

บทที่ 5

การสรุปผล ข้อค้นพบและข้อเสนอแนะ

จากการศึกษาถึงสภาพตลาดเบื้องต้นของผลิตภัณฑ์ปูย์เคมีและพฤติกรรมในการซื้อและการใช้ปูย์เคมีของเกษตรกรในเขตตำบลท่าหุงหลวง ทากาศและทากาญจน์ อำเภอแม่ทา จังหวัดลำพูน ผลการศึกษาสรุปได้ดังนี้

สภาพตลาดเบื้องต้นผลิตภัณฑ์ปูย์เคมี

ผู้ตอบแบบสอบถามมีพื้นที่การเพาะปลูกส่วนใหญ่เป็นที่นา คิดเป็นร้อยละ 44.3 รองลงมาคือ ไม่ผล คิดเป็นร้อยละ 42.8 ใน การเพาะปลูกประเภทไม่ผลนั้นส่วนใหญ่จะใช้พื้นที่ 1 ไร่ คิดเป็นร้อยละ 15.3 ประเภทการเพาะปลูกที่นาส่วนใหญ่จะใช้พื้นที่ 2 ไร่ คิดเป็นร้อยละ 25.3 ประเภทการเพาะปลูกพืชไร่ส่วนใหญ่จะใช้พื้นที่ 1 ไร่ และ 2 ไร่ คิดเป็นร้อยละ 4.7 เท่ากัน ประเภทการเพาะปลูกพืชผักส่วนใหญ่จะใช้พื้นที่ 1 ไร่ คิดเป็นร้อยละ 4.7 เมื่อพิจารณาสัดส่วนพื้นที่การใช้ปูย์เคมีต่อพื้นที่การเพาะปลูกทั้งหมดพบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีพื้นที่การใช้ปูย์เคมีมากกว่าห้าหมู่บ้าน คิดเป็นร้อยละ 75.7 สูตรปูย์เคมีที่ผู้ตอบแบบสอบถามนิยมใช้กับการเพาะปลูกไม่ผลนั้น ร้อยละ 40.3 นิยมใช้สูตร 15-15-15 ใน การเพาะปลูกที่นาอีก ร้อยละ 24.0 นิยมใช้สูตร 16-20-0 ใน การเพาะปลูกพืชไร่ ร้อยละ 6.3 นิยมใช้สูตร 16-20-0 ใน ประเภทการเพาะปลูกพืชผัก สูตรที่นิยมใช้คือสูตร 15-15-15 คิดเป็นร้อยละ 3.7 และเมื่อพิจารณาปริมาณการใช้ปูย์เคมีในการเพาะปลูกของเกษตรกรเปรียบเทียบกับปริมาณที่แนะนำโดยเจ้าหน้าที่เกษตรฯ พบร่วมกับประเภทการเพาะปลูกไม่ผล ร้อยละ 48.7 ใช้ปริมาณน้อยกว่าคำแนะนำ ประเภทการเพาะปลูกที่นา ร้อยละ 48.0 ใช้ปริมาณน้อยกว่าคำแนะนำ ประเภทการเพาะปลูกพืชไร่ พบร่วมกับปริมาณน้อยกว่าคำแนะนำ ประเภทการเพาะปลูกพืชผัก พบร่วมกับปริมาณน้อยกว่าคำแนะนำ ใช้มากกว่าคำแนะนำ การจัดลำดับความสำคัญของปัจจัยทางด้านส่วนประสมทางการตลาดในการเลือกใช้ปูย์เคมีพบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามในพื้นที่ตำบลท่าหุงหลวง ทากาศและทากาญจน์

สำนักงานแม่ท่า จังหวัดลำพูน จัดปัจจัยคุณภาพและปัจจัยราคา มีความสำคัญมาก ปัจจัยสถานที่ จำนวน่ายจัดให้มีความสำคัญปานกลาง และปัจจัยบริการอื่นๆ จัดให้มีความสำคัญน้อยที่สุด เมื่อ จำแนกการจัดลำดับความสำคัญตามแต่ละตำบลพบว่า ผู้ตัดสินแบบสอบถามในเขตตำบลท่าหุง หลงจัดปัจจัยคุณภาพและปัจจัยราคาเป็นปัจจัยที่มีความสำคัญมาก ปัจจัยสถานที่จำนวน่ายเป็น ปัจจัยที่มีความสำคัญปานกลาง และปัจจัยการบริการอื่นๆ เป็นปัจจัยที่มีความสำคัญน้อยที่สุด ผู้ตัดสินแบบสอบถามในเขตตำบลทากาศ และทากาชุมเงินเจดความสำคัญของปัจจัยเหมือนกันคือ ปัจจัยคุณภาพเป็นปัจจัยที่มีความสำคัญมากที่สุด ปัจจัยที่มีความสำคัญปานกลางได้แก่ปัจจัย ราคาและปัจจัยสถานที่จำนวน่าย และปัจจัยที่มีความสำคัญน้อยที่สุดได้แก่ปัจจัยการบริการอื่นๆ ใน การเลือกซื้อปุ๋ยเคมีจากร้านจำนวน่ายนั้นผู้ตัดสินแบบสอบถามส่วนใหญ่ว้อยละ 94.2 เลือกซื้อปุ๋ยเคมีจากร้านจำนวน่ายนี้ ไม่ใช่ปุ๋ยเคมีในเขตพื้นที่ทำการวิจัยและมีเพียงร้อยละ 5.8 ที่เลือกซื้อปุ๋ยเคมีจากร้านจำนวน่ายนี้ ไม่ใช่ปุ๋ยเคมีที่อยู่นอกเขตพื้นที่ทำการวิจัย เมื่อจำแนกตามแต่ละตำบลพบว่าผู้ตัดสินแบบสอบถามส่วนใหญ่ในเขตตำบลท่าหุงหลงจะซื้อปุ๋ยเคมีจากร้านจำนวน่ายปุ๋ยเคมีในเขต ร้อยละ 99.0 ซื้อจากร้านจำนวน่ายปุ๋ยเคมีในเขตพื้นที่ 1.0 ผู้ตัดสินแบบสอบถามส่วนใหญ่ในเขตตำบลทากาศจะซื้อปุ๋ยเคมีจากร้านจำนวน่ายปุ๋ยเคมีในเขต ร้อยละ 97.4 ซื้อจากร้านจำนวน่ายปุ๋ยเคมีนอกเขต ร้อยละ 2.6 และผู้ตัดสินแบบสอบถามส่วนใหญ่ในเขตตำบลทากาชุมเงินเจดซื้อปุ๋ยเคมีจากร้านจำนวน่ายปุ๋ยเคมีในเขต ร้อยละ 87.0 ซื้อจากร้านจำนวน่ายปุ๋ยเคมีนอกเขต ร้อยละ 13.0 ใน การไปซื้อปุ๋ยเคมีกับร้านจำนวน่ายดังกล่าวนั้นผู้ตัดสินแบบสอบถามส่วนใหญ่ว้อยละ 87.0 มีพฤติกรรมการซื้อปุ๋ยเคมีกับร้านจำนวน่ายปุ๋ยเคมีเป็นร้านประจำและร้อยละ 13.0 ไม่มีการซื้อปุ๋ยเคมีเป็นประจำ กับร้านจำนวน่ายปุ๋ยเคมี เมื่อพิจารณาแยกตามแต่ละตำบลพบว่าผู้ตัดสินแบบสอบถามส่วนใหญ่ในเขตตำบลท่าหุงหลงซื้อปุ๋ยเคมีเป็นประจำจากร้านจำนวน่ายปุ๋ยเคมีร้อยละ 98.0 และไม่เป็นร้านประจำร้อยละ 2.0 ผู้ตัดสินแบบสอบถามส่วนใหญ่ในเขตตำบลทากาศซื้อปุ๋ยเคมีเป็นประจำจากร้านจำนวน่ายปุ๋ยเคมี ร้อยละ 96.0 และไม่เป็นร้านประจำร้อยละ 4.0 และผู้ตัดสินแบบสอบถามส่วนใหญ่ในเขตตำบลทากาชุมเงินเจดซื้อปุ๋ยเคมีเป็นประจำร้านจำนวน่ายปุ๋ยเคมี ร้อยละ 69.0 และไม่เป็นร้านประจำร้อยละ 31.0 โดยเหตุผลในการเลือกซื้อปุ๋ยเคมีกับร้านจำนวน่ายปุ๋ยเคมีเป็นประจำนั้น ร้อยละ 82.9 คือมีความสะดวกในการติดต่อ รองลงมา ร้อยละ 10.0 มีความคุ้นเคยกับเจ้าของร้านจำนวน่ายปุ๋ยเคมี ร้อยละ 3.3 มีการลดราคาปุ๋ยเคมี ร้อยละ 2.1 มีการให้เชื้อเงินเชื่อ ร้อยละ 1.3 มีบริการหลายอย่าง และร้อยละ 0.4 มีการจัดส่ง ตามลำดับ การใช้ปุ๋ยเคมีในการเพาะปลูก ของผู้ตัดสินแบบสอบถามส่วนใหญ่ว้อยละ 68.8 ใช้ปุ๋ยเคมีเพียงอย่างเดียวในการเพาะปลูก และร้อยละ 31.2 จะใช้ปุ๋ยเคมีผสมกับสารอื่นๆ ในการเพาะปลูกซึ่งจำแนกเป็นร้อยละ 96.5 จะใช้มูล

