



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

สภาพทั่วไปและซ่องทางการค้าด้านจังหวัดตาก

จังหวัดตากเป็นจังหวัดหนึ่งของภาคเหนือ ที่มีพรมแดนทางทิศตะวันตกติดต่อกับประเทศไทย สภาพพม่า โดยมีแม่น้ำเมยเป็นพรมแดนกั้น ซึ่งมีระยะทางยาวประมาณ 390 กิโลเมตร และถ้ารวม ตลอดแนวชายแดนแล้วจะมีระยะทางยาว 580 กิโลเมตร โดยมีอำเภอที่เป็นเขตชายแดน 5 อำเภอ คือ อำเภอเมืองสอด แม่รرماد ท่าสองยาง พบพระ และอำเภออุ่มผาง

1. สภาพการค้าทั่วไป

จากสถิติการค้าชายแดนด้านอำเภอเมืองสอด และจังหวัดเมียวดี สภาพพม่า ในรอบ 5 ปี (ปี 2544-2548) มีมูลค่าการค้าเฉลี่ยปีละ 7,886.75 ล้านบาท หรือประมาณเดือนละ 665.65 ล้านบาท โดย แยกเป็นมูลค่าการส่งออก เป็นจำนวน 7,173.20 ล้านบาท นำเข้า 813.15 ล้านบาท โดยมูลค่าการค้าใน ด้านอำเภอเมืองสอดในปี 2547 มีมูลค่าการค้า 12,381.20 ล้านบาท การส่งออก 11,736.34 ล้านบาท คิด เป็นร้อยละ 94.79 ของมูลค่าการค้ารวม มูลค่าการค้าด้านอำเภอเมืองสอด คิดเป็นร้อยละ 54.43 ของมูลค่า การค้าชายแดนไทย – พม่า หากไม่นับรวมการนำเข้าก้าชธรรมชาติจากด้านสังขละบุรี ด้านอำเภอเมืองสอดจะเป็นด้านที่มีการค้าชายแดนที่มูลค่าสูงที่สุด และเป็นด้านที่มีมูลค่าการส่งออกมากที่สุด โดยสามารถ ทำให้ไทยเกินครึ่ดได้กว่า 10,000 ล้านบาท

การค้าชายแดนใหญ่เป็นการค้าชายแดนกลุ่มผู้ประกอบการ ในท้องที่ และ ผู้ประกอบการ ส่งออกจากกรุงเทพ สำหรับผู้ประกอบการ ในต่างจังหวัด เช่น เชียงใหม่ เชียงราย ระนอง มีจำนวนน้อย นอกจานี้ยังมีผู้ค้าจากเมืองย่างกุ้งเข้ามาทำการค้าผ่านด่านชายแดนอำเภอเมืองสอดด้วย การค้าชายแดน ด้านอำเภอเมืองสอดมีการส่งออก-นำเข้าสินค้าที่หลากหลาย หากเป็นสินค้าที่สภาพพม่าไม่ห้ามน้ำเข้า ประเทศไทย การค้าชายแดนใหญ่จะดำเนินพิธีการทางศุลกากรผ่านจุดผ่านแดนถาวร และทำการขนข้ายาน สะพานมิตรภาพไทย-พม่า เข้าไปในจังหวัดเมียวดีต่อไปจนถึงเมืองย่างกุ้ง สำหรับสินค้าที่พม่าห้าม นำเข้าประเทศไทยแต่มิได้ห้ามโดยกฎหมายไทย สินค้าดังกล่าวจะทำพิธีการทางศุลกากรและขนข้ายาน ทางคลังสินค้าชั่วคราว ซึ่งในปัจจุบัน (ข้อมูล ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2549) มีคลังสินค้าที่ได้รับอนุมัติให้ ดำเนินการจากด้านศุลกากร จำนวน 14 คลัง ส่วนใหญ่จะเป็นค้าขายกับชนกลุ่มน้อย (กระทรวง KNU, DKBA)

2. ช่องทางการค้าที่สำคัญ

2.1 จุดผ่านแดนถาวร

มีช่องทางอนุมัติทำการค้า 1 ช่องทางคือ จุดผ่านแดนถาวรแม่สอด – เมียวดี ตำบลท่าสาย ตลาด อําเภอแม่สอด จังหวัดตาก ซึ่งประกาศเป็นจุดผ่านแดนถาวรเมื่อวันที่ 15 สิงหาคม 2540 โดยเปิดทำการค้าตั้งแต่เวลา 06.30 – 18.30 น. เป็นประจำทุกวัน มีสะพานมิตรภาพไทย – พม่า เป็นสะพานข้ามแม่น้ำเมย ตั้งอยู่ที่อําเภอแม่สอด จังหวัดตาก ใกล้กับเรือนชาวญวนไทย – พม่า เพื่อ เชื่อมเมืองเมียวดีของพม่ากับอําเภอแม่สอด วัตถุประสงค์หลักในการสร้างสะพานคือ เพื่อสร้างสัมพันธ์ไมตรีอันดีของประชาชนไทยกับพม่า เสริมสร้างเศรษฐกิจและการค้าชายแดนรายเด่นของสองประเทศและเพื่อตอบสนองนโยบายขององค์กรสหประชาชาติที่มุ่งหวังเชื่อมโยงเส้นทางส่วนที่ยังขาดอยู่ทางตอนใต้ของทางหลวงเอเชีย ผู้มีบทบาทสำคัญในฐานะเป็นผู้ริเริ่มความคิดในการดำเนินงาน ตลอดจนคุณการก่อสร้างสะพานแห่งนี้ให้เป็นสำเร็จคือ นายอุดร ตันติสุนทร เมื่อครั้งดำรงตำแหน่งรัฐมนตรีช่วยว่าการกระทรวงเกษตรและสหกรณ์

2.2 คลังสินค้าชั่วคราว

เป็นครัวสินค้าอนุมัติเฉพาะคราว ตามมาตรา 5 ทวิ พระราชบัญญัติศุลกากร (ฉบับที่ 7) พ.ศ. 2548 เพื่ออำนวยความสะดวกแก่ผู้นำเข้า-ส่งออกสินค้า เป็นการส่งเสริมการส่งออก เพื่อให้ผู้ประกอบการสามารถทำพิธีการทางศุลกากรและเสียภาษีได้ถูกต้อง สามารถนำรายได้เข้าประเทศตลอดจนเป็นการสนับสนุนนโยบายของรัฐบาลโดยไม่ให้กระทบต่อการความมั่นคงของประเทศ ช่องทางดังกล่าวจึงเป็นช่องทางหนึ่งในการนำเข้าและส่งออกสินค้าระหว่างอําเภอแม่สอดและจังหวัดเมียวดี สภาพพม่า ส่วนใหญ่จะต้องยื่นเรียนแม่น้ำเมย เดิมเรียกว่า ท่าข้ามธรรมชาติหรือท่าข้ามส่งสินค้า ผู้ประกอบการเจ้าของคลังสินค้าจะต้องขออนุญาตจากค่านศุลกากร โดยจะต้องปฏิบัติตามกฎหมายของกรมศุลกากรที่เกี่ยวข้อง เช่น การจดทะเบียนภายในที่ทำการ ให้มีความเป็นระเบียบเรียบร้อยมากยิ่งขึ้น มีการสร้างอาคารคลังสินค้า มีสถานที่ทำการของเจ้าหน้าที่ จัดบริเวณที่ทำการให้ชัดเจน(มีรั้วกันที่มีดิชิต) เป็นคัน ทึ้งนี้เพื่อจะทำให้การนำเข้า-ส่งออกเป็นระเบียบเรียบร้อยและสะดวกมากยิ่งขึ้น

ข้อมูล ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2549 จังหวัดตาก มีกลังสินค้าชั่วคราวที่เปิดดำเนินการ
ภายใต้การกำกับดูแลของค่านศุลกากรแม่สอด มีทั้งสิ้น จำนวน 14 กลัง ดังนี้

