสาขาของธนาคาร แม้จะไม่ใช่สาขาที่ตนเองมีบัญชีอยู่ มากที่สุด ร้อยละ 41.8 รองลงมาคือ มีบริการหักค่างวดอัตโนมัติผ่านบัญชีทุกเดือน หรือชำระผ่านเคาน์เตอร์ ร้อยละ 40.0

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านกระบวนการให้บริการ โดยทราบถึงประเด็น มีบริการหักค่างวดอัตโนมัติผ่านบัญชีทุกเดือน หรือชำระผ่านเคาน์เตอร์ มากที่สุด ร้อยละ 65.0 รองลงมาคือ ไม่จำเป็นต้องมีผู้ค้ำประกันในการซื้อสินค้า ร้อยละ 46.7

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของ เคทีบีลิสซิ่ง ด้านกระบวนการให้บริการ โดยทราบถึงประเด็น ไม่จำเป็นต้องมีผู้ค้ำประกันในการซื้อสินค้า มากที่สุด ร้อยละ 70.7 รองลงมาคือ พิจารณาการอนุมัติเฉพาะผู้มีบัญชีออมทรัพย์ของธนาคารกรุงไทยและมีบริการหักค่างวดอัตโนมัติผ่านบัญชีทุกเดือน หรือชำระผ่านเคาน์เตอร์ ร้อยละ 68.0

ความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เทศบาลชั้นที่ 1 จังหวัดตามรายได้ ณ ปีเดือน

ตารางที่ 64 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม เรื่องความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เทศบาลชั้นที่ 1 ต่อไปนี้ ดังนี้ ดังภาพที่ 4 ด้านล่าง

ดูผล

ความคิดเห็นที่ใช้ในการตัดสินใจการซื้อของที่นี่	รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท)			รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท)		
	(ผู้ตอบแบบสอบถามที่ให้ข้อมูลไว้ชัดเจน)			(ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่ระบุชัดเจน)		
ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	
ค่าเฉลี่ย	แปลงผล	ค่าเฉลี่ย	ค่าเฉลี่ย	แปลงผล	ค่าเฉลี่ย	แปลงผล
ประมาณเดือนต่อเดือน เช่นเดียวกัน	3.93	4.10	4.13	3.89	3.96	4.15
หลักทรัพย์ มากกว่าคู่บ้าน	4.00	มา	มา	มา	มา	มา
เดือนต่อเดือน ประมาณเดือนต่อเดือน เช่นเดียวกัน	3.98	มา	มา	มา	มา	มา
เดือนต่อเดือน ประมาณเดือนต่อเดือน เช่นเดียวกัน	3.88	มา	มา	มา	มา	มา
ค่าเฉลี่ยรวม	3.95	มา	มา	มา	มา	มา

จากตารางที่ 64 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการทุกระดับรายได้มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านผลิตภัณฑ์โดยภาพรวมในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.95, 4.07 และ 3.90 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท เห็นด้วยในประเด็น สินค้าและบริการที่เข้าร่วมโครงการของ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มีคุณภาพที่ได้มาตรฐานมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.00

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็นตราสินค้าที่ร่วมโครงการเป็นที่รู้จักมีชื่อเสียง และมีความนิยมต่อสาธารณะนมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.15 และ 4.07

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการทุกระดับรายได้มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านผลิตภัณฑ์โดยภาพรวมในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.73, 3.75 และ 3.82 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็น ตราสินค้าที่ร่วมโครงการเป็นที่รู้จักมีชื่อเสียง และมีความนิยมต่อสาธารณะนมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.93, 3.75 และ 4.01

ตารางที่ 65 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ต้องหาตามความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของศูนย์ด้านสุขภาพชุมชนที่ได้รับการประเมิน

จากตารางที่ 65 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการทุกระดับรายได้มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านราคาโดยภาพรวมในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.91, 3.95 และ 3.84 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท เห็นด้วยในประเด็น ราคาของสินค้าใกล้เคียงกับราคainท้องตลาด และไม่ต้องเสียค่าธรรมเนียมในการดำเนินการ หรือติดต่อกับ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.95

