



ภาคผนวก

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

Copyright© by Chiang Mai University  
All rights reserved



แบบสอบถาม

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

Copyright© by Chiang Mai University  
All rights reserved

### แบบสอบถาม

แบบสอบถามนี้จัดทำขึ้นเพื่อการค้นคว้าอิสระเรื่อง “ทัศนคติของสมาชิกกองทุนบำเหน็จบำนาญข้าราชการ ในจังหวัดเชียงใหม่ต่อการทำประกันชีวิต” ซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาระดับบัณฑิตศึกษา สาขาบริหารธุรกิจ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ผลจากการศึกษาคาดว่าจะเป็นประโยชน์ต่อการประกันชีวิต ดังนั้นจึงขอความกรุณาในการตอบแบบสอบถามตามความคิดของท่านอย่างเป็นอิสระและความเป็นจริง ผลการศึกษาระบุรายงานในรูปแบบเล่มของส่วนรวม โดยไม่มีผลเสียหายต่อผู้ตอบแบบสอบถามแต่ประการใด

คำชี้แจง โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ลงใน  หน้าข้อความที่ตรงกับข้อมูลของท่าน

#### ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไป

- ปัจจุบันท่านเป็นสมาชิก กบข. หรือไม่  1) เป็น (กรุณาตอบคำถามต่อไป)  2) ไม่เป็น (จบการสอบถาม)
- เพศ  1) ชาย  2) หญิง
- อายุ.....ปี
- สถานภาพ  1) โสด (ข้ามไปตอบคำถามข้อ 6)  2) สมรส  3) หม้าย/หย่าร้าง
- จำนวนบุตร.....คน
- อาชีพ
  - 1) ข้าราชการทางการแพทย์และสาธารณสุข  2) ข้าราชการทางการศึกษา
  - 3) ทหาร  4) ตำรวจ  5) อื่นๆ (โปรดระบุ).....
- ระดับรายได้ต่อเดือนของท่านโดยเฉลี่ย (ทั้งเงินเดือนและรายได้อื่นๆ)
  - 1) ต่ำกว่า 8,000 บาท  2) 8,000-12,000 บาท  3) 12,001-16,000 บาท
  - 4) 16,001-20,000 บาท  5) 20,001-25,000 บาท  6) 25,001-30,000 บาท
  - 7) 30,001-35,000 บาท  8) 35,001-40,000 บาท  9) มากกว่า 40,000 บาท

#### ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับความเข้าใจในการทำประกันชีวิต

8. ท่านทราบหรือไม่ทราบเกี่ยวกับการทำประกันชีวิตในแต่ละเรื่องต่อไปนี้

ความเข้าใจ	ทราบ	ไม่ทราบ	ไม่แน่ใจ
1. การประกันชีวิตคือการคุ้มครองการเสียชีวิต สูญเสียอวัยวะ สูญเสียรายได้ การเจ็บป่วย ทุพพลภาพ หรือการเกิดอุบัติเหตุ ตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ในกรมธรรม์			
2. บริษัทประกันชีวิตดำเนินงานภายใต้การควบคุมของสำนักงานคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย (คปภ.) กระทรวงการคลัง			
3. เบี้ยประกันชีวิตสามารถนำไปหักลดหย่อนภาษีเงินได้ประจำปี			
4. จำนวนเบี้ยประกันจะขึ้นอยู่กับอายุของผู้เอาประกันและจำนวนเงินเอาประกัน (ทุนประกัน)			

