

บทที่ 6

สรุปผลการศึกษาและข้อเสนอแนะ

การศึกษาพฤติกรรมการใช้บริการธนาคารพาณิชย์ของพ่อค้าชายแดนในเขตอำเภอแม่สาย จังหวัดเชียงราย มีวัตถุประสงค์ เพื่อศึกษาลักษณะการใช้บริการธนาคารพาณิชย์ ของพ่อค้าชายแดน เพื่อศึกษาถึงปัจจัยที่ส่งไปให้พ่อค้าชายแดนใช้บริการของธนาคารพาณิชย์ เพื่อศึกษาถึงปัญหา และอุปสรรคในการให้บริการของธนาคารพาณิชย์แก่พ่อค้าชายแดนในเขตอำเภอแม่สาย จังหวัด เชียงราย ทำการศึกษาโดยการเก็บรวบรวมข้อมูลจากพ่อค้าชายแดนจำนวน 33 ราย และทำการ สัมภาษณ์ผู้จัดการธนาคารพาณิชย์ในเขตอำเภอแม่สาย จังหวัดเชียงราย จำนวน 6 ราย ผลการศึกษา สรุปได้ดังต่อไปนี้

6.1 สรุปผลการศึกษา

6.1.1 ข้อมูลจากพ่อค้าชายแดน

1) ลักษณะธุรกิจของพ่อค้าชายแดน

พ่อค้าชายแดนจำนวน 33 ราย ประกอบธุรกิจในรูปแบบเจ้าของคนเดียว 17 ราย และ ห้างหุ้นส่วนจำกัดหรือบริษัทจำกัด จำนวน 16 ราย นอกจากนี้พบว่า พ่อค้าชายแดนทั้ง 33 ราย ดำเนินธุรกิจการนำเข้าสินค้า จำนวน 13 ราย หรือร้อยละ 39.39 และธุรกิจการส่งออกสินค้า จำนวน 20 ราย หรือร้อยละ 60.61 สำหรับการดำเนินธุรกิจทั่วไปมีดังต่อไปนี้ คือ พ่อค้าชายแดนส่วนใหญ่ ประกอบธุรกิจในลักษณะซื้อมาขายไป ธุรกิจนำเข้าสินค้ามีเงินทุนจดทะเบียนเฉลี่ย 2,373,077 บาท ในขณะที่ธุรกิจการนำเข้าสินค้ามีเงินทุนจดทะเบียนเฉลี่ย 3,350,000 บาท ธุรกิจการนำเข้าสินค้าดำเนินธุรกิจมาแล้วเฉลี่ย 6.77 ปี ส่วนธุรกิจการส่งออกสินค้า เฉลี่ย 10.05 ปี ธุรกิจการนำเข้าสินค้ามีรายได้เฉลี่ย 119,231 บาทต่อเดือน ในขณะที่ธุรกิจการส่งออกมีรายได้เฉลี่ย 122,500 บาทต่อเดือน มีการติดต่อกันธุรกิจระหว่างพ่อค้า เฉลี่ย 8 ครั้งต่อเดือน และ 12 ครั้งต่อเดือน ตามลำดับ

2) วิธีชำระเงินค่าสินค้า

การชำระเงินค่าสินค้าของพ่อค้าชายแดน ปรากฏว่า วิธีที่นิยมที่สุดคือ การชำระค่าสินค้าด้วยเงินสดสกุลบาท และผ่านระบบหักบัญชี คือธุรกิจการนำเข้าสินค้า ชำระค่าสินค้าด้วยเงินสดสกุลบาท ร้อยละ 77.69 ผ่านระบบหักบัญชี ร้อยละ 16.92 ในขณะที่ธุรกิจการส่งออกสินค้า ชำระด้วยวิธีเดียวกัน ร้อยละ 91.25 และร้อยละ 6.00 ตามลำดับ นอกจากนี้ยังพบว่า ไม่มีพ่อค้าชายแดน รายใดเปิดใช้บริการ L/C

3) ลักษณะการใช้บริการกับธนาคารพาณิชย์

ธนาคารพาณิชย์ที่พ่อค้าขายเด่นนิยมใช้บริการมากที่สุดคือ ธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน) รองลงมาคือ ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) บริการที่นิยมใช้มากที่สุดคือ บริการกู้ยืมเงิน การรับฝากเงิน และการรับจ่ายเช็ค ส่วนด้านการกู้ยืมจากธนาคารนั้น พ่อค้าขายเด่นนิยมกู้ยืมไปเพื่อเป็นทุนหมุนเวียนของธุรกิจ รองลงมาถูกนำไปใช้เป็นเงินลงทุนในการประกอบธุรกิจการค้าขายเด่น

