

บทที่ 4

การวิเคราะห์ข้อมูล

การศึกษาเรื่อง การรับรู้ด้านหน้างานการตลาดของลูกค้าผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ ในจังหวัดเชียงใหม่ ทำการศึกษา 2 ขั้นตอน คือ การสัมภาษณ์เชิงลึกเจ้าของกิจการหรือผู้บริหารฝ่ายการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ทั้ง 3 ยี่ห้อและผู้ใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ที่ห้องน้ำโดยได้ข้อมูลเกี่ยวกับลักษณะส่วนประสมทางการตลาดของแต่ละยี่ห้อ จำนวนนี้นำข้อมูลที่ได้มาพัฒนาแบบสอบถามเพื่อนำไปสำรวจความคิดเห็นของผู้ใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ทั้ง 3 ยี่ห้อดังกล่าว

ในบทนี้จึงแบ่งออกเป็น 3 ส่วน ดังนี้

ส่วนที่ 1 ผลการสัมภาษณ์เชิงลึกเจ้าของกิจการหรือผู้บริหารฝ่ายการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ทั้ง 3 ยี่ห้อ จำนวน 3 คน

ส่วนที่ 2 ผลการสัมภาษณ์เชิงลึกผู้ใช้ ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ จำนวน 5 คน

ส่วนที่ 3 ผลการศึกษาข้อมูลจากผู้ใช้ ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ จำนวน 205 คน โดยการใช้แบบสอบถาม

ส่วนที่ 1 ผลการสัมภาษณ์เชิงลึก (Depth Interview) เจ้าของกิจการหรือผู้บริหารฝ่ายการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ทั้ง 3 ยี่ห้อ ซึ่งมีรายละเอียดดังนี้

1. สถานการณ์ทั่วไปและสภาวะการแพร่ขันในปัจจุบันและอนาคต

สถานการณ์ทั่วไปและสภาวะการแพร่ขันในปัจจุบันและอนาคต ผู้บริหารของทั้ง 3 บริษัทมีมุ่งมั่นจะไปในแนวทางเดียวกัน คือ ตลาดไก่ไก่ยังสามารถขยายตัวได้อีกทั้งตลาดในประเทศไทยและต่างประเทศ เนื่องจากไก่ไก่เป็นอาหารที่มีคุณประโยชน์สูงแต่ราคาถูก แนวโน้มสภาวะการแพร่ขันในปัจจุบันและอนาคตมีการแพร่ขันกันสูงมาก โดยเฉพาะเรื่องปริมาณไก่ เนื่องจากผู้เดียวฟาร์มขนาดเล็กลดลง ขณะที่ผู้เดียวฟาร์มขนาดใหญ่เพิ่มขึ้นแต่ในอัตราส่วนเพิ่มขึ้นที่น้อยกว่า และการเกิดโรคไข้หวัดคนทำให้ลักษณะการเกิดอัตราส่วนนี้เพิ่มมากขึ้นอีก

2. กลุ่มลูกค้าเป้าหมายของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่

2.1 ยี่ห้อ CP (ซีพี) 324

กลุ่มลูกค้าเป้าหมาย ได้แก่ กลุ่มผู้เลี้ยงที่เป็นฟาร์มอิสระเป็นหลัก และลูกค้าที่ใช้ผลิตภัณฑ์ของบริษัทเพื่อรักษาฐานลูกค้าเดิม

2.2 ยี่ห้อ เบทาโกร 106

กลุ่มลูกค้าเป้าหมาย ได้แก่ ร้านค้าขายอาหารสัตว์ในพื้นที่ (เอเย่นต์) และกลุ่มลูกค้าที่ใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่

2.3 ยี่ห้อ RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404

กลุ่มลูกค้าเป้าหมาย ได้แก่ กลุ่มลูกค้าที่ใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่

3. กลยุทธ์หรือส่วนประสมทางการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่แต่ละยี่ห้อ

3.1 ยี่ห้อ CP (ซีพี) 324

- ด้านผลิตภัณฑ์

เป็นผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพดี สม่ำเสมอ และได้รับมาตรฐานต่าง ๆ เช่น GMP, ISO มีการเสนอขายหลายรูปแบบ เช่น ขายเฉพาะอาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ หรือขายอาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่พร้อมกับรับซื้อไข่ไก่คืน มีการขายครัววงจร ได้แก่ มีพันธุ์สัตว์ อาหารสัตว์ ฯ และตลาดไก่ รองรับ เนื่องจากบริษัทเป็นหนึ่งในธุรกิจเกษตรอุตสาหกรรมครบวงจร และบรรจุภัณฑ์ได้รับการออกแบบให้สามารถนำไปใช้ง่ายและรักษาคุณภาพของผลิตภัณฑ์ได้เป็นอย่างดี

- ด้านราคา

ผลิตภัณฑ์มีราคาเหมาะสมเมื่อเทียบคุณภาพของผลิตภัณฑ์

- ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย

ผลิตภัณฑ์สามารถหาซื้อได้ตามร้านค้าในพื้นที่ (เอเย่นต์) ซึ่งครอบคลุมพื้นที่โดยทั่วไป และผ่านพนักงานขาย

- ด้านการส่งเสริมทางการตลาด

เน้นการส่งเสริมการขาย ผ่านพนักงานขายเป็นหลัก โดยใช้ความเป็นกันเอง อธิบายดี และการให้คำแนะนำของพนักงานขาย โดยทางบริษัทมีทีมนักวิชาการด้านต่าง ๆ ได้แก่ ด้านการจัดการฟาร์ม ด้านอาหารสัตว์ ด้านสัตวแพทย์โดยให้คำแนะนำ สนับสนุน และอบรมให้ความรู้แก่ พนักงานขายอย่างสม่ำเสมอ และการจัดกิจกรรมให้ความรู้ต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องแก่ผู้ใช้ผลิตภัณฑ์ของบริษัท

3.2 ยี่ห้อ เบทาโกร 106

- ด้านผลิตภัณฑ์

เป็นผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพดี ใช้ง่ายไม่ยุ่งยาก มีการเสนอขายหลายรูปแบบ เช่น รับซื้อไปไก่คืนในกรณีที่เป็นลูกค้าที่ใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ไข่ของบริษัท

- ด้านราคา

ราคากลางของผลิตภัณฑ์เหมาะสมเมื่อเทียบคุณภาพของผลิตภัณฑ์และเงื่อนไขอื่น ๆ โดยอ้างอิง ราคาจากราคาตลาดเป็นเกณฑ์

- ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย

สามารถร้านค้าในพื้นที่ (เอเย่นต์) ทั่วไป และผ่านพนักงานขาย

- ด้านการส่งเสริมทางการตลาด

การส่งเสริมทางการตลาด ได้แก่ การลดราคาแก่ร้านค้าในพื้นที่ (เอเย่นต์) การให้สินเชื่อ ระยะยาวแก่ผู้ใช้ผลิตภัณฑ์ที่ซื้อผ่านพนักงานขาย และอัธยาศัยที่ดีและการให้คำแนะนำและแก้ไขปัญหาของทีมวิชาการผ่านของพนักงานขาย

3.3 ยี่ห้อ RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404

- ด้านผลิตภัณฑ์

ผลิตภัณฑ์มีคุณภาพดี ใช้ง่ายไม่ยุ่งยาก ผลการเลี้ยงได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน มีการขยายครุภัณฑ์ มีพันธุ์สัตว์ อาหารสัตว์ ฯ และตลาดไประองรับ และมีบริการขายหลายรูปแบบ เช่น ขายสูกไก่พร้อมผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สัตว์สำเร็จรูปไปไก่ไข่

- ด้านราคา

มีราคาเหมาะสมเมื่อเทียบคุณภาพของผลิตภัณฑ์และเงื่อนไขอื่น ๆ

- ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย

ผลิตภัณฑ์สามารถหาซื้อได้ตามร้านค้าในพื้นที่ (เอเย่นต์) และผ่านพนักงานขาย

- ด้านการส่งเสริมทางการตลาด

การส่งเสริมการขายเน้น ผ่านพนักงานขายเป็นหลัก โดยใช้ความเป็นกันเอง ความคุ้นเคย

ให้คำแนะนำและความช่วยเหลือในด้านต่าง ๆ

ส่วนที่ 2 ผลการสัมภาษณ์เชิงลึกผู้ใช้ ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ จำนวน 5 คน
ซึ่งมีรายละเอียดดังนี้

1. ความคิดเห็นเกี่ยวกับอาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช่ของผู้ใช้ผลิตภัณฑ์

อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ ปัจจุบันเป็นผลิตภัณฑ์ที่กำลังได้รับความนิยมอย่างมาก เนื่องจากสะดวกต่อการนำไปใช้ ไม่ยุ่งยาก คุณภาพสม่ำเสมอ ผลิตภัณฑ์ได้เป็นไปตามเกณฑ์มาตรฐาน

2. ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการเลือกใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้

ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการเลือกใช้ ได้แก่

- คุณภาพสม่ำเสมอ
- ชื่อเสียงและมาตรฐานของบริษัทผู้ผลิต
- ราคากลางๆ ในการซื้อขาย
- ความสะดวกในการซื้อผลิตภัณฑ์
- การบริการของพนักงานขาย

3. แหล่งที่ผู้ใช้เลือกซื้อผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้

แหล่งที่ผู้ใช้เลือกซื้อผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ ได้แก่ ร้านค้าในพื้นที่และช้อปผ่านพนักงานขาย หากผู้ใช้ผลิตภัณฑ์ตั้งใจไปซื้ออาหารสัตว์สำเร็จรูปยี่ห้อหนึ่งแล้ว ไม่มีขายหรือสินค้าหมด ผู้ใช้ผลิตภัณฑ์จะไม่ซื้ออาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ยี่ห้ออื่นแทน ดังนั้นอาจมีตัวเลือกที่ร้านค้าในพื้นที่ต้องมีการวางแผนให้ครอบคลุมปริมาณการใช้

4. ส่วนประสมทางการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้แต่ละยี่ห้อ

4.1 ยี่ห้อ CP (ซีพี) 324

- ค้านผลิตภัณฑ์

เป็นผลิตภัณฑ์ที่ผลิตจากบริษัทที่มีชื่อเสียง คุณภาพสม่ำเสมอ สะดวกต่อการนำไปใช้ของผู้ใช้ผลิตภัณฑ์ ผลการเดี๋ยงเป็นไปตามเกณฑ์ และมีบริการขายครบวงจรและมีรูปแบบการเสนอขายหลายรูปแบบ เช่น ขายพันธุ์สัตว์ พร้อมกับอาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ และมีกำหนดครับซื้อไปได้คืน

- ค้านราคา

ผู้ใช้ผลิตภัณฑ์มีความคิดเห็นว่า ผลิตภัณฑ์มีราคาค่อนข้างแพงหากเปรียบเทียบกับยี่ห้ออื่น แต่เมื่อเทียบคุณภาพของผลิตภัณฑ์และเงื่อนไขอื่น ๆ ผู้ใช้ยินดีซื้อเลือกเพื่อซื้อผลิตภัณฑ์มาใช้

- ค้านช่องทางการจัดจำหน่าย

สามารถหาซื้อได้ตามร้านค้าในพื้นที่ (เอเย่นต์) ซึ่งครอบคลุมพื้นที่โดยทั่วไป และผ่านพนักงานขาย กล่าวคือ เข้าถึงแหล่งที่ผู้ใช้ผลิตภัณฑ์สามารถซื้อได้สะดวก

- ค้านการส่งเสริมทางการตลาด

เน้นการส่งเสริมการตลาด ผ่านพนักงานขายเป็นหลัก โดยใช้ความเป็นกันเอง อธิบายด้วยและ

การให้คำแนะนำของพนักงานขาย และการจัดกิจกรรมให้ความรู้ต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง เช่น ร่วมมือกับ ปศุสัตว์จังหวัดอุบลฯ ให้ความรู้เกี่ยวกับการเลี้ยงไก่ไว้ การจัดดูงานฟาร์มที่ได้รับมาตรฐานฟาร์ม

4.2 ยี่ห้อ เมกาโกร 106

- ด้านผลิตภัณฑ์

เป็นผลิตภัณฑ์ที่ผลิตจากบริษัทที่มีชื่อเสียง คุณภาพสม่ำเสมอ ผลการเลี้ยงเป็นไปตามเกณฑ์ มีบริการขายครบวงจรและมีรูปแบบการเสนอขายหลายรูปแบบ เช่น ขายพันธุ์สัตว์ พร้อมกับอาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไว้ ผลิตภัณฑ์บรรจุในบรรจุภัณฑ์ที่เปิดใช้ง่ายสะดวกต่อการนำไปใช้

