

บทที่ 1

บทนำ

หลักการและเหตุผล

ปทุมนาเป็นพืชที่อยู่ในวงศ์ Zingiberaceae เช่นเดียวกับขิงฯ อยู่ในตระกูลกระเจียว ซึ่งมีถิ่นกำเนิดอยู่ในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ พระยาวินิจัณนคร นักธรรมชาติไทยที่มีชื่อเสียงของไทยในอดีต ได้พบความงามของดอกไม้พื้นเมืองของภาคตะวันออกเฉียงเหนือของไทย ชนิดหนึ่ง ซึ่งมีชื่อพื้นเมืองว่า “กระเจียวบัว” จึงได้นำต้นพืชดังกล่าวไปถวายแด่พระวินัยโภศด แห่งวัดเชดีหหลวง จังหวัดเชียงใหม่กระเจียวจึงเปลี่ยนชื่อใหม่ว่า “ปทุมนา” (สุรวิช : 2539) ต่อมาปี พ.ศ. 2519 ดร.พิศิษฐ์ วรอุไร อธิศคณบดี คณะเกษตรศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ได้เลิ่งเห็นว่าปทุมนาเป็นพืชที่มีศักยภาพ ในการทำเป็นไม้ตัดดอกไม้และไม้กระถาง จึงนำปทุมนาไปทดลองปลูกในพื้นที่โครงการหลวงหัวหอยหุ่งซ้อ ปรากฏว่า ปทุมนามีการเจริญเติบโตได้ดีให้ดอกที่มีคุณภาพเป็นที่ต้องการของตลาดไม้ดอก หลังจากนั้นปทุมนาจึงถึงนำไปขยายพันธุ์และปลูกในพื้นที่รกรากของจังหวัดเชียงใหม่ อย่างแพร่หลาย (จิรวัฒน์ : 2535) และมีการส่งออกและพันธุ์ไปจำหน่ายยังตลาดต่างประเทศ เช่น ญี่ปุ่น สหรัฐอเมริกา เนเธอร์แลนด์ และ นิวซีแลนด์ เป็นต้น

จากรายงานของค่านตรวจพืชเชียงใหม่ พบว่า ในปี 2536 มีการส่งออกหัวปทุมนา มูลค่า 2,417,630 บาท ในปี 2537 มีมูลค่า 7,349,802 บาท (ค่านตรวจพืชเชียงใหม่, 2538)

จากข้อมูลดังกล่าว จะเห็นได้ว่า ปทุมนาเป็นพืชเศรษฐกิจตัวใหม่ที่สามารถสร้างรายได้ให้แก่เกษตรกรเป็นอย่างดี ซึ่งแหล่งผลิตในประเทศไทยที่สำคัญอยู่ที่จังหวัดเชียงใหม่ เชียงราย ลำพูน และ ตาก และได้มีการขยายแหล่งปลูกไปยังจังหวัดอื่น ๆ เช่น ราชบุรี ภูเก็ต และ พิจิตร แต่การขยายพื้นที่ขึ้นอยู่ในงบประมาณ แม้ปริมาณการส่งออกในแต่ละปีจะเพิ่มปริมาณ แต่โอกาสในการขยายตลาดปทุมนา ก็ยังมีอยู่มาก เพราะความต้องการของตลาดโลกมีสูงถึงปีละ 2 ล้านหัว ราคาจำหน่ายอยู่ระหว่าง 8 – 15 บาท (ราคา F.O.B) (สุรวิช : 2537) สำหรับตลาดท้องถิ่นภายในประเทศไทยนั้น ปทุมนามีการนำมาใช้ประโยชน์เป็นไม้กระถาง ไม้ตัดดอกและไม้คอก ไม้ประดับสำหรับจัดสถานที่ ซึ่งทำรายได้ให้แก่เกษตรกรประมาณ 1 – 2 แสนบาท/ไร่/ปี (สุรวิช, 2538)

อย่างไรก็ตาม การผลิตปทุมนาขึ้นมีปัญหาอีกหลายประการ เช่น ปัญหาหัวพันธุ์ไม่ปลดล็อก เกษตรกรไม่มั่นใจในตลาดว่าผลิตแล้วมีตลาดรองรับแน่นอน ทำให้การผลิตหัวพันธุ์ปทุมนาไม่สม่ำเสมอ