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็นอัตราดอกเบี้ยในการผ่อนชำระต่ำกว่าเมื่อเทียบกับคู่แข่งขันในธุรกิจเดียวกัน มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.04

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็นไม่ต้องเสียค่าธรรมเนียมในการดำเนินการ หรือติดต่อกับ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.98

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการทุกระดับรายได้มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านราคาโดยภาพรวมในระดับปานกลาง ค่าเฉลี่ย 3.42, 3.46 และ 3.39 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท เห็นด้วยในประเด็น มีการแสดงราคาสินค้าและอัตราดอกเบี้ยการผ่อนชำระของสินค้าแต่ละประเภทไว้ชัดเจนอยู่ในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.53

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็นไม่ต้องเสียค่าธรรมเนียมในการดำเนินการ หรือติดต่อกับ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง อยู่ในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.52 และ 3.76

ตารางที่ 66 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม เรื่องความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ตามช่องทางการจัดจำหน่าย จำแนก  
ตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน

ความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการหลักๆ นี้ ลิสซิ่ง ตามช่องทางการจัดจำหน่าย	รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท) (ผู้ตอบแบบสอบถามที่ให้บริการ)				รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท) (ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่ให้บริการ)				
	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000
ค่าผลิตภัณฑ์ ให้เช่า	4.07	4.12	4.12	4.07	4.12	4.12	4.07	4.12	4.12
สถานที่คงคลังวัสดุที่ให้บริการ	3.86	3.86	3.86	3.86	3.86	3.86	3.86	3.86	3.86
ห้องครัวและห้องน้ำที่ให้บริการ	3.90	3.84	3.88	3.90	3.84	3.88	3.90	3.84	3.88
ค่าเบ็ดเตล็ดรวม	3.88	3.95	4.00	3.88	3.95	4.00	3.88	3.95	4.00

จากตารางที่ 66 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการทุกระดับรายได้มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย โดยภาพรวมในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.88, 3.95 และ 4.00 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท เห็นด้วยในประเด็น ที่จอดรถเพียงพอต่อความต้องการใช้บริการมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.90

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็นสถานที่ตั้งสะดวกต่อการเดินทางมาใช้บริการมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.07 และ 4.12

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการทุกระดับรายได้มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย โดยภาพรวมในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.62, 3.73 และ 3.80 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็นสถานที่ตั้งสะดวกต่อการเดินทางมาใช้บริการมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.17, 3.93 และ 4.07

ମୁଖ୍ୟମନ୍ୟାନ୍ ଏବଂ ପରିଚ୍ୟାତିକାରୀ ହେଲେ ।

ความรู้ความเข้าใจหรือทราบเบื้องต้นการบริหารของครูที่มี <li>ลักษณะต่างส่วนราชการ</li>		รายได้และค่าตอบแทน (บาท)		รายได้และค่าตอบแทนที่ไม่เคยใช้บริการ	
(ผู้สอนหมายสอนตามที่เคยใช้บริการ)		(ผู้สอนหมายสอนตามที่ไม่เคยใช้บริการ)			
ค่าเดือน ต้นน้ำร่างส่วนราชการ	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000
ค่าเดือน เบ็ดเตล็ด	เงินเดือน มากร	ค่าเดือน เบ็ดเตล็ด	ค่าเดือน เบ็ดเตล็ด	ค่าเดือน เบ็ดเตล็ด	ค่าเดือน เบ็ดเตล็ด
การโดยอนุญาตตามพัฒนาด้านศิลป์ฯ	3.76	3.76	3.68	3.51	3.28
การส่งเสริมการใช้ชีวิตรักษาระบบนิเวศฯ	3.76	3.86	3.70	3.47	3.17
พิเศษไม่ต้องเดือนที่ไม่ใช้งาน	3.76	3.86	3.70	3.47	3.17
บริการหลังการขายและกิจกรรมที่ไม่ใช่ปกติ	3.90	3.77	3.86	3.62	3.38
การให้คำปรึกษาจากครูที่ไม่ใช่ตัวเอง	3.60	3.63	3.51	3.40	3.08
การจัดกิจกรรม Road Show เพื่อแนะนำสินค้าและบริการ	3.76	3.75	3.69	3.50	3.23
ค่าโฆษณา					