- ด้านราคา

ผู้ใช้ผลิตภัณฑ์มีความคิดเห็นว่า ผลิตภัณฑ์มีราคาเหมาะสมกับคุณภาพผลิตภัณฑ์แล้ว

- ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย

สามารถหาซื้อได้ตามร้านค้าในพื้นที่ (เอเย่นต์) และผ่านพนักงานขาย กล่าวคือ เข้าถึงแหล่งที่ผู้ใช้ผลิตภัณฑ์สามารถซื้อได้สะดวก

- ด้านการส่งเสริมทางการตลาด

การส่งเสริมการตลาด ผ่านพนักงานขายเป็นหลัก โดยใช้ความเป็นกันเอง อัชญาศัย และการให้คำแนะนำของพนักงานขาย ส่วนการส่งเสริมทางการตลาดในรูปแบบอื่น ได้แก่ การลดราคา เป็นต้น

4.3 ยี่ห้อ RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404

- ด้านผลิตภัณฑ์

เป็นผลิตภัณฑ์ที่สะดวกต่อการนำไปใช้ และไม่ยุ่งยากในเก็บรักษาผลิตภัณฑ์ มีรูปแบบการนำเสนอขายหลายรูปแบบ มีบริการขายครบวงจร เช่น อาหารสัตว์ ยาสัตว์ มีบริการรับซื้อไว้ไก่คืน

- ด้านราคา

ผู้ใช้ผลิตภัณฑ์มีความคิดเห็นว่า ผลิตภัณฑ์มีราคาเหมาะสมกับคุณภาพผลิตภัณฑ์แล้ว

- ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย

สามารถหาซื้อผลิตภัณฑ์ได้ตามร้านค้าในพื้นที่ (เอเย่นต์) และผ่านพนักงานขาย กล่าวคือ เข้าถึงแหล่งที่ผู้ใช้ผลิตภัณฑ์สามารถซื้อได้สะดวก

- ด้านการส่งเสริมทางการตลาด

การส่งเสริมการตลาด ใช้ความเป็นกันเอง อัชญาศัย และการให้คำแนะนำของพนักงานขาย เป็นหลัก

ส่วนที่ 3 ผลการศึกษาข้อมูลจากผู้ใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ 205 คน

ผลการศึกษาจากการสำรวจ โดยใช้แบบสอบถามผู้ใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ จำนวน 205 คน การวิเคราะห์ข้อมูลใช้โปรแกรมสำเร็จรูปทางสถิติในการวิเคราะห์ เพื่อหาระบบจำแนกทางการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ในแต่ละยี่ห้อ โดยเป็นการให้คะแนนการวัดระดับความคิดเห็นของคำถามที่มีคำตอบให้เลือก 5 ระดับ (Likert's scales)

การวิเคราะห์ข้อมูลแบ่งออกเป็น 5 ส่วน ดังนี้

- ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม เพื่อทราบถึงข้อมูลพื้นฐานของผู้ตอบแบบสอบถาม ได้แก่ เพศ อายุ ระดับการศึกษา เป็นต้น ข้อมูลส่วนนี้จะใช้การวิเคราะห์เชิงพรรณนา (Descriptive Analysis) คือ ความถี่ ร้อยละ (ตารางที่ 1 - 7)

- ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับการเลือกใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่เพื่อทราบถึงพฤติกรรมการใช้ของผู้ตอบแบบสอบถาม ได้แก่ ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการเลือกใช้อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่แต่ละยี่ห้อ แหล่งที่ผู้ใช้ผลิตภัณฑ์เลือกซื้อผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่น่ากินที่สุด เป็นต้น ข้อมูลส่วนนี้จะใช้การวิเคราะห์เชิงพรรณนา (Descriptive Analysis) คือ ความถี่ ร้อยละ (ตารางที่ 8 - 9)

- ส่วนที่ 3 การวิเคราะห์พฤติกรรมการเลือกใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ของผู้ตอบแบบสอบถาม โดยใช้ข้อมูลส่วนที่ 1 และส่วนที่ 2 วิเคราะห์ตารางไขว้ (Cross Tabulations) (ตารางที่ 10 - 13) ดังนี้

1. ปัจจัยที่มีอิทธิพลที่มีอิทธิพลมากที่สุดต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ จำแนกตามยี่ห้ออาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ที่ใช้ในปัจจุบัน

2. รูปแบบการเลี้ยงไก่ไข่จำแนกตามยี่ห้ออาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ที่ใช้ในปัจจุบัน

3. รูปแบบการเลี้ยงไก่ไข่จำแนกตามช่องทางการซื้อผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่

4. รูปแบบการเลี้ยงไก่ไข่จำแนกตามจำนวนไก่ไข่ที่เลี้ยงต่อรุ่น (ตารางที่ 10 - 13)

- ส่วนที่ 4 การวัดระดับความคิดเห็นของผู้ใช้ผลิตภัณฑ์ที่มีต่อลักษณะส่วนประสมทางการตลาดในด้านต่าง ๆ ของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่แต่ละยี่ห้อ โดยการให้คะแนนการวัดระดับความคิดเห็นของคำถามที่มีคำตอบให้เลือก 5 ระดับ (Likert's scales) ข้อมูลส่วนนี้จะใช้การวิเคราะห์เชิงพรรณนา (Descriptive Analysis) คือ ความถี่ ร้อยละ ค่าเฉลี่ย (ตารางที่ 14 - 17)

- ส่วนที่ 5 การหาตำแหน่งทางการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่แต่ละยี่ห้อ แบ่งเป็น

1. การหาปัจจัยที่ใช้กำหนดตำแหน่งทางการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่โดยนำผลการวัดระดับความคิดเห็นของผู้ใช้ผลิตภัณฑ์ที่มีต่อลักษณะส่วนประสมทางการตลาด

มหาวิเคราะห์โดยใช้เทคนิคการวิเคราะห์องค์ประกอบ (Factor Analysis) เพื่อให้ทราบกลุ่มปัจจัยที่ใช้ในการกำหนดตำแหน่งทางการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ (ตารางที่ 18 - 24)

2. การกำหนดตำแหน่งทางการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่แต่ละยี่ห้อ โดยนำกลุ่มปัจจัยที่วิเคราะห์ได้มาสร้างแผนภาพการรับรู้ตำแหน่งทางการตลาด (Perceptual Map) ของผู้ใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่แต่ละยี่ห้อ (รูปที่ 2)

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

ตารางที่ 1 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเพศ

เพศ	จำนวน	ร้อยละ
ชาย	158	77.1
หญิง	47	22.9
รวม	205	100.0

จากตารางที่ 1 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีจำนวนทั้งสิ้น 205 คน โดยส่วนใหญ่เป็นเพศชาย ร้อยละ 77.1 และ เพศหญิง ร้อยละ 22.9

ตารางที่ 2 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามอายุ

อายุ	จำนวน	ร้อยละ
20 – 30 ปี	12	5.9
31 – 40 ปี	42	20.5
41 – 50 ปี	95	46.3
มากกว่า 50 ปี	56	27.3
รวม	205	100.0

จากตารางที่ 2 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีอายุระหว่าง 41 – 50 ปี ร้อยละ 46.3 รองลงมา คือ อายุมากกว่า 50 ปี ร้อยละ 27.3 และกลุ่มอายุ 31-40 ปี ร้อยละ 20.5 ตามลำดับ

ตารางที่ 3 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามระดับการศึกษา

ระดับการศึกษา	จำนวน	ร้อยละ
ประถมศึกษา	110	53.7
มัธยมศึกษาตอนต้น/ปวช.	20	9.8
มัธยมศึกษาตอนปลาย/ปวส.	49	23.9
ปริญญาตรี	24	11.7
สูงกว่าปริญญาตรี	2	0.9
รวม	205	100.0

จากตารางที่ 3 พบร่วมกัน พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีการศึกษาอยู่ในระดับประถมศึกษา ร้อยละ 53.7 รองลงมา คือ มัธยมศึกษาตอนปลาย ร้อยละ 23.9 และระดับปริญญาตรี ร้อยละ 11.7 ตามลำดับ

ตารางที่ 4 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามจำนวนไก่ไข่ที่เลี้ยงต่อรุ่น

จำนวนไก่ไข่ที่เลี้ยงต่อรุ่น	จำนวน	ร้อยละ
น้อยกว่า 2,000 ตัว	35	17.1
2,000 – 5,000 ตัว	72	35.1
5,001 – 10,000 ตัว	77	37.6
10,001 – 20,000 ตัว	16	7.8
มากกว่า 20,000 ตัว	5	2.4
รวม	205	100.0

จากตารางที่ 4 พบร่วมกัน พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เลี้ยงไก่ไข่ต่อรุ่นมากที่สุดอยู่ระหว่าง 5,001 – 10,000 ตัว ร้อยละ 37.6 รองลงมา เลี้ยงระหว่าง 2,000 – 5,000 ตัว ร้อยละ 35.1 และ น้อยกว่า 2,000 ตัว ร้อยละ 17.1 ตามลำดับ

ตารางที่ 5 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามรูปแบบการเลี้ยง

รูปแบบการเลี้ยง	จำนวน	ร้อยละ
เลี้ยงอิสระ	52	25.4
ลูกค้าเอเย่นต์/ฟาร์ม	153	74.6
รวม	205	100.0

จากตารางที่ 5 พบร่วมกันว่าผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีรูปแบบการเลี้ยงเป็นลูกค้าเอเย่นต์/ฟาร์ม ร้อยละ 74.6 รองลงมา เลี้ยงอิสระ ร้อยละ 25.4 ตามลำดับ

ตารางที่ 6 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามการเคยใช้อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ไข่

อาหารที่เคยใช้	จำนวน	ร้อยละ
CP (ซีพี) 324	80	39.0
เมทาโกร 106	26	12.7
RPM(อาร์.พี.เอ็ม) 404	119	58.0

หมายเหตุ : ผู้ตอบแบบสอบถามตอบได้มากกว่า 1 ข้อ

จากตารางที่ 6 พบร่วมกันว่าผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เคยใช้อาหารสัตว์สำเร็จรูปไป RPM 404 ร้อยละ 58.0 รองลงมา คือ ยี่ห้อ CP (ซีพี) 324 ร้อยละ 39.0 และยี่ห้อเมทาโกร 106 ร้อยละ 12.7 ตามลำดับ

ตารางที่ 7 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามยี่ห้อที่ใช้ปัจจุบัน

ยี่ห้อ	จำนวน	ร้อยละ
CP (ซีพี) 324	72	35.1
เบทาโกร 106	17	8.3
RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404	116	56.6
รวม	205	100.0

จากตารางที่ 7 พนวณว่าผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ปัจจุบันใช้อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปได้ ยี่ห้อ RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404 ร้อยละ 56.6 รองลงมา คือ ยี่ห้อ CP (ซีพี) 324 ร้อยละ 35.1 และยี่ห้อ เบทาโกร 106 ร้อยละ 8.3 ตามลำดับ

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับการเลือกใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสำเร็จรูปไปใช้

**ตารางที่ 8 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามปัจจัยที่มีอิทธิพลมากที่สุด
ต่อการเลือกใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้แต่ละชีวิต**

ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการเลือกซื้อ	จำนวน	ร้อยละ
สินค้าคุณภาพสม่ำเสมอ	52	25.4
สินค้าใช้ง่าย, สะดวก	16	7.8
ราคาเหมาะสม	3	1.5
มีเครดิตระยะยาว	10	4.9
เงื่อนไขการซื้อขาย เช่น ส่วนลด	11	5.4
มีบริการขายครบวงจร	54	26.3
ผลการเดี่ยงไก่ไปได้ตามมาตรฐาน	13	6.3
การบริการก่อนและหลังการขายของพนักงานขาย	32	15.6
มีการให้คำแนะนำและแก้ไขปัญหา	11	5.4
ตลอดช่วงการเดี่ยง		
ร้านค้าที่ซื้อเป็นประจำ	3	1.5
รวม	205	100.0

จากตารางที่ 8 พบร้าปัจจัยที่มีอิทธิพลมากที่สุดต่อการเลือกใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้แต่ละชีวิต คือ มีบริการขายครบวงจร ร้อยละ 26.3 รองลงมา คือ สินค้าคุณภาพสม่ำเสมอ ร้อยละ 25.4 และการบริการก่อนและหลังการขายของพนักงานขาย ร้อยละ 15.6 ตามลำดับ

ตารางที่ 9 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามช่องทางที่ซื้อผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ไข่มากที่สุด

