

บทที่ 5

สรุปและข้อเสนอแนะ

จากการศึกษาในเรื่องธุรกิจยาน้ำเข้า ในประเทศไทย การนำทฤษฎีอุปสงค์มาวิเคราะห์การบริโภคยา โดยหาความสัมพันธ์ของยอดขายกับปัจจัยทางเศรษฐกิจรวมถึงระดับความมืออาชีพของปัจจัยทางเศรษฐกิจ ในบทนี้จึงเป็นส่วนของการสรุปผล โดยมีลำดับการนำเสนอดังนี้คือ สรุปผลการศึกษา อภิปรายผลการศึกษา ข้อจำกัดในการศึกษา และข้อเสนอแนะ

5.1 สรุปผลการศึกษา

ปัจจัยที่มีผลผลกระทบต่อการบริโภคยาในประเทศไทยมีหลายปัจจัยด้วยกัน เช่น ลักษณะทางสังคม นโยบายของรัฐ ประชาราษฎร และปัจจัยทางเศรษฐกิจ โดยเฉพาะการบริโภคยาที่เป็นยาด้านแบบที่มีราคาค่อนข้างสูง ดังนั้น การค้นคว้าอิสระฉบับนี้จึงได้ทำการศึกษาปัจจัยทางเศรษฐกิจที่มีผลกระทบต่อการบริโภคยาด้านแบบ โดยถือเอายอดขายเป็นยอดการบริโภค โดยได้แบ่งการศึกษาเป็น 2 ส่วน ดังนี้

ส่วนแรก เป็นการศึกษาถึงธุรกิจยาด้านแบบในประเทศไทย ผลการศึกษาพบว่า

ธุรกิจยาด้านแบบในประเทศไทยส่วนใหญ่เป็นบริษัทที่ดำเนินกิจการทั่วโลก มีสำนักงานใหญ่ตั้งอยู่ในประเทศอเมริกา บางประเทศของยุโรป และ ส่วนใหญ่มีการกระจายสาขาหรือตั้งบริษัทลูกในภูมิภาคต่าง ๆ ของโลก ส่วนใหญ่จะแบ่งความรับผิดชอบภายนอกตามผลิตภัณฑ์ บริษัทยาด้านแบบในประเทศไทยในขอบเขตที่ศึกษามีสมาชิกอยู่ 48 บริษัท เป็นบริษัทที่มีฐานการวิจัยอยู่ต่างประเทศ และนำเข้ายาสำเร็จรูปจำนวน 35 บริษัท บริษัทที่มีฐานการวิจัยอยู่ต่างประเทศแต่ไม่ใช่งานผลิตยาในประเทศไทยจำนวน 13 บริษัท มีการผลิตหรือนำเข้ายาด้านแบบทั้งในส่วนของยาที่มีสิทธิบัตรและยาที่หมดสิทธิบัตร การตั้งราคาใช้กลยุทธ์การตั้งราคาสูง (Skimming Price) ในช่วงที่ยังไม่หมดสิทธิบัตร บริษัทยาด้านแบบทั้งหมดมีการจัดการคลังสินค้าและการกระจายสินค้าโดยผ่านบริษัทที่เป็นบริษัทจัดจำหน่าย จำนวน 10 บริษัท มีช่องทางการจัดจำหน่ายที่สำคัญผ่านโรงพยาบาลของรัฐ โรงพยาบาลเอกชนและร้านขายยาแผนปัจจุบัน ส่วนการส่งเสริมการตลาดจะเน้นที่กลุ่มลูกค้าเป้าหมาย 2 กลุ่มคือแพทย์ผู้สั่งใช้ยาและสถาบันที่ทำหน้าที่จัดซื้อยาคือโรงพยาบาลหรือร้านขายยา

การบริโภคยาในประเทศไทยมีผลกระทบจากปัจจัยหลายอย่าง ได้แก่ การเพิ่มขึ้นของประชากร การเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจและเทคโนโลยี การควบคุมโดยภาครัฐ

ส่วนที่สอง เป็นการศึกษาถึงปัจจัยทางเศรษฐกิจที่คาดว่าจะมีผลกระทบต่อการบริโภคยา โดยปัจจัยทางเศรษฐกิจ ที่ได้นำมาศึกษาได้แก่ น้ำมูลค่าสินค้าส่งออก น้ำมูลค่าสินค้านำเข้า รายรับภาคบริการ รายจ่ายภาคบริการ การเคลื่อนย้ายเงินระหว่างประเทศ ดัชนีลงทุนภาคเอกชน ดัชนีตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ดัชนีราคาผู้บริโภค อัตราส่วนการให้สินเชื่อต่อเงินฝาก อัตราดอกเบี้ยฝากประจำ 3 เดือน อัตราดอกเบี้ยระหว่างธนาคาร และจำนวนเงินสำรองต่างประเทศของทางการใช้รัฐเชิงพรมแดนกับข้อมูลทุกภูมิ พลการศึกษาความสัมพันธ์และระดับความมืออาชีพของปัจจัยเศรษฐกิจพบว่า

อัตรา率งานและดัชนีตลาดหลักทรัพย์ความสัมพันธ์กับยอดขายยาต้นแบบตัว (ค่าความสัมพันธ์ต่ำกว่า 0.05) การเพิ่มขึ้นของน้ำมูลค่าสินค้าส่งออกและนำเข้า การเพิ่มขึ้นของรายรับและรายจ่ายภาคบริการ การเพิ่มขึ้นของการเคลื่อนย้ายเงินระหว่างประเทศ การเพิ่มขึ้นของเงินสำรองต่างประเทศ การเพิ่มของอัตราดอกเบี้ยระหว่างธนาคาร การเพิ่มขึ้นของงบประมาณรายจ่ายด้านสาธารณสุข การเพิ่มขึ้นของจำนวนผู้ป่วยส่งผลกระทบในเชิงบวกต่อการบริโภคยา ส่วนการเพิ่มขึ้นของดัชนีลงทุนภาคเอกชน และการเพิ่มของอัตราดอกเบี้ยฝากประจำ 3 เดือนส่งผลกระทบในเชิงลบต่อการบริโภคยา ซึ่งค่าความสัมพันธ์ดังกล่าวเป็นความสัมพันธ์ในเบื้องต้นจากค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์ ที่เป็น Zero Order

ผลของการวิเคราะห์หาความสัมพันธ์และระดับความมืออาชีพในรูปของสมการทดแทนเชิงเส้น โดยใช้โปรแกรมสำเร็จรูป SPSS พบว่า เมื่อใช้ข้อมูลรายปีจะได้สมการทดแทนดังสมการ

$$\text{Sales} = 7,028.45 + 0.316 (\text{BUDG}) \text{ หน่วยเป็นล้านบาท} \quad \dots\dots\dots(1)$$

สามารถใช้สมการนี้ในการพยากรณ์ยอดขายเป็นรายปีได้อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ ณ ระดับความเชื่อมั่น 95% และเมื่อใช้ข้อมูลรายไตรมาสจะได้สมการทดแทนที่ใช้ในการพยากรณ์ยอดขายรายไตรมาสที่ระดับความเชื่อมั่น 95% ได้อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติดังสมการ

$$\text{Sales} = -1,338,811 + 72.354 (\text{PATIENT}) \text{ หน่วยเป็นพันบาท} \quad \dots\dots\dots(2)$$

นั่นคือ งบประมาณรายจ่ายด้านสาธารณสุขและจำนวนผู้ป่วยมีความสัมพันธ์เชิงเส้นกับยอดขาย ตามแบบ ตัวแปรอื่นๆที่นำมาศึกษาถูกถอดออกจากสมการเนื่องจากไม่สามารถเข้าเงื่อนไขของการใช้สมการทดแทนเชิงเส้น (Multiple Linear Regression) ซึ่งสามารถสรุปจากสมการได้ว่าแม้มีการ

เปลี่ยนแปลงทางเศรษฐกิจในทางที่จะทำให้อัตราແتكเปลี่ยนเงินบาทสูงขึ้นหรือต่ำลงอันจะส่งผลกระทบต่อราคา ยกเว้นเป็นสินค้าจำเป็นที่ต้องมีการบริโภค ผลดลัองกับการศึกษาของ สำนักงานสถิติ ใจดี และคณะ (2535) ที่กล่าวว่า “ยาเป็นสินค้าที่มีความยืดหยุ่นต่อราคา” (Price inelasticity)

5.2 อภิรายผลการศึกษา

จากผลการศึกษาความสัมพันธ์และระดับความมืออาชีพของปัจจัยทางเศรษฐกิจต่อยอดขายยาต้นแบบ สามารถอธิบายปัจจัยต่างๆ ได้ดังนี้