สัดว์เป็นส่วนผสมมากที่สุด รองลงมาเรื่อยๆ ละ 2.3 จะใช้ชอร์ไมนเป็นส่วนผสม โดยมีอัตราส่วนผสมที่ 10 ต่อ 1 และเร้อยละ 1.2 จะใช้สารเร่งปฏิกริยาเป็นส่วนผสม โดยมีอัตราส่วนผสมที่ 2 ต่อ 1 (อัตราส่วนผสม : บุญเคนมี ต่อ สารผสม) สำหรับอัตราส่วนผสมระหว่างบุญเคนมีกับมูลสัดว์นั้นเร้อยละ 55.4 จะใช้อัตราส่วนผสมของบุญเคนมีต่อมูลสัดว์ในสัดส่วน 1 ต่อ 2 ถึง 1 ต่อ 10 รองลงมาเร้อยละ 36.1 ใช้อัตราส่วนผสมในสัดส่วน 1 ต่อ 11 ถึง 1 ต่อ 20 เร้อยละ 4.9 ใช้อัตราส่วนผสมในสัดส่วน 1 ต่อ 21 ถึง 1 ต่อ 30 และเร้อยละ 3.6 ใช้อัตราส่วนผสมในสัดส่วน 1 ต่อ 1 การพับเห็นความแตกต่างระหว่างคุณภาพและผลจากการใช้บุญเคนมีสูตรเดียวกันแต่ต่างปี่หอกันนั้นพบว่าผู้ตอบแบบสอบถามเร้อยละ 73.2 พับเห็นความแตกต่างและเร้อยละ 26.8 ไม่พับเห็นความแตกต่าง

ในการจัดลำดับความสำคัญของปัจจัยทางด้านส่วนประสมทางการตลาดในการเลือกซื้อบุญเคนมีพบว่าผู้ตอบแบบสอบถามให้พื้นที่ดับลดากุหลาบ ทากาศและทากุหลาบเงิน ยำเก懊เม่ก้า จังหวัดลำพูน จัดปัจจัยคุณภาพและปัจจัยราคาเป็นปัจจัยที่มีความสำคัญมาก ปัจจัยสถานที่จำหน่ายเป็นปัจจัยที่มีความสำคัญปานกลางและปัจจัยบริการอื่นๆ เป็นปัจจัยที่มีความสำคัญน้อยที่สุด เมื่อจำแนกตามแต่ละดับลดากุหลาบ แบบสอบถามในเขตดับลดากุหลาบหุ่งหลวงจัดปัจจัย ราคาเป็นปัจจัยที่ปัจจัยที่มีความสำคัญมาก ปัจจัยคุณภาพและปัจจัยสถานที่จำหน่ายเป็นปัจจัยที่มีความสำคัญปานกลางและปัจจัยบริการอื่นๆ เป็นปัจจัยที่มีความสำคัญน้อยที่สุด ส่วนผู้ตอบแบบสอบถามในเขตดับลดากาศและทากุหลาบเงินจัดลำดับความสำคัญของปัจจัยดังกล่าวเหมือนกันคือปัจจัยที่มีความสำคัญมากที่สุดได้แก่ ปัจจัยคุณภาพ ปัจจัยที่มีความสำคัญปานกลางได้แก่ ปัจจัยราคาและปัจจัยสถานที่จำหน่ายและปัจจัยที่มีความสำคัญน้อยที่สุดได้แก่ ปัจจัยบริการอื่นๆ การได้รับบริการพิเศษอื่นๆ นั้นพบว่าผู้ตอบแบบสอบถามเร้อยละ 67.4 ไม่ได้รับบริการพิเศษและเร้อยละ 32.6 ได้รับบริการพิเศษ ซึ่งส่วนใหญ่จะเป็นการได้รับของแถมจำพวกขันน้ำ ปฏิทิน และในการไปเชื้อบุญเคนมีส่วนใหญ่เร้อยละ 63.1 ไม่มีการรวมตัวกันไปเชื้อบุญเคนมี เร้อยละ 25.7 มีการรวมตัวกันไปเชื้อบุญเคนมีเพื่อความสะดวกในการบรรทุก และเร้อยละ 11.2 มีการรวมตัวกันไปเชื้อเพื่อต่อรองราคากุหลาบ ในการขนส่งบุญเคนมีนั้นส่วนใหญ่เร้อยละ 92.0 นำพาหนะ / รถยกไปบรรทุกเอง รองลงมาเร้อยละ 5.8 ทางร้านจำหน่ายบุญเคนมีจัดส่งให้ และเร้อยละ 2.2 ว่าจ้างรถโดยสารประจำทาง ตามลำดับ

ข้อมูลพัฒนาระบบการซื้อและการใช้ปุ๋ยเคมี

ข้อมูลทั่วไป

ผู้ตอบแบบสอบถามจำนวน 500 คน เป็นเพศหญิงร้อยละ 83.3 เป็นเพศหญิงร้อยละ 16.7 ส่วนใหญ่มีอายุระหว่าง 36-45 ปีคิดเป็นร้อยละ 51.3 รองลงมา มีอายุระหว่าง 46-55 ปีคิดเป็นร้อยละ 28.0 สถานะภาพในครอบครัวของผู้ตอบแบบสอบถามนั้นร้อยละ 83.7 เป็นผู้นำของครอบครัวและร้อยละ 16.3 เป็นเพียงสมาชิกในครอบครัว จบการศึกษาในระดับประถมศึกษาขั้นต้น 88.3 รองลงมาคือระดับมัธยมศึกษาขั้นต้น 11.0 จำนวนพื้นที่ครอบครอง(ไม่ว่าจะที่พักอาศัย) นั้นส่วนใหญ่ร้อยละ 45.0 มีจำนวนน้อยกว่า 5 ไร่ รองลงมา ร้อยละ 34.7 มีจำนวน 5-10 ไร่ มีรายได้ต่อครัวเรือนต่อปีน้อยกว่า 50,000 บาทคิดเป็นร้อยละ 67.7 รองลงมา มีรายได้ระหว่าง 50,000-99,999 บาท คิดเป็นร้อยละ 24.3 การเป็นสมาชิกกลุ่มพบว่า ส่วนใหญ่ร้อยละ 46.3 เป็นสมาชิกกลุ่มธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์ รองลงมา ร้อยละ 39.3 ไม่เป็นสมาชิกกลุ่มกิจกรรมใดๆ มีอาชีพเสริมในด้านงานเกษตรกรรมมากที่สุดถึงร้อยละ 51.0 รองลงมาคือการรับจ้างทั่วไป(แรงงานรายวัน) คิดเป็นร้อยละ 36.0 พบร่วมร้อยละ 92.0 ใช้ปุ๋ยเคมีในการเพาะปลูกโดยมีเหตุผลว่า เพื่อให้พืชเจริญเติบโตได้ดีและให้ผลผลิตดีและร้อยละ 8.0 ไม่ใช้ปุ๋ยเคมีในการเพาะปลูกโดยไม่เหตุผลว่าดินดีอยู่แล้วร้อยละ 54.2 และใช้แต่ปุ๋ยคอกครัวร้อยละ 45.8

