

บทที่ 2

ทฤษฎีและเอกสารที่เกี่ยวข้อง

2.1 ทฤษฎีที่เกี่ยวข้อง

2.1.1 ทฤษฎีพฤติกรรมผู้บริโภค (Consumption Theory)

ตามแนวคิดของ John Maynard Keynes เกี่ยวกับพฤติกรรมการบริโภคแบบ Keynes หรือ ทฤษฎีการบริโภคแบบรายได้สมบูรณ์ (Absolute Income Hypothesis) ได้ให้ความสนใจในการศึกษาถึงความสัมพันธ์ระหว่างการบริโภคกับรายได้โดยแสดงรูปแบบพังก์ชันในระยะสั้นเพื่อแก้ปัญหาการขึ้นลงของภาวะเศรษฐกิจที่เกิดขึ้นในช่วงเวลาระยะเวลาสั้น ที่นิยมใช้กันมากที่สุดคือ

$$C = a + bY_d \quad (1)$$

C หมายถึง การใช้จ่ายเพื่อการบริโภค

a หมายถึง การบริโภคที่ไม่ขึ้นอยู่กับรายได้ (autonomous consumption) ซึ่งค่า $a > 0$

b หมายถึง ความโน้มเอียงในการบริโภคน่าวายสุดท้าย (Marginal Propensity to consume ; MPC)

Y_d หมายถึง รายได้ที่แท้จริง

และสรุปขึ้นเป็นความสัมพันธ์ระหว่างการบริโภคและรายได้ ดังนี้

- 1) เมื่อมีรายได้เลย ($Y_d = 0$) การบริโภคจะเป็นต้องมีเพื่อยังชีพให้อยู่รอด
- 2) รายได้เพิ่มขึ้น การบริโภคจะเพิ่มขึ้น และรายได้ลดลง การบริโภคจะลดลง
- 3) อัตราการเปลี่ยนแปลงของค่าใช้จ่ายเพื่อการบริโภคจะน้อยกว่าอัตราการเปลี่ยนแปลงของรายได้

4) รายได้ที่ใช้จ่ายของบุคคลจะถูกแบ่งออกเป็นค่าใช้จ่ายเพื่อการบริโภคและการออม นอกจากนี้ Keynes ยังได้สรุประยะละเอียดเกี่ยวกับคุณลักษณะของปัจจัยที่กำหนดค่าใช้จ่ายเพื่อการบริโภคอีกด้วย (Nonincome Determinants of Consumption Expenditure) ดังนี้

- 1) จำนวนเงินสดที่มีอยู่ ถ้าบุคคลมีเงินสดอยู่ในมือเป็นจำนวนมาก แนวโน้มในการใช้จ่ายเพื่อการบริโภคมาก ทั้งที่รายได้บุคคลสูงเชิงเดียว

2) บุคคลที่มีจำนวนสินทรัพย์ที่มีสภาพคล่องสูง (Highly Liquidity Assets) ได้แก่ตัวสัญญาใช้เงินบัญชีเงินฝากธนาคารพาณิชย์หรือทรัพย์สินที่สามารถเปลี่ยนเป็นเงินสดได้ในระยะเวลาอันรวดเร็ว เป็นต้น มีโอกาสที่จะใช้จ่ายเพื่อการบริโภคมาก หากมีสินทรัพย์สภาพคล่องสูงอยู่ในมือมาก

3) มีประเภทสินค้าสำหรับการบริโภค 2 ประเภท คือ

- สินค้าประเภทไม่คงทนถาวร (Non-Durable Goods) เช่น อาหาร เครื่องดื่ม ฯลฯ เป็นต้น
- สินค้าประเภทคงทนถาวร (Durable Goods) เช่น ตู้เย็น โทรทัศน์ ฯลฯ เป็นต้น หากบุคคลมีสินค้าประเภทคงทนถาวรเป็นจำนวนมาก โอกาสที่จะซื้อหามาใหม่อายุ หากมีสินค้าคงทนถาวร แนวโน้มที่จะซื้อหามากขึ้น ทั้งที่รายได้บุคคลสูงหรือไม่เปลี่ยนแปลง

4) การคาดคะเนเกี่ยวกับราคางานค่าในอนาคตถ้าผู้บริโภคคาดว่าปริมาณสินค้าจะแคลนหรือราคางานสูงขึ้นผู้บริโภคจะซื้อสินค้ามากขึ้น หากผู้บริโภคคาดว่าปริมาณสินค้ามากหรือราคางานแล้วผู้บริโภคจะลดการซื้อไว้ก่อน

5) เศรษฐกิจเพื่อการบริโภคการบริโภคแบบซื้อ-ขายแบบผ่อนสั่งเพิ่มขึ้นหากและถ้าอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ต่ำ ในทางตรงข้าม การบริโภคแบบผ่อนสั่งจะน้อยลงถ้าอัตราดอกเบี้ยเงินกู้สูง

6) การคาดคะเนเกี่ยวกับรายได้ในอนาคต ผู้บริโภค มีแนวโน้มในการใช้จ่ายเพิ่มมากขึ้น หากคาดคะเนว่ารายได้ในอนาคตสูงขึ้นการเก็บออมน้อยลงโดยหวังว่ารายได้ที่เพิ่มขึ้นจะสามารถชดเชยการออมที่ต่ำลงในปัจจุบันได้

7) รายได้ของผู้บริโภค ผู้ที่มีรายได้ประจำ (Permanent Income) มีแนวโน้มการบริโภคที่มีมากกว่าผู้ที่มีรายได้ไม่แน่นอน (Temporary Income)

8) การเลื่อนเวลาในการบริโภค (Time Preference) หากผู้บริโภคเชื่อว่าอนาคตเป็นสิ่งที่ไม่แน่นอนแล้ว แนวโน้มในการใช้จ่ายเพื่อการบริโภคในปัจจุบันสูงขึ้น

9) รสนิยมในการบริโภคเปลี่ยน ทำให้พฤติกรรมการบริโภคเปลี่ยนแปลงด้วย

10) การเดินทางและการบริโภค (Demonstration Effect) ผู้บริโภคจะเลียนแบบผู้อื่นในการที่จะบริโภค ในลักษณะที่ต้องการยกจะมีความแม่น้ำรายได้ของตนจะเท่าเดิมก็ตาม

11) ระดับการศึกษาโดยทั่วไปผู้ที่มีการศึกษาสูงมีแนวโน้มในการใช้จ่ายเพื่อการบริโภคสูงกว่าผู้ที่มีการศึกษาต่ำ

12) การเก็บภาษีของรัฐบาลหากรัฐบาลเก็บภาษีเพิ่มย่อมทำให้การบริโภคลดต่ำลงเนื่องจากรายได้สูงขึ้นของผู้บริโภคหลังหักภาษีเหลือน้อยลง

13) ปัจจัยอื่นๆ เช่น การโฆษณา ค่านิยม ขนบธรรมเนียมประเพณี เป็นต้น

2.1.1.1 สมมติฐานรายได้สมบูรณ์ (Absolute income hypothesis)

สมมติฐานรายได้สมบูรณ์มีแนวคิดหลักคือใช้รายได้จะเป็นตัวกำหนดพฤติกรรมการบริโภคของภาคเอกชน ซึ่งผู้ที่ริเริ่มแนวคิดนี้คือ Keynes (1936) และมีสมมติฐานนี้

- 1) การบริโภคส่วนใหญ่จะขึ้นอยู่กับระดับรายได้
- 2) เมื่อรายได้ขึ้นจะทำให้การบริโภคเพิ่มขึ้นแต่เพิ่มขึ้นน้อยกว่าระดับรายได้ที่เพิ่มนั่นคือ ค่าความโน้มเอียงหน่วยสุดท้ายในการบริโภค (Marginal Propensity to Consume : MPC) มีค่ามากกว่าศูนย์แต่น้อยกว่าหนึ่ง