ตารางที่ 1 รายชื่อกลังสินค้าชั่วคราวในพื้นที่ อ.แม่สอด และ แม่รرم้ำ จ.ตาก ปี 2549

ที่	ชื่อกลังสินค้า	ชื่อเจ้าของ	ที่ตั้ง
1	กลังสินค้าที่ 1	นายสำราษ พาตala	หมู่ 6 บ้านหัวยม่วง ต.ท่าสายหลวง
2	กลังสินค้าที่ 2	นายสุพจน์ พิพพงษ์พัชรี	หมู่ 6 บ้านหัวยม่วง ต.ท่าสายหลวง
3	กลังสินค้าที่ 3	นายใจมา เจร่อนเย็ก	หมู่ 6 บ้านหัวยม่วง ต.ท่าสายหลวง
4	กลังสินค้าที่ 4	นายเทวฤทธิ์ ปันเขียว	หมู่ 6 บ้านหัวยม่วง ต.ท่าสายหลวง
5	กลังสินค้าที่ 5	นายสมยศ ตาสะหวี	หมู่ 3 บ้านวังตะเคียน ต.ท่าสายหลวง
6	กลังสินค้าที่ 6	น.ส. วรษา มุนจิตร	หมู่ 3 บ้านวังตะเคียน ต.ท่าสายหลวง
7	กลังสินค้าที่ 7	นายพุดุงกิจ เอื้ออารยมนตรี	หมู่ 3 บ้านวังตะเคียน ต.ท่าสายหลวง
8	กลังสินค้าที่ 8	น.ส. ทิพาพร บุญสิตาภูต	หมู่ 3 บ้านท่าอาจ ต.ท่าสายหลวง
9	กลังสินค้าที่ 9	นายสรรพสิริ อรชัยพันธุ์ลาก	หมู่ 3 บ้านท่าอาจ ต.ท่าสายหลวง
10	กลังสินค้าที่ 10	นายประพันธ์ นะเสือ	หมู่ 3 บ้านท่าอาจ ต.ท่าสายหลวง
11	กลังสินค้าที่ 11	น.ส. สังวาล สีเทียน	หมู่ 3 บ้านท่าอาจ ต.ท่าสายหลวง
12	กลังสินค้าที่ 12	นายเจริญ สีเทียน	หมู่ 3 บ้านท่าอาจ ต.ท่าสายหลวง
13	กลังสินค้าที่ 13	นางอิสยาห์ ชุ่มพุกษ์	195 หมู่ 6 บ้านหัวยม่วง ต.ท่าสายหลวง
14	กลังสินค้าที่ 14	นางนฤมล โภวิน	หมู่ 4 ต. วังหา อ.แม่รرم้ำ

หมายเหตุ : รวมรวมจากค่านศุลกากรแม่สอด ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2549

นอกจากการค้าชายแดนผ่านช่องทางทั้ง สông และ ในอิ่มเกอแม่สอดยังมีตลาดขายสินค้าที่สำคัญ คือ ตลาดริมเมย เป็นตลาดขายปลีกสินค้าที่นำเข้ามาจากพม่า เช่น ปูทะเลชีวิต กุ้งทะเล สินค้าเกษตร ผ้า ผลิตภัณฑ์จากไม้ และสินค้าจากประเทศจีน เช่น ขนม เครื่องใช้ไฟฟ้า และอุปกรณ์ โดยตลอดดังกล่าวจะเปิดให้ประชาชนซื้อสินค้าได้ทุกวัน

3. กสุ่นผู้ประกอบการ

ผู้ประกอบการการค้าชายแดนอิรากแม่สอด ส่วนใหญ่เป็นผู้ประกอบการในกรุงเทพและผู้ประกอบการในห้องถินที่มีเครือข่ายและมีความคุ้นเคยกับพ่อค้าพม่า โดยติดต่อค้าขายมานาน สามารถใช้ภาษาพม่าในการติดต่อได้ ในขณะที่ผู้ประกอบการในต่างจังหวัดมีจำนวนน้อยราย โดยสามารถแยกผู้ประกอบการที่ค้าขายกับพม่า ได้ 2 ประเภท คือ

1) ผู้ประกอบการส่งออก ผู้ส่งออกสินค้าจากไทยผ่านด่านอิรากแม่สอด ส่วนใหญ่จะเป็นผู้ประกอบการห้องที่ ผู้ประกอบการจากกรุงเทพ และผู้ประกอบการจากจังหวัดอื่น ๆ สินค้าส่วนใหญ่จะเป็นสินค้าอุปโภคบริโภค อาทิ เช่น ผงชูรส น้ำมันพืช ยา הרักษาระบค ผ้าสีน้ำ ฯลฯ

2) ผู้ประกอบการนำเข้า การนำเข้าส่วนใหญ่จะเป็นการนำเข้าของผู้ประกอบในห้องที่รองลงมา จะเป็นผู้ประกอบการจากกรุงเทพ และจังหวัดอื่น ๆ โดยผู้ประกอบการห้องที่จะมีทั้งลักษณะ นิติบุคคล และบุคคลธรรม ซึ่งสามารถแบ่งเป็นกลุ่มน้ำเข้าสินค้าที่สำคัญ อาทิ เช่น กลุ่มผู้นำเข้าไม้และสิ่งประดิษฐ์ กลุ่มผู้นำเข้าผลิตภัณฑ์ทั่วไป สินค้าเกษตร และกลุ่มผู้นำเข้าโภ-กระเบื้อง มีชีวิต ซึ่งจากสถิติการนำเข้าในปีจุบัน มูลค่าเพอร์เซ็นต์และผลิตภัณฑ์ไม้ มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น เนื่องจาก กระทรวงพาณิชย์ได้ประกาศอนุญาตให้นำเข้าได้ เป็นเวลา 1 ปี นับจากวันออกประกาศวันที่ 28 พฤษภาคม

4. วิธีการค้าและการเคลื่อนย้ายสินค้า

การส่งออก ข้อมูลจากการแสวงหาข้อมูล ผู้ส่งออกไทยนำสินค้าให้ฟรีพ่อค้าพม่าทั้งค้าขายส่ง และพ่อค้าขายปลีกจากเมืองต่าง ๆ ทั้งเมือง małe หาร บ้านกุ้ง และเมียวดี โดยตรง หรือจำหน่ายผ่านพ่อค้าขายส่งที่เมืองเมียวดี แล้วกระจายสินค้าไปยังเมืองต่าง ๆ ในพม่าอีกด้วย หนึ่ง การสั่งซื้อสินค้าจากพ่อค้าพม่าทำลายวิธี ทั้งทางโทรศัพท์ / โทรสาร / การเดินทางเข้าไปติดต่อคู่ค้าในพม่า ด้วยตนเองพ่อค้าพม่าเดินทางเข้ามาติดต่อ โดยตรงที่ร้าน หรือผ่านบุคคลอื่นเข้ามาชี้ให้ที่ฝั่งประเทศไทย หลักฐานการค้าส่วนใหญ่เป็นใบกำกับสินค้า แต่อาจทำใบสั่งซื้อบ้างในบางครั้ง เพื่อใช้เป็นหลักฐานในการขอสินเชื่อจากสถาบันการเงิน ลักษณะการส่งออกสินค้ามีหลากหลายแบบ ดังนี้

1) พ่อค้าชายแดนในห้องถิน เป็นผู้สั่งซื้อและรวบรวมสินค้าจากส่วนกลาง หรือในห้องถินตามคำสั่งซื้อของพ่อค้าพม่า และเป็นผู้ทำพิธีการส่งออก

2) พ่อค้าชายแดนทำหน้าที่เป็นเหมือนตัวแทนจำหน่ายให้บริษัท / โรงงานจากส่วนกลางในการติดต่อซื้อขายกับพ่อค้าพม่า กรณีนี้พ่อค้าชายแดนอาจดำเนินการขนส่งสินค้าด้วยตนเองหรือทางบริษัท /

โรงงานนี้ จัดส่งมาให้ที่สำนักงานโดยตรงและส่งออกในนามของบริษัท / โรงงานที่ กรุงเทพหรือพ่อค้าขายเดน

3) ผู้ผลิตจากส่วนกลางติดต่อกับพม่าโดยตรงและส่งออกในนามของผู้ผลิต ส่วนภาระการ ขนส่งภายในประเทศซึ่งอยู่กับข้อตกลงระหว่างกัน

4) พ่อค้าพม่าเข้ามาติดต่อด้วยตรงกับพ่อค้าในสำนักงานโดยตรง เดินทางเข้าไปซื้อสินค้าจาก บริษัท / โรงงานผู้ผลิตในกรุงเทพ หลังจากนั้นจะส่งสินค้ามาบ้านยังสำนักงานพ่อค้าพม่า และทำพิธีการศุลกากร ใน

นายพ่อค้าพม่า วิธีการส่งออกนี้ เรียนกันโดยทั่วไปว่า “ตัวพม่า” อย่างไรก็ได้ สินค้าบางชนิดพ่อค้าพม่าไม่ สามารถสั่งซื้อได้โดยตรง ต้องสั่งซื้อจากพ่อค้าขายเดนท่องถิน เนื่องจากมีการระบุให้ต้องซื้อผ่าน ตัวแทนจำหน่ายของบริษัทในสำนักงานพ่อค้าพม่า

กรณีข้อ 3 และข้อ 4 การซื้อขายส่วนใหญ่จะในรูปของเงินสด หรือกรณีที่เป็นบริษัท/โรงงาน ขนาดใหญ่ที่กรุงเทพ พ่อค้าหม่าจะชำระค่าสินค้าล่วงหน้าก่อนรับมอบสินค้า โดยใช้วิธีโอนเงินเข้าบัญชี บริษัท/โรงงานค้างค่าว่า

การเสนอขายสินค้าอยู่ในรูปเงินบาทและเงินจด ซึ่งอยู่กับประเภทสินค้า หากเป็นสินค้าที่มี ลักษณะเฉพาะผู้ผลิตไม่มากนัก พ่อค้ามีอำนาจต่อรองสูง เช่น อะไหล่เครื่องยนต์ วัสดุก่อสร้าง การ กำหนดราคาของผู้ส่งออกส่วนใหญ่จะอยู่ในรูปเงินบาท และลักษณะการขายสินค้าจะอยู่ในรูปเงินให้ สินเชื่อมากกว่าเงินสด ส่วนกรณีสินค้าอุปโภคทั่วไปมีการแข่งขันในตลาดสูง การกำหนดราคานี้ทั้ง ในรูปเงินบาทและเงินจดในสัดส่วนที่แตกต่างกันไปตามข้อตกลงของแต่ละคู่ค้า เนื่องจากการค้าขาย ดำเนินสำนักงานพ่อค้าขายเป็นการค้าขายบนพื้นฐานของความไว้วางใจกัน ทำให้มีการให้สินเชื่อการค้าแก่ คู่ค้าสูงกว่าร้อยละ 50 ในระยะเวลาตั้งแต่ 10-30 วัน อย่างไรก็ตามพ่อค้าขายแดงบางรายเริ่มขายสินค้าใน รูปเงินสดในสัดส่วนที่สูงกว่าการให้สินเชื่อ หรือขายในรูปเงินสดทั้งหมด เนื่องจากต้องการเลี้ยงปัญหา หนี้เดียวกันของพ่อค้าหม่าและการตรวจสอบของเจ้าหน้าที่สำนักงานป้องกันและปราบปรามการฟอกเงิน

เนื่องจากสินค้าส่งออกผ่านค่าน้ำเพิ่มเติมสำหรับค่าธรรมเนียมนำเข้า ดังนั้นการส่งออกส่วนใหญ่เป็นสินค้าอุปโภคบริโภคซึ่ง เป็นสินค้าที่ทางพม่าห้ามน้ำเข้า ดังนั้นการส่งออกส่วนใหญ่จะส่งออกผ่านจุดผ่อนปรนชั่วคราวใน สัดส่วนร้อยละ 70 การส่งมอบสินค้าโดยทั่วไปจะส่งมอบบริเวณชายแดนไทย เพื่อลดความเสี่ยงในการ ขนสินค้าในพม่า โดยปกติแล้วหลังจากผู้ส่งออกไทยส่งมอบสินค้าเรียบร้อยแล้ว ผู้นำเข้าพม่าจะเป็นผู้ รับภาระด้านการประกันภัยและค่าขนส่งในพม่าเอง สินค้าส่วนใหญ่จะถูกขนส่งโดยรถบรรทุกขนาด เด็ก และเปลี่ยนถ่ายสินค้าที่เมืองเมียวดี

ภาระการขนส่งแบ่งออกเป็น 2 ส่วนคือ การขนส่งจากบริษัท/โรงงานผลิตจนถึงชายแดนไทย ส่วนใหญ่พ่อค้าขายเดินฝั่งไทยหรือบริษัทผู้ผลิตเป็นผู้รับผิดชอบ ส่วนการขอส่งจากชายแดนไทยไปยังจุดหมายปลายทางในพม่า พ่อค้าพม่าเป็นผู้ดำเนินการทั้งหมด มีเพียงส่วนน้อยเท่านั้นที่พ่อค้าไทยรับภาระในการขนส่งเข้าไปในฝั่งพม่า โดยปกติวิธีการขนส่งสินค้าที่ทางการพม่าห้ามน้ำหนักจะขนส่งผ่านคนกลางที่ทำหน้าที่ขนส่งสินค้าโดยเฉพาะ

ทั้งนี้ผู้บริการขนส่งในพม่าสามารถแบ่งได้เป็น 3 กลุ่ม ได้แก่ ชนกลุ่มน้อยกะเหรี่ยง DKBA การใช้บริการขนส่งจากกลุ่มนี้ค่อนข้างปลอดภัย แต่มีค่าใช้จ่ายสูง ส่วนกลุ่มที่สอง ได้แก่ กอนพม่าเชื้อชาติอิสลาม และกลุ่มสุดท้ายเป็นคนไทยเชื้อสายจีน อย่างไรก็ตามการขนส่งสินค้าจากชายแดนพม่าเข้าไปเมืองเมียวดี จนถึงเมืองย่างกุ้ง ยังไม่มีมาตรฐานการขนส่งและไม่มีความแน่นอน รวมทั้งต้นทุนการขนส่งสูงเนื่องจากหากเป็นการลักลอบส่งสินค้า และต้องขนส่งผ่านพื้นที่ของชนกลุ่มน้อย นอกเหนือไป ความยากลำบากในการขนส่งและปรับตัวตามสถานการณ์เมืองภายในพม่า

