ชื่อเรื่องการค้นคว้าแบบอิสระ

พฤติกรรมการบริโภคกาแฟสดในร้านกาแฟของผู้บริโภค ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่

ผู้เขียน

นางสาว ชกธิรา อินทรเทพ

ปริญญา

บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต

คณะกรรมการที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ

อาจารย์ ชีรกิติ นวรัตน ณ อยุธยา อาจารย์ นฤมล พงศ์ชัยเดชา

ประชานกรรมการ กรรมการ

บทคัดย่อ

การศึกษาเรื่องนี้มีวัตถุประสงค์ เพื่อศึกษาถึงพฤติกรรมการบริโภคกาแฟสดของผู้บริโภค ในร้านกาแฟสดและปัจจัยที่มีผลต่อการบริโภคกาแฟสดของผู้บริโภคในร้านกาแฟสด อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ ข้อมูลที่ใช้ในการวิเคราะห์เกี่บรวมรวมโดยใช้แบบสอบถามจากลูกค้าที่กำลัง บริโภคกาแฟสดอยู่ในร้านกาแฟ 10 ร้าน จำนวน 300 ราย โดยใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างตามสะควก และ นำข้อมูลที่ใด้มาวิเคราะห์โดยวิธีการทางสถิติเชิงพรรณนา ประกอบด้วยการแจกแจงความถี่และ อัตราส่วนร้อยละ

ผลการศึกษาพบว่า ผู้ตอบแบบสอบถาม เป็นเพศชายมากกว่าเพศหญิง ส่วนใหญ่มีสถาน ภาพโสด อายุระหว่าง21-30ปี การศึกษาระคับต่ำกว่าปริญญาตรีและปริญญาตรี อาชีพนักเรียน นักศึกษา และมีรายได้ต่ำกว่า 5,000 บาทต่อเดือน

ด้านพฤติกรรมการบริโภคกาแฟสดของผู้ตอบแบบสอบถาม ผลการศึกษาพบว่ากลุ่มผู้ตอบ แบบสอบถามส่วนใหญ่ใช้บริการร้านกาแฟมากกว่า 4 ครั้งต่อเคือน มีค่าใช้จ่ายในการใช้บริการ 51-100 บาทต่อครั้ง มาใช้บริการพร้อมกับบุคคลอื่นจำนวน 2-3 คน ซึ่งกลุ่มบุคคลที่มาใช้บริการด้วย ส่วนใหญ่เป็นกลุ่มเพื่อน

เหตุผลในการบริโภคกาแฟสดของผู้ตอบแบบสอบถาม สามอันคับแรกได้แก่ เพื่อดื่มกาแฟ เพื่อพัก ผ่อนหย่อนใจ และเพื่อนัดพบปะพูดคุยกับเพื่อน ปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อการเลือกร้านกาแฟสด ของผู้ตอบแบบสอบถามมากที่สุดได้แก่ ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ โดยผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ เลือกรสชาติของกาแฟ และความหลากหลายของรสชาติกาแฟที่มีให้เลือก ปัจจัยที่มีผลต่อการ บริโภคกาแฟสดน้อยที่สุด คือปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด ถูกค้าเห็นว่าการส่งเสริมการขายโดย การลด แลก แจก แถม ไม่มีผลต่อการเลือกใช้บริการ

Independent Study Title

Consumer's Behavior in Consuming Fresh Ground Coffee in

Coffee Shops in Mueang District, Chiang Mai Province

Author

Miss Chonthira Intharathep

Degree

Master of Business Administration

Independent Study Advisory Committee

Lecturer Theerakiti Navaratana Na Ayudhya

Chairperson

Lecturer Narumon Pongchaidecha

Member

ABSTRACT

The purposes of this study were to study the customer's behavior in consuming fresh ground coffee in coffee shops in Mueang District, Chiang Mai Province. A sample of 300 customers who were using the services from 10 coffee shops in Mueang District, Chiang Mai Province was selected by means of convenience sampling method. Questionnaires were used for data collection and the data was analyzed by using frequency and percentage.

The result of the study found that the respondents were male more than female, single, age between 21 to 30 years old, undergraduate and graduated, students, earn lower than 5,000 Baht a month.

The result of the study on respondent's behavior in consuming fresh ground coffee found that most of the respondents used the services more than 4 times a month, spent about 51-100 Baht each time, also had 2-3 companies and most of them were friends.

The reasons of the respondents to consume fresh ground coffee in the first three reasons were for drinking coffee, for relaxing and for meeting friends. The most important factor was product which the taste of coffee and the various tastes of coffee were important. The least important factor was promotion. The respondents thought that sale promotion such as reduced price, sale coupons, premium; did not effect to their buying decision but the advertisement was still influential.