เมื่อพิจารณาจากค่า สหสัมพันธ์เชิงเส้น (Pearson correlation) ตัวแปรส่วนใหญ่มีผลกระทบต่อการบริโภคยา เมื่อไม่ได้กำหนดให้ตัวแปรตัวอื่น ๆ มีค่าคงที่ แต่เมื่อพิจารณาจากค่า สหสัมพันธ์ เชิงส่วน (Partial correlation) ซึ่งกำหนดให้ตัวแปรอื่น ๆ มีค่าคงที่พบว่า ค่าสหสัมพันธ์ของตัวแปรที่ ถูกทดสอบจากสมการมีค่าต่ำ (ค่าต่ำกว่า 0.05) อีกประการหนึ่งคือตัวแปรอิสระหลายตัวที่นำมาศึกษามีความสัมพันธ์กัน ซึ่งขัดแย้งกับเงื่อนไขการวิเคราะห์โดยใช้สมการลดด้อยเชิงเส้น (รายละเอียดภาคผนวก)

จากผลการศึกษารายไตรมาส

จำนวนผู้ป่วยที่เข้ารับการรักษาในแต่ละไตรมาส ค่า $t = 32.483$ สามารถอธิบาย การเปลี่ยนแปลงของยอดขายยาต้นแบบได้อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ ณ ระดับความเชื่อมั่นร้อยละ 95 เมื่อจำนวนผู้ป่วยเพิ่มขึ้นร้อยละ 1 จะมีผลทำให้ยอดขายยาต้นแบบเพิ่มขึ้นร้อยละ 72.354 ส่วน ตัวแปรอื่นๆ ไม่สามารถอธิบายการเปลี่ยนแปลงของยอดขายได้อย่างมีนัยสำคัญเมื่อใช้แบบจำลอง สมการลดด้อยแบบเชิงเส้น เนื่องจากติดเงื่อนไขที่ว่าตัวแปรอิสระแต่ละตัวต้องไม่มีความสัมพันธ์ กัน

จากผลการศึกษารายปี

พบว่า จำนวนงบประมาณรายจ่ายด้านสาธารณสุขของกระทรวงสาธารณสุข ค่า $t = 24.95$ สามารถอธิบายการเปลี่ยนแปลงยอดขายยาต้นแบบได้อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ ณ ระดับความเชื่อมั่นร้อยละ 95 เมื่องบประมาณรายจ่ายด้านสาธารณสุขเพิ่มขึ้นร้อยละ 1 จะมีผลทำให้ยอดขายยาต้นแบบเพิ่มขึ้นร้อยละ 0.316

ความคาดคะเนของการพยากรณ์

เกิดจาก การใช้ค่าของตัวแปรบางตัว เช่น จำนวนผู้ป่วยที่นำมาคำนวณเป็นผู้ป่วยที่เข้ารับการรักษาในโรงพยาบาลของรัฐสังกัดกระทรวงสาธารณสุข ไม่รวมเขตกรุงเทพมหานครซึ่งเป็นจำนวนใหญ่พอกลางไม่รวมสังกัดอื่น และไม่รวมผู้ป่วยจากโรงพยาบาลเอกชน

5.3 ข้อจำกัดในการศึกษา

5.3.1 ข้อมูลทางเศรษฐกิจบางปัจจัยที่นำมาศึกษามีการปรับเปลี่ยนบ่อยครั้ง ทางธนาคารแห่งประเทศไทยมีการเก็บรวบรวมให้รวดเร็วและถูกต้อง ข้อมูลบางตัวที่เป็นรายปี เช่น GDP รายปีเมื่อนำมาคำนวณเป็นรายไตรมาส โดยใช้วิธีปรับเรียบ (Smoothing Technique) ซึ่งเป็นวิธีคิดเชิงคณิตศาสตร์ไม่ได้นำเอาปัจจัยอื่นๆ มาเกี่ยวข้องอาจทำให้เกิดการผิดพลาดไปจากข้อเท็จจริงได้บ้าง

5.3.2 จำนวนข้อมูลที่ใช้ในการศึกษารายปีเพียง 10 ปี ซึ่งปัญหาเกิดจากการเก็บรวบรวมข้อมูลบางตัวทางเศรษฐกิจมีข้อมูลน้อยทำให้ไม่สามารถนำมารวบรวมได้

5.3.3 การเปลี่ยนแปลงของมนุษย์ผลกระทบจากปัจจัยอื่นๆ อีกมาก เช่นนโยบายของรัฐในการควบคุมการใช้ยา การแบ่งบันด้านราคา และปัจจัยอื่นที่เป็นปัจจัยเชิงคุณภาพ ไม่สามารถนำมาคำนวณเชิงปริมาณได้ซึ่งมีผลต่อความแม่นยำในการพยากรณ์ยอดขาย โดยใช้สมการลดด้อยที่คำนวณได้จากการค้นคว้าอิสระฉบับนี้

5.4 ข้อเสนอแนะ

ในการศึกษานี้ เป็นการศึกษาที่ศึกษาเฉพาะประเด็นทางเศรษฐกิจที่ส่งผลกระทบต่อการบริโภคยาซึ่งจากการศึกษาพบข้อที่แนะนำที่เป็นประโยชน์สำหรับการศึกษาครั้งต่อไปหลายประการดังนี้

- ยาเป็นสินค้าทางด้านสาธารณสุข ที่มีลักษณะเฉพาะที่แตกต่างจากสินค้าและบริการ ทั่วๆไปกล่าว คือ ยาเป็นสินค้าที่จำเป็นในทุกด้านของผู้บริโภคซึ่งมีความยืดหยุ่นต่อราคามาก (Low Price Elasticity) การเปลี่ยนแปลงทางด้านราคาส่งผลกระทบน้อยต่อการบริโภคยา นอกจากนี้ผู้บริโภคยังขาดความรู้ทางด้านราคาและคุณภาพ แพทย์ซึ่งเป็นผู้ตัดสินใจแทนผู้บริโภคทั้งด้านชนิดและจำนวน หากการตัดสินใจสั่งใช้ยาของแพทย์มิได้มุ่งเน้นหลักวิชาการมิได้พิจารณาในเรื่องเศรษฐศาสตร์สาธารณสุข (Health economic) ประกอบกับวิธีการสั่งเสริมการขายของบริษัทยา

ที่มีแรงจูงใจต่อผู้ซื้อสั่งใช้สูงแล้ว ก็อาจทำให้เกิดลักษณะของอุปทานกำหนดอยู่ปัจจัยได้ (Supply Creates Demand)

2. ปัญหาการบริโภคยาฟุ่มเฟือยเกินจำเป็น เป็นประเด็นที่ยังมีความสับสนข้อนอยู่คงไม่สามารถพิจารณาเพียงแค่มูลค่าการบริโภคที่เพิ่มสูงขึ้นเป็นตัวชี้วัดเท่านั้น จะต้องสร้างตัวชี้วัดให้เหมาะสมสมดุลกันอีกขั้น เป็นการยากที่จะตอบว่ามูลค่าการบริโภคยาเท่าไรเป็นการบริโภคที่เหมาะสมหรือเป็นการบริโภคที่ฟุ่มเฟือย ทั้งนี้เนื่องจากในช่วงเวลาหนึ่งมูลค่าการบริโภคยานั้นขึ้นอยู่กับปัจจัยต่างๆ มากมาย ทั้งปัจจัยที่ส่งผลกระทบทางด้านบวกต่อการบริโภคยา และปัจจัยที่ส่งผลกระทบทางด้านลบต่อการบริโภคยา

3. ยาเป็นบริการสาธารณสุขที่ภาครัฐได้เข้ามาแทรกแซง ควบคุม กำกับดูแล โดยนโยบายหลักๆ ที่ใช้ในการแทรกแซงตลาดยาประกอบด้วย 3 แนวทางหลัก คือ

3.1 การเข้าควบคุมการบริโภคยาในภาพรวม (Regulation of Overall Consumption) เช่น การควบคุมด้านงบประมาณการใช้ยา การจัดทำและบังคับใช้บัญชียาหลักแห่งชาติ

3.2. การควบคุมเข้มงวดทางด้านคุณภาพของยาทั้งทางตรงและทางอ้อม (Direct and Indirect Quality Restrictions) เช่น การบังคับใช้ GMP กับทุกโรงงาน

3.3 การเข้าแทรกแซงทางด้านราคายาทั้งทางตรงและทางอ้อม (Direct and Indirect Price Interventions) เช่น การจัดทำบัญชีราคาคล่องยा

ปัจจุบันภาครัฐ ได้ใช้มาตรการต่างๆ ที่กล่าวมาอย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้นประกอบกับอุตสาหกรรมยาที่มีการแข่งขันที่รุนแรง ผู้ประกอบการธุรกิจยา จึงควรพิจารณากลยุทธ์การตลาดที่สามารถอยู่รอด และทำกำไรได้ การวางแผนกลยุทธ์และเป้าหมายที่ดี ช่วยให้บริษัทสามารถมีการเดินໄตได้ ตัวอย่าง เช่น บริษัทยาที่มีฐานการวิจัย บริษัทหนึ่งได้ผลิตยาที่เป็นยา Generic ออกสู่ตลาด และสามารถประสบผลสำเร็จเป็นอย่างดีและบริษัทที่ไม่เดียวภาพพจน์ของการเป็นบริษัทที่เป็น Original ตรงกันข้าม ภาพพจน์ (Image) ที่อยู่คิ่มกลับช่วยให้สินค้าที่ออกใหม่ที่เป็นยา Generic ได้รับการยอมรับในคุณภาพและประสิทธิภาพเป็นอย่างดี

4. การสร้างฐานข้อมูล (Database) ของการบริการสุขภาพเนื่องจากข้อมูลที่มีอยู่ในปัจจุบัน มีลักษณะที่กระจัดกระจายและบังคับความเชื่อมั่นกระบวนการดัชนีชี้วัดที่เป็นมาตรฐานและมีความสำคัญ เช่นดัชนีชี้วัดในเรื่องการบริโภค

5. ควรมีการศึกษาปัจจัยอื่น ๆ ที่มีผลผลกระทบต่อการบริโภคยาในเชิงคุณภาพให้เป็นรูปธรรมมากขึ้น

6. การศึกษาที่ได้เป็นเชิงภาพรวม (Macro) การที่จะนำไปใช้ประโยชน์ที่จำเพาะเจาะจง

(Micro) สำหรับตัวผู้ประกอบธุรกิจหรือผู้สนใจ อาจนำแนวคิดนี้ไปประยุกต์ใช้ แล้วปรับเปลี่ยนตัวแปร ให้เหมาะสมกับสถานการณ์ของแต่ละ หน่วยงานต่อไป

7. การอนุญาตค่ายาที่บริโภคในแต่ละปี (ไม่ว่าจะซ้ายจากครัวเรือนหรือซ้ายจากโรงพยาบาลตาม) ดังกล่าวข้างต้นอาศัยสมมุติฐานที่ว่าปริมาณที่ผลิตและนำเข้าทั้งหมด เท่ากับ ปริมาณที่บริโภคตลอดปี ซึ่งก็หมายความว่ามูลค่าของคงคลังยาจะคงที่ตลอดทุกๆ ปี ซึ่งเป็นข้อสมมุติที่มีข้อสงสัยพอสมควรว่ามีความเป็นจริงเพียงไร ผู้เขียนมีความเห็นว่ามีความเป็นไปได้ในการคำนวณหาเวชภัณฑ์คงคลังของโรงพยาบาลของกระทรวงสาธารณสุข เพราะว่ามีรายงานยังคงคลังตามปกติอยู่แล้ว ส่วนฐานข้อมูลของโรงพยาบาลสังกัดกระทรวงบังคับอื่นคงจะต้องสำรวจต่อไป

นอกจากนี้แล้วในปัจจุบัน ได้มีการใช้สมุนไพรและยาพื้นบ้านที่ไม่ได้ขึ้นตัวหับยาตาม พรบ. ยา ซึ่งไม่ได้ผ่านเข้าระบบการรายงานของสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยาเลย ซึ่งปริมาณไอลิเวียนของสมุนไพรและยาพื้นบ้านเหล่านี้ในความนิยมของประชาชน มีปริมาณไม่น้อยทำให้ปริมาณการบริโภคยา (ยาในปริบที่กัววังของว่าความหมายของยาตาม พรบ. ยา) ต่ำกว่า ความเป็นจริง อย่างไรก็ตามมีความเป็นไปได้ที่จะประมาณการปริมาณการบริโภคสมุนไพรได้จากการวิจัยหลายชิ้นที่เกี่ยวกับใช้สมุนไพร

8. การใช้ดัชนีราคาผู้บริโภคในหมวด medical care มาปรับรายจ่ายค่ารักษายาบาลในปี 1988 เป็นมูลค่าปัจจุบันนี้ ตั้งอยู่บนสมมติฐานที่ว่าพฤติกรรมการให้บริการของสถานพยาบาล เอกชนตลอดระยะเวลาตั้งแต่ 1988 จนถึงปัจจุบันไม่เปลี่ยนแปลง ซึ่งข้อสมมุตินี้มีข้อโต้แย้งไม่น้อยเนื่องจากบริการการแพทย์เป็นสินค้าที่มีความยืดหยุ่นต่อรายได้สูง เมื่อครัวเรือนมีรายได้สูงขึ้น ก็จะบริโภคบริการการแพทย์ในอัตราที่เพิ่มขึ้นเรื่อยๆ ว่าการเพิ่มขึ้นของรายได้อุปสงค์เหล่านี้จะทำให้ การบริการการแพทย์เปลี่ยนแปลงไปไม่น้อยตามกาลเวลาทำให้ข้อสมมุติดังกล่าวไม่เป็นจริง ดังนั้น จึงควรที่จะทำการสำรวจรายได้ของสถานพยาบาลเอกชนที่มาจากการค่าใช้จ่ายและค่ารักษายาบาลเป็นระยะมากกว่าจะปรับราคาปี โดยอาศัยดัชนีราคาผู้บริโภค แต่เพียงอย่างเดียว