พัฒนาระบบการซื้อปุ๋ยเคมี

ผู้ที่ปฏิบัติการติดต่อซื้อปุ๋ยเคมีส่วนใหญ่คือ ผู้มีอำนาจตัดสินใจเดือดซื้อ / เลือกใช้ปุ๋ยเคมีเอง คิดเป็นร้อยละ 94.6 และให้สมาชิกคนอื่นๆ ในครอบครัวไป คิดเป็นร้อยละ 5.4 ความรู้สึกที่มีต่อราคากลุ่มปุ๋ยเคมีนั้นส่วนใหญ่ร้อยละ 93.5 มีความรู้สึกว่าปุ๋ยเคมีมีราคาแพง รองลงมา ร้อยละ 5.4 มีความรู้สึกว่าปุ๋ยเคมีมีราคาไม่แพง และร้อยละ 1.1 ไม่มีความเห็นต่อราคากลุ่มปุ๋ยเคมี ดังนั้นร้อยละ 72.1 จึงมีพฤติกรรมการต่อรองราคากับคุณภาพซึ่งพิจารณาจากการที่ปุ๋ยเคมีสูตรเดียวกันแตกต่างด้านนี้ ห้อและราคานั้น ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ร้อยละ 61.2 จะเลือกด้านราคาก็โดยจะมีพฤติกรรมการเปรียบเทียบ ปุ๋ยเคมีหลายอย่างห้อก่อนแล้วเลือกห้อที่ห้อที่มีราคาถูก รองลงมา ร้อยละ 38.1 จะเลือกด้านคุณภาพโดยจะระบุเลือกห้อที่ห้อเดิมไม่สนใจว่าราคากำลังเป็นอย่างไร และ ร้อยละ 0.7 ไม่แสดง

ความคิดเห็น การข่าวระเงินในภารกิจชื่อปุยเคนนั้นส่วนใหญ่ร้อยละ 94.9 ข่าวระเงินสด และร้อยละ 5.1 ใช้เครดิต / เงินเชื่อในการซื้อปุยเคน และในการตัดสินใจเลือกชื่อปุยเคนนั้น ร้อยละ 79.0 ไม่มีสมาชิกในครอบครัวร่วมตัดสินใจและร้อยละ 21.0 มีสมาชิกในครอบครัวร่วมตัดสินใจเลือกชื่อปุยเคนเพนกว่าคู่สมรสเป็นสมาชิกของครอบครัวที่มีส่วนร่วมตัดสินใจเลือกชื่อปุยเคนถึงร้อยละ 89.7 รองลงมาคือบิดา - มาตรา ร้อยละ 6.9 และสมาชิกอื่นๆในครอบครัว เช่น พี่-น้อง ร้อยละ 3.4 ตามลำดับ ผู้มีอิทธิพลในการตัดสินใจเลือกชื่อปุยเคน(ที่ไม่ใช่สมาชิกในครอบครัว)ส่วนใหญ่คือเจ้าของร้านจำหน่ายปุยเคนคิดเป็นร้อยละ 50.4 รองลงมาคือเพื่อนบ้านคิดเป็นร้อยละ 28.6 เจ้าหน้าที่เกษตร คิดเป็นร้อยละ 15.9 กำนัน/ผู้ใหญ่บ้าน ร้อยละ 1.5 และไม่มีผู้มีอิทธิพล ร้อยละ 3.6 ตามลำดับ ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ร้อยละ 59.8 เมื่อไปชื่อปุยเคนแล้วพบว่าร้านจำหน่ายดังกล่าวไม่มีชื่อปุยเคนที่ต้องการชื่อนั้นจะมีการตัดสินใจเปลี่ยนไปดูร้านจำหน่ายอื่นๆเพื่อหาชื่อที่ห้าดังกล่าว และร้อยละ 40.2 ยังคงเลือกชื่อปุยเคนที่ร้านจำหน่ายเดิมโดยยอมรับสินค้าทดแทน(ปุยเคนยี่ห้ออื่น)และเมื่อเปลี่ยนร้านจำหน่ายปุยเคนเพื่อหายห้อที่ต้องการชื่อนั้นเมื่อพบว่ายังคงไม่มีชื่อห้อดังกล่าวส่วนใหญ่ร้อยละ 61.8 มีการตัดสินใจชะลอการซื้อเพื่อรอจนมีชื่อห้อดังกล่าว และร้อยละ 38.2 มีการยอมรับสินค้าทดแทน(ปุยเคนยี่ห้ออื่น) ในด้านสูตรปุยเคนผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ร้อยละ 63.4 เมื่อไปชื่อปุยเคนแล้วพบว่าร้านจำหน่ายดังกล่าวไม่มีสูตรปุยเคนที่ต้องการชื่อนั้นจะมีการตัดสินใจเปลี่ยนไปดูร้านจำหน่ายอื่นๆเพื่อหาสูตรดังกล่าว และร้อยละ 36.6 ยังคงเลือกชื่อปุยเคนที่ร้านจำหน่ายเดิมโดยยอมรับสินค้าทดแทน(ปุยเคนสูตรอื่น)และเมื่อเปลี่ยนร้านจำหน่ายเพื่อหาสูตรที่ต้องการชื่อนั้นเมื่อพบว่ายังคงไม่มีสูตรดังกล่าวส่วนใหญ่ร้อยละ 64.0 มีการตัดสินใจชะลอการซื้อเพื่อรอจนมีสูตรดังกล่าว และร้อยละ 36.0 มีการยอมรับสินค้าทดแทน(ปุยเคนสูตรอื่น) ปริมาณการซื้อปุยเคนในการเพาะปลูก ร้อยละ 98.2 มีการซื้อเป็นกระบวนการ รองลงมา ร้อยละ 1.1 จะซื้อห้องแบบเป็นกระบวนการและซื้อย่อยเป็นกิโลกรัม และร้อยละ 0.7 จะซื้อย่อยเป็นกิโลกรัมตามลำดับ ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ร้อยละ 53.3 ไม่พบปัญหาใดๆจากปุยเคนที่ซื้อไปใช้ในการเพาะปลูก รองลงมา ร้อยละ 37.7 พบรัญหาปุยเปียก / จับตัวเป็นก้อน ร้อยละ 4.7 พบรัญหาการปลอมปนและร้อยละ 4.3 พบรัญหาภาชนะบรรจุชำรุด ภายหลังเมื่อพบปัญหาแล้วร้อยละ 41.9 ดำเนินการแก้ไขด้วยตนเอง รองลงมา ร้อยละ 40.3 ไม่ดำเนินการใดๆภายหลังพบปัญหา ร้อยละ 11.6 แจ้งปัญหาต่อเจ้าหน้าที่เกษตร และร้อยละ 6.2 นำไปเปลี่ยนคืน

พัฒนาระบบการใช้ปุ๋ยเคมี

ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ร้อยละ 79.7 เมื่อชื่อปุ๋ยเคมีแล้วจะนำมาใช้ในการเพาะปลูกทันที รองลงมา ร้อยละ 15.2 เมื่อชื่อปุ๋ยเคมีแล้วบางส่วนจะนำมาใช้ในการเพาะปลูกทันทีและบางส่วนจะเก็บไว้ก่อนเพื่อนำมาใช้ภายหลังและร้อยละ 5.1 จะชื่อปุ๋ยเคมีโดยเก็บไว้ก่อนแล้วนำมาใช้ภายหลัง ส่วนการตัดสินใจเลือกใช้ปุ๋ยเคมีนั้นร้อยละ 79.0 ตัดสินใจด้วยตนเอง และร้อยละ 21.0 มีสมาชิกในครอบครัวร่วมตัดสินใจเลือกใช้ปุ๋ยเคมีพบว่าคู่สมรสมีส่วนร่วมตัดสินใจเลือกใช้ปุ๋ยเคมีถึงร้อยละ 94.8 รองลงมาคือสมาชิกอื่นๆ ในครอบครัว เช่นพี่-น้อง ร้อยละ 3.5 และบิดา - มารดา ร้อยละ 1.7 ตามลำดับ ผู้มีอิทธิพลในการตัดสินใจเลือกใช้ปุ๋ยเคมีส่วนใหญ่คือเจ้าของร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมี คิดเป็นร้อยละ 49.6 รองลงมาคือ เพื่อนบ้าน, เจ้าหน้าที่เกษตรฯ, กำนันผู้ใหญ่บ้าน และไม่มีผู้มีอิทธิพล คิดเป็นร้อยละ 28.3, 15.9, 1.5 และ 4.7 ตามลำดับ ในการตัดสินใจเกี่ยวกับการใช้ห้อปุ๋ยเคมีของผู้ตอบแบบสอบถามนั้นส่วนใหญ่ร้อยละ 63.4 จะใช้ห้อเดียวตลอด รองลงมาร้อยละ 19.2 จะเปลี่ยนห้อไปเรื่อยๆ ร้อยละ 17.9 จะใช้ห้อง่ายๆ ห้อ และร้อยละ 0.3 มีการใช้แบบผสมผสานและจะลองสูตรใหม่ตามลำดับ