จากตารางที่ 67 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการทุกระดับรายได้มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการส่งเสริมการตลาด โดยภาพรวมในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.76, 3.75 และ 3.69 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็น บริการหลังการขายและการรับประกันสินค้า และการให้คำปรึกษาจากเคทีบีลิสซิ่ง หากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.90 และ 3.86

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็นการส่งเสริมการใช้บริการ โดยการจัดโปรดีโนชั่นพิเศษในแต่ละเดือนที่ไม่ซ้ำกัน ค่าเฉลี่ย 3.86

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน ต่ำกว่า 10,000 บาท มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการส่งเสริมการตลาด โดยภาพรวมในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.50 ส่วนผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของเคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการส่งเสริมการตลาด โดยภาพรวมในระดับปานกลาง ค่าเฉลี่ย 3.23 และ 3.17

โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็น บริการหลังการขายและการรับประกันสินค้า และการให้คำปรึกษาจากเคทีบีลิสซิ่ง หากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.62, 3.38 และ 3.37

ตารางที่ 68 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ต้องบัณฑิตสอนตามรุ่นที่เข้าร่วมการอบรม เครื่องความคิดเห็นที่มากับการให้บริการของ เครื่อง ด้านบุคลากร จำแนกตาม  
รายได้และต่อเดือน

ความรู้ความเชื่อใจหรือภารณฑิการิการ ของศักยภาพสัมปันธ์ด้านบุคลากร	รายได้และต่อเดือน (บาท)				รายได้และต่อเดือน (บาท) (ผู้สอนแบบสอนตามที่มีทักษะ)			
	ต่ำกว่า 10,000		10,001-20,000		มากกว่า 20,000		ต่ำกว่า 10,000	
	ค่าจัดซื้อยา	แม่ผลผลิต	ค่าจัดซื้อยา	แม่ผลผลิต	ค่าจัดซื้อยา	แม่ผลผลิต	ค่าจัดซื้อยา	แม่ผลผลิต
พนักงานธุนคาร์มีความรู้ความเชี่ยวชาญที่ดี สามารถประดิษฐ์นวัตกรรมใหม่ๆ ได้ แต่ไม่สามารถรับรู้เรื่องรุ่นใหม่ๆ ในการให้บริการ	4.12	เหมือนเดียว	4.14	เหมือนเดียว	4.23	เหมือนเดียว	3.98	เหมือนเดียว
พนักงานให้คำแนะนำสำหรับการรอดูแลรักษาสุขภาพ และมีจำนวนเพียงพอ	4.07	เหมือนเดียว	4.09	เหมือนเดียว	4.05	เหมือนเดียว	3.84	เหมือนเดียว
พนักงานธุนคาร์มีความรู้ความเชี่ยวชาญในการใช้ใน การให้คำแนะนำ สามารถขอคำแนะนำและชี้ทาง ช่วยเหลือได้อย่างถูกต้องและแม่นยำ	4.07	เหมือนเดียว	3.96	เหมือนเดียว	4.07	เหมือนเดียว	3.80	เหมือนเดียว
พนักงานธุนคาร์มีความรู้ความเชี่ยวชาญในการให้คำแนะนำที่ดี แต่ไม่สามารถติดต่อผู้รับบริการได้	4.02	เหมือนเดียว	4.03	เหมือนเดียว	4.00	เหมือนเดียว	3.71	เหมือนเดียว
ค่าจัดอบรม	4.07	เหมือนเดียว	4.05	เหมือนเดียว	4.09	เหมือนเดียว	3.83	เหมือนเดียว
							3.76	เหมือนเดียว
							3.81	เหมือนเดียว

