

บทที่ 2

เอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

ในการวิจัยเรื่องประสิทธิภาพทางเทคนิคของการผลิตมันฝรั่งในระบบสัญญาผูกพันในภาคเหนือ ประเทศไทยนี้ มุ่งเน้นศึกษาถึงระบบการผลิตและการตลาดของมันฝรั่งพันธุ์แปรรูปทั้งในและนอกระบบสัญญาผูกพัน และการวิเคราะห์ประสิทธิภาพในการผลิตมันฝรั่งทั้งในและนอกระบบสัญญาผูกพัน ดังนั้นในการทบทวนวรรณกรรมและผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้องจึงเป็นการรวบรวมข้อมูลที่สำคัญด้านต่างๆ ได้แก่ การผลิตมันฝรั่ง การตลาดมันฝรั่ง การศึกษาระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพัน และการศึกษาประสิทธิภาพการผลิต ดังมีรายละเอียดดังนี้

2.1 การผลิตมันฝรั่ง

การทบทวนวรรณกรรมการผลิตมันฝรั่งในประเทศไทยได้รวบรวมประวัติความเป็นมาของการผลิตมันฝรั่งในประเทศไทย ปริมาณความต้องการมันฝรั่งของประเทศไทย พันธุ์และพื้นที่เพาะปลูกมันฝรั่งในประเทศ และเทคโนโลยีการผลิตมันฝรั่ง

2.1.1 ประวัติความเป็นมาการผลิตมันฝรั่งในประเทศไทย

มันฝรั่งเป็นพืชต่างถิ่นที่ไม่ปรากฏหลักฐานชัดเจนว่าเริ่มเข้ามาในประเทศไทยตั้งแต่เมื่อใด แต่มีผู้สันนิษฐานว่ามีการนำเข้ามาครั้งแรกโดยชาวโปรตุเกส เพื่อบริโภคในระหว่างเดินทางและขณะเข้าพักอาศัยในประเทศไทยในรัชสมัยสมเด็จพระนารายณ์มหาราช นอกจากนี้ยังมีรายงานว่าในภาคเหนือของไทย มีการปลูกและบริโภคมันฝรั่งมานานแล้วโดยชาวจีนฮ่อ (Panusan, 1983) ซึ่งเรียกมันฝรั่งว่า อะลู หรือ อาลู และมีการสันนิษฐานว่ามันฝรั่งชนิดนี้อาจจะเป็นพันธุ์ที่ปลูกในอินเดีย ซึ่งนำเข้าโดยนักสอนศาสนาชาวอังกฤษและผ่านเข้ามาในประเทศไทยโดยชาวเขาในประเทศพม่าที่มีดินแดนติดต่อระหว่างประเทศอินเดียและเขตภาคเหนือของไทย ต่ออมันฝรั่งเริ่มได้รับการยอมรับมากขึ้นจากการส่งเสริมให้มีการปลูกในพื้นที่ราบที่อำเภอสันทราย จังหวัดเชียงใหม่ ในปี 2498 โดยเจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตร ซึ่งได้ส่งเสริมให้มีการปลูกมันฝรั่งพันธุ์บินเจ (Bintje) ที่นำเข้ามาจากประเทศเนเธอร์แลนด์ เป็นพันธุ์แรก ต่อมาในปี 2512-2514 กรมวิชาการเกษตรและสถาบันวิจัยพืชไร่แห่งประเทศไทย เนเธอร์แลนด์ ได้พบว่ามันฝรั่งพันธุ์สปุนต้า (Spunta) ปลูกได้ดีและให้ผลผลิตสูงในสภาพพื้นที่และสภาพอากาศทางจังหวัดเชียงใหม่ จึงเป็นที่นิยมของเกษตรกรผู้ปลูกมันฝรั่งมาจนถึงปัจจุบัน (บุญธรรมบุญเลา, 2547)

มันฝรั่งได้กลายเป็นพืชที่ปลูกทดแทนการปลูกฝิ่นของเกษตรกรในพื้นที่สูงของภาคเหนือของ ไทย โดยการให้การส่งเสริมและสนับสนุนการวิจัยจากมูลนิธิโครงการหลวง มหาวิทยาลัยแม่โจ้ และ บริษัทซิมพลอต (เป็นบริษัทแปรรูปมันฝรั่งเพื่อผลิต Frozen French Fried จากรัฐไอดาโฮ ประเทศ สหรัฐอเมริกา) ในปี 2526 ต่อมาในปี 2529/30 มูลนิธิโครงการหลวงได้ย้ายมาทำการวิจัยและส่งเสริมให้ มีการปลูกมันฝรั่งในพื้นที่ราบของจังหวัดเชียงใหม่ สำหรับการเริ่มต้นของการผลิตมันฝรั่งเพื่อแปรรูป ในระบบสัญญาผูกพันในพื้นที่ราบของจังหวัดเชียงใหม่มีขึ้นที่อำเภอสันทรายตั้งแต่ปี 2531 เมื่อบริษัท ยูโนเด็คฟูดส์ได้มีการเข้าดำเนินการส่งเสริมการผลิตมันฝรั่งพันธุ์เคนนิเบคต่อจากมูลนิธิโครงการหลวง โดยความช่วยเหลือจากสำนักงานส่งเสริมการเกษตรอำเภอสันทรายในการประสานระหว่างบริษัทและ กลุ่มเกษตรกร (Omberg, 1996)

2.1.2 ปริมาณความต้องการมันฝรั่งของประเทศไทย

ปัจจุบันคนไทยมีแนวโน้มบริโภคมันฝรั่งเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง เห็นได้จากปริมาณการผลิตและการนำเข้ามามันฝรั่งทั้งในรูปของมันฝรั่งสดเพื่อใช้เป็นเมล็ดพันธุ์และแปรรูป และมันฝรั่งแปรรูปต่างๆ เพิ่มขึ้นในปริมาณมากทุกปี ทั้งนี้เนื่องจากแนวโน้มการบริโภคอาหารว่าง และอาหารจานด่วนแบบ ตะวันตกซึ่งมีมันฝรั่งเป็นส่วนประกอบในการผลิตมีมากขึ้น นอกจากการบริโภคในประเทศแล้ว บริษัทผู้ผลิตอาหารว่างแปรรูปจากมันฝรั่งยังใช้ประเทศไทยเป็นฐานการผลิตเพื่อส่งออกไปยังประเทศ ในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้อีกด้วยปัจจัยเหล่านี้ทำให้ความต้องการมันฝรั่งในประเทศไทยมีมากขึ้น

ปัจจุบันปริมาณความต้องการมันฝรั่งของประเทศไทยมีแนวโน้มสูงขึ้นอย่างต่อเนื่องตั้งแต่ปี 2539-2549 โดยมีอัตราการขยายตัวสูงถึงร้อยละ 83 (จาก 90.53 พันตันในปี 2539 เป็น 165.39 พันตัน ในปี 2549) โดยในปี 2546 พบว่ามีปริมาณความต้องการมันฝรั่งสูงที่สุดถึง 171.5 พันตัน ซึ่งปริมาณการผลิต ภายในประเทศสามารถผลิตได้เพียงร้อยละ 50 อันเนื่องมาจากประสบปัญหาการระบาดของโรคใบไหม้ (late blight) ดังนั้นจึงมีความจำเป็นที่จะต้องมีการนำเข้ามามันฝรั่งจากต่างประเทศเป็นอัตราร้อยละ 50 ของ ปริมาณความต้องการใช้มันฝรั่งทั้งหมดด้วย นอกจากนี้ยังพบว่าปริมาณความต้องการใช้มันฝรั่งใน ประเทศไทยมีมากกว่าปริมาณผลผลิตที่ผลิตได้ มันฝรั่งที่ผลิตได้ในประเทศมีเพียงร้อยละ 50 – 70 ของความ ต้องการเพื่อใช้ในการผลิตมันฝรั่งแปรรูปและการบริโภคเท่านั้น (USDA, 2004) ดังเช่นในปี 2549 มี ปริมาณความต้องการมันฝรั่งของประเทศไทยทั้งหมดประมาณ 172.88 พันตัน แต่ปริมาณมันฝรั่งที่สามารถ ผลิตได้ภายในประเทศมีเพียงร้อยละ 62 ของปริมาณความต้องการทั้งหมดเท่านั้น (ตาราง 2.1)

ในขณะที่ปริมาณความต้องการมันฝรั่งของประเทศไทยมีปริมาณเพิ่มสูงมากขึ้น ตามลักษณะการ บริโภคที่เปลี่ยนไปของคนไทย ซึ่งนิยมบริโภคเลียนแบบชาวตะวันตกมากขึ้น ประกอบกับปริมาณ ผลผลิตมันฝรั่งที่สามารถผลิตได้ภายในประเทศไม่เพียงพอกับความ ต้องการ ทำให้ปริมาณการนำเข้ามัน

ฝรั่งในรูปแบบต่างๆมีมากขึ้นอย่างต่อเนื่องทุกปี เห็นได้จากสัดส่วนของน้ำมันฝรั่งนำเข้าที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง (ตาราง 2.1) และในอนาคตปริมาณการนำเข้ายังคงมีโอกาสเพิ่มขึ้น

ตาราง 2.1 ปริมาณความต้องการน้ำมันฝรั่งของประเทศไทย ปี 2539-2549

หน่วย : พันตัน

| พ.ศ. | ผลผลิตในประเทศ ¹ | นำเข้า ² | รวมปริมาณความต้องการน้ำมันฝรั่ง | ร้อยละของน้ำมันฝรั่งผลิตในประเทศ | ร้อยละของน้ำมันฝรั่งนำเข้า |
|------|-----------------------------|---------------------|---------------------------------|----------------------------------|----------------------------|
| 2539 | 65.14 | 25.39 | 90.53 | 71.95 | 28.05 |
| 2540 | 89.55 | 28.45 | 118 | 75.89 | 24.11 |
| 2541 | 93.78 | 29.81 | 123.59 | 75.88 | 24.12 |
| 2542 | 90.38 | 35.4 | 125.78 | 71.86 | 28.14 |
| 2543 | 100.12 | 48.39 | 148.51 | 67.42 | 32.58 |
| 2544 | 90.94 | 43.13 | 134.07 | 67.83 | 32.17 |
| 2545 | 97.37 | 43.28 | 140.65 | 69.23 | 30.77 |
| 2546 | 86.73 | 84.77 | 171.5 | 50.57 | 49.43 |
| 2547 | 99.81 | 63.31 | 163.12 | 61.19 | 38.81 |
| 2548 | 113.88 | 69.50 | 183.38 | 62.10 | 37.90 |
| 2549 | 118.57 | 54.31 | 172.88 | 68.59 | 31.41 |

ที่มา: ¹ สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร

² กรมศุลกากร, ธกส.

หมายเหตุ : ปริมาณ โดยน้ำหนักของน้ำมันฝรั่งสด และน้ำมันฝรั่งแปรรูปที่นำเข้าทุกประเภท

ในขณะที่การนำเข้ามันฝรั่งสำหรับใช้เป็นหัวพันธุ์ของประเทศไทยตั้งแต่ปี 2544-2549 ไม่มีการเปลี่ยนแปลงมากนัก แต่ปริมาณการนำเข้าหัวมันฝรั่งสดหรือแช่เย็นของไทยกลับเพิ่มขึ้นอย่างมากจากปี 2544-2549 โดยมีมูลค่าการนำเข้าเพิ่มขึ้นมากกว่าร้อยละ 100 โดยเฉพาะในปี 2546 จะเห็นได้ว่ามีการนำเข้าหัวมันฝรั่งสดหรือแช่เย็นเป็นปริมาณสูงมากที่สุด มีมูลค่าประมาณ 223 ล้านบาท ทั้งนี้เนื่องจากปริมาณมันฝรั่งที่ผลิตได้ภายในประเทศมีปริมาณน้อยไม่เพียงพอต่อปริมาณความต้องการมันฝรั่งในตลาด จึงจำเป็นต้องมีการนำเข้าหัวมันฝรั่งสดหรือแช่เย็นสำหรับแปรรูปต่อไป ในขณะเดียวกันยังพบว่าปริมาณการนำเข้ามันฝรั่งปรุงแต่งและแช่เย็นจนแข็งมีอัตราการขยายตัวเพิ่มขึ้นเช่นกัน โดยมีอัตราการขยายตัวสูงถึงร้อยละ 70 สำหรับการนำเข้ามันฝรั่งแช่เย็นจนแข็ง แป้งที่ทำจากมันฝรั่ง มันฝรั่งสตราซ์และอินนูลิน และมันฝรั่งปรุงแต่งไม่ได้แช่เย็นจนแข็งของไทยจากปี 2544-2549 นั้น พบว่าไม่ค่อยมีการเปลี่ยนแปลงมากนัก ดังแสดงในตาราง 2.2