- 3) ค่าความโน้มเอียงเฉลี่ยในการบริโภค (Average Propensity to Consume : APC) จะลดลงเมื่อรายได้เพิ่มขึ้น

จากสมมติฐานดังกล่าวเจียนเป็นพิงก์ชันการบริโภค (John Maynard Keynes , 1936) ได้ดังนี้

$$C_t = a + bY_t \quad ; \quad 0 < b < 1 \quad (2)$$

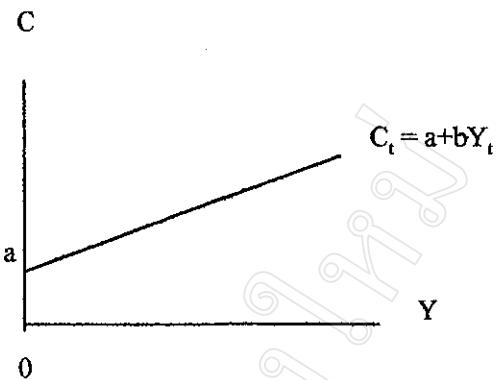
$$APC = \frac{C_t}{Y_t} = \frac{a}{Y_t} + b \quad (3)$$

$$MPC = \frac{\Delta C_t}{\Delta Y_t} = b \quad (4)$$

โดย C_1 = การบริโภคในเวลาที่ t

C_2 = รายได้ประชาชาติที่หักภาษีแล้วในเวลาที่ t

แสดงให้เห็นว่า การบริโภคของประชาชนนั้นกับรายได้มีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกัน และมีความสัมพันธ์ที่ไม่ได้สัดส่วนนั้นคือ $APC > MPC$ เมื่อรายได้เพิ่มขึ้นจะทำให้ค่าความโน้มเอียงเฉลี่ยในการบริโภคลดลงแต่ค่าความโน้มเอียงในการบริโภคจะยังคงมากกว่าค่าความโน้มเอียงหน่วยสุดท้ายในการบริโภค

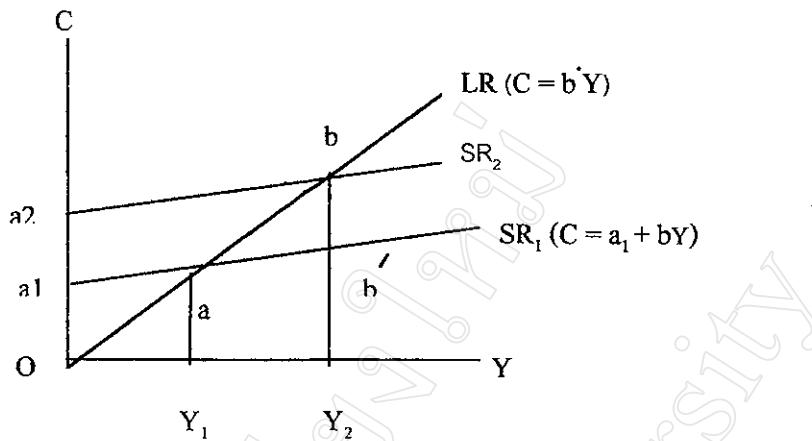


รูปที่ 2.1 สมมติฐานรายได้สมบูรณ์และพึงก์ชันการบริโภค

จะเห็นได้ว่าพหุติกรรมการบริโภค (C) จะขึ้นอยู่กับส่วนที่ไม่สัมพันธ์กับรายได้ (a) และ ส่วนที่เป็นรายได้ (Y) เส้นตรงเอียงจากซ้ายไปขวา มีค่าความชันของเส้นเท่ากับ b เมื่อรายได้เพิ่มขึ้น การบริโภคจะเพิ่มขึ้น และค่าความโน้มเอียงเฉลี่ยในการบริโภคจะลดลง โดยผู้บริโภคที่มีรายได้ต่าจะมีค่าใช้จ่ายในการบริโภคเป็นสัดส่วนมากกว่ารายได้ทำให้มีความโน้มเอียงเฉลี่ยในการบริโภคสูง ในขณะที่ผู้บริโภคที่มีรายได้สูงจะมีค่าใช้จ่ายในการบริโภคเป็นสัดส่วนที่น้อยกว่ารายได้ทำให้มีค่าความโน้มเอียงเฉลี่ยในการบริโภคต่ำ

Kuznets (1946) นี้ได้ศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างการบริโภคกับรายได้ของสหรัฐอเมริกาโดยใช้ช่วงเวลาที่ยาวกว่าการศึกษาของ Keynes ผลการศึกษาพบว่าพึงก์ชันการบริโภค มีลักษณะเป็นเส้นตรงที่ออกจากจุดกำเนิดคือ $C = b \cdot Y$ แตกต่างจากเส้นการบริโภคตามสมมติฐานของ Keynes โดยค่า b นี้มีค่าประมาณ 0.9 มากกว่าค่า b ของ Keynes ที่มีค่าอยู่ระหว่าง 0.6 และ 0.8 แสดงถึงเส้นการบริโภคที่ขึ้นมากกว่าและปฏิเสธสมมติฐานของ Keynes ที่ว่า $APC > MPC$ โดย Kuznets พบว่าการบริโภคกับระดับรายได้มีความสัมพันธ์ที่เป็นสัดส่วนกันนั่นคือ $APC = MPC (=b)$ เพื่อไม่ให้เกิดความขัดแย้งกับการศึกษาของ Kuznets

นักเศรษฐศาสตร์สำเนก Keynes จึงได้อธิบายว่าเส้นการบริโภคตามแนวคิดของ Kuznets เป็นเส้นการบริโภคระยะยาว ส่วนเส้นการบริโภคตามแนวคิดของ Keynes เป็นเส้นการบริโภคในระยะสั้นซึ่งในระยะยาวแล้วเส้นจะเลื่อนสูงขึ้นจนกลายเป็นพึงก์ชันการบริโภคระยะยาวซึ่งแสดงให้เห็นดัง รูปที่ 2.2 (John Maynard Keynes , 1936)



รูปที่ 2.2 เส้นการบริโภคระยะสั้นและระยะยาว

จาก รูปที่ 2.2 กำหนดให้การบริโภคเดิมอยู่ที่จุด a บนเส้นการบริโภคระยะสั้น SR_1 และในระยะยาวเส้นการบริโภคเดือนสูงขึ้นไปเป็น SR_2 ทำให้มีรายได้เพิ่มจาก Y_1 เป็น Y_2 การบริโภคจะไม่เพิ่มขึ้นไปอยู่ที่จุด b แต่จะเพิ่มไปอยู่ที่จุด b' แทน ค่าความนิ่มเอียงเฉลี่ยในการบริโภคจะไม่ลดลง เมื่อรายได้เพิ่มขึ้นและ $APC = MPC$ นั่นคือในระยะยาวแล้วการบริโภคจะอยู่บนเส้นการบริโภคระยะยาวส่วนสามเหลี่ยมที่ทำให้เส้นการบริโภคในระยะสั้นเดือนสูงขึ้นมีมากหลังสามเหลี่ยมที่ทำให้เกิด (ประพันธ์ เศวตนันทน์, 2540) เช่น

- 1) เมื่อผู้บริโภค มีความรู้ความสามารถซึ่งทำให้มีการใช้จ่ายในการบริโภคเพิ่มมากขึ้นกว่าเดิมในทุกระดับรายได้ ทำให้เส้นการบริโภคระยะสั้นเดือนสูงขึ้น
- 2) ในระยะยาวมีการอพยพของประชาชนจากชนบทเข้าสู่ตัวเมืองเพิ่มมากขึ้นและในระยะยาวมีการพัฒนาทางด้านการผลิตและการตลาดทำให้มีสินค้าอุปโภคบริโภคเพิ่มขึ้นและผู้บริโภคถูกกระตุ้นให้บริโภคมากขึ้น
- 3) ในระยะยาวสัดส่วนของผู้สูงอายุมากขึ้น ทำให้ระดับการบริโภคสูงขึ้น
- 4) ในระยะยาวมีการพัฒนาทางด้านการผลิตและการตลาดทำให้มีสินค้าอุปโภคบริโภคเพิ่มขึ้น และผู้บริโภคถูกกระตุ้นให้บริโภคมากขึ้น