จากตารางที่ 68 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการทุกระดับรายได้มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านบุคลากร โดยภาพรวมในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 4.07, 4.05 และ 4.09 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็น พนักงานธนาคารมีมนุษยสัมพันธ์ที่ดี สุภาพ และอัธยาศัยดี มีความกระตือรือร้นในการให้บริการ หากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.12, 4.14 และ 4.23

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการทุกระดับรายได้มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านบุคลากร โดยภาพรวมในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.83, 3.76 และ 3.81 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 และมากกว่า 20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็น พนักงานธนาคารมีมนุษยสัมพันธ์ที่ดี สุภาพ และอัธยาศัยดี มีความกระตือรือร้นในการให้บริการ หากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.98 และ 3.95

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็น พนักงานให้คำแนะนำ บริการรวดเร็ว ถูกต้อง และมีจำนวนเพียงพอ หากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.83

ตารางที่ 69 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม เรื่องความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านกระบวนการให้บริการ จำแนก  
ตามรายได้และต่อเดือน (บาท)

ความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของที่ปรึกษา ลิสซิ่ง ด้านกระบวนการ	รายได้หลักต่อเดือน (บาท) (ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ)				รายได้และลี้ลักษณ์ต่อเดือน (บาท) (ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ)			
	ต่ำกว่า 10,000 ค่าจัดซื้อ <sup>1</sup> เบ็ดเตล็ด	10,001-20,000 ค่าจัดซื้อยา <sup>2</sup> เบ็ดเตล็ด	มากกว่า 20,000 ค่าจัดซื้อยา <sup>2</sup> เบ็ดเตล็ด	ต่ำกว่า 10,000 ค่าจัดซื้อยา <sup>2</sup> เบ็ดเตล็ด	10,001-20,000 ค่าจัดซื้อยา <sup>2</sup> เบ็ดเตล็ด	มากกว่า 20,000 ค่าจัดซื้อยา <sup>2</sup> เบ็ดเตล็ด	ต่ำกว่า 10,000 ค่าจัดซื้อยา <sup>2</sup> เบ็ดเตล็ด	มากกว่า 20,000 ค่าจัดซื้อยา <sup>2</sup> เบ็ดเตล็ด
ต่อง่าวรอดเร็วในการให้บริการ ทุนตอนไม่ถูกหัก เบ็ดเตล็ดอนกินไป	3.88 มาก	3.82 มาก	3.82 มาก	3.82 มาก	3.42 มาก	3.28 มาก	3.40 มาก	3.40 มาก
สามารถทราบผลการอนุมัติได้ทันที	3.88 มาก	4.10 มาก	4.12 มาก	4.12 มาก	3.33 มาก	3.07 มาก	3.79 มาก	3.79 มาก
ติดตามประเมินผล เคทีบีตั้งตัวให้มีความมุ่งมั่น/ หลักทรัพย์ค่าประกัน	3.93 มาก	4.16 มาก	4.21 มาก	4.21 มาก	3.44 มาก	3.22 มาก	3.87 มาก	3.87 มาก
มีบริการทันท่วงทายโดยตลอด ในส่วนต่างๆ ของงาน ทางคอมพิวเตอร์	3.86 มาก	4.11 มาก	4.12 มาก	4.12 มาก	3.55 มาก	3.48 มาก	3.83 มาก	3.83 มาก
สามารถผ่อนชำระเงินค่าผ่านทางบัตรเครดิต ได้โดยสะดวก	3.98 มาก	3.92 มาก	4.02 มาก	4.02 มาก	3.42 มาก	3.47 มาก	3.63 มาก	3.63 มาก
ไม่รีบกราบขอรับบริการ แต่เป็นคนตัดสินใจ ทำรายการ自行บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง	3.95 มาก	4.01 มาก	4.02 มาก	4.02 มาก	3.42 มาก	3.43 มาก	3.41 มาก	3.41 มาก
ค่าผลิตภัณฑ์รวม	3.91 มาก	4.02 มาก	4.05 มาก	4.05 มาก	3.43 มาก	3.33 มาก	3.65 มาก	3.65 มาก