ข้อมูลความต้องการใช้ปุ๋ยเคมีในอนาคต

ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ร้อยละ 88.8 จะยังคงใช้ปุ๋ยเคมีในการเพาะปลูกต่อไปในอนาคต โดยมีเครื่องร้อยละ 11.2 ที่จะเลิกใช้ปุ๋ยเคมีในการเพาะปลูกโดยส่วนใหญ่ให้เหตุผลจะเลิกทำการเพาะปลูกถึงร้อยละ 64.5 สำหรับกลุ่มผู้ที่จะใช้ปุ๋ยเคมีต่อไปในอนาคตนั้น ร้อยละ 65.7 จะไม่เปลี่ยนแปลงยึดห้อปุ๋ยเคมีที่ใช้อยู่ในปัจจุบันโดยให้ส่วนใหญ่ให้เหตุผลว่าพอใจในคุณภาพแล้ว "ได้ผลผลิตดี" ซึ่งผู้ตอบแบบสอบถามจัดระดับความต้องการซื้อเกี่ยวกับยึดห้อปุ๋ยเคมีโดยยึดห้อที่มีความต้องการซื้อมากได้แก่ยึดห้อกระถายและยึดห้อเรือใบ ยึดห้อที่มีความต้องการซื้อปานกลางได้แก่ยึดหัววัว-คันไถและยึดห้อที่มีความต้องการซื้อน้อยที่สุดได้แก่ยึดห้อใบไม้(ปุ๋ยแห่งชาติ) เมื่อพิจารณาแยกตามแต่ละตำบลพบว่าผู้ตอบแบบสอบถามในเขตตำบลท่าทุ่งหลวงจัดระดับความต้องการซื้อเกี่ยวกับยึดห้อปุ๋ยเคมีเหมือนกันกว่าทั้ง 3 ตำบล ส่วนผู้ตอบแบบสอบถามในเขตตำบลทางภาคใต้จัดระดับความต้องการซื้อเกี่ยวกับยึดห้อปุ๋ยเคมีโดยพิจารณารายวันยึดห้อเรือใบเป็นยึดห้อที่มีความต้องการซื้อมากที่สุด ยึดห้อกระถายและยึดหัววัว-คันไถเป็นยึดห้อที่มีความต้องการซื้อปานกลางและยึดห้อที่มีความต้องการซื้อน้อยได้แก่ยึดห้อใบไม้(ปุ๋ยแห่งชาติ) และผู้ตอบแบบสอบถาม

ถ้าในเขตตำบลท่าขุมเงินจัดระดับความต้องการซึ่งเกี่ยวกับปัจจัยเคมีโดยพิจารณาให้ยึดหัวที่มีความต้องการซึ่งปานกลางได้แก่ ยึดห้อเรือใบ, กระต่ายและหัววัว-คันไก่ และยึดห้อที่มีความต้องการซึ่งน้อยได้แก่ ยึดห้อใบไม้(ปุ๋ยแห่งชาติ) และในการจัดระดับความต้องการใช้เกี่ยวกับปัจจัยเคมีพบว่า yึดห้อที่มีความต้องการใช้มากได้แก่ yึดห้อกระต่ายและ yึดห้อเรือใบ ยึดห้อที่มีความต้องการใช้ปานกลางได้แก่ yึดหัววัว-คันไก่ และ yึดห้อที่มีความต้องการใช้น้อยที่สุดได้แก่ yึดห้อใบไม้(ปุ๋ยแห่งชาติ) เมื่อพิจารณาแยกตามแต่ละตำบลพบว่าผู้ตออบแบบสอบถามในเขตตำบลท่าทุ่งหลวงจัดระดับความต้องการใช้เกี่ยวกับปัจจัยเคมีเหมือนภาพรวมของทั้ง 3 ตำบล ผู้ตออบแบบสอบถามในเขตตำบลท่ากาศนันจัดระดับความต้องการใช้ปุ๋ยเคมีโดยยึดห้อเรือใบเป็น yึดห้อที่มีความต้องการใช้มากที่สุด ยึดห้อที่มีความต้องการใช้ปานกลางได้แก่ yึดห้อกระต่ายและ yึดหัววัว-คันไก่ และ yึดห้อที่มีความต้องการใช้น้อยได้แก่ yึดห้อใบไม้(ปุ๋ยแห่งชาติ) ผู้ตออบแบบสอบถามในเขตตำบลท่าขุมเงินจัดระดับความต้องการใช้ปุ๋ยเคมีโดยยึดห้อที่มีความต้องการใช้ปานกลางได้แก่ yึดห้อเรือใบ, กระต่ายและหัววัว-คันไก่ ยึดห้อที่มีความต้องการใช้น้อยได้แก่ yึดห้อใบไม้(ปุ๋ยแห่งชาติ) ไม่มี yึดห้อที่มีความต้องการใช้มากและมากที่สุด

ในด้านสูตรปุ๋ยเคมีนั้นร้อยละ 72.2 จะไม่เปลี่ยนแปลงสูตรปุ๋ยเคมีโดยส่วนใหญ่ให้เหตุผลว่ามันใจในสูตรปุ๋ยเคมีที่ใช้อยู่ในปัจจุบัน ในด้านสถานที่จัดจำหน่ายนั้นผู้ตออบแบบสอบถามส่วนใหญ่ร้อยละ 51.4 จะเปลี่ยนแปลงร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมี เพราะต้องการหาร้านจำหน่ายที่มีราคาถูกกว่า และในด้านปริมาณการใช้ปุ๋ยเคมีนั้นร้อยละ 52.2 ไม่เปลี่ยนแปลงปริมาณการใช้เพราะเชื่อมั่นว่าปริมาณที่ใช้อยู่ในปัจจุบันนั้นเหมาะสมแล้ว

ข้อค้นพบ

ผลการวิจัยที่ได้ศึกษาค้นคว้าในครั้งนี้ทำให้ทราบถึงสภาพตลาดเบื้องต้นของผลิตภัณฑ์ปุ๋ยเคมีและพฤติกรรมการซื้อและการใช้ปุ๋ยเคมีของเกษตรกรในเขตตำบลท่าทุ่งหลวง ท่ากาศและท่าขุมเงิน อำเภอแม่ท่า จังหวัดลำพูน ซึ่งสามารถอธิบายผลได้ดังนี้

ข้อมูลทั่วไป

ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เป็นเพศชาย มีอายุระหว่าง 36-45 ปี มีสถานะภาพเป็นผู้นำของครอบครัว จบการศึกษาระดับประถมศึกษา มีพื้นที่ครอบครอง(ไม่รวมที่พักอาศัย) น้อยกว่า 5 ไร่ และมีรายได้เฉลี่ยต่อครัวเรือนต่อปีน้อยกว่า 50,000 บาท เป็นสมาชิกของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์ และมีอาชีพเสริมด้านงานเกษตรกรรม สร้างใหญ่ใช้ปุ๋ยเคมีในการเพาะปลูกเพื่อให้พืชเจริญเติบโตได้ดีและให้ผลผลิตดี