2.1.1.2 สมมุติฐานการบริโภคแบบรายได้เปรียบเทียบ (The Relative Income Hypothesis)

ตามแนวคิดของ Duesenberry (1949) ที่เกี่ยวกับพฤติกรรมของการบริโภคนี้ เป็นการพัฒนาแนวความคิดจากทฤษฎีการบริโภค โดยมองว่าการบริโภคไม่มีความสัมพันธ์เฉพาะระดับรายได้สมบูรณ์ (Absolute Income) เท่านั้น แต่มีความสัมพันธ์กับรายได้เปรียบเทียบ (Relative Income)

ดังนั้นในการวิเคราะห์การบริโภคของ Duesenberry จึงต้องยู่บันพื้นฐานของข้อสมมติฐานรายได้เปรียบเทียบใน 2 ลักษณะ ที่มีอิทธิพลต่อการบริโภค คือ

1) ผู้บริโภคจะเปรียบเทียบระดับการบริโภคของตนเองกับเพื่อนบ้านหรือบุคคลที่ต้องการเปรียบเทียบในสังคม กล่าวคือ ผู้บริโภคจะพยาามรักษามาตรฐานการครองชีพของ ตนเอง ให้ได้เคียงกับมาตรฐานเกณฑ์เฉลี่ยของสังคมหรือเพื่อนบ้าน ดังนั้นความพึงพอใจ (Utility) ของผู้บริโภคจะสูงขึ้นก็ต่อเมื่อสัดส่วนแบ่งของตนมากกว่าของเพื่อนบ้าน แต่ไม่ได้หมายความว่าผู้บริโภคแต่ละคนในสังคมมีความสัมพันธ์เกี่ยวข้องหรือมีอิทธิพลต่อกัน (Interdependent) แต่ไม่เป็นอิสระต่อกันซึ่งความสัมพันธ์ที่เกี่ยวข้องแสดงออกโดยข้อสมมติฐานที่เรียกว่า การเลียนแบบอาญา (Demonstration effect) เพราะเป็นปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจในการบริโภค และเป็นการอธิบายพิงก์ชั้นการในระยะสั้น ($APC > MPC$) หมายความว่า เมื่อ ผู้บริโภคเปรียบเทียบรายได้ของตนเองกับเพื่อนบ้านแล้วอยู่ในระดับต่ำๆ เขายังใช้จ่ายเพื่อการบริโภคมากกว่า เมื่อผู้บริโภคมีรายได้สูง ในระดับสูงเมื่อเทียบกับเพื่อนบ้าน

จากสมมติฐานดังกล่าว Duesenberry นำมาอธิบายปรากฏการณ์ที่เกิดขึ้นในระยะยาวว่า ทำให้เกิด APC จากการบริโภครวมคงที่ เพราะเมื่อรายได้เพิ่มขึ้นผู้บริโภคจะเพิ่มสัดส่วนการบริโภคในสัดส่วนที่คงที่เพื่อรักษาระดับการบริโภคให้ใกล้เคียงกับเพื่อนบ้านในสังคม

2) ผู้บริโภคจะเปรียบเทียบกับความเป็นอยู่ของตนเองในอดีต โดยเฉพาะระดับการบริโภคที่สูงในอดีต คือผู้บริโภคพยายามจะรักษามาตรฐานการครองชีพของตนเองที่สูงขึ้นหากรายได้ลดลง การลดเงินออมจะจำกัดว่าการลดระดับการบริโภคที่เคยชินมาแล้ว Duesenberry เชื่อว่า ทราบได้ทันท่วงทีบุคคลยังสามารถรักษามาตรฐานการครองชีพให้สูงขึ้นเท่าที่ตนเองเคยจ่ายถึงแม้ว่ารายได้ปัจจุบันจะลดลงก็ตาม แต่ระดับการบริโภคจะไม่ลดลงเนื่องจากความเคยชินในการบริโภคในอดีต เมื่อผู้บริโภคทำการบริโภคในระดับสูงนานๆแล้ว การลดการบริโภคเมื่อรายได้ต่ำลงนั้นเป็นไปได้ยาก ผลกระทบของการทำนี้เป็นการบริโภคในระยะยาว คือ เมื่อรายได้เพิ่ม การบริโภคจะเพิ่มด้วย ($APC = MPC$) และเรียกว่าผลกระทบอันเนื่องมาจากการรักษาระดับมาตรฐานการครองชีพ (Ratchet Effect)

ดังนั้นการบริโภคแบบรายได้เปรียบเทียบนี้สามารถนำมาอธิบายปรากฏการณ์ทั้งในระยะสั้นและในระยะยาวได้ โดยในระยะสั้น $C = a + bY$ ค่า $MPC < APC$ เมื่อเกิดการผันผวนของรายได้ จะทำให้ผู้บริโภคจะปรับตัวตามเส้นการบริโภคระยะสั้นเพื่อรักษาระดับการบริโภคที่ตนเองเคยชินไว้ในระยะยาวเมื่อรายได้เพิ่มการบริโภคของผู้บริโภคจะอยู่ในลักษณะการเพิ่มการบริโภคตาม $C = bY$ ค่า $MPC = APC$ มีค่าคงที่

2.1.1.3 สมมุติฐานรายได้ถาวร (Permanent Income Hypothesis)

สมมุติฐานนี้ถูกพัฒนาโดย Milton Friedman (1957) มีแนวคิดว่าผู้บริโภคจะเลือกระดับการบริโภคในแต่ละช่วงเวลาเพื่อให้เกิดความพอใจสูงสุดภายใต้รายได้ตลอดชีวิต ฟังก์ชันการบริโภคจะขึ้นอยู่กับมูลค่าปัจจุบันของรายได้ตลอดชีวิต คือ

$$C_t = f(PV_t) \quad (5)$$

โดยมีพื้นฐานของสมมุติฐาน 3 ประการ คือ

1) รายได้ประกอบด้วยรายได้ถาวร (Permanent Income) ส่วนที่สองคือรายได้ชั่วคราว (Transitory Income) โดยรายได้ถาวรหมายถึง รายได้ที่ครัวเรือนสามารถใช้บริโภคได้โดยไม่กระทบต่อความมั่งคั่งของครัวเรือนและจะขึ้นอยู่กับรายได้ในอนาคตไม่สามารถคาดค่าได้โดยตรง ส่วนรายได้ชั่วคราวหมายถึง รายได้ที่ไม่สามารถคาดการณ์ล่วงหน้าได้ อาจมีค่าเป็นบวกหรือมีค่าเป็นลบก็ได้ หากรายได้ที่รับจริงมีค่าน้อยกว่ารายได้ถาวร รายได้ชั่วคราวจะเป็นบวก ในทางตรงกันข้ามถ้ารายได้ที่ได้รับจริงมีค่าน้อยกว่ารายได้ถาวร รายได้ชั่วคราวจะเป็นลบ