ตาราง 2.2 มูลค่าการนำเข้ามันฝรั่งของประเทศไทยระหว่างปี 2544-2549

หน่วย : ล้านบาท

| ปี | หัวพันธุ์ มันฝรั่ง | มันฝรั่ง สด/แช่ เย็น | มันฝรั่ง แช่เย็น จนแข็ง | แป้งที่ทำ จากมัน ฝรั่ง ¹ | มันฝรั่ง สตาร์ช และ อินนูลิน | มันฝรั่ง ปรุงแต่ง แช่เย็นจน แข็ง ² | มันฝรั่ง ปรุงแต่ง ไม่ได้แช่ เย็นจน แข็ง ³ | รวม |
|------|-----------------------|----------------------------|-------------------------------|-------------------------------------------|---------------------------------------|--------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------|----------|
| 2544 | 123.23 | 1.30 | 0.15 | 54.23 | 468.37 | 306.24 | 299.13 | 1,252.65 |
| 2545 | 116.32 | 16.22 | 0.013 | 75.15 | 384.81 | 315.83 | 278.23 | 1,186.57 |
| 2546 | 131.00 | 223.17 | 0.27 | 53.61 | 428.19 | 374.90 | 216.56 | 1,427.70 |
| 2547 | 135.74 | 210.36 | 0.32 | 68.88 | 471.36 | 441.39 | 198.72 | 1,526.77 |
| 2548 | 137.66 | 179.19 | 0.057 | 46.98 | 561.02 | 508.39 | 220.09 | 1,653.39 |
| 2549 | 113.50 | 153.73 | 4.54 | 63.96 | 385.53 | 522.07 | 193.56 | 1,436.89 |

ที่มา: กรมศุลกากร, 2550

หมายเหตุ : ¹ คือ แป้ง แป้งหยาบ ผง เกล็ด เม็ด และเฟลลัด ที่ทำจากมันฝรั่ง² คือ มันฝรั่งที่ปรุงแต่งหรือทำให้ไม่ให้เกิดโดยวิธีอื่นนอกจากใช้น้ำส้มสายชูหรือกรดอะซิติก แช่เย็นจนแข็ง³ คือ มันฝรั่งที่ปรุงแต่งหรือทำให้ไม่ให้เกิดโดยวิธีอื่นนอกจากใช้น้ำส้มสายชูหรือกรดอะซิติก ไม่ได้แช่เย็นจนแข็ง

2.1.3 พันธุ์และพื้นที่เพาะปลูกมันฝรั่งในประเทศไทย

การผลิตมันฝรั่งของประเทศไทยในปัจจุบันมีพันธุ์ที่เกษตรกรนิยมปลูก แบ่งเป็น 2 ประเภท คือ พันธุ์ที่ปลูกเพื่อการบริโภคสด ได้แก่ พันธุ์สปุนต้า (Spunta) และพันธุ์บินเจ (Bintje) (ในปัจจุบันได้ยกเลิกการปลูกไปแล้ว) และพันธุ์มันฝรั่งที่ปลูกเพื่ออุตสาหกรรมแปรรูป ได้แก่ พันธุ์รัสเซล เบอร์เบงค์ (Russet Burbank) พันธุ์เคนเนเบค (Kennebec) และพันธุ์แอตแลนติก (Atlantic) (ปัจจุบันเป็นพันธุ์ที่ได้รับความนิยมและปลูกมากที่สุดในประเทศไทย) (บุญธรรม บุญเลา, 2547)

เนื่องจากข้อจำกัดของปัจจัยด้านสิ่งแวดล้อมที่มีผลต่อการผลิตมันฝรั่งเป็นอย่างมาก กล่าวคือ อุณหภูมิและระบบน้ำเป็นสิ่งสำคัญต่อการผลิตมันฝรั่ง พื้นที่ปลูกมันฝรั่งที่เหมาะสมควรมีอุณหภูมิระหว่าง 15-18 องศาเซลเซียสในเวลากลางคืน และได้รับน้ำในปริมาณที่เหมาะสมตลอดระยะเวลาการเจริญเติบโต นอกจากนี้ช่วงความยาวของวันยังมีผลต่อปริมาณและการผลิต โดยมันฝรั่งที่ปลูกในฤดูหนาวซึ่งเป็นช่วงวันสั้นจะเก็บเกี่ยวได้เร็วกว่าฤดูร้อน (บุญธรรม บุญเลา, 2547) ดังนั้นการปลูกมันฝรั่งส่วนใหญ่จึงอยู่ในภาคเหนือ และในที่สูงบางแห่งในภาคอีสาน

สำหรับพื้นที่เพาะปลูกมันฝรั่งของประเทศไทยในปัจจุบันแบ่งออกเป็น 2 ลักษณะดังนี้ ลักษณะแรกคือ การปลูกในพื้นที่ราบ (low land) ซึ่งมีระดับความสูงประมาณ 300 เมตรจากระดับน้ำทะเล เป็น

การปลูกในลักษณะที่เกษตรกรสามารถที่จะทำการปลูกได้ปีละครั้ง เนื่องจากข้อจำกัดทางสภาพภูมิอากาศจึงปลูกได้เฉพาะช่วงฤดูหนาวประมาณเดือนพฤศจิกายนถึงธันวาคม และไปเก็บเกี่ยวประมาณเดือนกุมภาพันธ์ถึงมีนาคมของปีถัดไป โดยมักจะปลูกภายหลังการเก็บเกี่ยวข้าวแล้ว มันฝรั่งที่ผลิตได้ในช่วงนี้เรียกว่า “มันปี” จะมีผลผลิตออกสู่ตลาดมาก และมีคุณภาพที่ดี เนื่องจากสามารถควบคุมการให้น้ำในระหว่างการเพาะปลูกให้อยู่ในปริมาณที่เหมาะสมได้ เพราะพื้นที่เพาะปลูกในที่ราบส่วนใหญ่อยู่ในบริเวณที่มีระบบน้ำชลประทาน ได้แก่ อำเภอสันทราย อำเภอแม่แตง อำเภอแม่ริม และอำเภอดอยสะเก็ด จังหวัดเชียงใหม่ (พลับพลึง อินแก้ว, 2538) ปัจจุบันมีการขยายพื้นที่ส่งเสริมให้มีการเพาะปลูกมันฝรั่งพันธุ์แปรรูปในระบบสัญญาผูกพันของบริษัทแปรรูปเข้าไปในหลายพื้นที่ เช่น อำเภอทุ่งหัวช้าง จังหวัดลำพูน และอำเภอแจ้ห่ม จังหวัดลำปาง เป็นต้น สำหรับการผลิตมันฝรั่งสำหรับบริโภคสด (พันธุ์สปันต้า) พบว่ามีการผลิตเฉพาะในพื้นที่ราบของจังหวัดเชียงใหม่ ครอบคลุมพื้นที่ 3 อำเภอได้แก่ อำเภอสันทราย อำเภอแม่แตง และอำเภอแม่ริม ในฤดูกาลผลิตปกติเท่านั้น

ลักษณะที่สองคือการปลูกในพื้นที่สูง (high land) ซึ่งมีระดับความสูงประมาณ 800-1,500 เมตรจากระดับน้ำทะเล การปลูกมันฝรั่งบนที่สูงสามารถผลิตได้ปีละ 2 รุ่น รุ่นแรกได้แก่ช่วงฤดูหนาวหรือฤดูปลูกปกติ คือเริ่มปลูกตั้งแต่เดือนมกราคมถึงกุมภาพันธ์ และไปเก็บเกี่ยวในประมาณเดือนมีนาคมถึงเมษายน ซึ่งเรียกมันฝรั่งที่ปลูกในรุ่นแรกนี้ว่า “มันปี” ส่วนรุ่นที่สองเป็นการปลูกมันฝรั่งในช่วงฤดูฝนหรือนอกฤดูกาลปกติ โดยการปลูกมันฝรั่งในช่วงฤดูฝนนี้ในพื้นที่สูงสามารถทำการผลิตได้ถึง 2 ครั้งคือ

ครั้งที่ 1 ปลูกประมาณเดือนเมษายนและเก็บเกี่ยวประมาณเดือนกรกฎาคมถึงสิงหาคม เรียกการปลูกในครั้งที่ 1 นี้ว่า “มันฝนหนึ่ง” โดยใช้หัวพันธุ์มันฝรั่งที่เก็บไว้จากฤดูกาลผลิตปกติในปีการผลิตที่ผ่านมา

ครั้งที่ 2 ปลูกประมาณเดือนกรกฎาคมถึงเดือนสิงหาคมและเก็บเกี่ยวตั้งแต่เดือนตุลาคมเป็นต้นไป เรียกการผลิตมันฝรั่งในครั้งที่ 2 นี้ว่า “มันฝนสอง” โดยการปลูกครั้งที่ 2 นี้จะใช้หัวพันธุ์จากการปลูกในฤดูกาลผลิตปกติในฤดูแล้งที่ผ่านมา (ชาติ เกตุแก้ว, 2536)

พื้นที่เพาะปลูกบนพื้นที่สูงส่วนใหญ่อยู่ในอำเภอฝาง อำเภอไชยปราการ จังหวัดเชียงใหม่ และอำเภอพบพระ อำเภอแม่สอด จังหวัดตาก การผลิตมันฝรั่งบนพื้นที่สูงจะได้ผลผลิตต่อไร่ต่ำกว่าผลผลิตในที่ราบ เนื่องจากไม่สามารถควบคุมการให้น้ำในระหว่างการเพาะปลูกให้อยู่ในปริมาณที่เหมาะสมได้ การปลูกยังต้องอาศัยสภาพภูมิอากาศและปริมาณน้ำฝนเป็นหลัก ประกอบกับการปลูกซ้ำในที่เดิมเนื่องมาจากอยู่ภายใต้การควบคุมดูแลของกรมป่าไม้ ไม่สามารถโยกย้ายพื้นที่ปลูกได้ จึงทำให้เกิดการสะสมของเชื้อโรคในดินเมื่อทำการปลูกซ้ำในฤดูต่อไป จะทำให้เกิดความเสียหายได้ ผลผลิตที่ได้ค่อนข้างต่ำ (พลับพลึง อินแก้ว, 2538)

2.1.4 เทคโนโลยีการผลิตมันฝรั่ง

สำหรับเทคโนโลยีการผลิตมันฝรั่งในปัจจุบันนั้น ได้มีนักวิจัยและผู้เชี่ยวชาญหลายท่านได้กล่าวโดยสรุปถึงขั้นตอนการผลิตต่างๆ ดังนี้ ฐานความรู้ด้านพืช กรมวิชาการเกษตร (www.doa.go.th, ไม่ทราบปีพ.ศ.) ได้กล่าวว่าการเตรียมดินก่อนปลูกควรมีการไถดินให้ลึกอย่างน้อย 20 เซนติเมตรตากดินไว้ก่อนปลูกประมาณ 10-15 วัน และการยกร่องปลูกในปัจจุบันมี 3 ลักษณะ ได้แก่ การปลูกแบบแถวเดี่ยวไม่ยกร่อง ปลูกแบบแถวเดี่ยวยกร่อง และยกแปลงปลูกแบบแถวคู่ ศิริพร พงศ์ศุภสมิทธิ (2542) ได้กล่าวถึงการเตรียมหัวพันธุ์ที่นำเข้ามาจากต่างประเทศก่อนปลูกว่า ปัจจุบันเกษตรกรนิยมใช้วิธีผ่าหัวพันธุ์เป็นชิ้นนำไปปลูกเพื่อประหยัดค่าหัวพันธุ์ แต่การผ่าหัวพันธุ์มีข้อเสียคือ มีโอกาสติดเชื้อโรคได้ง่ายจากหัวพันธุ์ที่เป็นโรคไปยังหัวพันธุ์ที่ดีโดยมีดที่ใช้ผ่า รวมทั้งชิ้นหัวพันธุ์ที่ผ่าแล้วมีโอกาสเน่าเสียได้ง่าย ดังนั้นบุญธรรม บุญเลา (2547) จึงได้แนะนำให้ก่อนผ่าหัวพันธุ์ควรจุ่มมีดลงในน้ำยาคลอรีน (Clorox) และนำท่อนพันธุ์ที่ผ่าแล้วจุ่มในน้ำยาเบนเลทด์ หรืออาจนำท่อนพันธุ์เฉพาะที่ผ่ามาคลุกกับปูนซีเมนต์ขณะที่แผลยังชื้น เพื่อป้องกันการเน่าเสีย นอกจากนี้ยังแนะนำให้ควรมีการใส่ทั้งปุ๋ยคอกและปุ๋ยเคมีในการปลูกมันฝรั่ง โดยปุ๋ยคอกควรใส่เพื่อรองก้นหลุมก่อนปลูก และปุ๋ยเคมีควรใช้สูตร 13-13-21 โดยใช้อัตรา 300-400 กิโลกรัมต่อไร่ โดยแบ่งใส่ 3 ครั้ง ฐานความรู้ด้านพืช กรมวิชาการเกษตร (www.doa.go.th, ไม่ทราบปีพ.ศ.) ได้แนะนำว่าควรมีการให้น้ำต้นมันฝรั่งอย่างสม่ำเสมอตลอดระยะเวลาการเจริญเติบโต และหากใกล้ช่วงเวลาที่เก็บเกี่ยวควรงดให้น้ำประมาณ 2 สัปดาห์

สำหรับการป้องกันกำจัดศัตรูมันฝรั่งนั้นประสิทธิ์ โนรี (2542) ได้กล่าวว่าโรคที่สำคัญของมันฝรั่งได้แก่ โรคใบไหม้ (late blight) ซึ่งเกิดจากเชื้อไฟทอปทอรา สามารถป้องกันกำจัดได้โดยลดความชื้นในแปลงปลูก ใช้ระยะปลูกที่ห่างออกไป หลีกเลี่ยงการให้น้ำตอนเย็น ทำลายต้นเป็นโรคทิ้ง และหากเริ่มระบาดให้พ่นสารเคมี เช่น ไดเทน เอ็ม-45 แมนเซท-ดี และแอฟพรอน 35 เป็นต้น ฉีดพ่นตามฉลากแนะนำสลับกัน สำหรับแมลงศัตรูมันฝรั่งที่สำคัญได้แก่ หนอนผีเสื้อเจาะหัวมันฝรั่ง หนอนกระทู้ แมลงวันหนอนชอนใบ เพลี้ยไฟ และเพลี้ยอ่อน ซึ่งสามารถป้องกันโดยการฉีดพ่นสารเคมีให้ถูกต้องตามชนิดของแมลงศัตรูพืช และการป้องกันกำจัดวัชพืชควรใช้สารกำจัดวัชพืชให้ถูกต้องตามชนิดของวัชพืชและวัตถุประสงค์ของการใช้เพื่อป้องกันหรือเพื่อกำจัด สำหรับการเก็บเกี่ยวนั้น อายุการเก็บเกี่ยวของมันฝรั่งจะขึ้นอยู่กับพันธุ์เฉลี่ยแล้วประมาณ 100-120 วัน (ฐานความรู้ด้านพืช กรมวิชาการเกษตร, ไม่ทราบปีพ.ศ.)