สภาพการเพาะปลูก

ผู้ตอบแบบสอบถามมีพื้นที่การเพาะปลูกเป็นที่นามากที่สุด โดยส่วนใหญ่ใช้พื้นที่ 2 ไร่ในการเพาะปลูกและนิยมใช้ปุ๋ยเคมีสูตร 16-20-0 พื้นที่การเพาะปลูกของลงมากคือ พื้นที่ไม่ผลโดยส่วนใหญ่ใช้พื้นที่ในการเพาะปลูกจำนวน 1 ไร่และนิยมใช้ปุ๋ยเคมีสูตร 15-15-15 พื้นที่พืชไร่ส่วนใหญ่ใช้พื้นที่ในการเพาะปลูกจำนวน 1 และ 2 ไร่ นิยมใช้ปุ๋ยเคมีสูตร 16-20-0 ใน การเพาะปลูก และคำดับสุดท้ายคือพื้นที่พืชผัก สร้างใหญ่ใช้พื้นที่ในการเพาะปลูกจำนวน 1 ไร่ และนิยมใช้ปุ๋ยเคมีสูตร 15-15-15 เมื่อพิจารณาเบริ่งเที่ยบกับการสัมภาษณ์เจ้าหน้าที่เกษตรอำเภอแม่ทา จังหวัดลำพูน ผู้ตอบว่าผู้ตอบแบบสอบถามมีสัดส่วนพื้นที่การเพาะปลูกที่ใช้ปุ๋ยเคมีต่อพื้นที่การเพาะปลูกทั้งหมดมากกว่าร้อยละ 70 เป็นส่วนใหญ่ไม่ใช่ทุกครัวเรือน และปริมาณการใช้ปุ๋ยเคมีในการเพาะปลูกนั้นส่วนใหญ่ใช้น้อยกว่าคำแนะนำของเจ้าหน้าที่เกษตรฯ โดยประมาณการ平均 ไม่ผล, ที่นา และพืชไร่ ส่วนใหญ่ใช้ปริมาณปุ๋ยเคมีในการเพาะปลูกน้อยกว่าคำแนะนำ สรุป平均 การปลูกพืชผักนั้นส่วนใหญ่ใช้ปริมาณปุ๋ยเคมีในการเพาะปลูกมากกว่าคำแนะนำ

สภาพตลาดผลิตภัณฑ์ปุ๋ยเคมีและสภาพการใช้ปุ๋ยเคมีเบื้องต้น

สภาพตลาดของผลิตภัณฑ์ปุ๋ยเคมีนั้นจะเป็นตลาดที่มีค่อนข้างแคบโดยมีร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมีที่ได้รับใบอนุญาตเพียง 2 ราย ลูกค้าที่ใช้บริการเป็นกลุ่มเกษตรกรที่อยู่ในเขตดังกล่าวที่ค่อนข้างมีกำลังซื้อพอสมควรโดยเฉพาะกลุ่มเกษตรกรที่เป็นเจ้าของสวนลำไย พืชเศรษฐกิจ ของท้องที่มีจำนวนเพียงไม่กี่ชนิดจึงทำให้ความต้องการสินค้าปุ๋ยเคมีไม่หลากหลายเลือกเฉพาะสูตรปุ๋ยเคมีที่เหมาะสมกับพืชที่เพาะปลูกเท่านั้นจึงทำให้สินค้าปุ๋ยเคมีมีจำนวนน้อยเพียงเล็กน้อยทั้ง

ด้านสูตรและยี่ห้อ ปริมาณการจำหน่ายนันออกูในเกณฑ์ดีเพรเวมีคู่แข่งขันน้อยรายในพื้นที่แต่จัดได้ร่วงปริมาณตังกล่าวอย่างน้อยกว่าการคาดคะเนของเจ้าหน้าที่เกษตรฯที่ให้สัมภาษณ์ไว้เบื้องต้นเพราะปริมาณการใช้ปุ๋ยเคมีของเกษตรกรนั้นใช้น้อยกว่าคำแนะนำ ร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมีในพื้นที่ทำหน้าที่เป็นเพียงตัวกลางในการจำหน่ายสินค้าเท่านั้นจึงทำให้ราคากำหนด่ายสูงขึ้นเมื่อเปรียบเทียบกับการปีชือปุ๋ยเคมีจากร้านจำหน่ายอื่นๆ เช่น ร้านจำหน่ายในอำเภอเมือง จังหวัดลำพูน เพราะร้านจำหน่ายปุ๋ยในพื้นที่จะปีรับสินค้าปุ๋ยเคมีจากร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมีจากในอำเภอเมือง จังหวัดลำพูน มาจำหน่ายต่อโดยบวกกำไรที่ต้องการ

ในการจัดลำดับความสำคัญของปัจจัยทางด้านส่วนประสมทางการตลาดในการเลือกใช้ปุ๋ยเคมีพบว่าผู้ต้องแบบสอบถามในพื้นที่ดำเนินการทำทุ่งหลวง ทากาศและทาขุ่นเงิน อำเภอแม่ทา จังหวัดลำพูน จัดเป็นจังหวัดคุณภาพและปัจจัยราคามีความสำคัญมาก เมื่อจำแนกการจัดลำดับความสำคัญตามแต่ละตำบลพบว่า ผู้ต้องแบบสอบถามในเขตตำบลท่าทุ่งหลวงจัดเป็นจังหวัดคุณภาพและปัจจัยราคานเป็นปัจจัยที่มีความสำคัญมาก ผู้ต้องแบบสอบถามในเขตตำบลทากาศและทาขุ่นเงินจัดความสำคัญของปัจจัยเหมือนกันคือปัจจัยคุณภาพเป็นปัจจัยที่มีความสำคัญมากที่สุด ใน การเลือกซื้อปุ๋ยเคมีจากร้านจำหน่ายนั้นผู้ต้องแบบสอบถามส่วนใหญ่เลือกซื้อปุ๋ยเคมีจากร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมีในเขต เมื่อจำแนกตามแต่ละตำบลพบว่าผู้ต้องแบบสอบถามส่วนใหญ่ในเขตตำบลท่าทุ่งหลวงจะซื้อปุ๋ยเคมีจากร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมีในเขตมากกว่าผู้ต้องแบบสอบถามในตำบลทากาศและทาขุ่นเงิน และส่วนใหญ่ซื้อปุ๋ยเคมีกับร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมีเป็นร้านประจำโดยที่ผู้ต้องแบบสอบถามในเขตตำบลท่าทุ่งหลวงมีการซื้อปุ๋ยเคมีเป็นประจำมากกว่าผู้ต้องแบบสอบถามในเขตตำบลทากาศและทาขุ่นเงิน โดยส่วนใหญ่มีเหตุผลว่ามีความสะดวกในการติดต่อการใช้ปุ๋ยเคมีในการเพาะปลูกนั้นส่วนใหญ่ใช้ปุ๋ยเคมีเพียงอย่างเดียว(ไม่ผสมสารอื่นๆ) และส่วนใหญ่มีการพบทึนความแตกต่างระหว่างคุณภาพและผลจากการใช้ปุ๋ยเคมีสูตรเดียวกันแต่ต่างยี่ห้อกัน ใน การจัดลำดับความสำคัญของปัจจัยทางด้านส่วนประสมทางการตลาดในการเลือกซื้อปุ๋ยเคมีพบว่าผู้ต้องแบบสอบถามในพื้นที่ดำเนินการทำทุ่งหลวง ทากาศและทาขุ่นเงิน อำเภอแม่ทา จังหวัดลำพูน จัดเป็นจังหวัดคุณภาพและปัจจัยราคานเป็นปัจจัยที่มีความสำคัญมาก เมื่อจำแนกตามแต่ละตำบลพบว่าผู้ต้องแบบสอบถามในเขตตำบลท่าทุ่งหลวงจัดเป็นจังหวัดคุณภาพเป็นปัจจัยที่มีความสำคัญมาก ส่วนผู้ต้องแบบสอบถามในเขตตำบลทากาศและทาขุ่นเงินจัดลำดับความสำคัญของปัจจัยดังกล่าวเหมือนกันคือปัจจัยที่มีความสำคัญมากที่สุดได้แก่ปัจจัยคุณภาพ การได้รับบริการพิเศษอื่นๆ นั้นพบว่าส่วนใหญ่ไม่ได้รับบริการพิเศษ ไม่มีการรวมตัวกันไปปีชือปุ๋ยเคมีและทำการขนส่งปุ๋ยเคมีโดยนำพาหนะ / รถยนต์ไปบรรทุกเอง

พฤติกรรมการซื้อและการใช้ปุ๋ยเคมี

พฤติกรรมการซื้อปุ๋ยเคมี

ผู้ที่ไปทำการติดต่อซื้อปุ๋ยเคมีส่วนใหญ่คือ ผู้มีอำนาจตัดสินใจเลือกซื้อ / เลือกใช้ปุ๋ยเคมีเอง มีความรู้สึกว่าปุ๋ยเคมีมีราคาแพงจึงมีพฤติกรรมการต่อรองราคา / การเบรียบเที่ยบราคาก่อนการซื้อปุ๋ยเคมีและมีพฤติกรรมการเบรียบเที่ยบปุ๋ยเคมีหลายรายห้องก่อนแล้วเลือกซื้อยี่ห้อที่มีราคาถูกโดยชาระเป็นเงินสด ในการตัดสินใจเลือกซื้อปุ๋ยเคมีไม่มีสมาชิกในครอบครัวร่วมตัดสินใจแต่มีผู้มีอิทธิพลในการตัดสินใจเลือกซื้อปุ๋ยเคมี(ที่ไม่ใช่สมาชิกในครอบครัว)คือเจ้าของร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมี เมื่อไปซื้อปุ๋ยเคมีแล้วพบว่าร้านจำหน่ายดังกล่าวไม่มียี่ห้อปุ๋ยเคมีที่ต้องการซื้อนั้นจะมีการตัดสินใจเปลี่ยนไปดูร้านจำหน่ายอื่นๆเพื่อหา>yี่ห้อดังกล่าวถ้าพบว่ายังคงไม่มียี่ห้อดังกล่าวมีการตัดสินใจชะลอการซื้อเพื่อรอจนมียี่ห้อดังกล่าว ในกรณีที่ไปซื้อปุ๋ยเคมีแล้วพบว่าร้านจำหน่ายดังกล่าวไม่มีสูตรปุ๋ยเคมีที่ต้องการซื้อนั้นจะมีการตัดสินใจเปลี่ยนไปดูร้านจำหน่ายอื่นๆเพื่อหาสูตรดังกล่าวหากพบว่ายังคงไม่มีสูตรดังกล่าวมีการตัดสินใจชะลอการซื้อเพื่อรอจนมีสูตรดังกล่าว บริษัทการซื้อปุ๋ยเคมีในการเพาะปลูกมักมีการซื้อเป็นกระสอบและไม่พบปัญหาใดๆจากปุ๋ยเคมีที่ซื้อไป

พฤติกรรมการใช้ปุ๋ยเคมี

ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เมื่อซื้อปุ๋ยเคมีแล้วจะนำมาใช้ในการเพาะปลูกทันทีในการตัดสินใจเลือกใช้ปุ๋ยเคมีนั้นตัดสินใจด้วยตนเองแต่ผู้มีอิทธิพลในการตัดสินใจเลือกใช้ปุ๋ยเคมีส่วนใหญ่คือเจ้าของร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมี ส่วนในการตัดสินใจเลือกใช้ยี่ห้อปุ๋ยเคมีนั้นจะใช้ยี่ห้อเดียวตลอด

ความต้องการใช้ปุ๋ยเคมีในอนาคต

ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ยังใช้ปุ๋ยเคมีในการเพาะปลูกต่อไปในอนาคตโดยตัดสินใจจะไม่เปลี่ยนแปลงยี่ห้อและสูตรปุ๋ยเคมีที่ใช้อยู่ในปัจจุบัน เพราะมีความมั่นใจในคุณภาพของยี่ห้อและสูตรของปุ๋ยเคมีดังกล่าว ซึ่งในการจัดระดับความต้องการซื้อเกี่ยวกับยี่ห้อปุ๋ยเคมี

โดยยิ่ห้อที่มีความต้องการซื้อมากได้แก่ยี่ห้อกระต่ายและยี่ห้อเรือใบ เมื่อพิจารณาแยกตามแต่ละ ตำบลพบว่าผู้ตอบแบบสอบถามในเขตตำบลท่าหุงหลวงจัดระดับความต้องการซื้อเกี่ยวกับยี่ห้อบุญเคนมีเมื่อนานมาแล้ว 3 ตำบล ผู้ตอบแบบสอบถามในเขตตำบลท่ากาศจัดระดับความต้องการซื้อเกี่ยวกับยี่ห้อบุญเคนมีโดยพิจารณาให้ยี่ห้อที่มีความต้องการซื้อปานกลางได้แก่ ยี่ห้อเรือใบ, กระต่ายและหัววัว-คันไก ไม่มียี่ห้อที่มีความต้องการซื้อมากหรือมากที่สุดเลยและในการจัดระดับความต้องการใช้เกี่ยวกับยี่ห้อบุญเคนมีพบว่า y ห้อที่มีความต้องการซื้อมากได้แก่ยี่ห้อกระต่ายและยี่ห้อเรือใบ เมื่อพิจารณาแยกตามแต่ละ ตำบลพบว่าผู้ตอบแบบสอบถามในเขตตำบลท่าหุงหลวงจัดระดับความต้องการใช้เกี่ยวกับยี่ห้อบุญเคนมีเมื่อนานมาแล้ว 3 ตำบล ผู้ตอบแบบสอบถามในเขตตำบลท่ากาศนั้นไม่มีการจัดระดับความต้องการใช้ยี่ห้อบุญเคนมีมากหรือมากที่สุดมีเพียงระดับความต้องการใช้ปานกลางได้แก่ยี่ห้อเรือใบ, กระต่ายและหัววัว-คันไก

ในด้านปริมาณบุญเคนที่ใช้ในการเพาะปลูกนั้นจะไม่เปลี่ยนแปลง เพราะเชื่อว่า ปริมาณที่ใช้อยู่ในปัจจุบันมีความเหมาะสมโดยทำให้พืชเจริญเติบโตได้ดีและให้ผลผลิตดีเป็นที่น่าพอใจแต่จะมีการเปลี่ยนแปลงร้านชำหนาแน่นบุญเคนเพื่อให้ได้บุญเคนที่มีภาชนะกลัง

ข้อเสนอแนะจากผู้ตอบแบบสอบถาม

จากแบบสอบถามพบว่าปัจจัยราคาเป็นปัจจัยที่ผู้ตอบแบบสอบถามเสนอให้มีการปรับปรุงมากที่สุดโดยระบุความต้องการให้บุญเคนมีราคาที่ต่ำลงกว่าในสภาพปัจจุบันเพื่อลดต้นทุนในการใช้ทำให้ได้รับผลตอบแทนที่มากขึ้นกว่าเดิมและจากการที่บุญเคนมีราคาแพงทำให้ไม่กล้าที่จะลงทุนซื้อเป็นจำนวนมากเพื่อไปใช้ในการเพาะปลูกเพรากลัวจะได้ผลตอบแทนไม่คุ้มกับการลงทุน อีกทั้งยังคาดหวังถึงความช่วยเหลือจากรัฐบาลให้มากขึ้นในด้านการกำหนดราคายาหรือการแซงแทรกราคา ผู้ตอบแบบสอบถามต้องการได้รับบริการพิเศษ เช่น การให้ของแถม และต้องการให้ทางร้านจำหน่ายจัดส่งบุญเคนให้ด้วย

จากการศึกษาสรุปได้ว่าจากการดำเนินชีวิตในสังคมที่เรียบง่าย,ไม่กระตือรือล้นหรือขวนขวยมากนักของผู้ตอบแบบสอบถามทำให้เกิดนิสัยที่อ่อนโยน,ไม่ชอบดื่มน้ำ,ชอบความสะอาด สบายและค่อนข้างยอมรับการจัดการต่างๆได้ง่ายดาย ซึ่งเป็นนิสัยที่ทำให้ถูกผู้อื่นเอเปรียบได้เสมอ ใน การประกอบอาชีพก็มักจะทำอย่างง่ายๆโดยเลี้ยงครอบครัว เช่น ในด้านการเกษตรจะทำการเพาะปลูกแบบพอสมควรต่อการดำรงชีพไม่เน้นถึงส่วนเหลือจากการบริโภคเพื่อนำไปจำหน่าย ทำให้มีการดูแลรักษาทำเพียงพอสมควร การใช้ปุ๋ยเคมีก็จะใช้ในปริมาณหรือในสูตรที่ไม่ต้องกับคำแนะนำของเจ้าหน้าที่เกษตรฯเพื่อประยัดค่าใช้จ่ายเพียงอย่างเดียว อีกทั้งยังมีความเข้าใจที่มีดีกว่ากับการใช้ปุ๋ยเคมีเช่น กลัวทำให้ผลผลิตเสียหายหรือทำให้ดินเดื้อด้วย นั้นเป็น เพราะขาดความเข้าใจถึงความเหมาะสม,ปริมาณการใช้ และประโยชน์ของปุ๋ยเคมีอย่างแท้จริง อีกทั้งการใช้ปุ๋ยคอกผสมกับปุ๋ยเคมีเพื่อใช้ในการเพาะปลูกนั้นจะต้องมีความเข้าใจถึงชนิดและปริมาณความต้องการธาตุอาหารที่พืชต้องการก่อน เพราะจึงจะทำให้เกิดประโยชน์สูงสุดแต่หากการศึกษาพัฒนาระบบการใช้ปุ๋ยเคมีผสมกับปุ๋ยหมักจะผสมและใช้โดยใช้อัตราไม่แน่นอนและขาดความเข้าใจดังกล่าวทำให้ได้ผลผลิตที่ไม่เหมาะสมหรือไม่เป็นที่น่าพอใจ และจากความต้องการความสะอาดสบายทำให้ส่วนใหญ่มองว่าการประกอบอาชีพด้านการเกษตรเป็นงานที่หนักและลำบากทำให้เกิดการละเลยและส่วนใหญ่หันไปประกอบอาชีพด้านอื่นๆ เช่น การรับจ้างแรงงาน และ การรับจ้างแกะสลักไม้ โดยเฉพาะอย่างยิ่งในเขตตำบลทากาศเป็นแหล่งที่มีการเปลี่ยนอาชีพดังกล่าวมากที่สุดทำให้ความสนใจในการประกอบอาชีพเกี่ยวกับเกษตรกรรมของตำบลดังกล่าวลดลงอย่างมากดังนั้นในตำบลทากาศจึงไม่มีผู้สนใจที่จะเปิดร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมี ผิดกับตำบลทากาศที่มีจำนวนมากและทากาศมีเงินซึ่งมีคนในห้องถีมองเห็นช่องทางด้านการตลาดจึงขออนุญาตเปิดร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมีขึ้น และเนื่องจากร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมีดำเนินการโดยบุคคลในห้องถีนี้ซึ่งในที่นี้มีบุคคลจำนวนหนึ่งที่รู้จักกันทั่วไปหรืออาจเป็นเครือญาติกันทำให้เกษตรกรในที่นี้นิยมที่จะไปทำการซื้อปุ๋ยเคมีเป็นประจำกับร้านดังกล่าวซึ่งเป็นเพราะความสะอาดสบายในการติดต่อซื้อและการเดินทางอีกทั้งรู้จักกับเจ้าของร้านทำให้เกิดความเดยชินในการซื้อ ไม่มีการเบรียบเทียบราคางานนี้ไม่มีการรวมกลุ่มกันไปซื้อ ทำให้ไม่สามารถต่อรองราคากับปุ๋ยเคมีและลดต้นทุนค่าใช้จ่ายในการขนส่งได้ และมีการขัดแย้งในด้านพฤติกรรมการซื้อและการใช้ปุ๋ยเคมีซึ่งในด้านการใช้ปุ๋ยเคมีมีการระบุความต้องการใช้เพียงยี่ห้อเดียวซึ่งเป็นยี่ห้อที่ต้องการใช้แต่ในการเบรียบเทียบกลับมีการพิจารณาเบรียบเทียบราคางานแต่ละยี่ห้อและเลือกราคาที่ถูกกว่าซึ่งอาจเป็นยี่ห้อที่ไม่ตรงกับยี่ห้อที่ต้องการใช้เป็นผลสืบเนื่องจากปัจจัยราคาเพรเวในสภาวะที่ปุ๋ยเคมีมีราคางเพงและเกษตรกรต้องการประยัดค่าใช้จ่ายจึงได้มีพัฒนาระบบดังกล่าว

สำหรับด้านปัจจัยราคานั้นพบว่าเป็นปัจจัยที่ถูกควบคุมโดยบริษัทผู้ผลิตและจำหน่ายปุ๋ยเคมีซึ่งจะกำหนดราคาจำหน่ายปุ๋ยเคมีที่สูงมากในช่วงฤดูกาลเพาะปลูก เพราะตลาดมีความต้องการมากแต่เมื่อช่วงปลายฤดูกาลเพาะปลูกราคากำหนดกลับลดลงมาประมาณ 30 - 70 บาท เมื่อเทียบกับราคainช่วงฤดูกาลเพาะปลูกขึ้นอยู่กับกลยุทธ์การตลาดในการตั้งราคาของบริษัทฯ และในแต่ละปีปัจจัยราคากองปุ๋ยเคมีจะมีการเคลื่อนไหวไม่คงที่ เพราะจะแปรผันตามปัจจัยการผลิตที่นำเข้าจากต่างประเทศโดยมีผลกระทบจากค่าเงินบาทและต้นทุนในด้านต่างๆของบริษัทฯ แต่ในการจำหน่ายปุ๋ยเคมีให้กับตัวแทนจำหน่ายในแต่ละเขตเน้นจะมีความมาตรฐานในการออกตัวจำหน่ายและเมื่อนำมาราบาน้ำจำหน่ายสู่ผู้ค้าคนกลางเพื่อขายต่อให้กับเกษตรกรจะทำให้เกิดราคาก็ต่างกันไปขึ้นอยู่กับต้นทุนการจำหน่ายและต้นทุนการขนส่งสินค้า(ในการเปรียบเทียบปัจจัยราคากำหนดของปุ๋ยเคมีพบว่าจังหวัดนครศรีธรรมราชจำหน่ายถูกกว่าจังหวัดลำพูนประมาณ 50-70 บาท เพราะมีต้นทุนการขนส่งสินค้าที่ถูกกว่า) และจากการศึกษาแนวโน้มในอนาคตพบว่าผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ต้องการเปลี่ยนร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมีเพื่อหาชื้อปุ๋ยเคมีในราคากลางนับว่าเป็นช่องทางและโอกาสสำหรับผู้ที่สนใจจะเปิดร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมีในเขตต่างกล่าว ถึงแม้ว่าจากการศึกษาพบว่าปริมาณการใช้ปุ๋ยเคมีส่วนใหญ่ยังไม่เปลี่ยนแปลงซึ่งเป็นสาเหตุจากการที่ปุ๋ยมีราคางเพลงและยังมีความเข้าใจที่ผิดๆเกี่ยวกับการใช้ปุ๋ยเคมี ดังนั้นถ้ามีการแก้ไขในประเด็นเหล่านี้ให้ถูกต้องปริมาณการใช้ปุ๋ยเคมีอาจจะเพิ่มมากขึ้นกว่าเดิม

ข้อเสนอแนะ

ด้านเกษตรกร

จากการศึกษาพบว่าเกษตรกรในเขตตำบลท่าหุ่งหลวง ทางภาคและทางตอนบน อำเภอแม่ทา จังหวัดลำพูน มีพฤติกรรมการซื้อและการใช้ที่ไม่ถูกต้องทำให้เสียเปรียบในด้านต้นทุนการผลิตและไม่สามารถนำปุ๋ยเคมีไปใช้ประโยชน์ได้อย่างเต็มที่ ในด้านพฤติกรรมการซื้อปุ๋ยเคมีนั้นเกษตรกรควรจะมีความกลุ่มกันไปชื้อเพื่อให้เกิดประโยชน์ในด้านการต่อรองสามารถและประหยัดค่าใช้จ่ายในการขนส่ง อีกทั้งการซื้อปุ๋ยเคมีนอกฤดูกาลเพาะปลูกและเก็บไว้ใช้ในฤดูกาลเพาะปลูกต่อไปจะได้ราคาถูกกว่าแต่เกษตรกรยังมีความเสี่ยง เพราะราคาน้ำปุ๋ยเคมีมีการเปลี่ยนแปลงไม่คงที่ในแต่ละปีอีกทั้งจะต้องเสียโอกาสในการใช้เงินทุนเพาะตั้งชื้อปุ๋ยเคมีเก็บไว้ซึ่งเกษตรกรที่มีเงินทุนอย่างพอเพียงและมีสถานที่ทำการเก็บรักษาปุ๋ยเคมีที่เหมาะสมอาจใช้วิธีการเก็บต้นทุนคือซื้อปุ๋ยเคมีนอกฤดูกาลเพาะปลูกในปริมาณ $\frac{1}{2}$ ของปริมาณการใช้ปุ๋ยเคมีทั้งหมด

และไปริช้อร์กิ้ง $\frac{1}{2}$ ในฤดูกาลเพาะปลูกถัดไปเพื่อลดความเสี่ยง ในด้านพฤติกรรมการใช้ปุ๋ยเคมีนั้น การใช้ปุ๋ยเคมีในปริมาณน้อยกว่าคำแนะนำเพื่อความประยั้ดมั่นยังเป็นความคิดที่ไม่ถูกต้อง เพราะควรพิจารณาถึงปริมาณความต้องการของพืชที่เพาะปลูกก่อน ถ้าพืชขาดธาตุอาหารหรือได้รับในปริมาณที่ไม่เพียงพอ ก็จะทำให้ผลผลิตที่ได้รับไม่ดีเท่าที่ควร กล่าวโดยสรุปเกษตรกรจะต้องปรับเปลี่ยนแนวความคิดในการเพาะปลูกแบบดั้งเดิมที่ยึดปฏิบัติมาเพราส่วนใหญ่ยังมีความเข้าใจผิดๆ อีกมากต้องยอมรับถึงเทคโนโลยีใหม่ๆ ที่จะช่วยในการเพิ่มผลผลิตทางด้านการเกษตร เพื่อเป็นประโยชน์ต่อตัวเกษตรกรเอง จึงควรจะมีความรู้และความเข้าใจในเทคนิคการเพิ่มผลผลิต (การบำรุงรักษาและการใช้ปุ๋ยเคมี) ให้มากยิ่งขึ้นเพื่อจะได้มีแนวความคิดที่ถูกต้องในการใช้ปุ๋ยเคมี และการเพิ่มผลผลิตเพื่อการดำเนินชีพแบบระบบเศรษฐกิจชุมชนพึ่งตนเองเพื่อสามารถนำไปปฏิบัติให้เกิดประโยชน์ได้อย่างมีประสิทธิภาพซึ่งสามารถกระทำได้โดยรวมกู่มิเข้ารับการอบรมเกี่ยวกับหัวข้อดังกล่าวและมีการแลกเปลี่ยนความคิดเห็นในประเด็นต่างๆ ที่จะเป็นประโยชน์ต่อส่วนรวม มีการร่วมมือช่วยเหลือกันในด้านต่างๆ อีกทั้งควรปฏิบัติตามทฤษฎีใหม่ที่สนับสนุนโดยส่วนราชการ เพราะเป็นประโยชน์อย่างมากต่อกลุ่มเกษตรกรเองในการต่อรองในด้านต่างๆ เช่น การจัดซื้อปุ๋ยเคมีและปัจจัยการผลิตทางการเกษตรต่างๆ การขยายผลผลิตการเกษตร เป็นต้น

ด้านภาคธุรกิจและหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง

หน่วยงานที่เกี่ยวข้องในการพัฒนาสังคมชุมชนบท เช่น องค์กรบริหารส่วนตำบล (อบต.) หน่วยงานของกระทรวงเกษตรและสหกรณ์ และหน่วยงานของกระทรวงมหาดไทย เป็นหน่วยงานที่มีบทบาทที่สำคัญมากในการกระทำการตามทฤษฎีใหม่ในการสนับสนุนการรวมตัวของกลุ่มเกษตรกรในชนบทเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดแล้วหน่วยงานเหล่านี้จะต้องทำความเข้าใจถึงปัญหาและความต้องการของชุมชนนั้นๆ ให้ถูกต้องและพยายามชี้แจงถึงเป้าหมายการดำเนินงานของส่วนราชการให้ชุมชนนั้นได้เข้าใจและมีส่วนร่วมในการดำเนินการเพื่อให้บรรลุเป้าหมายและวัตถุประสงค์ดังกล่าวโดยมีการประสานงานกันอย่างใกล้ชิด ในช่วงแรกจัดให้การส่งเสริมด้านการเกษตรจะเป็นปัจจัยหลักในการพัฒนาไปสู่จุดหมายดังนั้นเจ้าหน้าที่เกษตรฯ และหน่วยงานของกระทรวงเกษตรฯ จึงมีบทบาทที่สำคัญที่จะต้องแนะนำแก่บุคลากรในชุมชนอย่างเหมาะสมในด้านการเพาะปลูกเพื่อการดำเนินชีพ ควรจะมีการออกสำรวจและให้คำปรึกษาแก่เกษตรกรถึงในท้องถิ่น เพื่อวิจัยถึงสภาพการเพาะปลูก เช่น พืชเศรษฐกิจที่เหมาะสมกับสภาพดิน ความอุดมสมบูรณ์ของดิน แหล่งน้ำ เป็นต้น มีการอบรมให้ความรู้และความช่วยเหลือแก่เกษตรกรให้สามารถเพิ่มผล

ผลิตทางการเกษตรให้ดียิ่งขึ้นทั้งในด้านคุณภาพและปริมาณ ควรทำแปลงทดลองการใช้ปุ๋ยเคมี เพื่อขอรับใบอนุญาตและแสดงถึงประโยชน์ของปุ๋ยเคมีให้เกษตรกรได้เข้าใจอย่างถูกต้องเพื่อสามารถซื้อขาย และทำให้เกษตรกรเข้าใจถึงสัดส่วนปริมาณการใช้ปุ๋ยเคมีและสูตรปุ๋ยเคมีที่เหมาะสม

ด้านผู้ที่สนใจจะเปิดร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมี

ผู้ที่สนใจจะเปิดร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมีในเขตดังกล่าวควรจะได้รับความร่วมมือจากคนในท้องถิ่นหรืออาจเป็นบุคคลในท้องถิ่นเอง เพราะจะช่วยให้สามารถเข้าสู่ตลาดได้ง่ายขึ้นและจะต้องมีความรู้และความเข้าใจเกี่ยวกับคุณสมบัติและประโยชน์ของปุ๋ยเคมีให้ถูกต้องเพื่อสามารถแนะนำเกษตรกรได้เป็นอย่างดี ควรจะหาแหล่งลินค้าที่มีราคาถูกเพื่อให้เกษตรกรได้รับประโยชน์ในด้านลดต้นทุนการผลิตและเพิ่มบริการพิเศษต่างๆที่เหมาะสม เช่น การจัดส่งสินค้าปุ๋ยเคมี เพื่อเป็นการส่งเสริมด้านการตลาดทำให้ตลาดมีการขยายตัวมากยิ่งขึ้น ควรสนับสนุนและส่งเสริมงานกิจกรรมของส่วนราชการที่จะเป็นประโยชน์ต่อชุมชน ควรจะทำการศึกษาในปัจจัยและประเด็นต่างๆที่เกี่ยวข้อง เช่น แนวโน้มการเพิ่มขึ้นของประชากรในด้านเกษตรจากการเปลี่ยนแปลงอาชีพ เพื่อที่จะสามารถคาดการณ์ถึงความต้องการปุ๋ยเคมีที่เพิ่มขึ้นและดำเนินกิจกรรมอื่นๆที่จะช่วยในการส่งเสริมให้ตลาดมีการขยายตัวมากขึ้น ในกรณีของการเลือกพิจารณาถึงปัจจัยสถานที่ในการเปิดร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมีนั้นจากการศึกษาพบว่าตำบลทากาศเป็นสถานที่ที่ค่อนข้างมีความเหมาะสมมาก เพราะไม่มีคู่แข่งอยู่ในเขตตำบลนั้นเลยและเป็นกลุ่มที่มีแนวโน้มต้องการเปลี่ยนร้านจำหน่ายปุ๋ยเคมีในอนาคตสูงกว่าตำบลอื่นๆแต่ต้องทำการศึกษาถึงแนวโน้มทางด้านการตลาดและความต้องการปุ๋ยเคมีของตำบลทากาศให้ดีก่อน เพราะว่าประชาชนส่วนใหญ่ยังไม่ให้ความสนใจในด้านเกษตรเท่าที่ควรเพื่อพิจารณาถึงความเหมาะสมในการลงทุน