ชื่อเรื่องการค้นคว้าแบบอิสระ

ความคิดเห็นของร้านคู่ค้าร้านขายยาที่มีต่อพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ : กรณีศึกษา ร้านเวชประเสริฐฟาร์มาซี จังหวัดสุโขทัย

ชื่อผู้เขียน

ชัยสิทธิ์ ใหม่รุ่งโรจน์

บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต

คณะกรรมการสอบการค้นคว้าแบบอิสระ

ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.นิตยา เจรียงประเสริฐ ประธานกรรมการ อาจารย์ วรรณัย สายประเสริฐ กรรมการ อาจารย์ เอก บุญเจือ กรรมการ

## บทคัดย่อ

การศึกษา ความกิดเห็นของร้านคู่ถ้าร้านขายยาที่มีต่อพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์: กรณี
ศึกษาร้านเวชประเสริฐฟาร์มาซี จังหวัดสุโขทัย มีวัตถุประสงค์ เพื่อทราบความคิดเห็น ของร้าน
คู่ค้าร้านขายยาของร้านเวชประเสริฐฟาร์มาซี ที่มีต่อพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ ในด้านประโยชน์
ข้อจำกัดและการนำไปใช้ในกิจการร้านขายยา และการยอมรับการนำพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ไปใช้
ในกิจการของตน โดยประชากรที่ศึกษาได้แก่ร้านคู่ค้าร้านขายยาของร้านเวชประเสริฐฟาร์มาซี ใน
จังหวัดสุโขทัย จำนวน 50 ราย และเก็บข้อมูล โดยใช้แบบสอบถามที่ผู้ศึกษาจัดทำขึ้น

ผลการศึกษาพบว่า ผู้ตอบแบบสอบถาม เป็นเพศชายและเพศหญิงในสัคส่วนที่ ใกล้เคียงกัน ส่วนใหญ่มีอายุอยู่ในช่วง 41-50 ปี มีการศึกษาในระดับปริญญาตรีหรือเทียบเท่า เปิดกิจการร้านขายยามาแล้วไม่ต่ำกว่า 7 ปี สั่งซื้อผลิตภัณฑ์ยามากว่า 50,000 บาทต่อปี นอกจากนี้ ส่วนใหญ่ ไม่ได้ใช้คอมพิวเตอร์ในกิจการขายยาแต่ใช้ในกิจกรรมอื่นๆ สำหรับการใช้อินเตอร์เน็ต ในกิจการขายยาไม่มีผู้ใดเคยใช้มาก่อน แต่เคยใช้อินเตอร์เน็ตในกิจกรรมอื่น ผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่คิดว่าตนเองพอมีความรู้บ้างเกี่ยวกับพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์