ความเข้าใจ	ทราบ	ไม่ทราบ	ไม่แน่ใจ
5. อัตราเบี้ยประกันของบริษัทประกันชีวิตจะต้องได้รับอนุมัติจากหน่วยงานที่ควบคุมธุรกิจประกันภัย			
6. การชำระเบี้ยประกันสามารถผ่อนชำระได้			
7. สามารถซื้อประกันได้จากหลายช่องทาง เช่น ผ่านตัวแทน ผ่านธนาคาร ทางโทรศัพท์ เป็นต้น			
8. ตัวแทนประกันชีวิตทำหน้าที่อธิบายรายละเอียดและเงื่อนไขการประกันชีวิต และให้บริการลูกค้า			
9. ตัวแทนประกันชีวิตจะต้องผ่านการอบรมและสอบเพื่อรับใบอนุญาตในการประกอบอาชีพ			
10. ตัวแทนประกันชีวิตจะต้องสอบผ่านจรรยาบรรณและศีลธรรมของตัวแทน			
11. ตัวแทนที่ขายกรมธรรม์ต้องดูแลท่านในการใช้สิทธิ์ตามกรมธรรม์ เช่น การเรียกร้องค่ารักษาพยาบาล			
12. การทำประกันชีวิตมีขั้นตอน เช่น การตรวจเลือด การตรวจสุขภาพ เป็นต้น			
13. การเรียกร้องสินไหมหรือค่าชดเชยจากบริษัทประกันชีวิตต้องผ่านการตรวจสอบจากบริษัทก่อน			
14. ท่านรู้จักโครงการ “ประกันชีวิตเยี่ยมสุข” หรือไม่			
15. ประกันชีวิตเยี่ยมสุขเป็นโครงการของ กบข.			
16. โครงการประกันชีวิตเยี่ยมสุขมีการประชาสัมพันธ์ผ่านเว็บไซต์ของ กบข.			
17. โครงการประกันชีวิตเยี่ยมสุขมีการส่งจดหมายเวียนไปยังสมาชิก กบข. ในหน่วยงานราชการต่างๆ			
18. ประกันชีวิตเยี่ยมสุขมีกลุ่มเป้าหมายคือ สมาชิก กบข. และครอบครัว			
19. การทำประกันชีวิตเยี่ยมสุขต้องทำผ่านตัวแทนประกันชีวิตเท่านั้น			
20. บริษัทประกันชีวิตที่จะเสนอขายประกันชีวิตเยี่ยมสุขได้ ต้องได้รับคัดเลือกจากคณะกรรมการกองทุนบำเหน็จบำนาญข้าราชการ			
21. ปัจจุบันบริษัทที่สามารถเสนอขายประกันชีวิตเยี่ยมสุขได้คือ เอไอเอ ไทยประกันชีวิต และเมืองไทยประกันชีวิต			
22. เบี้ยประกันชีวิตสำหรับโครงการประกันชีวิตเยี่ยมสุขมีอัตราต่ำกว่าเบี้ยปกติ			
23. ผลตอบแทนและสิทธิประโยชน์สำหรับประกันชีวิตเยี่ยมสุขไม่แตกต่างจากประกันชีวิตทั่วไป			
24. การทำประกันชีวิตเยี่ยมสุข สามารถซื้อสัญญาเพิ่มเติมแนบท้ายได้			
25. การทำประกันชีวิตเยี่ยมสุขสามารถทำด้วยทุนประกันที่ต่ำกว่าการทำประกันชีวิตทั่วไป			

### ส่วนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับความรู้สึกต่อการทำประกันชีวิต

9. ท่านมีความคิดเห็นต่อการทำประกันชีวิตในเรื่องต่อไปนี้อย่างไร โปรดตอบตามความคิดเห็นของท่าน

ความคิดเห็น	เห็นด้วยมากที่สุด	เห็นด้วยมาก	เฉยๆ	ค่อนข้างไม่เห็นด้วย	ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง
<b>ผลิตภัณฑ์</b>					
1. การทำประกันชีวิตเป็นการสร้างหลักประกันให้ตนเองและครอบครัว					
2. การทำประกันชีวิตเป็นการออมเงิน					
3. บริษัทประกันที่ได้รับเลือกให้เสนอขายประกันชีวิตเยี่ยมสุข มีความน่าเชื่อถือ					
4. ผลประโยชน์ที่ได้รับจากประกันชีวิตเหมือนที่ได้รับจากสวัสดิการของรัฐ จึงไม่มีความจำเป็นต้องทำประกันชีวิต					
5. การทำประกันชีวิตจะช่วยเพิ่มคุณภาพชีวิต เพิ่มเติมจากการดูแลของรัฐ					
6. ชื่อเสียงของบริษัทประกันมีผลต่อการตัดสินใจทำประกันชีวิตกับบริษัทนั้นๆ					
<b>ราคา</b>					
1. การจ่ายเบี้ยประกันชีวิตช่วยลดภาระด้านภาษีเงินได้					
2. เนื่องจากต้องจ่ายเงินสมทบทุน กบข. อยู่แล้ว การทำประกันชีวิตจะยิ่งเป็นการเพิ่มภาระค่าใช้จ่ายอีก					
3. เบี้ยประกันชีวิตมีราคาแพง					
4. แบบประกันชีวิตไม่ควรกำหนดทุนประกันขั้นต่ำไว้สูง					
5. การจ่ายเบี้ยประกันเป็นรายเดือน 3 เดือน หรือ 6 เดือน จะช่วยแบ่งเบาภาระการจ่ายเป็นเงินก้อนได้					
<b>ช่องทางการให้บริการ</b>					
1. การทำประกันชีวิตเยี่ยมสุข ควรเพิ่มช่องทางอื่นด้วย เช่น ผ่านธนาคาร ทางโทรศัพท์ เป็นต้น					
2. การชำระเบี้ยประกันชีวิตมีความสะดวก เพราะชำระได้หลายช่องทาง เช่น ธนาคาร , 7-Eleven					
3. การติดต่อตัวแทนประกันเพื่อขอคำปรึกษาหรือใช้บริการ เป็นเรื่องยุ่งยาก					
<b>การส่งเสริมการตลาด</b>					
1. การได้รับส่วนลดเบี้ยประกันเป็นสิ่งจูงใจในการทำประกันชีวิต					
2. ไม่คุ้นเคยกับโครงการประกันชีวิตเยี่ยมสุข เนื่องจากไม่เคยเห็นโฆษณา					
3. ควรมีสุนัขให้บริการข้อมูลเกี่ยวกับโครงการประกันชีวิตเยี่ยมสุข					