จากตารางที่ 69 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการทุกระดับรายได้มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านกระบวนการให้บริการ โดยภาพรวมในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.91, 4.02 และ 4.05 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท เห็นด้วยในประเด็นสามารถผ่อนชำระสินค้าผ่านเคาน์เตอร์บริการรวมมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.98

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็น สินค้าของบริษัท เคทีบีลิสซิ่ง ไม่ต้องมีผู้ค้ำ/หลักทรัพย์ค้ำประกันมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.16 และ 4.21

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท และ 10,001-20,000 บาท มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านกระบวนการให้บริการ โดยภาพรวมในระดับปานกลาง ค่าเฉลี่ย 3.43 และ 3.33 ส่วนผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,000 บาทมีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านกระบวนการให้บริการ โดยภาพรวมในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.65

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท และ 10,001-20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็นมีบริการหักค่างวดอัตโนมัติทุกเดือนจากบัญชีเงินฝาก ออมทรัพย์มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.55 และ 3.48

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนมากกว่า 20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็น สินค้าของบริษัท เคทีบีลิสซิ่ง ไม่ต้องมีผู้ค้ำ/หลักทรัพย์ค้ำประกันมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.87

ตารางที่ 70 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม เรื่องความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ดำเนินการสำนักงานภารกิจ จ้าว

ตามรายได้และลักษณะต่อต้น (บาท)

(ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่ระบุวันเดือนปีที่ปรึกษา)

ความรู้ความเข้าใจหรือทราบถึงการบริการของห้อง ลิสซิ่ง ดำเนินภารกิจ	รายได้หลักต่อต้น (บาท)				รายได้และลักษณะต่อต้น (บาท)			
	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	10,001-20,000	มากกว่า 20,000	ต่ำกว่า 10,000	มากกว่า 20,000
ค่าผลิตภัณฑ์	ค่าผลิตภัณฑ์	ค่าผลิตภัณฑ์	ค่าผลิตภัณฑ์	ค่าผลิตภัณฑ์	ค่าผลิตภัณฑ์	ค่าผลิตภัณฑ์	ค่าผลิตภัณฑ์	ค่าผลิตภัณฑ์
เงินประกันคอมพิวเตอร์และเครื่องใช้บริการที่ หัน stemming	4.05	เห็นด้วย	4.22	เห็นด้วย	4.12	เห็นด้วย	3.78	เห็นด้วย
บรรยายศูนย์รวมความสวยงาม สถาอาด ปลด ใบเริง ไม่คุ้มค่าจนเกินไป	4.07	เห็นด้วย	4.18	เห็นด้วย	4.00	เห็นด้วย	3.91	เห็นด้วย
ผู้ถังอ่อนหวานและความร้อนบริการ	3.95	เห็นด้วย	4.11	เห็นด้วย	3.98	เห็นด้วย	3.89	เห็นด้วย
สำรวจรายการน้ำเงินลดลงให้บันทึกที่น้ำบริการ	4.05	เห็นด้วย	4.05	เห็นด้วย	4.18	เห็นด้วย	3.80	เห็นด้วย
ค่าผลิตภัณฑ์รวม	4.03	เห็นด้วย	4.14	เห็นด้วย	4.07	เห็นด้วย	3.85	เห็นด้วย

จากตารางที่ 70 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการทุกระดับรายได้มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการนำเสนอทางกายภาพ โดยภาพรวมในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 4.03, 4.14 และ 4.07 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท เห็นด้วยในประเด็นบรรยายกาศในธนารมีความสวยงาม สะอาด ปลอดภัย ไม่คับแคบจนเกินไป มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.07

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็น มือถือพร้อมพิมพ์และเครื่องมือให้บริการที่ทันสมัย มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.22

ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน มากกว่า 20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็นมีการรักษาความปลอดภัยให้กับลูกค้าที่มาใช้บริการ มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 4.18