สำหรับความคิดเห็นต่อพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ในค้านประโยชน์ ในภาพรวมผู้ตอบ แบบสอบถามมีค่าเฉลี่ยความคิดเห็นในระดับมาก โดยปัจจัยที่มีค่าเฉลี่ยระดับมาก ได้แก่ ทำให้ ทราบระยะเวลาการจัคส่งสินค้าที่แน่นอน ทำให้ทราบรายละเอียคค้านราคาก่อนตัดสินใจสั่งซื้อ ทำให้ทราบถึงผลิตภัณฑ์ใหม่ที่จะออกสู่ตลาดได้เร็วขึ้น สามารถขอรายละเอียดของแต่ละ ผลิตภัณฑ์โดยไม่จำกัดสถานที่ ช่วยให้มีผลิตภัณฑ์ยาใหม่ๆมากกว่าคู่แข่ง สามารถขอรายละเอียด ของแต่ละผลิตภัณฑ์ โดยไม่จำกัดเวลา ทำให้สามารถต่อรองราคาสินค้าไค้สะควก และทำให้ สามารถสั่งซื้อสินค้า ได้ โดย ไม่จำกัดเวลาและสถานที่ ทำให้มีแหล่งข้อมูลค้านวิชาการช่วยเพิ่ม คุณภาพในการบริการทำให้ได้เปรียบคู่แข่งขัน และทำให้ทราบคุณสมบัติและส่วนประกอบของ แต่ละผลิตภัณฑ์ได้ง่ายก่อนตัดสินใจสั่งซื้อ ตามลำดับ ในด้านข้อจำกัดของพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ ในภาพรวมผู้ตอบแบบสอบถามมีค่าเฉลี่ยความคิดเห็นในระดับมากโดยปัจจัยที่มีค่าเฉลี่ยระดับ มากที่สุด ได้แก่ พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์มีความยากในการใช้งาน ปัจจัยที่มีค่าเฉลี่ยระดับมาก ได้แก่ การใช้เงินทุนสูง การส่งผลกระทบต่อการบริหารเดิมที่มีอยู่ ต้องบำรุงรักษาบ่อย และต้องมีความรู้ ความชำนาญด้านคอมพิวเตอร์ ตามลำดับ สำหรับด้านการนำไปใช้งาน ในภาพรวมผู้ตอบแบบ สอบถามมีค่าเฉลี่ยความคิดเห็นในระดับมาก โคยปัจจัยที่มีค่าเฉลี่ยระดับมาก ได้แก่ ทำให้ภาพพจน์ ของร้านดีขึ้น สามารถนำมาใช้กับร้านได้ ช่วยให้การบริหารงานในร้านสูงขึ้น และ ทำให้เพิ่ม ยอคขายของร้านมากขึ้น ตามลำคับ และในความคิดเห็นต่อการยอมรับและการลงทุนเพิ่มเติมเพื่อ นำพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์มาใช้ในกิจการร้านขายยา ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ยังไม่ยอมรับ และไม่แน่ใจต่อการลงทุนเพิ่มเติมในพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์

**Independent Study Title** 

Opinions of Pharmaceutical Shop's Business Partners

Towards Electronic Commerce: A Case Study of Weitprasert

Pharmacy, Changwat Sukothai

Author

Mr. Chaiyasit Mairungroj

M.B.A.

**Examining Committee** 

Assistant Professor Dr. Nittaya Jariangprasert

Chairman

Lecturer Wanlanai Saiprasert

Member

Lecturer Ek Bunchua

Member

## **ABSTRACT**

The study in opinions of pharmaceutical resellers of Weitprasert Pharmaceutical shop in Sukothai Province towards electronic commerce aims to investigate the opinions of pharmaceutical resellers of Weitprasert Pharmaceutical shop in Sukothai Province towards electronic commerce, in terms of its advantage, limitation and usage as well as the acceptance of e-commerce in their own pharmaceutical shops. The population in this study was 50 pharmaceutical resellers of Weitprasert Pharmaceutical shop in Sukothai Province. The data was collected by using questionnaires.

The results found that, in personnel data, the ratio between male and female is equal. Most of the reapondents had the age range of 41-50 years old and had obtained the bachelor degree or equivalent. Most of them had sold the pharmaceutical products of not less than 7 years and had order the pharmaceutical products not less than 50,000 bath per year. All of them never used computers and internet in pharmaceutical activities but some of them used the computers and internet in other activities. About the knowledge of electronic commerce, most of the respondents thought that they knew the true meaning and form of electronic commerce.

The opinions towards the electronics commerce in the advantage aspect, the results showed that the mean of the overall opinions was at a high level. The factors were ranked the

mean in high level were; knowing exactly the period of time for delivery of the product, knowing the details of products before the decision making process, knowing the new product earlier, finding the details of products easily, receiving more products than the competitors, finding the details of products at any time, convenience in bargaining, no limitation in place and time in ordering the products, having the data source of knowledge to have an advantage over the competitors, knowing the properties and components of the product before ordering, respectively. In limitation aspect of electronic commerce, the overall opinion was ranked at high level. The factor that was ranked at the highest level in opinion was the difficulty in using the electronic commerce. The other factors that were ranked at a high level in opinion were; using more money to set up the system, increasing the efficiency of the present administration, frequent need of maintenance and need more knowledge in using the system, respectively. In the implementation aspect, the overall opinion was ranked at a high level. The factors that ranked at a high level in opinion were; making a good image for the shop, using the implementation of e-commerce at Weitprasert Phamacy shop as a model for other Pharmaceutical shop, the ability to become more efficient in management and the ability to increase profits, respectively. In accepting and investment in electronic commerce in their own pharmaceutical shop, most of them were not sure about accepting or investing in electronics commerce.