

ขอเรื่องการค้นคว้าแบบอสระ

ความพงพอใจของผู้ใช้บริการต่อส่วนประสมทางการตลาด  
บริการของธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน)  
ในกรุงเทพมหานคร

ผู้เขียน

นายประسنศ์ วงศ์กจศักดิ์

ปรญญา

บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต

อาจารย์ที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอสระ อาจารย์ ดร. นฤมล กมภาการณ์

### บทคัดย่อ

การศึกษารังนั้มวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาถึงระดับความพงพอใจของผู้ใช้บริการในกรุงเทพมหานครต่อการดำเนินงานด้านการตลาดบริการของธนาคาร ไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) และนาผลจากการศึกษาที่ได้มานี้ไปประยุกต์ใช้ในการกำหนดกลยุทธ์และจัดทำแผนการตลาดของธนาคาร ไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) โดยในการศึกษารังนั้มวัตถุประสงค์เป็นการศึกษาแบบสำรวจ โดยกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษารังนั้มวัตถุประสงค์ ผู้ใช้บริการของธนาคาร ไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) ในกรุงเทพมหานคร จำนวน 200 ราย โดยเครื่องมือที่ใช้ในการศึกษารังนั้มวัตถุประสงค์เป็นแบบสอบถาม และนาข้อมูลได้มากคร่าวๆโดยใช้ความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลย

ผลการศึกษาพบว่า ผู้มาใช้บริการเป็นเพศหญิง อายุระหว่าง 25 - 35 ปี สถานภาพสมรสหรืออยู่ด้วยกัน การศึกษาอยู่ในระดับปรญญาตรี ประกอบอาชีพพนักงานบริษัท / หน่วยงานเอกชน มีระดับรายได้อยู่ที่ 10,001 - 25,000 บาท และ ผู้มาใช้บริการส่วนใหญ่จะใช้บริการเงินฝาก

ความพงพอใจต่อการดำเนินงานด้านการตลาด ของธนาคาร ไทยพาณิชย์ อยู่ในระดับมาก และเมื่อพิจารณาเป็นรายด้านแล้วพบว่า ปัจจัยที่ผู้มาใช้บริการมีความพงพอใจมากที่สุดคือ ปัจจัยในด้านบุคลากร รองลงมาคือ ปัจจัยด้านผลตอบแทนที่ด้านสภาพแวดล้อมทางกายภาพ ด้านกระบวนการในการให้บริการ ด้านการส่งเสริมการขาย และ ด้านของทางการจัดจำหน่าย ส่วนปัจจัยด้านราคามีปัจจัยที่ผู้มาใช้บริการมีระดับความพงพอใจอยู่ที่ดี

**Independent Study Title** Customer Satisfaction Towards Services Marketing Mix Factors  
of Siam Commercial Bank Public Company Limited in Bangkok

**Author** Mr. Prasong Wongkijksakda

**Degree** Master of Business Administration

**Independent Study Advisor** Lecturer Dr. Narumon Kimpakorn

## ABSTRACT

This Study was aimed to provide information and to complement decision making for SCB strategy and marketing. The questionnaire information was collected by asking 200 SCB customers in the Bangkok area. The data was analyzed in terms of frequency , percentage and mean.

Consequently , the study has revealed that most of the respondents were female aged between 25 – 35 years, married, holding Bachelor Degrees, employee, income range 30,000 – 45,000 baht permonth and using deposit services.

With regard to satisfaction of SCB marketing plan , it was founded that having excellent level and the other factors including people , products , environment , service process , promotion , distribution and pricing respectively

Copyright © by Chiang Mai University  
All rights reserved