วิวัฒน์ ภาณุอำไพ (2541) ได้กล่าวถึงความสำคัญของคุณภาพของมันฝรั่ง ซึ่งเกษตรกรต้องคำนึงถึงมากกว่าปริมาณผลผลิตที่ได้ เนื่องจากในปัจจุบันนี้มีบริษัทที่ส่งเสริมการปลูกมันฝรั่งส่งโรงงานได้เน้นเรื่องคุณภาพเป็นตัวกำหนดราคาในการซื้อขาย ดังนั้นคุณภาพของหัวมันฝรั่งที่โรงงานต้องการได้แก่ ต้องมีปริมาณแป้งสูงและปริมาณน้ำตาลต่ำ กล่าวคือควรจะต้องมีน้ำหนักแห้งไม่ต่ำกว่า 17.5 เปอร์เซ็นต์ หรือมีค่าความถ่วงจำเพาะตั้งแต่ 1.070 ขึ้นไป ซึ่งแสดงว่ามีปริมาณแป้งมาก และปริมาณ

น้ำตาลควรมีไม่เกิน 0.2 เปอร์เซ็นต์ หัวมีขนาดใหญ่ ตั้งแต่ 4.5 เซนติเมตรขึ้นไป และหัวมันฝรั่งจะต้องมีสภาพสมบูรณ์ ไม่มีแผล ไม่เน่าเสีย ไม่มีหัวเขียว

2.2 การตลาดมันฝรั่ง

การรวบรวมหลักฐานและงานวิจัยที่เกี่ยวข้องในส่วนของตลาดมันฝรั่งของประเทศไทย ประกอบด้วย ประเภทของตลาดมันฝรั่ง และวิธีการตลาดมันฝรั่งซึ่งมีรายละเอียดดังนี้

2.2.1 ประเภทของตลาดมันฝรั่ง

จากการผลิตมันฝรั่งภายในประเทศ ที่มีการผลิตมันฝรั่งแบ่งออกเป็น 2 ประเภท คือ มันฝรั่งเพื่อการบริโภคสด และมันฝรั่งเพื่อแปรรูป ดังนั้นจึงสามารถแบ่งประเภทของตลาดมันฝรั่งตามแหล่งรองรับที่สำคัญดังนี้ (ธนาคารกสิกรไทย, 2535 อ้างถึงใน พงษ์พันธ์ ทองหนู, 2547; เพชรฤทธิ์ ศรีวงศ์, 2546; ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร, 2545)

1. **ตลาดบริโภคสด** เป็นตลาดที่รองรับมันฝรั่งพันธุ์บริโภคสด (สปุ่นต้า) เพื่อใช้ในการประกอบอาหารประเภทมันฝรั่งทอด แกงกะหรี่ บาร์บีคิว รวมทั้งผักสลัด มีมันฝรั่งโรงงานเป็นเพียงส่วนน้อยที่คุณภาพไม่ได้มาตรฐาน โรงงาน พ่อค้ารวบรวมจึงจะนำมาขายสู่ตลาดนี้ ความต้องการของตลาดนี้นับว่าเปลี่ยนแปลงไม่มากนักเมื่อเทียบกับการขยายตัวของตลาดแปรรูป เนื่องจากความนิยมบริโภคมันฝรั่งของคนไทยรวมทั้งชาวเอเชียยังน้อยอยู่ ขณะที่นักท่องเที่ยวชาวตะวันตกซึ่งรับประทานมันฝรั่งเป็นประจำอยู่แล้วก็จะเลือกรับประทานที่มีความแปลกใหม่มากกว่า ประมาณว่าความต้องการของตลาดนี้ประมาณปีละ 7,500-8,000 ตัน

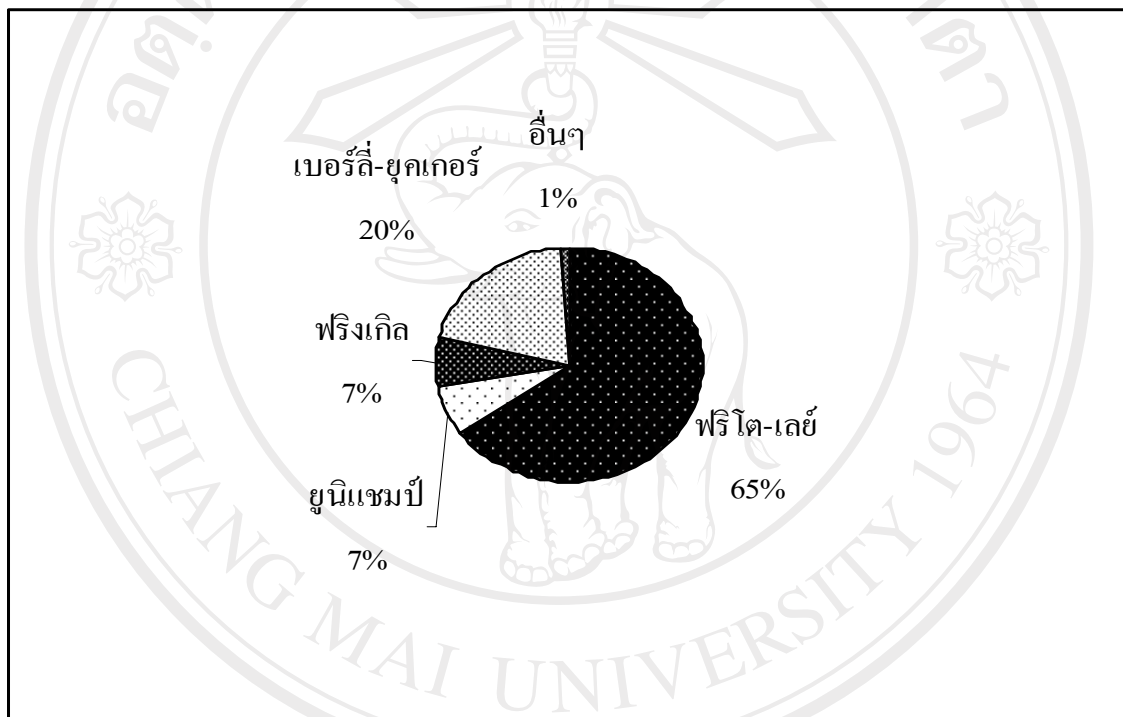
2. ตลาดผลิตภัณฑ์แปรรูป แบ่งเป็น

2.1 โรงงานผลิตมันฝรั่งแผ่นทอดกรอบ (potato chip) ตลาดนี้รองรับผลผลิตมันฝรั่ง

โรงงาน (พันธุ์แอตแลนติก) ได้ทั้งหมดประมาณ 80,000-100,000 ตัน ในช่วงระยะแรกมันฝรั่งที่มีจำหน่ายในท้องตลาดส่วนใหญ่เป็นผลิตภัณฑ์ที่นำเข้ามาจากต่างประเทศ แต่เมื่อความนิยมของผู้บริโภคเพิ่มมากขึ้น ธุรกิจต่างเริ่มสนใจที่จะเข้ามาลงทุนผลิตมันฝรั่งแผ่นปรุงรสชนิดต่างๆ มากขึ้นประมาณไม่ต่ำกว่า 6-7 ราย (ปี 2535) โดยบรรดาผู้ผลิตเหล่านี้จะเข้าไปส่งเสริมให้เกษตรกรเพาะปลูกมันฝรั่ง และรับซื้อในราคาประกันตามสัญญาข้อตกลงที่ทำไว้ (contract farming) แต่ปัจจุบันมีบริษัทผู้แปรรูปมันฝรั่งแผ่นในประเทศไทยเพียง 3 บริษัท (ปี 2545-2549) ได้แก่ บริษัท เบอร์ลี่-ยูเคเกอร์ จำกัด บริษัท ยูนิแฉมป์ จำกัด และบริษัท เป๊ปซี่-โคล่า (ไทย) เทรคดิง จำกัด หรือบริษัท ฟรีโต-เลย์ จำกัด

ตลาดมันฝรั่งแผ่นทอดกรอบในประเทศไทยมีการขยายตัวอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะในปี 2545 จากการสำรวจของ USDA (2004) พบว่าตลาดของมันฝรั่งแผ่นทอดกรอบมีส่วนแบ่งในตลาดขนมขบเคี้ยวสูงถึงร้อยละ 30 เป็นอันดับสองรองจากขนมขี้หนูที่ใส่แป้งมันฝรั่งนำเข้าเป็นส่วนประกอบ ซึ่ง

มีส่วนแบ่งในตลาดร้อยละ 35 สำหรับส่วนแบ่งตลาดมันฝรั่งแผ่นทอดกรอบของบริษัทผู้ผลิตและจำหน่ายมันฝรั่งแผ่นทอดกรอบในประเทศไทยในปี 2545 ซึ่งมีบริษัทผู้ผลิตรายใหญ่ 3 ราย ประกอบด้วย บริษัท ฟรีโต-เลย์ จำกัด บริษัทเบอร์ลี่-ยูกเกอร์ จำกัด และบริษัท ยูนิแชนป์ จำกัด และบริษัทผู้จำหน่าย ซึ่งมีการนำเข้ามามันฝรั่งแผ่นทอดกรอบเพื่อจำหน่ายในประเทศอีก 1 ราย ได้แก่ บริษัท ฟริงเกิล จำกัด พบว่าบริษัท ฟรีโต-เลย์ จำกัด มีส่วนแบ่งในตลาดมันฝรั่งแผ่นทอดกรอบสูงที่สุดถึงร้อยละ 65 ในขณะที่ รองลงมาได้แก่ บริษัท เบอร์ลี่-ยูกเกอร์ จำกัด ร้อยละ 20 ตามมาด้วยบริษัท ยูนิแชนป์ และฟริงเกิล ซึ่งมี ส่วนแบ่งร้อยละ 7 และที่เหลืออีกร้อยละ 1 เป็นของบริษัทผู้ผลิตและจำหน่ายรายอื่นๆ (ภาพ 2.1)



ที่มา : USDA, 2004

ภาพ 2.1 ส่วนแบ่งของตลาดมันฝรั่งแผ่นทอดกรอบ ปี 2545

บริษัท เป๊ปซี่-โคล่า (ไทย) เทรดิง จำกัด ได้คาดการณ์ว่าบริษัทฯ สามารถจะเข้าไปมีส่วนแบ่งในตลาดมันฝรั่งแผ่นทอดกรอบในแบรนด์ “ฟรีโต-เลย์” เพิ่มมากขึ้นมากกว่าร้อยละ 70 ในปี 2549 และปี 2550 นี้ (ธานี ตระกูลอินทร์ ผู้จัดการโรงงาน บริษัท เป๊ปซี่-โคล่า (ไทย) เทรดิง จำกัด, 2549: สัมภาษณ์)

2.2 ธุรกิจมันฝรั่งทอด (french fried) โดยเฉพาะอย่างยิ่งธุรกิจร้านอาหารประเภทฟาสต์ฟู้ด ซึ่งปัจจุบันธุรกิจร้านอาหารประเภทนี้เข้ามาลงทุนในไทยและขยายสาขาออกไปเป็นจำนวนมาก

ขณะเดียวกันผู้บริโภคก็หันมานิยมบริโภคมันฝรั่งทอดมากขึ้น ยิ่งส่งผลให้ความต้องการใช้มันฝรั่งของตลาดนี้เพิ่มมากขึ้นในเกณฑ์สูง

ภาวะการขยายตัวของธุรกิจประเภทฟาสต์ฟู้ดส์และขนมขบเคี้ยวที่เพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็ว เช่นนี้ กระตุ้นให้เกษตรกรสนใจที่จะเข้ามาลงทุนเพาะปลูกมันฝรั่งป้อนให้กับตลาดเหล่านี้พร้อมๆ ไปด้วยกับการส่งเสริมการผลิตของบรรดาโรงงานแปรรูป ส่งผลให้ทั้งพื้นที่และผลผลิตมันฝรั่ง โดยเฉพาะมันฝรั่งพันธุ์แปรรูปเพิ่มขึ้น

2.2.2 วิธีการตลาดมันฝรั่ง

วิธีการตลาดมันฝรั่งของประเทศไทย สามารถแบ่งตามประเภทของมันฝรั่งที่ผลิตได้ 2 ประเภท คือ วิธีการตลาดมันฝรั่งบริโภคสด และวิธีการตลาดมันฝรั่งแปรรูป จากการศึกษาของ Wiboonpongse, et al. (2006) ได้อธิบายวิธีการตลาดมันฝรั่งของประเทศไทยไว้ดังนี้