4) ปัจจัยอุปสงค์ที่มีผลต่อการใช้บริการธนาคารพาณิชย์

ปัจจัยที่มีผลต่อการใช้บริการธนาคารพาณิชย์เพื่อประกอบธุรกิจ คำแนะนำในธุรกิจ การค้าขายเด่นของพ่อค้าขายเด่น ประกอบด้วย ปัจจัยด้านทุน ปัจจัยด้านธนาคาร ปัจจัยด้านความสัมพันธ์ระหว่างคู่ค้า และปัจจัยด้านความสัมพันธ์ระหว่างประเทศ ปรากฏว่า ปัจจัยที่มีอิทธิพลมากเรียงตามลำดับดังนี้

4.1) ปัจจัยด้านความสัมพันธ์ระหว่างประเทศ (ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.56) มีผลต่อการใช้บริการหากพ่อค้าขายเด่นเห็นว่าความสัมพันธ์ระหว่างประเทศมีความรวมรื่นและไม่มีการปิดด้านขายเด่น เพราะเชื่อว่าจะสามารถซื้อขายสินค้าได้ตามปกติและถูกจำกัดประเภทของสินค้า

4.2) ปัจจัยด้านทุน (ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.17) มีผลต่อการใช้บริการหากพ่อค้าขายเด่นประสงค์จะเพิ่มทุนเพื่อใช้ในการบริหารกิจการ หรือต้องการนำเงินเป็นทุนหมุนเวียน

4.3) ปัจจัยด้านความสัมพันธ์ระหว่างคู่ค้า (ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 2.87) มีผลต่อการใช้บริการหากพ่อค้าขายเด่นมีคู่ค้าที่มีความน่าเชื่อถือด้านการเงิน

4.4) ปัจจัยด้านธนาคาร (ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 2.51) มีผลต่อการใช้บริการหากพ่อค้าขายเด่นเคยเป็นลูกค้าธนาคารแห่งนั้นและได้รับความไว้วางใจจากธนาคาร และธนาคารพาณิชย์แห่งนั้นจะต้องมีหลักเกณฑ์สนับสนุนธุรกิจชัดเจน

5) ปัญหาและอุปสรรคในการใช้บริการธนาคารพาณิชย์ของพ่อค้าขายเด่น

5.1) ปัญหาอุปสรรคจากการพนักงาน ที่สำคัญคือ พนักงานธนาคารขาดความรู้ความเข้าใจไม่สามารถให้คำแนะนำการใช้บริการแก่พ่อค้าขายเด่นได้ชัดเจน โดยเฉพาะกรณีการปฏิบัติตามเงื่อนไขพระราชบัญญัติป้องกันและปราบปรามการฟอกเงิน

5.2) ปัญหาอุปสรรคจากการบริหารของธนาคาร ที่สำคัญคือ ระบบธนาคารของประเทศมีขาดความเป็นมาตรฐานสากล ขาดความชัดเจนในการให้บริการแก่ลูกค้า ทำให้การทำธุรกรรมระหว่างธนาคารขาดความสะดวก และอัตราแลกเปลี่ยนเงินสกุลจ้าดไม่เสถียรภาพ

6.1.2 ข้อมูลการสัมภาษณ์ผู้จัดการธนาคารพาณิชย์

1) ลักษณะการใช้บริการของพ่อค้าขายเดน

ผู้จัดการธนาคารพาณิชย์ กล่าวว่า พ่อค้าขายเดนในเขตข้ามเมืองแม่สาย จังหวัดเชียงราย นิยมใช้บริการธนาคารพาณิชย์เกี่ยวกับการฝากถอนเงินและบริการสินเชื่อมากกว่าการใช้บริการอื่น ๆ ไม่มีพ่อค้าขายเดนเปิดใช้บริการ L/C

2) ลักษณะการใช้บริการโอนเงินชำระค่าสินค้ากับธนาคารพาณิชย์

พ่อค้าขายเดนนิยมชำระค่าสินค้าด้วยเช็ค และเงินสด มากกว่าธุรีอื่น ๆ

3) เหตุผลที่พ่อค้าขายเดนมาใช้บริการธนาคารพาณิชย์

พ่อค้าขายเดนมาใช้บริการกับธนาคารพาณิชย์ เพราะมีเหตุผลสำคัญสองประการคือ ประการแรก มีความผูกพันธ์กับพนักงานธนาคาร และธนาคารพาณิชย์แห่งนั้นมีการบริการให้เลือกใช้หลากหลาย

4) นโยบายของธนาคารพาณิชย์เกี่ยวกับธุรกิจการค้าขายเดน

4.1) การให้ความสำคัญกับการค้าขายเดน

ธนาคารพาณิชย์ทุกแห่งเห็นความสำคัญของการค้าขายเดนที่มีประโยชน์ด้านการคิดดูดเงินตราต่างประเทศเข้ามายังประเทศไทย การเล็งเห็นความสำคัญของการค้าขายเดน เช่นนี้มีผลต่อการกำหนดนโยบายให้สอดคล้องกับการประกอบธุรกิจของธนาคาร

4.2) นโยบายของธนาคารในการส่งเสริมธุรกิจการค้าขายเดน

ธนาคารพาณิชย์ทุกแห่งมีนโยบายช่วยเหลือด้านการเงินแก่พ่อค้าขายเดน มีบริการกู้ยืม ตลอดจนมีการขยายบริการอื่น ๆ ที่เป็นประโยชน์ต่อพ่อค้าขายเดน นอกจากนี้ธนาคารพาณิชย์สร้างแรงจูงใจด้วยการให้ส่วนลด ค่าธรรมเนียม และธนาคารพาณิชย์บางแห่งบริการให้ความรู้เกี่ยวกับการบริหารเงินทุนที่เหมาะสมให้กับธุรกิจแก่พ่อค้าขายเดนด้วย

4.3) มาตรการของธนาคารพาณิชย์เพื่อสนับสนุนนโยบาย

ธนาคารพาณิชย์ต่างกำหนดมาตรการรองรับให้เหมาะสมกับนโยบายชี้งประสมความสำเร็จในระดับน้ำพโอย อย่างไรก็ตามพ่อค้าขายเดนนิยมใช้บริการกับธนาคารพาณิชย์บันดาดใหญ่มากกว่าขนาดเล็ก

4.4) วิธีชี้นำหรือชักชวนให้พ่อค้าขายเดนชำระค่าสินค้าผ่านระบบ

ธนาคารพาณิชย์พยายามแนะนำปัจจุบันพ่อค้าขายเดนนิยมชำระค่าสินค้าผ่านทางตัวแทนการค้ามากกว่าการชำระผ่านระบบธนาคารพาณิชย์ เหตุผลที่การชำระค่าสินค้าผ่านระบบธนาคารพาณิชย์ยังไม่ได้รับความนิยมเพราะมีปัญหาและอุปสรรคสำคัญ 2 ประการคือ ประการแรก ปัญหา

และอุปสรรคจากจะเปลี่ยนวิธีปฏิบัติจากธนาคารที่มีขั้นจ้านวนมากสร้างความยุ่งยากในการใช้บริการ และประการที่สอง ปัญหาอุปสรรคจากพ่อค้าขายเด่นที่ไม่ประสงค์จะเปิดเผยข้อมูลทางด้านการค้า แม้ว่าธนาคารได้พยายามช่วยรักษาปกปิดความลับของลูกค้าแล้วก็ตาม แต่ยังไม่สามารถกระตุ้นให้พ่อค้าขายเด่นหันมาใช้บริการผ่านระบบธนาคารเพิ่มขึ้นได้

5) ปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่อการใช้บริการกับธนาคารพาณิชย์

ปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่อการใช้บริการกับธนาคารพาณิชย์ของพ่อค้าขายเด่น ประกอบด้วย

5.1) ผลกระทบจากปัจจัยนโยบายของธนาคาร

นโยบายของธนาคารพาณิชย์ไม่ส่งผลกระทบต่อการใช้บริการต่อพ่อค้าขายเด่น แต่ผลกระทบคือ นโยบายที่ไม่สามารถนำไปใช้ให้เกิดผลในทางปฏิบัติเพื่อการค้าขายเด่นส่วนใหญ่แล้วเป็นการค้าที่ไม่ผ่านพิธีการคุ้ลาการ การขอใช้บริการจากธนาคารพ่อค้าขายเด่นจำเป็นต้องแสดงเอกสารหลักฐานต่าง ๆ ซึ่งขัดกับความประสงค์ของพ่อค้าขายเด่นทำให้ไม่นิยมมาใช้บริการผ่านระบบธนาคาร

5.2) ผลกระทบจากปัจจัยด้านความสัมพันธ์ระหว่างประเทศ

ปัจจัยด้านนี้ส่งผลกระทบต่อการใช้บริการธนาคารพาณิชย์เป็นอย่างมาก เพราะมีความไม่แน่นอนทางด้านความสัมพันธ์ไทยและพม่า

5.3) ผลกระทบจากปัจจัยด้านเศรษฐกิจของประเทศไทย

เศรษฐกิจของประเทศไทยมีผลต่อปริมาณการใช้บริการกับธนาคารพาณิชย์ เพราะเป็นผลผูกพันมาจากปริมาณสินค้าที่มีการซื้อขายลดน้อยลง

5.4) ผลกระทบจากปัจจัยด้านการเมืองภายในประเทศไทย

การเมืองภายในประเทศส่งผลกระทบต่อปริมาณการใช้บริการธนาคารของพ่อค้าขายเด่น เพราะมีการควบคุมการซื้อขายสินค้าโดยรัฐบาลพม่า

6) ปัญหาและอุปสรรคในการให้บริการแก่พ่อค้าขายเด่น

ปัญหาและอุปสรรคในการให้บริการแก่พ่อค้าขายเด่น ประกอบด้วย ธนาคารต้องสำรองเงินสดเพื่อพ่อค้าขายเด่นนิยมชำระค้าสินค้าด้วยเงินสด การป้องกันและปราบปรามการฟอกเงิน มีผลต่อการใช้บริการของพ่อค้าขายเด่น เพราะไม่ต้องการเปิดเผยตัวเลขทางการค้า การปิดด่านชายแดนบ่อยครั้งทำให้การค้าขายขาดความคล่องตัวจนส่งผลต่อเงินหมุนเวียนในระบบการค้าลดลง

6.2 ข้อเสนอแนะ

ข้อเสนอแนะจากผลการศึกษา

เพื่อกระตุ้นให้พ่อค้าขายเด่นนิยมใช้บริการชำระค่าสินค้าผ่านระบบธนาคารพาณิชย์เพิ่มขึ้น หน่วยงานราชการ และธนาคารพาณิชย์ควรปรับปรุงวิธีการปฏิบัติต่อไปนี้

1. รัฐบาลไทยและพม่าต้องให้ความร่วมมือในการควบคุมการค้าชายแดนให้เป็นไปตามระบบคือผ่านพิธีการศุลกากร ทั้งนี้การค้านอกระบบเป็นปัจจัยสำคัญที่ทำให้พ่อค้าขายเด่นไม่นิยมใช้บริการชำระค่าสินค้าผ่านระบบธนาคารพาณิชย์

2. ธนาคารพาณิชย์ของไทย จำเป็นต้องสร้างความร่วมมือกับธนาคารพาณิชย์ของประเทศในประเทศพม่าเพื่อกำหนดมาตรการรองรับวิธีการชำระเงินผ่านระบบธนาคาร โดยมุ่งเน้นลดขั้นตอนความยุ่งยากในการดำเนินการชำระค่าสินค้า ตลอดจนสร้างแรงจูงใจอื่นๆ เช่น การยกเว้นค่าธรรมเนียม หรือลดอัตราดอกเบี้ยให้แก่พ่อค้าขายเด่น

ข้อเสนอแนะสำหรับการศึกษาราคาต่อไป

1. ควรทำการศึกษาวิธีการชำระเงินค่าสินค้าระหว่างพ่อค้าขายเด่นในเขตอื่นๆ เช่น การค้าชายแดนบริเวณแนวชายแดนประเทศไทย พ่อค้าข้อดี ข้อเสีย ปัญหาและอุปสรรคในการใช้บริการชำระเงินค่าสินค้าผ่านระบบธนาคาร เพื่อเป็นแนวทางสำหรับการพัฒนาการชำระค่าสินค้า ของการค้าชายเด่นบริเวณประเทศไทยพม่ากันแม้สายต่อไป

2. ควรทำการศึกษาและรวบรวมข้อมูลเกี่ยวกับกฎหมายที่ส่งผลกระทบต่อการชำระค่าสินค้าผ่านระบบธนาคารพาณิชย์ที่การค้าชายเด่นบริเวณต่างๆ เพื่อเปรียบเทียบจุดดี จุดเด่น ข้อดี และข้อเสีย ผลบังคับทางกฎหมาย ซึ่งจะสามารถใช้เป็นแนวทางในการปรับปรุงกฎหมาย หรือระเบียบท่องราชการต่างๆ ให้เหมาะสมกับการค้าชายเด่นแนวชายแดนเขตอีกเมือง