

บทที่ 1

บทนำ

หลักการและเหตุผล

ก้าวสู่ยุคดิจิทัลในปัจจุบัน เป็นอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ที่ได้รับความนิยมอย่างสูงในปัจจุบัน เนื่องจากมีขนาดเล็ก กะทัดรัด พกพาได้สะดวก โอนถ่ายเข้าสู่คอมพิวเตอร์ได้ทันที เพย์แพร์ภาพผ่านทางระบบอินเทอร์เน็ตได้รวดเร็ว โดยอุปกรณ์ภายในตัวกล้องที่เรียกว่า หน่วยความจำแบบซีซีดี (CCD : Charge Coupled Device) หรือหน่วยความจำแบบอุปกรณ์ถ่ายภาพประจุ ซึ่งจะทำหน้าที่เป็นตัวสร้างประจุไฟฟ้า ผ่านการกระตุ้นด้วยแสงที่ผ่านเข้ามาทางเลนส์ และส่งผลให้เกิดภาพบนสื่อบันทึกภายในกล้อง (Memory card) ส่วนประโยชน์ของกล้องถ่ายภาพแบบดิจิ托ล ก็คือ รวดเร็ว เพราะเมื่อถ่ายภาพแล้ว สามารถนำมาใช้งานได้เลย ไม่ว่าจะเป็นการบันทึกเป็นไฟล์ภาพบันแร่นดิสก์ หรือการถ่ายโอนเข้าคอมพิวเตอร์ผ่านพอร์ตต่างๆ การใช้งานก็ง่าย เพราะมีการทำงานแบบอัตโนมัติ และไม่เปลืองพลัง เพราะอาศัยอุปกรณ์บันทึกที่สามารถลบข้อมูล และนำมาใช้งานใหม่ได้ อีกทั้งยังสามารถนำไปใช้ในงานได้หลายรูปแบบ ได้แก่ งานด้านสิ่งพิมพ์ งานโฆษณาทางอินเทอร์เน็ต ภาพประกอบเว็บไซต์ งานบุคลากรในองค์กรต่างๆ งานด้านประกันภัยเป็นต้น (ก้าวสู่ยุคดิจิทัล, 2543: ออนไลน์)

สำหรับตลาดกล้องดิจิ托ลในประเทศไทยมีการเติบโตอย่างมาก จากปี พ.ศ. 2545 มียอดขายรวมทั้งสิ้น 10,000 เครื่อง หรือคิดเป็นมูลค่าประมาณ 2 พันล้านบาท ปี พ.ศ. 2546 ตลาดรวมเติบโตสูงถึง 260,000 เครื่อง หรือคิดเป็นมูลค่าประมาณ 3.6 พันล้านบาท ปี พ.ศ. 2547 ตลาดรวมประมาณ 520,000 เครื่อง หรือคิดเป็นมูลค่า 7 พันล้านบาท สำหรับปี พ.ศ. 2548 มียอดขายทั้งสิ้น 750,000 เครื่อง หรือคิดเป็นมูลค่ามากกว่า 9 พันล้านบาท ทำให้ผู้ผลิตกล้องดิจิ托ลไม่ว่าจะเป็น โซนี่ ซัมซุง พานาโซนิค แคนนอน นิคอน โกดัก ฟูจิ ต้องการที่จะเป็นผู้นำ และครอบครองตลาดส่วนนี้ให้ได้ (ผู้จัดการออนไลน์, 2548: ออนไลน์.)

จังหวัดเชียงใหม่เป็นจังหวัดที่ใหญ่เป็นอันดับ 2 รองจากกรุงเทพฯ และเป็นเมืองท่องเที่ยว ที่มีห้างสรรพสินค้า ศูนย์การค้า และศูนย์แล็ปสี มาตรฐานหลายแห่ง มีกล้องถ่ายภาพดิจิ托ลจำหน่ายหลากหลายรุ่น เช่น โซนี่ ซัมซุง พานาโซนิค แคนนอน นิคอน โกดัก ฟูจิ เป็นต้น ซึ่งการจัดจำหน่ายมีการแข่งขันกันอย่างมาก โดยมีการนำเสนอในแง่คุณภาพ ราคากล้องประกัน และบริการหลังการขายที่แตกต่างกันไป เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าให้ได้มากที่สุด

ดังนั้นผู้ศึกษาจึงสนใจที่จะศึกษาส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อกล้องถ่ายภาพคิดว่าจะได้นำผลของการศึกษาไปใช้ในการวางแผนกลยุทธ์การตลาดของกล้องคิดว่าจะได้รับความต้องการของผู้บริโภค ซึ่งจะเป็นประโยชน์ต่อผู้ประกอบการร้านค้า และผู้ที่ทำธุรกิจเกี่ยวกับกล้องถ่ายภาพคิดว่าจะต่อไป

วัตถุประสงค์

- 1) เพื่อศึกษาส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อกล้องถ่ายภาพคิดว่าจะ
- 2) เพื่อศึกษาพฤติกรรมในการตัดสินใจซื้อกล้องถ่ายภาพคิดว่าจะ
- 3) เพื่อศึกษาปัญหาที่พบในการซื้อกล้องถ่ายภาพคิดว่าจะ

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

- 1) ทำให้ทราบถึงส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อกล้องถ่ายภาพคิดว่าจะ
- 2) ทำให้ทราบถึงพฤติกรรมที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อกล้องถ่ายภาพคิดว่าจะ
- 3) ทำให้ทราบถึงปัญหาที่พบในการซื้อกล้องถ่ายภาพคิดว่าจะ
- 4) ผู้ประกอบการร้านค้า และผู้ที่ทำธุรกิจเกี่ยวกับกล้องถ่ายภาพคิดว่าจะ สามารถนำข้อมูลไปใช้ในการวางแผนกลยุทธ์การตลาดให้ตรงกับความต้องการของผู้บริโภค

นิยามศัพท์

ส่วนประสมทางการตลาดบริการ หมายถึง ส่วนประสมทางการตลาดสำหรับธุรกิจบริการ ซึ่งประกอบด้วย ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านการจัดจำหน่าย ด้านการส่งเสริมการตลาด ด้านบุคคล ด้านลักษณะทางกายภาพ และด้านกระบวนการ

กล้องถ่ายภาพดิจิตอล หมายถึง กล้องถ่ายภาพที่ใช้ในการบันทึกข้อมูลภาพเก็บไว้ในหน่วยความจำ เช่น บีท็อตช์นี้ ชั้มชูง พานาโซนิค แคนนอน นิคอน โกลดัก ฟูจิ เป็นต้น ไม่รวมกล้องถ่ายภาพที่อยู่ในโทรศัพท์เคลื่อนที่และกล้องถ่ายภาพดิจิตอลมือถือ

ผู้บริโภค หมายถึง ผู้ที่มีกิจลักษณ์ถ่ายภาพดิจิตอล และมาใช้บริการ ณ ศูนย์การค้าและร้านค้า 6 แห่งสัง ในอำเภอเมือง เชียงใหม่ ได้แก่ ศูนย์การค้าพันธ์ทิพย์พลาซ่า สาขาเชียงใหม่ ศูนย์คอมพิวเตอร์ชีเอ็น เชียงใหม่ ร้านค้าภายในห้างสรรพสินค้าเซ็นทรัลการส่วนภูมิ ร้านค้าภายในห้างสรรพสินค้าโรบินสันแอร์พอร์ตพลาซ่า ศูนย์แล็ปส์โกลด์เอกซ์เพรส และ ศูนย์แล็ปส์ฟูจิเอกซ์เพรส

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved