

## บทที่ 1

### บทนำ

#### หลักการและเหตุผล

สมุนไพรทั้งของไทยและต่างประเทศกำลังเป็นที่สนใจและเป็นทางเลือกใหม่ของบุคคลที่ต้องการสารจากธรรมชาติในการเสริมสุขภาพและรักษาโรคภัยไข้เจ็บ ซึ่งในอดีตการแพทย์ของไทยเป็นภูมิปัญญาชาวบ้านที่สืบทอดกันมาอย่างยาวนาน ที่มีความเชี่ยวชาญเฉพาะด้าน ไม่ใช่เพียงเพื่อรักษาโรคเท่านั้น แต่ยังเป็นการป้องกันโรคและเสริมสุขภาพด้วย โภชนาณและวิถีชีวิตและการรับประทานอาหารในชีวิตประจำวัน สามารถจำแนกประเภทนี้ของการใช้สมุนไพรได้ 3 ประการ<sup>1</sup> คือ

1. ทำให้ร่างกายมีสุขภาพแข็งแรง ตัวอย่างเช่น ยาชุมของทางภาคอีสาน เป็นการดื้อราก ไม้และใบของพืชชนิดต่างๆที่เก็บได้จากป่ามาคัดเป็นประจ้า เพื่อบำรุงให้ร่างกายแข็งแรง
2. ป้องกันโรคบางอย่างที่จะเกิดขึ้น เช่น ในหน้าหนาวคนไทยจะเก็บดอกแคมปีกลองส้ม ซึ่งจะช่วยป้องกันโรคไข้หวัดที่มักจะเป็นในหน้าหนาว
3. ทำให้ร่างกายหายจากความเจ็บป่วยและฟื้นฟูสภาพ ได้แก่สมุนไพรในการรักษาโรค

ต่อมาได้มีการส่งเสริมและรับอาชีวศึกษาทางการแพทย์สมัยใหม่เข้ามา ทำให้พื้นที่สมุนไพรไม่ได้รับการส่งเสริมการใช้จากภาคธุรกิจนานา ทั้งๆที่มีการใช้อัญเชิญในระดับชาวบ้านแต่มีขอบเขตจำกัดและแพร่กระจายอยู่ในวงแคบ นับวันจะสูญหายไปจากสังคมไทย ในระดับชุมชนเองก็ยังขาดการเรียนรู้และถ่ายทอด การพัฒนาสมุนไพรไทยจึงต้องชะงักไป แม้ว่าในปัจจุบันภาคธุรกิจเริ่มเห็นความสำคัญและความจำเป็นในการพัฒนาพืชสมุนไพรและผลิตภัณฑ์จากธรรมชาติเพื่อทดแทนการนำเข้าและผลิตภัณฑ์เสริมอาหารจากต่างประเทศที่มีแนวโน้มสูงขึ้น (ข้อมูลจากตารางที่ 1) แต่การพัฒนาเกิดขึ้นไปอย่างช้าๆ ในขณะที่สหรัฐอเมริกา อุรุป จีน เกาหลี ให้ความสำคัญควบคู่กับวิทยาการทางการแพทย์สมัยใหม่อย่างต่อเนื่อง มีการพัฒนาและวิจัยผลิตภัณฑ์จากสมุนไพรเกี่ยวกับประเทศไทยและจัดทำในรูปแบบต่างๆ จัดจำหน่ายทั้งในประเทศไทยและต่างประเทศ ตัวอย่างเช่นในปี พ.ศ. 2541 ประเทศไทยได้ส่งออกโสมประมาณ 5,000-6,000 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ซึ่งก็มียอดส่งออกสมุนไพร 17,000 ล้าน

<sup>1</sup> ฝ่ายวิชาการ. “สมุนไพรคุณค่าจากป่าที่ถูกลืม” วารสาร Feature Magazine. ปีที่ 8 ม.ค. - มี.ค. 2536 หน้า 9

คงคลาร์สหารถ<sup>2</sup> ส่วนประเทศไทยส่งออกในปี พ.ศ.2541 ได้เพียง 17.23 ล้านคงคลาร์สหารถ หรือ 654.9 ล้านบาท (ข้อมูลจากตารางที่ 1) ห้างที่ผู้นำเข้าของประเทศไทยมีความหลากหลายของสมุนไพรเกือบ 300,000 ชนิด

ตารางที่ 1 แสดงมูลค่าการส่งออกและนำเข้าสมุนไพรและเวชภัณฑ์ปี พ.ศ. 2538-2541

| รายการ            | 2538             | 2539             | 2540             | 2541             |
|-------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|
|                   | มูลค่า (ล้านบาท) | มูลค่า (ล้านบาท) | มูลค่า (ล้านบาท) | มูลค่า (ล้านบาท) |
| <u>การส่งออก</u>  |                  |                  |                  |                  |
| สมุนไพร           | 110.4            | 123.4            | 114.7            | 209.60           |
| สารสกัดจากสมุนไพร | 224.7            | 225.5            | 303.5            | 445.3            |
| รวมมูลค่า         | 335.1            | 348.9            | 418.2            | 654.9            |
| <u>การนำเข้า</u>  |                  |                  |                  |                  |
| ยา草ยาโรค          | 5,502.4          | 6,505.8          | 8,580.5          | 6,938.1          |
| วิตามินและโซโนน   | 2,233.7          | 2,062.4          | 2,110.8          | 2,225.2          |
| อื่นๆ             | 3,998.3          | 4,289.8          | 5,293.7          | 4,940.5          |
| รวมมูลค่า         | 11,734.4         | 12,858.0         | 15,985.0         | 14,103.8         |

ที่มา : ศูนย์สถิติการพาณิชย์ กรมเศรษฐกิจการพาณิชย์

ปัจจุบันเป็นที่ยอมรับว่าความปลดปล่อยของผลิตภัณฑ์จากสมุนไพรมีมากกว่าการใช้สารเคมีในการรักษาของการแพทย์แผนใหม่ที่มีพื้นฐานความคิดว่าคนเป็นโรคเนื่องมาจากการเชื้อโรครายหรือสิ่งมีชีวิตเปลกปลอก ได้เข้าสู่ร่างกาย จึงมุ่งที่การหาเชื้อที่เป็นต้นเหตุของโรคแต่ละอย่าง และหาด้วย สารเคมีหรือวิธีที่จะกำจัดเชื้อโรคเหล่านั้น กระบวนการผลิตยาแผนใหม่เริ่มต้นจากการสังเคราะห์สารเคมี และการทดลองในห้องปฏิบัติการจนมั่นใจแล้วจึงนำมาทดสอบกับคนจำนวนหนึ่ง<sup>3</sup> ก่อนที่จะนำมาผลิต ทางการค้าและขายให้คนทั่วไปใช้ ถูกต้องด้วยยาแผนใหม่มักมุ่งที่การกำจัดเชื้อโรค ไม่มีจุดประสงค์ เพื่อบำรุงสุขภาพที่นี่ฟูร่างกายให้แข็งแรงเพื่อต่อสู้กับเชื้อโรคเหมือนอย่างสมุนไพร ในปัจจุบันพบว่ายาแผนใหม่หลายชนิดมักมีผลข้างเคียงต่อร่างกายของผู้ใช้ด้วย ตัวอย่างเช่น โรคกระเพาะ ที่มียาแผน

<sup>2</sup> วันเฉลิม จันทรากุล .“อาชุมกรพัทย์ธุรกิจสมุนไพรไทย .กรุงเทพฯ : ไทย-ยูโร โปรดักท์ , 2542 หน้า 20

<sup>3</sup> ฝ่ายวิชาการ .“สมุนไพรคุณค่าจากป่าที่ถูกลืม” วารสารFeature Magazine. ปีที่ 8 ม.ค.- มี.ค. 2536 หน้า 9

ปัจจุบันใหม่ๆ ออกมายาทายชนิด สามารถรักษาโรคกระเพาะได้จริง แต่มีอาการข้างเคียงต่อตับหรือต่อการหลังของร่างกาย ในขณะที่สมุนไพรดันเป็นก้านอ้อยของไทย พนวานเป็นยารักษาโรคกระเพาะที่ดีมาก เพราะไม่มีผลกระแทบข้างเคียงใดๆ ต่อร่างกาย<sup>4</sup> นอกจากนี้ สมุนไพรยังเป็นความหวังในการรักษาโรคร้ายที่แพทย์แผนใหม่ยังรักษาไม่หายและยาเคมีที่ใช้มีอาการข้างเคียงมาก อย่างเช่น โรคมะเร็ง เป็นต้น

จากข้อได้เปรียบที่หนึ่งนี้ กว่าจากสารเคมีของการแพทย์แผนใหม่ ทำให้บริษัทยาเข้ามายาติพยาיהםแสร้งหาประโภชน์จากผลิตภัณฑ์จากสมุนไพรของประเทศที่มีความหลากหลายของพันธุ์พืชสูง โดยวิธีทำให้ประเทศต่างๆ ต้องยอมรับและบังคับใช้กฎหมายทรัพย์สินทางปัญญา เช่น สิทธิบัตรยา และต้องปรับแก้ไขกฎหมายภายในประเทศเพื่อรองรับมาตรการการค้าเสรี ซึ่งบริษัทยาเข้ามายาติมีศักยภาพในการวิจัยสูงกว่า เมื่อวิจัยได้ผลิตภัณฑ์ก็จะจดสิทธิบัตรเป็นทรัพย์สินทางปัญญาของคน ปัญหาด้านงานวิจัยของไทยต้องใช้เงินทุนสูงและเทคโนโลยีทันสมัย แต่ยังไม่ได้รับการสนับสนุนจากรัฐอย่างต่อเนื่องจริงจัง ซึ่งปัจจุบันต่างประเทศมักออกค่าใช้จ่ายด้านการวิจัยให้แก่นักวิจัยไทย และการจัดตั้งศูนย์ที่ศึกษาพัฒนาผลิตภัณฑ์เป็นของต่างชาติด้วยเช่นกัน<sup>5</sup> ดังนั้น ถ้าต้องการสร้างมาตรฐานของงานวิจัยเกี่ยวกับสมุนไพรอย่างจริงจัง ต้องมีการเรื่องโถงกันระหว่างภาครัฐและเอกชน โดยมีการถ่ายทอดความรู้และเทคโนโลยีจากการวิจัย การผลิต และการจัดจำหน่าย ไปยังภาคเอกชนให้ผลิตออกมاسู่กับผลิตภัณฑ์จากต่างประเทศได้ การที่สมุนไพรแต่ละชนิดต้องใช้เงินทุนสูงและเวลานาน หากขาดการสนับสนุนจากภาครัฐอย่างจริงจังในการเป็นผู้นำในงานวิจัย การพัฒนาจะช้ามาก เพราะภาคเอกชนของไทยยังไม่มีความเข้มแข็งเพียงพอในการพัฒนาและวิจัยสมุนไพรที่จะสู้กับประเทศที่พัฒนาได้ไว้

◎ ปัจจุบันภาครัฐบาลและเอกชนได้พยายามพัฒนาสมุนไพรไทยซึ่งมีอยู่จำนวนมากให้ได้มาตรฐานสากล เพื่อลดการนำเข้าผลิตภัณฑ์เสริมอาหารจากธรรมชาติจากต่างประเทศ เช่น องค์การเภสัชกรรมซึ่งเป็นองค์กรที่มีทีมงานพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่มีศักยภาพ ร้านไทยซึ่งพยายามจัดทำเป็นแฟรนไชส์ของผลิตภัณฑ์จากสมุนไพรไทยในกรุงเทพฯ และต่างจังหวัด บริษัทฯ ละอ้อที่จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์จากสมุนไพรในร้านขายยาและเริ่มจำหน่ายทาง Internet รวมทั้งชุมชนสมุนไพรในจังหวัดต่างๆ เช่น ชุมชนรักษ์สมุนไพรดำเนี๊ยงที่ได้พัฒนาสมุนไพรในท้องถิ่นออกจำหน่ายในรูปแบบต่างๆ ซึ่งกระแสความต้องการของตลาดถูกกระตุ้นโดย การให้ข่าวและการให้ความรู้โดยนักวิชาการของไทย ทางสื่อ

<sup>4</sup> เรื่องเดียว กัน . หน้า 145

<sup>5</sup> คงแก้ว ผุ่งเพิ่มกระถูก. “ตลาดสมุนไพรสายปีก” หนังสือพิมพ์ไทยรัฐ. ๕ ม.ค.๒๕๔๓.หน้า 7

โทรศัพท์และสิ่งพิมพ์ เกี่ยวกับประโภชานและความปลอดภัยของสมุนไพร ปัจจุบันองค์การเภสัชกรรมได้พัฒนาสมุนไพรไทยให้ได้มาตรฐานสากลออกจำหน่าย ดังนี้<sup>๖</sup>

1. สมุนไพรแอนเจลิซิน (Angelisin) สรรพคุณ ทำให้มีครูกับตัวเป็นปกติ ผ่อนคลายกล้ามเนื้อ ขับสารพิษ เพิ่มการทำงานของตับ บำรุงเดือด เหมาะสำหรับสตรีวัยหมดประจำเดือน ขนาดบรรจุ ขาวคละ 120 เม็ด ราคา 480 บาท
2. สมุนไพรซิมิราฟ (Cimiraf) สรรพคุณ ลดอาการร้อนวูบวาบ ผ่อนคลายกล้ามเนื้อ และต้านการอักเสบ ขนาดบรรจุ ขาวคละ 120 เม็ด ราคา 360 บาท
3. สมุนไพรฟลาวาซอย (Flava Soy) สรรพคุณ บรรเทาอาการผิดปกติของหลอดเลือด ป้องกันโรคกระดูกพุ ขนาดบรรจุ ขาวคละ 60 แคปซูล ราคา 300 บาท
4. สมุนไพรเม็นโอยี (Mem-O-G) สรรพคุณ เป็นสารสกัดจากใบแป๊กเกี้ยวย ใช้บำรุงสมอง ช่วยให้เลือดไปเลี้ยงสมองมากขึ้น ขนาดบรรจุ ขาวคละ 60 เม็ด ราคา 450 บาท
5. สมุนไพรคาลามาโก (Calmago) สรรพคุณเป็นผงใบเขี้ยวหลัก ใช้คลายความวิตกกังวล สงบประสาท และช่วยให้นอนหลับ ขนาดบรรจุ ขาวคละ 60 เม็ด ราคา 120 บาท
6. สมุนไพรโคไฟบริน (Chofibrin) สรรพคุณ เป็นสารสกัดของกระเทียม ลดคลอเลสเทอรอลในเลือด ป้องกันการจับตัวเป็นก้อนของเลือด ขนาดบรรจุ ขาวคละ 60 เม็ด ราคา 275 บาท
7. ไขมันชันแคปซูล สรรพคุณ รับประทานบรรเทาอาการห้องอืด ห้องเฟ้อ จุกเสียดแน่น ขนาดบรรจุ แผงละ 10 แคปซูล ราคา 10 บาท
8. ครีมว่านหางจรเข้ สรรพคุณ ثارักษาแพลไฟไหแม่ น้ำร้อนลวก ให้ความชุ่มชื่นแก่ผิว ขนาดบรรจุ หลอดละ 30 กรัม ราคา 40 บาท
9. พีทาหลายโกรแคปซูล สรรพคุณ บรรเทาอาการเจ็บคอ ไข้หวัด ทอนซิลอักเสบ หลอดลมอักเสบ ขนาดบรรจุ กล่องละ 100 แคปซูล ราคา 175 บาท
10. น้ำมันมะไคร้หอม สรรพคุณ ทาป้องกันยุงกัดได้นาน ๕ ชั่วโมง ขนาดบรรจุ ขาวคละ 100 มิลลิลิตร ราคา 110 บาท
11. ครีมพญาเยอ สรรพคุณ ثارักษาโรคเริม และ ญสัวด (ที่มีการติดเชื้อจากไวรัสประเภทเยอร์ปีส์ ซิมเพล็กซ์ของผิวน้ำ ขนาดบรรจุ หลอดละ 5 กรัม ราคา 120 บาท)
12. เกลพฤกษินอต สรรพคุณ ثارักษาโรคผิวน้ำที่เกิดจากเชื้อจุลินทรีย์ที่มีการอักเสบ และคันรุ่มคืบ ขนาดบรรจุ หลอดละ 20 กรัม ราคา 75 บาท

<sup>๖</sup> ข้อมูลจากร้านขายยาสาธารณสุข ปี พ.ศ. 2542 . สำนักงานสาธารณสุข จังหวัดเชียงใหม่

13. ครีมไพลิจีชาล สรรพคุณ บรรเทาอาการปวดเมื่อย ปวด บวม จากกล้ามเนื้ออักเสบ เคลือดขัดชอก ฟองร้า ขนาดบรรจุ หลอดละ 30 กรัม ราคา 43 บาท
14. ยาจะงมะขามแพก สรรพคุณ แก้ท้องผูก ราคาร่องละ 11 บาท
15. ยาระบายนะขามแซกชนิดเม็ด สรรพคุณ แก้ท้องผูก ขนาดบรรจุของละ 10 เม็ด ราคาร่องละ 4.5 บาท
16. ยาอมปราสาทมะวงศ์ สรรพคุณ ออมแก้ไอคล้ายเสมหะ แก้น้ำลายหนียว บำรุงน้ำดี ขนาดบรรจุ ของละ 20 เม็ด ราคา 10 บาท
17. เท็คหลินจื้อสกัดชนิดเม็ด สรรพคุณ รับประทานเพื่อบำรุงร่างกาย ปรับร่างกายให้อยู่ในภาวะสมดุลและช่วยลดความแห้ง ขนาดบรรจุ ของละ 30 เม็ด ราคา 495 บาท
18. เจลพริก สรรพคุณ ทางานออกแก่ปวด ระจับอาการปวดเนื่องจากปลายประสาท อักเสบ เช่นปวดที่ปลายมือ ปลายเท้า ปวดแหลมผ่าตัด นอกรากนื้อจะระจับอาการคันอย่างรุนแรง อาการปวดกล้ามเนื้อและข้อต่อต่างๆของร่างกาย ขนาดบรรจุ หลอดละ 30 กรัม ราคา 80 บาท
19. ครีมใบบัวบก สรรพคุณ หาป้องกันและลดการเกิดรอยแพลงเป็น ลดการคันจากการขยำตัวของผิว เพิ่มความยืดหยุ่นของผิวและหล่อเลี้ยงความชุ่มชื้นให้เซลล์ผิวไม่แตกลาย ขนาดบรรจุ หลอดละ 20 กรัม ราคา 75 บาท
20. น้ำยาบ้วนปากใบฟรัง สรรพคุณ มีฤทธิ์ฝ่าดามาน ดับกลิ่นปาก กดื่นคาว ช่วยลดการอักเสบและปวดในช่องปาก ขนาดบรรจุ กล่องละ 10 ของราคา 150 บาท

จากสภาวะตลาดในปัจจุบัน คนในสังคมเมือง นิยมบริโภคผลิตภัณฑ์เสริมอาหารจากธรรมชาติกันมากขึ้นและขยายตัวอย่างต่อเนื่อง เนื่องมาจากการบริโภคที่รีบเร่ง ความเครียดจากการงาน รวมถึงการใช้สารเคมีในการเพาะปลูกและเด็กสีตัว ผลกระทบจากการครรภ์และออกซูโรห์ให้หันมาดูแลสุขภาพมากขึ้น แนวทางการรักษาโรคโดยใช้สารจากธรรมชาติในการสร้างความด้านท่านโรครายต่างๆเป็นที่ยอมรับทางการแพทย์และประชาชนทั่วไปมากขึ้น รวมถึงประเทศไทยในจังหวัดเชียงใหม่ และจังหวัดใกล้เคียง ที่ได้รับข้อมูลข่าวสารจากล็อตต่างๆ กรณีนิยมบริโภคผลิตภัณฑ์เสริมอาหารจากธรรมชาติกันมากขึ้น เช่นกัน ทำให้บริษัทต่างๆให้ความสำคัญในการขยายธุรกิจในจังหวัดเชียงใหม่ ซึ่งเป็นศูนย์กลางเศรษฐกิจของภาคเหนือ ผู้บริโภคที่มีกำลังซื้อสูง มีประชากรมากถึง 1.582 ล้านคน และมีอัตราการเพิ่มขึ้นของประชากรจากการโยกย้ายถิ่นฐานจากจังหวัดอื่นมาอาศัยที่จังหวัดเชียงใหม่เพิ่มมากขึ้น การให้ข่าวเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ขององค์การเภสัชกรรมและการให้ความรู้โดยนักวิชาการทางสื่อโทรทัศน์และสื่อพิมพ์ต่างๆ ได้รับการตอบสนองที่ดีจากผู้บริโภคและมีความต้องการซื้อจากผู้บริโภคหลายกลุ่มที่มีกำลัง

