

บทที่ 1

บทนำ

หลักการและเหตุผล

กระแสความนิยมเครื่องดื่มเพื่อสุขภาพในประเทศไทยนับเป็นตัวสะท้อนถึงการให้ความสำคัญกับเรื่องสุขภาพของผู้บริโภคได้เป็นอย่างดี ทำให้ผู้ผลิตต่างพากันแนะนำเครื่องดื่มยี่ห้อใหม่ๆ ในขณะที่เครื่องดื่มประเภทนม ซึ่งเป็นอาหารเสริมที่คนไทยเลือกบริโภคเป็นอันดับต้นๆ รองมาจากการกินผักหรือผลไม้อร่อยเพียงพอและการกินอาหารให้ครบห้าหมู่ ซึ่งคนไทยให้ความสำคัญและตื่นตัวในการรับประทานเครื่องดื่มที่มีประโยชน์ต่อสุขภาพ ที่มีรูปแบบต่างๆ ออกสูตรตามกามนาย อาทิ เช่น เครื่องดื่มที่ผลิตจากธัญพืชชนิดต่างๆ เครื่องดื่มน้ำแข็ง เครื่องดื่มจากน้ำผักน้ำผลไม้ เครื่องดื่มจากนมวัว เครื่องดื่มจากนมถั่วเหลือง(กระแสธุรกิจเพื่อสุขภาพ, 2547: 47-89)

นมแพะ ถือว่าเป็นเครื่องดื่มเพื่อสุขภาพที่มีโปรตีนไก่คีบกับน้ำนมคน จากผลการวิจัยของ Nestle ในปี 1987 มีเด็กจำนวนสูงถึง ร้อยละ 20 ที่ต้องพนักกับปัญหาแพ้โปรตีนจากนมวัว (Cows Milk Allergy : CMA) และเด็กกลุ่มนี้มีกีฬาแนวโน้ม ที่จะแพ้โปรตีนจากนมถั่วเหลืองด้วย แต่สามารถดื่มน้ำนมแพะได้โดยไม่ก่อให้เกิดอาการแพ้แต่อย่างใด นอกจากรักน้ำนมแพะยังมีเม็ดไข่มันขนาดเล็ก ทำให้ย่อยง่าย ช่วยลดภาระการทำงานของกระเพาะและลำไส้ นมแพะใช้เวลาในการดูดซึมเข้าสู่ร่างกายเพียง 20 นาที ในขณะที่นมวัวใช้เวลาถึง 2 ชั่วโมง นมแพะย่อยง่าย กว่าถึง 6 เท่า ด้วยคุณสมบัตินี้ทำให้นมแพะเหมาะสมกับผู้ป่วย ระยะพักฟื้นและผู้ที่มีปัญหาในการย่อยไข่มัน ส่วนคนที่ดื่มน้ำนมวัวแล้วท้องเสียน้ำเงือกจาก ร่างกายไม่สามารถย่อยนมวัวได้ทัน นมที่ดื่มเข้าไปจึงผ่านออกจากการร่างกายอย่างรวดเร็ว สามารถหันมาดื่มน้ำนมแพะแทนได้ นมแพะมีสัดส่วนของแคลเซียมที่สูงกว่านมอื่นๆ ทั่วไป จึงเหมาะสมกับเด็กในวัยเจริญเติบโตและช่วยป้องกัน โรคกระดูกพรุนในผู้สูงอายุ อีกทั้งนมแพะมีสรรพคุณทางยา เหมาะสมกับผู้ที่มีอาการภูมิแพ้ โรคทางเดินหายใจ ไซนัส หอบหืด เพราะโปรตีนในนมแพะจะทำให้มีค่าเดือดขาว ทำงานมีประสิทธิภาพ ภูมิคุ้มกันในร่างกายดีขึ้น เคยมีผู้ที่เป็นโรคภูมิแพ้ได้ทดลองดื่มน้ำนมแพะทุกวัน เป็นเวลา 2 เดือนพบว่า มีอาการแพ้แรงขึ้นถึงขนาดมีคนกล่าวว่า “นมแพะไม่ใช่ยา Raksha Rok แต่มีคนไข้บันพันรายที่รักษาด้วยวิธีอื่นไม่หาย สามารถพื้นจากการป่วยเมื่อใช้น้ำนมแพะ” (บุญเสริม ชีวะอิสรากุล, 2548: ออนไลน์)

ในอดีตคนไทยนั้นจะรู้จักดื่มน้ำนมแพะกันในกลุ่มชาวไทยที่มีเชื้อสายอินเดีย อีกประการหนึ่งที่ประชากรในหลายประเทศนิยมดื่มน้ำนมแพะเป็นหลักเพราะแพะเป็นสัตว์ที่ไม่ได้อัญเชิง ซื้อห้าของค่าสถานได้ และที่สำคัญน้ำนมแพะเป็นนมที่มีโอกาสก่อให้เกิดอาการแพ้น้อยมาก เพราะโปรตีน

ในนมแพะเป็นโปรดีนที่ไก่สีเคียงกับน้ำนมคนและในยุคปัจจุบันนี้วิทยาศาสตร์มีความก้าวไกล จึงทำให้กลุ่มผู้บริโภคของคนที่รักสุขภาพรู้จักกว้างขวางมากขึ้น เลือกเห็นถึงคุณค่าทางอาหารของนมแพะ ดังนั้นในอนาคตเชื่อว่า นมแพะจะเข้ามามีส่วนแบ่งในตลาดนมและอาหารเพื่อสุขภาพ (เทคโนโลยีการเกษตรยุคใหม่, 2547: ออนไลน์)

