

บทที่ 1

บทนำ

1.1 หลักการและเหตุผล

ถ้าไวยเป็นพืชเศรษฐกิจที่สำคัญชนิดหนึ่งที่สามารถสร้างรายได้ให้กับประเทศไทย ในแต่ละปี เป็นจำนวนมหาศาล เนื่องจากความต้องการที่เพิ่มมากขึ้นของตลาดทำให้มีการเพิ่มพื้นที่การเพาะปลูกถ้าไวยขึ้นในแต่ละปีอย่างต่อเนื่อง โดยเพิ่มขึ้นจาก 178,000 ไร่ ในปี 2534 เป็น 514,000 ไร่ ในปี 2543 พร้อมกันนี้ รัฐบาลได้ให้การสนับสนุนโดยมีการส่งเสริมการวิจัย และพัฒนาเพื่อปรับปรุงประสิทธิภาพในการเพาะปลูกถ้าไวยให้สามารถเพิ่มผลผลิตต่อไร่จาก 603 กิโลกรัมต่อไร่ ในปี 2534 เป็น 1,082 กิโลกรัมต่อไร่ ในปี 2543 ซึ่งทั้งสองปีจะส่งผลให้ปริมาณผลผลิตถ้าไวยในแต่ละปีเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยในปี 2543 มีปริมาณผลผลิตถึง 358,000 ตัน¹ พื้นที่ในการเพาะปลูกส่วนใหญ่อยู่ในภาคเหนือตอนบนประมาณ ร้อยละ 80 ของพื้นที่ปลูกทั้งหมด โดยเฉพาะอย่างยิ่ง จังหวัดเชียงใหม่ และจังหวัดลำพูนซึ่งมีพื้นที่ปลูกถ้าไวยและผลิตถ้าไวยได้มากที่สุดในประเทศไทย²

ในด้านการส่งออก มีการส่งออกถ้าไวยที่สำคัญ 4 ประเทศได้แก่ ถ้าไยสด

ถ้าไยกระป่อง ถ้าไวยแช่แข็ง และถ้าไยอบแห้ง แนวโน้มในการส่งออกถ้าไยอย่างแห้งเพิ่มสูงขึ้น โดยมีมูลค่าการส่งออก ในปี 2537 ทั้งหมด 236.0 ล้านบาท และเพิ่มขึ้นเป็น 2,364.4 ล้านบาท ในปี 2543 ต่อมาในปี 2544 มีการปรับตัวลดลง มากยู่ที่ 1,310.0 ล้านบาท³ อย่างไรก็ตามจะเห็นได้ว่าในช่วงปี 2537 จนถึงปี 2544 อัตราการเพิ่มขึ้นของการส่งออกถ้าไยอย่างแห้งเป็นไปอย่างรวดเร็ว เมื่อจากมีตลาดที่สำคัญและมีขนาดใหญ่ คือ จีน ฮ่องกง เกาหลีใต้ และสิงคโปร์⁴

¹ สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร. (2545). [ระบบออนไลน์]. แหล่งที่มา: <http://www.oae.go.th> [20 สิงหาคม 2545]

² กรณี ใจชาใหญ่. การวิเคราะห์ศักยภาพการส่งออกถ้าไวยอย่างแห้งไปสู่สาธารณรัฐประชาชนจีน.

เศรษฐกิจการเมืองพัฒนา บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเชียงใหม่. กันยายน 2541. หน้า 2

³ สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร. (2545). [ระบบออนไลน์]. แหล่งที่มา: <http://www.oae.go.th> [20 สิงหาคม 2545]

⁴ พงษ์ศักดิ์ อังกสิทธิ์ คุณธี ณ ถ้าปาง รำไพพรรณ อดิชาติวงศ์ชัย ชีระเดช พรมวงษ์ นริก อัมแม่น.. เอกสารประกอบการสัมมนา วางแผนยุทธศาสตร์ถ้าไวย. กรมส่งเสริมการส่งออก กระทรวงพาณิชย์

สำหรับผู้ผลิตสำหรับผู้บริโภคในจังหวัดเชียงใหม่ และจังหวัดต่างๆ

สำหรับผู้ผลิต⁵

ประมาณปี พ.ศ. 2530 – 2531 บริษัท อีเจ็ง จำกัด ได้เข้ามาพัฒนาการทำสำหรับผู้ผลิตสำหรับผู้บริโภคในประเทศไทย ซึ่งในขณะนี้ราคาสำหรับผู้ผลิตและผู้บริโภคประมาณ 1-2 บาท ซึ่งนับว่ามีราคาถูกมาก การพัฒนาสำหรับผู้ผลิตสำหรับผู้บริโภคนี้มีส่วนช่วยให้เกิดการรองรับผลผลิตของสำหรับผู้ผลิต ซึ่งมีอัตราการเพิ่มสูงขึ้นทุกๆปี โดยในปี พ.ศ. 2538 สำหรับผู้ผลิตสำหรับผู้บริโภคสามารถเข้ามารับส่วนแบ่งทางการตลาดของสำหรับผู้ผลิต ประมาณ 17 คิดเป็นปริมาณสำหรับผู้ผลิต 10,965 ตัน ในปี พ.ศ. 2539 ยกระดับเพิ่มเป็นร้อยละ 46 คิดเป็นปริมาณสำหรับผู้ผลิต 80,590 ตัน และในปี พ.ศ. 2540 เป็นร้อยละ 50 คิดเป็นปริมาณสำหรับผู้ผลิต ประมาณ 114,231 ตัน ในขณะที่ปี 2541 และ 2542 เป็นปี Off Year ซึ่งสำหรับผู้ผลิตน้อยมาก แต่ มีการทำสำหรับผู้ผลิตโดยผู้ผลิตและผู้บริโภค ซึ่งส่งผลทำให้มีผลผลิตสำหรับผู้ผลิตเข้าสู่ตลาดอย่างคง และเป็นปีที่มีการเปลี่ยนแปลงไปจากการซื้อขายในช่วงต้นฤดูการผลิต ทำให้กลไกตลาดของสำหรับผู้ผลิตสำหรับผู้บริโภคเปลี่ยนแปลงไป ทำให้ราคากลับสูงขึ้น แต่เนื่องจากผลผลิตสำหรับผู้ผลิตสำหรับผู้บริโภคในปีที่ผ่านมาจึงทำให้การซื้อขายในช่วงปลายฤดูไม่สามารถกระทำได้ นอกจากนี้ในปีที่ผู้ผลิตมีมาก ราคาต่ำ สามารถเก็บกักสินค้าทำกำไรในช่วงปลายได้ ก็จะสามารถทำให้การตลาดเคลื่อนไหวได้ เช่น ในปี พ.ศ. 2543 ราคาสำหรับผู้ผลิตต่ำมาก การกักคุนสำหรับผู้ผลิตเพื่อกำไรก็มีความเป็นไปได้ในทางการตลาด

สำหรับผู้ผลิตนี้ 2 ลักษณะ คือ

ในการผลิตสำหรับผู้ผลิตนิยมใช้สำหรับผู้ผลิตซึ่งมีพื้นที่ในการอบ เนื่องจากเป็นพื้นที่ที่นำมารอบแล้วให้เนื้อมาก และเปลือกหนา ไม่นิยมนำสำหรับผู้ผลิตซึ่งมานำมาใช้ในการอบ เนื่องจากสำหรับผู้ผลิตซึ่งมานำมาใช้ในการอบน้อยกว่า และเปลือกบางกว่าสำหรับผู้ผลิตซึ่งมีพื้นที่ในการอบสำหรับผู้ผลิตนี้ จะมีเนื้อที่ได้จากการอบน้อยกว่า และเปลือกบางกว่าสำหรับผู้ผลิตซึ่งมีพื้นที่ในการอบสำหรับผู้ผลิตนี้ จึงทำให้แตกต่างกันในวิธีการอบดังนี้

สำหรับผู้ผลิตที่เปลือก

ในการอบสำหรับผู้ผลิตสามารถแบ่งวิธีการในการอบได้เป็น 2 แบบ ตามลักษณะของเตาอบ ดังต่อไปนี้

⁵ มนตรี ด้านใหญ่ย์, การเบรียบเทียบการผลิตและการตลาดของสำหรับผู้ผลิตและสำหรับผู้บริโภคในประเทศไทย, การศึกษาแบบอิสระวิทยาศาสตร์มหาบัณฑิต (เกียรติศาสตร์) มหาวิทยาลัยเชียงใหม่, 2543, หน้า 47-49.

1. อบโดยเตากระบวนการแห้ง ขนาดกว้าง x ยาว x สูง เท่ากับ 2.5 เมตร x 1.2 เมตร บรรจุลำไยได้ครั้งละ 2,000 – 2,500 กิโลกรัม อบนาน 48 ชั่วโมง ใช้ลำไยสดทั้งเปลือกน้ำหนัก 3 กิโลกรัม อบแล้วจะได้ลำไยอบแห้ง 1 กิโลกรัม ในปี พ.ศ. 2543 มีปริมาณเตาอบแบบนี้ทั้งประเทศจำนวน 8,000 เตา ในแต่ละวันเตาอบจะดูดซับปริมาณลำไยสดได้ประมาณ 8,000 ตัน การอบลำไยทั้งเปลือกกระทำได้โดย นำเอาลำไยแก่นอบแห้งทั้งเปลือก ในตู้อบลมร้อนที่ใช้แก๊ส หรือ น้ำมันดีเซล เป็นพลังงานความร้อน โดยที่พัดลม เป่าความร้อนเข้าสู่ตู้อบใช้เวลาประมาณ 40-48 ชั่วโมง เมื่ออบเสร็จแล้วจะนำไปคัดเกรดโดยเครื่องคัดขนาด แบ่งเป็นขนาด AA, A ,B , C จากนั้นก็จะให้แรงงานคัดลำไยที่แตกบนโต๊ะคัด นำผลลำไยแห้งแบ่งเป็นเกรดสีตามกล่อง กระดาษขนาด 36 x 36 x 45 ซม. ซึ่งมีถุงพลาสติกรองไว้ภายในอีกชั้นหนึ่ง ซึ่งจะเป็นกล่องเครื่องหมายเกรดตามขนาดของลำไย เป็น AA, A, B, C จากนั้นจึงนำไปบรรจุใส่ในตู้คอนเทนเนอร์ขนาดยาว 40 ฟุต จะบรรจุได้ 1,052 – 1,092 กล่อง จากนั้นจะขนส่งโดยรถบรรทุกไปยังเรือเดินสมุทร ที่ท่าเรือกรุงเทพมหานครฯ หรือ ท่าเรือมาบตาพุด ส่งต่อไปยังตลาดที่ห้องกง หรืออิน โดยใช้เวลาเดินทาง 15 วัน หรืออาจจะขนส่งไปทางเรือที่ท่าเรือ เชียงแสน จังหวัดเชียงราย หรือบรรทุกบนเรือในลำน้ำแม่โขง ซึ่งจะบรรจุได้ประมาณ 60-65 ตันต่อลำเรือ จะมีเรือวิ่งขนส่งประมาณ 40-50 ลำ ขนส่งไปถึงท่าเรือ จิงหงษ์ สิบสองปันนาที่ประเทศไทย จากนั้นขนส่งโดยรถบรรทุกต่อไปถึงตลาดใช้เวลาเดินทางทั้งหมด 15 วัน ในปี 2543 มีการขนส่งแบบใหม่ โดยใช้รถบรรทุกตู้คอนเทนเนอร์ผ่านไทย เข้าสู่ลาว ผ่านเวียดนาม จากเวียดนามเข้าสู่มณฑลกว่างซีทางตอนใต้ของประเทศจีน ใช้เวลาเดินทางประมาณ 7-10 วัน
2. เตาอบในยาสูบ ซึ่งกระทรวงวิทยาศาสตร์ ให้การสนับสนุนเงินร้อยละ 44 ในการก่อสร้างเพื่อการประปาดพลังงาน ขนาด 4 x 8 เมตร ลงทุนประมาณ 750,000 บาท ได้รับการสนับสนุนเงินก่อสร้าง 330,000 บาท แต่ละรายลงทุนค่าวัสดุเองเป็นเงิน 420,000 บาท ใช้พลังงานจากถ่านไนต์ ต้นทุนการอบประมาณ 1 บาทต่อกิโลกรัม อบลำไยได้ครั้งละ 6,000-6,500 กิโลกรัม ใช้เวลา 70 ชั่วโมง มีจำนวนทั้งหมด 168 เตา โดยมีทั้งหัวดแพร์ 12 เตา จังหวัด

น่าน 34 เตา จังหวัดลำปาง 54 เตา (อําเภอ งาน 42 เตา) ฯลฯ เคลื่อนเตาอบในยาสูบที่นำมาอบลำไย จะใช้ลำไยสด 936,000 กิโลกรัมต่อวัน ในการอบลำไยแบบนี้จะให้คุณภาพลำไยที่ดีกว่าการอบแบบระบบ การแบ่งเกรดลำไยอบแห้งจะแบ่งตามตลาดประเทศกิน ซึ่งมีมาตรฐานการรับซื้อ สินค้าเป็น 4 เกรด คือ

1. เกรด AA จะมีเส้นผ่าศูนย์กลางของผลมากกว่า 25 มิลลิเมตร
2. เกรด A จะมีเส้นผ่าศูนย์กลางของผล 22-24 มิลลิเมตร
3. เกรด B จะมีเส้นผ่าศูนย์กลางของผล 18-21 มิลลิเมตร
4. เกรด C จะมีเส้นผ่าศูนย์กลางของผล 16-17 มิลลิเมตร

อบเฉพาะเนื้อลำไย

แกะเนื้อลำไยออกมาแล้วนำไปบรรจุใส่ถุงตะแกรงตาข่าย แล้วนำไปอบในตู้ที่มี ลมร้อนพัดผ่าน ซึ่งจะมีการใช้พลังงานความร้อนจากแก๊ส แบบเตาอบ Cabinet Dryer หรือพลังงาน ความร้อนจากไอน้ำ หรือจากการใช้ไม้ฟืนให้ความร้อนผ่านท่อเหล็ก ที่อยู่ในตู้อบมีคิชิต แบบที่ รายถุงน้ำหนักสันปานเที่ยง ต่ำลงจะเรียกว่า อําเภอเมือง จังหวัดลำพูนอบลำไยเนื้อสีทอง โดยทำเตาขนาด $2.5 \times 5 \times 2.5$ เมตร โดยมีพัดลมหมุนเวียนความร้อนภายในเตาให้ทั่วถึง ใช้ความร้อนจาก ไม้ฟืนผ่านเข้าไปยังท่อเหล็กซึ่งวางอยู่ด้านล่าง และมีส่วนของห้องท่อเหล็กนำความร้อนออกจาก นอกเตา เนพาะหมุนบ้านสันปานเที่ยงมีเตาแบบนี้ประมาณ 280 เตา แต่ละเตาอบลำไยสดได้วันละ 650-700 กิโลกรัม ใช้เวลาในการอบประมาณ 12-13 ชั่วโมง ลำไยอบเนื้อสีทองจะใช้ลำไยสด น้ำหนัก 10 กิโลกรัม และจะเหลือเนื้อลำไยสีเหลืองทอง 1 กิโลกรัม เตาอบแบบขาวบ้านทำกันนี้ยัง มีอีกหลายหมู่บ้านที่จังหวัดลำพูน และเชียงใหม่ คาดว่าจะมีประมาณ 500 เตา ในแต่ละวันจะ คุณภาพประมาณลำไยสดได้ 325,000 กิโลกรัม ในฤดูลำไยทำได้ประมาณ 25-30 วัน คิดเป็นปริมาณ ลำไยสด 8,125-9,750 ตัน ซึ่งลำไยอบแห้งสีทองจะเป็นลำไยที่นิยมกันมากในการตลาดมากยิ่งขึ้น ใน อนาคต การอบลำไยแห้งเฉพาะเนื้อ เอาลำไยสดเกรด A หรือ จันโน๊ มากจะเปลี่ยน ควันเยาเม็ด ออกเหลือเนื้อลำไย นำไปอบในตู้อบความร้อนนานประมาณ 12-15 ชั่วโมง ติดต่อกัน ซึ่งพันธุ์ที่ นิยมใช้อบได้แก่ พันธุ์อีโค ลักษณะของเนื้อลำไยอบแห้งที่ดี ต้องเป็นเนื้อลำไยล้วนๆ ไม่มีข้าวเม็ด ติดอยู่ที่เนื้อ และไม่มีเปลือกติดอยู่ มีกลิ่นหอมของลำไย ไม่มีกลิ่นควัน และ เหนื้อไหม้ รสชาด หวาน ไม่ขม มีความชื้นไม่เกิน 18% มีสีเหลืองทอง แห้งสนิท เนื้อลำไยอบแห้งแบ่งคุณภาพตามสี ของเนื้อดังนี้

1. สีเหลืองทอง เป็นเนื้อล้ำไยที่ได้จากลำไยร่วงที่คัดเกรด มีขนาดเล็ก ผลสมำเสมอ มาทำการคั่วเผาเนื้อไปอบเนื้อไม้กีบขาด หรือ จีกขาดได้เพียงเล็กน้อย ไม่มีสิ่ง เจือปน ส่วนใหญ่ นิยมใช้บริโภคทันที
2. สีน้ำตาลทอง เป็นเนื้อล้ำไยที่ได้จากการแกะเอาเนื้อล้ำไยที่ผ่านการอบแห้งทั้งเปลือก เนื้ออาจกีบขาด และมีสิ่งเจือปนบ้างเล็กน้อย นิยมนำไปทำน้ำล้ำไย หรือส่วนผสมของยาจีน
3. สีน้ำตาลแดง หรือ น้ำตาลคำ เป็นเนื้อล้ำไยร่วงที่ได้แกะเนื้อล้ำไยอบแห้งทั้งเปลือก หรือรวมเศษเนื้อล้ำไยจากเกรดอื่นๆ ที่ผลแตกรูกัดออก และมีสิ่งเจือปนมาก การนำหาน้ำยจะอัดเป็นก้อนหรือแท่ง นิยมใช้ทำน้ำล้ำไยมากกว่านำไปบริโภคโดยตรง

การแปรรูปผลิตภัณฑ์ที่ทำจากล้ำไยอบแห้งเป็นการนำเอารำไยที่อบแห้งทั้งเปลือก หรือเฉพาะเนื้อไปทำผลิตภัณฑ์ต่างๆ เช่น กาแฟล้ำไย รุ้นล้ำไย ข้าวต้มล้ำไย น้ำล้ำไย ชุปไก่ตุ๋นล้ำไย เต็กล้ำไย ขนมปังล้ำไย ฯลฯ การแปรรูปล้ำไยเป็นกลไกการตลาดที่สำคัญต่อการยกระดับราคาล้ำไย ซึ่งมีบทบาทสำคัญต่อกระบวนการทางการค้าของล้ำไยเป็นอย่างมาก การแปรรูปล้ำไยมีพื้นฐานแนวคิดที่สำคัญ 5 ประการ คือ

1. เป็นการคุ้นเคยกับรูปแบบล้ำไยสด ส่วนเกินที่ตลาดล้ำไยสดไม่สามารถรองรับได้ และในกรณีที่มีการคุ้นเคยได้ จะทำให้ราค;lama; ล้ำไยสดมีเสถียรภาพของระดับราคา
 2. ล้ำไยที่แปรรูปแล้วมีอายุในการตลาดยาวนาน สามารถนำเสนอต่อผู้บริโภคได้ทุกเวลาในระบบการตลาด
 3. ล้ำไยแปรรูปเป็นวิธีการสนับสนุนรักษาภารกิจล้ำไยสดมาเป็นล้ำไยแปรรูปในรูปแบบต่างๆ เช่น ล้ำไยอบแห้ง ล้ำไยกระป่อง และล้ำไยแห้งแข็ง ฯลฯ
 4. เป็นการเพิ่มนุ่คลื่นของล้ำไยให้สูงขึ้น
- ล้ำไยที่ผ่านการแปรรูปแล้วมีความสะดวกต่อการขนส่งมากกว่าล้ำไยสด

ผลผลิตล้ำไยในจังหวัด เชียงใหม่และ จังหวัดลำพูน

จังหวัดเชียงใหม่และ จังหวัดลำพูน เป็นแหล่งผลิตล้ำไยซึ่งมีผลผลิตออกสู่ตลาดในแต่ละปีคิดเป็นปริมาณมากกว่าร้อยละ 80 ของผลผลิตล้ำไยรวมของทั้งประเทศไทย โดยเกณฑ์การนิยม ปลูกล้ำไยเนื่องจากเป็นผลไม้ที่สามารถทำกำไรได้ดี โดยจำนวนพื้นที่ที่ทำการปลูกล้ำไยเพิ่มสูงขึ้น ทุกปี โดยการเพาะปลูกล้ำไยในจังหวัดเชียงใหม่ มีการเพาะปลูกกระจายอยู่ในทุกอำเภอ ซึ่ง

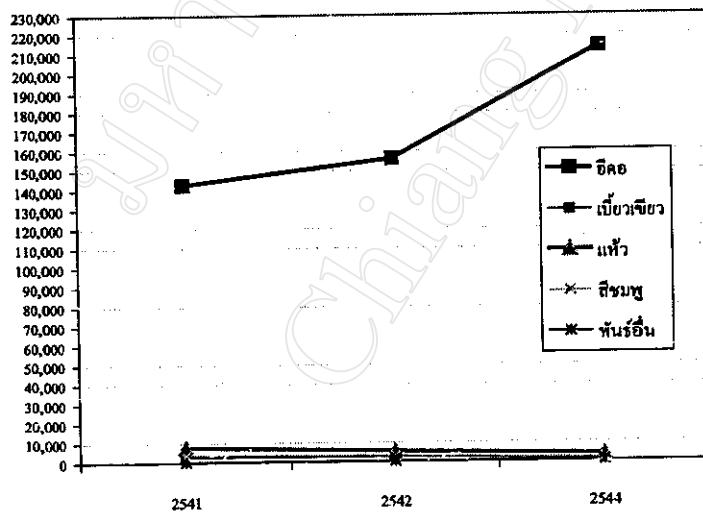
อำเภอที่มีพื้นที่เพาะปลูกมากที่สุด 3 อำเภอแรก ได้แก่ อําเภอชุมทอง อําเภอสารภี และอําเภอศรีบูรพา โควตาจากข้อมูลปี 2545 พบว่า พื้นที่เพาะปลูกสำหรับจังหวัดเชียงใหม่ 203,260 ไร่ เป็นพื้นที่เพาะปลูกที่ให้ผลผลิตแล้ว 155,012 ไร่ และยังไม่ให้ผลผลิต 48,248 ไร่⁶ โดยปริมาณการเพาะปลูกสำหรับจังหวัดเชียงใหม่แสดงในตาราง 2.1 สรุปในด้านของจังหวัดลำพูน แนวโน้มการเพาะปลูกสำหรับจังหวัดเชียงใหม่เพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็วในช่วง 4-5 ปีที่ผ่านมา คือ เพิ่มขึ้นจาก 157,226 ไร่ในปี 2541 เป็น 224,276 ไร่ในปี 2545 โดยเพาะปลูกมากที่สุดในอําเภอ ลี⁷ และอําเภอเมือง

นอกจากนี้แนวโน้มในการเพาะปลูกสำหรับเกษตรในระยะ 4-5 ปีที่ผ่านมาจะนิยมปลูกสำหรับพื้นที่อีกด้วย แต่ ลดการเพาะปลูกสำหรับพื้นที่อื่นลง ทั้งนี้เพื่อตอบสนองต่อตลาดที่มีความต้องการสำหรับพื้นที่อีกด้วย เพื่อทำการอบแห้งมากขึ้น โดยแนวโน้มการเพาะปลูกสำหรับพื้นที่ต่างๆ แสดงในแผนภาพที่ 1-1

แผนภาพที่ 1-1 แสดงแนวโน้มการเพาะปลูกสำหรับพื้นที่ต่างๆ ในจังหวัดลำพูน

ด้านการผลิตสำหรับจังหวัดเชียงใหม่ เกษตรกรและพ่อค้า หันมาให้ความสนใจในการผลิต

พื้นที่เพาะปลูก (ไร่)



สำหรับจังหวัดเชียงใหม่ ยังเป็นผลมาจากการคาดการณ์ผลผลิตสำหรับจังหวัดเชียงใหม่ และมีการสนับสนุนจากภาครัฐ ให้มีการปรับเปลี่ยนผลผลิตสำหรับจังหวัดเชียงใหม่ ให้เป็นสำหรับจังหวัดเชียงใหม่ โดยรัฐบาลเข้ามามีการสนับสนุนใน

⁶ มนตรี ทองงาน. สำนักงานเกษตรจังหวัดเชียงใหม่. สิงหาคม 2545

ด้านความรู้และเทคโนโลยี ตลอดจนมีการประกันราคาลำไยอ่อนแห้งของไทยซึ่งเป็นที่ต้องการของตลาดต่างประเทศ โดยเฉพาะอย่างยิ่งในประเทศจีน ทั้งนี้เพราะคุณภาพลำไยอ่อนแห้งของประเทศไทยตรงกับความต้องการของผู้บริโภค ในแต่ละปีมีผู้ผลิตลำไยอ่อนแห้งมากขึ้น ทั้งในส่วนของผู้ประกอบธุรกิจการส่งออกลำไยอ่อนแห้งทำการผลิตเอง และ ทั้งในส่วนของผู้ผลิตรายย่อยซึ่งส่วนใหญ่เป็นเกษตรกร และกลุ่มเกษตรกร โดยในปี 2545 พบว่าในจังหวัดลำพูนมี เตาอบลำไยทั้งหมด ที่เข็นทะเบียนกับสำนักงานเกษตรจังหวัด ลำพูน 7,168 เตา ในจังหวัดเชียงใหม่มีเตาอบลำไยที่เข็นทะเบียนกับสำนักงานเกษตรจังหวัดเชียงใหม่ทั้งหมด 4,814 เตา

การประกอบธุรกิจการส่งออกลำไยอ่อนแห้งยังคงประสบปัญหาในการดำเนินกิจการในด้านต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นการสร้างห่วงโซ่อุปทาน การดำเนินงาน การตลาด การบริการ การจัดซื้อ ตลอดจนการบริหารงานบุคคล ฯลฯ ดังนั้นเพื่อเป็นการสร้างความสามารถในการแข่งขันให้กับผู้ส่งออกลำไยอ่อนแห้งของไทย จึงควรมีการทำศึกษาถึงปัญหาและอุปสรรคในแต่ละองค์ประกอบ ของการดำเนินงานอันจะทำให้สามารถเข้าใจปัญหา อุปสรรค ตลอดจนปัจจัยที่มีผลต่อความสำเร็จ ของธุรกิจการส่งออกลำไยอ่อนแห้ง ผู้ศึกษาจึงสนใจที่จะศึกษาปัญหาและอุปสรรคในการส่งออก ลำไยอ่อนแห้งของจังหวัดเชียงใหม่และลำพูน ด้วยตัวแบบลูกโซ่แห่งคุณค่า เพื่อจะได้เป็นประโยชน์ ต่อผู้ที่สนใจในการดำเนินกิจการส่งออกลำไยอ่อนแห้ง ตลอดจนหน่วยงานทั้งภาครัฐ และเอกชนที่จะช่วยสนับสนุนการส่งออกลำไยอ่อนแห้งให้ประสบความสำเร็จต่อไป

1.2 วัตถุประสงค์

เพื่อศึกษาเรื่องปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินธุรกิจส่งออกลำไยอ่อนแห้งของ ผู้ส่งออกในจังหวัดเชียงใหม่ และจังหวัดลำพูน โดยใช้ตัวแบบลูกโซ่แห่งคุณค่า (Value Chain Model)

1.3 ขอบเขตการศึกษา

ทำการศึกษาผู้ประกอบการส่งออกลำไยอ่อนแห้งที่จดทะเบียนกับกรมส่งเสริมการ ส่งออก จังหวัดเชียงใหม่ โดยทำการศึกษาปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินธุรกิจการส่งออกลำไย อ่อนแห้ง ตามกรอบแนวคิดตัวแบบลูกโซ่แห่งคุณค่า (Value Chain Model) ซึ่งประกอบด้วย กิจกรรมหลัก (Primary Activities) และกิจกรรมสนับสนุน(Support Activities) โดยที่กิจกรรม หลักประกอบด้วย การรับเข้า จัดเก็บและขนส่งวัตถุคง การควบคุมสินค้าคงคลัง การผลิตลำไย อ่อนแห้ง การควบคุมคุณภาพลำไยอ่อนแห้ง กระบวนการในการกระจายสินค้า ซ่องทางในการจัด

จ้างน่วย การส่งเสริมการจัดจำหน่าย การตั้งราคา และการให้บริการ กิจกรรมสนับสนุนประกอบด้วย การจัดหา การวิจัยและพัฒนา ตลอดจนเทคโนโลยีในการผลิตและการขาย การบริหารงานทรัพยากรมนุษย์ การบริหารงานโดยทั่วไปในองค์กร การวางแผน การบัญชี และการเงิน

1.4. ประโยชน์ที่ได้รับ

1. ทราบปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินธุรกิจส่งออกล้ำไยอบแห้ง ของผู้ประกอบการในจังหวัดเชียงใหม่ และ จังหวัดลำพูน
2. เสนอแนะแนวทางและวิธีแก้ไขปัญหาและอุปสรรคต่างๆ ในการดำเนินธุรกิจส่งออกล้ำไยอบแห้ง

1.5 นิยามศัพท์

ลูกโซ่แห่งคุณค่า (Value chain) หมายถึงคุณแบบแนวคิดที่ Michael E. Porter เสนอไว้โดยลูกโซ่แห่งคุณค่าแสดงถึงคุณค่าทั้งหมดที่องค์กรมอบให้แก่ลูกค้าโดยแบ่งกิจกรรมออกเป็น 2 ประเภท ได้แก่ กิจกรรมหลัก (Primary Activities) และ กิจกรรมสนับสนุน หรือ กิจกรรมเสริม (Support Activities)

ผู้ส่งออกล้ำไยอบแห้งในจังหวัดเชียงใหม่ และลำพูน หมายถึง บุคคล นิติบุคคล หรือนิติบุคคลในจังหวัดเชียงใหม่และจังหวัดลำพูน ที่ทำธุรกิจด้านการส่งออกล้ำไยอบแห้งออกสู่ต่างประเทศ ซึ่งมีการดำเนินธุรกิจดังนี้คือกิจการที่มีการรับซื้อล้ำไยอบแห้งแล้ว ระยะขายต่อสู่ตลาดต่างประเทศ และกิจการที่มีการรับซื้อล้ำไยอบ นำทำการอบแห้ง แล้วส่งขายต่อสู่ตลาดต่างประเทศ

ล้ำไยอบแห้ง หมายถึง ล้ำไยอบแห้งที่เปลือก และ เนื้อล้ำไยอบแห้ง