ความคิดเห็น	เห็นด้วยมากที่สุด	เห็นด้วยมาก	เฉยๆ	ค่อนข้างไม่เห็นด้วย	ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง
4. การได้รับของแถม เช่น บัตรตรวจสุขภาพ บัตรส่วนลดร้านค้า เป็นสิ่งจูงใจในการทำประกันชีวิต					
5. ตัวแทนประกันได้อธิบายและชี้แจงให้ความเข้าใจเป็นอย่างดี เกี่ยวกับผลประโยชน์และความคุ้มครองในกรมธรรม์ ตลอดจนเงื่อนไขการชำระเบี้ยประกัน					
6. กบข. มีการประชาสัมพันธ์เกี่ยวกับโครงการประกันชีวิตเยี่ยมสุขภาพให้สมาชิกทราบอย่างทั่วถึง					
<b>พนักงานให้บริการ</b>					
1. ตัวแทนประกันเป็นบุคคลที่ชอบตามต่อลูกค้า					
2. ตัวแทนประกันมีหน้าที่ออกเยี่ยมลูกค้าอย่างสม่ำเสมอ					
3. ตัวแทนที่ขายประกันชีวิตให้บริการหลังการขายเป็นอย่างดี					
<b>ลักษณะทางกายภาพ</b>					
1. โรงพยาบาลในเครือบริษัทประกันเป็นโรงพยาบาลที่มีคุณภาพ					
2. โรงพยาบาลในเครือบริษัทประกันมีความทันสมัยกว่าโรงพยาบาลที่เป็นสวัสดิการของรัฐ					
3. บริษัทประกันแต่ละบริษัทที่มีอยู่เป็นหลักแหล่ง สามารถติดต่อได้					
<b>กระบวนการ</b>					
1. การทำประกันชีวิตมีขั้นตอนมาก ต้องใช้เวลานาน					
2. การเรียกร้องเงินสินไหมจากบริษัทประกันต้องใช้เวลา					
3. การใช้บริการสถานพยาบาลในฐานะลูกค้าประกัน ได้รับความสะดวกมากกว่าการใช้สวัสดิการของรัฐ					

#### ส่วนที่ 4 ข้อมูลเกี่ยวกับการทำประกันชีวิต

10. ปัจจุบันท่านได้ทำประกันชีวิตแล้วหรือไม่

1) ทำแล้ว (ตอบคำถามข้อ 11-14)

2) ยังไม่ได้ทำ (ตอบคำถามข้อ 15-18)



## ประวัติผู้เขียน

ชื่อ - สกุล	นางสาววิมลพันธ์ ตันติชวาลวงศ์
วัน เดือน ปี เกิด	2 ตุลาคม 2526
ประวัติการศึกษา	สำเร็จการศึกษาปริญญาบัณฑิต มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ปีการศึกษา 2547
ประวัติการทำงาน	พนักงานธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) ปี พ.ศ. 2548-2551 พนักงานธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตรจำกัด ปี พ.ศ. 2552- ปัจจุบัน

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่  
Copyright© by Chiang Mai University  
All rights reserved