ตลาดธุรกิจนมแพะจึงเป็นตลาดใหม่ที่เพิ่งเข้ามาได้ไม่นาน ผู้บริโภคทั่วไปยังมีความเข้าใจในผลิตภัณฑ์ ตัวและรับรู้เฉพาะกลุ่ม ซึ่งมีคุณภาพแข็งแกร่งขึ้นในตลาดเพียงไม่กี่ราย ปัจจุบัน มีผู้ประกอบการเข้าสู่ตลาดรายใหญ่เพียงรายเดียว คือบริษัท มาบุญครอง แครี่ โภทส์ จำกัด นอกจากนั้นเป็นบริษัทรายเดียวที่เป็นอุตสาหกรรมในครัวเรือน จึงส่งผลให้การแข่งขันกับคู่แข่งระดับรายอื่นห้อยang ไม่รุนแรงนัก เนื่องจากผลิตภัณฑ์นมแพะเป็นทางเลือกใหม่ และมีผู้ประกอบการน้อยราย ไม่มีผู้ผลิตรายใดเป็นเจ้าตลาดที่แท้จริง เนื่องจากผู้ประกอบการแต่ละรายเป็นรายเล็กมีกำลังการผลิตไม่มาก การกระจายสินค้าเป็นการวางแผนพำนัชที่ซึ่งทำให้ตลาดยังมีช่องว่างอีกมาก การแข่งขันจึง ไม่รุนแรงมากเหมือนเครื่องดื่มเพื่อสุขภาพประเภทอื่น(นิษายาราชวงศ์และคณะ, 2548: 10-11)

ดังนั้น เพื่อเป็นสร้างโอกาสทางธุรกิจนมแพะของผู้ประกอบการรายใหม่ที่จะเข้ามาแข่งขันในตลาดนี้ จึงต้องใช้ช่องทางในการสร้างความแตกต่างทางผลิตภัณฑ์ และความหลากหลายของผลิตภัณฑ์จากสินค้าที่ค่อนข้างใหม่ ขณะเดียวกันผู้ประกอบการรายเดิมในธุรกิจนมแพะนี้ก็จะต้องพยายามปรับตัวให้สอดคล้องกับความต้องการของผู้บริโภค (สุภากรณ์ ศรีเลขะรัตน์และคณะ, 2544: ออนไลน์) รวมทั้งมาตรการต่างๆเกี่ยวกับคุณภาพและกรรมวิธีการผลิตซึ่งควรจะได้มาตรฐานและ ได้รับการควบคุมดูแลโดยหน่วยงานที่เกี่ยวข้องเพื่อให้ผู้บริโภค มีความนั่นใจในการดื่มน้ำนมแพะเพิ่มมากขึ้น (แผนงานสร้างเสริมสุขภาวะมุสลิมไทย, 2548: ออนไลน์)

สำหรับจังหวัดเชียงใหม่ ซึ่งเป็นจังหวัดที่มีการเติบโตทางธุรกิจใหญ่เป็นอันดับสองรองจากกรุงเทพมหานคร และเป็นศูนย์กลางทางการค้าของภาคเหนือ มีศักยภาพทางเศรษฐกิจ ประชากรส่วนใหญ่มีการศึกษาและระดับรายได้ค่อนข้างสูง อีกทั้งเป็นแหล่งท่องเที่ยวที่สำคัญของประเทศไทย(เจ้าพ่อแม่ทุนทุนกว่า200 ล้านชื่อตัวร่างเชียงใหม่เปิดพันธุ์ทิพย์ 2, 2546: ออนไลน์) นอกจากนี้ประชากรในจังหวัดเชียงใหม่มีความตื่นตัวในเรื่องของสุขภาพอนามัย ไม่น้อยไปกว่าประชากรในจังหวัดอื่นๆ ตลาดธุรกิจนมแพะ ในจังหวัดเชียงใหม่จึงเป็นตลาดที่น่าสนใจต่อการศึกษา

จากเหตุผลที่ได้กล่าวมาข้างต้น ผู้ศึกษาจึงมีความสนใจและต้องการศึกษาพฤติกรรมของผู้บริโภคต่อการเลือกซื้อนมแพะ ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ เพื่อให้ทราบข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมของผู้บริโภคต่อการซื้อ ปัจจัยที่มีผลต่อพฤติกรรมการเลือกซื้อ และปัจจัยในการเลือก

ชื่อนอกจากนั้น เพื่อเป็นแนวทางในการวางแผนกลยุทธ์ทางการตลาดแก่ผู้ที่สนใจประกอบธุรกิจ
นัมแพะในจังหวัดเชียงใหม่ และจังหวัดอื่นๆที่สนใจประกอบธุรกิจนัมแพะนี้ รวมทั้งหน่วยงานที่
เกี่ยวข้อง เพื่อส่งเสริมให้ผู้ประกอบการสามารถดำเนินธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพและสร้างความ
พึงพอใจให้ลูกค้าสูงสุดต่อไปในอนาคต

วัตถุประสงค์ของการศึกษา

เพื่อศึกษาพฤติกรรมของผู้บริโภคต่อการเลือกซื้อน้ำแพะในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่

ประโยชน์ที่ได้รับจากการศึกษา

1. ทำให้ทราบถึงพฤติกรรมของผู้บริโภค ปัจจัยและปัญหาของผู้บริโภคต่อการเลือกซื้อน้ำ
แพะ ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่
2. เป็นแนวทางในการวางแผนกลยุทธ์ทางการตลาดสำหรับธุรกิจน้ำแพะ เพื่อสามารถ
ตอบสนองความต้องการและทำให้ให้ลูกค้าพึงพอใจสูงสุด ตลอดจนเพื่อวางแผนขยายตลาดให้
กว้างขึ้น

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved