

บทที่ 5

สรุปผลการวิจัย อภิปราย และข้อเสนอแนะ

การวิจัยครั้งนี้เป็นการศึกษาถึง การดำเนินงานของตลาดนัดโโค กระเบื้องห้อง ในจังหวัดพิษณุโลก ซึ่งมีวัตถุประสงค์ในการศึกษาดังนี้

- เพื่อศึกษาการดำเนินงานและพัฒนาการของตลาดนัดโโค กระเบื้องห้อง
- เพื่อศึกษาความคิดเห็นต่อการดำเนินงานของตลาดนัด โโค กระเบื้องห้อง
- เพื่อศึกษาปัญหา อุปสรรค และข้อเสนอแนะในการดำเนินงานของตลาดนัด โโค กระเบื้องห้อง จังหวัดพิษณุโลก

กลุ่มประชากรที่ใช้ศึกษา คือ ผู้ประกอบการภายในตลาดนัด ประกอบด้วย 5 กลุ่มคังนี้

- เกษตรกรที่เข้ามาซื้อขายในตลาดนัด โโค กระเบื้องห้อง จำนวน 50 คน
- พ่อค้าห้องถินที่เข้ามาซื้อขายในตลาดนัด โโค กระเบื้องห้อง จำนวน 15 คน
- พ่อค้าปลายทางที่เข้ามาซื้อ โโค กระเบื้องในตลาดนัด โโค กระเบื้องห้อง จำนวน 15 คน
- เจ้าของตลาดนัด โโค กระเบื้องห้อง 1 คน
- เจ้าหน้าที่ที่เกี่ยวข้องกับตลาดนัด โโค กระเบื้องห้อง 3 คน

ผลการวิจัยสามารถสรุปได้ 3 ตอน ดังนี้

ตอนที่ 1 พัฒนาการและการดำเนินงานของตลาดนัด โโค กระเบื้อง ห้อง

1. พัฒนาการของตลาดนัด โโค กระเบื้องห้อง

ตลาดนัด โโค กระเบื้องห้อง จัดตั้งขึ้นได้โดยกรมปศุสัตว์ส่งเสริมให้จัดตั้งขึ้น ในปี พ.ศ. 2529 และให้บูรณาภรณ์ในการดำเนินงานจัดตั้งและปรับปรุงสถานที่ วัตถุประสงค์ในการจัดตั้ง เพื่อเป็นแหล่งซื้อขายโดยมีวันเวลาที่แน่นอนที่จะนำสัตว์มาพบกับผู้ซื้อ โดยตรง เป็นการลดค่าปัญหา พ่อค้าคนกลาง

ขั้นตอนในการจัดตั้งตลาดนัด โโค กระเบื้องห้อง ต้องอนุญาตเปิดตลาดนัดจากทางราชการ และกำหนดวันและเวลาที่ตลาดนัดเปิดดำเนินการเป็นวันอังคารของทุกสัปดาห์ แข้งให้เจ้าหน้าที่ปศุสัตว์สำหรับทราบพิรบานทราบเพื่อจะได้มีการนัดวัดซึ่งและป้องกันโรคสำหรับสัตว์ที่เข้ามาซื้อขายภายในตลาด และมีการจัดเตรียมสถานที่และสิ่งประดับอื่น ๆ ภายในตลาด ที่สำคัญจะต้องมีการโฆษณาและเริ่มแรกที่ตลาดนัดเปิดดำเนินการ

จำนวน โโค กระบวนการที่เข้าสู่คลาด ระยะเปิดดำเนินการ คือ ปี พ.ศ. 2529 นิโโค กระบวนการ เคลียร์ในแต่ละครั้งที่เปิดดำเนินการเท่ากับ 486 ตัว และเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ จนปี พ.ศ. 2532 ซึ่งเป็นปีที่สิ่งที่เปิดดำเนินการมิโโค กระบวนการ เข้าสู่คลาด เคลียร์ให้แต่ละครั้งที่เปิดดำเนินการเท่ากับ 3002 ตัว และปีที่ห้าและหก ปริมาณ โโค กระบวนการที่เข้าสู่คลาดใกล้เคียงกัน และปีที่เจ็ด จำนวน โโค กระบวนการเข้าสู่คลาดลดลงจนปัจจุบันปี พ.ศ. 2540 โโค กระบวนการที่เข้าสู่คลาดเหลือเพียง 685 ตัว

จำนวนเงินหมุนเวียน แยกได้ 2 ประเภท คือ เงินที่หมุนเวียนคิดจากรายได้ของเจ้าของคลาด นัด และเงินที่หมุนเวียนคิดจากรายจ่ายของเจ้าของคลาดนัด