ช่องทางที่ซื้อผลิตภัณฑ์อาหารสำเร็จรูปไปไก่ไข่	จำนวน	ร้อยละ
ร้านค้าในพื้นที่ (เอเย่นต์)	32	15.6
พนักงานบริษัท	173	84.4
รวม	205	100.0

จากตารางที่ 9 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามชื่อผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปจากพนักงานบริษัทร้อยละ 84.4 รองลงมาชื่อจากร้านค้าในพื้นที่ (เอเย่นต์) ร้อยละ 15.6 ตามลำดับ

จัดทำโดย ภาควิชาภาษาอังกฤษ
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

ส่วนที่ 3 การวิเคราะห์พฤติกรรมการเลือกใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ของผู้ตอบ

แบบสอบถาม

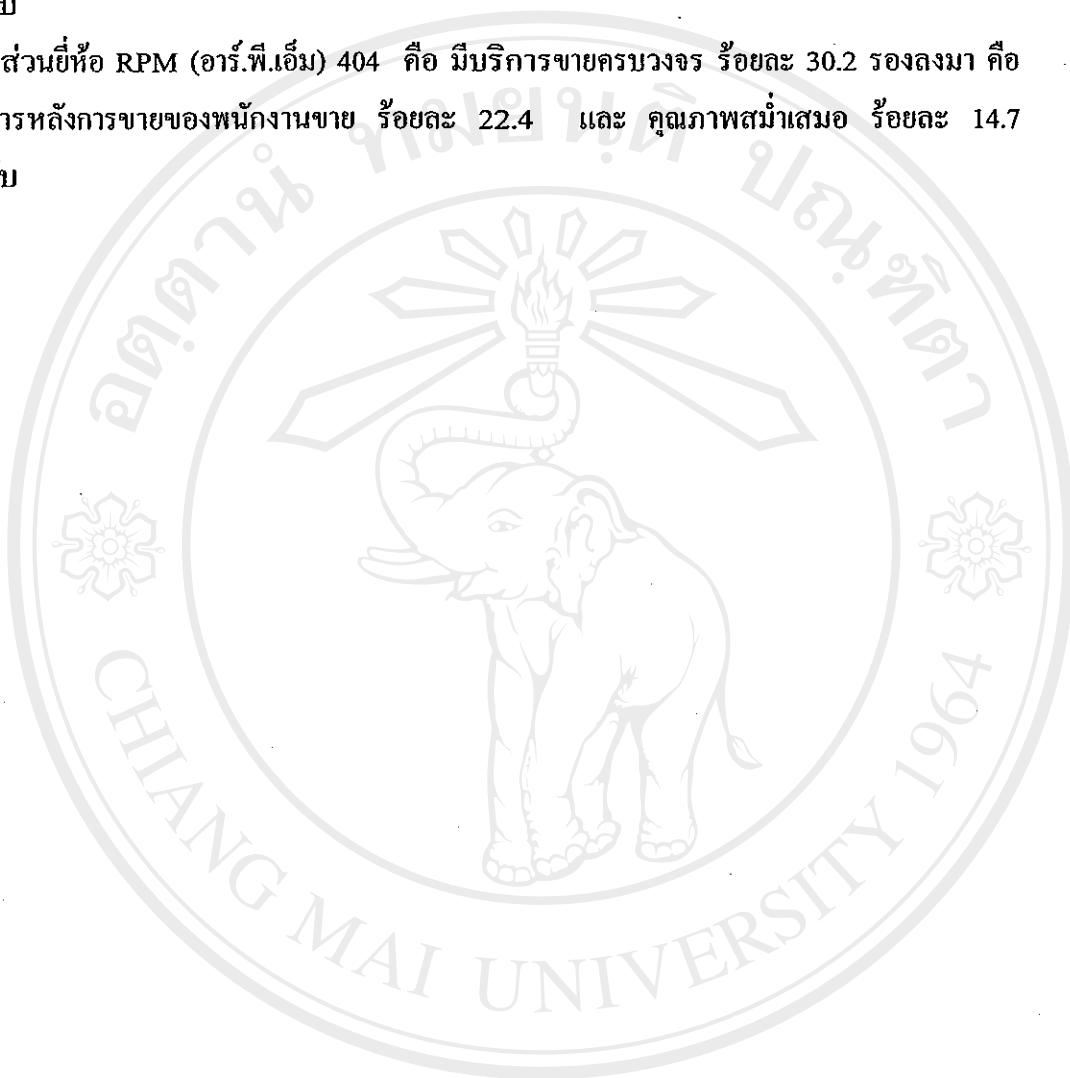
ตารางที่ 10 แสดงจำนวนและร้อยละของปัจจัยที่มีอิทธิพลมากที่สุดต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ จำแนกตามยี่ห้ออาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ที่ใช้ปัจจุบัน

ปัจจัยที่มีอิทธิพล ต่อการเลือกซื้อ	ยี่ห้ออาหารสัตว์สำเร็จรูปที่ใช้ปัจจุบัน					
	CP (ซีพี)		เมทาโกร		RPM (อาร์.พี.เอ็ม)	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
สินค้าคุณภาพสม่ำเสมอ	26	36.1	9	59.1	17	14.7
สินค้าใช้ง่าย, สะดวก	9	12.5	1	5.9	6	5.2
ราคาเหมาะสม	1	1.4	0	0.0	2	1.7
มีเครดิตระยะยาว	4	5.6	1	5.9	5	4.3
เงื่อนไขการซื้อขาย เช่น ส่วนลด	2	2.8	0	0.0	9	7.8
มีบริการขายครบวงจร	14	19.4	5	29.4	35	30.2
ผลการเลี้ยงไก่ไปได้ด้าน	6	8.3	1	5.9	6	5.2
มาตรฐาน						
การบริการก่อนและหลังการขายของพนักงานขาย	6	8.3	0	0.0	26	22.4
มีการให้คำแนะนำและแก้ไขปัญหาตลอดช่วงการเลี้ยง	3	4.2	0	0.0	8	6.9
ร้านค้าที่ซื้อเป็นประจำ	1	1.4	0	0.0	2	1.7
รวม	72	100.0	17	100.0	116	100.0

จากตารางที่ 10 พนบฯ ปัจจัยที่มีอิทธิพลมากที่สุดต่อการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ของยี่ห้อ CP (ซีพี) 324 คือ สินค้าคุณภาพสม่ำเสมอ ร้อยละ 36.1 รองลงมา คือ มีบริการขายครบวงจร ร้อยละ 19.4 และ สินค้าใช้ง่ายสะดวก ร้อยละ 12.5 ตามลำดับ

ยี่ห้อเบทาโกร 106 คือ คุณภาพสม่ำเสมอ ร้อยละ 59.1 รองลงมา คือ มีบริการขายครบทวงจร ร้อยละ 29.4 และ สินค้าใช้ง่าย สะดวก มีเครดิตระยะยาว ผลการเลี้ยงไก่ไข่ได้มาตรฐาน ร้อยละ 5.9 ตามลำดับ

ส่วนยี่ห้อ RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404 คือ มีบริการขายครบทวงจร ร้อยละ 30.2 รองลงมา คือ การบริการหลังการขายของพนักงานขาย ร้อยละ 22.4 และ คุณภาพสม่ำเสมอ ร้อยละ 14.7 ตามลำดับ



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

ตารางที่ 11 แสดงจำนวนและร้อยละของรูปแบบการเลี้ยงไก่ไข่ จำแนกตามยี่ห้ออาหารสัตว์
สำเร็จรูปไก่ไข่ที่ใช้ปัจจุบัน

รูปแบบการเลี้ยง	อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ที่ใช้ปัจจุบัน					
	CP (ซีพี) 324		เบทาโกร 106		RPM (อาร์.พี.เอ็น) 404	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
เลี้ยงแบบอิสระ	14	19.4	4	23.5	34	29.3
ลูกค้าเอเย่นต์/ฟาร์ม	58	80.6	13	76.5	82	70.7
รวม	72	100.0	17	100.0	116	100.0

จากตารางที่ 11 พนบว่า รูปแบบการเลี้ยงไก่ไข่ที่ใช้อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ยี่ห้อ CP (ซีพี) 324
เลี้ยงแบบลูกค้าเอเย่นต์/ฟาร์ม ร้อยละ 80.6 และเลี้ยงแบบอิสระ ร้อยละ 19.4

รูปแบบการเลี้ยงไก่ไข่ที่ใช้อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ ยี่ห้อเบทาโกร 106 เลี้ยงแบบลูกค้า
เอเย่นต์/ฟาร์ม ร้อยละ 76.5 และเลี้ยงแบบอิสระ ร้อยละ 23.5

ส่วนรูปแบบการเลี้ยงไก่ไข่ที่ใช้อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ ยี่ห้อ RPM (อาร์.พี.เอ็น) 404 เลี้ยง
แบบลูกค้าเอเย่นต์/ฟาร์ม ร้อยละ 70.7 และเลี้ยงแบบอิสระ ร้อยละ 29.3

ตารางที่ 12 แสดงจำนวนและร้อยละของรูปแบบการเลี้ยงไก่ไข่ จำแนกตามช่องทาง
การซื้อผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่

รูปแบบการเลี้ยง	ช่องทางการซื้อผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่			
	ร้านค้าในพื้นที่(ເອເຍັນດີ)		พนักงานบริษัท	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
เลี้ยงแบบอิสระ	13	40.6	39	22.5
ลูกค้าเอเย่นต์/ฟาร์ม	19	59.4	134	77.5
รวม	32	100.0	173	100.0

จากตารางที่ 12 พบว่า รูปแบบการเลี้ยงที่ซื้อผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ผ่านร้านค้าในพื้นที่(ເອເຍັນດີ) เป็นการเลี้ยงแบบลูกค้าเอเย่นต์/ฟาร์มร้อยละ 59.4 และเลี้ยงแบบอิสระ ร้อยละ 40.6 ส่วนรูปแบบการเลี้ยงที่ซื้อผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ผ่านพนักงานบริษัท เป็นการเลี้ยงลูกค้าเอเย่นต์/ฟาร์มร้อยละ 77.5 เลี้ยงแบบอิสระ ร้อยละ 22.5

ตารางที่ 13 เสด็จงานแคนดิเดตของรุ่นแบ่งการเรียนไป ไปที่ประเทศต่างๆ จำนวนคนงานในไปที่ประเทศต่างๆ

รุ่นแบ่งการเรียน	จำนวนให้ที่เดินทางต่อรุ่น						
	น้อยกว่า 2,000 ตัว	2,001 - 5,000 ตัว	5,001 - 10,000 ตัว	10,001 - 20,000 ตัว	มากกว่า 20,000 ตัว		
จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
เดียงแแบบอิตรະ	14	38.9	10	13.9	20	26.3	8
ถูกตามเย็นดี/ฟาร์ม	22	61.1	62	86.1	56	73.7	8
รวม	36	100.0	72	100.0	135	100.0	16
						100.0	5
							100.0

จากตารางที่ 13 พบว่า จำนวนไก่ไข่ที่เลี้ยงต่อรุ่น น้อยกว่า 2,000 ตัว เป็นรูปแบบการเลี้ยงแบบลูกค้าเอเย่นต์/ฟาร์ม ร้อยละ 61.1 และเลี้ยงแบบอิสระ ร้อยละ 38.9

จำนวนไก่ไข่ที่เลี้ยงต่อรุ่น 2,001 – 5,000 ตัว เป็นรูปแบบการเลี้ยงแบบลูกค้าเอเย่นต์/ฟาร์ม ร้อยละ 86.1 และเลี้ยงแบบอิสระ ร้อยละ 13.9

จำนวนไก่ไข่ที่เลี้ยงต่อรุ่น 5,001 – 10,000 ตัว เป็นรูปแบบการเลี้ยงแบบลูกค้าเอเย่นต์/ฟาร์ม ร้อยละ 73.7 และเลี้ยงแบบอิสระ ร้อยละ 26.3

จำนวนไก่ไข่ที่เลี้ยงต่อรุ่น 10,001 – 20,000 ตัว เป็นรูปแบบการเลี้ยงแบบลูกค้าเอเย่นต์/ฟาร์ม ร้อยละ 50.0 และเลี้ยงแบบอิสระ ร้อยละ 50.0 และ

จำนวนไก่ไข่ที่เลี้ยงต่อรุ่นมากกว่า 20,000 ตัว เป็นรูปแบบการเลี้ยงแบบลูกค้าเอเย่นต์/ฟาร์ม ร้อยละ 100

จัดทำโดย
สำนักหอสมุด
มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

ส่วนที่ 4 การวัดระดับความคิดเห็นของผู้คนที่มีต่อสิ่งแวดล้อมทางการแพทย์ในด้านต่างๆ ของผู้ติดเชื้อทางการแพทย์สำหรับโรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์

ตารางที่ 14 แสดงจำนวน ร้อยละ และค่าเฉลี่ยระดับความคิดเห็นของผู้คนแบบสอบถามตามที่มีต่อตัวชี้วัดของผู้ติดเชื้อทางการแพทย์ที่มาจากการตั้งใจ
ดำเนินรูปไปใช้ห้อง CP (ซึ่งพ.)

ตัวชี้วัดระดับความคิดเห็นของผู้คน	ระดับความคิดเห็น							แปลผล			
	น้อยที่สุด (1) จำนวน	ร้อยละ จำนวน	น้อย (2) จำนวน	ร้อยละ จำนวน	ปานกลาง (3) จำนวน	ร้อยละ จำนวน	มากที่สุด (5) จำนวน				
รู้อย่างน้อยรึเปล่า	0	0.0	1	1.4	10	13.9	36	50.0	25	34.7	4.18
คุณภาพอาหารสำเนียง	0	0.0	0	0.0	8	11.1	46	63.9	18	25.0	4.17
ผลิตภัณฑ์ยาได้มาตรฐาน	34	47.2	4	5.6	16	22.0	13	18.1	5	6.9	2.32
มาตรฐาน GMP, ISO	0	0.0	1	1.4	18	25.0	35	48.6	18	25.0	3.97
บริการลูกค้าโดยไม่ยุ่งยากและไม่บุกมากใน	0	0.0	1	1.4	11	15.3	45	62.5	15	20.8	4.03
การเก็บข้อมูลติดต่อ เช่น บันทึกการทำนาย	36	50.0	11	15.4	16	22.0	7	9.7	2	2.8	2.00
บริการที่สนองความต้องการของผู้คน เช่น	3	4.2	8	11.1	24	33.3	24	33.3	13	18.1	3.50
ชื่อเสียงดีของการ “ยา” ที่เก่ง	0	0.0	0	0.0	6	8.3	28	38.9	38	52.8	4.44
มีบริการขนาดของ “ได้แก่ มีพื้นที่กว้าง	2	2.8	1	1.4	7	9.7	29	40.3	33	45.8	4.25
รายการตัวอย่างและตัวอย่างร่องรอย	1	1.4	7	9.7	28	38.9	29	40.3	7	9.7	3.47
รับซื้อยาที่น้ำเงินตามกำหนด	3	4.2	5	6.9	22	30.6	31	43.1	11	15.3	3.58
ราคายา											

ตารางที่ 14 (ต่อ) เสตดงจำนวน ร้อยละ และค่าใช้เปลี่ยนตัวความคิดเห็นของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อถ้ามันจะถูกนำมาใช้ในการทดสอบทางการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหาร

สำหรับเรื่องไปใช้ห้อง CP (จีพี) 324

ลักษณะส่วนประสมทางการตลาด	ระดับความคิดเห็น						แปลผล					
	น้อยที่สุด (1)	ปานกลาง (2)	ปานกลาง (3)	มาก (4)	มากที่สุด (5)	ค่าเฉลี่ย						
จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	ค่าเฉลี่ย				
ต้นต่อรองมะเขือ	5	6.9	5	6.9	30	41.7	24	33.3	8	11.1	3.35	ปานกลาง
น้ำส่วนลด	0	0.0	1	1.4	11	15.3	47	65.3	13	18.1	4.00	มาก
ชาชื่อ “ดีตามร้านค้าในพื้นที่”	0	0.0	0	0.0	12	16.7	40	55.6	20	27.8	4.11	มาก
ตั้งชื่อ “ดีตามความคิดของผู้คนในพื้นที่”	1	1.4	3	4.2	15	20.8	39	54.2	14	19.4	3.86	มาก
การให้ความท่วายหลีก แก้ไขปัญหาอย่าง	2	2.8	2	2.8	9	12.5	34	47.2	25	34.7	4.08	มาก
ราดเรื่องของพนักงานขาย เช่น บริการ เป็น เด												
ตามมาตรฐาน เช่น ไม่รวมหางสัมภูตและซ้าย												
แก้ไขปัญหาพื้นที่												
การให้คำแนะนำการตัดเย็บและซ้อมเข้าวารสาร	2	2.8	3	4.2	14	19.4	34	47.2	19	26.4	3.90	มาก
ขอพนักงานขาย เช่น ที่มือและมือที่การเดินทาง												
ุ่น “เพื่อนรัก” ของร้าน เช่น บาร์บีคิ	2	2.8	2	2.8	21	29.2	30	41.7	17	23.6	3.81	มาก
การจัดกิจกรรมนอกสถานที่ เช่น จูงพาแม่ที่	8	11.1	10	13.9	23	31.9	24	33.3	7	9.7	3.17	ปานกลาง
ฯลฯ รวมมากร้านพาร์ค												

หมายเหตุ : ค่าเฉลี่ย 4.50 – 5.00 หมายถึง มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.50 – 4.99 หมายถึง มาก ค่าเฉลี่ย 2.50 – 3.49 หมายถึง ปานกลาง ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง น้อย

ค่าเฉลี่ย 1.00 – 1.49 หมายถึง น้อยที่สุด

จากตารางที่ 14 พนวิ่งลักษณะที่ผู้ดูชอบแบบสอบถามเห็นด้วยในระดับมากเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ห้อ CP (ชีพี) 324 3 อันดับแรก ได้แก่ มีบริการขายครบวงจร (4.44) รองลงมา คือ รับซื้อไข่ไก่คืนตามเวลากำหนด (4.25) และซื้อเสียงของบริษัท (4.18) ตามลำดับ ลักษณะที่มีค่าเฉลี่ยน้อย คือ ผลิตภัณฑ์ใช้ง่ายไม่ยุ่งยาก (2.00) รองลงมา คือ ผลผลิตไม่ได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน (2.32) ตามลำดับ



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

ตารางที่ 15 แสดงงบประมาณ ร้อยละ และค่าตอบแทนตามคิดเห็นระดับประสมทางการตลาดของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีต่อศักยภาพด้านการตลาดของผู้ผลิตภัณฑ์อาหาร
สัดส่วนรายได้ 100% ที่ห้องอาหาร 106

ลักษณะส่วนประสมทางการตลาด	ระดับความคิดเห็น						แบ่งผล
	เนื้อห์ดูด (1)	น้ำอย (2)	ป่านกประสง (3)	มา (4)	มาดูด (5)	ค่าเฉลี่ย	
จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
ร้อยละของบริษัท	0	0.0	0	0.0	2	11.8	8
คุณภาพอาหารตามเดิม	0	0.0	0	0.0	2	11.8	7
ผลผลิต "ไข่ต้มน้ำนม" ตามมาตรฐาน GMP, ISO	8	47.1	2	11.8	1	5.6	2
โครงสร้างฐานทั่งๆ เช่น GMP, ISO	0	0.0	0	0.0	3	17.6	6
บรรจุภัณฑ์ มีดีไซร์งามและไม่ซ้ำใคร	0	0.0	0	0.0	0	0.0	9
การเพิ่มปริมาณพิเศษ เน้น ไม่เสียเวลาซ่อม	3	17.6	8	47.1	2	11.8	1
ผลิตภัณฑ์ที่สวยงามไม่ซ้ำใคร	0	0.0	1	5.9	5	29.4	6
บริการที่สนองความต้องการอย่างรวดเร็ว	0	0.0	0	0.0	2	11.8	5
ชื่อเฉพาะอาหาร ชาไข่ไก่สองชั้น	0	0.0	0	0.0	5	29.4	10
สีบริการฯที่น่ารักน่ามอง ได้แก่ สีฟ้าสีเขียว	0	0.0	0	0.0	5	29.4	10
สัดส่วนเนื้อตัวต่อตัว ไข่ต้มตัวต่อตัว	0	0.0	0	0.0	1	5.9	8
รับซื้อไข่ต้มตามเวลาทำงาน	0	0.0	0	0.0	1	5.9	8
ราคาน้ำเงินเท่ากับคุณภาพสินค้าและบริการ	0	0.0	1	5.9	6	35.5	5
ราคาน้ำเงิน	0	0.0	0	0.0	8	47.1	8

ตารางที่ 15 (ต่อ) เสตดงจ้านวัน รุ่ยยะตะ และค่าผลลัพธ์ตามคิตรีเคนของผู้ศึกษาที่นิรบุรุษและส่วนประสมทางการตลาดของผู้ศึกษาอื่นๆ อาหาร
ตัวร่วมบรู๊ฟไก่ยี้ห้อ เมทาไก 106

ตัวชี้วัดและส่วนประสมทางการตลาด	ระดับความต้องการ							ค่าเฉลี่ย
	น้อยที่สุด (1)	ปานกลาง (2)	ปานกลาง (3)	มาก (4)	มากที่สุด (5)	จำนวน	ร้อยละ	
สินค้าอร่อยมาก	2	11.8	0	0.0	7	41.2	5	29.4
มีส่วนลด	0	0.0	0	0.0	1	5.9	9	52.9
หาซื้อได้ตามร้านค้าในพื้นที่	0	0.0	0	0.0	3	17.6	7	41.2
ส่งซื้อได้ตามเดลิเวอรี่การค้าแพลตฟอร์มขนาดใหญ่	0	0.0	0	0.0	2	11.8	8	47.1
การใช้คุณวัสดุหรือแม้กระทั่งวัสดุอย่างรวดเร็วของพนักงานขาย เช่น ไข่รีดสาย "ไข่" ตีตัวตามมาตรฐาน เช่น ไข่รวมมาตรฐานหอพักและห้องพักที่ให้มาพร้อมห้องที่	0	0.0	1	5.9	3	17.6	5	29.4
การใช้คำแนะนำในการตัดเย็บแต่งตัวอย่างเช่นชุดนอนที่น่าจะเข้ากันกับชุดเดรสที่ต้องการ เช่น ชุดนอนที่มีลาย "กุ้ง"	0	0.0	1	5.9	4	23.5	8	47.1
พนักงานขาย เช่น ญี่ปุ่นและเวียดนามที่ทำการเสิร์ฟ "กุ้ง"	0	0.0	0	0.0	2	11.8	6	35.5
การจัดกิจกรรมนอกสถานที่ เช่น ฐานพาร์คท์ไดร์ฟ	2	11.8	4	23.5	3	17.6	4	23.5
มาตรฐานพาร์ค								3.18

หมายเหตุ : ค่าเฉลี่ย 4.50 – 5.00 หมายถึง มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.50 – 4.99 หมายถึง มาก ค่าเฉลี่ย 2.50 – 3.49 หมายถึง ปานกลาง ค่าเฉลี่ย 1.50 – 2.49 หมายถึง น้อย

ค่าเฉลี่ย 1.00 – 1.49 หมายถึง น้อยที่สุด

จากตารางที่ 15 พนักงานลักษณะที่ผู้ตอบแบบสอบถามเห็นด้วยในระดับมากเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ไข่หือ เมษาโกร 106 3 อันดับแรก ได้แก่ พนักงานขายอัลยาซีด (4.24) รองลงมา คือ คุณภาพอาหารสมำเสมอ (4.18) บรรจุภัณฑ์เปิดใช้ง่ายและไม่ยุ่งยากในการรักษาผลิตภัณฑ์ (4.18) มีบริการขายครบวงจร ได้แก่ มีพื้นที่สัตว์อาหารสัตว์ ยาและตลาด ให้รองรับ (4.18) และรับซื้อไปไก่คืนตามเวลากำหนด (4.12) ตามลำดับ ลักษณะที่มีค่าเฉลี่ยน้อย คือ ผลิตภัณฑ์ใช้ง่ายไม่ยุ่งยาก (2.14) และผลผลิตได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน (2.41)



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

ตารางที่ 16 แสดงจำนวน รุ่บ柄 และค่าคุณภาพของยาตามเกณฑ์ต้องน้ำแบบทั่วไปและมาตรฐานที่มีผลต่อการติดตามยาที่ออกสู่ตลาด

สัตว์สัตว์จรูปไก่ไข่หอ RPM (อย.พ.ส.อ.) 404

ลักษณะส่วนประสมทางการแพทย์	ระดับความต้องการ					ระดับความต้องการ					ผลผลิต
	น้ำยาที่ต้องการ (1)	น้ำยา (2)	ประมาณ (3)	มาก (4)	มากที่สุด (5)	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	
ซื้อสีเบจของริษยา	0	0.0	1	0.9	31.9	58	50.0	20	17.2	3.84	มาก
คุณภาพอาหารตามมาตรฐาน	0	0.0	0	0.0	17	1.7	83	71.6	16	13.8	3.99
ผลผลิตได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน	72	62.1	22	19.0	16	13.8	2	1.7	4	3.4	1.66
ไดร์ฟมาตรฐานต่างๆ เช่น GMP, ISO	6	5.2	3	2.6	30	25.9	56	48.3	21	18.1	3.72
บรรจุภัณฑ์ เปิดใช้ง่ายแต่ไม่ยุ่งยากใน	0	0.0	1	0.9	17	14.7	72	62.1	26	22.4	4.06
การเก็บรักษาผลิตภัณฑ์ เช่น ไม่มีอากาศด่างดาย	72	62.1	14	12.1	19	16.4	9	7.8	2	1.7	1.75
ผลิตภัณฑ์ใช้ง่ายไม่ยุ่งยาก	2	1.7	9	7.8	34	29.3	48	41.4	23	19.8	3.73
บริการที่สนองความต้องการแบบทันท่วงทัน	0	0.0	0	0.0	4	3.4	45	38.8	67	57.8	4.54
ซื้อผลประโยชน์ของผู้บริโภค	0	0.0	0	0.0	4	3.4	48	41.4	64	55.2	4.50
มีบริการขยายครัวบ้าง ได้แก่ น้ำหนึ่งน้ำสี่ตัว	0	0.0	0	0.0	4	3.4	45	38.8	67	57.8	4.54
อาหารสัตว์ ยาและสารต้านเชื้อ	0	0.0	0	0.0	4	3.4	48	41.4	64	55.2	4.50
รับซื้อไข่ต้มตามเวลากำหนด	1	0.9	4	3.4	29	25.0	63	54.3	19	16.4	3.82
ราคาเหมาะสมกับคุณภาพสินค้าและบริการ	3	2.6	11	9.5	49	42.2	47	40.5	6	5.2	3.36
ราคามาแรง											ประมาณ

ตารางที่ 16 (ต่อ) แสดงงบประมาณ ร้อยละ และค่าใช้จ่ายดับความคิดเห็นของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีผลต่อถ้อยคำทั่วไปและส่วนประสมทางการตลาดของศิษย์เก่าอาหาร
สัตว์สักรูปใหญ่ ปีก RPM (อาจารย์พ.ธ.รุ่น) 404

ลักษณะถ่วงประสมทางการตลาด	ระดับความคิดเห็น							แปลผล
	น้อยที่สุด (1)	น้อย (2)	ปานกลาง (3)	มาก (4)	มากที่สุด (5)	ค่านเฉลี่ย		
จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	
สินค้าของมนต์	23	19.8	15	12.9	28	24.1	43	37.1
น้ำดื่มน้ำ	0	0.0	0	0.0	10	8.6	80	69.0
ชาช้อน เด tamร้านค้าในพื้นที่	0	0.0	1	0.9	19	16.4	78	67.2
สังเคราะห์ตามความต้องการผ่านแพล็อกงานขาย	5	4.3	1	0.9	16	13.8	55	47.4
การให้ความช่วยเหลือ แก่ไขปัญหาอย่างรวดเร็วของ พนักงานขาย เช่น ปรับปรุง “ไม่ได้ตามมาตรฐาน เนื่องจากขาดแคลนและช้าๆ” ฯลฯ	1	0.9	1	0.9	15	12.9	54	46.6
การให้คำแนะนำในการเดินทางและซื้อของที่น่าสนใจ พนักงานขาย เช่น ร่มกันแดด กันฝน กันสาด ฯลฯ	1	0.9	5	4.3	14	12.1	57	49.1
การจัดกิจกรรมนักศึกษา เช่น ถุงน้ำพาร์เมที่ดีรับ มาตรฐานที่ร่วม	0	0.0	0	0.0	11	9.5	62	53.4
หมายเหตุ : ค่าเฉลี่ย 4.50 – 5.00 หมายถึง มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.50 – 4.99 หมายถึง มาก ค่าเฉลี่ย 2.50 – 3.49 หมายถึง ปานกลาง ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง น้อย ค่าเฉลี่ย 1.00 – 1.49 หมายถึง น้อยที่สุด	13	11.2	20	17.2	27	23.3	28	24.1

หมายเหตุ : ค่าเฉลี่ย 4.50 – 5.00 หมายถึง มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.50 – 4.99 หมายถึง มาก ค่าเฉลี่ย 2.50 – 3.49 หมายถึง ปานกลาง ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง น้อย ค่าเฉลี่ย 1.00 – 1.49 หมายถึง น้อยที่สุด

จากตารางที่ 16 พนวิลักษณ์ที่ผู้ต้องแบบสอบถามเห็นด้วยในระดับมากที่สุดเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ชี้ห้อ RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404 คือ มีบริการขายครบวงจร ได้แก่ มีพันธุ์สัตว์ อาหารสัตว์ ยาและตลาดไชร่องรับ (4.54) และ รองลงมาคือ รับซื้อไปคืนตามเวลากำหนด (4.50) ตามลำดับ ลักษณ์ที่ผู้ต้องแบบสอบถามเห็นด้วยน้อยเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ชี้ห้อ RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404 คือ ผลผลิตใช้ได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน (1.66) และ ผลิตภัณฑ์ใช้ง่ายไม่ยุ่งยาก (1.75) ตามลำดับ



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved

ตารางที่ 17 เสต็คคงค้างและตัวบัญชีของผู้ปรุงรักษาที่มีผลลัพธ์ต่ำกว่ามาตรฐานค่าตัวอย่างต่อไปนี้

ลักษณะส่วนประสมทางการผลิต	ค่าเฉลี่ยระดับความคิดเห็น					
	CP (คู่พิ) 324	เบทาโกร 106	RPM (อาร์.พี.เอ็ม.) 404	ค่าเฉลี่ย	เบอร์ตัวอย่าง	แบบผิด
ค่าเฉลี่ย	เบอร์ตัวอย่าง	ค่าเฉลี่ย	เบอร์ตัวอย่าง	ค่าเฉลี่ย	เบอร์ตัวอย่าง	แบบผิด
ซึ่งเสียงของเครื่อง	4.18	มาก	4.06	มาก	3.84	มาก
คุณภาพอาหารสำเร็จ	4.17	มาก	4.18	มาก	3.99	มาก
ผลผลิตที่ได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน	2.32	น้อย	2.41	น้อย	1.66	น้อย
ไดร์บูมมาตรฐานต่อ GMP, ISO	3.97	มาก	4.06	มาก	3.27	มาก
บรรจุภัณฑ์ เปิดใช้งานและไม่สูญเสียใน	4.03	มาก	4.18	มาก	4.06	มาก
การบรรจุภายนอกต้องน้ำหนักถูกต้อง	2.00	น้อย	2.41	น้อย	1.75	น้อย
ผลิตภัณฑ์ใช้งานไม่สูญเสีย	3.50	มาก	3.65	มาก	3.73	มาก
บริการที่สนับสนุนให้สามารถนำไปใช้						
ซึ่งลดเวลาอาหาร รายได้ไม่ได้						
มีบริการข้อมูลทางโทรทัศน์ ให้แก่ผู้บริโภค ทราบตัวว่า	4.44	มาก	4.18	มาก	4.54	มากที่สุด
ยาและยาตัวอย่างของรับ						
รับซื้อไปคืนตามเวลาหน้าด	4.25	มาก	4.12	มาก	4.50	มากที่สุด
ราคายาหมายตามกับคุณภาพเดียวกัน	3.47	ปานกลาง	3.59	ปานกลาง	3.82	ปานกลาง
ราคาแพง	3.58	มาก	3.41	มาก	3.36	มาก

ตารางที่ 17 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ยของระดับความคิดเห็นของผู้ปริโภคที่มีต่อศักยภาพต่างประสมทางการตลาดของผู้ผลิตภัณฑ์อาหารสำเร็จรูป "กิงบูฟี่"

ถักยละเอียดระดับความคิดเห็น		CP (จีพี) 324		มาiko 106		RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404	
ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ค่าเฉลี่ย	แปลผล	ค่าเฉลี่ย	แปลผล
ดินเนอร์ระยะยาว มีส่วนลด ห้าร้อยได้ตามร้านค้าในพื้นที่ สั่งซื้อได้ตามความต้องการผ่านแพลตฟอร์มขายยา	3.35 4.00 4.11 3.86	ปานกลาง มาก มาก มาก	3.24 4.06 4.06 4.00	ปานกลาง มาก มาก มาก	2.97 4.14 3.97 4.05	ปานกลาง มาก มาก มาก	ปานกลาง มาก มาก มาก
การให้ความช่วยเหลือแก่ไขปัญหาอย่างรวดเร็วของพนักงานขาย เช่น ปริมาณไม่เท่าตามมาตรฐาน เนื่องไปร่วมทางสถานะและช่วยแก้ไขปัญหาทันที	4.08	มาก	4.00	มาก	4.22	มาก	ปานกลาง
การให้คำแนะนำในการเลือกและซื้อยุสติวอาหารของพนักงานขาย เช่น คุ้มครองและสนับสนุนทักษะการเลือกซื้อกิงบูฟี่ พนักงานขายมีประสบการณ์ดี	3.90	มาก	3.71	มาก	4.10	มาก	ปานกลาง
การจัดกิจกรรมสนับสนุนทางการค้า เช่น ฐานพาร์มิเต้ร์รับมาตรฐานทั่วไป	3.17	ปานกลาง	3.18	ปานกลาง	3.33	ปานกลาง	ปานกลาง

หมายเหตุ : ค่าเฉลี่ย 4.50 – 5.00 หมายถึง มากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.50 – 4.99 หมายถึง มาก ค่าเฉลี่ย 2.50 – 3.49 หมายถึง ปานกลาง ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง น้อย

ค่าเฉลี่ย 1.00 – 1.49 หมายถึง น้อยที่สุด

จากตารางที่ 17 พบว่าผู้ตอบแบบสอบถามเห็นด้วยกับลักษณะต่างๆ ของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้แลกค่าห้องน้ำไป โดยผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ห้อง CP (ซีพี) 324 มีลักษณะที่มีค่าเฉลี่ยมากที่สุดที่ผู้ตอบแบบสอบถามเห็นด้วยมาก คือ มีบริการขายครัววงจร ได้แก่ มีพันธุ์สัตว์ อาหารสัตว์ ยา และตลาดไปร่องรับ (4.44) รองลงมา คือ รับซื้อไข่คืนตามเวลากำหนด (4.25) และชื่อเสียงของบริษัท (4.18) ตามลำดับ

ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ห้องน้ำแบบที่ 106 ลักษณะที่มีค่าเฉลี่ยมากที่สุดที่ผู้ตอบแบบสอบถามเห็นด้วยมาก คือ พนักงานขายอัชญาศัยดี (4.24) รองลงมา คือ คุณภาพอาหารสมำเสมอ (4.18) บรรจุภัณฑ์เปิดใช้ง่ายและไม่ยุ่งยากในการรักษาผลิตภัณฑ์ (4.18) มีบริการขายครัววงจร ได้แก่ มีพันธุ์สัตว์ อาหารสัตว์ ยาและตลาดไปร่องรับ (4.18) และ ตามลำดับ

ส่วนผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ห้อง RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404 มีลักษณะที่มีค่าเฉลี่ยมากที่สุดที่ผู้ตอบแบบสอบถามเห็นด้วยมากที่สุด คือ มีบริการขายครัววงจร ได้แก่ พันธุ์สัตว์ อาหารสัตว์ ยา และตลาดไปร่องรับ(4.54) และรับซื้อไข่คืนตามเวลากำหนด (4.50) ตามลำดับ

ส่วนที่ 5 การหาตำแหน่งทางการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไหนแต่ละยี่ห้อ

การหาตำแหน่งทางการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไหนแต่ละยี่ห้อ ประกอบด้วย 2 ขั้นตอน คือ การหาปัจจัยที่ใช้ในการสร้างแผนภาพการรับรู้ตำแหน่งทางการตลาด และการสร้างแผนภาพการรับรู้ตำแหน่งทางการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไหนแต่ละยี่ห้อ

1. การหาปัจจัยที่ใช้ในการสร้างแผนภาพการรับรู้ตำแหน่งทางการตลาด

ตารางที่ 18 แสดงผลการวิเคราะห์ KMO and Bartlett's Test

Kaiser-Meyer-Olkin Measure of Sampling Adequacy		0.768
Bartlett's Test of Sphericity	Approx. Chi-Square Df Sig.	915.925 171 0.000