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการทุกระดับรายได้มีความคิดเห็นเกี่ยวกับการให้บริการของ เคทีบี ลิสซิ่ง ด้านการนำเสนอทางกายภาพ โดยภาพรวมในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.85, 3.81 และ 3.98 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท เห็นด้วยในประเด็นบรรยายกาศในธนารมีความสวยงาม สะอาด ปลอดภัย ไม่คับแคบจนเกินไป มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.91

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการซึ่งมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001-20,000 บาท และมากกว่า 20,000 บาท เห็นด้วยในประเด็น มีการรักษาความปลอดภัยให้กับลูกค้าที่มาใช้บริการ มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.95 และ 4.13

ตารางที่ 71 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการ เรื่องระดับความรู้สึกโดยภาพรวมที่มีต่อบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง จำแนกตามรายได้เฉลี่ยต่อเดือน

ระดับความรู้สึกโดยภาพรวมที่มีต่อบริษัท บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง (เคยใช้บริการ)	รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท)					
	ต่ำกว่า 10,000		10,001-20,000		มากกว่า 20,000	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
ขอบมากที่สุด	7	16.7	8	8.8	4	7.0
ขอบมาก	26	61.9	53	58.2	39	68.4
เฉลี่ย	9	21.4	30	33.0	14	24.6
ขอบน้อย	0	0	0	0	0	0.00
ขอบน้อยที่สุด	0	0	0	0	0	0.00
รวม	42	100.0	91	100.0	57	100.0
ค่าเฉลี่ย	3.95		3.76		3.82	
แปลผล	มาก		มาก		มาก	

จากตารางที่ 71 พนวณว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่เคยใช้บริการทุกระดับรายได้มีความรู้สึกโดยภาพรวมที่มีต่อบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง อยู่ในระดับขอบมาก ค่าเฉลี่ย 3.95, 3.76 และ 3.82 โดยผู้ตอบแบบสอบถามที่มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท 10,001-20,000 และมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้สึกอยู่ในระดับขอบมาก ร้อยละ 61.9, 58.2 และ 68.4

**ตารางที่ 72 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการ เรื่องระดับ  
ความรู้สึกโดยภาพรวมที่มีต่อบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง**

ระดับความรู้สึกโดยภาพรวมที่มีต่อ บริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง (ไม่เคยใช้บริการ)	รายได้เฉลี่ยต่อเดือน (บาท)					
	ต่ำกว่า 10,000		10,001-20,000		มากกว่า 20,000	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
ขอบมากที่สุด	3	5.5	6	10.0	0	0.0
ขอบมาก	22	40.0	25	41.7	22	29.3
เฉย ๆ	30	54.5	29	48.3	52	69.3
ขอบน้อย	0	0.0	0	0.0	1	1.3
ขอบน้อยที่สุด	0	0	0	0	0	0.00
รวม	55	100.0	60	100.0	75	100.0
ค่าเฉลี่ย	3.51		3.62		3.28	
แปลผล	มาก		มาก		เฉย ๆ	

จากตารางที่ 72 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการที่มีรายได้ต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท มีความรู้สึกโดยภาพรวมที่มีต่อบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง ในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.51 โดยมีความรู้สึกระดับเฉย ๆ มากที่สุดร้อยละ 54.5 และขอบมาก ร้อยละ 40.0

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการที่มีรายได้ต่อเดือน 10,001-20,000 บาท มีความรู้สึกโดยภาพรวมที่มีต่อบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง ในระดับมาก ค่าเฉลี่ย 3.62 โดยมีความรู้สึกระดับเฉย ๆ มากที่สุดร้อยละ 48.3 และขอบมาก ร้อยละ 41.7

ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่เคยใช้บริการที่มีรายได้ต่อเดือนมากกว่า 20,000 บาท มีความรู้สึกโดยภาพรวมที่มีต่อบริษัท เคทีบี ลิสซิ่ง ในระดับเฉย ๆ ค่าเฉลี่ย 3.28 โดยมีความรู้สึกระดับเฉย ๆ มากที่สุดร้อยละ 69.3 และขอบมาก ร้อยละ 29.3