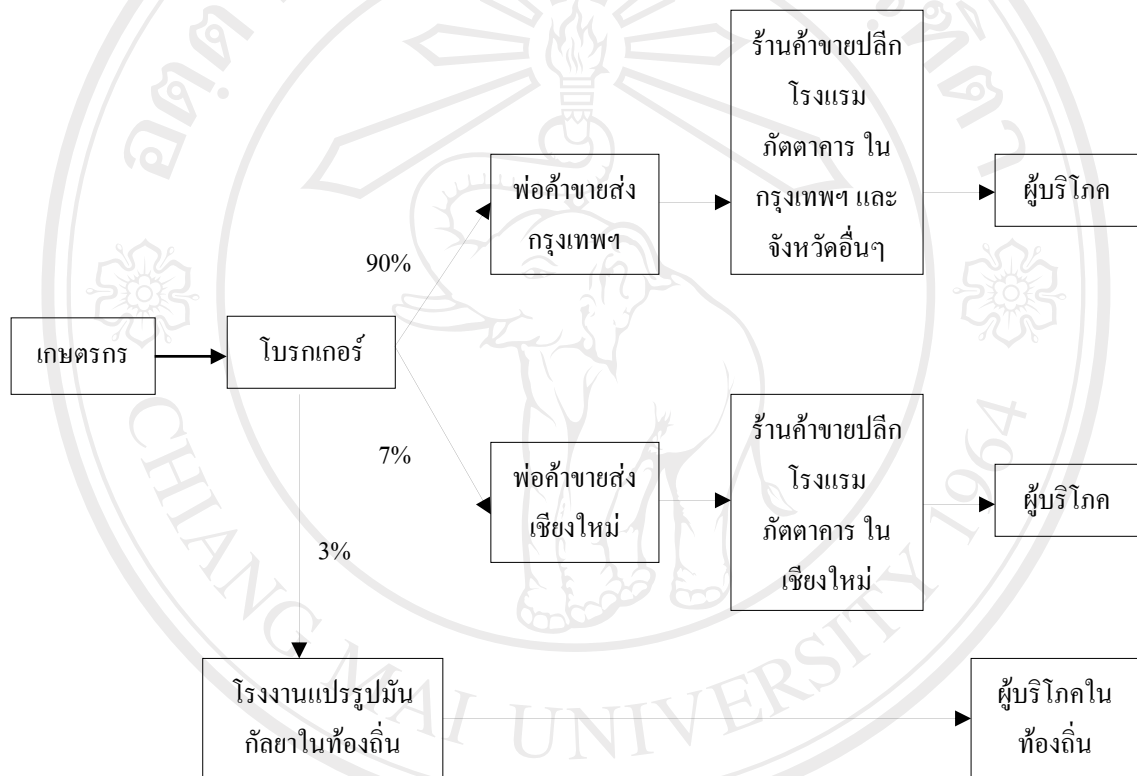
วิธีการตลาดมันฝรั่งบริโภคสด

มันฝรั่งบริโภคสดเป็นการผลิตมันฝรั่งแบบทั่วไป ที่ปลูกมันฝรั่งโดยอิสระไม่มีเงื่อนไขทางด้านการผลิตและการตลาดกับผู้ใด ซึ่งเกษตรกรผู้ปลูกจะได้รับการจัดสรรโควตาเพื่อซื้อหัวพันธุ์มันฝรั่งพันธุ์สปุนด้าจากสหกรณ์ผู้ปลูกมันฝรั่งเชียงใหม่ จำกัด และบางส่วนซื้อจากสมาชิกสหกรณ์ผู้ที่ไม่ผลิต ดังนั้นการผลิตและการตลาดมันฝรั่งบริโภคสดส่วนใหญ่จะอยู่ที่จังหวัดเชียงใหม่ (วิลาดี เครือคำ ผู้ช่วยผู้จัดการสหกรณ์ผู้ปลูกมันฝรั่งเชียงใหม่ จำกัด, 2549: สัมภาษณ์) จากภาพ 2.2 จะเห็นว่าผลผลิตมันฝรั่งที่เกษตรกรผลิตได้ทั้งหมดจะถูกขายให้แก่นายหน้า (broker) หรือผู้รวบรวมซึ่งมีบทบาทอย่างมากในระบบการผลิตมันฝรั่งบริโภคสด กล่าวคือนายหน้าจะเป็นผู้รวบรวมหัวพันธุ์มันฝรั่งสปุนด้า โดยการซื้อจากเกษตรกรผู้เป็นสมาชิกที่ได้รับการจัดสรรโควตาจากสหกรณ์ผู้ปลูกมันฝรั่งเชียงใหม่ จำกัด นายหน้าจะเป็นผู้ขายหัวพันธุ์มันฝรั่งพันธุ์สปุนด้าต่อให้แก่เกษตรกรผู้ที่ต้องการปลูก และรับซื้อผลผลิตมันฝรั่งจากเกษตรกร โดยไม่มีการผูกมัดใดๆ กับเกษตรกรที่รับหัวพันธุ์ไป แต่นายหน้ามีการแข่งขันด้านการรับซื้อผลผลิตโดยใช้เทคนิคการจ่ายเงินที่เร็วกว่า การรับซื้อผลผลิตมันฝรั่งของนายหน้าหรือผู้รวบรวมเป็นการซื้อแบบเงินสด (บุญแก้ว ใจเป็ง, 2549: สัมภาษณ์)

ผลผลิตมันฝรั่งบริโภคสดส่วนใหญ่ร้อยละ 90 ของผลผลิตทั้งหมดที่นายหน้าหรือผู้รวบรวม รวบรวมได้ จะส่งขายให้แก่พ่อค้าขายส่งกรุงเทพฯ เฉพาะที่มีการสั่งซื้อเท่านั้น ผลผลิตมันฝรั่งอีกร้อยละ 7 นายหน้าหรือผู้รวบรวมจะส่งขายให้แก่พ่อค้าส่งในเชียงใหม่ โดยลูกค้าของพ่อค้าขายส่งส่วนใหญ่ได้แก่พ่อค้าปลีก ซึ่งจะขายผลผลิตต่อไปให้แก่ผู้บริโภค โรงแรม และร้านอาหารทั้งในกรุงเทพฯ ต่างจังหวัด และในจังหวัดเชียงใหม่ ที่ต้องการใช้มันฝรั่งสำหรับประกอบอาหาร ดังนั้นราคาของมันฝรั่งบริโภคสดจึงมีความผันผวนขึ้นอยู่กันปริมาณของนักท่องเที่ยวที่เข้ามาท่องเที่ยวภายในประเทศเป็นหลัก ซึ่งจากข้อมูลของสำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร (2550) ได้รวบรวมราคา

เกษตรกรขายได้เฉลี่ยตั้งแต่ปี 2542-2549 พบว่าราคามันฝรั่งบริโภคสดมีความผันผวนตั้งแต่ 9.00-15.00 บาท โดยมีราคาเฉลี่ยที่สูงที่สุดในปี 2542 เท่ากับ 15.37 บาท และต่ำที่สุดในปี 2546 เท่ากับ 9.22 บาท สำหรับราคาผลผลิตมันฝรั่งในช่วง 3 ปีที่ผ่านมา คือปี 2547-2549 พบว่าราคามันฝรั่งบริโภคสดมีแนวโน้มเพิ่มสูงขึ้นจาก 11.87 บาท ในปี 2547 เป็น 14.29 บาท ในปี 2549 คิดเป็นอัตราร้อยละ 20

นอกจากนี้ผลผลิตมันฝรั่งบริโภคสดที่เหลืออีกร้อยละ 3 ของผลผลิตทั้งหมดที่นายหน้ารวบรวมได้จะถูกส่งขายให้แก่โรงงานแปรรูปมันฝรั่งทอดที่เรียกว่า “มันกัลยา” ในท้องถิ่น สำหรับจำหน่ายให้แก่ผู้บริโภคในท้องถิ่นต่อไป



ที่มา : Wiboonpongse, et al. (2006)

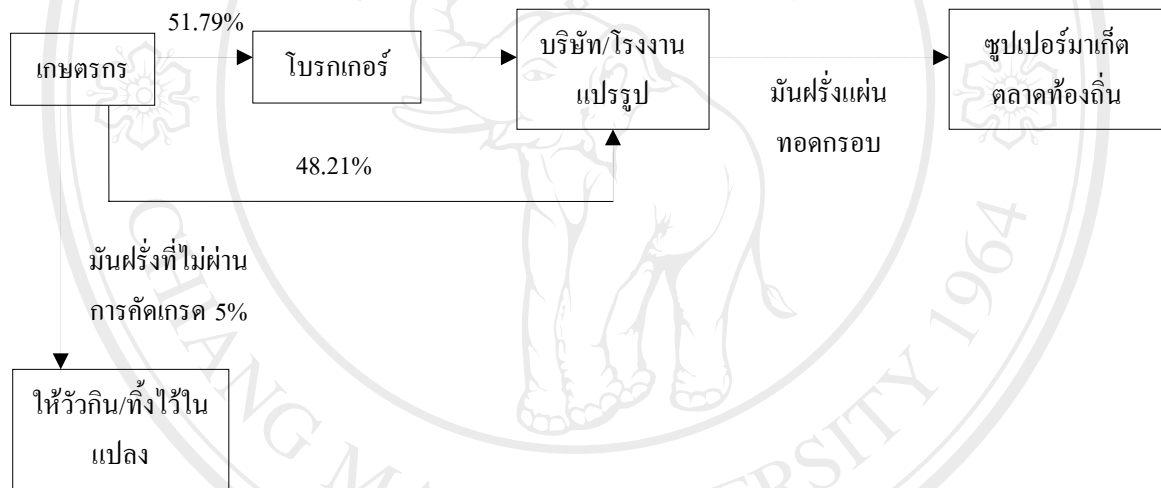
ภาพ 2.2 วิธีการตลาดมันฝรั่งบริโภคสด ปี 2549

วิธีการตลาดมันฝรั่งแปรรูป

การผลิตมันฝรั่งแปรรูป (พันธุ์แอตแลนติก) ส่วนใหญ่เป็นการผลิตในระบบสัญญาผูกพัน (contract farming) ซึ่งบริษัทจะมีการทำสัญญาทั้งด้านการผลิตและการตลาดกับเกษตรกรไว้ล่วงหน้าก่อนทำการปลูก เกษตรกรจะเป็นผู้ทำการผลิตเพื่อส่งผลผลิตมันฝรั่งแก่โรงงานแปรรูปผ่านทางนายหน้า (broker) (ร้อยละ 51.79) หรือผ่านทางบริษัทฯ โดยตรง (ร้อยละ 48.21) โดยนายหน้า (broker) ทำหน้าที่เป็นคนกลางที่ทำหน้าที่ประสานระหว่างบริษัทแปรรูปและเกษตรกร ที่มีบทบาทอย่างมากใน

ระบบการผลิตมันฝรั่งในสัญญาผูกพัน (Wiboonpongse, et al., 2006; Singh, 2000; Ormberg, 1996) ซึ่งจะทำหน้าที่แจกจ่ายหัวพันธุ์มันฝรั่งที่นำเข้ามาโดยบริษัทแปรรูป และแจกจ่ายปุ๋ย ยา ที่ได้รับเครดิตมาจากบริษัทฯ บางครั้งพบว่านายหน้าเป็นผู้จัดหาให้เครดิตปุ๋ย ยา เองด้วย ตลอดจนเป็นผู้ดูแลให้คำแนะนำในด้านการผลิตให้แก่เกษตรกร นอกจากนี้ยังทำหน้าที่เป็นผู้รับซื้อหรือรวบรวมผลผลิตมันฝรั่งเพื่อส่งต่อไปให้กับบริษัทฯ ต่อไปด้วย โดยนายหน้าจะได้รับค่าคอมมิชชั่นจากการรับซื้อผลผลิตมันฝรั่งจากเกษตรกร และส่งผลผลิตมันฝรั่งให้แก่บริษัทแปรรูป (Singh, 2000)

เมื่อบริษัทแปรรูปได้ทำการแปรรูปมันฝรั่งเป็นมันฝรั่งแผ่นทอดกรอบ (potato chip) ก็ส่งจำหน่ายต่อไปยังซูเปอร์มาร์เก็ตหรือร้านค้าสะดวกซื้อต่าง ตลอดจนตลาดในท้องถิ่น สำหรับผลผลิตมันฝรั่งที่มีขนาดเล็กหรือที่ไม่ผ่านการคัดเกรดจากบริษัทฯ เกษตรกรนิยมนำไปเป็นอาหารสำหรับวัว และบางส่วนทิ้งผลผลิตไว้ในแปลงปลูก (ภาพ 2.3)



ที่มา : Wiboonpongse, et al. (2006)
: สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร อ้างถึงในพงษ์พันธ์ ทองหนูน (2547)

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
ภาพ 2.3 วิธีการตลาดมันฝรั่งแปรรูป ปี 2549

สำหรับราคาของมันฝรั่งแปรรูปที่เกษตรกรขายได้นั้น พบว่าไม่ผันผวนมากนัก เนื่องจากการผลิตมันฝรั่งเพื่อแปรรูปส่วนใหญ่เป็นการผลิตในระบบสัญญาผูกพัน ซึ่งมีการประกันราคาผลผลิตมันฝรั่งไว้ล่วงหน้าก่อนปลูก โดยราคาผลผลิตที่บริษัทแปรรูปมีการประกันราคามีแนวโน้มสูงขึ้นในช่วงปี 2535-2550 จากปี 2535 เท่ากับ 4.50-5.50 บาท เป็น 8.00-8.50 บาท ในปี 2550 (เฉพาะการผลิตในฤดูหนาวเท่านั้น) (สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร, 2544 อ้างถึงในธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร, 2545; จากการสำรวจ, 2550) นอกจากนี้ยังพบว่าการผลิตมันฝรั่งนอกฤดูในพื้นที่