Kaiser-Meyer-Olkin ใช้วัดความเหมาะสมของข้อมูลที่นำมาวิเคราะห์ด้วยเทคนิค Factor Analysis โดยข้อมูลที่เหมาะสมจะมีค่าตั้งแต่ 0.50 ขึ้นไป ซึ่งผลการทดสอบพบว่า มีค่าเป็น 0.768 จึงถือว่าข้อมูลที่นำมาวิเคราะห์นี้เหมาะสมที่จะใช้เทคนิค Factor Analysis

Bartlett's Test of Sphericity ใช้ทดสอบสมมติฐาน

H_0 = ตัวแปรต่าง ๆ ที่นำมาวิเคราะห์ ไม่มีความสัมพันธ์กัน

H_1 = ตัวแปรต่าง ๆ ที่นำมาวิเคราะห์ มีความสัมพันธ์กัน

จากผลการทดสอบ พบว่า การแจกแจงโดยประมาณ Chi-Square มีค่า 915.925 และค่า Significance มีค่า 0.000 ซึ่งน้อยกว่า 0.05 จึงปฏิเสธ H_0 นั้นคือ ตัวแปรต่าง ๆ ที่นำมาวิเคราะห์มีความสัมพันธ์กัน จึงสามารถใช้เทคนิค Factor Analysis ในการวิเคราะห์ได้

ตารางที่ 19 แสดงผลการวิเคราะห์ Communalities

ตัวแปร	ค่า Communalities	
	Initial	Extraction
ชื่อเสียงของบริษัท	1.000	1.000
คุณภาพอาหารสม่ำเสมอ	1.000	1.000
ผลผลิตไข่ได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน	1.000	1.000
ได้รับมาตรฐานต่าง ๆ เช่น GMP, ISO	1.000	1.000
บรรจุภัณฑ์ เปิดใช้ง่ายและไม่ยุ่งยากในการเก็บรักษาผลิตภัณฑ์ เช่น ไม่มีกีดขวางง่าย	1.000	1.000
ผลิตภัณฑ์ใช้ง่ายไม่ยุ่งยาก	1.000	1.000
บริการที่เสนอขายมีหลากหลายแบบ เช่น ซื้อเฉพาะอาหาร ขายไข่ไก่เอง	1.000	1.000
มีบริการขายครบวงจร ได้แก่ มีพันธุ์สัตว์ อาหารสัตว์ ยาและ ตลาดไช่รองรับ	1.000	1.000
รับซื้อไข่คืนตามเวลากำหนด	1.000	1.000
ราคามาตรฐานกับคุณภาพสินค้าและบริการ	1.000	1.000
ราคายัง	1.000	1.000
สินเชื่อระยะยาว	1.000	1.000
มีส่วนลด	1.000	1.000
หาซื้อได้ตามร้านค้าในพื้นที่	1.000	1.000
สั่งซื้อได้ตามความต้องการผ่านพนักงานขาย	1.000	1.000
การให้ความช่วยเหลือ แก้ไขปัญหาอย่างรวดเร็วของพนักงานขาย เช่น ปริมาณไข่ไม่ได้ตามมาตรฐาน เข้าไปร่วมทำอาสาเหตุและช่วย แก้ไขปัญหาทันที	1.000	1.000
การให้คำแนะนำการเลี้ยงและข้อมูลข่าวสารของพนักงานขาย เช่น คู่มือและบันทึกการเลี้ยงไข่ไก่	1.000	1.000
พนักงานขายอัชญาศัยดี	1.000	1.000
การจัดกิจกรรมสถานที่ เช่น ดูงานฟาร์มที่ได้รับมาตรฐาน ฟาร์ม	1.000	1.000

Extraction Method : Principal Component Analysis.

ค่า Communalities เป็นค่าที่แสดงถึงความแปรปรวนของตัวแปรหนึ่งที่มีต่อปัจจัย จากการสกัดด้วยวิธี Principal Component Analysis จะกำหนดให้ค่าเริ่มต้น (Initial Communality) ของทุกตัวแปร มีค่าเท่ากับ 1.00 ซึ่งหมายถึงในตอนเริ่มต้นยังไม่ได้ทำการรวมตัวแปรต่าง ๆ ไว้ในปัจจัย และเมื่อทำการสกัดแล้วจะได้ค่า Extraction Communality ซึ่งต้องมีค่านากกว่า 0.50 จึงจะสามารถจัดตัวแปรนั้นให้อยู่ในปัจจัยใดปัจจัยหนึ่งได้

จากตารางที่ 19 พบร่วม ค่า Extraction Communality ของตัวแปรทุกตัวแปรมีค่านากกว่า 0.50 แสดงว่า สามารถจัดตัวแปรทุกตัวให้อยู่ในปัจจัยใดปัจจัยหนึ่งได้



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

ตารางที่ 20 แสดงผลการวิเคราะห์ Total Variance Explained

Compo nent	Initial Eigenvalues			Extraction Sums of Squared Loading			Rotation Sums of Squared Loading		
	Total	%of Variance	Cumulative %	Total	%of Variance	Cumulative %	Total	%of Variance	Cumulative %
1	13.974	73.549	73.549	13.974	73.549	73.549	10.065	52.973	52.973
2	5.026	26.451	100.000	5.026	26.451	100.000	8.935	47.027	100.000
3	1.006E-15	5.296E-15	100.000						
4	5.015E-16	2.639E-15	100.000						
5	4.029E-16	2.121E-15	100.000						
6	2.976E-16	1.566E-15	100.000						
7	2.089E-16	1.100E-15	100.000						
8	2.001E-16	1.053E-15	100.000						
9	1.448E-16	7.612E-16	100.000						
10	1.024E-16	5.388E-16	100.000						
11	-2.285E-18	-1.203E-17	100.000						
12	-1.167E-17	-6.140E-17	100.000						
13	-9.014E-17	-4.744E-16	100.000						
14	-1.046E-16	-5.602E-16	100.000						
15	-1.356E-16	-7.137E-16	100.000						
16	-2.530E-16	-1.331E-15	100.000						
17	-3.168E-16	-1.668E-15	100.000						
18	-4.944E-16	-2.602E-15	100.000						
19	-2.113E-15	-1.112E-14	100.000						

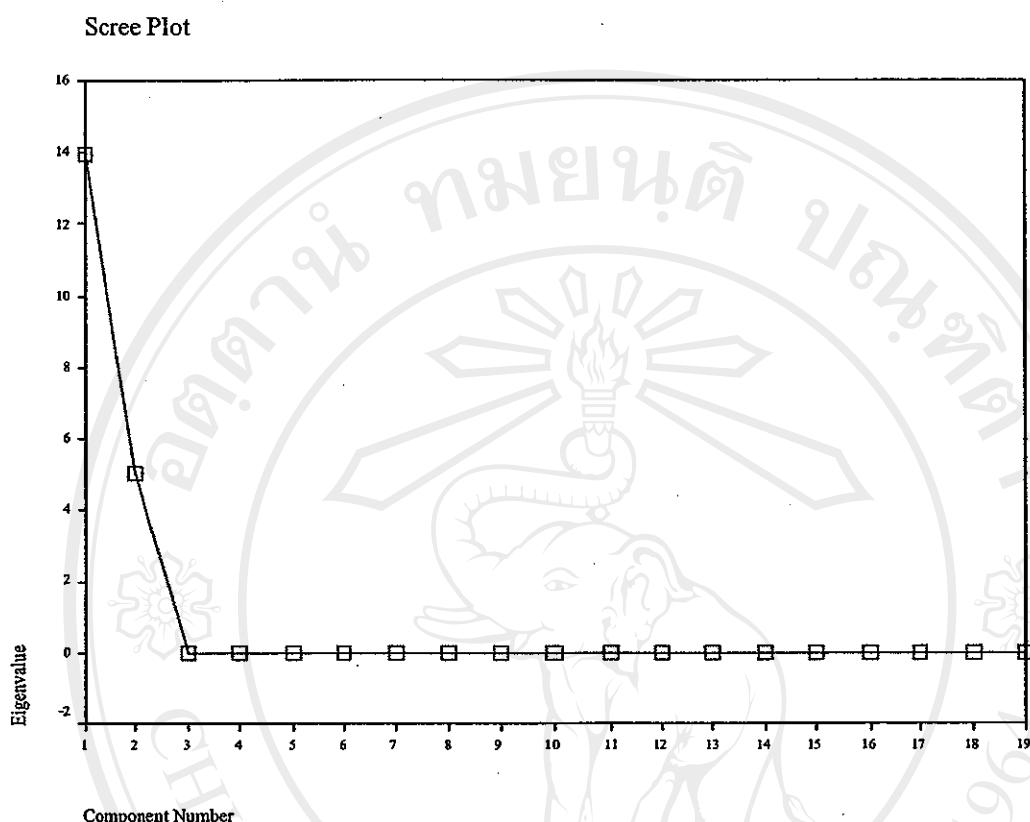
จัดทำโดย ภาควิชาสถิติ คณะมนุษยศาสตร์และสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
 Copyright © by Chiang Mai University
 All rights reserved

ค่า Total Initial Eigenvalues เป็นค่าที่ใช้พิจารณาหาจำนวนปัจจัยที่เหมาะสม หลังจากที่ได้ทำการวิเคราะห์ข้อมูลโดยการลดจำนวนตัวแปร โดยตัวแปรที่มีความสัมพันธ์กันมากกว่าจะอยู่ในปัจจัยเดียวกัน จากตารางที่ 20 พบว่าผลการวิเคราะห์นี้ควรมีปัจจัย 2 ปัจจัย โดยพิจารณาจากค่า Total Initial Eigenvalues ที่มีค่ามากกว่า 1 พนท. % of Variance ของปัจจัยที่ 1 มีค่า 73.549 ซึ่งหมายถึงปัจจัยที่ 1 สามารถอธิบายความแปรปรวนได้ 73.549% และปัจจัยที่ 2 อธิบายความแปรปรวนได้ 26.451% โดยมีค่า Cumulative% เพิ่มขึ้น 100.000 ซึ่งหมายถึง ปัจจัยที่ 2 สามารถอธิบายความแปรปรวนของตัวแปรทั้ง 19 ตัว ได้ 100.000% โดยมีปัจจัยที่สำคัญที่สุด คือ ปัจจัยที่ 1 รองลงมา ได้แก่ ปัจจัยที่ 2 ตามลำดับ



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

รูปที่ 1 แสดงผลการวิเคราะห์ Scree Plot



กราฟ Scree Plot เป็นกราฟที่แสดงความสัมพันธ์ระหว่างจำนวนองค์ประกอบ และค่า Eigenvalue ของแต่ละปัจจัย โดยเรียงจากมากไปน้อย ใช้ในการพิจารณาว่าควรนิยมปัจจัยโดยพิจารณาจากค่า Eigenvalue ที่ลดลงอย่างรวดเร็ว จากรูปที่ 1 พบว่ากราฟมีค่าลดลงเรื่อยๆ แต่เมื่อพิจารณาควบคู่ไปกับ ค่า Eigenvalue พบว่าส่วนประกอบที่ 3 มีค่าน้อยกว่า 1.00 ดังนั้นจำนวนปัจจัยที่เหมาะสมในการอธิบายผลการวิเคราะห์นี้ จึงควรประกอบด้วย 2 ปัจจัย

Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved

ตารางที่ 21 แสดงผลการวิเคราะห์ Component Matrix

ตัวแปร	ค่า Factor loading	
	ปัจจัยที่ 1	ปัจจัยที่ 2
ชื่อเสียงของบริษัท	-0.966	-0.260
คุณภาพอาหารสม่ำเสมอ	-0.990	0.144
ผลผลิตໄไปได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน	-0.978	0.209
ได้รับมาตรฐานต่าง ๆ เช่น GMP, ISO	-0.941	0.339
บรรจุภัณฑ์เปิดใช้ง่ายและไม่ยุ่งยากในการรักษาผลิตภัณฑ์ เช่น ไม่มีฉีกขาดง่าย	-0.217	0.976
ผลิตภัณฑ์ใช้ง่ายไม่ยุ่งยาก	-0.724	0.690
บริการที่เสนอขายมีหลากหลายแบบ เช่น ชื่อเฉพาะอาหาร ขายໄไปเอง มีบริการขายครบทุกประจุ ได้แก่ มีพันธุ์สัตว์ อาหารสัตว์ ฯ และตลาดໄไปร่องรับ	0.833	0.553
รับชื้อໄไปได้ดีในความเวลาทำงาน	0.902	-0.431
ราคายहาจะสมกับคุณภาพเดินทางและบริการ	0.972	0.234
ราคายहาจะ	-0.748	-0.664
สินเชื่อระยะยาว	-0.981	-0.194
มีส่วนลด	0.945	0.328
หาซื้อได้ตามร้านค้าในพื้นที่	-0.962	-0.274
สั่งซื้อได้ตามความต้องการผ่านพนักงานขาย การให้ความช่วยเหลือ แก้ไขปัญหาอย่างรวดเร็วของพนักงานขาย เช่น ปริมาณ ໄไปไม่ได้ตามมาตรฐานเข้าไปร่วมหากาแฟคุณและช่วยแก้ไขปัญหาทันที	0.771	0.637
การให้คำแนะนำการเลี้ยงและข้อมูลข่าวสารของพนักงานขาย เช่น ภูมิปัญญาและบันทึกการเลี้ยงໄไป	0.886	-0.464
พนักงานขายอธิบายดี	0.813	0.582
การจัดกิจกรรมนอกสถานที่ เช่น คุณภาพฟาร์มที่ได้รับมาตรฐานฟาร์ม	0.649	0.760
	0.999	

Extraction Method : Principal Component Analysis, a 2 component extracted.