การขยายกิจการ เริ่มขยายกิจการเมื่อ ปี พ.ศ. 2532 จากพื้นที่ดำเนินการ 5 ไร่ เป็น 12 ไร่ เมื่อongจากจำนวน โโค กระบวนการมากขึ้น และผู้ประกอบการเพิ่มมากขึ้นด้วย หลังจากปี พ.ศ. 2536 เป็นต้นมาจนถึงปัจจุบัน ปี พ.ศ. 2540 จำนวน โโค กระบวนการ เข้าสู่คลาดลดลงจนไม่ขยายกิจการเพิ่มเติม เมื่อongจากสถานที่กว้างขวางและพอยเพียงกับผู้ประกอบการแล้ว แต่ได้มีการปรับปรุงช่องแขวง สำนักงาน

2. การดำเนินงานของคลาดนัด โโค กระบวนการช่อง

คลาดนัดเปิดดำเนินการวันอังคารของทุกสัปดาห์ เวลา 05.30-12.00 น. สถานที่ตั้งอยู่ในที่ชุมชนมีการคมนาคมที่สะดวก สัตว์ทุกตัวก่อนนำเข้าสู่คลาดต้องเสียค่าธรรมเนียมตัวละ 10 บาท เมื่อซื้อขายจะออกใบสำคัญซื้อขายให้ โดยเดียวค่าธรรมเนียมตัวละ 5 บาท

ระบบการซื้อขายภายในคลาดจะคลดลงกันเองตามความพอดีระหว่างผู้ซื้อและผู้ขาย จะซื้อเป็นตัวหรือเหมาเป็นฝุ่นก็ได้

การจัดสิ่งอำนวยความสะดวกให้แก่ผู้ซื้อขายได้แก่ จัดที่สำหรับผู้ค้าสัตว์ เนินดินสำหรับขึ้นลงสัตว์ โรงเรือนและคอกสัตว์ ที่จอดรถบรรทุกสัตว์ และมีบริการไฟฟ้าและน้ำดื่มสำหรับสัตว์ให้อีกด้วย มีเครื่องซั่งสัตว์ไว้บริการและรีบาร์การรักษาความปลอดภัยให้ด้วย

การบริการของเจ้าหน้าที่ประจำคลาด บริการให้ความรู้และคำแนะนำในด้าน การเลี้ยงสัตว์ มีการออกใบเคลื่อนย้ายให้กับสัตว์ทุกตัวที่จะเคลื่อนย้ายไปยังต่างจังหวัด และมีบริการฉีดวัคซีนให้กับสัตว์ที่จะนำไปเลี้ยง

ตอนที่ 2 ข้อมูลพื้นฐานและความคิดเห็นของผู้เกี่ยวข้องต่อการดำเนินงานของตลาดนัดโภ กระเบื้อง

1. ข้อมูลพื้นฐานของผู้ที่เกี่ยวข้อง

1.1 เกษตรกร

เกษตรกรส่วนใหญ่เป็นเพศชาย มีอายุเฉลี่ย 48.18 ปี ส่วนใหญ่จบการศึกษาในระดับประถมศึกษา ส่วนใหญ่เกษตรกรมีอาชีพทำนา ประสบการณ์ในตลาดนัด เฉลี่ย 5.7 ปี ส่วนใหญ่ขายสัตว์คaviaรถบรรทุก 4 ตื๊อ

1.2 พ่อค้าท้องถิ่น

พ่อค้าท้องถิ่นทั้งหมดเป็นเพศชาย มีอายุเฉลี่ย 48.73 ปี ส่วนใหญ่จบการศึกษาในระดับประถมศึกษา ส่วนใหญ่พ่อค้าท้องถิ่นมีอาชีพเลี้ยงสัตว์ ประสบการณ์ในตลาดนัด เฉลี่ย 7 ปี ส่วนใหญ่ขายสัตว์คaviaรถบรรทุก 6 ตื๊อ

1.3 พ่อค้าปลâyทาง

พ่อค้าปลายทางส่วนใหญ่เป็นเพศชาย มีอายุเฉลี่ย 50.06 ปี ส่วนใหญ่จบการศึกษาในระดับประถมศึกษา พ่อค้าปลายทางท้องถิ่นมีอาชีพค้าขาย ประสบการณ์ในตลาดนัด เฉลี่ย 6.66 ปี ส่วนใหญ่ขายสัตว์คaviaรถบรรทุก 10 ตื๊อ

2. ความคิดเห็นของผู้ที่เกี่ยวข้องต่อการดำเนินงานของตลาดนัด

2.1 ความคิดเห็นของเกษตรกรต่อการดำเนินงานของตลาดนัดโภ กระเบื้องมือ

ประกอบด้วย การบริการและการจัดการ

การบริหาร ได้แก่ การดำเนินงานของตลาดนัดและระบบการซื้อขายภายในตลาด การจัดการ ได้แก่ การจัดสิ่งอำนวยความสะดวกให้ผู้ประกอบการ และการบริการของเจ้าหน้าที่ประจำตลาดนัด จากการศึกษาพบว่า เกษตรกรส่วนใหญ่ เห็นด้วย มีคะแนนรวมทั้งหมดเท่ากับ 2.60

2.2 ความคิดเห็นของพ่อค้าท้องถิ่นต่อการดำเนินงานของตลาดนัดโภ กระเบื้อง

วงศ์

ประกอบด้วย การบริการและการจัดการ

การบริหาร ได้แก่ การดำเนินงานของตลาดนัดและระบบการซื้อขายภายในตลาด การจัดการ ได้แก่ การจัดสิ่งอำนวยความสะดวกให้ผู้ประกอบการ และการบริการของเจ้าหน้าที่ประจำตลาดนัด จากการศึกษาพบว่า พ่อค้าท้องถิ่นส่วนใหญ่เห็นด้วย มีคะแนนรวมทั้งหมดเท่ากับ 2.59

2.3 ความคิดเห็นของพ่อค้าปลีกทางต่อการดำเนินงานของตลาดนัดโถก กระปือ วงศ์ช่อง

ประกอบด้วย การบริการและการจัดการ

การบริหาร ได้แก่ การดำเนินงานของตลาดนัดและระบบการซื้อขายภายในตลาด การจัดการ ได้แก่ การจัดสิ่งอำนวยความสะดวก ให้ผู้ประกอบการ และการบริการของเจ้าหน้าที่ประจำตลาดนัด จากการศึกษาพบว่า พ่อค้าปลีกทางต่อไปนี้เห็นด้วย มีคะแนนรวมทั้งหมดเท่ากับ 2.63

2.4 ความคิดเห็นของเจ้าของต่อการดำเนินงานของตลาดนัดโถก กระปือ วงศ์ช่อง

การบริหาร ได้แก่ การดำเนินงานภายในตลาด ตลาดจะเปิดดำเนินการวันอังคารของทุกวันศุกร์ เวลา 05.30 น. เป็นต้นไป สัตว์ทุกตัวก่อนเข้าสู่ตลาด ต้องเสียค่าธรรมเนียมตัวละ 10 บาท เมื่อมีการซื้อขายจะออกใบสำคัญซื้อขายให้โดยเสียค่าธรรมเนียมตัวละ 5 บาท ระบบการซื้อขายภายในตลาด จะซื้อขายกันโดยตรง และตกลงราคาเองตามความพอด้วยว่าผู้ซื้อและผู้ขาย จะซื้อเป็นตัวหรือเหมาผูกก็ได้

การจัดการ มีการจัดสิ่งอำนวยความสะดวกสำหรับผู้ประกอบการ สภาพพื้นที่ดำเนินการภายในตลาดนัดทั้งหมด 12 ไร่ แบ่งเป็นบริเวณซื้อขายโถก กระปือ และมีหลัก เสื้อกราวสำหรับผู้ขาย คงได้สัตว์ที่ไม่มีเชือก มีโรงเรือนที่เป็นร่มเงาให้กับสัตว์ และมีนินคินสำหรับขึ้นลงสัตว์ ริบบ์จ่อครอบบรรทุกสัตว์ และมีเครื่องซั่งสัตว์ที่ได้มาตรฐานไว้บริการ การบริการของเจ้าหน้าที่ภายในตลาด มีการออกใบเคลื่อนย้ายสัตว์ สำหรับสัตว์ที่จะเคลื่อนย้ายไปยังต่างจังหวัด และมีการบริการฉีดวัคซีนป้องกันโรคระบาดให้กับสัตว์ด้วย มีการแนะนำความรู้ด้านการเลี้ยงสัตว์ให้กับเกษตรกร

