

สารบัญ

	หน้า
กิตติกรรมประกาศ	๑
บทคัดย่อภาษาไทย	๔
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	๘
สารบัญตาราง	๙
สารบัญภาพ	๑๒
 บทที่ 1 บทนำ	 1
1.1 ที่มาและความสำคัญของปัจจุบัน	1
1.2 วัตถุประสงค์ของการศึกษา	5
1.3 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ	5
1.4 ขอบเขตของการศึกษา	5
1.5 นิยามศัพท์เฉพาะ	5
 บทที่ 2 แนวคิดและทฤษฎี	 7
2.1 ทฤษฎีทางการตลาด	7
2.1.1 ทฤษฎีโครงสร้างทางการตลาด	7
2.1.2 ทฤษฎีพฤติกรรมทางการตลาด	9
2.1.3 ทฤษฎีผลการดำเนินงานทางการตลาด	10
2.1.4 ทฤษฎีการกำหนดราคาในตลาดแต่ละประเภท	12
2.2 งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	14
 บทที่ 3 ระเบียบวิธีศึกษา	 17
3.1 วิธีศึกษา	17
3.1.1 การศึกษาโครงสร้างทางการตลาด	17
3.1.2 การศึกษาวิธีทางการตลาด	18
3.1.3 การศึกษาผลการดำเนินงานทางการตลาด	18
3.2 การเก็บรวบรวมข้อมูล	19

บทที่ 4 กลุ่มทดสอบฝ่ายบ้านค่อนหลวง	20
4.1 ความเป็นมาของกลุ่มทดสอบฝ่ายบ้านค่อนหลวง	20
4.2 ความเป็นมาของผลิตภัณฑ์สิ่งทอ	21
4.3 กรรมวิธีการผลิต	22
4.3.1 ฝ่ายทอมือ	22
4.3.2 การแปรรูปผลิตภัณฑ์	24
บทที่ 5 ผลการศึกษา	26
5.1 การวิเคราะห์โครงสร้างทางการตลาด	26
5.1.1 สักษณะโครงสร้างทั่วไปของผลิตภัณฑ์สิ่งทอ	26
5.1.2 ความแตกต่างของผลิตภัณฑ์	34
5.1.3 การบริการที่มีคุณค่า	35
5.2 การวิเคราะห์วิถีทางการตลาด	37
5.2.1 วิถีทางการตลาดผ้ากลุ่มเตียง	37
5.2.2 วิถีทางการตลาดผ้าม่าน	39
5.2.3 วิถีทางการตลาดหมอนอิง	40
5.2.4 วิถีทางการตลาดผ้ารองขา	41
5.2.5 วิถีทางการตลาดกระโปรง	42
5.3 การวิเคราะห์ผลการดำเนินงานทางการตลาด	43
5.4 ปัญหาและอุปสรรค	53
บทที่ 6 สรุปและข้อเสนอแนะ	55
6.1 สรุปผลการศึกษา	55
6.2 ข้อเสนอแนะ	57
6.3 ข้อจำกัดในการศึกษา	58
บรรณานุกรม	59
ภาคผนวก ก	61
ภาคผนวก ข	66
ประวัติผู้เขียน	72

สารบัญตาราง

ตาราง	หน้า
5.1 ปริมาณการผลิตและยอดขายของผลิตภัณฑ์สิ่งทอบ้านค่อนหลวง ปี 2545	28
5.2 ราคาขายส่งและราคาขายปลีกผลิตภัณฑ์สิ่งทอบ้านค่อนหลวง	32
5.3 ต้นทุนและกำไรของผ้าคลุมเตียงขนาด 5 ฟุต	44
5.4 ต้นทุนและกำไรของผ้าคลุมเตียงขนาด 6 ฟุต	45
5.5 ต้นทุนและกำไรของผ้าคลุมเตียงขนาด 8 ฟุต	46
5.6 ต้นทุนและกำไรของผ้าม่าน	47
5.7 ต้นทุนและกำไรของหมอนอิง (เฉพาะปลอก)	48
5.8 ต้นทุนและกำไรของหมอนอิง (รวมไส้หมอน)	49
5.9 ต้นทุนและกำไรของผ้ารองงาน (ชุด 4 ชิ้น)	50
5.10 ต้นทุนและกำไรของผ้ารองงาน (ชุด 6 ชิ้น)	51
5.11 ต้นทุนและกำไรของกระโปรง	52

สารบัญภาพ

รูป	หน้า
2.1 เส้นอุปสงค์ของสินค้าที่มีลักษณะแตกต่างและไม่แตกต่าง	8
4.1 การทดสอบผ้าด้วยมือแบบกึ่งระดู	22
4.2 ขั้นตอนการทดสอบ	23
5.1 วิธีทางการตลาดของผ้าคลุมเตียง	38
5.2 วิธีทางการตลาดของผ้าม่าน	39
5.3 วิธีทางการตลาดของผ้าอนันต์	40
5.4 วิธีทางการตลาดของผ้ารองขา	41
5.5 วิธีทางการของกระโปรง	42