ผลการวิเคราะห์ Component Matrix แสดงถึงค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์ระหว่างตัวแปร และปัจจัย เรียกว่า ค่า Factor loading ซึ่งใช้ในการจัดกลุ่มตัวแปร โดยถ้าค่า Factor loading ของตัวแปรที่อยู่ในปัจจัยใดมีค่ามาก ($\geq +1$ หรือ -1) ควรจัดตัวแปรนั้นให้อยู่ในปัจจัยดังกล่าว แต่ถ้าค่า Factor loading มีค่าใกล้เคียงกันในแต่ละปัจจัย ก็ควรทำการหมุนแกนปัจจัยในขั้นตอนไป เพื่อให้สามารถจัดกลุ่มตัวแปรได้ชัดเจนยิ่งขึ้นซึ่ง จากรายงานที่ 21 พนวั่นเมืองตัวที่ยังไม่สามารถจัดให้อยู่ในปัจจัยใดได้ชัดเจน คือ ตัวแปรมีบริการขายครัววงจร ได้แก่ มีพันธุ์สัตว์ อาหาร สัตว์ ฯ และตลาดไปร่องรับ ตัวแปรราคาแพง ตัวแปรมีส่วนลด ตัวแปรสั่งซื้อ ได้ความความ ต้องการผ่านพนักงานขาย และตัวแปรพนักงานขายอัชญาศัยดี



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
 Copyright[©] by Chiang Mai University
 All rights reserved

ตารางที่ 22 แสดงผลการวิเคราะห์ Rotated Component Matrix

ตัวแปร	ค่า Factor loading	
	ปัจจัยที่ 1	ปัจจัยที่ 2
ชื่อเสียงของบริษัท	-0.896	0.443
คุณภาพอาหารสม่ำเสมอ	-0.647	0.762
ผลผลิตໄใช่ໄก็ได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน	-0.596	0.803
ได้รับมาตรฐานต่าง ๆ เช่น GMP, ISO	-0.482	0.876
บรรจุภัณฑ์เปิดใช้ง่ายและไม่ยุ่งยากในการรักษาผลิตภัณฑ์ เช่น ไม่มีขีดจำกัด	0.483	0.876
ผลิตภัณฑ์ใช้ง่ายไม่ยุ่งยาก		0.996
บริการที่เสนอขายมีหลากหลายรูปแบบ เช่น ชื้อเฉพาะอาหาร ขายໄใช่ໄก่อร์ มีบริการขายครบวงจร ได้แก่ มีพันธุ์สัตว์ อาหารสัตว์ ยา และตลาดໄใช่ รองรับ	0.991	-0.136
รับชื่อໄใช่ໄก์คืนความเวลาทำงานค้า	0.392	-0.920
ราคาเหมาะสมกับคุณภาพสินค้าและบริการ	0.884	-0.467
ราคางาน	-1.000	
สินเชื่อระยะยาว	-0.864	0.503
มีส่วนลด	0.926	-0.378
หาซื้อได้ตามร้านค้าในพื้นที่	-0.903	0.430
สังซื้อได้ตามความต้องการผ่านพนักงานขาย	1.000	
ให้ความช่วยเหลือ แก้ไขปัญหาอย่างรวดเร็วของพนักงานขาย เช่น ปริมาณໄใช่ไม่ໄได้ตามมาตรฐานเข้าไปร่วมมาสายเหตุและช่วยแก้ไข ปัญหาทันที	0.358	-0.934
ให้คำแนะนำการเลี้ยงและข้อมูลข่าวสารของพนักงานขาย เช่น คุณเมืองและบันทึกการเลี้ยงไก่	0.226	-0.974
พนักงานขายอธิบายดี	0.990	0.141
การจัดกิจกรรมนอกสถานที่ เช่น จูงงานฟาร์มที่ได้รับมาตรฐานฟาร์ม	0.720	-0.693

Extraction Method : Principal Component Analysis, Rotation Method : Varimax with Kaiser

Normalization. Rotation converged in 3 iterations.

การวิเคราะห์ Rotated Component Matrix แสดงถึงค่า Factor Loading เมื่อมีการหมุนแกนปัจจัยด้วยวิธี Varimax โดยพบว่าค่า Factor Loading เป็นไปเปลี่ยนแปลงไป เมื่อเทียบกับค่า Factor Loading เมื่อยังไม่มีการหมุนแกน และทำให้ค่า Factor Loading ของบางปัจจัย มีค่านากขึ้นเมื่อเทียบกับปัจจัยอื่น ทำให้สามารถจัดกลุ่มตัวแปรได้ชัดเจนยิ่งขึ้น

จากการที่ 22 พบว่า สามารถจัดตัวแปรแต่ละตัวให้อยู่ในปัจจัยได้ ดังนี้

ปัจจัยที่ 1 เป็นตัวแทนด้านราคา ของทางการจัดจำหน่ายและซื้อเสียงของบริษัท

ประกอบด้วย ราคางาน สิ่งซื้อได้ตามความต้องการผ่านพนักงานขาย บริการที่เสนอขายมีหลายรูปแบบ เช่น ซื้อเฉพาะอาหาร ขายໄน์ไก่โรง พนักงานขายอัชญาศักดิ์ มีส่วนลด หาซื้อได้ตามร้านค้าในพื้นที่ ซื้อเสียงของบริษัท ราคาเหมาะสมกับคุณภาพสินค้าและบริการ สินเชื่อระยะยาว และการจัดกิจกรรมนอกสถานที่ เช่น คุณภาพฟาร์มที่ได้รับมาตรฐานฟาร์ม

ปัจจัยที่ 2 เป็นตัวแทนด้านคุณลักษณะผลิตภัณฑ์และการบริการหลังการขาย

ประกอบด้วย มีบริการขายครบวงจรได้แก่ มีพันธุ์สัตว์ อาหารสัตว์ และตลาดไปร่องรับผลิตภัณฑ์ใช้ง่ายไม่ยุ่งยาก การให้คำแนะนำการเลี้ยงและข้อมูลข่าวสารของพนักงานขาย เช่น คู่มือ และบันทึกการเลี้ยงไก่ไข่ การให้ความช่วยเหลือแก่ไขปัญหาอย่างรวดเร็วของพนักงานขาย เช่น ปริมาณไข่ไม่ได้ตามมาตรฐานเข้าไปร่วมหากาดใหญ่และช่วยแก้ไขปัญหาทันที รับซื้อไข่ไก่คืนตามเวลากำหนด ได้รับมาตรฐานต่าง ๆ เช่น GMP, ISO บรรจุภัณฑ์เบ็ดใช้ง่ายและไม่ยุ่งยากในการเก็บรักษาผลิตภัณฑ์ เช่น ไม่น้ำกัดง่าย ผลผลิตไข่ไก่ได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน และคุณภาพอาหารสมำเสมอ

การคำนวณ Factor score

จากการที่ 22 ตัวแปร สามารถจัดให้เหลือเพียง 2 ปัจจัย ซึ่งเท่ากับเป็นการลดจำนวนตัวแปรลง ปัจจัยที่ได้นี้ถือว่าเป็นตัวแปรใหม่ ผลการวิเคราะห์ได้ค่าปัจจัย หรือ Factor score ของแต่ละปัจจัยของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ไข่เต็ลลี่ห้อ ดังแสดงในตารางที่ 23

ตารางที่ 23 แสดงค่า Factor score ในแต่ละปัจจัยของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปริ่ง

ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์ สำเร็จรูปไปริ่ง	ค่า Factor score	
	ราคา ช่องทางการจัดจำหน่าย และรีเอเจนซี่ของบริษัท	คุณลักษณะผลิตภัณฑ์และ การบริการหลังการขาย
CP (ซีพี) 324	-1.13	-0.26
เมทาโกร 106	0.34	1.10
RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404	0.79	-0.84

จากตารางที่ 23 เมื่อพิจารณาค่า Factor Score พบว่า มีบางค่าที่เกิน 1.00 จึงต้องนำค่าที่ได้มาเพิ่มน้ำหนักให้ค่าใหม่มีค่าไม่เกิน 1.00 ในตารางดังนี้

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved

2. การสร้างแผนภูมิการรับรู้คำแนะนำทางการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่แต่ละยี่ห้อ

การสร้างแผนภูมิการรับรู้คำแนะนำทางการตลาด ทำได้โดยการนำค่า Factor score ที่ได้จากการคำนวณโดยโปรแกรมสำเร็จรูปมาเทียบบัญชีต่อรายค์ เพื่อให้ค่าใหม่มีค่าไม่เกิน 1.00 นำค่า Factor score ใหม่ที่ได้มาเขียนแผนผังแสดงตำแหน่งทางการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปไก่ไก่แต่ละยี่ห้อ

ตารางที่ 24 แสดงผลการคำนวณ Factor score ใหม่

ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์ สำเร็จรูปไปไก่	ค่า Factor score			
	ราคากลางทางการจัดจำหน่าย และชื่อเสียง		คุณลักษณะผลิตภัณฑ์และ การบริการหลังการขาย	
	ค่าเดิม	ค่าใหม่	ค่าเดิม	ค่าใหม่
CP (ซีพี) 324	-1.13	-0.56	-0.26	-0.13
เนท้าโกร 106	0.34	0.17	1.10	0.55
RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404	0.79	0.39	-0.84	-0.42

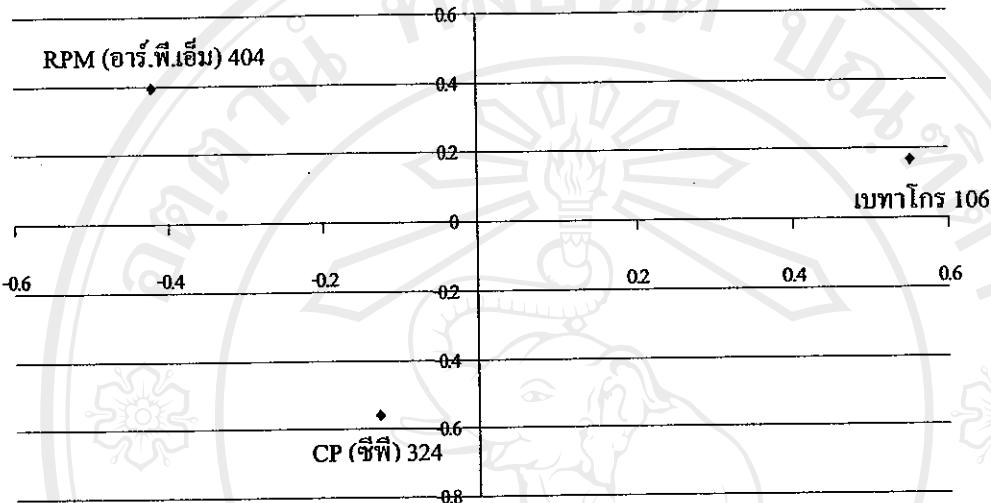
จากตารางที่ 24 เมื่อพิจารณาค่า Factor score พบว่า