สูงเฉพาะในฤดูฝนที่เป็นการผลิตนอกระบบสัญญาผูกพัน ซึ่งเกษตรกรสามารถขายผลผลิตได้ในราคาที่สูงกว่าราคาประกัน ดังนั้นจากการสำรวจราคาผลผลิตมันฝรั่งแปรรูปที่เกษตรกรขายได้เฉลี่ยทั้งปี พบว่าราคาเฉลี่ยรายปีในช่วงปี 2542-2550 มีความผันผวนเล็กน้อย ตั้งแต่ 6.90-10.50 บาท โดยเฉพาะในช่วงปี 2546-2550 ราคาผลผลิตมันฝรั่งแปรรูปมีค่าเฉลี่ยอยู่ระหว่าง 8.01-8.43 บาทเท่านั้น (สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร, 2550)

2.3 การศึกษาระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพัน

การทบทวนวรรณกรรมของการศึกษาระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพัน ประกอบด้วยแนวคิดทางทฤษฎีเกี่ยวกับการเกษตรแบบมีสัญญาผูกพัน และระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพัน ซึ่งมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

2.3.1 แนวคิดทางทฤษฎีเกี่ยวกับการเกษตรแบบมีสัญญาผูกพัน (contract farming)

การเกษตรเป็นธุรกิจที่มีความเสี่ยงสูง เกษตรกรจะต้องเผชิญกับความเสี่ยงภัยทางด้านผลผลิตและราคา โดยเฉพาะเกษตรกรรายย่อยซึ่งเป็นผู้ที่ต้องยอมรับราคาตลาดโดยไม่มีทางเลือกเลย การลดความเสี่ยงด้านการตลาดและผลผลิตในเชิงทฤษฎีนั้นอาจทำได้หลายวิธี ดังนี้ การประกันภัย การผลิตหลายอย่าง (diversification) การทำธุรกิจครบวงจร การก่อให้เกิดความคล่องตัวในการผลิต (flexibility) การสร้างสภาพคล่องตัวในสินทรัพย์ (liquidity) และการทำสัญญาผูกพัน

การทำสัญญาผูกพัน เป็นการทำสัญญาระหว่างเกษตรกรและผู้รับซื้อซึ่งอาจจะมีเงื่อนไขผูกมัดเล็กน้อยในหลายลักษณะด้วยกัน ตัวอย่างเช่น

1. มีความผูกพันเฉพาะด้านการผลิต โดยผู้ซื้อจัดหาวัสดุการเกษตร สินเชื่อ และปัจจัยจำเป็นอื่นๆ เกษตรกรจะเป็นผู้รับภาระเกี่ยวกับการเปลี่ยนแปลงของราคาและปริมาณผลผลิตเอง แต่ผู้รับซื้อรับผิดชอบที่จะต้องรับซื้อผลผลิตจากเกษตรกร
2. มีความผูกพันเฉพาะการรับซื้อ และตกลงราคาขั้นต่ำโดยไม่มี การให้ความช่วยเหลือในด้านการผลิตจากผู้รับซื้อ
3. มีความผูกพันในด้านการผลิต และการประกันราคาขั้นต่ำโดยผู้รับซื้อ
ลักษณะของสัญญาอาจเป็นการตกลงกันด้วยวาจาหรือเป็นลายลักษณ์อักษร ซึ่งการตกลงดังกล่าวจะกระทำก่อนที่จะทำการผลิตเสมอ (ทรงศักดิ์ และคณะ, 2539 และ Eaton and Shepherd, 2001)

การเกษตรแบบมีสัญญาผูกพัน (contract farming) หมายถึง กิจกรรมการเกษตรที่มีการทำข้อตกลงล่วงหน้าระหว่างเกษตรกร ที่มีการทำข้อตกลงล่วงหน้าระหว่างองค์กรหรือบริษัท (firm) กับเกษตรกรทั้งในการผลิตและการตลาด (Gover and Kuster, 1990 อ้างถึงใน Ormberg, 1996; สาคร มีนุ่น, 2543) หรือเป็นการดำเนินธุรกิจในลักษณะที่มีการจัดการเกี่ยวกับความเสี่ยง (business venture) ระหว่าง

เกษตรกรกับบริษัทเอกชนตามขอบเขตของความผูกพัน ซึ่งจะจำกัดอยู่ภายใต้ข้อตกลงและเงื่อนไขเกี่ยวกับการผลิต การจัดการ และการตลาดของสินค้านั้น (Tang, 1985 อ้างถึงในชาติ เกตุแก้ว, 2536; เรือนมูล ระวังทรัพย์, 2540) โดยในสัญญาส่วนใหญ่จะมีการกำหนดราคาซื้อผลผลิต หรือวิธีการกำหนดราคาผลผลิต รวมถึงการกำหนดมาตรฐานและคุณภาพของผลผลิตที่จะรับซื้อไว้ด้วย นอกจากนี้ข้อตกลงในสัญญาในหลายๆกรณีจะมีความเกี่ยวข้องกับการจัดหาปัจจัยสนับสนุนการผลิตต่างๆ ตลอดจนคำปรึกษาด้านเทคโนโลยีการผลิตให้กับฝ่ายผู้ผลิตเพื่อความมั่นใจในมาตรฐานของผลผลิตให้เป็นไปตามสัญญา (สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร, 2549: pp7)

กล่าวโดยสรุป การเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันเป็นวิธีการร่วมมือกันระหว่างบริษัทเอกชนและเกษตรกรในลักษณะการรวมตัวในแนวตั้ง (vertical integration) เพื่อให้เกิดความสอดคล้องกันในด้านการผลิตและการตลาด โดยมีการทำสัญญาหรือข้อตกลงระหว่างบริษัทเอกชนกับเกษตรกร อาจเป็นการตกลงกันด้วยวาจาหรือลายลักษณ์อักษร โดยมีการระบุเงื่อนไขเกี่ยวกับการผลิตและการตลาดไว้ล่วงหน้าก่อนที่จะมีการทำการผลิตเสมอ (ชาติ เกตุแก้ว, 2536; เรือนมูล ระวังทรัพย์, 2540)

2.3.2 ระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพัน

สำหรับระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันเป็นการทบทวนวรรณกรรมของการศึกษาวิจัยที่เกี่ยวข้องกับระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพัน ระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันในประเทศไทย และการผลิตมันฝรั่งในระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพัน

ระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพัน

ระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันได้มีการศึกษามาเป็นเวลานานมากกว่า 20 ปี โดยการศึกษาส่วนมากเป็นการศึกษาถึงผลประโยชน์และผลเสียในด้านต่างๆ ของการนำระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันไปปฏิบัติ ตัวอย่างเช่น การศึกษาของ Glover (1984 และ 1987) อ้างถึงในอารี วิบูลย์พงศ์ และทรงศักดิ์ ศรีบุญจิตต์ (2538); เรือนมูล ระวังทรัพย์ (2540) พบว่าในบางประเทศนั้นการเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันกับเกษตรกรรายย่อย มีศักยภาพในการจัดการด้านการถ่ายทอดทางเทคโนโลยี และการเข้าสู่ตลาด Glover ให้ความเห็นว่าระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพัน เพิ่มผลประโยชน์ให้แก่เกษตรกรได้มากกว่าระบบเกษตรทั่วไป แต่ในความเป็นจริงแล้วเกษตรกรกับบริษัทที่ทำสัญญากันก็มักจะมีปัญหาต่างๆ อยู่บ่อยครั้ง และจำเป็นต้องได้รับการแทรกแซงจากองค์กรการเกษตรหรือจากรัฐบาลเพื่อแก้ไขปัญหาเหล่านี้ นอกจากนี้ Glover ยังได้อธิบายถึงปัญหาที่พบบ่อยๆ และชี้ให้เห็นถึงทางเลือกที่เป็นประโยชน์ ซึ่งเป็นเงื่อนไขสำคัญในระบบเกษตรที่มีสัญญาผูกพัน เพื่อประโยชน์แก่เกษตรกรรายย่อย และข้อควรระวังในการแทรกแซงของรัฐ ตลอดจนการใช้ระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันเป็นเครื่องมือในการพัฒนาด้านการเกษตร ในทำนองเดียวกัน Goldsmith (1985) อ้างถึงในอารี วิบูลย์พงศ์ และทรง

ศักดิ์ ศรีบุญจิตต์ (2538); เรือนมูล ระวังทรัพย์ (2540) พบว่าระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันมีผลต่อการเพิ่มผลผลิตและรายได้แก่เกษตรกรในชนบทเกือบทุกกรณีตัวอย่างที่ทำการศึกษา (กรณีศึกษา 12 ตัวอย่าง ในประเทศลาตินอเมริกา แอฟริกาและเอเชีย) เช่น บริษัทยาสูบ Tombi ในแทนซาเนียสามารถเพิ่มรายได้ให้เกษตรกรในโครงการถึง 300% ซึ่งเป็นผลจากการได้รับการถ่ายทอดเทคโนโลยีและการใช้ปัจจัยการผลิตที่ทันสมัย อย่างไรก็ตามระบบการเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันจะให้ได้ผลดีกับสภาพสังคมและระบบเศรษฐกิจที่เหมาะสม ตลอดจนการสนับสนุนจากภาครัฐ

นอกจากนี้ Eaton and Shepherd (2001) ได้ศึกษาถึงระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันกับการพัฒนา และได้กล่าวถึงประโยชน์และปัญหาของระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันที่มีต่อเกษตรกรและองค์กรหรือบริษัท กล่าวคือเกษตรกรจะได้ประโยชน์การได้รับการสนับสนุนทั้งปัจจัยการผลิตและการบริการต่างๆ จากบริษัท ตลอดจนได้รับการถ่ายทอดเทคโนโลยีการผลิต ส่งผลให้เกษตรกรได้เรียนรู้ทักษะการผลิตใหม่ๆ เกษตรกรสามารถลดความเสี่ยงในด้านราคาขายผลผลิต และระบบการเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันเปิดโอกาสให้เกษตรกรรายย่อยได้เข้าถึง สำหรับประโยชน์ที่บริษัทจะได้รับได้แก่ บริษัทสามารถลดความเสี่ยงในการจัดหาวัตถุดิบ โดยการควบคุมการผลิตและได้ผลผลิตตามปริมาณและคุณภาพที่ต้องการ และบริษัทไม่ต้องหาที่ดินสำหรับการเพาะปลูกเอง ปัญหาของระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันที่มีต่อเกษตรกรนั้น พบว่าเกษตรกรต้องประสบปัญหาการผลิตล้มเหลวในกรณีที่เป็นพืชใหม่ เกษตรกรมีการขายผลผลิตออกสู่ตลาดทั่วไปเนื่องจากปริมาณโควตาที่ได้รับจากบริษัทน้อย และสำหรับปัญหาที่บริษัทต้องประสบได้แก่ เกษตรกรขายผลผลิตออกสู่ตลาดทั่วไป และเกษตรกรอาจจะมีการขายปัจจัยการผลิตที่ได้รับเครดิตจากบริษัทให้แก่เกษตรกรรายอื่น ส่งผลให้ผลผลิตที่ได้ลดลง

ระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันในประเทศไทย

ระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันได้เกิดขึ้นในประเทศไทยมานานมากกว่า 30 ปีแล้ว โดยใช้เพื่อส่งเสริมให้เกษตรกรผลิต สำหรับเป็นวัตถุดิบในอุตสาหกรรมการเกษตร โดยเฉพาะอุตสาหกรรมอาหารแปรรูปเพื่อส่งออก ซึ่งเริ่มมีการใช้ระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันในการผลิตปลากระป๋อง ผลิตภัณฑ์จากสับปะรด ผลิตภัณฑ์จากมะเขือเทศ และผักผลไม้กระป๋อง ประมาณปี 2513-2522 (Wiboonpongse and Sriboonchitta, 2004) มีหลักฐานพบว่าระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันได้ถูกนำมาใช้ในการผลิตสัตว์ปีกของกลุ่มบริษัท เจริญโภคภัณฑ์ จำกัด (CP Group) เป็นครั้งแรกในประเทศไทยประมาณปี 2513 และบริษัทฯ ได้มีการแนะนำให้มีราคาประกันสำหรับเกษตรกรที่เลี้ยงในปี 2519 ต่อมาบริษัทได้มีความพยายามที่นำระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันไปใช้ในการผลิตกุ้งประมาณปี 2528 โดยการสนับสนุนจากธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร แต่ประสบปัญหาราคาประกันที่กำหนดไว้ถูกต่อต้านจากเกษตรกร ส่งผลให้การดำเนินกิจการเลี้ยงกุ้งของบริษัทฯ ไม่ประสบความสำเร็จ (Goss et al., 2000 อ้างถึงใน Singh, 2000)

ต่อมาในอดีตมีหลักฐานการศึกษาถึงการนำระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันเข้ามาใช้ในกลุ่มสินค้า ได้แก่ อ้อย (วิไลวรรณ วรรณชกุล, 2523) ยาสูบ (มิ่งสรรพ ขาวสะอาด, 2526) และสับปะรด (วัชรียา โตสงวน, 2523; สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร, 2528) ในช่วงระหว่างปี 2523-2532 ซึ่งต่อมารัฐบาลได้มีนโยบายที่จะพัฒนาอุตสาหกรรมเกษตรเพื่อการส่งออกและทดแทนการนำเข้าในแผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติฉบับที่ 6 (2530-2534) โดยเน้นการพัฒนาคุณภาพและระบบการจัดการ เพื่อช่วยให้มีการถ่ายทอดเทคโนโลยีการผลิตไปสู่เกษตรกรและสนับสนุนให้เกษตรกรทำแผนการผลิตให้ได้ผลผลิตที่มีคุณภาพและปริมาณกับความต้องการของโรงงานอุตสาหกรรมที่ใช้ผลผลิตทางด้านเกษตรเป็นวัตถุดิบ ซึ่งเป็นแนวทางนำไปสู่การผลิตแบบเกษตรพันธสัญญา (Manarnagsan and Suwanjindar, 1992 อ้างถึงใน Wiboonpongse and Sriboonchitta, 2004; สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร, 2549) ส่งผลให้ภายหลังจากปี 2534 มีการดำเนินโครงการถึง 12 โครงการกับบริษัทเอกชน 20 บริษัท เพื่อทำการผลิตในระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพัน ได้แก่ หน่อไม้ฝรั่ง ไข่เพื่อผลิตกระดาษ เมล็ดละหุ่ง ข้าวหอมมะลิ ดอกทานตะวัน ข้าวสาลี ข้าวบาเลย์ ข้าวโพดลูกผสม และเมล็ดมะม่วงหิมพานต์ เป็นต้น ซึ่งมีทั้งที่ประสบความสำเร็จและล้มเหลว โดยกระทรวงเกษตรและสหกรณ์การเกษตร (2537) อ้างถึงใน Wiboonpongse and Sriboonchitta (2004) ได้ประเมินผลปัจจัยที่ทำให้ระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันล้มเหลว ได้แก่ สัญญาที่เข้มงวดมากเกินไป เกษตรกรขาดการมีส่วนร่วมในการปรับตัวสำหรับการผลิตพืชใหม่ๆ ที่ต้องมีการใช้เทคโนโลยีในการผลิตแบบใหม่ และเจ้าหน้าที่ส่งเสริมที่ปฏิบัติหน้าที่อย่างไม่มีประสิทธิภาพ

อย่างไรก็ตามมีหลักฐานที่เชื่อถือได้ว่าระบบการเกษตรแบบมีสัญญาผูกพัน ที่ได้ปฏิบัติกันมาในลักษณะต่างๆ ในประเทศไทยนั้น ช่วยพัฒนาให้ภาคการเกษตรเติบโตขึ้น และช่วยเพิ่มมูลค่าสินค้าเกษตรของไทย (Burch and Benziger, 1996 อ้างถึงใน Singh, 2000; Wiboonpongse and Sriboonchitta, 2004) ตัวอย่างเช่น การศึกษาของ อารี วิบูลย์พงศ์ และทรงศักดิ์ ศรีบุญจิตต์ (2538) พบว่า การผลิตในระบบสัญญาผูกพันก่อให้เกิดการพัฒนาการผลิต ทั้งในด้านปริมาณการผลิตและคุณภาพผลผลิต โดยเฉพาะมันฝรั่ง และถั่วเหลืองฝักสด ซึ่งมีการทำสัญญาก่อนข้างเคร่งครัด และผลการศึกษาถึงศักยภาพของการเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันและแนวทางการพัฒนาความรู้ของเกษตรกรรายย่อย ของ ทรงศักดิ์ ศรีบุญจิตต์ และคณะ (2539) พบว่าการเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันช่วยให้เกษตรกรรายย่อยผู้มีที่ดินและทุนจำกัด และขาดประสบการณ์ที่สามารถทำการผลิตได้มากขึ้น มีรายได้ที่แน่นอน และได้รับความรู้ใหม่ๆ โดยเฉพาะพืชที่เกษตรกรไม่เคยผลิตมาก่อน นอกจากนี้ยังมีประโยชน์ต่อการพัฒนาประสิทธิภาพการผลิตของเกษตรกรรายย่อยที่ได้รับการสนับสนุนทางด้านเทคโนโลยีการผลิต ปัจจัยการผลิต การประกันราคา และตลาดจากบริษัทผู้รับซื้อผลผลิต ซึ่งจะได้รับประโยชน์จากการจัดหาวัตถุดิบในปริมาณและคุณภาพที่ต้องการ ในทางกลับกันในระยะยาวแล้วเกษตรกรรายย่อยสามารถสะสมทักษะการผลิตและประสบการณ์ในการจัดการการผลิต ส่งผลให้เกษตรกรสามารถมี

อำนาจในการต่อรองเพิ่มมากขึ้น นอกจากนี้เมื่อตลาดมีการแข่งขันกันเพิ่มมากขึ้น มีการเพิ่มความต้องการผลผลิตมากขึ้น ระบบการเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันอาจจะไม่เป็นทางเลือกที่เกษตรกรต้องการอีกต่อไป (Wiboonpongse and Sriboonchitta, 2004)

นอกจากนี้ยังพบว่ามีการศึกษาที่ชี้ให้เห็นถึงผลของระบบเกษตรแบบมีสัญญาในด้านต่างๆ โดยเฉพาะในด้านเศรษฐกิจที่สามารถวัดด้วยการประเมินเชิงปริมาณ เช่น การศึกษาของสาคร มีนุ่น (2543) ที่พบว่าผลตอบแทนของการผลิตมันฝรั่งในระบบสัญญาผูกพันน้อยกว่าการผลิตมันฝรั่งแบบทั่วไป (พันธุ์บริโภคสด) เนื่องจากราคาขายผลผลิตของมันฝรั่งพันธุ์สปันต้าสูงกว่าราคามันฝรั่งพันธุ์แปรรูปที่บริษัทรับประกัน ซึ่งให้ผลสอดคล้องกับการศึกษาของจันทร์จิรา สุขเกษม (2535) ที่พบว่าผลตอบแทนจากการผลิตมันฝรั่งในระบบสัญญาผูกพันจะต่ำกว่านอกกระบบสัญญาผูกพัน อันเนื่องมาจากราคาผลผลิตแตกต่างกัน ในขณะที่ผลตอบแทนจากการปลูกมะเจือเทศ และถั่วเหลืองฝักสดในระบบสัญญาผูกพันสูงกว่านอกกระบบสัญญาผูกพัน นอกจากนี้เรื่อนมุล ระวังทรัพย์ (2540) ได้ชี้ให้เห็นว่า การผลิตพืชในระบบสัญญาผูกพันมีความเสี่ยงทางด้านราคาอยู่ในระดับต่ำ แต่โอกาสในการขยายการเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันของเกษตรกรซึ่งทำการผลิตในระบบนี้อยู่แล้วค่อนข้างจำกัด เนื่องจากนโยบายควบคุมโควตาการผลิตของบริษัทผู้รับซื้อผลผลิตเพื่อควบคุมปริมาณและคุณภาพของผลผลิต อย่างไรก็ตามเกษตรกรที่มีประสบการณ์ในการผลิตพืชแบบมีสัญญาผูกพันมานาน และมีขนาดพื้นที่ถือครองมากมีความพร้อมที่จะยอมรับ และได้รับโควตาการผลิตมากขึ้น โอกาสของการขยายการเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันสำหรับเกษตรกรที่อยู่ในระบบสัญญาผูกพันจะเพิ่มขึ้นด้วย ในขณะที่วกันชาติ เกตุแก้ว (2536) ก็พบว่าชุดแผนงานฟาร์มของเกษตรกรผู้ปลูกมันฝรั่งแบบมีสัญญาผูกพันมีค่าความเสี่ยงน้อยกว่าเกษตรกรผู้ปลูกมันฝรั่งแบบไม่มีสัญญาผูกพัน และจากการเปรียบเทียบแผนงานฟาร์มที่มีประสิทธิภาพบน efficiency frontier พบว่าเกษตรกรที่ผลิตมันฝรั่งในสัญญาผูกพันเท่านั้นที่มีแผนงานฟาร์มที่ใกล้เคียงกับแผนงานฟาร์มที่มีประสิทธิภาพ

นอกจากการศึกษาถึงผลของระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันในด้านเศรษฐกิจ และสังคม ซึ่งส่วนมากมีผลในเชิงบวก กล่าวคือเกษตรกรที่เข้าร่วมโครงการมะเขือม่วงญี่ปุ่น แบบมีพันธสัญญาที่มีการส่งเสริมโดยตรงจากบริษัทฯ โดยไม่ผ่านนายหน้า (broker) เกษตรกรได้รับการสนับสนุนปัจจัยการผลิต ซึ่งเป็นประโยชน์อย่างยิ่งกับเกษตรกรที่ขาดเงินทุน ตลอดจนสามารถลดความเสี่ยงด้านราคา และเกษตรกรสามารถมีผลตอบแทนจากการผลิตสูงถึง 12,868 บาทต่อไร่ ส่งผลให้สภาพความเป็นอยู่ของครอบครัวเกษตรกรดีขึ้น และผลทางสังคมพบว่าโครงการช่วยส่งเสริมการมีงานทำ สามารถลดการว่างงานได้ (เกษม วิทยา, 2545) ซึ่งสอดคล้องกับการศึกษาของสาคร สำนักบ้านโคก (2543) ซึ่งพบว่าผลกระทบของระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันในเกษตรกรผู้ปลูกแตงโม จังหวัดสกลนคร ที่มีผลด้านเศรษฐกิจและสังคมในเชิงบวก กล่าวคือพบว่าระบบนี้ทำให้มีเงินหมุนเวียนในหมู่บ้านมากขึ้น แรงงานหลักครอบครัวมีการอพยพน้อยลง ครอบครัวอบอุ่น รับรู้ข่าวสารด้านการเกษตรเพิ่มขึ้น ในทาง

กลับกันผลกระทบต่อสุขภาพและสิ่งแวดล้อมนั้นมีผลในเชิงลบ กล่าวคือพบว่ามีผลทำให้เกษตรกรส่วนใหญ่มีสุขภาพที่แย่ลง มีอาการผิดปกติทางร่างกาย เนื่องจากเกษตรกรตกอยู่ในภาวะเสี่ยงต่อการใช้สารพิษ ซึ่งพื้นที่ปลูกพืชแบบมีสัญญาที่มีการปลูกพืชชนิดเดียวกันติดต่อกันเป็นเวลานาน มีแนวโน้มการใช้ปุ๋ยและสารเคมีป้องกันกำจัดโรคและแมลงมากขึ้น เนื่องจากมีการระบาดของโรคและแมลงรุนแรงขึ้น ซึ่งสอดคล้องกับการศึกษาของปีตพงษ์ เกษสมบูรณ์ และคณะ (2544) ซึ่งพบว่าเกษตรกรส่วนใหญ่เห็นว่าการเข้าร่วมการผลิตแบบมีสัญญาผูกพัน ทำให้มีรายได้เพิ่มขึ้น เกิดการจัดระบบแรงงานเป็นกลุ่มๆ ตามที่บริษัทกำหนด แต่เกษตรกรส่วนใหญ่เห็นสุขภาพตนเองแย่ลง มีอาการผิดปกติทางร่างกายที่พบบ่อย คือ อาการทางระบบประสาท เช่น ปวดศีรษะ วิงเวียนศีรษะ สายตาพร่ามัว เหนื่อยอ่อนเพลีย แขนขาอ่อนแรง ซึ่งเกิดจากมีระดับการทำงานของเอนไซม์โคลีนเอสเตอเรสลดต่ำลง

นอกจากนี้ยังได้มีการศึกษาของวุฒิชัย มินประพาพ (2540) ซึ่งพบว่าการผลิตในระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันของเกษตรกรกับบริษัทเชียงใหม่ โพรเซสฟู๊ดส์ ในเขตพื้นที่อำเภอพร้าว จังหวัดเชียงใหม่ นั้นมีผลกระทบในเชิงลบต่อสุขภาพของเกษตรกรที่มีสุขภาพอนามัยเลวลงในเรื่องการเปลี่ยนแปลงสุขภาพ ความมีอายุยืนยาวและความปลอดภัยในการบริโภคผลผลิต และไม่มีผลกระทบในเชิงลบต่อสิ่งแวดล้อมเช่นกัน กล่าวคือมีปริมาณสารตกค้างเพิ่มมากขึ้น และปริมาณสิ่งมีชีวิตในดินลดลงตลอดจนความสามารถในการนำน้ำมาใช้อุปโภคบริโภคและจำนวนปลาและสัตว์น้ำอื่นๆ ลดลงด้วย

การผลิตมันฝรั่งในระบบสัญญาผูกพัน

ภายหลังจากปี 2530 ได้มีการศึกษาเกี่ยวกับระบบเกษตรแบบสัญญาผูกพันในการผลิตมันฝรั่งจำนวนมาก เนื่องจากมันฝรั่งถือได้ว่าเป็นพืชใหม่ที่ประสบความสำเร็จอย่างมากในการนำระบบเกษตรแบบมีสัญญาผูกพันมาปฏิบัติ (Omberg, 1996) โดย Omberg (1996) ได้รวบรวมประวัติความเป็นมาของการผลิตมันฝรั่งในประเทศไทย และการขยายการผลิตมันฝรั่งในระบบสัญญาผูกพันของประเทศไทยไว้ดังมีรายละเอียดดังนี้

