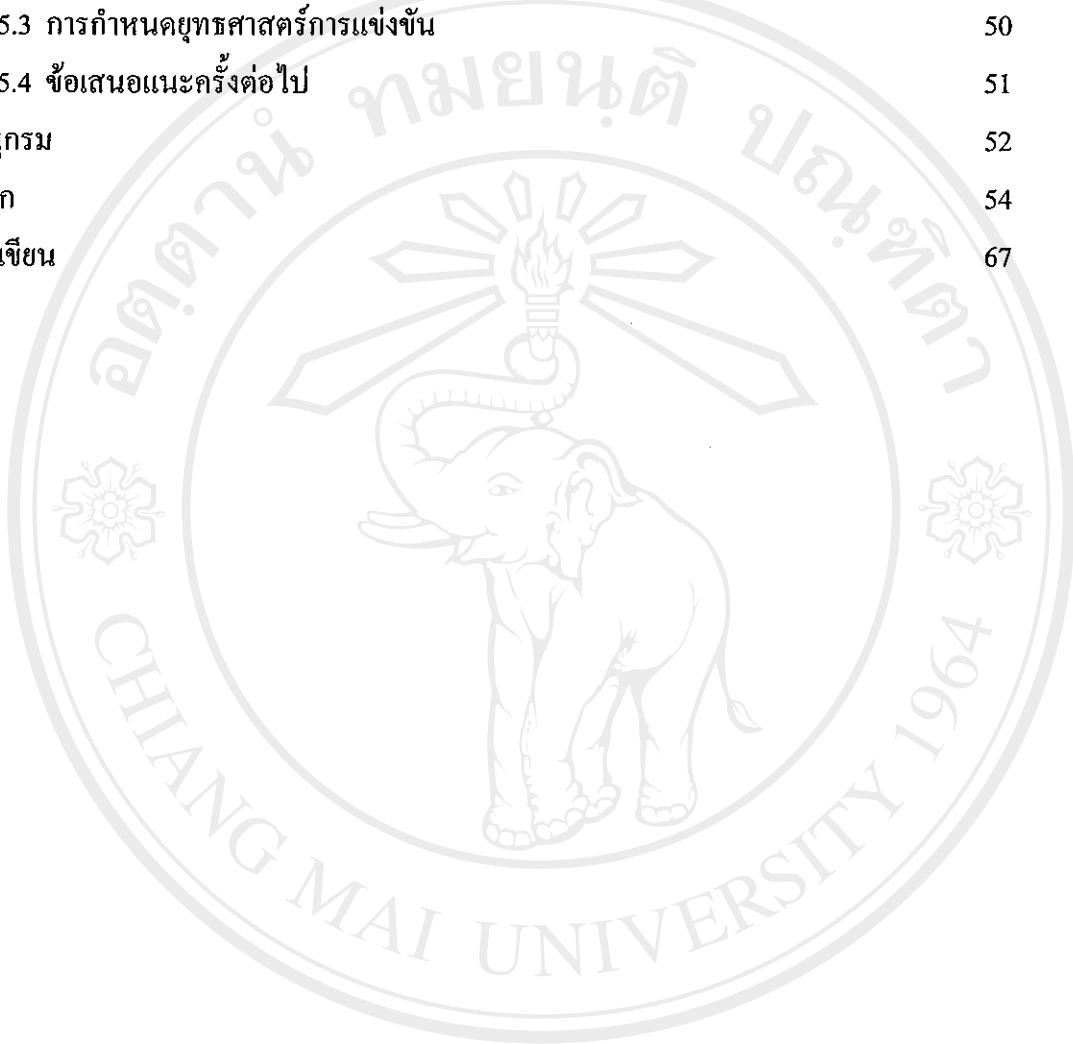


สารบัญ

| | หน้า |
|--|------|
| กิตติกรรมประกาศ | ค |
| บทคัดย่อภาษาไทย | ง |
| บทคัดย่อภาษาอังกฤษ | ฉ |
| สารบัญตาราง | ญ |
| สารบัญภาพ | ภ |
| บทที่ 1 บทนำ | |
| 1.1 ที่มาและความสำคัญของปัจจุบัน | 1 |
| 1.2 วัตถุประสงค์ของการศึกษา | 4 |
| 1.3 ขอบเขตการศึกษา | 5 |
| 1.4 คำนิยามศัพท์ที่เกี่ยวข้อง | 5 |
| 1.5 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ | 6 |
| บทที่ 2 ทฤษฎีและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง | |
| 2.1 ทฤษฎี Porter's 5 Forces Analysis การวิเคราะห์สภาพการแข่งขันทางธุรกิจ | 7 |
| 2.2 การวิเคราะห์สถานการณ์ (SWOT Analysis) | 11 |
| 2.3 โมเดลพฤติกรรมผู้บริโภค | 15 |
| 2.4 ผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง | 17 |
| บทที่ 3 ระยะยืดหยุ่นและวิธีวิจัย | |
| 3.1 แผนดำเนินการ ขอบเขตและวิธีการวิจัย | 19 |
| 3.2 แหล่งข้อมูล | 19 |
| 3.3 การวิเคราะห์ข้อมูล | 19 |
| บทที่ 4 ผลการศึกษา | |
| 4.1 การวิเคราะห์การให้บริการ โทรศัพท์ระบบ วาย-เทล 1234 ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ โดยใช้ SWOT Analysis | 21 |
| 4.2 การศึกษาพฤติกรรมของผู้ใช้บริการ โทรศัพท์ระบบ วาย-เทล 1234 | 33 |
| 4.3 การวิเคราะห์ทางเลือกและกำหนดยุทธศาสตร์ | 42 |
| 4.4 การกำหนดยุทธศาสตร์ | 44 |

บทที่ ๕ สรุปผลการศึกษาและข้อเสนอแนะ

| | |
|--|----|
| 5.1 การวิเคราะห์กลยุทธ์โดยใช้วิธี SWOT Analysis | 48 |
| 5.2 การศึกษาพฤติกรรมของผู้ใช้บริการโทรศัพท์ระบบ วาย-เทล 1234 | 49 |
| 5.3 การกำหนดยุทธศาสตร์การแข่งขัน | 50 |
| 5.4 ข้อเสนอแนะครั้งต่อไป | 51 |
| บรรณานุกรม | 52 |
| ภาคผนวก | 54 |
| ประวัติผู้เขียน | 67 |



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

สารบัญตาราง

| ตาราง | หน้า |
|--|------|
| 1.1 แสดงสถานภาพเลขหมายโทรศัพท์พื้นฐาน | 3 |
| 4.1 แสดงสภาพแวดล้อมภายในของ บมจ.ทศท คอร์ปอเรชั่น และ บมจ. ทีทีแอนด์ที | 23 |
| 4.2 แสดงสภาพแวดล้อมภายนอกของ บมจ.ทศท คอร์ปอเรชั่น และ บมจ. ทีทีแอนด์ที | 28 |
| 4.3 แสดงเพศของกลุ่มตัวอย่าง | 33 |
| 4.4 แสดงอายุของกลุ่มตัวอย่าง | 34 |
| 4.5 แสดงอาชีพของกลุ่มตัวอย่าง | 34 |
| 4.6 แสดงการศึกษาของกลุ่มตัวอย่าง | 35 |
| 4.7 แสดงรายได้ของกลุ่มตัวอย่าง | 35 |
| 4.8 แสดงสัดส่วนการใช้โทรศัพท์พื้นฐานระหว่าง บมจ.ทศท คอร์ปอเรชั่น กับ บมจ.ทีที แอนด์ที ของกลุ่มตัวอย่าง | 36 |
| 4.9 แสดงการรับรู้ถึงการให้บริการโทรศัพท์ระบบ วาย-เทล 1234 | 36 |
| 4.10 แสดงการพบเห็นโฆษณาประชาสัมพันธ์ของบริการโทรศัพท์ระบบ วาย-เทล 1234 | 37 |
| 4.11 แสดงความเหมาะสมสมของขั้ตราค่าบริการของบริการโทรศัพท์ระบบ วาย-เทล 1234 | 37 |
| 4.12 แสดงการรับรู้ถึงการลดลงของค่าบริการของโทรศัพท์ระบบ วาย-เทล 1234 | 38 |
| 4.13 แสดงความชัดเจนของสัญญาณเสียงที่ได้รับของบริการโทรศัพท์ระบบ วาย-เทล 1234 | 38 |
| 4.14 แสดงปัญหาจากการใช้บริการโทรศัพท์ระบบ วาย-เทล 1234 | 39 |
| 4.15 แสดงหน่วยงานที่มีคุณภาพกว่าต่อการให้บริการโทรศัพท์ระบบวาย-เทล 1234 | 39 |
| 4.16 แสดงการเปรียบเทียบประสิทธิภาพในการให้บริการของแต่ละหน่วยงาน | 40 |
| 4.17 แสดงความสะความใน การติดต่อกับสำนักงานบริการโทรศัพท์ของกลุ่มตัวอย่าง | 41 |
| 4.18 แสดงการมีโทรศัพท์เคลื่อนที่ใช้งานของกลุ่มตัวอย่าง | 41 |

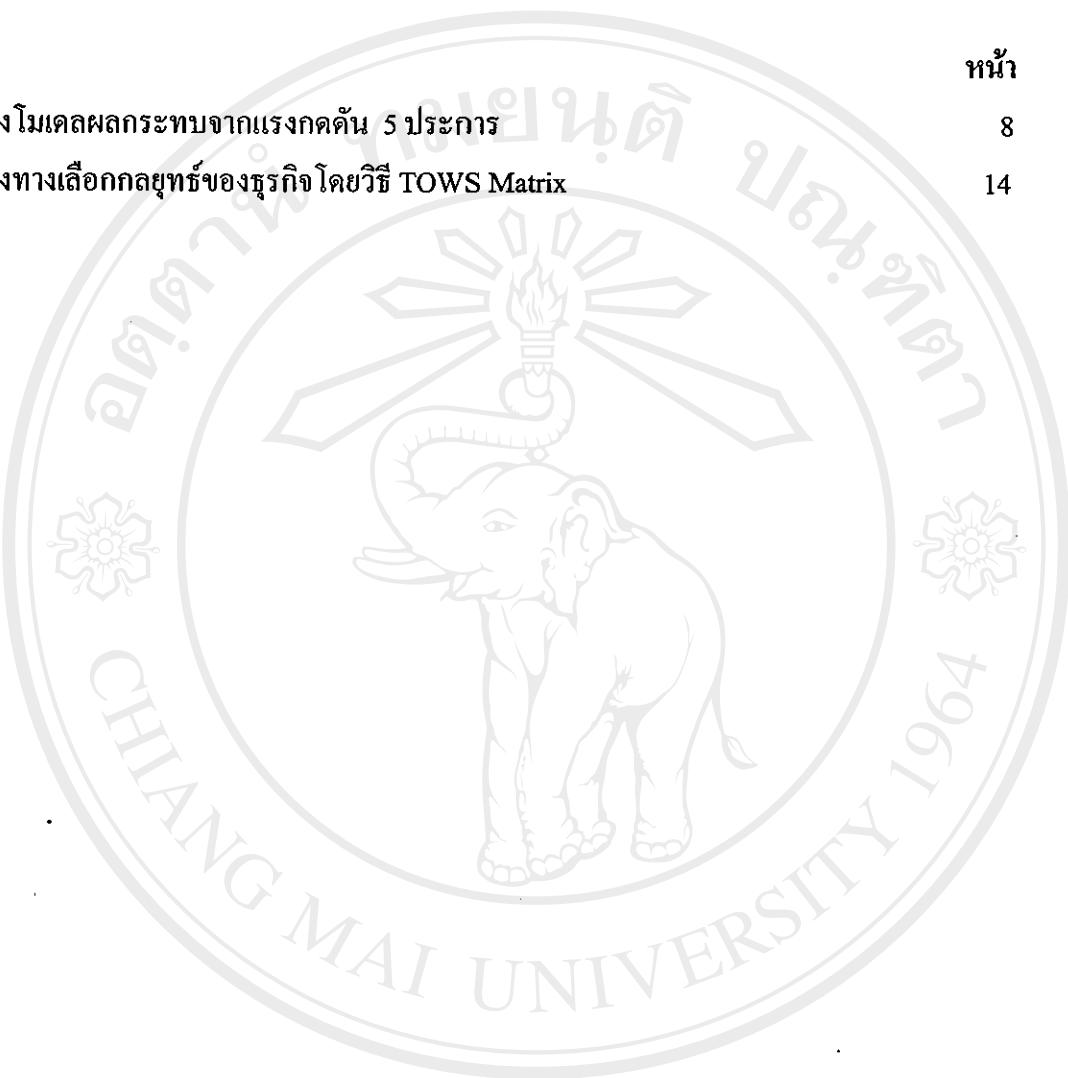
สารบัญภาพ**รูป****หน้า**

2.1 แสดงโมเดลผลกระทบจากแรงกดดัน 5 ประการ

8

2.2 แสดงทางเลือกกลยุทธ์ของธุรกิจ โดยวิธี TOWS Matrix

14

**อิชสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่****Copyright[©] by Chiang Mai University****All rights reserved**