ดังนั้น ผู้วิจัยจึงมีความสนใจที่จะศึกษาเกี่ยวกับปัญหาการผลิตและการตลาดปัจุบันมาเพื่อการส่งออกในภาคเหนือของประเทศไทย โดยศึกษาถึงสภาพการผลิตและการตลาดปัจุบันมาในภาคเหนือของประเทศไทยเพื่อนำข้อมูลไปใช้ในการส่งเสริมการผลิตปัจุบันมา เพื่อการส่งออกต่อไปในอนาคต

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

1. เพื่อศึกษาสภาพการผลิตการตลาดและผลตอบแทนในการผลิตปัจุบันมาของเกษตรกร
2. เพื่อศึกษาปัญหาการผลิตและการตลาดปัจุบันมาของเกษตรกรในภาคเหนือ

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

การศึกษาระบบนี้สามารถนำผลการวิจัยไปใช้เป็นแนวทางในการส่งเสริมการผลิตและการตลาดปัจุบันมาของเกษตรกรต่อไป

นิยามศัพท์

เกษตรกร หมายถึง ผู้ประกอบปัจุบันมาในพื้นที่จังหวัดเชียงใหม่ ลำพูน เชียงราย และจังหวัดตาก ระดับการศึกษา หมายถึง จำนวนปีที่ได้รับการศึกษาสูงสุดของเกษตรกร

ประสบการณ์ในการปลูกปัจุบันมา หมายถึง รายได้รวมโดยไม่หักค่าใช้จ่ายในการปลูกปัจุบันมาของเกษตรกร โดยวัดเป็นจำนวนปีตั้งแต่ปลูกจนถึงวันสำรวจ

รายได้จากการปลูกปัจุบันมา หมายถึง รายได้รวมโดยไม่หักค่าใช้จ่ายในการปลูกปัจุบันมาของเกษตรกรในรอบปีที่ผ่านมา

ขนาดพื้นที่เพาะปลูก หมายถึง จำนวนพื้นที่ทั้งหมดของเกษตรกรที่ใช้ในการปลูกปัจุบัน มาทั้งที่เป็นของตนของหรือเช่าทำในรอบปีโดยมีหน่วยวัดเป็นไร่

ปัจุบันมา หมายถึง (*Curcuma alismatifolia* Gagnep.) คือ ไม้ดอกไม้ประดับเขตหนาวในวงศ์ขิง ซึ่งสามารถจำหน่ายได้ในลักษณะของไม้ตัดดอก ไม้กระถางและไม้ประดับแปลง และส่งออกในรูปของหัวพันธุ์ก็ได้

สภาพการผลิต หมายถึง จำนวนพื้นที่ปลูก ปริมาณการผลิต ผลผลิตต่อไร่ต่อต้นทุน การผลิตและมูลค่าของผลผลิตของเกษตรกร

ต้นทุนการผลิต หมายถึง ค่าใช้จ่ายต่าง ๆ ที่ใช้ในการผลิต โดยศึกษาค่าใช้จ่ายในเชิงเศรษฐกิจพิจารณาคำนวณทั้งในส่วนที่เป็นเงินสด ซึ่งเกษตรกรได้จ่ายไปในการจัดหาแรงงาน และการซื้อปัจจัยการผลิตต่าง ๆ และในส่วนที่ไม่เป็นเงินสด เช่น ค่าประเมินการใช้แรงงานคน

สัตว์ และเครื่องจักร ที่เป็นของตนเองและรวมถึงมูลค่าและจำนวนปัจจัยการผลิตที่มีอยู่ในฟาร์ม และนำมาใช้ในการผลิต โดยปริมาณราคาใช้จ่ายตามท้องตลาด

การตลาด หมายถึง การดำเนินกิจกรรมตามธุรกิจต่าง ๆ ที่จำเป็นสำหรับใช้ในการนำ เอาสินค้าและบริการจากแหล่งผลิตไปยังผู้บริโภค

วิธีการตลาด หมายถึง การให้เลี้ยงของสินค้าจากผู้ผลิตไปสู่ผู้บริโภคหรือส่งออก ต่างประเทศ โดยผ่านผู้ทำหน้าที่ทำการตลาดในระดับต่าง ๆ

ต้นทุนการตลาด หมายถึง ค่าใช้จ่ายของกิจการต่าง ๆ ที่ถูกกระทำโดยหน่วยธุรกิจเพื่อที่ จะนำเอาสินค้าและบริการจากผู้ผลิตไปยังผู้บริโภคในเวลา สถานที่และรูปแบบที่ต้องการ

ผลตอบแทน หมายถึง รายได้สุทธิที่เหลือจากการได้ทั้งหมดที่หักค่าใช้จ่ายแล้ว