ปัจจัยด้านราคา ช่องทางการจัดจำหน่ายและชื่อเสียงของบริษัท ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ อีห้อ CP (ซีพี) 324 มีคะแนนมากที่สุด แต่มีความสัมพันธ์ในทางตรงกันข้ามกับปัจจัย (-0.56) แสดงว่า อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ อีห้อ CP (ซีพี) 324 มีราคาแพง ไม่สามารถสั่งซื้อได้ตามความต้องการผ่านพนักงานขาย ไม่มีบริการที่เสนอขายหลากรูปแบบ พนักงานขายอัชญาศัยไม่ค่อยยิ้ม ไม่มีส่วนลด หาซื้อได้ยากตามร้านค้าในพื้นที่ บริษัทมีชื่อเสียง ราคาไม่เหมาะสมกับคุณภาพสินค้าและบริการ มีสินเชื่อระยะยาว และไม่มีการจัดกิจกรรมนอกสถานที่ ซึ่งตรงข้ามกับอาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ อีห้อ RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404 ที่มีคะแนนในทิศทางเดียวกัน กับปัจจัย (0.39) ซึ่งแสดงถึง ผลิตภัณฑ์มีราคาถูก สามารถสั่งซื้อได้ตามความต้องการผ่านพนักงานขาย บริการที่เสนอขายมีหลากหลายรูปแบบ พนักงานขายอัชญาศัยมีส่วนลด หาซื้อได้ยากตามร้านค้า ในพื้นที่ บริษัทไม่ค่อยมีชื่อเสียง ราคาเหมาะสมกับคุณภาพสินค้าและบริการ ไม่มีสินเชื่อระยะยาว และมีการจัดกิจกรรมนอกสถานที่

ปัจจัยด้านคุณลักษณะผลิตภัณฑ์และการบริการหลังการขายของอาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ อีห้อ เมทาโกร 106 มีคะแนนมากที่สุดในทิศทางเดียวกับปัจจัย (0.55) แสดงว่า อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ อีห้อ เมทาโกร 106 ผลิตภัณฑ์มีบริการขายไม่ครบวงจร ผลิตภัณฑ์ใช้ง่ายไม่ยุ่งยาก ไม่มีการให้คำแนะนำที่ดีในการเลือกและซื้อมูลข่าวสารของพนักงานขาย ไม่มีการให้ความช่วยเหลือ แก้ไขปัญหาอย่างรวดเร็วของพนักงานขาย ไม่รับซื้อไปคืนตามกำหนดเวลา ผลิตภัณฑ์ได้รับมาตรฐานต่าง ๆ บรรจุภัณฑ์เปิดใช้ง่ายและไม่ยุ่งยากในการเก็บรักษา ผลผลิตໄไปได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน และคุณภาพอาหารสม่ำเสมอ ซึ่งตรงข้ามกับอาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ อีห้อ RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404 ที่มีคะแนนในทิศทางตรงข้ามกับปัจจัย (-0.42) ซึ่งแสดงถึง ผลิตภัณฑ์มีบริการขายครบวงจร ผลิตภัณฑ์ยุ่งยากในการใช้ มีการให้คำแนะนำที่ดีในการเลือกและซื้อมูลข่าวสารของพนักงานขาย มีการให้ความช่วยเหลือ แก้ไขปัญหาอย่างรวดเร็วของพนักงานขาย รับซื้อไปคืนตามกำหนดเวลา ผลิตภัณฑ์ไม่ได้รับมาตรฐาน บรรจุภัณฑ์ยุ่งยากในการใช้และในการเก็บรักษา ผลผลิตໄไปได้ไม่ได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน และคุณภาพอาหารไม่สม่ำเสมอ

**รูปที่ 2 แสดงแผนภูมิรับรู้ตัวแหน่งทางการตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่
แต่ละชีฟฟ้อ**

คณิตศาสตร์พื้นฐานและการหลังการขาย



ราคา ซึ่งทางการจัดจำหน่าย และชื่อเสียงของบริษัท

จากแผนภูมิรับรู้ตัวแหน่งทางการตลาดของผู้ใช้ผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่สามารถอธิบายได้ดังนี้

อาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ชีฟฟ้อ CP (ซีพี) 324

มีตำแหน่งทางการตลาดในปัจจัยด้านราคา ซึ่งทางการจัดจำหน่ายและชื่อเสียงของบริษัท สูงกว่าปัจจัยด้านอื่นๆ โดยมีค่า Factor score -0.56 ซึ่งมีความสัมพันธ์ทิศทางตรงกันข้ามกับปัจจัย แสดงว่า ลักษณะเด่นของอาหารสัตว์สำเร็จรูปไก่ไข่ชีฟฟ้อ CP (ซีพี) 324 คือ ราดาแพง (ค่า factor loading -1.000) “ไม่สามารถสั่งซื้อได้ตามความต้องการผ่านพนักงานขาย” (ค่า Factor loading 1.000) ไม่มีบริการที่เสนอขายหลายรูปแบบ (ค่า Factor loading 0.991) พนักงานขายอัชญาศัยไม่ค่อยดี (ค่า Factor loading 0.990) ไม่มีส่วนลด (ค่า Factor loading 0.926) หาซื้อได้ง่ายตามร้านค้าในพื้นที่ (ค่า Factor loading -0.903) บริษัทมีชื่อเสียง (ค่า Factor loading -0.896) ราดาไม่เหมาะสมกับคุณภาพ สินค้าและบริการ (ค่า Factor loading 0.884) มีสินเชื่อระยะยาว (ค่า Factor loading -0.864) และไม่มี การจัดกิจกรรมออกสถานที่ (ค่า Factor loading 0.720)

ส่วนปัจจัยด้านคุณลักษณะผลิตภัณฑ์และการบริการหลังการขาย มีค่า Factor score -0.13 มีลักษณะสำคัญ คือ มีบริการขายครบวงจร ได้แก่ มีพันธุ์สัตว์ อาหารสัตว์ ฯ และตลาดไปร่องรับ

(ค่า factor loading -0.999) ผลิตภัณฑ์ยุ่งยากในการใช้ (ค่า Factor loading 0.996) มีการให้คำแนะนำการเลี้ยงและข้อมูลบำรุงสารของพนักงานขาย เช่น คู่มือและบันทึกการเดี่ยว ไก่ย่าง สม่าเสมอ (ค่า Factor loading -0.974) มีการให้ความช่วยเหลือ แก้ไขปัญหาอย่างรวดเร็วของพนักงานขาย เช่น ปริมาณไข่ไม่ได้มาตรฐานเข้าไปร่วมมาตราฐานและช่วยแก้ไขปัญหาน้ำดื่ม (ค่า Factor loading -0.934) รับซื้อไข่ไก่คืนตามกำหนดเวลา (ค่า Factor loading -0.920) ผลิตภัณฑ์ไม่ได้รับมาตรฐานต่าง ๆ เช่น GMP, ISO (ค่า Factor loading 0.876) บรรจุภัณฑ์ยุ่งยากในการเปิดใช้และการเก็บรักษา (ค่า Factor loading 0.876) ผลผลิตไข่ไม่ได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน (ค่า Factor loading 0.803) และคุณภาพอาหารไม่สมำเสมอ (ค่า Factor loading 0.762)

อาหารสัตว์สำเร็จรูปไข่ยี่ห้อ เมทาโกร 106

มีดำเนินการทดสอบในปัจจัยด้านคุณลักษณะผลิตภัณฑ์และการบริการหลังการขายสูงกว่าปัจจัยด้านอื่นๆ โดยมีค่า Factor score 0.55 ซึ่งมีความสัมพันธ์ทิศทางเดียวกันกับปัจจัย แสดงว่า ลักษณะเด่นของอาหารสัตว์สำเร็จรูปไข่ยี่ห้อเมทาโกร 106 คือ ไม่มีบริการขายครบวงจร (ค่า Factor loading -0.999) ผลิตภัณฑ์ใช้ง่ายไม่ยุ่งยาก (ค่า factor loading 0.996) ไม่มีการให้คำแนะนำ การเลี้ยงและข้อมูลบำรุงสารของพนักงานขาย (ค่า Factor loading -0.974) การให้ความช่วยเหลือ แก้ไขปัญหาของพนักงานขายช้า (ค่า Factor loading -0.934) ไม่รับซื้อไข่คืนตามเวลากำหนด (ค่า Factor loading -0.920) ผลิตภัณฑ์ได้รับมาตรฐานต่าง ๆ เช่น GMP, ISO บรรจุภัณฑ์เปิดใช้ง่าย และไม่ยุ่งยากในการเก็บรักษาผลิตภัณฑ์ เช่น ไม่ฉีกขาดง่าย (ค่า Factor loading 0.876) ผลผลิตไข่ ได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน (ค่า Factor loading 0.803) และคุณภาพอาหารสมำเสมอ (ค่า Factor loading 0.762)

ส่วนปัจจัยด้านราคา ซ่องทางการจัดจำหน่าย และชื่อเสียงของบริษัท มีค่า Factor score 0.17 มีลักษณะสำคัญ คือ ราคาไม่แพง (ค่า Factor loading -1.000) สั่งซื้อได้ตามความต้องการผ่าน พนักงานขาย (ค่า Factor loading 1.000) บริการที่เสนอขายมีหลายรูปแบบ เช่น ชื่อเฉพาะอาหาร ขายไข่ไก่เอง (ค่าFactor loading 0.991) พนักงานขายอัชญาศัยดี (ค่า Factor loading 0.990) มี ตัวตน (ค่า Factor loading 0.926) หาซื้อได้ยากตามร้านค้าในพื้นที่ (ค่า Factor loading -0.903) บริษัทไม่มีชื่อเสียง (ค่า Factor loading -0.896) ราคามาเหมาะสมกับคุณภาพสินค้าและบริการ (ค่า Factor loading 0.884) ไม่เสื่อมเรื่องระบบขาย (ค่า Factor loading -0.864) และมีการจัดกิจกรรมนอกสถานที่ เช่น คุณภาพฟาร์มที่ได้รับมาตรฐานฟาร์ม (ค่า Factor loading 0.720)

อาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ท่อ RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404

มีตำแหน่งทางการตลาดในปัจจัยด้านคุณลักษณะผลิตภัณฑ์และการบริการหลังการขายสูงกว่าปัจจัยด้านอื่นๆ โดยมีค่า Factor score -0.42 ซึ่งมีความสัมพันธ์ที่สูงตรงกับปัจจัยแสดงว่า ลักษณะเด่นของอาหารสัตว์สำเร็จรูปไปใช้ท่อ RPM (อาร์.พี.เอ็ม) 404 คือ มีบริการขายครบวงจร ได้แก่ มีพัฒนาสัตว์ อาหารสัตว์ ยา และตลาดไปร่องรับ (ค่า factor loading -0.999) ผลิตภัณฑ์ยุ่งยากในการใช้ (ค่า Factor loading 0.996) มีการให้คำแนะนำการเลี้ยงและข้อมูลข่าวสารของพนักงานขาย เช่น คุณมือและบันทึกการเลี้ยงไก่ย่างสม่ำเสมอ (ค่า Factor loading -0.974) มีการให้ความช่วยเหลือ แก่ไขปัญหาอย่างรวดเร็วของพนักงานขาย เช่น ปริมาณไข่ไม่ได้มาตรฐานเข้าไปร่วมหากาฬาเหตุและช่วยแก้ไขปัญหาทันที (ค่า Factor loading -0.934) รับซื้อไข่ไก่คืนตามกำหนดเวลา (ค่า Factor loading -0.920) ผลิตภัณฑ์ไม่ได้รับมาตรฐานด่าง ๆ เช่น GMP, ISO (ค่า Factor loading 0.876) บรรจุภัณฑ์ยุ่งยากในการเปิดใช้และการเก็บรักษา (ค่า Factor loading 0.876) ผลผลิตไข่ไม่ได้ตามเกณฑ์มาตรฐาน (ค่า Factor loading 0.803) และคุณภาพอาหารไม่สม่ำเสมอ (ค่า Factor loading 0.762)

ส่วนปัจจัยด้านราคา ซึ่งทางการจัดจำหน่าย และซื้อเสียงของบริษัท มีค่า Factor score 0.39 มีลักษณะสำคัญ คือ ราคาไม่แพง (ค่า Factor loading -1.000) สั่งซื้อได้ตามความต้องการผ่านพนักงานขาย (ค่า Factor loading 1.000) บริการที่เสนอขายมีหลากหลายแบบ เช่น ซื้อเฉพาะอาหารขายไปไก่เอง (ค่า Factor loading 0.991) พนักงานขายอัชญาศัยดี (ค่า Factor loading 0.990) มีส่วนลด (ค่า Factor loading 0.926) หาซื้อได้ยากตามร้านค้าในพื้นที่ (ค่า Factor loading -0.903) บริษัทไม่มีซื้อเสียง (ค่า Factor loading -0.896) ราคาน้ำหนาสมกับคุณภาพสินค้าและบริการ (ค่า Factor loading 0.884) ไม่มีสินเชื่อระยะยาว (ค่า Factor loading -0.864) และมีการจัดกิจกรรมนอกสถานที่ เช่น ดูงานฟาร์มที่ได้รับมาตรฐานฟาร์ม (ค่า Factor loading 0.720)