การบริโภคประกอบด้วยการบริโภคถาวร (Permanent Consumption) และการบริโภคชั่วคราว (Transitory Consumption) โดยการบริโภคถาวรจะเป็นการบริโภคที่ขึ้นอยู่กับรายได้ถาวร ส่วนการบริโภคชั่วคราวเป็นการบริโภคที่ไม่สามารถทราบล่วงหน้าได้ อาจมีค่าเป็นบวกถ้าหากว่าการบริโภคจริงมากกว่าการบริโภคชั่วคราว หรือมีค่าเป็นลบถ้าหากว่าการบริโภคจริงน้อยกว่าการบริโภคชั่วคราวสามารถเขียนเป็นสมการได้ดังนี้

$$Y = Y_p + Y_t \quad (6)$$

$$C = C_p + C_t \quad (7)$$

โดยที่

Y = รายได้

Y_p = รายได้ถาวร

Y_t = รายได้ชั่วคราว

C = การบริโภค

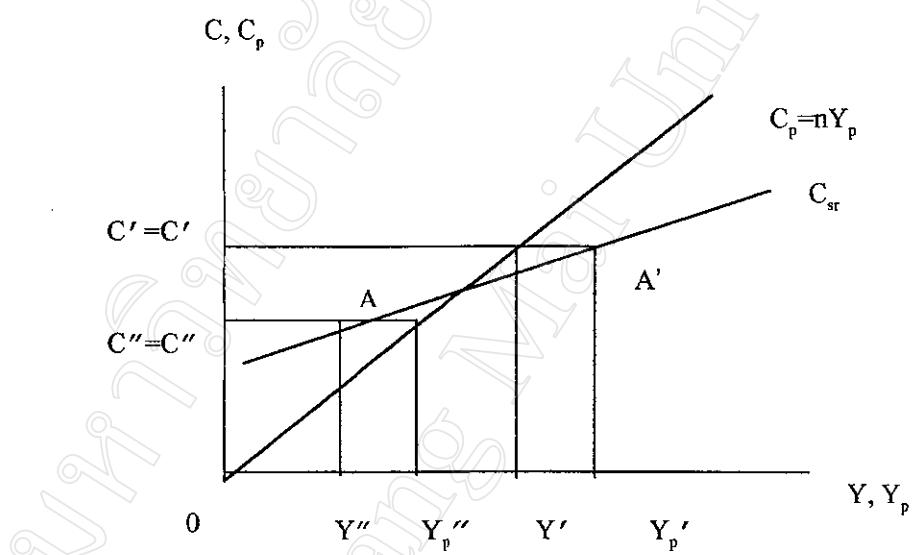
C_p = การบริโภคถาวร

C_t = การบริโภคชั่วคราว

2) การบริโภคถ้าจะเป็นสัดส่วนคงที่ (n) ต่อรายได้ถ้ารายได้ของ n จะขึ้นอยู่กับอัตราดอกเบี้ย รสนิยมของครัวเรือน และปัจจัยอื่นๆ

$$C_p = nY_p \quad ; \quad 0 < n < 1 \quad (8)$$

3) กำหนดให้ไม่มีความสัมพันธ์ระหว่างรายได้ถาวรและรายได้ชั่วคราว และไม่มีความสัมพันธ์ระหว่างการบริโภคถาวรและการบริโภคชั่วคราวรวมไปถึงไม่มีความสัมพันธ์กันระหว่างรายได้ชั่วคราวและการบริโภคชั่วคราว กรณีนี้จะแสดงว่าค่าความโน้มเอียงในการบริโภคน้อยสุด ท้ายของ Y_p มีค่าเท่ากับศูนย์



รูปที่ 2.3 เส้นการบริโภคชั่วคราวและการบริโภคถาวร

จาก รูปที่ 2.3 (Milton Friedman, 1957) ถ้าครัวเรือนมีรายได้ที่ได้รับจริงมากกว่ารายได้ถาวร นั่นคือ $Y' > Y'_p$ ระยะระหว่าง Y' และ Y'_p ก็คือ Y' , ซึ่งมีค่าเป็นบวกแล้วการบริโภคจะเท่ากับการบริโภค ณ ระดับของรายได้ Y' , นั่นคือการบริโภคจะอยู่ที่จุด A' ($C' = C'_p$) เพราะการบริโภคของครัวเรือนจะขึ้นอยู่กับรายได้ถาวรในทางตรงข้ามถ้ารายได้ที่ได้รับมีค่าน้อยกว่ารายได้ถาวร แสดงว่ารายได้ถาวรมีค่าติดลบ ครัวเรือนจะบริโภคที่จุด A'' ($C'' = C''_p$) และเมื่อถูกเส้นเชื่อมระหว่างจุด A' และ A'' จะทำให้ได้เส้นการบริโภคระยะสั้นดัง รูปที่ 2.3 ซึ่งในช่วงที่เศรษฐกิจรุ่งเรือง ครัวเรือนมักจะมีรายได้ที่ได้รับจริงมากกว่ารายได้ถาวรหรือมีรายได้ถาวรเป็นบวก

จากการที่สมมุติฐานรายได้ถ้าร้มีแนวความคิดที่ว่าการบริโภคจะขึ้นอยู่กับรายได้ปัจจุบันและมูลค่าปัจจุบันของรายได้ในอนาคต ดังนั้นสมการการบริโภคของสมมุติฐานรายได้ถ้าจะขึ้นอยู่กับรายได้ในปัจจุบันและการบริโภคในเหตุที่ผ่านมา ซึ่งสามารถหาได้จากการกำหนดให้ Y_t ขึ้นอยู่กับผลรวมของรายได้ที่เคยได้รับในอดีต ดังนี้

$$(Y_p)_t = \sum_{i=0}^{\infty} \lambda^i Y_{t-i} \quad (9)$$

$$C_t = n[Y_t + \lambda Y_{t-1} + \lambda Y_{t-2} + \dots] \quad (10)$$

$$\text{ดังนั้น } C_{t-1} = n[Y_{t-1} + \lambda Y_{t-2} + \lambda Y_{t-3} + \dots] \quad (11)$$

$$\text{จะได้ } C_t - \lambda C_{t-1} = nY_t \quad (12)$$

$$C_t = nY_t + \lambda C_{t-1} \quad (13)$$

นั่นคือ การบริโภคในปัจจุบันขึ้นอยู่กับรายได้และการบริโภคในอดีต อย่างไรก็ตาม สมมุติฐานรายได้ถ้านี้ยังคงมีข้อวิพากษ์วิจารณ์คือ

1) การที่ Friedman กำหนดให้ค่าความโน้มเอียงเฉลี่ยในการบริโภคในทุกระดับรายได้มีค่าเท่ากัน ย่อมหมายถึงทุกครัวเรือนในทุกระดับรายได้มีค่าความโน้มเอียงเฉลี่ยในการออมเท่ากันด้วยซึ่งในความเป็นจริงแล้วผู้บริโภคจะมีสัดส่วนระหว่างการบริโภคและการออมต่างกัน

2) หลักที่ว่า รายได้ชั่วคราวและการบริโภคชั่วคราวไม่มีความสัมพันธ์กัน นั่นคือค่าความโน้มเอียงหน่วยสุดท้ายของการบริโภคจากรายได้ชั่วคราวมีค่าเป็นศูนย์ โดยเมื่อ Y_t นั้นมีค่าเป็นบวก ครัวเรือนจะนำไปเก็บออมไว้ไม่ตรงกับความเป็นจริงนัก เพราะผู้บริโภคอาจนำไปใช้ในการบริโภคก็ได้ไม่จำเป็นต้องนำไปเก็บออมเพียงอย่างเดียว นั่นคือรายได้ชั่วคราวมีความสัมพันธ์กับการบริโภคชั่วคราวด้วย

2.1.2 แนวคิดของทฤษฎีอุปสงค์ต่อรายได้ (Income Demand)