5. กฎระเบียบทางการค้าของประเทศไทย

5.1 ศินค้าเกษตร

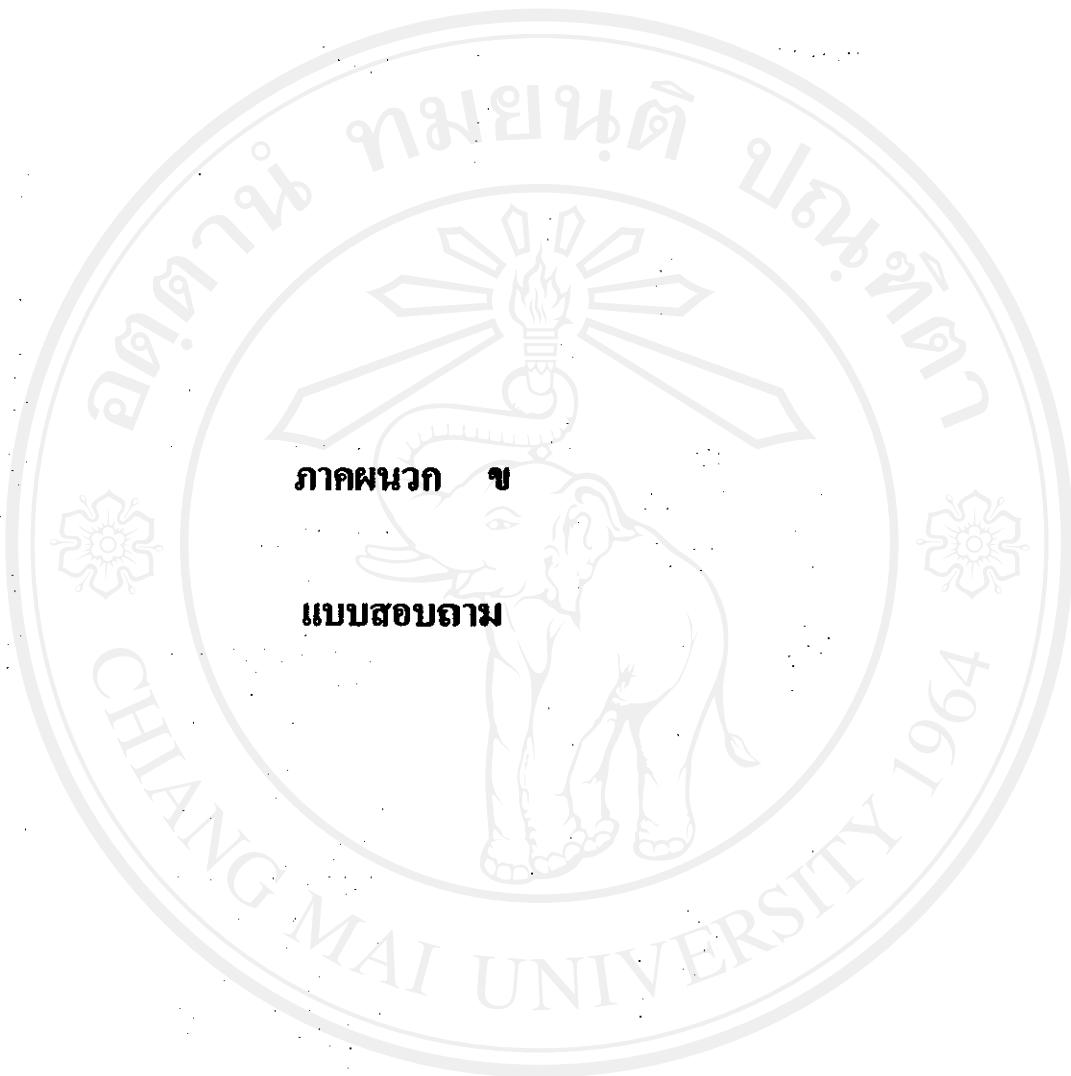
5.1.1 การนำเข้าภายใต้กรอบ ACMECS โครงการ Contract Farming ตามแนวชายแดนจังหวัดตาก ไม่สามารถนำเข้าผลผลิตได้ตามเป้าหมาย ถึงแม่มาตรการช่วยเหลือทางภาครัฐจะพยายามเว้นภัยการนำเข้าตามโครงการ แต่ทางปฏิบัติในการขนสินค้าเข้ามีหน่วยงานที่เกี่ยวข้องหลายฝ่าย ซึ่งต่างมีกฎระเบียบการนำเข้ามาในราชอาณาจักรที่ต้องรักษาปฏิบัติอย่างเคร่งครัด และมีข้อจำกัดความในแนวปฏิบัติตาม ทำให้มีผู้ประกอบการรายย่อยที่ไม่มีความชำนาญด้านการทำพิธีการต่างๆ ไม่สามารถนำสินค้าเข้าได้ตามเป้าหมาย

5.1.2 การนำเข้าภายใต้ AISP การที่กระทรวงการคลัง กำหนดให้ผู้ที่จะใช้สอยธีประโภชน์ยกเว้นอากรตามเงื่อนไข ในฐานะสมาชิกเอเชียนใหม่ (AISP) ต้องมีใบรับรองแหล่งกำเนิดสินค้า (Form AISP) จากสหภาพพม่าแสดงในฐานะผ่านพิธีการศุลกากร ซึ่งในทางปฏิบัติผู้ประกอบการส่วนใหญ่เป็นชาวบ้านที่ค้าขายกับชนกลุ่มน้อยเป็นหลัก ทำให้ไม่สามารถหาใบรับรองแหล่งกำเนิดสินค้าดังกล่าวมาแสดงได้ จึงต้องเสียภาษี หรือลักลอบนำเข้า

5.2 ไม้และสิ่งประดิษฐ์ที่ทำด้วยไม้

ตามประกาศกระทรวงพาณิชย์ประกาศกระทรวงพาณิชย์ เรื่อง การนำไม้และไม้เบรรูปรวมทั้งสิ่งประดิษฐ์ เครื่องใช้ หรือสิ่งอื่นใดที่ทำด้วยไม้ เข้ามาในราชอาณาจักรตามแนวทางเด่นแนวจังหวัดตากและจังหวัดกาญจนบุรี พ.ศ. 2548 ลงวันที่ 29 พฤศจิกายน 2548 ซึ่งตามประกาศดังกล่าวมีหน่วยงานปฏิบัติที่เกี่ยวกับการนำเข้าห้ามฝ่าย โดยแต่ละหน่วยต่างมีการใช้กฎหมาย หรือ กฎหมายของกระทรวง/กรม รองรับอย่างเคร่งครัด สร้างความยุ่งยากในการปฏิบัติกับผู้ประกอบการนำเข้าไม้ และสิ่งประดิษฐ์ดังกล่าว ดำเนินการในรูปค่าธรรมเนียมที่จังหวัด/อำเภอ ถึง 6 หน่วยงาน การดำเนินงานไม่สามารถเบ็ดเสร็จในระยะเวลาสั้น จึงเป็นข้อกัดในการส่งเสริมการค้าชายแดนและการหนึ่ง

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

แบบสอบถาม (ชุดที่ 1)

(สำหรับศิษย์นักศึกษาในมหาวิทยาลัยเชียงใหม่)

เรื่อง ปัญหาการค้าชายแดนจังหวัดตาก(Border Trade Problems in Tak Province)

คำชี้แจง

เอกสารชุดนี้เป็นแบบสอบถามการค้นคว้าแบบอิสระ ระดับปริญญาโท สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ เพื่อศึกษาในเรื่องการค้าชายแดนจังหวัดตาก และปัญหาของการลักลอบนำเข้าสินค้าและการป้องกันและปราบปรามของภาครัฐในจังหวัดตาก

ดังนั้นจึงได้ร่างข้อความร่วมมือจากท่านให้ข้อมูลและความเห็นที่ปรากฏอยู่ในคำถามของแบบสอบถามนี้ คำถ้าในครั้งนี้จะยกนำไปวิเคราะห์ในทางวิชาการไม่แสดงรายละเอียดเป็นรายบุคคล และจะไม่ส่งผลกระทบต่อท่านแต่ประการใดจึงได้ร่างข้อความกรุณาท่านให้ข้อมูลตามความเห็นที่เห็นจริง ผู้ค้นคว้าขอขอบคุณท่านที่ให้ข้อมูลมา ณ ที่นี่เป็นอย่างสูงด้วย

นายรณรงค์ เส็งอี้ยม

นักศึกษาปริญญาโท (รหัส 4896041)

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

1. เพศ

[] ชาย

[] หญิง

2. อายุ

[] 20-30 ปี

[] 31-40 ปี

[] 41-50 ปี

[] 51-60 ปี

[] มากกว่า 60 ปี

3. ระดับการศึกษา

[] ประถมศึกษา

[] มัธยมศึกษา

[] ประกาศนียบัตร (ปวช.)

[] อนุปริญญา (ปวส.) [] ปริญญาตรี

[] สูงกว่าปริญญาตรี

4. รายได้เฉลี่ยของท่านเฉลี่ยต่อเดือน

[] ไม่เกิน 10,000 บาท

[] 10,001-30,000 บาท

- [] 30,001 – 50,000 บาท [] 50,001 – 70,000 บาท
 [] มากกว่า 70,000 บาท

ส่วนที่ 2 ลักษณะการประกอบกิจการค้าขายแคน

1. ประเภทของธุรกิจ

[] ธุรกิจการนำเข้า	[] ธุรกิจการส่งออก
[] ธุรกิจการนำเข้าและส่งออก	[] ตัวแทน/นายหน้า
[] งานบริการ	[] อื่นๆ
2. ระยะเวลาในการประกอบธุรกิจ.....ปี
3. มูลค่าของสินค้าหรือธุรกิจโดยเฉลี่ยต่อเดือน

[] น้อยกว่า 10,000 บาท	[] 10,001 – 100,000 บาท
[] 100,001-500,000 บาท	[] 500,001-1,000,000 บาท
[] มากกว่า 1,000,000 บาท	
4. รายได้เฉลี่ยต่อเดือนของธุรกิจ

[] น้อยกว่า 10,000 บาท	[] 10,001 – 50,000 บาท
[] 50,001-100,000 บาท	[] 100,001-500,000 บาท
[] มากกว่า 500,000 บาท	
5. จำนวนประเทศที่เป็นคู่ค้า

[] หนึ่งประเทศ	[] สองประเทศ	[] สามประเทศ
-----------------	---------------	---------------
6. รูปแบบการติดต่อทางธุรกิจกับคู่ค้า

[] ติดต่อกันโดยใช้สัมพันธ์ส่วนตัว	[] ติดต่อผ่านตัวแทน
[] ติดต่อกันในรูปแบบของธุรกิจทั่วไป	[] อื่นๆ (โปรดระบุ).....
7. ระยะเวลาในการดำเนินธุรกิจกับคู่ค้า.....ปี
8. ช่องทางการประกอบธุรกิจผ่านทางอิเล็กทรอนิกส์

[] อิเล็กทรอนิกส์	[] อิเล็กทรอนิกส์	[] อิเล็กทรอนิกส์
[] อิเล็กทรอนิกส์	[] อิเล็กทรอนิกส์	[] อิเล็กทรอนิกส์

9. ประเภท ชนิด ลักษณะของสินค้า หรือธุรกิจ (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- สินค้าประเภทพืชผลทางการเกษตร
- สินค้าประเภทเครื่องใช้ไฟฟ้า
- สินค้าประเภทเครื่องยนต์ห้องสีงห์/สีงห์ห่อ
- สินค้าประเภทเครื่องบริโภค
- ตัวแทน/นายหน้า
- งานบริการ
- อื่นๆ (โปรดระบุ).....

10. รูปแบบของการชำระเงิน/การชำระเงินในธุรกิจ (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- | | |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> ผ่านสถาบันการเงินในประเทศ | <input type="checkbox"/> ผ่านตัวแทนหักมัดจำ (Clearing Agent) |
| <input type="checkbox"/> หักมัดจำระหว่างคู่ค้า | <input type="checkbox"/> ผ่านระบบโภยกิวน |
| <input type="checkbox"/> เงินสด | <input type="checkbox"/> อื่นๆ (โปรดระบุ)..... |

11. การใช้สกุลเงินในการประกอบธุรกิจ (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- | | |
|--------------------------------------|---------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> สกุลเงินบาท | <input type="checkbox"/> สกุลเงินจีด |
| <input type="checkbox"/> สกุลเงินกีบ | <input type="checkbox"/> สกุลเงินหยวน |

12. เอกสารที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- | | |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> ใบสั่งซื้อสินค้า | <input type="checkbox"/> Letter of credit (L/C) |
| <input type="checkbox"/> เอกสารทางศุลกากร | <input type="checkbox"/> อื่นๆ (โปรดระบุ)..... |
| <input type="checkbox"/> ไม่มี เมื่องจาก..... | |

ส่วนที่ 3 ปัญหาและอุปสรรคของการค้าชายแดน

1. ท่านคิดว่ามีปัญหาและอุปสรรคของการค้าชายแดนต่อไปนี้อะไรบ้างที่เกิดขึ้นในพื้นที่

1.1 ด้านรูปแบบหรือลักษณะทางการค้า(ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- การปิดจุดผ่านแดน
- การแข่งขันในตลาดที่มากขึ้น
- ข้อจำกัดการนำเข้า/ส่งออกของสินค้า
- ความไม่สงบด้านขั้นตอน/กฎหมายของประเทศคู่ค้า

- [] อำนาจซื้อของประชาชนบริเวณชายแดนต่ำ
- [] ค่าใช้จ่ายนอกระบบมากเกินไป
- [] อื่นๆ (โปรดระบุ).....

1.2 ด้านการติดต่อ โครงการพื้นฐาน การขนส่งและการสื่อสาร(ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- [] การคมนาคมไม่สะดวก
- [] การเก็บค่าธรรมเนียมค่าผ่านแดนทำให้ดันทุนสูงขึ้น
- [] ระบบการชำระเงินยังไม่สะดวก มีปัญหาด้านอัตราแลกเปลี่ยน
- [] การติดต่อสื่อสารระหว่างคู่ค้าไม่สะดวก
- [] ความยากลำบากของภาษาในการติดต่อกับคู่ค้า
- [] ความมั่นคงตามแนวชายแดน
- [] ความเข้มงวดของเจ้าหน้าที่ของภาครัฐ
- [] อื่นๆ (โปรดระบุ).....

1.3 ด้านมาตรการของภาครัฐ(ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- [] ระเบียบพิธีการทางศุลกากรยังชักช้า
- [] การขาดความร่วมมือระหว่างภาครัฐและเอกชน
- [] อัตราภาษีนำเข้าที่สูงเกินไป
- [] ความยุ่งยากในการขอใบอนุญาตนำเข้า/ส่งออกของสินค้านานประเภท
- [] ความช้าช้อนในการดำเนินงานของหน่วยงานราชการ
- [] การไม่มีเป้าหมายที่เป็นไปในทิศทางเดียวกันของหน่วยงานราชการ
- [] กฏหมายหรือนโยบายภาครัฐที่ไม่ชัดเจน
- [] ขาดการประชาสัมพันธ์ถึงอำนาจหน้าที่ภาครัฐ
- [] การบริการจัดเก็บ/คืนภาษีไม่รัดกุมมีความล่าช้าชักช้าสิ้นเปลืองค่าใช้จ่าย
- [] อื่นๆ (โปรดระบุ).....

2. ในความคิดเห็นของท่านปัจจัยและสาเหตุต่างๆที่เป็นแรงจูงใจทำให้เกิดการค้าที่ไม่ผ่านพิธีการศุลกากรหรือการลักลอบนำเข้าสินค้าต่อไปนี้ มีมากน้อยเพียงใด

ปัจจัย / สาเหตุ	ผลที่ทำให้เกิดการค้าที่ไม่ผ่านพิธีการศุลกากร				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
1. สภาพของภูมิประเทศที่เอื้ออำนวยต่อการลักลอบนำเข้าสินค้าได้ง่าย					
2. ปัจจัยทางด้านความมั่นคงและการปิดบุคนเดน					
3. ราคาของสินค้าประเภทหรือชนิดเดียวกันที่ต่ำกว่าภายในประเทศ					
4. อัตราภาษีอากรนำเข้าที่สูงและการประเมินราคางานค้าที่ใช้เป็นฐานในการคำนวณภาษีอากรสูงเกินราคากลาง					
5. ระเบียบขั้นตอนนำเข้า-ส่งออกในการผ่านพิธีการทางศุลกากรที่ซับซ้อนและไม่ชัดเจน ทำให้เสียเวลา					
6. ปัจจัยทางด้านการคำนวณภาษีรายได้ของผู้ประกอบการประจำปี					
7. อัตรากำลังของเจ้าหน้าที่ที่เกี่ยวข้องที่ไม่เพียงพอในการปฏิบัติหน้าที่					
8. กลุ่มผู้ค้าเป็นผู้มีอิทธิพลและมีความสัมพันธ์กับเจ้าหน้าที่ที่มีผลประโยชน์					
9. ข้อจำกัดเกี่ยวกับใบอนุญาตหรือในรับรองในการนำเข้าสินค้าและการลักลอบลิสติ๊ฟ					
10. ทัศนคติ ค่านิยมของผู้บริโภค					
11. ทางด้านกฎหมายหรือนโยบายระหว่างประเทศไม่เอื้ออำนวยต่อความสะดวก/ไม่ชัดเจน					
12. ผลประโยชน์คุ้มค่ากับความเสี่ยง					

3. ท่านคิดว่าการค้าที่ไม่ผ่านพิธีการศุลกากรมีมูลค่ามากกว่าหรือน้อยกว่าที่ผ่านศุลกากร

- [] น้อยกว่า [] เท่ากัน
 [] มากกว่า 1 เท่า [] มากกว่า 2 เท่า
 [] มากกว่า 3 เท่า [] มากกว่า 3 เท่าขึ้นไป

4. ท่านคิดว่าการค้าที่ไม่ผ่านพิธีการศุลกากรมีแนวโน้มอย่างไรในอนาคต

- [] ลดลง [] เท่าเดิม [] เพิ่มขึ้น

ส่วนที่ 4 มาตรการและนโยบายของภาครัฐกับระบบการค้าชายแดน

1. ท่านมีความรู้ความเข้าใจในนโยบายและโครงการของภาครัฐเช่น โครงการปรับปรุงกระบวนการผ่านแดนเพื่ออำนวยความสะดวกด้านการค้า การลงทุนและการท่องเที่ยว การศึกษาความเป็นไปได้ในโครงการนิคมอุตสาหกรรม ฯลฯ มากน้อยเพียงใด

- ไม่ทราบเลย
- ทราบแต่ไม่เข้าใจในรายละเอียด
- ทราบอย่างละเอียดจากการศึกษาข่าวสารทั่วไป
- ทราบอย่างละเอียดเนื่องจากมีส่วนร่วมในการทำโครงการหรือเป็นผู้ให้ข้อมูล

2. มาตรการหรือนโยบายต่างๆ ของภาครัฐดังกล่าวข้างต้น จะส่งผลต่อการค้าชายแดนในพื้นที่มากน้อยเพียงใด

- | | |
|-------------------------------|------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> น้อย | <input type="checkbox"/> ปานกลาง |
| <input type="checkbox"/> มาก | <input type="checkbox"/> มากที่สุด |

3. ท่านคิดว่าเจ้าหน้าที่ที่ปฏิบัติงานเกี่ยวกับการค้าชายแดน โดยรวม มีความรู้ความสามารถและมีขั้ตรากำลังเพียงพอหรือไม่ ที่จะรองรับการขยายตัวทางเศรษฐกิจในพื้นที่

- มีความรู้ความสามารถแต่อัตรากำลังไม่เพียงพอ
- มีความรู้ความสามารถและอัตรากำลังเพียงพอเหลือ
- ไม่มีความรู้ความสามารถแต่อัตรากำลังไม่เพียงพอ
- ไม่มีความรู้ความสามารถและอัตรากำลังเพียงพอเหลือ

4. ท่านทราบถึงการปรับปรุงระบบการทำงานของภาครัฐที่นำเทคโนโลยีเข้ามาใช้ ระบบการแลกเปลี่ยนข้อมูลทางอิเล็กทรอนิกส์(EDI) มาใช้ การจัดระดับผู้นำเข้าและส่งออก การปรับปรุงระบบการทำงานเป็นการบริการแบบเบ็ดเสร็จ (ONE STOP SERVICE) หรือไม่อย่างไร

- ไม่ทราบและไม่รู้จักระบบทั้งหมด ทราบแต่ยังไม่เข้าใจในระบบ
- ทราบและเข้าใจในระบบพอสมควร ทราบและเข้าใจในระบบเป็นอย่างดี

5. ท่านคิดว่าการค้าชายแดนในพื้นที่นี้มีความพร้อมหรือต้องใช้ระยะเวลาในการปรับตัวมากน้อยเพียงใดเพื่อขับเคลื่อนการค้าเป็นมาตรฐานสากลของการค้าระหว่างประเทศ

- | | |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> พร้อมแล้ว | <input type="checkbox"/> กายใน 1 ปี |
| <input type="checkbox"/> กายใน 2 – 3 ปี | <input type="checkbox"/> มากกว่า 3 ปีขึ้นไป |

6. ท่านคิดว่าการปฏิบัติงานของเจ้าหน้าที่อย่างเข้มงวดทางด้านการนำเข้าสินค้าจะส่งผลกระทบต่อระบบการค้าชายแดนและปัจจัยอื่นๆมากน้อยเพียงใด

ปัจจัยของผลกระทบ	ระดับผลกระทบที่จะเกิดขึ้น				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
1. พลผลกระทบต่อมูลค่าการค้าโดยรวม					
2. พลผลกระทบด้านการท่องเที่ยว					
3. ปฏิริยาด้านลบของประเทศคู่ค้า					
4. พลผลกระทบทางด้านความมั่นคง					
5. พลผลกระทบต่อโครงสร้างทางเศรษฐกิจของชุมชน เช่น อัตราการจ้างงาน รูปแบบทางการค้า การซ้าย งานการค้าฯลฯ					

7. ข้อเสนอแนะ

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

แบบสอบถาม (ชุดที่ 2)

(สำหรับหน่วยงานหรือเจ้าหน้าที่ที่ปฏิบัติงานเกี่ยวกับข้อกับการค้าชายแดน)

เรื่อง ปัญหาการค้าชายแดนจังหวัดตาก (Border Trade Problems in Tak Province)

คำชี้แจง

เอกสารชุดนี้เป็นแบบสอบถามการค้นคว้าแบบอิสระ ระดับปริญญาโท สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ เพื่อศึกษาในเรื่องการค้าชายแดนจังหวัดตากและปัญหาของการลักลอบนำเข้าสินค้าและการป้องกันและปราบปรามของภาครัฐในจังหวัดตาก

ดังนั้นจึงควรขอความร่วมมือจากท่าน ให้ข้อมูลและความเห็นที่ปรากฏอยู่ในคำถามของแบบสอบถามนี้ คำตามในครั้งนี้จะถูกนำไปวิเคราะห์ในทางวิชาการไม่แสดงรายละเอียดเป็นรายบุคคล และจะไม่ส่งผลกระทบต่อท่านแต่ประการใด จึงควรขอความกรุณาท่านให้ข้อมูลตามความเห็นที่เห็น จริงผู้ค้นคว้าขอขอบคุณท่านที่ให้ข้อมูลมา ณ ที่นี่เป็นอย่างสูงด้วย

นายรณรงค์ เสิงเอื้อม

นักศึกษาปริญญาโท (รหัส4896041)

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

1. เพศ

ชาย

หญิง

2. อายุ

20-30 ปี

31-40 ปี

41-50 ปี

51-60 ปี

มากกว่า 60 ปี

3. ระดับการศึกษา

ประถมศึกษา มัธยมศึกษา

ประกาศนียบัตร (ปวช.) อนุปริญญา (ปวส.) ปริญญาตรี

สูงกว่าปริญญาตรี

4. รายได้เฉลี่ยของท่านเฉลี่ยต่อเดือน

ไม่เกิน 10,000 บาท 10,001-20,000 บาท

20,001 – 30,000 บาท 30,001 – 40,000 บาท

[] มากกว่า 40,000 บาท

ส่วนที่ 2 ลักษณะของหน้าที่และความรับผิดชอบ

1. ลักษณะของหน้าที่ที่เกี่ยวข้องกับการค้าขายเดน

- [] ทำหน้าที่ด้านพิธีการคุลคาร [] ให้การสนับสนุนและส่งเสริมการค้าขายเดน
- [] ความคุ้มครอง และจันวนความสะดวกต่อการค้าขายเดน
- [] การค้าขายเดนอยู่ในพื้นที่ความรับผิดชอบ
- [] ติดตาม ประเมินผล ให้คำปรึกษาจัดเก็บและตรวจสอบข้อมูลทางการค้าขายเดน
- [] อื่นๆ (โปรดระบุ).....