2.5 ความคิดเห็นของเจ้าของต่อการดำเนินงานของตลาดนัดโถก กระปือ วงศ์ช่อง

การบริหาร การดำเนินงานภายในตลาด ตลาดเปิดดำเนินการวันอังคาร เวลา 05.30 น. ในช่วง เวลา 08.00 ถึง 10.00 น. จะมีการซื้อขายสัตว์กันมาก สัตว์ทุกตัวก่อนเข้าสู่ตลาดต้องเสียค่าธรรมเนียมให้เจ้าของตัวละ 10 บาท เมื่อซื้อขายกันแล้วออกใบสำคัญซื้อขายให้โดยเสียค่าธรรมเนียมตัวละ 5 บาท ระบบการซื้อขายสัตว์ภายในตลาด จะตกลงกันเองตามความพอด้วยว่าผู้ซื้อ กับผู้ขาย โดยผู้ซื้อจะเดินเลือกคูสัตว์ที่ผูกไว้ตามหลักต่างๆ เมื่อความพอด้วยกันก็สามารถต่อรองราคากันได้ทันทีกับเจ้าของสัตว์ที่ยืนอยู่ใกล้ๆ การเสนอราคาง่ายกว่าราคاجริง 100 เท่า หรือน้อยกว่านี้

การจัดการ ตลาดนัดโถก กระปือ วงศ์ช่อง มีความสำคัญอย่างยิ่ง เพราะเป็นแหล่งซื้อขายโถก กระปือ ของจังหวัดพิษณุโลก และจังหวัดใกล้เคียง เป็นสถานที่สำคัญของเกษตรกรสำหรับซื้อขายสัตว์ใช้งาน เป็นแหล่งผู้ค้าสัตว์มาหากันที่โถกและกระปือเพื่อนำไปฆ่าเป็นอาหาร มีความสำคัญต่อเจ้าหน้าที่ปศุสัตว์ เพราะเป็นจุดที่จ่ายต่อการควบคุมคุณภาพสัตว์ การจัดสิ่งอำนวยความสะดวกแก่ผู้

ประกอบการถูกสุขลักษณะตามที่กรมปศุสัตว์กำหนด การบริการของเจ้าหน้าที่ภายในตลาด มีการออกใบเคลื่อนย้ายให้กับสัตว์ มีการฉีดวัคซีนป้องกันโรคระบาด ให้ความรู้และคำแนะนำในการเลี้ยงสัตว์ แต่การปฏิบัติงานของเจ้าหน้าที่ไม่สามารถอำนวยความสะดวกรวดเร็ว และทั่วถึงให้กับผู้ประกอบการเพื่อประเมินเจ้าหน้าที่ปฏิบัติงานน้อย และขาดแคลนงบประมาณ

ตอนที่ ๓ ปัญหาอุปสรรค ข้อเสนอแนะของผู้ที่เกี่ยวข้อง

๑. เกษตรกร

ปัญหาและอุปสรรคของเกษตรกร

การบริการด้านไฟฟ้าและน้ำดื่มสำหรับสัตว์ยังไม่ทั่วถึงเท่าที่ควร ในฤดูฝนพื้นที่ภายในตลาดมีแต่โคลนตาม ราคาโโค กระเบื้อง ในตลาดไม่แน่นอน และเจ้าหน้าที่สำรวจมักเรียกรถที่ขนส่งสัตว์มาบังตลาดเพื่อตรวจจับใบขับขี่

ข้อเสนอแนะของเกษตรกร

การจัดการด้านไฟฟ้าและน้ำดื่มสำหรับสัตว์ให้ทั่วถึง และควรปรับปรุงพื้นที่ภายในตลาดให้สูงขึ้น เมื่อถึงฤดูฝน ภายในตลาดจะ ได้ไม่มีโคลนตามและพ่อค้าที่มาซื้อครัวให้ราคายุติธรรมและเจ้าหน้าที่สำรวจความอำนวยความสะดวกตามเดินทางขนส่งสัตว์มาสู่ตลาด

๒. พ่อค้าห้องถิน

ปัญหาและอุปสรรคของพ่อค้าห้องถิน

การบริการด้านไฟฟ้าและน้ำดื่มสำหรับสัตว์ยังไม่ทั่วถึงเท่าที่ควรในฤดูฝน พื้นที่ภายในตลาดมีแต่โคลนตาม ราคาโโค กระเบื้อง ในตลาดไม่แน่นอนและเจ้าหน้าที่สำรวจมักเรียกรถที่ขนส่งสัตว์มาบังตลาดเพื่อมาตรวจจับใบขับขี่

ข้อเสนอแนะของพ่อค้าห้องถิน

การจัดการด้านไฟฟ้าและน้ำดื่มสำหรับสัตว์ให้ทั่วถึง และควรปรับปรุงพื้นที่ภายในตลาดให้สูงขึ้น เมื่อถึงฤดูฝนภายในตลาดจะ ได้ไม่มีโคลนตาม และพ่อค้าที่มาซื้อครัวให้ราคายุติธรรมและเจ้าหน้าที่สำรวจความอำนวยความสะดวกตามเดินทางขนส่งสัตว์มาสู่ตลาด

๓. พ่อค้าปลายทาง

ปัญหาและอุปสรรคของพ่อค้าปลายทาง

มีพ่อค้าปลายทางมาดักซื้อสัตว์บนรถก่อนเข้าสู่ตลาดทำให้ราคาสัตว์เพิ่มสูงขึ้น ขาดที่พักเรมในเวลากลางคืน การจัดระเบียบจราจรภายในไม่ดีพอ ทำให้ภายในตลาดมีรถติดหนาแน่นและเจ้าหน้าที่สำรวจมักเรียกรถขนส่งสัตว์เพื่อตรวจจับใบขับขี่

ข้อเสนอแนะของพ่อค้าปลายทาง

ตลาดนัดควรขอกระเมี่ยบห้ามมีการตักสัตว์ก่อนเข้าสู่ตลาด ควรจัดทำที่พักแรมโดยคิดค่าเข้าเป็นรายคืน และจัดระเบียบการจราจรภายในตลาดนัด ทางเข้าออกควรเป็นคนละทางเข้าหน้าที่สำรวจความอำนวยความสะดวกตามเส้นทางขนส่งสัตว์

4. เจ้าของตลาด

ปัญหาและอุปสรรคของเจ้าของตลาด

ปริมาณโโค กระปือ ที่เข้าสู่ตลาดลดลงไม่เพียงพอกับผู้ซื้อและโรงแยะนาดีติดเข้ามา กับสัตว์ ทำให้เกิดโรคระบาดภายในตลาด เจ้าหน้าที่สำรวจมักตรวจจับรถที่ขนส่งสัตว์

ข้อเสนอแนะของเจ้าของตลาด

รับบาດควรส่งเสริมให้เกษตรกรเลี้ยงโโค กระปือ เพิ่มขึ้น และเจ้าหน้าที่สำรวจสัตว์ให้ละเอียดก่อนอนุญาตเข้าตลาด เจ้าหน้าที่สำรวจความอำนวยความสะดวกตามเส้นทางคุณงาม

5. เจ้าหน้าที่ที่เกี่ยวข้อง

ปัญหาและอุปสรรคของเจ้าหน้าที่

การตรวจสอบสัตว์ก่อนเข้าตลาดทำได้ค่อนข้างยาก และการออกใบเคลื่อนย้ายให้กับสัตว์ที่ไปค่างจังหวัด ไม่สามารถทำได้ตามระเบียบของกรมปศุสัตว์ การซื้อขายไม่มีมาตรฐานกำหนดแน่นอน แม้จะมีการซั่งนำนักกีตام ผู้ซื้อยังคงใช้การดูสภาพภายนอกเพื่อกำหนดราคา และใช้วิธีการตัดหอน้ำหนัก

ข้อเสนอแนะของเจ้าหน้าที่

ควรจัดทำอ่างจุ่มส้อรถยนต์ สำหรับช่วยเหลือโรคทางเข้าตลาด ควรปรับปรุงพื้นที่ภายในตลาดนัด ซึ่งตั้งอยู่ในบริเวณพื้นที่ลุ่มเป็นโคลนตมในฤดูฝน ทางเข้าออกภายในตลาดนัด ควรแยกออกจากกัน เพื่อความสะดวกในการตรวจสอบสัตว์ ผู้ประกอบการต้องทำความเข้าใจกฎระเบียบให้ถูกต้อง

การอภิปรายผล

1. การดำเนินงาน

ตลาดนัดโโค กระปือ ของ เปิดดำเนินการวันอังคาร ของทุกสัปดาห์ เริ่มตั้งแต่ เวลา 05.30-12.00 น. สถานที่ตั้งอยู่ในที่ชุมชน มีการคมนาคมที่สะดวกซึ่งสอดคล้องกับภาระงานของ ปราด那边 (2531) กล่าวไว้ว่า คาดว่า ความมักมีความหมุ่บ้านหรือตำบลใหญ่ หรือบ้านของผู้ค้าส่งวัว ควาย รายใหญ่ โดยผู้ซื้อจะเดือกดูสัตว์ที่ผูกเอาไว้ ตามหลักดังกล่าว เมื่อพ่อใจตัวไหนกีสามารถต่อรองราคา กับผู้ขายได้ ผู้ซื้อจะซื้อเป็นตัวหรือเหมาเป็นฝูงก็ได้ เมื่อตกองกันแล้วจะจ่ายเงินด้วยเงินสด หลังจาก

นั่นผู้ขายต้องทำใบสำคัญซื้อขายโดยเติบค่าธรรมเนียมตัวละ 5 บาท เจ้าหน้าที่จะบริการฉีดวัคซีนให้กับสัตว์ที่จะนำไปเลี้ยง และออกใบเคลื่อนย้ายสัตว์ให้กับสัตว์ทุกตัวที่จะเคลื่อนย้ายไปยังต่างจังหวัด มีบริการให้ความรู้ และคำแนะนำการเลี้ยงสัตว์ให้กับเกษตรกร สภาพภัยในตลาดจะมีบริเวณกว้าง ขวางสำหรับซื้อขายสัตว์ มีโรงเรือนสำหรับเป็นร่มเงาให้กับสัตว์ มีเนินดินสำหรับจัดแสดงสัตว์เพียงพอกับจำนวนสัตว์ และเครื่องซั่งสัตว์ที่ได้มาตรฐานซึ่งสอดคล้องกับรายงานของ จรัญ (2525) ที่กล่าวว่า เมื่อมีการซื้อขายด้วยวิธีการซั่งสัตว์น่าจะให้คุณประโยชน์ต่อทั้งผู้ซื้อและผู้ขาย ภายในตลาดยังมีมาตรการรักษาความปลอดภัยในตลาด

2. ความคิดเห็นของผู้เกี่ยวข้อง

เกษตรกร

ผลการศึกษาของเกษตรกรมีความคิดเห็นที่ไม่เห็นด้วย คือ สัตว์ทุกตัวก่อนที่จะเข้ามาในตลาดมีการฉีดวัคซีนและหนีบเมอร์หูมาก่อนแล้ว เนื่องจากเกษตรกรไม่เห็นใจในระเบียบของกรมปศุสัตว์ที่ได้กำหนดให้ในปี พ.ศ. 2537 ว่าสัตว์ทุกตัวที่เข้าสู่ตลาดต้องมีการฉีดวัคซีนและหนีบเมอร์หูมาก่อนแล้ว ซึ่งสัตวแพทย์ได้ออกไปบริการฉีดวัคซีนและหนีบเมอร์หูให้กับสัตว์ทุกตัวตามกำหนดและตัวบล็อกที่ตัวเองปฏิบัติงานอยู่ เมื่อเกษตรกรนำโค กระ念佛เข้าสู่ตลาด ก็มีการฉีดวัคซีนและหนีบเมอร์หูมาก่อนที่จะเข้าสู่ตลาดแล้ว ซึ่งอนุญาตเคลื่อนย้ายสัตว์ไปยังต่างจังหวัดได้เลย ซึ่งก่อนหน้านี้จะออกกฎหมาย กำหนดแพทย์ที่ประจำในตลาดมีบริการฉีดวัคซีนให้กับสัตว์ทุกตัวที่จะเข้ามาซื้อขายในตลาด

พ่อค้าท้องถิ่น

ผลการศึกษาพบว่าพ่อค้าท้องถิ่นมีความคิดเห็นที่ไม่เห็นด้วยคือ สัตว์ทุกตัวก่อนที่จะเข้ามาในตลาด มีการฉีดวัคซีนและหนีบเมอร์หูมาก่อนแล้ว เนื่องจากพ่อค้าท้องถิ่นไม่เห็นใจในระเบียบของกรมปศุสัตว์ที่ได้กำหนดให้ในปี พ.ศ. 2537

อีกข้อหนึ่งที่พ่อค้าท้องถิ่นไม่เห็นด้วยคือ การบริการของเจ้าหน้าที่ที่เกี่ยวข้องกับการพัฒนาสัตว์เนื่องจาก 5-6 ปีหลัง ไม่มีบริการพัฒนาสัตว์ เนื่องจากพ่อค้าท้องถิ่นไม่เห็นใจในระเบียบประมาณในการให้บริการทางด้านนี้

และสิ่งที่พ่อค้าท้องถิ่นไม่เห็นด้วยอีกข้อหนึ่งคือ ระบบการซื้อขายในตลาดนัดจำกันด้วยเงินสด เนื่องจากพ่อค้าท้องถิ่นที่ซื้อขายเป็นประจำในตลาดนัด จึงมีการให้เครดิตกับพ่อค้าปลায়ทางบ้างค้า เครดิตละ 1 สัปดาห์ พอสัปดาห์หน้าก็เอาเงินก่อมาจ่ายและเอาของใหม่ไป หรือพ่อค้าท้องถิ่นบางคน จะเดือกดันซื้อโค กระ念佛 ตามลักษณะและความต้องการของพ่อค้าปลায়ทาง แล้วจัดส่งเข้าไปยังโรงฆ่า เป็นอาทิตย์ อาทิตย์ละ 1 รถ หรือห้ายรถ ตามความพอดีของพ่อค้าปลায়ทาง แต่จะมีลักษณะการให้เครดิต ซึ่งอาทิตย์หน้าเอาเงินมาจ่าย หรือโอนเงินมาทางธนาคารแล้วสั่งรถใหม่เข้าอีก

พ่อค้าปลายทาง

ผลการศึกษาพบว่า พ่อค้าปลายทางมีความคิดเห็นที่ไม่เห็นด้วยคือ กระจายสัตว์พันธุ์คู่สู่เกษตรกร เนื่องจากพ่อค้าปลายทางส่วนใหญ่ไม่ทราบว่ามีการกระจายสัตว์พันธุ์คู่ให้กับเกษตรกร บางคนไม่เคยเห็นว่าเกษตรกรได้รับสัตว์พันธุ์คู่ เมื่อจาก 5-6 ปี หลัง รัฐบาลขาดแคลนงบประมาณในงาน โโค ระบือ โครงการหลวงต่าง ๆ จึงไม่มีการแยกจ่ายสู่เกษตรกรให้เห็น

และสิ่งที่พ่อค้าปลายทาง ไม่เห็นด้วยอีกอย่างหนึ่งคือ การบริการของเจ้าหน้าที่ที่เกี่ยวกับการพัฒนาสัตว์ ช่วง 5-6 ปี หลัง พ่อค้าปลายทางส่วนใหญ่ไม่เห็นมีการบริการในด้านนี้ เมื่อจากเจ้าหน้าที่ขาดแคลนและรัฐบาลยังขาดเงินงบประมาณที่จะมาส่งเสริมและบริการทางด้านนี้ ซึ่งเป็นสิ่งที่สำคัญ เพราะไปติดต่อที่สำนักงานปศุสัตว์อีกครั้งไม่พบเจ้าหน้าที่ประจำสำนักงาน และผู้ประกอบการส่วนใหญ่จะมาติดตามนัดประจำทุกเดือนอยู่แล้ว จึงอยากให้มีการบริการทางด้านนี้เหมือนอย่างเดิม

3. การพัฒนาการ

กรมปศุสัตว์ได้ส่งเสริมให้จัดตั้งตลาดน้ำขึ้นเมื่อ พ.ศ. 2529 วัตถุประสงค์ในการจัดตั้ง เพื่อเป็นแหล่งซื้อขาย โดยมีวันเวลาที่แน่นอนที่จะนำสัตว์วนมาพนกับผู้ซื้อ โดยตรง เป็นการลดปัจจัยหาพ่อค้าคนกลาง กระตุ้นให้เกษตรกรเลี้ยงสัตว์มากขึ้นและยังได้รับทราบความเคลื่อนไหวของราคาน้ำสัตว์ เป็นสถานที่ให้ความรู้ และให้บริการแก่เกษตรกร ซึ่งตรงกับรายงานของกรมปศุสัตว์ (2533) ปริมาณโโค ระบือที่เข้าสู่ตลาด มีความแตกต่างกันไปขึ้นอยู่กับชื่อเสียงและความนิยมของตลาดสถานที่ตั้งอยู่ในที่ชุมชน ขนาดพื้นที่ของตลาด ขึ้นกับถูกกฎหมายและการประสบปัญหาทางเศรษฐกิจ ซึ่งเกษตรกรส่วนใหญ่นำสัตว์ออกขายที่ตลาดน้ำ ซึ่งสอดคล้องกับรายงานของ นาม (2525) และ จีรศิทธิ์ (2523) ภาระความจำเป็นที่ต้องการใช้เงิน โโคและระบือจึงรองรับความต้องการของตลาดน้ำ ได้ เพราะเป็นทุนประกันในyan จำเป็นที่ต้องการใช้เงินมาก ๆ

ข้อเสนอแนะจากผลการวิจัย

1. สัตว์ทุกตัวก่อนเข้าสู่ตลาดน้ำ ควรมีการฉีดวัคซีน หนึบเบอร์นู และมีใบรับรองสุขภาพ สัตว์ เมื่อเข้าสู่ตลาด กักอยู่อาการ 10 วัน จึงอนุญาตเคลื่อนย้ายไปยังต่างจังหวัด ได้เป็นกฎระเบียบที่ดี และมีประโยชน์ต่อผู้ประกอบการ แต่ในการปฏิบัติจริงแล้วไม่สามารถทำได้ เพราะโโค ระบือ เข้าสู่ตลาดมีการซื้อขายต้องเคลื่อนย้ายสัตว์ทันที กรมปศุสัตว์ควรออกกฎหมายเบียบในทางปฏิบัติจริงได้

2. การบริการของเจ้าหน้าที่ประจำตลาดน้ำ ในสิ่งที่สำคัญและจำเป็นสำหรับผู้ประกอบการภายในตลาด รัฐบาลควรสนับสนุนให้บประมาณ การบริการทางด้านนี้ เพื่อเป็นการพัฒนาการเลี้ยงสัตว์ของประเทศไทยให้ดีขึ้น

3. การกระจายสัตว์พันธุ์คู่กษัยครรภ์นับเป็นสิ่งที่ดี เพราะว่าเกษตรกร สามารถเลี้ยงโค กระเบื้อง เป็นอาชีพเสริมรายได้ จากอาชีพหลักที่มีอยู่แล้ว รับفالควรให้บงประมาณในงาน โโค กระเบื้อง โครงการหลวง

4. ปัญหาและอุปสรรคของผู้ประกอบการที่ต้องรวมมือตรวจสอบจับรถขนส่งสัตว์นำมายังตลาด ซึ่งเป็นปัญหาที่ผู้ประกอบการประสบอยู่มากจึงเป็นเรื่องที่น่าสนใจ อย่างให้มีหน้าที่ที่เกี่ยวข้อง ร่วมกันช่วยแก้ไขปัญหาต่าง ๆ เพื่อการพัฒนาตลาดน้ำโค กระเบื้อง ภายใต้ประเทศไทย ได้ดียิ่งขึ้น

5. รับفالควรส่งเสริมให้เกษตรกรเลี้ยงโค กระเบื้อง เพื่อนำกันนี้ เนื่องจากประเทศไทย โโค กระเบื้องขาดแคลนมากในปัจจุบัน เนื่องจาก กระเบื้อง ที่บริโภคนำเข้าตามแนวชายแดน จากประเทศ พม่า ลาว กัมพูชา

ข้อเสนอแนะในการวิจัยครั้งต่อไป

1. ศึกษาเบรี่ยนเทียนตลาดน้ำโค กระเบื้อง ที่เกิดจากการรวมตัวของเกษตรกรและตลาดน้ำ โโค กระเบื้องที่จัดตั้งโดยหน่วยงานของรัฐ ในหลาย ๆ จังหวัด เพื่อหาจุดเด่น จุดด้อย ในแต่ละแห่ง เพื่อปรับปรุงและพัฒนาให้เกิดประโยชน์ต่อเกษตรกรรมมากที่สุด

2. ศึกษาถึงผลกระทบ จากการตั้งตลาดน้ำโค กระเบื้อง เช่น ผลกระทบต่อชุมชนที่เป็นที่ตั้ง ของตลาดน้ำโค กระเบื้อง ว่ามีการเปลี่ยนอย่างไร ผลดีและผลเสียที่เกิดขึ้นจากการจัดตั้งตลาดน้ำ รวมถึงผลกระทบที่มีผลต่อการเปลี่ยนแปลงการเลี้ยงสัตว์ของเกษตรกร

3. ศึกษาปัจจัยต่าง ๆ ที่ทำให้ตลาดน้ำโค กระเบื้องประสบความสำเร็จ และมีปัจจัยใดบ้างที่ เป็นผลทำให้ตลาดน้ำโค กระเบื้องในบางแห่งประสบปัญหานี้ต้องล้มเลิกกิจการไป เพื่อที่จะเป็น แนวทางในการกำหนดในการพัฒนาตลาดน้ำโคแห่งอื่นต่อไป

4. ควรศึกษาถึงวิถีทางตลาดโโค กระเบื้อง ก่อนเข้าตลาดน้ำ และหลังจากผ่านการซื้อขาย จากตลาดน้ำโค กระเบื้อง ว่ามีขั้นตอน กระบวนการอย่างไรในการรวบรวมโโค กระเบื้องจากเกษตรกร ถึงมือผู้บริโภค เพราะโโค กระเบื้องจะเป็นแหล่งที่มีโโค กระเบื้องจากหลาย ๆ แหล่งมาซื้อขาย รวมทั้งจะ มีพ่อค้ารวบรวมโโค กระเบื้องเพื่อส่ง โรงงานฆ่าสัตว์ และแปรรูปก่อนถึงมือผู้บริโภค