ซึ่งแตกต่างกัน เช่น คนมีฐานะดี คนชั้นกลางที่รับราชการหรือทำงานบริษัท กลุ่มแม่บ้าน ที่ได้รับข่าวสารและสนใจศูนย์ฯ แต่การซื้อผลิตภัณฑ์คงกล่าวหายาก เนื่องจากร้านขายยาจำนวนมากในจังหวัดเชียงใหม่ไม่มีผลิตภัณฑ์จากสมุนไพร ไทยขององค์การเภสัชกรรมจัดจำหน่าย ทั้งที่มีสาขางานขององค์การเภสัชกรรมอยู่ที่อำเภอหางดง และมีตัวแทนจำหน่ายอยู่ที่ร้านขายยาจังหวัดเชียงใหม่ (ถนนช้างมอย) และร้านขายยาขององค์การที่ดำเนินงานสาธารณสุขจังหวัดเชียงใหม่ซึ่งผู้ประกอบการร้านขายยาต้องไปติดต่อซื้อและชำระเงินสด สินค้าชำรุดเสียหายหรือหมดอายุปลีกยึดไม่ได้ และสินค้าไม่ครบ และหาที่จอดรถยาก ซึ่งเป็นปัญหาการตลาดด้านการจัดจำหน่ายที่ทำให้ร้านขายยาจำนวนมากเลือกที่จะขายผลิตภัณฑ์ของบริษัทอื่นที่มีข้อเสนอที่ดีกว่าซึ่งมักเป็นบริษัทเอกชนที่ขายผลิตภัณฑ์จากต่างประเทศ เช่นบริษัทเมกกะ โปรดัก จำหน่ายผลิตภัณฑ์ PASSIFLORA ช่วยให้หลับแน่นอน ไม่寐 ไม่ครบ และหากใบเข็มเด็ก เมื่อเปรียบเทียบราคากันว่า PASSIFLORA ขนาดบรรจุ 30 แคปซูล ราคา 350 บาท แพงกว่าสมุนไพรคลานาโกจากใบเข็มเด็กขนาดบรรจุ 60 แคปซูล ราคา 120 บาท บริษัทนิชชี่จำหน่าย KYOLIC101 กระเทียมสกัดที่นำเข้าจากสหรัฐอเมริกา ขนาดบรรจุ 100 แคปซูล ราคา 790 บาท แพงกว่าสมุนไพรโโคไฟบริน ขนาด 60 เม็ด ราคา 275 บาท เป็นต้น

จากการสำรวจเบื้องต้นพบว่า ร้านขายยาที่เป็นสาขาจากกรุงเทพฯ ได้แก่ ร้านขายชาในห้างแม็คโคร ร้านขายบูธัส ร้านขายวัตถัน มีผลิตภัณฑ์จากสมุนไพร ไทยขององค์การเภสัชกรรมจำหน่าย แต่ร้านขายยาที่มีผู้ประกอบการเป็นคนเชียงใหม่จำนวนมากไม่มีผลิตภัณฑ์คงกล่าวจำหน่าย ผู้วิจัยเห็นว่า การจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์สู่ผู้บริโภคเป็นตัวแปรที่สำคัญในการพัฒนาตลาดและการแข่งขันทางการตลาด ซ่องทางการจัดจำหน่ายที่สำคัญ คือ ร้านขายยา ซึ่งผู้บริโภคจะได้รับคำปรึกษาเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์โดยเภสัชกรเข้าใจองร้าน ทำให้บริษัทต่างๆพยายามนำผลิตภัณฑ์เข้าจำหน่ายในช่องทางนี้ ซึ่งจะทำให้ผู้บริโภคเชื่อถือและยอมรับในผลิตภัณฑ์ได้ง่ายขึ้น จึงเป็นมูลเหตุสูงใจให้ผู้วิจัยต้องการศึกษาความคิดเห็นของผู้ประกอบการร้านขายยาต่อปัจจัยด้านส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์จากสมุนไพร ไทย ในอําเภอมีอง จังหวัดเชียงใหม่ เพื่ององค์การเภสัชกรรมและผู้ผลิตสมุนไพรที่สนใจจะได้นำไปใช้ในการปรับปรุงส่วนประสมทางการตลาดอันจะช่วยให้สามารถขยายช่องทางการจัดจำหน่ายไปยังร้านขายยาและแข่งขันกับผลิตภัณฑ์เสริมอาหารจากธรรมชาติจากต่างประเทศได้

## วัตถุประสงค์

เพื่อศึกษาความคิดเห็นของผู้ประกอบการร้านขายยาต่อปัจจัยด้านส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์จากสมุนไพร ไทย ในอําเภอมีอง จังหวัดเชียงใหม่

## ประโยชน์ที่ได้รับ

1. เพื่อทราบความคิดเห็นของผู้ประกอบการร้านขายยาต่อปัจจัยด้านส่วนประสานทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์จากสมุนไพรไทย ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่
2. เพื่อเป็นประโยชน์สำหรับผู้สนใจ ผู้ผลิต และ ผู้จัดจำหน่ายในการปรับปรุงกลยุทธ์ส่วนประสานการตลาดเพื่อสามารถแข่งขันกับสินค้านำเข้าจากต่างประเทศ