ในปี 2493 รัฐบาลได้พยายามส่งเสริมให้เกษตรกรในพื้นที่สูงปลูกมันฝรั่งเพื่อทดแทนการปลูกฝิ่น แต่การผลิตมันฝรั่งไม่ประสบผลสำเร็จเนื่องจาก เป็นการเพาะปลูกในฤดูฝนซึ่งทำให้ได้ผลผลิตน้อย ประกอบกับการขนส่งไม่สะดวก ดังนั้นจึงได้ขยายการส่งเสริมลงมาที่พื้นที่ราบ ในพื้นที่อำเภอสันทราย จังหวัดเชียงใหม่ ปี 2503 โดยเป็นการผลิตมันฝรั่งบริโภคสด ซึ่งได้ผลผลิตดีกว่าการปลูกบนที่สูง มันฝรั่งจึงได้เข้ามาแทนที่การปลูกยาสูบของเกษตรกรในอำเภอสันทราย ต่อมาในปี 2530 ได้มีการแนะนำการผลิตมันฝรั่งในระบบสัญญาผูกพันสู่อำเภอสันทราย โดยบริษัทยูไนเต็ดฟู๊ดส์ จำกัด มีการทำสัญญากับกลุ่มเกษตรกรที่ใหญ่ที่สุดในอำเภอสันทราย ด้วยความช่วยเหลือประสานระหว่างบริษัทฯ กับเกษตรกรจากสำนักงานเกษตรอำเภอสันทราย ต่อมาในปี 2533 บริษัทยูไนเต็ดฟู๊ดส์ได้ก่อตั้งบริษัท เอ็น เอส ฟาร์ม (NS Farm) เพื่อทำการผลิตผลิตภัณฑ์แปรรูปจากมันฝรั่งขึ้นที่จังหวัดลำพูน โดย

เกษตรกรในระบบสัญญาผูกพันของบริษัทฯ ส่วนมากอยู่ที่อำเภอสันทราย ในขณะเดียวกันบริษัทฟู๊ดส์ โพรเซสซิง (เป็นบริษัทฯ ที่ทำการผลิตมันฝรั่งแผ่นทอดกรอบของคนไทยที่ก่อตั้งขึ้นเป็นแห่งแรกในประเทศไทย) ได้มีการส่งเสริมให้เกษตรกรทำการผลิตมันฝรั่งในระบบสัญญาผูกพันเพื่อป้อนวัตถุดิบให้แก่บริษัทฯ ในพื้นที่อำเภอฝาง จังหวัดเชียงใหม่เช่นเดียวกัน ต่อมาในปี 2537-38 ปริมาณความต้องการมันฝรั่งสำหรับผลิตขนมขบเคี้ยวภายในประเทศเพิ่มมากขึ้น ส่งผลให้เกิดบริษัทแปรรูปมันฝรั่งมากถึง 7 บริษัท ก่อให้เกิดการแข่งขันกันของบริษัทเพื่อเข้าไปทำสัญญาการผลิตมันฝรั่งกับเกษตรกรในอำเภอสันทรายอย่างรุนแรง เนื่องจากเกษตรกรในอำเภอสันทรายมีทักษะและประสบการณ์ในการผลิตมันฝรั่งมากที่สุด ส่งผลให้เกษตรกรมีอำนาจในการต่อรองราคามันฝรั่งที่สูงกว่าของบริษัทแปรรูปได้ และบริษัทแปรรูปมันฝรั่งต่างๆ ก็พยายามที่จะเสนอผลประโยชน์ให้แก่เกษตรกรในลักษณะที่แตกต่างกันไป

ต่อมาประมาณกลางปี 2538 อำนาจในการต่อรองเริ่มมีการเปลี่ยนแปลง เมื่อบริษัท เป๊ปซี่-โคล่า ได้ซื้อกิจการของบริษัท เอ็น เอส ฟาร์ม เพื่อดำเนินกิจการแปรรูปมันฝรั่ง โดยการร่วมทุนกับบริษัท เบอรัลลี-ยูกเกอร์ ทั้งสองบริษัทรวมกันทำการผลิตมันฝรั่งแปรรูปโดยใช้ชื่อว่า “สยามสแน็ค” (Siam Snack) และใช้แบรนด์ “ฟริโต-เลย์” (Frito-Lay) เมื่อบริษัทสยามสแน็คล้มลง บริษัท เป๊ปซี่-โคล่า จึงได้เก็บชื่อแบรนด์ไว้ใช้ ส่วนบริษัทเบอรัลลี-ยูกเกอร์ ก็ได้ซื้อบริษัทสยามสแน็ค สำหรับทำการผลิตมันฝรั่งแปรรูปในประเทศไทยต่อไป

จากการเพิ่มขึ้นของตลาดขนมขบเคี้ยวที่ทำจากมันฝรั่ง ส่งผลให้บริษัทแปรรูปมีการขยายพื้นที่การส่งเสริมการผลิตมันฝรั่งในระบบสัญญาผูกพันไปบนที่สูง โดยในปี 2539 บริษัท เป๊ปซี่-โคล่าได้เข้าไปส่งเสริมการผลิตมันฝรั่งในระบบสัญญาผูกพันเป็นรายแรกในจังหวัดตาก

นอกจากนี้ Omberg (1996) ยังให้เหตุผลที่เกษตรกรส่วนใหญ่เลือกที่จะทำการผลิตมันฝรั่งในระบบสัญญาผูกพันมากกว่าการผลิตมันฝรั่งพันธุ์บริโกลสด เนื่องจากนโยบายการปกป้องเกษตรกรของรัฐบาล เพื่อรักษาให้ราคาผลผลิตมันฝรั่งภายในประเทศสูง จึงมีการกำหนดให้สหกรณ์ผู้ปลูกมันฝรั่งเชียงใหม่เป็นผู้เดียว ที่สามารถนำเข้าหัวพันธุ์มันฝรั่งสปุนดำได้โดยไม่เสียภาษีในจำนวนที่จำกัด ส่งผลให้ปริมาณหัวพันธุ์มันฝรั่งสปุนดำมีน้อย ปริมาณโควตาที่เกษตรกรได้รับจึงน้อยด้วย ประกอบกับราคาผลผลิตมันฝรั่งบริโกลสดมีความผันผวนมาก จึงเสี่ยงต่อการขาดทุนมากกว่าการผลิตมันฝรั่งในระบบสัญญาผูกพัน ซึ่งมีการประกันราคาไว้ล่วงหน้า นอกจากนี้ Omberg (1996) ยังกล่าวว่าเกษตรกรที่ผลิตมันฝรั่งเพื่อแปรรูป ไม่สามารถเข้าถึงหัวพันธุ์มันฝรั่งได้ถ้าไม่เป็นการผลิตมันฝรั่งเพื่อแปรรูปในระบบสัญญาผูกพัน เนื่องจากรัฐบาลกำหนดนโยบายให้แต่เฉพาะบริษัทแปรรูปเท่านั้นที่สามารถนำเข้าหัวพันธุ์มันฝรั่งได้ปลอดภาษีในปริมาณที่กำหนด แต่จากการศึกษาในระยะต่อมาของ Wiboonpongse and Sriboonchitta, 2004 ซึ่งให้ผลการศึกษาคัดแย้งกัน กล่าวคือปัจจุบันการผลิตมันฝรั่งแปรรูปในพื้นที่อำเภอสันทราย จังหวัดเชียงใหม่ พบว่าเกษตรกรร้อยละ 95 ของเกษตรกรในอำเภอสัน

ทรายทั้งหมด เปลี่ยนมาทำการผลิตมันฝรั่งแปรรูปนอกระบบสัญญาผูกพัน โดยการเก็บผลผลิตมันฝรั่งที่มีขนาดเล็กในฤดูกาลผลิตที่แล้วไว้ในห้องเย็น สำหรับใช้เป็นหัวพันธุ์มันฝรั่งในฤดูกาลผลิตต่อไป

2.4 การศึกษาประสิทธิภาพการผลิต

การศึกษาประสิทธิภาพการผลิตได้มีนักวิจัยหลายท่านที่ทำการวิจัยเกี่ยวกับประสิทธิภาพการผลิตของสินค้าเกษตรทั้งพืชและสัตว์ โดยมีวิธีการวิเคราะห์ที่แตกต่างกัน เช่น การวิเคราะห์ประสิทธิภาพการผลิตทางเทคนิค(technical efficiency) ด้วยวิธีนอนพารามетริกซ์ โดยใช้การพิจารณาจากผลผลิตเพิ่มหน่วยสุดท้าย (Marginal Physical Product: MPP_{xi}) ของการใช้ปัจจัยแต่ละชนิด ด้วยการหาอัตราส่วนการเปลี่ยนแปลงของผลผลิตจากการใช้ปัจจัยการผลิต และการวิเคราะห์ประสิทธิภาพทางเศรษฐกิจ (economic efficiency) เป็นการพิจารณาการใช้ปัจจัยการผลิต ณ ระดับที่จะทำให้ผู้ผลิตได้กำไรสูงสุด ซึ่งจะต้องคำนึงถึงต้นทุนและรายได้ในการผลิตด้วย ตามหลักการในทฤษฎีในการผลิต โดยผู้ผลิตจะได้กำไรสูงสุด เมื่อมีการใช้ปัจจัยชนิดนั้นๆ จนถึงระดับที่รายได้ที่ได้รับเพิ่มขึ้นจากการใช้ปัจจัยการผลิตชนิดนั้นเพิ่มขึ้นอีกหนึ่งหน่วย (Marginal Value Product: MVP) เท่ากับค่าใช้จ่ายที่เกิดจากการใช้ปัจจัยการผลิตชนิดนั้นเพิ่มขึ้นอีกหนึ่งหน่วย (Marginal Factor Cost: MFC) ซึ่งพบว่ามีนักวิจัยหลายท่านได้ประเมินประสิทธิภาพการผลิตพืชที่เกี่ยวข้องกับการผลิตแบบมีสัญญาผูกพันด้วยวิธีการนี้ เช่น

การศึกษาการผลิตมันฝรั่งแบบมีสัญญาผูกพันของสาคร มีนุ่น (2543) ที่ทำการวิเคราะห์เศรษฐกิจการผลิตมันฝรั่งแบบมีสัญญาผูกพันและการผลิตมันฝรั่งแบบทั่วไป ในอำเภอสันทราย จังหวัดเชียงใหม่ ปีการเพาะปลูก 2540-41 ผลการศึกษาพบว่าการผลิตมันฝรั่งในระบบสัญญาผูกพัน มีปัจจัยหัวพันธุ์ที่สำคัญที่สุด รองลงมาได้แก่สารเคมีป้องกัน โรคระบาดและปุ๋ยเคมี เป็นปัจจัยที่มีผลต่อประสิทธิภาพในการผลิตทางเทคนิค และเกษตรกรจะมีกำไรสูงสุดถ้ามีการเพิ่มปัจจัยหัวพันธุ์และสารเคมีป้องกัน โรคระบาด ในขณะที่ปัจจัยที่ผลต่อประสิทธิภาพในการผลิตทางเทคนิคของการผลิตมันฝรั่งแบบทั่วไป (พันธุ์บริโกสด) ได้แก่ ปัจจัยหัวพันธุ์ และรองลงมาคือแรงงาน และเกษตรกรควรเพิ่มปริมาณหัวพันธุ์ในการผลิต เพื่อให้เกิดประสิทธิภาพทางเศรษฐกิจมากที่สุด และการศึกษาของไพฑูรย์สิงหวรรณรัตน์ (2537) ที่ได้ศึกษาประสิทธิภาพการผลิตมันฝรั่งของสมาชิกกลุ่มชาวไร่ป่าไผ่ อำเภอสันทราย จังหวัดเชียงใหม่ ปีการเพาะปลูก 2535/36 ผลการศึกษาฟังก์ชันการผลิตและประสิทธิภาพการใช้ปัจจัยการผลิตมันฝรั่งโดยใช้สมการ Cobb-Douglas ปรากฏว่าปัจจัยที่มีความสัมพันธ์กับผลผลิตมากที่สุดคือ เมล็ดพันธุ์รองลงมาได้แก่ ยาปราบศัตรูพืช แรงงาน และปุ๋ยตามลำดับ และผลการศึกษาประสิทธิภาพทางเทคนิคพบว่า ปัจจัยที่มีผลผลิตเพิ่มหน่วยสุดท้ายมากที่สุดคือ ยาปราบศัตรูพืช รองลงมาได้แก่ เมล็ดพันธุ์ แรงงาน และปุ๋ยตามลำดับ

นอกจากนี้ยังมีการศึกษาของอำนาจ ส่องเมือง (2527) ซึ่งได้ศึกษาระบบการฟาร์มยาสูบแบบสัญญาผูกพันกรณีศึกษาภาคตะวันออกเฉียงเหนือของประเทศไทย โดยใช้ข้อมูลการผลิตยาสูบในระบบ

สัญญาผูกพันของเกษตรกรกับโรงงานยาสูบ ในจังหวัดขอนแก่น นครพนม ร้อยเอ็ด และสกลนคร และเกษตรกรที่ทำสัญญากับบริษัทอาดัมส์ อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด เพื่อศึกษาความแตกต่างของประสิทธิภาพทางเทคนิค และประสิทธิภาพทางเศรษฐกิจของการปลูกยาสูบแบบมีสัญญาผูกพันทั้งกับโรงงานยาสูบและบริษัท อาดัมส์อินเตอร์เนชั่นแนลจำกัด โดยการประมาณฟังก์ชันการผลิตยาสูบด้วยสมการแบบ Cobb-Douglas ด้วยการเปรียบเทียบประสิทธิภาพการผลิตระหว่างเกษตรกร 2 กลุ่ม ผลการศึกษาพบว่าการผลิตยาสูบของเกษตรกรกลุ่มที่ทำสัญญาผูกพันกับโรงงานยาสูบ มีประสิทธิภาพทางเทคนิคสูงกว่าประมาณ 1.3 เท่า และการผลิตของเกษตรกรกลุ่มที่ทำสัญญากับบริษัทเอกชนมีการใช้ปัจจัยการผลิตเพื่อให้ได้กำไรสูงสุดในระดับที่เหมาะสมกว่าเกษตรกรกลุ่มที่ทำสัญญากับโรงงานยาสูบ