2. มูลค่าของสินค้าหรือการค้าขายเดนที่ต้องรับผิดชอบโดยเฉลี่ยต่อเดือน

- | | |
|------------------------------|--------------------------------|
| [] ไม่เกิน 10,000 บาท | [] 10,001-100,000 บาท |
| [] 100,001 – 500,000 บาท | [] 500,001-2,000,000 บาท |
| [] 2,000,001- 5,000,000 บาท | [] 5,000,001 – 10,000,000 บาท |
| [] มากกว่า 10,000,000 บาท | |

3. เงตจำนวนที่มีการค้าขายเดนที่ต้องปฏิบัติงานและรับผิดชอบ

- [] จำกัดแม่สอด [] จำกัดแม่ระมาด [] จำกัดท่าสองยาง
- [] จำกัดพบระ [] จำกัดอุ่มพา

4. จำนวนช่องทางการค้า(ด้านถาวร, จุดผ่านเดนชั่วคราว, จุดผ่อนปรน)ที่ต้องรับผิดชอบ

- [] หนึ่งช่องทาง [] สูงช่องทาง
- [] สามช่องทาง [] มากกว่าสามช่องทาง

ส่วนที่ 3 ปัญหาและอุปสรรคของการค้าขายเดน

1. ท่านคิดว่ามีปัญหาและอุปสรรคของการค้าขายเดนต่อไปนี้อะไรบ้างที่เกิดขึ้นในพื้นที่รับผิดชอบ

1.1 ด้านรูปแบบหรือลักษณะทางการค้า(ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- [] การปิดจุดผ่านเดน
- [] การแข่งขันในตลาดที่มากขึ้น
- [] ข้อจำกัดการนำเข้า/ส่งออกของสินค้า
- [] ความไม่สงบด้านขั้นตอน/กฎระเบียบของประเทศคู่ค้า
- [] อำนาจซื้อของประชาชนบริเวณขายเดนต่า

- [] ค่าใช้จ่ายนอกระบบมากเกินไป
- [] อื่นๆ (โปรดระบุ).....

1.2 ด้านการติดต่อโครงการพื้นฐาน การขนส่งและการสื่อสาร(ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- [] การคอมมานด์ไม่สะดวก
- [] การเก็บค่าธรรมเนียมค่าผ่านแดนทำให้ต้นทุนสูงขึ้น
- [] ระบบการชำระเงินยังไม่สะดวก มีปัญหาด้านอัตราแลกเปลี่ยน
- [] การติดต่อสื่อสารระหว่างภูมิภาคไม่สะดวก
- [] ความยากลำบากของภาษาในการติดตอกับภูมิภาค
- [] ความมั่นคงตามแนวชายแดน
- [] ขาดการประชาสัมพันธ์ถึงอำนาจหน้าที่ภาครัฐ
- [] อื่นๆ (โปรดระบุ).....

1.3 ด้านมาตรการของภาครัฐ(ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- [] ระเบียบพิธีการทางศุลกากรยังยุ่งยาก ซับซ้อน
- [] การขาดความร่วมมือระหว่างภาครัฐและเอกชน
- [] อัตราภาษีนำเข้าที่สูงเกินไป
- [] ความยุ่งยากในการขอใบอนุญาตนำเข้า/ส่งออกของสินค้าบางประเภท
- [] ความช้าช้อนในการดำเนินงานของหน่วยงานราชการ
- [] การไม่มีเป้าหมายที่เป็นไปในทิศทางเดียวกันของหน่วยงานราชการ
- [] ขาดนโยบายและแผนงานการปราบปรามอย่างต่อเนื่อง/ไม่ชัดเจน
- [] ความเข้มงวดของเจ้าหน้าที่ของภาครัฐ
- [] การบริการจัดเก็บ/คืนภาษีไม่รวดเร็ว มีความล่าช้ายุ่งยากสืบเปลืองค่าใช้จ่าย
- [] อื่นๆ (โปรดระบุ).....

2. ในความคิดเห็นของท่านปัจจัยและสาเหตุต่างๆที่เป็นแรงจูงใจทำให้เกิดการค้าที่ไม่ผ่านพิธีการคุ้มครองหรือการลักลอบนำเข้าสินค้าต่อไปนี้ มีมากน้อยเพียงใด

ปัจจัย / สาเหตุ	ผลที่ทำให้เกิดการค้าที่ไม่ผ่านพิธีการคุ้มครอง				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
1. สภาพของภูมิประเทศที่เอื้ออำนวยต่อการลักลอบนำเข้าสินค้าได้ง่าย					
2. ปัญหาทางด้านความมั่นคงและการบีบคุกผ่านแดน					
3. ราคาของสินค้าประเภทหรือชนิดเดียวกันที่ต่ำกว่าภายในประเทศ					
4. อัตราภาษีอากรนำเข้าที่สูงและการประเมินราคางานค้าที่ใช้เป็นฐานในการคำนวณภาษีอากรสูงเกินราคากลาง					
5. ระเบียบขั้นตอน ในการผ่านพิธีการทางคุ้มครองที่ซับซ้อนและไม่ชัดเจน					
6. ปัญหาทางด้านการคำนวณภาษีรายได้ของผลประกอบการประจำปี					
7. อัตราดอกเบี้ยของเงินที่ต้องชำระไม่เทียบเคียงใน การปฏิบัติหน้าที่					
8. งบประมาณและเครื่องมือมีจำกัด					
9. กลุ่มผู้ค้าป้ายส้มหริพลาและมีความสัมพันธ์กับเจ้าหน้าที่ที่มีผลประโยชน์					
11. ทางด้านกฎหมายหรือนโยบายระหว่างประเทศไม่เอื้ออำนวยความสะดวก/ไม่ชัดเจน					
10. ข้อจำกัดเกี่ยวกับใบอนุญาตหรือใบรับรองในการนำเข้าสินค้าและการลักลอบยลิตสิทธิ์					
12. ทัศนคติ ค่านิยมของผู้บริโภค					
13. อื่นๆ(โปรดระบุ).....					

3. ท่านคิดว่าการค้าที่ไม่ผ่านพิธีการคุ้มครองมีมูลค่ามากกว่าหรือน้อยกว่าที่ผ่านคุ้มครอง

- [] น้อยกว่า [] เท่ากัน
 [] มากกว่า 1 เท่า [] มากกว่า 2 เท่า

[] มากกว่า 3 เท่า [] มากกว่า 3 เท่าขึ้นไป

4. ท่านคิดว่าการค้าที่ไม่ผ่านพิชิตภารมีแนวโน้มอย่างไรในอนาคต

[] ลดลง [] เท่าเดิม [] เพิ่มขึ้น

ส่วนที่ 4 มาตรการและนโยบายของภาครัฐกับระบบการค้าชายแดน

1. ท่านมีความรู้ความเข้าใจในนโยบายและโครงการของภาครัฐเช่น โครงการปรับปรุงกระบวนการผ่านแดนเพื่ออำนวยความสะดวกด้านการค้า การลงทุนและการห่องเที่ยว การศึกษาความเป็นไปได้ในโครงการนิคมอุตสาหกรรม ฯลฯ มากน้อยเพียงใด