จะทำให้ทราบถึงแบบแผนการบริโภคสินค้าแต่ละชนิดของผู้บริโภค ได้ซึ่งอุปสงค์ต่อรายได้ หมายถึง ปริมาณสินค้าที่ผู้ซื้อต้องการซื้อในขณะใดขณะหนึ่ง ณ ระดับรายได้ของผู้ซื้อ โดยกำหนดให้ค่าอื่นคงที่ โดยที่ถ้าสินค้าเป็นสินค้าปกติ (normal goods) ความสัมพันธ์ระหว่างปริมาณเส่นอซื้อและรายได้จะเป็นไปในทิศทางเดียวกัน เช่น ถ้ามีรายได้นา ก็จะบริโภคสินค้าหรือบริการชนิดนั้นมาก และถ้าเป็นสินค้าด้อย (Inferior goods) ผู้บริโภคจะบริโภคมากถ้ารายได้ต่ำ หากรายได้สูงก็จะบริโภคลดลง

จากแนวคิดของทฤษฎีการบริโภคของเกนส์และอุปสงค์ต่อรายได้ที่มีกำหนดให้การใช้จ่ายของครัวเรือนเกษตรกรขึ้นอยู่กับรายได้ของเกษตรกรและในการใช้จ่ายเพื่อซื้อสินค้าและบริการแต่ละประเภทจะขึ้นอยู่กับอุปสงค์ต่อรายได้ของสินค้าหรือบริการประเภทนั้นๆ

จึงกำหนดประเภทของรูปแบบค่าใช้จ่ายในครัวเรือนออกเป็น 12 ประเภทดัง

C1 = ประเภทที่ 1 ประกอบด้วยรายจ่ายในการบริโภคอาหาร และเครื่องดื่มที่ไม่มีผลก่อชดเชย

C2 = ประเภทที่ 2 ประกอบด้วยรายจ่ายเครื่องดื่มที่มีผลก่อชดเชย และยาสูบ

C3 = ประเภทที่ 3 ประกอบด้วยรายจ่ายค่าใช้จ่ายส่วนตัว เช่น ผ้า เครื่องนุ่มน้ำห่น

C4 = ประเภทที่ 4 ประกอบด้วยรายจ่ายด้านการพักผ่อนนันหนนาการ

C5 = ประเภทที่ 5 ประกอบด้วยค่าใช้จ่ายด้านการรักษาพยาบาล

C6 = ประเภทที่ 6 ประกอบด้วยค่าใช้จ่ายด้านการศึกษา

C7 = ประเภทที่ 7 ประกอบด้วยค่าใช้จ่ายค่าน้ำที่อยู่อาศัย

C8 = ประเภทที่ 8 ประกอบด้วยค่าใช้จ่ายในการทำบุญต่างๆ เช่น ผ้าม้า

ค่าสมนาคุณภานกิจ

C9 = ประเภทที่ 9 ประกอบด้วยค่าใช้จ่ายในการเสียค่าตอบแทนบัญชีในการกฎหมาย

C10 = ประเภทที่ 10 ประกอบด้วยค่าใช้จ่ายในการเสียงโชค เช่น การซื้อถือดูดวงหรือแทงหวยใต้ดิน

C11 = ประเภทที่ 11 ประกอบด้วยค่าใช้จ่ายอื่นๆ เช่น ค่าใช้จ่ายเบ็ดเตล็ด เช่น ค่าโดยสารรถ ค่าน้ำมันน้ำ

C12 = ประเภทที่ 12 ประกอบด้วยรายจ่ายค่าใช้จ่ายในการลงทุน เช่น การซื้อปัจจัยการผลิตต่างๆ หรือค่าใช้จ่ายในการผลิต

โดยที่ $C = C1 + \dots + Cn + E$ ($n = 1, \dots, 12$)

C = การบริโภครวม

E = ค่าใช้จ่ายอื่นที่ไม่ได้นำมาพิจารณา

2.1.3 ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการบริโภค

1. รายได้ประชาชาติ

ถือว่ามีความสำคัญที่สุดต่อการบริโภค เพราะว่ารายจ่ายในการบริโภคนั้นมีความสัมพันธ์โดยตรงกับรายได้ ถ้ารายได้ประชาชาติอยู่ในระดับสูง ประชาชนย่อมมีอำนาจในการซื้อสิน

ค้าอยู่ในระดับสูงด้วย ทำให้มีความสามารถในการใช้จ่ายเพื่อการบริโภคได้มากขึ้น การบริโภคจึงแปรผันไปกับระดับรายได้ประชาชาติในทิศทางเดียวกัน

2. อัตราภาษี

รายได้ที่ครัวเรือนสามารถนำไปจับจ่ายใช้สอยได้ จะต้องเป็นรายได้สุทธิส่วนบุคคล ซึ่งก็คือรายได้ส่วนบุคคลภายหลังจากที่หักภาษีเงินได้บุคคลธรรมด้า และเนื่องจากรายได้บุคคลขึ้นอยู่กับรายได้ประชาชาติ และมีค่าไม่แตกต่างกับรายได้ประชาชาติตามกัน ก็จะถือได้ว่ารายได้สุทธิส่วนบุคคลเท่ากับรายได้ประชาชาติหักด้วยภาษีรายได้บุคคลธรรมด้า

ดังนั้นถ้ารัฐบาลเก็บภาษีเงินได้ในอัตราที่สูงขึ้นจะทำให้รายได้สุทธิของครัวเรือนลดลงรายจ่ายในการบริโภคของแต่ละครัวเรือนย่อมลดลงด้วย นั่นคือการบริโภคผันแปรไปในทิศทางตรงกันข้ามกับอัตราภาษี

3. ระดับราคา

ในการณ์ที่รายได้ประชาชาติคงที่ หากระดับราคาสินค้าและบริการสูงขึ้นรายได้ประชาชาติที่แท้จริงจะลดลง ซึ่งทำให้การบริโภคที่แท้จริง (Real Consumption) จะลดลงด้วย การบริโภคที่แท้จริงจึงผันแปรในทิศทางตรงกันข้ามกับระดับราคาสินค้าแต่หากพิจารณาระดับการบริโภคที่เป็นตัวเงิน (Nominal Income) แล้วจะพบว่า ในระยะที่ระดับราคาสูงขึ้น ประชาชนต้องใช้จ่ายเงินซื้อสินค้าในระดับที่สูงขึ้น ดังนั้นรายจ่ายในการบริโภคที่เป็นตัวเงินจะสูงขึ้นด้วยแม้การบริโภคที่แท้จริงจะลดลงก็ตาม

4. อัตราดอกเบี้ย

เป็นอีกปัจจัยหนึ่งที่มีอิทธิพลต่อการบริโภคของครัวเรือนการเปลี่ยนแปลงนี้ก็คือ อัตราดอกเบี้ยอาจมีผลทำให้การบริโภคเปลี่ยนแปลงไปได้ กล่าวคือ ในระยะที่อัตราดอกเบี้ยสูงขึ้น ผู้บริโภคที่ต้องการซื้อสินค้าด้วยเงินผ่อนจะต้องจ่ายค่าซื้อสินค้าในราคาน้ำเสียงซึ่งอาจทำให้ผู้บริโภคล้มเลิกความตั้งใจที่จะซื้อสินค้าเงินผ่อนก็ได้ ดังนั้นเป็นผลให้การบริโภคลดน้อยลงไปอีกในทางตรงกันข้าม ถ้าอัตราดอกเบี้ยลดลงจะไปกระตุ้นการบริโภคของครัวเรือนอัตราดอกเบี้ยและ การบริโภคจึงมีความสัมพันธ์ในทิศทางตรงข้ามกัน

นอกจากนี้ในช่วงที่อัตราดอกเบี้ยสูง ครัวเรือนที่มีรายได้มีความสามารถในการซื้อสินค้าและบริการด้วยเงินสดก็ตามก็จะมีความรู้สึกว่าต้องออมมากขึ้นเพื่อที่จะคาดหวังผลตอบแทนจากอัตราดอกเบี้ยที่เพิ่มมากขึ้น โดยการนำเงินไปฝากธนาคารเพื่อให้ได้ดอกเบี้ยผลตอบแทนการบริโภคจึงทำให้ลดลง

5. สินทรัพย์

สินทรัพย์สุทธิ เป็นมูลค่าสินทรัพย์ที่หักด้วยหนี้สินแล้ว สินทรัพย์นี้อาจอยู่ในรูปของเงินสด เงินฝากธนาคาร พันธบัตร รถยนต์ บ้านและที่ดิน เครื่องประดับ เป็นต้น ครัวเรือนที่มีสินทรัพย์สุทธิมากน่าจะมีการบริโภคสูงกว่าครัวเรือนที่ไม่มีสินทรัพย์ ในขณะเดียวกัน ครัวเรือนที่ครอบครองสินทรัพย์ที่มีสภาพคล่องสูง (Liquidity) อาจจะมีการใช้จ่ายในการบริโภคสูงมากกว่าครัวเรือนที่ครอบครองสินทรัพย์ที่มีสภาพคล่องต่ำ แม้ว่าจะมีสินทรัพย์เท่ากันก็ตาม เราไม่สามารถจะซื้อคล่องไปได้ถึงความสัมพันธ์

6. การคาดคะเนอนาคต

- การคาดคะเนรายได้ ถ้าครัวเรือนคาดว่าจะในอนาคตจะได้รับรายได้ที่สูงขึ้นครัวเรือนอาจจะใช้จ่ายเพื่อการบริโภคในปัจจุบันเพิ่มขึ้น ถึงแม้ว่ารายได้ปัจจุบันยังคงเท่าเดิม โดยการซื้อด้วยเงินผ่อน ลดการออมหรือกู้ยืมเงินมาใช้จ่าย แต่ถ้าคาดว่ารายได้ในอนาคตจะลดลง ครัวเรือนจะลดการบริโภคในปัจจุบันและจะเก็บออมไว้ในอนาคตมากขึ้น

- การคาดคะเนระดับราคา ถ้าครัวเรือนคาดว่าระดับราคาในอนาคตจะสูงขึ้น นั่นคือประมาณในอีก สองถึงสามเดือนข้างหน้าถึงหนึ่งปี ครัวเรือนจะรับเร่งชื้อสินค้ามาเก็บกักตุนไว้ก่อนโดยเฉพาะอย่างยิ่งสินค้าที่สามารถเก็บกักตุนไว้โดยไม่เสื่อมคุณภาพ แม้ว่ารายได้ในปัจจุบันของครัวเรือนยังคงเดิมการบริโภคจึงเพิ่มขึ้นอย่างมาก แต่ถ้าครัวเรือนคาดว่าในอนาคตข้างราคางานค้าจะตกต่ำ ครัวเรือนจะชะลอการซื้อสินค้าอุปโภคบริโภคทำให้การบริโภคในปัจจุบันลดลง

2.2 สรุปสาระสำคัญจากเอกสารที่ที่ยวข้อง

กาญจน์ พลจันทร์ และสุวรรณ วัฒนจิตต์ (2525) ได้ทำการศึกษารูปแบบของการอุปโภคบริโภคในประเทศไทยปี พ.ศ. 2518 – 2519 ในการศึกษาได้แบ่งเนื้อหาออกเป็น 2 ส่วน คือ ในส่วนแรกทำการศึกษาถึงสัดส่วนของการบริโภคสินค้าต่างๆ ทั้งหมด 12 หมวดต่อรายได้ โดยพิจารณาจากค่าร้อยละของค่าใช้จ่ายในหมวดสินค้าต่างๆ ต่อรายได้ที่เป็นตัวเงินของครัวเรือนและยังทำการศึกษาโดยแบ่งพื้นที่ออกตามภาคต่างๆ (ได้แก่ ภาคเหนือ ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ภาคกลาง ภาคใต้ กรุงเทพมหานคร) ตามเขต (ได้แก่ เขตเทศบาล เขตสุขาภิบาล ระดับหมู่บ้าน) และตามระดับของรายได้เพื่อให้ทราบถึงรูปแบบการอุปโภคบริโภคสินค้าของครัวเรือนและความจำเป็นในการบริโภคสินค้าเหล่านั้นสำหรับส่วนที่สอง ได้ศึกษาสมการการบริโภคเพื่อหาความสัมพันธ์ระหว่างรายได้กับการใช้จ่ายอุปโภคบริโภค จากวิธี Regression Analysis พิจารณาตามภาค เขต ระดับราย

ได้และสถานภาพทางเศรษฐกิจและสังคม(ได้แก่เกษตรกรที่มีที่ดินเป็นของตนเอง เกษตรกรที่เช่าที่ดิน ผู้ประกอบอาชีพอิสระ ผู้ประกอบการที่มิใช่เกษตรกร ผู้มีอาชีพรับจ้าง)

ผลการศึกษาพบว่าพฤติกรรมการบริโภคของคนไทยได้ให้ความสำคัญกับการบริโภคหมวดอาหาร เครื่องอุปโภคบริโภค ที่อยู่อาศัย การคมนาคมขนส่ง และเสื้อผ้า ตามลำดับมากกว่าหมวดอื่น ๆ แสดงให้เห็นว่ารายได้ที่มีอยู่นั้น ได้ใช้ในการซื้อสินค้าที่จำเป็นต่อการครองชีพ ส่วนการพิจารณาในสมการการบริโภคพบว่ารายได้มีความสัมพันธ์กับการใช้จ่ายเพื่อการอุปโภคบริโภคน้อยมาก ค่าความโน้มเอียงในการบริโภคหน่วยสุดท้ายมีค่าค่อนข้างต่ำในขณะที่ค่าใช้จ่ายณ ระดับรายได้ศูนย์มีค่าสูงเป็นส่วนใหญ่ และในบางครั้งมีค่าติดลบหมายถึงรายได้ส่วนใหญ่ได้ใช้เพื่อการยังชีพ ในรายภาคพื้นที่กรุงเทพมหานครรายได้มีผลต่อการบริโภคมากที่สุดคือมีค่าความโน้มเอียงในการบริโภคหน่วยสุดท้ายมากที่สุด รองมาคือภาคกลาง ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ภาคใต้ และภาคเหนือ ตามลำดับส่วนในการพิจารณาตามสถานภาพทางเศรษฐกิจพบว่าผู้ประกอบการที่มิใช่เกษตรมีรายจ่ายในการอุปโภคบริโภคสูงที่สุด ส่วนผู้ที่มีอาชีพรับจ้างนั้นจะมีรายจ่ายในการอุปโภคบริโภคต่ำสุด สรุปได้ว่าสถานภาพทางเศรษฐกิจเป็นตัวแปรสำคัญต่อความสามารถในการบริโภค ผู้ที่มีรายได้สูงจะมีความสามารถในการบริโภคได้มากกว่าผู้ที่มีรายได้ต่ำ อย่างไรก็ตามในการศึกษามีข้อจำกัดของสมการที่ใช้เพราะในความเป็นจริงแล้วรูปแบบการอุปโภคบริโภคไม่ได้กำหนดจากรายได้เพียงอย่างเดียว ควรที่จะนำตัวแปรอื่นๆ ทางสังคมมาร่วมวิเคราะห์ด้วย

ประชุมพร สุชาตานันท์ (2525) ได้ทำการวิเคราะห์พฤติกรรมการบริโภคในประเทศไทย เพื่อศึกษาถึงลักษณะ โดยทั่วไปของการบริโภคและความสัมพันธ์ระหว่างการบริโภคกับปัจจัยต่างๆ ที่มีอิทธิพลต่อการบริโภคตามทฤษฎีการบริโภคของ Keynes ทฤษฎีการบริโภคของ Smithies ทฤษฎีรายได้เบรเยนเทียนของ Duesenberry ทฤษฎีรายได้ทางของ Friedman ทฤษฎีรายได้ทางของ Evans และทฤษฎีวัสดุจารชีวิตของ Ando และ Modigliani ในการศึกษาได้ใช้ข้อมูลทุติยภูมิแบบอนุกรมเวลาช่วงปี พ.ศ. 2503-2522 ทำการวิเคราะห์โดยใช้ทั้งตารางข้อมูลทุติยภูมิและใช้การวิเคราะห์โดยใช้ Regression Analysis โดยการคำนวณหาค่าความโน้มเอียงในการบริโภค เนื่องจากความโน้มเอียงในการบริโภคหน่วยสุดท้าย และค่าความยึดหยุ่นของการบริโภคเมื่อคำนึงถึงปัจจัยต่างๆ รวมทั้งการพยากรณ์ค่าความโน้มเอียงในการบริโภคเฉลี่ยและค่าความโน้มเอียงในการบริโภคหน่วยสุดท้ายในช่วงปี พ.ศ. 2523-2527 ของแบบจำลองการบริโภคตามสมมติฐานในทฤษฎีต่างๆ

ผลการวิเคราะห์พบว่าเมื่อพิจารณาการบริโภคตามประเภทของการบริโภคอาหารเป็นประเภทของการบริโภคที่มีสัดส่วนสูงที่สุด โดยส่วนที่รองลงมา คือ เครื่องนุ่งห่ม การคมนาคมและ

ขนสั่ง การพักผ่อน และบันเทิง การรักษาพยาบาล เครื่องดื่ม ยาสูบ ค่าเช่านั้นเชื้อเพลิงและแสงสว่าง เครื่องคอมพิวเตอร์ จิตการในบ้านและบริการเบ็ดเตล็ดตามลำดับ ส่วนของการพิจารณาการบริโภคตามชนิดของสินค้า พบว่าสินค้าไม่คงทนมีสัดส่วนในการบริโภคสูงที่สุด รองลงมาคือ การบริการและสินค้าคงทนตามลำดับ และในการศึกษาถึงความสัมพันธ์ของการบริโภคกับรายได้จากแรงงาน รายได้จากทรัพย์สิน รายได้สูงสุดและการบริโภคที่ผ่านมา เนลลี่มีค่าอยู่ระหว่าง 0.805-0.852 โดยค่าความโน้มเอียงในการบริโภคหน่วยสุดท้ายจะอยู่ระหว่าง 0.716-0.919 และจะเห็นว่าปัจจัยที่มีนัยสำคัญทางสถิติสูงคือ รายได้ในทฤษฎีการบริโภคของ Keynes การบริโภคที่ผ่านมาในทฤษฎีรายได้ถ้ารัชชีปั้นปั้นโดย Evans และมูลค่าของสินทรัพย์ ซึ่งให้เท่ากับผลกระทบของมูลค่าหุ้นที่ออกชนิดอยู่บนว่ามีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกัน

ในการศึกษาฟังก์ชันการบริโภคตามทฤษฎีต่างๆ นั้น พบว่าในแต่ละทฤษฎีมีค่า R^2 และมีค่า t-ratio ที่มีนัยสำคัญทางสถิติในระดับสูง และสอดคล้องกับสมมติฐานของทฤษฎีต่างๆ ค่าความโน้มเอียงในการบริโภคในทฤษฎีวัสดุจกรชีวิตของ Ando และ Modigliani สำหรับการพยากรณ์ค่าความโน้มเอียงในการบริโภคเฉลี่ยและค่าความโน้มเอียงในการบริโภคหน่วยสุดท้ายในระดับ 5 ปีข้างหน้า ผลปรากฏว่าจะมีค่าลดลงในขณะที่ รายได้เพิ่มขึ้นซึ่งแสดงถึงการศึกษาครั้งนี้คือ ควรทำการวิเคราะห์ฟังก์ชันการบริโภคตามประเภทของการบริโภคในแต่ละชั้นของรายได้เพื่อให้เห็นพฤตกรรมของผู้บริโภคในแต่ละระดับของรายได้

Rungwatthana (1994) ทดสอบถึงพฤติกรรมการบริโภคของประเทศไทยบนพื้นฐานของ Error Correction (EC) Model เพื่อศึกษาถึงการปรับตัวในระยะสั้นเข้าสู่คุณภาพระยะยาวของพฤติกรรม การบริโภค โดยให้ปัจจัยที่กำหนดค่าใช้จ่ายในการบริโภคที่แท้จริงต่อหัว ได้แก่ ความมั่งคั่ง ที่แท้จริงต่อหัว และอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริง ภายใต้สมมติฐานวัสดุจกรชีวิต

ทำการศึกษาโดยได้ใช้ข้อมูลรายปี ในช่วงปี ค.ศ. 1960 – 1990 และสร้าง Error Correction (EC) Model ด้วยวิธี Two-stage Model-building Strategy ซึ่งได้แก่ การทดสอบความเป็น Stationary และทดสอบ Co-integration 3 วิธี ตามแนวของ Engle และ Granger คือการ The Co-integration · Regression Durbin Watson (CRDW), The Dickey-Fuller Regression และ The Augmented Dickey-Fuller Regression

ผลการศึกษาพบว่า ในการทดสอบความเป็น Stationary มีเพียงการบริโภคที่แท้จริงต่อหัว และ ความมั่งคั่งที่แท้จริงต่อหัวที่มี Order เดียวกัน และเมื่อทดสอบ Co-integration ของตัวแปรที่มี Order เดียวกัน พบว่า Augmented Dickey-Fuller Test เพียงวิธีเดียวที่ได้ผลว่าการบริโภคและ ความ

มั่งคั่งมีความสัมพันธ์ต่อกันในระยะยาว จึงสามารถสร้างกลไกการปรับตัวเข้าสู่ระยะยาว (Error Correction Mechanism) ได้ และเมื่อทำการทดสอบ EC Model พบร่วมมิค่า t-statistic ที่สูงมีค่าสัมประสิทธิ์หรือ The Speed of Adjustment ของ Growth Rate ของความมั่งคั่งเป็นลบ นั่นคือ การเพิ่ม Growth Rate ของความมั่งคั่งจะทำให้ Growth Rate ของการบริโภคลดลงและ Growth Rate ของการออมเพิ่มขึ้น แต่อย่างไรก็ต้องนำปัจจัยอื่น ๆ ที่มีบทบาทต่อพฤติกรรมการบริโภคมาช่วยในการพิจารณาด้วย

จาลี เก้อมลี (2537) ได้จัดทำการศึกษาแบบการบริโภคและฟังก์ชันการบริโภคในประเทศไทยโดยแบ่งการศึกษาออกเป็นสองส่วน ส่วนแรกคือเพื่อศึกษาปัจจัยที่กำหนดการบริโภคของประชาชนในประเทศไทย ส่วนที่สองคือ ศึกษาฟังก์ชันการบริโภคโดยเฉพาะพิจารณาความสัมพันธ์กับรายได้ของครัวเรือนสามารถแบ่งตามรายภาค ได้แก่ กรุงเทพมหานครและปริมณฑล ภาคกลาง ภาคเหนือ ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ และภาคใต้ และตามเขตชุมชน คือ ในเขตเทศบาล และนอกเขตเทศบาล โดยใช้ข้อมูลติดภูมิแบบอนุกรมเวลาช่วงระยะเวลาตั้งแต่ปี พ.ศ. 2520-2534 และข้อมูลแบบแบ่งเป็นกลุ่มตัวอย่างจำแนกไปตามชั้นของค่าใช้จ่ายในการบริโภค จากการสำรวจภาวะเศรษฐกิจและสังคมของครัวเรือนปี พ.ศ. 2524 และ พ.ศ. 2531 ทำการศึกษาโดยใช้วิธีการทางเศรษฐกิจในรูปของ Single Linear Regression และ Multiple Linear Regression ด้วยวิธีทางเศรษฐม尼 Ordinary Least Square

ผลการวิเคราะห์ปัจจัยที่มีผลต่อการบริโภคพบว่ารายได้ที่สามารถนำไปจับจ่ายใช้สอยได้เป็นปัจจัยที่สำคัญ ในการกำหนดพฤติกรรมการบริโภคส่วนปัจจัยที่เป็นปริมาณเงินที่ หมุนเวียนในระบบเศรษฐกิจ อัตราเงินเฟ้อ และอัตราดอกเบี้ยพบว่าไม่มีนัยสำคัญทางสถิติ

ในการศึกษาฟังก์ชันการบริโภคของครัวเรือนซึ่งเป็นการแสดงความสัมพันธ์ระหว่างรายได้กับค่าใช้จ่ายในการบริโภคของครัวเรือน จากการสำรวจในปี พ.ศ. 2524 ครัวเรือนในเขตเทศบาลของภาคกลางมีความโน้มเอียงในการบริโภคน้อยที่สุดท้าย (MPC) สูงที่สุด ครัวเรือนนอกเขตเทศบาลของภาคตะวันออกเฉียงเหนือมีค่า MPC สูงที่สุด โดยครัวเรือนในเขตเทศบาล ทุกภาคมีค่า MPC ต่ำกว่าครัวเรือนนอกเขตเทศบาล หรือคือครัวเรือนที่มีระดับรายได้สูงจะมีค่า MPC ต่ำกว่าครัวเรือนที่มีระดับรายได้ต่ำ ส่วนในปี พ.ศ. 2531 พบร่วมกับครัวเรือนในเขตเทศบาลของภาคกลาง และครัวเรือนนอกเขตเทศบาลจะมีค่า MPC ต่ำกว่าครัวเรือนในเขตเทศบาล ในการพิจารณาความบีดหยุ่นของค่าใช้จ่ายในการบริโภคจำแนกตามประเภทของสินค้าที่มีความจำเป็นจะมีค่าความบีดหยุ่นต่ำ และค่าใช้จ่ายในสินค้าที่จำเป็นน้อยหรือสินค้าฟุ่มเฟือยจะมีค่าความบีดหยุ่นสูง แต่อย่างไรก็ตาม ในการศึกษาถังมีข้อจำกัดในเรื่องของปัจจัยที่ใช้กำหนดพฤติกรรมของรายได้

พิมพ์บรรณ สุรัวศรี (2544) พฤติกรรมการบริโภคและการออมบุคคลในสังคมเมืองทบทาท และความสำคัญต่อการพัฒนาเศรษฐกิจของประเทศไทยย่างมากเนื่องจากการบริโภคเป็นส่วนประกอบที่สำคัญในด้านอุปสงค์รวม การเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมการบริโภค จะส่งผลกระทบต่อ พฤติกรรมการจัดสรรทรัพยากร การผลิตปัจจัย และการลงทุนการศึกษาพฤติกรรมการบริโภคจึง เป็นประโยชน์ต่อการวางแผนทางการผลิตและการลงทุนและการดำเนินกิจกรรมทางเศรษฐกิจ ส่วนการออมเป็นแหล่งที่มาของเงินทุนสำหรับการลงทุน การขาดเงินออมจะทำให้ต้องพึ่งพาเงิน ทุนจากต่างประเทศ และก่อให้เกิดปัญหาความไม่สงบของเศรษฐกิจ เนื่องจากประเทศเข้าข้องเงินทุน ทำให้ทำการพัฒนา เศรษฐกิจของประเทศไทยไม่เป็นอิสระ ดังนั้น ใน การศึกษานี้จึงได้ทำการสร้างแบบจำลองเศรษฐกิจมา ภาคในส่วนของภาคการบริโภคและการออมของประเทศไทยเพื่อประโยชน์ในการอธิบายและ พยายกรณ์พฤติกรรมการบริโภคและการออมของประเทศไทย โดยในการศึกษานี้ได้แบ่งข้อมูลออกเป็น สองส่วน คือส่วนที่ใช้ข้อมูลรายปีในช่วงปี พ.ศ. 2513-2542 และส่วนที่ใช้ข้อมูลรายไตรมาสในช่วง ไตรมาสที่ 1 ปี พ.ศ. 2536 – ไตรมาสที่ 2 ปี พ.ศ. 2543 ทำการศึกษาด้วยวิธี Cointegration and Error Correction Mechanism (ECM)

ผลการศึกษาพบว่า แบบจำลองการบริโภคและการออมทั้งรายปีและรายไตรมาส มีความ สัมพันธ์ในระยะยาวและมีกระบวนการปรับตัวในระยะสั้น โดยในแบบจำลองการบริโภคและการ ออมรายปีพบว่าแบบจำลองการบริโภค มีคุณภาพในระยะยาวและการปรับตัวในระยะสั้นกับ (หรือ ได้รับอิทธิพลจาก) รายได้ที่ใช้จ่ายได้จริงดัชนีราคาสินค้าสินค้าสินเชื้อเพื่อการบริโภคจากธนาคารพาณิชย์ และการออมของภาคเอกชนส่วนแบบจำลองการออมของภาคครัวเรือนมีคุณภาพในระยะยาวและการปรับตัวในระยะสั้นกับรายได้ที่ใช้จ่ายได้จริง จำนวนผู้เพิ่งพิง อัตราดอกเบี้ย และสินเชื้อเพื่อการ บริโภคจากธนาคารพาณิชย์ แบบจำลองการออมของภาครัฐก็มีคุณภาพในระยะยาวและการปรับ ตัวในระยะสั้นกับอัตราดอกเบี้ย เงินลงทุนโดยตรงจากต่างประเทศ และกำไรของธุรกิจ ส่วนแบบ จำลองดัชนีราคา มีคุณภาพในระยะยาวและการปรับตัวในระยะสั้นกับปริมาณเงิน อัตราดอกเบี้ย และราคาน้ำมัน โดยที่แบบจำลองรายได้ประชาติมีคุณภาพในระยะยาวและการปรับตัวในระยะ สั้นกับผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศและแบบจำลองรายได้ที่ใช้จ่ายได้จริงมีคุณภาพในระยะ ยาวและการปรับตัวในระยะสั้นกับรายได้ประชาติ

ส่วนผลการศึกษาแบบจำลองการบริโภคและการออมรายไตรมาสของประเทศไทย พบร่วมแบบ จำลองการบริโภค มีคุณภาพในระยะยาวและการปรับตัวในระยะสั้นกับรายได้ที่ใช้จ่ายได้จริง ดัชนี ราคาสินค้า ความนั่งคั่ง และการออมของภาคเอกชน ส่วนแบบจำลองการออมของภาคครัวเรือนมี คุณภาพในระยะยาวและการรับตัวในระยะสั้นกับรายได้ที่ใช้จ่ายได้จริง อัตราดอกเบี้ยเงินฝากและ

สินเชื่อเพื่อการบริโภคจากธนาคารพาณิชย์ โดยแบบจำลองการออมของภาคธุรกิจดุลยภาพในระยะยาวและการปรับตัวในระยะสั้นกับรายได้ประชาชน อัตราดอกเบี้ยเงินฝาก และสินเชื่อเพื่อการบริโภคของธนาคารพาณิชย์ และสำหรับแบบจำลองดัชนีราคาเมืองที่มีดุลยภาพในระยะยาวและการปรับตัวในระยะสั้นกับปริมาณเงิน อัตราค่าจ้าง ดัชนีราคาสินค้านำเข้า และราคาน้ำมัน โดยที่แบบจำลองรายได้ที่ใช้จ่ายได้จริงนั้นมีดุลยภาพในระยะยาวและการปรับตัวในระยะสั้นกับรายได้ ประชาติ ผลการทำ Simulation ของแบบจำลองทั้งในรายปีและรายไตรมาส เป็นที่น่าพอใจ และสามารถนำไปใช้ในการพยากรณ์ได้ดี และ การใช้ข้อมูลรายปีให้ผลการพยากรณ์ดีกว่ารายไตรมาส เล็กน้อย