สำหรับการศึกษาเพื่อประเมินประสิทธิภาพการผลิตโดยวิธีนอนพาราเมตริกซ์ ด้วยการวิเคราะห์เส้นห่อหุ้ม (DAE) นั้น พบว่ามีนักวิจัยหลายท่านที่ได้ทำการศึกษาด้วยวิธีการนี้ เช่น การศึกษาของ เขาวเรศ เขาวนพูนผล และคณะ (2005) ที่ทำการศึกษาประสิทธิภาพทางเทคนิคของเกษตรกรผู้ปลูกข้าวในเขตชลประทาน จังหวัดเชียงใหม่ โดยวิธีการ DAE ซึ่งผลการศึกษาพบว่าเกษตรกรกลุ่มที่ปลูกข้าวขาวดอกหอมมะลิ 105 ร่วมกับข้าวพันธุ์อื่นเป็นกลุ่มที่มีค่าเฉลี่ยประสิทธิภาพทางเทคนิคสูงสุดในขณะที่เกษตรกรกลุ่มที่ปลูกข้าวขาวดอกมะลิ 105 เพียงอย่างเดียว มีค่าเฉลี่ยประสิทธิภาพทางเทคนิคต่ำที่สุด นอกจากนี้ยังมีการประเมินประสิทธิภาพทางเทคนิคของการผลิตหน่อไม้ฝรั่งและมะเขือเทศในเมืองนาวาร์ (Navarra) ประเทศสเปน ของ Belen, et al. (2003) โดยได้เปรียบเทียบวิธีการประเมินประสิทธิภาพทางเทคนิคทั้งแบบนอนพาราเมตริกซ์ ด้วยวิธี DAE และแบบพาราเมตริกซ์ ด้วยวิธี Stochastic frontier ผลการศึกษาพบว่าการประมาณค่าประสิทธิภาพทางเทคนิคทั้ง 2 วิธีให้ผลที่ไม่แตกต่างกัน ในขณะที่การศึกษาของ Krasachat (2003) ซึ่งทำการศึกษาประสิทธิภาพทางเทคนิคของการผลิตข้าวในพื้นที่ 3 จังหวัดในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ประเทศไทย โดยใช้การวิเคราะห์ด้วยวิธี DEA เช่นเดียวกัน ผลการศึกษาพบว่าเกษตรกรมีระดับประสิทธิภาพทางเทคนิคเฉลี่ยเท่ากับ 0.71 และยังพบว่าเกษตรกรร้อยละ 32 19 และ 49 มีการจัดการฟาร์มที่ระดับ optimal scale เหนือกว่า optimal scale และต่ำกว่า optimal scale ตามลำดับ

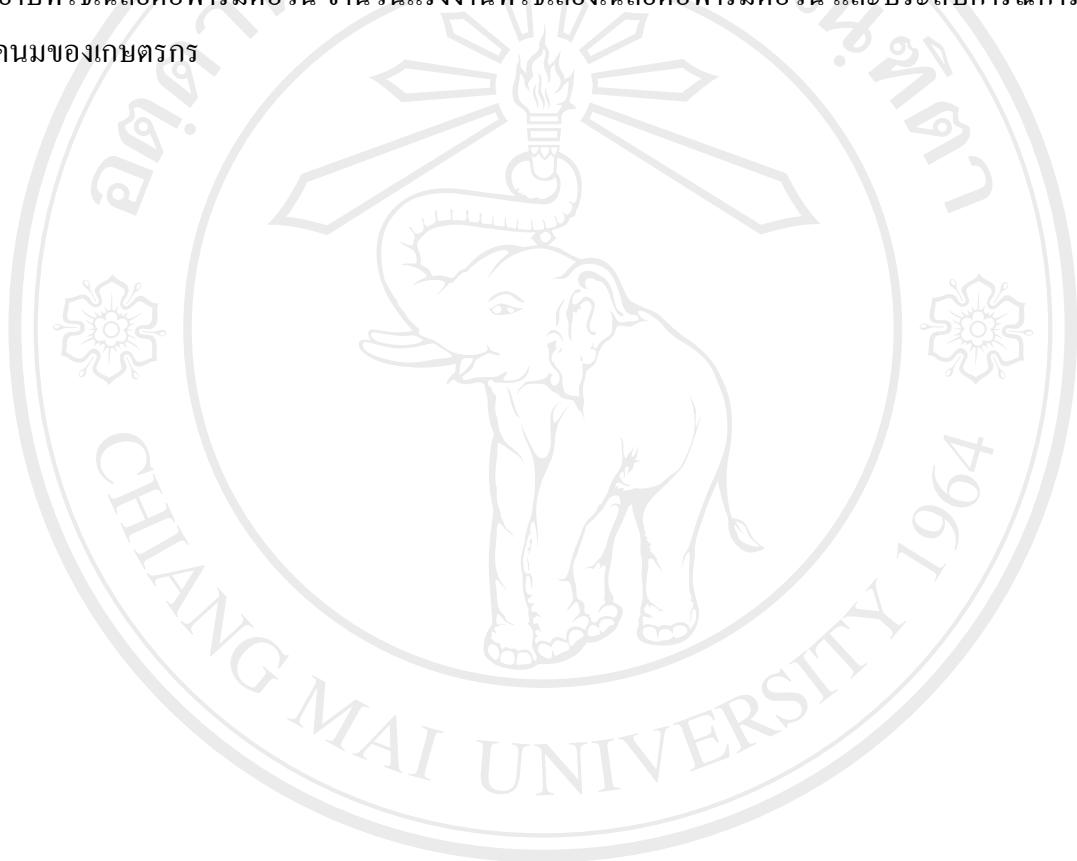
สำหรับการวิเคราะห์ประสิทธิภาพการผลิตโดยวิธีพาราเมตริกซ์ โดยวิธีการประมาณค่าเส้นพรมแดนการผลิตเชิงเส้นสุ่ม (Stochastic frontier) ซึ่งเป็นที่นิยมมากในปัจจุบัน ทั้งการวิเคราะห์ด้วยฟังก์ชันการผลิต (production function) และฟังก์ชันกำไร (profit function) ด้วยพบว่าการใช้ฟังก์ชันการผลิตในการวิเคราะห์ประสิทธิภาพทางเทคนิคแบบ Stochastic production frontier จะเป็นที่นิยมมากกว่า เนื่องจากมีนักวิจัยหลายท่านได้ทำการประมาณค่าประสิทธิภาพทางเทคนิคด้วยวิธีการนี้ เช่น การศึกษาของ Seyoum, et al. (1998) ที่ทำการศึกษาประสิทธิภาพทางเทคนิคและผลผลิตของข้าวโพดในภาคตะวันออกเฉียงของกลุ่มประเทศแถบเอธิโอเปีย (Eastern Ethiopia) และ Kalirajan and Shand (2001) ที่ทำการศึกษาถึงเทคโนโลยีและผลของการดำเนินงานฟาร์มในด้านประสิทธิภาพทางเทคนิคเมื่อเวลา

เปลี่ยนแปลงไป โดยทำการประเมินประสิทธิภาพทางเทคนิคและประสิทธิภาพเชิงราคาของการผลิตข้าว เปรียบเทียบระหว่างพื้นที่ที่มีระบบชลประทานและไม่มีระบบชลประทานในภาคเหนือของประเทศไทย โดยใช้วิธี Stochastic frontier และใช้ข้อมูล panel data ผลการศึกษาพบว่าประสิทธิภาพทางเทคนิคของการผลิตข้าวในพื้นที่ที่มีระบบน้ำชลประทานมีค่าเฉลี่ยของประสิทธิภาพสูงกว่ากลุ่มที่ผลิตข้าวนอกพื้นที่ชลประทาน นอกจากนี้ยังพบว่าระดับประสิทธิภาพทางเทคนิคเฉลี่ยจะเพิ่มขึ้นจากปี 1973-1982 ซึ่งสอดคล้องกับการศึกษาของ อารี วิบูลย์พงศ์ และคณะ (2544) ที่ทำการศึกษากิจกรรมของโรคไหม้คอรวงและประสิทธิภาพการผลิตข้าวขาวดอกมะลิ 105 ในพื้นที่จังหวัดเชียงใหม่ พิษณุโลก และทุ่งกุลาร้องไห้ ประเทศไทย และพบว่าการมีระบบน้ำชลประทานสามารถเพิ่มผลผลิตข้าวได้ถึงร้อยละ 15 และระดับประสิทธิภาพการผลิตเฉลี่ยของเกษตรกรในเชียงใหม่ (มีระบบน้ำชลประทาน) มีประสิทธิภาพการผลิตสูงสุด รองลงมาคือเกษตรกรในทุ่งกุลาร้องไห้และพิษณุโลก ตามลำดับ

สำหรับนักวิจัยในประเทศไทยที่ใช้วิธีการศึกษาประสิทธิภาพทางเทคนิคโดยวิธี Stochastic frontier และใช้ฟังก์ชันการผลิต (production function) เป็นฟังก์ชันในการประมาณค่าประสิทธิภาพนั้น พบว่ามีหลายท่านเช่นกัน เช่น หทัยกาญจน์ อารยะรัตนกุล (2546) ที่ทำการศึกษาประสิทธิภาพทางเทคนิคการผลิตกล้วยไม้ตัดดอกสกุลหวาย ผลการศึกษาพบว่าปัจจัยที่มีผลต่อในเชิงบวกต่อปริมาณผลผลิตได้แก่ ปุ๋ย แรงงาน และการปลูกเพิ่มขึ้น 1 ต้นต่อไร่ ทำให้ผลผลิตต่อไร่ต่อปีเพิ่มขึ้น สำหรับปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อความด้อยประสิทธิภาพทางเทคนิคในเชิงลบ คือมีผลให้ความด้อยประสิทธิภาพลดลง ได้แก่ ขนาดการผลิต จำนวนปีการศึกษา และความถี่ในการดูแลรักษา และประภัสสร สุขจิระเดช (2545) ที่ประมาณฟังก์ชันการผลิตผลผลิตหลายชนิดและประสิทธิภาพทางเทคนิคของการปลูกผักปลอดสารพิษในจังหวัดเชียงใหม่ และจังหวัดลำพูน ซึ่งผลการศึกษาพบว่าระดับประสิทธิภาพทางเทคนิคของเกษตรกรผู้ปลูกผักปลอดสารพิษจะแตกต่างกันไปตามพื้นที่ที่ทำการศึกษา โดยเกษตรกรในพื้นที่อำเภอแมริมและอำเภอสารภี จังหวัดเชียงใหม่มีระดับประสิทธิภาพทางเทคนิคต่ำกว่าเกษตรกรในอำเภอเมือง จังหวัดลำพูน เนื่องจากเกษตรกรส่วนใหญ่ในจังหวัดเชียงใหม่มักมีการทำงานนอกฟาร์ม และเกษตรกรในพื้นที่ดังกล่าวมีขนาดเนื้อที่เพาะปลูกน้อย

นอกจากนี้ยังได้มีการศึกษาของจุฑารัตน์ พุ่มม่วง (2545) ที่ได้ทำการศึกษาประสิทธิภาพทางเทคนิคของการผลิตถั่วเหลืองในเขตน้ำฝนในภาคเหนือตอนล่างของประเทศไทย โดยการประมาณค่าฟังก์ชันการผลิตด้วยวิธีการ stochastic production frontier ซึ่งผลการศึกษาพบว่าแปลงปลูกที่มีน้ำท่วมและการใช้ปุ๋ยน้ำปริมาณมากทำให้ผลผลิตลดลง และการใช้เมล็ดพันธุ์เพิ่มขึ้นมีผลให้ปริมาณผลผลิตเพิ่มขึ้นมากที่สุด รองลงมาได้แก่ สารเคมีกำจัดวัชพืช และแรงงาน การศึกษาผลกระทบของโรคไหม้คอรวงและประสิทธิภาพการผลิตข้าวขาวดอกมะลิ 105 ของ อารี วิบูลย์พงศ์ และคณะ (2544) ซึ่งได้ประเมินผลผลิตข้าวจากอิทธิพลของโรคไหม้คอรวง ร่วมกับปัจจัยการผลิตและสภาพแวดล้อมต่างๆ

ด้วย stochastic production frontier ผลการศึกษาพบว่า การเกิดโรคไหม้คอรวงเพิ่มขึ้นร้อยละ 1 ทำให้ผลผลิตลดลงร้อยละ 0.52 นอกจากนี้ผลกระทบจากฝนแล้งรุนแรงเมื่อเปรียบเทียบกับกรณีไม่มีภัยแล้งนั้น ทำให้ผลผลิตลดลงเช่นกันถึงร้อยละ 35 และความได้เปรียบของสภาพทั่วไปในเชียงใหม่สามารถให้ผลผลิตสูงกว่าพืชผลโลกและทุ่งกุลาร้องไห้ร้อยละ 17 และเฉลิมเกียรติ ชูศักดิ์สกุลวิบูล (2541) ได้ทำการศึกษาประสิทธิภาพการผลิตน้ำนมดิบของเกษตรกรรายย่อย ในกรณีศึกษาสหกรณ์โคนมเชียงใหม่ โดยใช้ปัจจัยการผลิต 4 ชนิด คือ จำนวนอาหารข้นที่ใช้เฉลี่ยต่อฟาร์มต่อวัน จำนวนอาหารหยาบที่ใช้เฉลี่ยต่อฟาร์มต่อวัน จำนวนแรงงานที่ใช้เลี้ยงเฉลี่ยต่อฟาร์มต่อวัน และประสิทธิภาพการเลี้ยงโคนมของเกษตรกร



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright© by Chiang Mai University
All rights reserved