[] ไม่ทราบเลย

[] ทราบแต่ไม่เข้าใจในรายละเอียด

[] ทราบอย่างละเอียดจากการติดตามข่าวสารทั่วไป

[] ทราบอย่างละเอียดเนื่องจากมีส่วนร่วมในการทำโครงการหรือเป็นผู้ให้ข้อมูล

2. มาตรการหรือนโยบายต่างๆ ของภาครัฐดังกล่าวข้างต้น จะส่งผลต่อการค้าชายแดนในพื้นที่มากน้อยเพียงใด

[] น้อย

[] ปานกลาง

[] มาก

[] มากที่สุด

3. ท่านคิดว่าเจ้าหน้าที่ที่ปฏิบัติงานเกี่ยวกับการค้าชายแดนโดยรวมมีความรู้ความสามารถและความตั้งใจที่จะรองรับการขยายตัวทางเศรษฐกิจในพื้นที่

[] มีความรู้ความสามารถแต่อัตรากำลังไม่เพียงพอ

[] มีความรู้ความสามารถและอัตรากำลังเพียงพอเหลือ

[] ไม่มีความรู้ความสามารถแต่อัตรากำลังไม่เพียงพอ

[] ไม่มีความรู้ความสามารถและอัตรากำลังเพียงพอเหลือ

4. ท่านทราบถึงการปรับปรุงระบบการทำงานของภาครัฐที่นำเทคโนโลยีเข้ามาใช้ แก้เปลี่ยนข้อมูลทางอิเล็กทรอนิกส์(EDI) มาใช้ การจัดระดับผู้นำเข้าและส่งออก การปรับปรุงระบบการทำงานเป็นการบริการแบบเบ็ดเสร็จ (ONE STOP SERVICE) หรือไม่อ่านไร

[] ไม่ทราบและไม่รู้จักรอบนี้เลย [] ทราบแต่ยังไม่เข้าใจในระบบ

[] ทราบและเข้าใจในระบบพอสมควร [] ทราบและเข้าใจในระบบเป็นอย่างดี

5. ท่านคิดว่าการค้าขายเด่นในพื้นที่นี้มีความพร้อมหรือต้องใช้ระยะเวลาในการปรับตัวมากน้อยเพียงใดเพื่อยกระดับการค้าเป็นมาตรฐานสากลของการค้าระหว่างประเทศ

- พร้อมแล้ว ภายใน 1 ปี
 ภายใน 2 – 3 ปี มากกว่า 3 ปีขึ้นไป

6. ท่านคิดว่าการปฏิบัติงานของเจ้าหน้าที่อย่างเข้มงวดทางด้านการนำเข้าสินค้าจะส่งผลกระทบต่อระบบการค้าขายเด่นและปัจจัยอื่นๆ มาคน้อยเพียงใด

ปัจจัยของผลกระทบ	ระดับผลกระทบที่จะเกิดขึ้น				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
1. ผลกระทบต่อมูลค่าการค้าโดยรวม					
2. ผลกระทบด้านการท่องเที่ยว					
3. ปฏิกรรมยาด้านลบของประเทศคู่ค้า					
4. ผลกระทบทางด้านความมั่นคง					
5. ผลกระทบต่อโครงสร้างทางเศรษฐกิจของชุมชน เช่น อัตราการจ้างงาน รูปแบบทางการค้า การซ้ายสุานการค้า ฯลฯ					

7. ข้อเสนอแนะ

สำนักงานคลังจังหวัด ณ อำเภอแม่สอด

อำเภอแม่สอด จังหวัดตาก 63110

7 พฤศจิกายน 2549

เรื่อง ขอความร่วมมือกรอกแบบสอบถาม

เรียน ผู้ประกอบการค้าชายแดน/เจ้าหน้าที่ของภาครัฐที่เกี่ยวข้องกับการค้าชายแดนของจังหวัดตาก

ด้วยกรณี นายรณรงค์ เสิงอี้ยม นักศึกษาระดับปริญญาโท สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ปัจจุบันรับราชการอยู่ที่ สำนักงานคลังจังหวัด ณ อำเภอแม่สอด จังหวัดตาก ตำแหน่ง คลังจังหวัด (อำเภอ) แม่สอด ได้ทำการศึกษาเพื่อทำการค้นคว้าแบบอิสระ เรื่องปัญหาการค้าชายแดนของจังหวัดตาก โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา ลักษณะ โครงสร้าง รูปแบบการค้าชายแดน ทั้งที่ผ่านและไม่ผ่านพิธีการคุ้มครอง ปัญหาและอุปสรรคการค้า รวมถึงมาตรการและการปรับตัวของผู้ประกอบการค้าในการป้องกันและปราบปรามของทางภาครัฐ

ผู้ศึกษาเห็นว่า ประโยชน์ที่ได้รับจากการศึกษานี้ จะสามารถใช้เป็นฐานข้อมูลในการวางแผนนโยบายและกำหนดบทบาทหน้าที่ของภาครัฐ รวมทั้งการปรับตัวของภาคเอกชนสำหรับการยกระดับการค้าชายแดนในจังหวัดตาก ให้เป็นมาตรฐานสากลของการค้าระหว่างประเทศ

ดังนั้น จึงโปรดขอความร่วมมือจากท่าน ให้ข้อมูลและความเห็นที่ปรากฏอยู่ในคำถามของแบบสอบถามนี้ คำตามในครั้งนี้จะถูกนำไปวิเคราะห์ในทางวิชาการไม่แสดงรายละเอียดเป็นรายบุคคล และจะไม่ส่งผลกระทบต่อท่านแต่ประการใด จึงโปรดความกรุณาท่านให้ข้อมูลตามความเห็นที่เห็นชัดเจน ผู้ศึกษาหวังด้วย

ขอแสดงความนับถือ

(นายรณรงค์ เสิงอี้ยม)

นักศึกษาปริญญาโท (รหัส4896041)

โทร. 0-5553-1082 มือถือ 08-6910-0855

การสัมภาษณ์แบบเฉพาะเจาะจง (Purposive Sampling) การศึกษาข้อมูลในเชิงลึก (In-depth Interview) และการสำรวจทางกายภาพด้วยวิธีการสังเกตการณ์ประกอบ จากหน่วยงานที่เกี่ยวข้องดังนี้

1. ค่านศุลกากรแม่สอด
2. สำนักงานพัฒนาชีวิชจังหวัดตาก
3. ค่านักสัตว์ตาก กรมปศุสัตว์
4. ค่านตรวจสอบน้ำ จังหวัดตาก กรมประมง กระทรวงเกษตรและสหกรณ์
5. กองเร้อยคำตรวจวนชายแดนที่ 346
6. หน่วยเฉพาะกิจกรมทหารราบที่ 17
7. สำนักบริหารพื้นที่น้ำรักษาน้ำที่ 14 กรมอุทยานแห่งชาติสัตหีบีและพันธุ์พีช กระทรวงทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม
8. หอการค้าจังหวัดตาก
9. กำนันตำบลแม่ดาว อําเภอแม่สอด จังหวัดตาก

ประวัติผู้เขียน

ชื่อ

นายรณรงค์ เสิงเอี่ยม

วัน เดือน ปีเกิด

28 สิงหาคม 2504

ประวัติการศึกษา

ปริญญาตรีศิลปศาสตรบัณฑิต (รัฐประศาสนศาสตร์)

ประวัติการทำงาน

พ.ศ.2528 เจ้าพนักงานการคลัง ระดับ 3

พ.ศ.2531 เจ้าพนักงานการเงินและบัญชี ระดับ 4

พ.ศ.2533 เจ้าพนักงานการคลัง ระดับ 5

พ.ศ.2537 เจ้าหน้าที่บริหารงานการคลัง ระดับ 6

พ.ศ.2539 เจ้าหน้าที่บริหารงานการคลัง ระดับ 7

พ.ศ.2546 คลังจังหวัด (อำเภอ) เกาะสมุย ระดับ 8

พ.ศ.2548 คลังจังหวัด (อำเภอ) แม่สอด ระดับ 8

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved